

ление их текущих стратегий. Ни одно предприятие не может достичь конкурентных преимуществ по всем направлениям деятельности. Необходим выбор приоритетов и разработка стратегий, наилучшим образом соответствующих тенденциям развития рыночной ситуации. В данной сложившейся ситуации для всех исследуемых молокоперерабатывающих предприятий характерно агрессивное состояние на рынке.

ЛИТЕРАТУРА

1. Дурович, А.П. Практика маркетинговых исследований. В 2 кн. Кн. 2. Среда. Рынок. Товары. Конкуренты. Потребители. Коммуникации. – Минск:Изд-во Гревцова, 2008.-400с.

УДК 631.14:633.88

ЗАГОТОВКА ЛЕКАРСТВЕННЫХ РАСТЕНИЙ КАК ЭЛЕМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ДОХОДОВ В СЕЛЬСКОЙ МЕСТНОСТИ

И.Н. Дорошкевич

УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

***Аннотация.** В статье рассмотрены экономические основы заготовки лекарственных растений в контексте перспективного элемента повышения доходов сельского населения. Проанализированы причины недостаточного внимания населения к данному виду дикорастущего сырья. Представлены эмпирические данные по возможностям заготовки для некоторых видов лекарственного растительного сырья (ЛРС).*

***Summary.** The article describes the basic factors of MAP foraging as an element that generates income for the rural population. Potential activities to enable collectors capture more value were analyzed. The empirical data illustrates prospective opportunity for some MAP to be collected for profit in Belarus.*

Введение. На протяжении последних лет в мире не ослабевает интерес к лекарственным и пряно-ароматическим растениям как источнику натуральных ингредиентов при производстве лекарственных препаратов, косметических средств и продуктов питания. Как показывают текущие данные мировой конъюнктуры, в условиях финансового кризиса фармацевтические предприятия чувствуют себя достаточно уверенно. Продукты питания и медикаменты, являясь товарами первой необходимости, по-прежнему востребованы населением и незначительно теряют в объемах реализации. В связи с данными условиями экспорт белорусскими предприятиями как сырья лекарственных растений, так и готовых лекарственных форм может оставаться привлекательным [2]. Однако отечественные субъекты на рынке так и не смогли

развить адекватное предложение лекарственного растительного сырья в связи с недостаточным развитием заготовительного сегмента. Поэтому актуальным вопросом остается развитие привлекательности культивирования и заготовки лекарственных растений отечественными предприятиями и личными подсобными хозяйствами (ЛПХ) населения.

Цель работы. Разработка направлений повышения привлекательности культивирования и заготовки лекарственных растений как элемента формирования альтернативного источника доходов для жителей сельской местности.

Материал и методика исследования. В качестве методов исследования использовались общенаучные и специальные приемы познания: анализ и синтез, аналогия, наблюдение, сравнение. Проведен выборочный анализ литературных данных в области практического опыта снабжения ранка лекарственным растительным сырьем. При осуществлении планирования использовался фактический опыт работы фармацевтических, сельскохозяйственных предприятий, фермерских хозяйств, а также применялись элементы эксперимента.

Результаты исследований и их обсуждение. Заготовительная деятельность и культивирование лекарственных растений является элементом **рынка лекарственного растительного сырья**, который нами трактуется как система комплексных экономических отношений, координируемых государством, в аграрной, перерабатывающей и фармацевтической отраслях экономики, складывающихся по поводу производства, обращения и распределения растительного сырья с целью удовлетворения потребностей населения в качественных, эффективных и дешевых лекарственных препаратах на его основе.

Развитие данного рынка во многом зависит от состояния заготовительного сегмента в связи с тем, что около 70% ЛРС заготавливается на основе дикорастущих видов. В то же время недостаточное развитие промышленного производства лекарственных растений связаны с тем, что, несмотря на высокую прибыльность культивирования лекарственных трав (например, ромашки или валерианы), которая превышает в два раза рентабельность выращивания пшеницы [5], существовавшая ранее система специализированных хозяйств сегодня представлена всего одним предприятием – РУСП «Совхоз «Большое Можейково», с узким ассортиментом возделываемых видов ЛРС.

По данным производственной деятельности КУП «Минская овощная фабрика» в 2002-2005 гг., рентабельность производства корневища валерианы составляет 82,1%, травы душицы – 28,8%, листьев мяты перечной – 51,4%, травы эхинацеи – 65,8%. Производство этих лекарственных растений в ЛПХ и фермерских хозяйствах может иметь

еще более высокую рентабельность в связи с отсутствием административных расходов, иной системой налогообложения и более эффективной системой хозяйствования в связи с личной заинтересованностью в результатах труда [1].

Однако фермерские хозяйства и ЛПХ в Беларуси не проявляют заинтересованности к культивированию лекарственных трав из-за значительной задержки коммерческой отдачи от посевов. По данным теоретических и практических исследований, большинство посевов лекарственных трав начинают приносить доход минимум через два-три сезона. В первые годы эксплуатации плантаций можно рассчитывать только на компенсацию части затрат на их закладку [5].

Аналогичная ситуация характерна и для сбора дикорастущего ЛРС: несмотря на устойчивый спрос как на отечественном рынке, так и за рубежом, предприятия-заготовители не имеют возможности для аккумуляирования достаточного количества денежных средств для кредитования заготовительной кампании, которая длится 2-3 месяца в году. По нашему мнению, существенным моментом является риск реализации, при котором сами сборщики не ведут заготовку без нахождения гарантированного сбыта.

Нами рассчитана потребность в денежных средствах для заготовительного предприятия на основе минимально гарантированных цен для перечня лекарственных средств отечественного производства, обязательных для наличия в аптеках всех форм собственности. Такой перечень включает двенадцать наименований ЛРС, произрастающих на территории Беларуси (табл. 1).

Таблица 1 – Расчет минимального размера выплат по заготовке лекарственного растительного сырья

	Наименование ЛРС	Цена за 1 кг, руб.	Стоимость 2 т ЛРС, тыс. руб.
1	Брусники листья	8200	16400
2	Валерианы корневища	11400	22800
3	Дуба кора	4600	9200
4	Душицы трава	6500	13000
5	Зверобоя трава	5100	10200
6	Мяты перечной листья	7700	15400
7	Ноготки цветки	6600	13200
8	Пустырника трава	4600	9200
9	Ромашки цветки	10000	20000
10	Толокнянки листья	8000	16000
11	Тысячелистника трава	5000	10000
12	Шиповника плоды	6600	13200
	ИТОГО	-	168600

Источник: составлено автором на основе [3] и [4].

Минимальный объём промышленной заготовки ЛРС составляет 50 кг. Однако практика деятельности заготовительных и перерабатывающих предприятий указывает на значительный рост расходов на проведение анализов качества и безопасности сырья. При проведении полного перечня анализов для минимальной промышленной партии ЛРС стоимость затрат на аналитические исследования составляет 15% и более в структуре готового продукта. Поэтому, на наш взгляд, минимальный объём заготовки, позволяющий экономить на аналитических исследованиях и формировать интерес для фармацевтических предприятий, должен составлять не менее 2 т.

Таким образом, размер минимальной оплаты сборщикам за заготовленное сырье составит около 170 млн. руб. В соответствии с календарем заготовок данная сумма распределится следующим образом: июль-август – 53,9%, октябрь – 40,6%, февраль – 5,5%. Такая стоимость сырья является минимальной и гарантируется государством в соответствии с ежегодно определяемыми ценами на дикорастущее сырье [3]. Однако фактическая стоимость будет увеличиваться пропорционально времени осуществления купли-продажи между сборщиком и потребителем ЛРС. Стоимость некоторых видов лекарственных трав на внутреннем рынке в период заготовки на 30% ниже, чем в период наибольшего спроса (ноябрь-март).

Отсутствие централизованного интереса (со стороны государства) к финансированию заготовок ЛРС не способствует формированию профессиональной группы предприятий и физических лиц, специализированных на лекарственных растениях. Результатом такой ситуации является низкое качество сырья, собираемого непрофессиональными сборщиками, малая доля экспорта при актуальном значительном потенциале в этой области.

В сегменте дикорастущих ягод и грибов большую роль в заготовительной деятельности играет частный капитал, организующий как собственную систему заготовительных пунктов в республике, так и формирующий крупные экспортные поставки. Территориально грибы, ягоды и лекарственные растения произрастают рядом, требуют сходных подходов к дистрибуции, могут быть заготовлены совместно. Нами выявлено, что отсутствие интереса к ЛРС со стороны крупных экспортеров дикорастущей продукции обусловлено сочетанием ряда факторов: 1) лекарственные растения являются сырьем для специфической отрасли (фармацевтики), что сужает перспективы реализации; 2) заготовка требует специфических знаний в отношении разнообразного видового состава, периода заготовки и морфологии лекарственных растений; 3) стоимость грибов и ягод в расчете на единицу сухого вещества значительно выше, чем лекарственных растений; 4) объемистость ЛРС требует значительно более высоких затрат на хранение,

транспортировку и доработку; 5) заготовка грибов и ягод может осуществляться как элемент отдыха или свободного времяпровождения; заготовка лекарственных растений воспринимается как достаточно тяжелый физический труд; 6) для индивидуального заготовителя существует потенциальная возможность реализовать излишки грибов и ягод не только специализированному предприятию, но и на рынке, а также законсервировать и использовать в личном потреблении с отсрочкой. Избыток лекарственных растений может быть реализован только в аптеку или на фармацевтическое предприятие. Специфичность данных растений не позволяет их сохранять и использовать в качестве продукта питания для себя или своей семьи.

Данные факторы, а в особенности последние два, является определяющим при выборе вида заготавливаемого сырья для индивидуального сборщика. В связи с этими условиями можно констатировать, что заготовка грибов и ягод является более предпочтительным видом деятельности, чем заготовка лекарственного растительного сырья.

На наш взгляд, государственные органы и коммерческие предприятия могут использовать группу разнообразных методов по совершенствованию рынка ЛРС (рисунок 1).

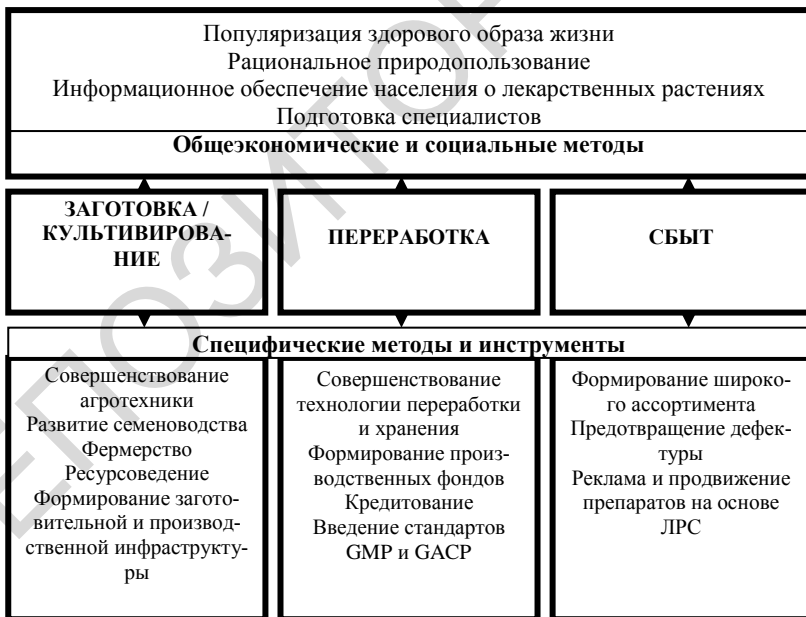


Рисунок 1 – Основные методы и инструменты совершенствования рынка ЛРС

Примечание: схема составлена автором.

В сегменте заготовки и культивирования лекарственных растений основной идеей воздействия на рынок должно стать осознание экономической привлекательности данного вида деятельности для первичных заготовителей (т.е. для физических лиц, осуществляющих непосредственный сбор растений).

Общеизвестно, что размер оплаты труда в сельском хозяйстве в среднем невысокий. Так по данным за 2008 г., размер оплаты труда в сельскохозяйственном производстве был в 1,76 раз ниже, чем в среднем по Республике Беларусь. Размер пенсии по возрасту в декабре 2008 г. составил 408,3 тыс. руб.

Анализируя данную информацию можно предположить, что заготовка дикорастущих лекарственных растений может стать серьезным дополнительным заработком прежде всего для жителей сельской местности. Несмотря на выраженную сезонность и конкуренцию со стороны сельскохозяйственного производства заготовительная деятельность не требует больших профессиональных знаний, может осуществляться побочно в течение календарного года (кроме зимних месяцев).

Наблюдение за работой заготовителей в Гродненском районе в июне 2009 г. показало, что лекарственные растения способны заготавливать разные группы населения: школьники, студенты, пенсионеры. Значимым фактором является не уровень физического развития работника, а, скорее, опыт, навыки в поиске дикорастущих зарослей, а также инновационный подход в использовании приспособлений по совершенствованию процесса заготовки. Расчет экономической привлекательности процесса заготовки представлен в таблице 2.

Таблица 2 – Расчет экономических параметров заготовки некоторых дикорастущих лекарственных растений

Наименование ЛРС	Корень одуванчика	Трава череды	Лист крапивы
Дневной объем заготовки, кг	15	20	20
Объем заготовки, кг сух. вещества	4,95	5,2	4,4
Количество дней заготовки	20	20	30
Всего заготовлено сырья за период, кг сух. вещества	99	104	132
Цена за 1 кг, руб	6600	7200	5700
Стоимость сырья за 1 день заготовки, руб	32670	37440	25080
Стоимость сырья за весь период заготовки, тыс. руб	653,4	748,8	752,4

Источник: составлено автором на основе [3], [4], [6].

В экспериментальной части представлены данные по фактическому объему заготовки для сборщиков-неспециалистов. Расчетное

количество дней заготовки составляет около 30% от возможного периода заготовки с учетом возможных неблагоприятных дней по сбору ЛРС. В течение дня время сбора растений варьировало 6-8 часов. Также некоторое дополнительное время требовалось на сушку сырого сырья.

Данные опроса заготовителей Гродненского и Слонимского районов показали, что опытные сборщики ЛРС могут заготавливать за день до 15 кг травянистых растений в перерасчете на сухое вещество. Следовательно, для таких заготовителей размер дополнительного дохода увеличивается в разы.

В соответствии с расчетами таблицы 2 количество заготовителей, необходимых для формирования привлекательной партии ЛРС в размере 1 т, составит 8-10 человек. В отличие от сегмента заготовки грибов и ягод, где посредники-торговцы объезжают сельские населенные пункты в поисках минимальных партий дикорастущих даров природы, на рынке ЛРС привлекательность закупки сырья в местах заготовки напрямую зависит от размера партии. Сельским заготовителям из одного населенного пункта целесообразно объединять усилия для формирования промышленной партии для посредника. Можно предположить, что чем больше жителей будет заниматься заготовкой ЛРС, тем более выгодным данный сегмент станет для переработчиков.

Заключение. Заготовка дикорастущего сырья лекарственных растений является привлекательным видом деятельности в контексте получения дополнительного дохода жителями сельской местности. Однако заготовка лекарственных растений испытывает серьезную конкуренцию за трудовые ресурсы в сравнении с заготовкой грибов и ягод. Несмотря на некоторые элементы государственного регулирования на данном рынке (установление минимальных закупочных цен), принципиальным моментом остается формирование качественной системы заготовки и кредитование заготовительной деятельности. Как показывает практика, частные предприятия на данном рынке не в состоянии собирать ЛРС в достаточном объеме.

В то же время к непосредственному сбору лекарственных растений можно привлекать жителей сельской местности, пенсионеров, студентов, школьников. Данный вид деятельности не является технически сложным, не требует углубленных специальных знаний. Однако для формирования промышленных объемов для последующей реализации фармацевтическим предприятиям необходимы элементы кооперации и объединения непосредственных заготовителей.

ЛИТЕРАТУРА

1. Агробизнес: Уч. пособие /И.П. Бусел, П.И. Малихтарович. – Минск: Беларусь, – 2009.– 309 с.
2. Нікалаева, Н. Фінансавы крызіс дае шанс танным беларускім лекам / Н. Нікалаева // Звезда. – 2009. – 20 чэрв. – С. 1-2.
3. «Об утверждении минимальных закупочных цен на дикорастущие растения и (или) их части (грибы, ягоды, лекарственное и техническое растительное сырье) урожая 2009г.» Пост-ние Мин. экономики, Мин. лесного хозяйства, Мин. природных ресурсов и охраны окружающей среды и Мин. здравоохранения Респ. Беларусь 04.06.2009 № 98/21/35/60 // Главбух-Инфо: Версия 3 [Электрон. ресурс] / ООО «Главный бухгалтер». – ИНФО. – Минск, 2009.
4. «Об утверждении перечня лекарственных средств отечественного производства, обязательных для наличия в аптеках всех форм собственности» Постановление Мин. здравоохранения Респ. Беларусь 24 июня 2005 г. № 17 // Главбух-Инфо: Версия 3 [Электрон. ресурс] / ООО «Главный бухгалтер» – ИНФО. – Минск, 2009.
5. Панюшин, Р. Компания “СТ.-Медифарм”: государство должно заботиться об отечественных производителей / Р. Панюшин // Фармацевтический вестник №27. – 2002. – 17 сент. – С.8.
6. Энциклопедический словарь лекарственных растений и продуктов животного происхождения/ Под ред. Г.П. Яковлева и К.Ф. Блиновой. – СПб.: Специальная литература, 1999. – 407 с.

УДК 631.153 (476.6)

ОСОБЕННОСТИ ПЛАНИРОВАНИЯ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ АПК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

В.И. Мацукевич

УО ”Гродненский государственный аграрный университет”
г. Гродно, Республика Беларусь

Аннотация. На современном этапе хозяйственной деятельности планирование должно носить рекомендательно – ориентировочный характер планируемых показателей. В ходе разработки планируемых показателей на перспективу первоначально необходимо произвести детальный обзор развития всего АПК за прошедший период, в том числе сельскохозяйственного производства, пищевой промышленности, торговли, а по возможности и отраслей, выпускающих средства производства для сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности. Только после этого необходимо приступать к разработке основных целевых показателей планирования на будущий год.

Summary. At the present stage of economic activities planning should carry recommendably – rough character of planned parameters. During development of planned parameters on prospect it is originally necessary to make the detailed review of development of all agrarian and industrial complex for past period, including an agricultural production, the food-processing industry, trade, and whenever possible and the branches which are letting out(are releasing) means of production