

процесса и принимать оперативные управленческие решения по недопущению перерасхода доведенных подразделению нормативов затрат.

УДК 631.16: 658.14 /.17(476.6)

## **ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ, ОСНОВАННАЯ НА СООТНОШЕНИИ ФИНАНСОВЫХ И НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ**

**Кротова О.В.**

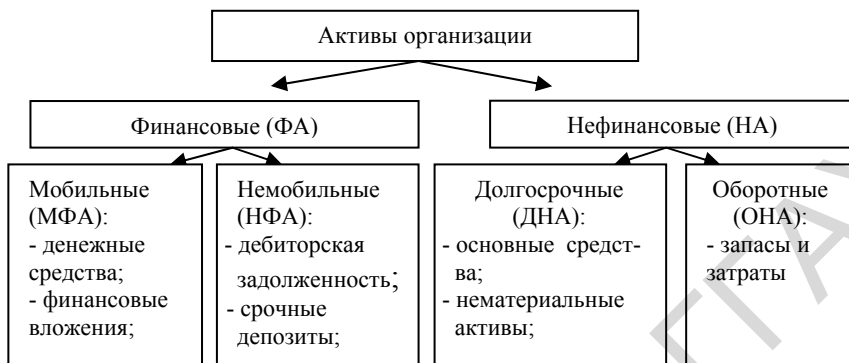
УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

Общая оценка финансового состояния предприятия проводится с помощью системы специальных коэффициентов. В Республике Беларусь при анализе финансового состояния субъектов предпринимательской деятельности чаще всего оценивается коэффициент текущей ликвидности и коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, которые показывают достаточность собственных средств для формирования оборотных активов и погашения текущих обязательств предприятия.

Расчет данных показателей позволяет выявить факт возникновения неплатежеспособности организаций и осуществлять дальнейшую оценку его финансового состояния. Однако, на наш взгляд, анализ должен не только констатировать появление кризисных явлений, но и отражать причины их возникновения. Т.е. для оценки финансового состояния организации предлагается использовать методику, позволяющую оценить структуру капитала предприятия. Одной из них может быть оценка финансовой устойчивости организации, в основе которой лежит деление активов предприятия на финансовые и нефинансовые (рис.).

Согласно этой методике равновесие и финансовая устойчивость достигается, если нефинансовые активы финансируются за счет собственного капитала (СК), а финансовые – за счет заемного (ЗК). Запас финансовой устойчивости увеличивается по мере превышения собственного капитала над нефинансовыми активами или по мере превышения финансовых активов над заемным капиталом.



**Рисунок –Классификация активов предприятия**

Выполнение или невыполнение данных условий определяет принадлежность предприятия к определенному классу финансовой устойчивости:

1. Супер устойчивость (абсолютная ликвидность) –  $МФА > ЗК$ ;
2. Достаточная устойчивость –  $МФА < ЗК < ФА$ ;
3. Финансовое равновесие –  $СК = НА$  или  $ФА = ЗК$ ;
4. Допустимая финансовая напряженность –  $ДНА < СК < НА$ ;
5. Зона риска (потеря платежеспособности) –  $СК < ДНА$ .

Используя данную методику, определим к какому классу финансовой устойчивости относится анализируемое нами предприятие (СПК «Обухово» Гродненского района) (таблица).

Таблица – Определение класса финансовой устойчивости предприятия, млн. руб.

Актив	2008 г.	2009 г.	Пассив	2008 г.	2009 г.
Нефинансовые активы	114311	126187	Собственный капитал	105738	116217
- долгосрочные	89247	98906			
- оборотные	25064	27281			
Финансовые активы	2829	3923	Заемный капитал	11402	13893
- немобильные	1667	1522			
- мобильные	1162	2401			
Баланс	117140	130110	Баланс	117140	130110

Примечание. Источник: собственная разработка.

Данные таблицы показывают, что анализируемое предприятие можно отнести к классу допустимой финансовой напряженности.

В то же время оценка финансовой устойчивости, основанная на анализе коэффициентов, рекомендуемых Инструкцией по анализу и контролю за финансовым состоянием и платежеспособностью субъек-

тов предпринимательской деятельности, показывает на их соответствие на предприятии нормативным значениям и говорит об устойчивом финансовом состоянии анализируемого предприятия.

Таким образом, наблюдаем некоторое расхождение результатов исследования, проведенного с использованием различных методик. Однако преимуществом рассмотренной методики оценки финансового состояния, основанной на соотношении финансовых и нефинансовых активов, является то, что она отражает структуру капитала предприятия и позволяет выявить недостаток того или иного источника финансирования средств предприятия.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учеб. Пособие / Г.В. Савицкая. – 5-е изд. – Мн.: Новое знание, 2005. – 652 с.
2. Инструкция по анализу и контролю за финансовым состоянием и платежеспособностью субъектов предпринимательской деятельности

УДК 631.16:658.14(476)

### **ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РБ**

**Куклик С.Н.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

Мировой экономический кризис наиболее остро отразился на реальном секторе экономики, характеризующемся изменением его структуры, снижением объемов производства, ослаблением инвестиционной деятельности предприятий. Сельское хозяйство, как и другие отрасли экономики, оказалось подвержено финансовому кризису.

В большей степени, по нашему мнению, кризисные явления проявились в нарушении экономических отношений, обеспечивающих кругооборот производственных фондов. Снижение внутренних финансовых ресурсов как источника обновления производственных фондов обусловлено существенным диспаритетом цен на сельскохозяйственную и промышленную продукцию. Так, если в 1991 г. для приобретения трактора МТЗ-82 необходимо было реализовать 26 т зерна, 18 т молока или 2 т КРС в живой массе, то в 2009 г. на покупку того же трактора понадобилось уже 84,4 т зерна, 42,5 т молока и 8 т КРС в живом весе. Экономические расчеты показывают: чтобы хоть как-то сохранить заданные в промышленности и обслуживающих ее отраслях темпы роста цен и обеспечить хотя бы нынешний уровень производства в сельскохозяйственных предприятиях республики, цены на сель-