

совые ресурсы – это часть денежных средств, находящаяся в обороте предприятия, тем самым денежные средства шире понятия «финансовые ресурсы», соответственно денежные фонды шире понятия «финансовые фонды».

В условиях рыночной экономики финансисты оперируют чаще понятием «капитал», являющимся для финансиста-практика реальным объектом, на который он может постоянно воздействовать с целью получения новых доходов фирмы. В этом качестве капитал для финансиста – объективный фактор производства. При этом капитал – это часть финансовых ресурсов, задействованных предприятием в оборот и приносящих доходы от этого оборота. В таком смысле капитал выступает как превращенная форма финансовых ресурсов.

В такой трактовке принципиальное различие между финансовыми ресурсами и капиталом фирмы состоит в том, что на любой момент времени финансовые ресурсы больше или равны капиталу фирмы. При этом равенство означает, что у фирмы нет никаких финансовых обязательств и все имеющиеся финансовые ресурсы пущены в оборот. Однако это вовсе не значит, что чем ближе размер капитала приближается к размеру финансовых ресурсов, тем эффективнее фирма работает.

УДК 658.153

ОРГАНИЗАЦИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ

Максимик Г.И.

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

Современные финансовые проблемы, возникающие у предприятий, прямо или косвенно связаны с недостатком оборотных средств. Эти проблемы порождены вполне определенными несоответствиями между стадиями движения финансовых ресурсов, что выражается в задержке платежей, снижении платежеспособности хозяйствующих субъектов.

Организация оборотных средств включает рациональное их размещение по отдельным элементам и этапам производства. Правильная организация оборотных средств способствует выработке эффективной стратегии в области управления и использования оборотных средств и обоснованные расчеты нормативов потребности в оборотных средствах.

Размещение оборотных средств имеет большое значение в финансовой деятельности и повышении ее эффективности. От того, какие инвестиции вложены в основные и оборотные производственные фон-

ды, сколько и находится в сфере производства и сфере обращения, насколько оптимально их соотношение, во многом зависят результаты производственной и финансовой деятельности организации, ее платежеспособность и ее финансовая устойчивость. При снижении загрузки производственных мощностей при причине отсутствия материальных ресурсов, финансовые результаты и финансовое положение предприятия ухудшается. То же происходит, если на предприятии созданы излишние производственные запасы, которые не могут быть быстро использованы в производственном процессе. В итоге замораживается капитал, замедляется его оборачиваемость, как следствие ухудшается финансовое состояние хозяйствующего субъекта. При нерациональном использовании финансовых ресурсов, вложении их в сверхнормативные производственные запасы, при допущении неоправданной дебиторской задолженности, даже при хороших финансовых результатах, высокой рентабельности предприятия могут использовать финансовые трудности.

Для предприятия главным является обеспечение ликвидности. Потеря ее чревата дополнительными издержками. При низком уровне денежных средств, материальных ценностей вероятность неплатежеспособности велика, таким образом, чем больше превышение текущих активов над текущими обязательствами, тем меньше степень риска потери ликвидности. Нужно стремиться к наращиванию капитала.

Совершенно иной вид имеет зависимость между прибылью и уровнем оборотного капитала. При некотором оптимальном уровне оборотного капитала прибыль становится максимальной. Дальнейшее увеличение оборотного капитала приводит к образованию бездействующих текущих активов, что обуславливает уменьшение прибыли.

Деятельность любого предприятия возможна лишь при наличии источников финансирования. Наиболее важной характеристикой источников средств, вероятно, является цена капитала, которая показывает минимальный уровень дохода, необходимый для покрытия затрат на поддержания источника, позволяющего не оказаться в убытке. Наиболее дорогими источниками средств являются банковские кредиты.

Задача усиления воздействия кредита на повышение эффективности производства требует более настойчивого поиска новых форм кредитных отношений.

Усиление кредитного воздействия на деятельность предприятия должно заключаться не только в обеспечении денежными средствами бесперебойного производственного процесса и реализации продукции, но и в соблюдении режима экономии, в своевременном возврате заемных средств.

Поскольку финансовое положение предприятия находится в прямой зависимости от состояния оборотных средств и предполагается соизмерение затрат с результатами финансовой деятельности и их возмещения за счет собственных средств, предприятия заинтересованы в рациональной организации оборотных средств для получения наибольшего экономического эффекта.

В основе определения эффективности лежит показатель «сравнительное преимущество», именно преимущество одних источников над другими, одной структуры текущих активов над другими. Преимущество определяет выбор лучшего, наиболее эффективного варианта объема оборотных средств и их структуры, что обеспечит максимальную разницу между полученными доходами и произведенными затратами.

ЛИТЕРАТУРА

1. <http://www.finbook.biz/description.html?prm=83> / [Электронный ресурс]

УДК 631.162:657.422.8

ВЫРУЧКА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ: ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ

Немец В.П.

УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь»

Главным источником денежных поступлений сельскохозяйственных организаций является выручка от реализации продукции. Поэтому от выполнения плана по реализации зависит финансовое положение предприятия. Реализацией продукции и поступлением выручки заканчивается процесс кругооборота средств предприятия, что означает восстановление затраченных на производство финансовых ресурсов и создание условий для возобновления кругооборота средств.

Для регулирования поступления и использования выручки используются следующие нормативно-правовые документы: «Единый налог для производителей сельскохозяйственной продукции: новации 2011 года», «Указ Президента Республики Беларусь от 1 марта 2010 г. № 92», «Закон Республики Беларусь от 9 июня 2003 г. № 202-З», «Приложение к постановлению Совета Министров Республики Беларусь от 07.04.2011 № 455», «Порядок налогообложения выручки при переходе на упрощенную систему налогообложения с 1 января 2011 года».

Размер выручки от реализации продукции, работ, услуг зависит от количества, качества реализуемой продукции и цены. На величину выручки от реализации продукции влияют многие факторы как зависящие,