МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
И ПРОДОВОЛЬСТВИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

УЧРЕЖДЕНИЕ ОБРАЗОВАНИЯ
«ГРОДНЕНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ
УНИВЕРСИТЕТ»

МАТЕРИАЛЫ

XIII МЕЖДУНАРОДНОЙ СТУДЕНЧЕСКОЙ
НАУЧНОЙ КОНФЕРЕНЦИИ

(Гродно, 26 апреля 2012 года)

В ДВУХ ЧАСТЯХ

ЧАСТЬ 1

ЭКОНОМИКА
БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ
ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ

Гродно
ГГАУ
2012

УДК 63 (06)
ББК 40
М 34

М а т е р и а л ы
XIII Международной студенческой научной конференции. – Гродно, 2012. – Издательско-полиграфический отдел УО «ГГАУ». – 514 с.

УДК 63 (06)
ББК 40

Ответственный за выпуск
кандидат сельскохозяйственных наук В.В. Пешко.

За достоверность публикуемых результатов научных исследований несут ответственность авторы.

© Учреждение образования
«Гродненский государственный аграрный университет», 2012

ЭКОНОМИКА

УДК 631.1(476)

АНАЛИЗ МАСШТАБОВ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Абузова Д.А. – студент
Научный руководитель – **Захорошко С.С.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В трасформационный период сельское хозяйство Республики Беларусь претерпело значительные изменения со стороны применяемых факторов производства.

Основным средством производства, фактором и одновременно ресурсом в сельском хозяйстве является земля. Как показывает анализ, площадь сельскохозяйственных земель за период с 1990 по 2010 гг. сократилась на 12,3%, или более чем на 1 млн. га. Наиболее заметным данный процесс был в 1990-1995 гг., когда уменьшение площади земель составило около 11%, или чуть менее 1 млн. га. Данная тенденция характерна для всех областей Республики Беларусь, однако наиболее заметно она проявилась в Гомельской, Могилевской и Витебской областях, где площади земель сократились от 9% до 18,5%. Причем сокращение в основном затронуло основную производительную силу сельского хозяйства – пахотные земли.

Причинами вывода земель из оборота явились: Чернобыльская катастрофа, расширение городов, коттеджное и дачное строительство, развитие инфраструктуры экономики и др.

В последние 10 лет существенного вывода земель из сельскохозяйственного оборота не было. Площадь сельскохозяйственных земель сохранилась на уровне 2000 года, причем площадь пашни с 2005 г. даже выросла на 160 тыс. га [1].

Другим немаловажным ресурсом аграрного производства является рабочая сила. За период с 1990 по 2009 гг. среднесписочная численность работников сельскохозяйственных организаций сократилась в 3 раза, или на 724,8 тыс. чел. Наиболее бурно процесс выбытия трудовых ресурсов происходил в 1990-1995 гг. Численность работников в эти годы уменьшилась на 300 тыс. чел. Затем менее быстрыми темпами этот процесс продолжился в 1995-2005 гг., когда сельскохозяйственное производство покинуло еще около 380 тыс. чел. С 2005 г. ситуация стабилизировалась, и ежегодное сокращение составило от 1,5 до 12 тыс. чел. [1].

Выбытие трудовых ресурсов из аграрного производства в основном обусловлено желанием сельских жителей приобщиться к комплексу лучших социально-экономических и жилищно-бытовых условий в городе. Кроме них влияют и демографические причины: более высокий уровень смертности на селе;

старение сельского населения и др. Отрицательно сказывается слабая закрепляемость молодых специалистов.

Закреплению кадров на селе способствовали энергичные меры Президента и Правительства по строительству жилья, обустройству агрогородков и другие меры, предусмотренные в Государственной программе возрождения и развития села на 2005-2010 гг., в Основных положениях стратегии устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2020 г., в Основных направлениях социально-экономического развития Республики Беларусь на 2006-2010 гг. и др. В связи с этим в настоящее время отток трудовых ресурсов из села сократился до приемлемых масштабов.

Выбытие трудовых ресурсов из сферы аграрного производства имело как отрицательные, так и положительные последствия для эффективности сельского хозяйства. Так, недостаток трудовых ресурсов не позволял в необходимых масштабах наращивать объемные показатели выпуска продукции растениеводства и животноводства, поголовья скота, птицы, объемы переработки. Недостаток комбайнеров, трактористов, водителей не позволял в должной мере механизировать труд. Но в то же время сокращение численности занятых в сельском хозяйстве принесло и удивительные положительные результаты. Так, за 1990-2010 гг. повысилась производительность труда в 1,5 раза. На фоне роста стоимости основных фондов примерно в 3 раза и общего значительного сокращения технического потенциала отрасли, парадоксально возросла фондоворуженность труда почти в 9 раз.

Третьим фактором аграрного производства являются основные фонды. Как показывает анализ, с 1990 по 1995 гг. наметилась тенденция сокращения удельного веса стоимости основных фондов сельского хозяйства с 20,1% до 14,8%. В 2007 г. в сравнении с 1990 г. доля стоимости основных фондов сельского хозяйства сократилась более чем на четверть и составила 14,5%, в то время как в других отраслях динамика данного показателя имела обратную тенденцию [1, с. 14].

На динамику исследуемого показателя повлияли сложившиеся в эпоху перестройки макро- и микроэкономические причины: сокращение инвестиций; выбытие изношенного машинно-тракторного парка; резкое сокращение закупок новой техники; бесхозяйственность; неоправданное списание и продажа имущества и техники; уменьшение численности продуктивного стада; сокращение площадей многолетних насаждений и др.

Между тем с 1995 г. выявленная особенность проявилась совершенно отчетливо, и в 2007 г., несмотря на усилия правительства по увеличению машинно-тракторного парка, доля основных фондов сельского хозяйства стала составлять лишь 14,5%.

ЛИТЕРАТУРА

1. Агропромышленный комплекс. - Том 1. Изд.13. - Минск, 2011. - 274с.

УДК 664.6:[658.628+339.187]

АССОРТИМЕНТ И СБЫТ ХЛЕБОПЕКАРНОГО ПРОИЗВОДСТВА НА ПРИМЕРЕ РУП «ГОМЕЛЬХЛЕБПРОМ» ФИЛИАЛ РЕЧИЦКИЙ ХЛЕБОЗАВОД

Аврамова Е.В. – студентка
Научный руководитель **– Колеснев В.И.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

В настоящее время актуальным является расширение ассортимента продуктов как простого, так и специального назначения.

Также актуальным является сбыт товара. Как администраторы, так и специалисты по сбыту зачастую слишком узко подходят к проблеме каналов сбыта.

Продукция белорусских хлебозаводов сегодня конкурентоспособна, о чем говорят данные статистики: экспорт за последние 5 лет увеличился в 5 раз, за 9 месяцев текущего года хлебопекарными предприятиями поставлено за пределы республики продукции на сумму $3,2 млн. (темп 165%).

В Беларуси планируется совершенствовать механизм ценообразования в системе АПК, что предусмотрено постановлением № 1299 Совета министров, которым утверждены мероприятия на 2011 г. по выполнению Госпрограммы устойчивого развития села на 2011-2015 гг. Изменение механизма ценообразования будет происходить в том числе за счет выравнивания действующих в республике цен с ценами в странах ЕЭС на сельхозпродукцию и продукцию обрабатывающей промышленности.

С целью повышения качества, конкурентоспособности продукции и эффективности производства, выпуска новой импортозамещающей продукции на хлебопекарных предприятиях департамента проводятся реконструкция, техническое перевооружение и модернизация действующих производств, внедрение современного энергосберегающего оборудования, новых технологий. За последние 5 лет проведена реконструкция 7 хлебозаводов, 16 кондитерских цехов, 35 линий по выработке хлебобулочных и кондитерских изделий. Более чем наполовину (58,6%) обновился парк хлебопекарных печей. В результате значительно расширился ассортимент, улучшилось качество выпускаемой продукции, что способствовало продвижению продукции за пределы республики. За 2010 г. на экспорт поставлено хлебобулочных и кондитерских изделий на общую сумму $3,3 млн., или 140,0% к соответствующему периоду прошлого года, за 4 месяца текущего года на сумму $1,3 млн., или 172,4%. На рынке наблюдается интерес потребителя к комбинированным кондитерским изделиям. Не менее перспективным является развитие производства замороженных полуфабрикатов, теста и готовых изделий. И это направление необходимо развивать.

Вложенные средства на переснащение необходимо окупать за счет расширения ассортимента, увеличения объемов производства и реализации как на внутреннем рынке, так и на экспорт. В РУП «Гомельхлебпром» (филиал Ре-

чицкий хлебозавод) активно работают в данном направлении. Продукция реализуется в основном на внутреннем рынке республики (4820,8 т), но необходимо развивать торговлю на экспорт (в 2010 г. объем продаж составил 46,5 т).

На предприятии разработаны мероприятия по снижению издержек на производство и сбыт продукции. Производится экономия сырья за счет снижения норм расхода, увеличения выходов, использования заменителей. Наращивание стоимостных показателей будет достигнуто за счет сокращения расходов по доставке сырья; пересмотров норм выработки; снижения трудоемкости; повышения производительности; совершенствования режимов работы; сокращения канцелярских и командировочных расходов, услуг связи; снижение затрат на капитальный и текущий ремонт; снижение затрат на содержание и эксплуатацию оборудования за счет своевременного проведения работ.

Подводя итоги работы хлебопекарной промышленности, следует подчеркнуть, что дальнейшее падение объемов производства хлебобулочных изделий недопустимо. Объемы производства хлебобулочных изделий ежегодно снижаются, так, за 1-й квартал 2011 г. в республике было выработано 119,9 тыс. т (темп 96,4%), причем предприятиями департамента произведено 75,5 тыс. т (темп 98,1%).

Первоочередными задачами для предприятия являются:

- производство продукции для удовлетворения потребительского спроса населения;
- организация эффективной производственно-хозяйственной деятельности, направленной на получение прибыли;
- развитие и внедрение новых технологий в хлебопечении, расширении ассортимента;
- увеличение объемов расфасованной и упакованной продукции с целью повышения ее конкурентоспособности на рынке.

УДК 631.115.1 (476)

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ КРЕСТЬЯНСКИХ ХОЗЯЙСТВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Азаренко О.В. – студент
Научный руководитель – **Колмыков А.В.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Процесс образования землепользований крестьянских (фермерских) хозяйств, основанных на личном труде членов семьи, в Республике Беларусь продолжается. Однако их образование, выбор специализации, установление размеров землепользования и размещение на территории происходят зачастую без должного обоснования, учета природных, экономических, социальных и других условий, предопределяющих в конечном счете эффективность этого мероприятия. Созданные хозяйства во многих случаях породили недостатки в землепользованиях сельскохозяйственных организаций в виде вкрапливаний,

вклиниваний, чересполосицы и т.д. Анализ и социально-экономическая оценка всех этих моментов важны и необходимы для выработки четкой экономической политики в вопросе создания и определения перспектив развития крестьянских (фермерских) хозяйств республики.

Начиная с 1991 г. по настоящее время в республике организовано более 6 тыс. крестьянских (фермерских) хозяйств и около 4 тыс. прекратили свою деятельность.

В результате земельной реформы и реформирования сельского хозяйства произошли существенные изменения в землепользовании граждан, ведущих крестьянское (фермерское) хозяйство. Если в 1990 г. в республике имелось 71 крестьянское хозяйство, в которых использовалось 1,8 тыс. га земель, то по состоянию на 1 января 2011 г. их насчитывается уже 2149 и используют они 131,9 тыс. га земель [2].

Среди общей площади, используемой крестьянскими (фермерскими) хозяйствами, сельскохозяйственные земли составляют 115,3 тыс. га, а пахотные – 86,1 тыс. га. Крестьянские (фермерские) хозяйства занимают 1,3% всех сельскохозяйственных и около 1,6% пахотных земель республики.

Наибольшее количество крестьянских (фермерских) хозяйств организовано в Минской и Брестской областях – 570 и 475, а меньше их функционирует в Гомельской и Могилевской областях – 322 и 311 [2-4].

В настоящее время происходит укрупнение крестьянских (фермерских) хозяйств. Средняя площадь их землепользований по республике с 1991 года по 2011 г. возросла в 2,8 раза (с 23,1 до 65,8 га). Увеличились хозяйства по площади сельскохозяйственных земель с 19,0 до 57,3 га, а пахотных – с 14,1 до 40,9 га. Наибольшие по площади крестьянские (фермерские) хозяйства расположены в Витебской области, средний размер землепользования здесь составляет 115,7 га, в том числе 92,5 га сельскохозяйственных земель, а меньшие размеры имеют хозяйства Минской области – 41,9 и 38,5 га соответственно.

Больше половины крестьянских хозяйств республики (около 60%) имеют растениеводческое направление производства, 13% – животноводческое, 20 – растениеводство с развитым животноводством и 6% – овощеводческое. Большее развитие животноводство получило в хозяйствах Витебской области, овощеводство – в Гомельской, Брестской, а растениеводческое направление преобладает в хозяйствах Минской, Могилевской, Гродненской областей.

Крестьянские (фермерские) хозяйства во всех районах республики создаются, как правило, местными жителями и переселившимися из городов в сельскую местность. Обеспечение жильем фермеров, особенно жителей городов, в дальнейшем осложняется тем, что имеющийся в сельской местности свободный жилой фонд изношен и требует зачастую больших капиталовложений, поэтому проблема обустроенности крестьянских (фермерских) хозяйств дорогами, линиями электропередач и связи может быть решена только на государственном уровне.

Наблюдаемый опыт становления и развития крестьянских (фермерских) хозяйств в республике показывает, что на ближайшую перспективу большой и скорой отдачи от них ожидать не следует. Возрождение нового уклада будет длительным и сложным процессом. Новые формы хозяйствования еще долгое

время не смогут обеспечить надлежащего уровня производства. Поэтому на данном этапе главной целью развития фермерства является не столько количественный рост самостоятельных крестьянских (фермерских) хозяйств, сколько стабилизация и повышение эффективности работы существующих.

ЛИТЕРАТУРА

1. О крестьянском (фермерском) хозяйстве: Закон Республики Беларусь от 18 февраля 1991 г. № 611-XII: с изм. и доп. / НРПА Республики Беларусь, 2001 г. № 48, 2/759.
2. Государственный земельный кадастр Республики Беларусь (по состоянию на 1 января 20011 г.) / Гос. комитет по имуществу Республики Беларусь. Минск, 2011. 57 с.
3. Долженков А. О крестьянских (фермерских) хозяйствах // Земля Беларуси, 2011. – № 3. – С. 11 – 13.
4. Статистический ежегодник Республики Беларусь, 2011: стат. сб. Минск: М-во статистики и анализа Респ. Беларусь, 2011. 634 с.

УДК 631.16:658.155:633.63 (476)

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВОЗДЕЛЫВАНИЯ САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Аманов Д.Ч. – студент
Научный руководитель – **Нешитая Г.Ф.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В современных условиях развития производства сахарной свеклы её экономической сущностью является обеспечение достаточного уровня величины получаемой прибыли и рентабельности производства, позволяющей осуществлять расширенное воспроизводство. Производство сахарной свеклы является рентабельным до 20% при урожайности в пределах 400 ц/га. В Республике Беларусь средняя урожайность сахарной свеклы в 1995 г. составляла 218 ц/га, в 2000 г. − 292 ц/га, в 2008г − 439 ц/га, в 2009 г. − 450 ц/га, в 2010 г. − 395 ц/га. За последние годы производство сахарной свеклы в Республике Беларусь рентабельно.

С 1995 г. по настоящее время (за период 15 лет) радикально изменились производственные и экономические условия возделывания данной сельскохозяйственной культуры. Интенсивные и экстенсивные факторы производства сахарной свеклы увеличили и объем производства сельскохозяйственной культуры. Валовой сбор сахарной свеклы в 1995 г. равнялся 1172 тыс. тоннам, в 2008 г. составил 4030 тыс. т, в 2009 г. − 3970 тыс. т, в 2010 г. − 3770 тыс. тонн. Темп роста объема валового сбора сахарной свеклы в 2010 г. по сравнению с 1995 г. превысил 220%.

Несмотря на успешное развитие производства сахарной свеклы, в Республике Беларусь за последние годы имеются возможности увеличения урожайности сахарной свеклы, так как она все еще невысока в сравнении с урожайностью данной культуры в странах Западной Европы. В основном это интенсивные факторы производства, в частности, увеличение урожайности са-

харной свеклы, повышения сахаристости корнеплодов за счет использования качественного посевного материала с повышенной устойчивостью к болезням, своевременной и качественной обработкой посевов и уборки корнеплодов, использования эффективных систем защиты растений.

Экономическая эффективность производства сахарной свеклы зависит от своевременной доставки корнеплодов до перерабатывающих сахарных заводов, своевременной и достаточной для рентабельности производства оплаты за поставленную сельскохозяйственную продукцию.

В настоящее время основой экономически устойчивого развития производства сахарной свеклы с учетом местных условий является также применение новейших технологий возделывания сахарной свеклы сопоставимых с технологиями развитых стран Европы, таких как Германия, Австрия, Бельгия.

УДК 631.155(47+57)

ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ – ПРИОРИТЕТНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ МЕЖГОСУДАРСТВЕННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Анисько Н.И. – студентка
Научный руководитель – **Изосимова Т.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Продовольственная безопасность – это способность государства вне зависимости от внешних или внутренних угроз обеспечить население продуктами питания в объемах, качестве и ассортименте, соответствующим принятым стандартам и нормам. Она является одной из главных целей аграрной и экономической политики государства, приоритетным направлением межгосударственного взаимодействия.

В Римской декларации по всемирной продовольственной безопасности, принятой в середине ноября 2009 г. в Риме на Всемирном саммите по продовольственной безопасности глав государств и правительств, говорится о том, что ответственность за обеспечение продовольственной безопасности и решение любых связанных с этим задач лежит на самих странах: государство должно обеспечить каждого человека безопасным для здоровья и полноценным питанием.

Учитывая международные обязательства государств, в соответствии с Комплексом совместных мер руководителями правительств стран Содружества была разработана и утверждена 19 ноября 2010 г. Концепция повышения продовольственной безопасности государств – участников СНГ. Придавая исключительно важное значение проблеме продовольственного обеспечения населения и продовольственной безопасности, в принятом документе определена цель и указано на необходимость проведения ряда мероприятий для решения данной проблемы. В связи с этим 10 декабря 2010 г. Советом глав государств Содружества было принято решение о разработке Мероприятий по проведе-

нию в 2011 г. Года повышения продовольственной безопасности в СНГ. Эти мероприятия были одобрены 19 мая 2011 г. в Минске и стали основным документом, призванным обеспечить координацию вопросов повышения продовольственной безопасности государств Содружества. Во многих странах Содружества приняты законы о продовольственной безопасности, в Российской Федерации – Доктрина продовольственной безопасности.

Продовольственная политика является основополагающей в обеспечении продовольственной безопасности государства. Она представляет собой комплекс мер, призванных системно и эффективно решать задачи развития производства, внешней торговли, хранения и переработки, а также справедливого распределения основных продуктов питания, социального развития сельской местности.

Вопросы продовольственной безопасности и развитие взаимовыгодного сотрудничества в аграрной сфере занимают важное место в экономической политике Содружества Независимых Государств. Государства-участники Содружества успешно решают вопросы, предусмотренные Планом мероприятий по реализации Стратегии экономического развития Содружества Независимых Государств на период до 2020 г., в том числе и по развитию производственной базы агропромышленного комплекса, дальнейшей интеграции рынков основных видов сельскохозяйственной продукции.

Советом глав правительств СНГ в последние годы по предложениям государств Содружества принят ряд нормативно-правовых документов, в том числе Концепция согласованной аграрной политики, Основные направления создания и функционирования рынка зерна государств – участников СНГ, рынка мясомолочной продукции, рынка плодоовощной продукции, картофеля и других. Важными документами о продовольственной безопасности, принятыми в последние годы в Содружестве, являются Комплекс совместных мер по повышению продовольственной безопасности и Концепция повышения продовольственной безопасности государств-участников СНГ.

Новые перспективы развития Содружества связаны с решением важнейших задач по углублению взаимодействия на основных направлениях сотрудничества государств-участников СНГ, определенных в Заявлении глав государств-участников Содружества Независимых Государств в связи с 20-летием Содружества в Москве 20 декабря 2011 г. Что касается экономической сферы, то будет продолжена работа по проведению согласованной агропромышленной политики на основе выработки и реализации своевременных мер реагирования на дисбаланс продовольственных рынков, направленной на повышение конкурентоспособности агропромышленного комплекса и достижение на этой основе продовольственной безопасности каждого государства – участника СНГ и Содружества в целом.

УДК 338.2

ЗНАЧЕНИЕ И ФУНКЦИИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ

Антанькова Т.А. − магистрантка
Научный руководитель − **Хроменкова Т.Л.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Ключевую роль в решении стратегических задач предприятия играет стратегическое планирование, под которым понимается процесс разработки и поддержания стратегического равновесия между целями и возможностями предприятия в изменяющихся рыночных условиях.

Стратегическое планирование правомерно трактовать как систему всего многообразия видов плановой деятельности на предприятии. Его назначение – сделать оперативные управленческие решения обоснованными не только с точки зрения сложившейся конъюнктуры, но прежде всего с позиций завтрашнего дня.

Функции стратегического планирования:

1. Стратегический план задает направления для деятельности предприятия и позволяет ему лучше понимать структуру маркетинговых исследований, процессы изучения потребителей, планирования продукции, ее продвижения и сбыта, а также планирования цен.

2. Стратегический план обеспечивает каждому подразделению в организации четкие цели, которые увязываются с общими задачами компании.

3. Стратегический план стимулирует координацию усилий различных функциональных направлений.

4. Стратегический план заставляет предприятие оценивать свои сильные и слабые стороны с точки зрения конкурентов, возможности и угрозы в окружающей среде.

5. Стратегический план создает основу для распределения ресурсов.

6. Стратегический план демонстрирует важность применения процедур оценки деятельности.

Планирование деятельности предприятий и их деловых отношений дает следующие важные преимущества:

- делает возможной подготовку к использованию будущих благоприятных условий;
- выявляет возникающие проблемы;
- подготавливает предприятие к внезапным изменениям во внешней среде;
- стимулирует управляющих к реализации своих решений в дальнейшей работе;
- улучшает координацию действий в организации;
- создает предпосылки для повышения образовательной подготовки менеджеров;
- увеличивает возможности обеспечения предприятия необходимой информацией;
- способствует более рациональному распределению ресурсов;

• четко формализует обязанности и ответственность участников;

• улучшает контроль организации.

Процесс стратегического планирования является инструментом, помогающим обеспечивать основу для управления предприятием. Его задача состоит в том, чтобы в достаточной мере обеспечить нововведения и изменения в организации предприятия.

Разработка и внедрение элементов стратегического планирования и управления обеспечит предприятию:

- эффективность реализации стратегии с использованием инструментария стратегического управления, разработанного с учетом уникальных особенностей предприятия;
- единое понимание руководителями и сотрудниками стратегии развития предприятия и его долгосрочных стратегических целей;
- возможность мотивирования персонала на достижение стратегически значимых результатов;
- наличие базы для принятия стратегических решений и оценки возможных стратегических инициатив.

Таким образом, процесс стратегического планирования является одним из основополагающих процессов деятельности любого предприятия. В случае, если топ-менеджмент компании упускает из вида вопросы стратегического управления и занят решением только тактических задач, то рано или поздно компания столкнется с ситуацией, при которой удержание прежних рыночных позиций и тем более развитие будут невозможны.

ЛИТЕРАТУРА

1. Владимирова, Л.П. Стратегия бизнеса: методы стратегического планирования / Л.П. Владимирова // Элитариум: Центр дистанционного образования [Электронный ресурс]. – 2011. - № 7. – Режим доступа: http:// www.elitarium.ru – Дата доступа: 21.01.2012

2. Срок, сущность и функции стратегического планирования // Стратегическое планирование деятельности предприятия [Электронный ресурс]. – 2011. - № 5. – Режим доступа: http:// www. http://subscribe.ru – Дата доступа: 21.01.2012

УДК 331.23

ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ ОПЛАТЫ ТРУДА И ПООЩРЕНИЯ РАБОТНИКОВ В РАЗВИТЫХ СТРАНАХ

Арико Е.В. – студентка

Научный руководитель **– Сычевник А.В.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

Прежде чем распределять средства и проектировать рациональные системы, стимулирующие повышение эффективности труда, необходимо заработать эти средства. При этом размер заработанных средств как в нашей стране, так и в развитых странах зависит не только от эффективности производства, но и от правильного выбора форм и методов хозяйствования. Целью выбора явля-

ется достижение максимального размера дохода и тем самым обеспечение максимальной прибыли собственникам и заработка работающим.

В свою очередь, совершенствование методов и систем оплаты труда позволяет наилучшим образом использовать получаемый доход и повысить эффективность работы в последующие периоды.

В развитых странах организация тарифной системы сосредоточена, как правило, в фирмах. Государственные органы не принимают участия в складывающихся отношениях между работниками и предпринимателями. В этих же странах достаточно широко применяются отраслевые тарифные соглашения. В отдельных странах применяют преимущественно отраслевое регулирование тарифной системы, соглашение о которой достигается между предпринимателями и отраслевым профсоюзом.

С середины восьмидесятых годов под влиянием японской практики растет тенденция заменять премии, связанные с выпуском продукции, и сдельные расценки за единицу продукции системами оплаты труда, учитывающими результаты деятельности предприятия вообще.

Большинство специалистов развитых стран считают, что разработка тарифной системы, показателей поощрения и на этой основе установление необходимой заработной платы − это проблема постоянных переговоров между предпринимателями и рабочими.

Федерации предпринимателей при совершенствовании методов оплаты труда рекомендуют применять не автоматические процессы повышения оплаты труда (например, повышение заработной платы по мере удорожания жизни), а предоставлять максимум свободы для индивидуализации оплаты труда. При этом считается, что системы, основанные на результатах деятельности, наиболее перспективные. Однако их трудно применять на предприятиях с очень низкой заработной платой, так как на них нет места для маневрирования в этой области.

В системах оплаты труда, получающих распространение в последнее время, все больше начинают учитывать качество работы, рациональное использование машин и оборудования, экономию расходования материалов и энергии. И это делается несмотря на то, что эти же показатели стимулируются, и достаточно сильно, наличием за воротами резервной армии безработных. Это объясняется тем, что по мере роста технической оснащенности эффективность труда определяется уже в первую очередь не количеством расходования мускульной энергии, а перечисленными выше показателями. Поэтому все большее распространение получают специальные премии за безаварийную работу или за поддержание оборудования в хорошем состоянии, за длительную эксплуатацию инструмента, за точное соблюдение технологической дисциплины производства.

В развитых странах все большее значение уделяется системе стимулирования оценки заслуг (эффективности труда). По мнению специалистов, правильная организация такой оценки уже сама по себе стимулирует рост эффективности труда.

В борьбе за трудовую дисциплину с помощью экономических методов наметились определенные изменения. Так, вместо штрафов за неявку на работу

применяются поощрения за регулярную посещаемость. Например, полностью отработавшим рабочую неделю выплачивается премия в размере 5%. Такие системы могут быть и коллективными, т.е. поощрения выплачиваются за снижение количества невыходов бригады, подразделения или фирмы в целом. В ряде фирм материальное поощрение заменяется предоставлением дополнительных дней отдыха.

Уязвимым местом в системе оплаты труда по результатам работы является то, что эти результаты с трудом поддаются объективной оценке. Многие специалисты считают, что оценку эффективности труда должны производить: руководитель, коллектив и сам работник. При этом самооценка должна учитываться при подведении общей оценки. Сочетание в одной оценке мнения руководителя и самого работника облегчает решение ряда производственных проблем и позволяет улучшить отношения между руководителем и подчиненным.

ЛИТЕРАТУРА

Организация, нормирование и оплата труда: учебное пособие / А.С. Головачев и др., под общ. Ред. А.С. Головачева, 2-е изд., испр. и доп. — М.: Новое знание, 2005. — 539 с.

УДК 633.521(476)

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЛЬНОВОДСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Базевич В.А. – студентка
Научный руководитель – **Ананич И.Г.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь.

Льняная отрасль Республики Беларусь находится в сложном финансово-экономическом положении. Урожайность долгунца значительно уступает среднеевропейской. Кроме того, в Европе из выращенной льнотресты получают примерно 70% длинного волокна, из которого можно получить высокорентабельную продукцию. В нашей стране наблюдается обратная ситуация – наибольший удельный вес занимает короткое волокно.

Оршанский льнокомбинат – главный переработчик волокна в нашей стране. Почти 70% продукции комбината идет на экспорт и приносит стране твердую валюту. К этому следует добавить, что на предприятии наметилась устойчивая тенденция роста экспорта. В 2011 г. по отношению к 2010 он увеличился на треть. А еще годом раньше – на 40%. Это говорит о том, что продукция белорусских текстильщиков пользуется за рубежом устойчивым спросом. Вместе с тем Оршанский льнокомбинат сталкивается со многими проблемами, решение которых позволит существенно повысить эффективность функционирования льняного подкомплекса.

В настоящее время производственные мощности льнокомбината позволяют перерабатывать в год не менее 6 тыс. т длинного и 15 тыс. т короткого льноволокна. После технического перевооружения предприятие сможет перерабатывать более 8 тыс. т длинного волокна. Однако в настоящее время отече-

ственные льнозаводы не в состоянии произвести даже 6 тысяч тонн волокна высокого качества. Поэтому в 2011 г. Оршанский льнокомбинат переработал около 10% импортной чесаной ленты, получаемой из длинного волокна номером 13 и выше. Следует отметить, что качество сырья, поставляемого отечественными льнозаводами, существенно ниже. В прошлом году этот показатель составил 11,2. Технология же производства высококачественных тканей требует, чтобы волокно было номером не ниже 12,5.

В настоящее время рассматривается вопрос создания холдинга, в который войдут льнокомбинат и льнозаводы.

УДК 631.155:633.1(100)

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО РЫНКА ЗЕРНА

Бекиш А. − студентка
Научный руководитель − **Сухоцкая О.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Мировая практика показывает, что рынок зерна является эталоном развития сельского хозяйства. Становление внутреннего рынка зерна и его функционирование определяют тенденции развития мирового рынка и собственного производства, зависимого от направлений государственной политики. Мировой рынок монополизирован небольшой группой стран-экспортеров. В настоящее время на мировом рынке зерна можно выделить восемь стран-экспортеров: США, Канада, Франция, Аргентина, Германия, Великобритания и Россия. Основными потребителями зерна остаются страны Азиатско-Тихоокеанского региона, такие как Китай, Япония, Корея, Индонезия и Филиппины.

Еще совсем недавно, казалось, что продовольственная проблема в мире решена, и что с помощью имеющихся и ожидаемых технологий мировое сельское хозяйство легко удовлетворит спрос со стороны новых миллиардов жителей нашей планеты. Собственно, для подобного вывода имелись все основания. С середины XX века в мире неуклонно росли используемые площади сельскохозяйственных земель, повышалась урожайность сельскохозяйственных культур, пропорционально росли масштабы мировой торговли продовольствием, призванной удовлетворить спрос в продуктодефицитных странах. Обеспеченность жителя Земли зерновыми культурами увеличилась с 262 кг в 1961 г до 365 кг к 2009 г. И главное – цены на продовольствие до середины 2000-х годов стабильно держались на достаточно низком уровне, формируя уверенность в фундаментальной стабильности мирового продовольственного рынка. В настоящее время на мировом рынке зерна происходят изменения и можно наблюдать следующую картину. Еще весной 2011 г. цены на пшеницу на мировых торговых площадках уверенно росли. Главным катализатором этого процесса назывались гражданские беспорядки в Египте и засуха в Китае.

Напряженная ситуация на Ближнем Востоке также вынудила правительства стран импортировать большее количество пшеницы, чтобы сдерживать растущие цены на продовольствие. Таким образом, импортеров на мировой рынок зерна прибывало, а вот экспортеры взяли за моду отсиживаться, ожидая, когда же цены достигнут максимума.

Теперь ситуация меняется на противоположную. Россия предлагает значительные скидки, чтобы восстановить свою долю на мировом рынке после отмены с 1 июля 2011 г. зернового эмбарго. Уже сегодня тонна российской пшеницы стоит дешевле североамериканской и на фоне снижения за последний год стоимости фрахта более чем на 40% у нашего партнера по Таможенному союзу появляется возможность продавать зерно даже в самые отдаленные страны мира. Неплохой урожай 2011 г. и в Украине. По прогнозам, в следующем сезоне Украина экспортирует около 20 млн. тонн зерновых. Хорошая погода в сельскохозяйственном поясе Казахстана также заставила правительство этой страны пересмотреть прогноз по урожаю зерновых. Казахстан в 2011—2012 гг. отправит на экспорт около 6 млн. тонн зерна. Многие мировые производители зерна, такие как США, Аргентина, Австралия, в нынешнем году существенно потеряли из-за природных катаклизмов. Урожай в этих регионах оказался меньшим, чем планировалось. По мнению аналитиков, рост объемов производства и экспорта России, Украины и Казахстана должен улучшить глобальную продовольственную безопасность в среднесрочной перспективе. Совместный объем экспорта пшеницы этих трех стран в ближайшие 10 лет составит примерно 33% мирового уровня. Эксперты считают, что к 2020 г. общий объем экспорта России, Украины и Казахстана почти в два раза превысит уровень США.

Анализ тенденций развития мирового рынка зерна позволяет отметить, что мировое производство зерна в перспективе способно в целом удовлетворить спрос на продукты зернового производства, даже при ожидаемом в ближайшие 20 лет ежегодном увеличении населения планеты на 80 млн. человек. В этих условиях прирост зерновых культур будет происходить, в основном, за счет его развития в тех странах, где имеются для этого благоприятные условия. В качестве отрицательных тенденций, способных сдерживать дальнейшее наращивание мирового производства зерна, являются ограниченность пригодных для посева площадей, что связано с высоким уровнем урбанизации и необходимостью сохранения лесных массивов, ограниченность водных ресурсов, сокращение финансирования в целом сельскохозяйственного производства. В последнее десятилетие на мировом рынке идет процесс интенсификации зернового производства. Конкурентоспособность и устойчивость той или иной страны будут возможны только при условии повышения качества зерна и снижения его себестоимости путем дальнейшей концентрации производства, создания современной инфраструктуры комплексной переработки зерна и т.д.

УДК 637.1:658.155 (476.6)

СЕБЕСТОИМОСТЬ МОЛОКА В СПК «ОБУХОВО»

Бондюш В.Г. – студентка
Научный руководитель **– Дешко И.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Производство молока играет важнейшую роль в экономике СПК «Обухово». Так, в 2010 г. СПК «Обухово» получило прибыль от реализации молока в размере 3916 млн. рублей, что составило 40,59% от всей прибыли, полученной хозяйством. Наиболее полно экономическую эффективность молочного скотоводства характеризует показатель рентабельности. В 2010 г. уровень рентабельности составил 54,72%. Величину прибыли и рентабельности молока во многом определяет себестоимость производства молока.

Поскольку себестоимость молока подвержена влиянию инфляции, то первостепенное значение в анализе имеет удельный вес каждой статьи в общей сумме затрат.

Таблица − Состав и структура себестоимости молока в СПК «Обухово» в 2006-2010 гг.

Статьи затрат	2006 г.		2007 г.		2008 г.		2009 г.		2010 г.	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
Всего затрат на 1 т, в т. ч.:	336	100	365	100	443	100	485	100	563	100
Оплата тр.	54,67	16,27	50,15	13,74	57,72	13,03	70,13	14,46	85,97	15,27
Корма	158,69	47,23	192,47	52,73	226,11	51,04	241,05	49,7	287,36	51,04
Содержание основных средств	38,91	11,58	45,73	12,53	59,98	13,54	49,23	10,15	49,54	8,8
Работы и услуги	18,68	5,56	20,55	5,63	26,8	6,05	5,19	1,07	7,54	1,34
Прочие прямые затраты	19,45	5,79	16,68	4,57	17,68	3,99	23,28	4,8	36,37	6,46
По орг-ции и упр-ию произвом	45,63	13,58	39,42	10,8	54,71	12,35	70,86	14,61	66,60	11,83

Наиболее ёмкой статьей являются корма. На протяжении анализируемого периода она занимает примерно половину всех затрат.

Наиболее верное представление о состоянии уровня кормления дает анализ расхода кормов на 1 корову и на 1 т молока. Так, в 2009 г. расход кормов на 1 корову составил 5544,86 кормо-единиц при продуктивности 7206 кг, а в 2010 г. – 5354,75 кормо-единиц при продуктивности 6992 кг. Снижение расхода кормов на 1 корову объясняет низкую продуктивность в 2010 году по сравнению с 2009 годом. Расход кормов на 1 т молока также снизился в 2010 г. по сравнению с 2009 г. на 3 кормо-единиц и составил 766 кормо-единиц. Необходимо усовершенствовать кормовой рацион молочного стада, потому как при

увеличении продуктивности коров снижается себестоимость 1 т молока. Это объясняется тем, что рост продуктивности коров обеспечивает уменьшение приходящихся на единицу продукции постоянных (общехозяйственные расходы, амортизация основных средств и т.п.), условно-постоянных (оплата труда, оплата электроэнергии и т.п.), а также части переменных затрат (затраты на корма, т.к. улучшается конверсия корма).

Удельный вес оплаты труда с начислениями также занимает значительную часть в структуре себестоимости 1 т молока. На протяжении 2006-2008 гг. происходило снижение трудоемкости одной тонны молока, а в 2009 и 2010 гг. этот показатель увеличивался и составил 9,1 и 10,4 чел.-ч. соответственно. Необходимо улучшить организацию труда и сократить простои, что приведет к снижению трудоемкости и увеличению производительности труда, тем самым высвободив некоторую численность работающих, уменьшив затраты на оплату труда, что будет способствовать понижению себестоимости единицы продукции.

В силу различных причин производство молока во многих хозяйствах Беларуси малорентабельно или вовсе убыточно. Что касается СПК «Обухово», то при текущем среднегодовом надое 1 коровы, расходе корма на 1 т молока и трудоемкости себестоимость 1 т молока находится на допустимом уровне.

Для снижения себестоимости молока как показателя затрат на единицу продукции в СПК «Обухово» нужно проводить оперативный контроль за затратами. При этом важно рассматривать изменения по каждой статье затрат и устанавливать причины, объективно оценивать целесообразность произведенных расходов и принимать соответствующие меры к их снижению.

УДК 331.312.442

РАЦИОНАЛЬНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ТРУДА

Борк Н.А. – студент
Научный руководитель – **Дегтяревич Н.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Управление на предприятии осуществляет определенная категория сотрудников – управленческий персонал. Их работа состоит в принятии управленческих решений, организации их реализации и контроле за исполнением. Аппарат управления – составная часть любого предприятия, его главная задача – эффективное использование и координация всех ресурсов организации для достижения поставленных целей.

Для эффективной деятельности управленческий персонал должен обладать современными средствами труда, высоким уровнем организации рабочего персонала. Для оценки организации труда работников управления используется коэффициентный метод, который включает в себя расчет коэффициентов,

характеризующих организационные, технические, санитарно-гигиенические, психологические и другие условия.

Среди мер, направленных на повышение эффективности управленческого труда, особое место занимает нормирование. Нормирование труда необходимо для правильного построения аппарата управления, организации и оплаты труда его работников, рационального распределения обязанностей и ответственности, расстановки кадров, определения оптимальных нагрузок и создания объективных условий для производительной работы управленческого персонала. Применительно к управленческому персоналу нормы труда устанавливают меру затрат труда на выполнение определенных управленческих функций. При текущем управлении трудовыми и производственными процессами система взаимодействия между руководителями всех рангов и специалистами должна исключать непроизводительные затраты рабочего времени и дублирование.

Проведенный нами анализ использования затрат рабочего времени главного бухгалтера и главного экономиста СПК «Лопатино» Пинского района Брестской области показал, что у обоих руководителей функциональных служб имеется резерв в повышении эффективности использования своего рабочего времени (Таблица).

Таблица − Показатели эффективности использования рабочего времени

Показатели	Формула расчета коэффициента	Обозначения	Значение коэффициента	
			гл. бухгалтер	гл. экономист
К исп. - коэффициент использования рабочего времени	**Кисп**=(Тпз+Топ+Тоб+Тотл)/Тнабл	Тпз – подготовительно-заключительное время, мин. Топ – оперативное время, мин. Тоб – время обслуживания рабочего места, мин. Тотл – перерывы на отдых и личные надобности, мин. Тнабл-продолжительность наблюдения, мин.	0,83	0,87
К упл – коэффициент возможного уплотнения рабочего времени	**К упл** = Твозм.упл./Т набл.	Т возм. упл – возможное уплотнение рабочего времени, мин	0,18	0,12
$_{\Delta}$**ПТ** – возможное повышение производительности труда	$_{\Delta}$**ПТ** = (Купл)/(1-Купл)*100	К упл. – коэффициент возможного уплотнения	21,95%	13,64%

Как видно из полученных расчетов, при сокращении потерь рабочего времени, связанных с поиском необходимой информации, неэффективными

телефонными разговорами и с невысокой дисциплинированностью, рабочее время гл. бухгалтера можно уплотнить, за счет чего возможно повышение производительности его труда на 21,95%. В сравнении с работой гл. бухгалтера гл. экономист хозяйства использует свое рабочее время более эффективно. Его К исп. равен 0,87, однако и у руководителя планово-экономической службы имеется резерв для повышения производительности своего труда в пределах 13,64%.

Таким образом, как показали исследования, если управленческий персонал избавится от таких общих проблем, как низкая дисциплина, плохая организация труда в своих подразделениях, отсутствие планирования своего рабочего времени, затрудненные связи между подразделениями, то возможно повышение эффективности управленческого труда, что в свою очередь приведёт к повышению эффективности работы предприятия в целом.

ЛИТЕРАТУРА

1. Рофе А.И. Организация и нормирование труда. Учебник для ВУЗов.М: МНК, 2003.-368 с.
2. Горнаков Э.И., Костюкевич Е.Н., Метельская Е.В. Управление персоналом. Учебное пособие. Мн. «ИВЦ Минфина», 2011, 558 с.

УДК 331.101.3

МОТИВАЦИЯ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Бочкова А.С. – студентка
Научный руководитель **– Сычевник А.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Мотивация труда − это стимулирование работника или группы работников к деятельности по достижению целей предприятия через удовлетворение их собственных потребностей. Поэтому понятно, что на каждом предприятии необходимо создавать такие условия, чтобы работники воспринимали свой труд как осознанную деятельность, являющуюся источником самосовершенствования, основой их профессионального и служебного роста. Главные рычаги мотивации − стимулы и мотивы. Отношение к труду определяется системой ценностей человека, условиями труда, созданными на предприятии и применяемыми стимулами. Система мотивации на уровне предприятия должна гарантировать: занятость всех работников трудом; предоставление равных возможностей для профессионального и служебного роста; согласованность уровня оплаты с результатами труда; создание условий безопасности труда; поддержание в коллективе благоприятного психологического климата и др.

В настоящее время особый интерес представляют системы мотивации труда, используемые в зарубежной практике. За рубежом широко распространены системы материального стимулирования в форме участия в прибыли предприятия, основанные на разделении между работниками и предприятием дополнительной прибыли, полученной в результате повышения производительности труда либо качества продукции. Наиболее известными из них являются систе-

мы Скэнлона, Ракера и Ипрошеар. Первая основывается на распределении между работниками и компанией экономии затрат на заработную плату, полученной в результате повышения производительности труда. Она направлена на снижение доли издержек на заработную плату в стоимости продукции, на обеспечение опережающих темпов роста производительности труда по отношению к росту заработной платы. Эта система рекомендуется к применению на предприятиях, в цехах или участках, где значительный удельный вес заработной платы в себестоимости продукции и высокая трудоемкость ее изготовления.

По системе Ракера на предприятии формируется премиальный фонд в зависимости от увеличения условно-чистой продукции в расчете на 1 доллар заработной платы.

Повышение производительности труда стимулируется, если происходит снижение доли заработной платы в объеме условно-чистой продукции. Для расчета экономии определяется "стандарт Ракера" как средняя величина доли заработной платы в условно-чистой продукции за ряд лет. Фактический объем условно-чистой продукции умножается на "стандарт Ракера" и из полученной величины вычитается фактически выплаченная работникам сумма заработной платы.

Таким образом, полученная разница показывает часть прибыли, полученную предприятием за счет повышения эффективности производства. Эта система целесообразна для капиталоемких отраслей, в которых рост условно-чистой продукции может быть обеспечен за счет экономии разных видов затрат прошлого труда.

В системе Ипрошеар определяется базовый норматив трудоемкости на единицу продукции. Премирование из прибыли осуществляется только при наличии экономии фонда оплаты труда, достигнутой за счет снижения трудоемкости по сравнению с нормативной величиной. Норматив затрат труда периодически пересматривается в связи с изменениями технико-технологической базы и совершенствованием организации производства и труда.

Существует большое количество модификаций рассмотренных систем участия в распределении прибыли в соответствии с конкретными условиями хозяйственной деятельности, охватывающих целиком предприятие или отдельные участки, бригады, команды, группы работников.

Разновидностью оплаты труда является оплата с использованием трудовых контрактов. Контракт определяет условия купли-продажи рабочей силы наемного работника и позволяет индивидуализировать оплату труда с учетом специфики и важности выполняемой работы.

Таким образом, экономическое стимулирование и мотивация труда представляет собой метод управления, опирающийся на экономические интересы работников. Его основу составляет формирование доходов предприятий и организаций, а также каждого работника в зависимости от личного вклада в деятельность предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Русак, Е.П. Каковы стимулы, таковы и результаты // Беларуская думка. – 2004. -№4. – с. 69-75.

2. Турецкий, В.К. Об усилении заинтересованности работников предприятия в результатах труда // Экономика. Финансы. Управление. – 2001. - №1. – 84-91.

УДК 519.1: 637.5 (476.7)

НАПРАВЛЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «ПИНСКИЙ МЯСОКОМБИНАТ» НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Буян А.С. – студентка
Научный руководитель **– Суханова Е.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Значение мясоперерабатывающей отрасли в АПК обусловлено, прежде всего, ее ролью в обеспечении населения продуктами питания, содержащими животные белки. Научно обоснованная норма потребления мяса и продуктов из него для жителей Республики Беларусь составляет 80-82 кг на душу населения [1].

Направление деятельности ОАО «Пинский мясокомбинат» на современном этапе − производство мясных продуктов под общей торговой маркой «Пикант», изготовленных из высококачественного сырья, соответствующие здоровому образу жизни и натуральному питанию.

Проектная мощность на начало 2011 г. составляет:

− по производству мяса и субпродуктов 1 кат. − 48 т/смену;

− по производству колбасных изделий − 8,5 т/смену.

Объем производства мяса в год составляет порядка 15 тыс. тонн, колбасных изделий − 5,5 тыс. т и 1,5 тыс. т мясных полуфабрикатов.

Из общего объема произведенного мяса 35% идет на промпереработку, около 60% − реализация на экспорт в Российскую Федерацию.

За прошедший 2010 г. ОАО «Пинский мясокомбинат» − один из всех четырёх мясокомбинатов области выполнил практически все показатели социально-экономической направленности (табл.).

Таблица − Основные планируемые показатели деятельности ОАО «Пинский мясокомбинат» за 2010 г.

№ п/п	Наименование показателя	Ед. измер.	Задание	Выполнено	Результат
1	2	3	4	5	6
1.	Рост объема производства в сопоставимых ценах	%	113,6	130,2	+6,6
2.	Рост объема производства потребительских товаров	%	113,0	132,0	+9,0
3.	Экспорт	%	119,0	140,4	+18,0
4.	Импорт	%	не >150	49,9	вып.
5.	Сальдо внешней торговли	млн. дол.	20,0	29,5	+9,5
6.	Показатель энергосбережения	%	−17,0	−25,1	вып.

Продолжение таблицы

1	2	3	4	5	6
7.	Норматив запасов готовой продукции	%	не >55	32,6	вып.
8.	Рентабельность реализованной продукции	%	не < 3,5	3,9	вып.
9.	Экономия ресурсов	коэф.	не >0,99	0,96	вып.
10.	Соотношение темпов роста выручки к темпам роста производства в фактических ценах	%	не <100,5	99,8	не вып.
11.	Средняя заработная плата	тыс. руб.	856	957	вып.

Предприятие ОАО «Пинский мясокомбинат» в 2010 г. достигло всех запланированных результатов, перевыполнив задание по росту объема производства в сопоставимых ценах на 6,6%, задание по росту объема производства потребительских товаров – на 9,0%. Наибольшее перевыполнение плана было достигнуто по экспорту продукции - на 18%, и, как следствие, сальдо внешней торговли превысило запланированный показатель на 9,5%. Предприятием не был выполнен план только по соотношению темпов роста выручки к темпам роста производства в фактических ценах (табл.).

Таким образом, можно отметить, что ОАО «Пинский мясокомбинат» является достаточно крупным предприятием мясоперерабатывающей отрасли и достаточно успешно функционирует как на национальном рынке Республики Беларусь, так и за рубежом.

ЛИТЕРАТУРА

1. В.А. Карпов. Организация переработки сульскохозяйственной продукции //учебное пособие для студентов экономических специальностей высших и средних специальных сельскохозяйственных учебных заведений, 2005г – С.433.
2. Бизнес-планы ОАО «Пинский мясокомбинат»

УДК 658.27: 637.5 (476.7)

ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ ОАО «ПИНСКИЙ МЯСОКОМБИНАТ» РЕСУРСАМИ

Буян А.С. – студентка
Научный руководитель **– Суханова Е.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Мясопродуктовый подкомплекс является одним из важнейших элементов продуктовой структуры аграрно-промышленного комплекса Республики Беларусь. Значительное место мясного подкомплекса обусловлено высокой ценностью его конечной продукции в структуре питания населения республики [1].

Годовой объем производства составляет 160 млрд. руб., выручка от реализации продукции за вычетом налогов − 180 млрд. руб.

99,06% акций находится в собственности государства − Пинский районный исполнительный комитет. Обладателями 0,94% акций являются физические лица − работники мясокомбината и приравненные к ним лица.

Пинский мясокомбинат имеет шесть фирменных магазинов: четыре в городе Пинске и по одному в Столине и Иваново. Кроме того, на балансе ОАО «Пинский мясокомбинат» находится сельскохозяйственное предприятие − филиал «Невель» (209 человек работающих).

Важнейшим элементом эффективного функционирования являются трудовые ресурсы. Так, списочная численность работников на ОАО «Пинский мясокомбинат» − 751 чел. 18,3% работающих на мясокомбинате имеют высшее образование, 33,8% − средне-специальное, 22% − это рабочие, получившие среднетехническое образование.

Важным фактором при производстве продукции является обеспеченность предприятия основными производственными фондами (см. рис.).



Рисунок − Состав и структура основных производственных фондов на 2010 г.

Стоимость основных фондов на 1 января 2011 г. составила 45861 млн. руб.

К основным источникам финансирования инвестиционных вложений на предприятии ОАО «Пинский мясокомбинат» относятся:

по мясокомбинату:		
	- собственные средства – всего	2713 млн. руб.
в том числе:	за счет прибыли	1550 млн. руб.
	за счет амортизационных отчислений	1163 млн. руб.
	- привлеченные средства – всего	2136 млн. руб.
в том числе:	бюджетные	865 млн. руб.
	кредит банка	1271 млн. руб.
по филиалу «Невель»:		
	- собственные средства – всего	1379 млн. рублей.
в том числе:	льготирование с/х налога	1379 млн. руб.
	- привлеченные средства – всего	1561 млн. рублей.
в том числе:	бюджетные	186 млн. руб.
	кредит банка	826 млн. руб.
	лизинг	549 млн. руб.

Таким образом, можно отметить, что ОАО «Пинский мясокомбинат» является достаточно крупным предприятием мясоперерабатывающей отрасли, обеспеченным в достаточном количестве трудовыми, материальными и инвестиционными ресурсами, однако обеспеченность собственными средствами по отношению к заемным недостаточна.

ЛИТЕРАТУРА

1. В.А. Карпов. Организация переработки сельскохозяйственной продукции //учебное пособие для студентов экономических специальностей высших и средних специальных сельскохозяйственных учебных заведений, 2005г – С.433.
2. Бизнес-планы ОАО «Пинский мясокомбинат».

УДК 631.16:330.332(476)

ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Ванишевский Г.Т. − студент
Научный руководитель − **Сухоцкая О.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Инвестиции играют очень значимую роль в развитии сельского хозяйства, так как оно является малоприбыльной сферой в экономике. Но в то же время от развития сельского хозяйства зависит развитость всей экономики. Изначально сельское хозяйство − малопривлекательная отрасль для инвесторов. Поэтому проблема их привлечения довольно острая. Вопрос привлечения инвестиций и создание располагающего к их привлечению инвестиционного климата является одним из ключевых вопросов в нашей стране.

Сегодня финансовые, кредитные, товарные, лизинговые инвестиции должны направляться туда, где от них будет получен наиболее быстрый и максимальный эффект. Очевидно, что в условиях острой конкурентной борьбы на рынке инвестиций между государствами, регионами, предприятиями победит тот, кто сумеет привлечь их достаточную массу и с наибольшим эффектом их использовать. Задача местных региональных органов власти, отраслевых, хозяйственных органов – правильно определить приоритеты инвестирования, придать им инновационно-производственную направленность, умело используя при этом экономические и налоговые рычаги. Это направление государственной структурной политики может быть реализовано с относительно меньшей нагрузкой на федеральный и местный бюджет. Для этого требуются не столько прямые государственные инвестиции, сколько организационно-правовые меры, позволяющие открыть этот сектор для кредитных ресурсов и частных инвестиций, в том числе иностранных. Эти инвестиции необходимо поддерживать налоговыми и иными льготами, причем таким образом, чтобы формирующийся инвестиционный спрос ориентировался в первую очередь на отечественных производителей технологического оборудования. Необходима также разумная государственная политика протекционизма в отношении названных отраслей.

Что касается предприятий, то от них также требуются конкретные действия: составление бизнес-плана, инвестиционного предложения, переговоры с потенциальными инвесторами и другие.

Также оправданным решением является формирование мощных агропромышленных конгломератов с участием банковского сектора при сохранении определенных масштабов государственного участия. Такая организационная структура повышает возможности аккумулирования финансово-кредитных ресурсов и их концентрации в приоритетных точках роста, создает инвестиционную базу активной структурной политики.

Вышеперечисленные меры способствуют привлечению инвестиций в отрасль, которые создают фундамент для ее развития и впоследствии переходу на самофинансирование.

УДК 636.4(476)

СВИНОВОДСТВО РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: СТРАТЕГИЯ И ТАКТИКА РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ

Вероха Л.М. – магистрант
Научный руководитель **– Руденко Е.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Свинина относится к самым постным видам мяса. Она богата белком, витаминами, содержит большое количество цинка и железа, весьма необходимых организму человека. Душевое потребление свинины в Дании составляет около 77 кг, в Испании – 64 кг, в Германии – 57 кг. В Республике Беларусь в среднем на одного жителя потребляется менее 30 кг свинины.

В Беларуси свиноводство является традиционной отраслью животноводства. В общем балансе мяса на долю свинины приходится более 30%. Поголовье свиней в основном сосредоточено в сельскохозяйственных организациях республики — более 80%, остальная часть — в хозяйствах населения и фермеров. За последние 6 лет поголовье свиней на предприятиях, осуществляющих сельскохозяйственное производство, увеличилось на 548,4 тыс. голов и составило на 1 января 2012 г. 3066,4 тыс. голов. По сравнению с соответствующей датой предыдущего года поголовье свиней увеличилось на 111,8 тыс. голов, или на 3,8%.

Производство свинины в республике переведено на промышленную основу и осуществляется на комплексах. За период реализации Государственной программы возрождения и развития села на 2005-2010 гг. на свиноводческих комплексах было реконструировано и технически переоснащено около 600 тыс. скотомест, или 30% от их наличия. Выращивание свинины на комплексах за этот период увеличилось на 35%. В 2010 г. здесь было получено 350 тыс. т свинины в живом весе, или 85% от общего производства ее в сельскохозяйственных организациях.

Наилучшие результаты по уровню среднесуточного привеса живой массы свиней достигнуты на ПЧУП «Росский комбикормовый завод» Волковысского района, ОАО «Александрийское» Шкловского района – 657 г, и в СПК «Агрокомбинат «Снов» Несвижского района – 630 г.

Реализация свиней на убой (в живом весе) за 2006-2010 гг. выросла на 22,5%: с 310,0 тыс. т до 379,8 тыс. т. По итогам 2011 г. реализация свиней на убой увеличилась на 30,8 тыс. т, или на 8,1% к уровню 2010 г.

Развитие свиноводческой отрасли в Республике Беларусь до 2015 г. будет осуществляться в соответствии с Республиканской программой реконструкции, технического переоснащения и строительства комплексов по выращиванию свиней в 2011-2015 гг. и Республиканской программой по племенному делу в животноводстве на 2011-2015 гг.

Согласно программам, эффективность выращивания свиней на комплексах должна обеспечиваться за счет проведения дальнейшей реконструкции и технического переоснащения действующих мощностей комплексов с внедрением современного энергосберегающего оборудования и технологий выращивания гибридов свиней, обеспечивающих суточную продуктивность на откорме 800-900 г и затраты корма 3,0-3,2 к. ед.

В ходе реализации программ намечается построить 72 комплекса, в которых будет происходить выращивание свиней с применением законченного цикла производства. Планируется также постройка 38 репродукторных цехов на уже функционирующих комплексах. В недалеком будущем будут также построены 5 племенных заводов, целью которых будет разведение свиней мясных пород, выведенных в мировом масштабе, и, наряду с ними, 6 племенных репродукторов, относящихся к первому порядку. На всех 107 уже работающих свинокомплексах также запланированы реконструкция и техническое перевооружение.

За указанные пять лет в реконструкцию, техническое переоснащение и строительство новых комплексов по выращиванию свиней планируется вложить более Br 10 трлн. Примерно Br9,9 трлн. из этой суммы составляют средства инвесторов, различных банков с частной формой собственности и зарубежные кредитные линии, собственные средства составят Br 103,3 млрд.

В результате реализации обеих программ общее производство свинины в сельскохозяйственных организациях к 2015 г. достигнет 630 тыс. т, а при полном освоении мощностей новых комплексов к 2018 г. – до 650 тыс. т (при удельном весе производства свинины на комплексах 97-98%), что позволит обеспечить потребности населения страны в свинине высокого качества и рост экспорта.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сельское хозяйство Республики Беларусь: стат. сборник. – Минск. 2011. – 283 с.
2. Республиканская программа реконструкции, технического переоснащения и строительства комплексов по выращиванию свиней в 2011-2015 гг. [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: http://www.mshp.gov.by/programms/b05296a6fb2ed475.html
3. Республиканская программа по племенному делу в животноводстве на 2011-2015 гг. [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: http://www.mshp.gov.by/documents/plem/programma.rar

УДК 631.243.42(476)

СТРОИТЕЛЬСТВО СОВРЕМЕННЫХ КАРТОФЕЛЕХРАНИЛИЩ КАК ОДИН ИЗ ПУТЕЙ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ КАРТОФЕЛЕВОДСТВА В БЕЛАРУСИ

Вероха Л.М. – магистрант
Научный руководитель **– Руденко Е.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Современные рыночные формы хозяйствования диктуют необходимость внедрения новых технологий в агропромышленном комплексе республики. Некоторые традиционные и прибыльные ниши белорусских сельхозпроизводителей перестали быть таковыми вследствие отсталости технологий хозяйствования. Как следствие − потеря традиционных рынков сбыта из-за низкой конкурентоспособности конечного продукта. Ярким примером служит картофелеводство – традиционная ниша для белорусских сельхозпроизводителей, пришедшая в значительный упадок в начале 2000-х гг. именно из-за отсталости технологий на фоне производителей других стран: недостатка современной техники по выращиванию и уборке, отсутствия современных технологий хранения и переработки. Это привело к упадку высокоприбыльной когда-то отрасли и потери страной позиции сильного экспортера картофеля.

В условиях высокого уровня развития современной сельскохозяйственной науки, позволяющей получать стабильные высокие урожаи картофеля во всех регионах страны, а также отечественного сельскохозяйственного машиностроения, на первое место выходят вопросы хранения, переработки, транспортировки и торговли картофелем и картофелепродуктами. Естественно, это должно осуществляться новой организационной и материально-технической базой хранения и переработки картофеля, расположенной в местах его специализированного производства.

Лучше всего товарные и семенные качества клубней сохраняются в современных картофелехранилищах, где в зависимости от качества картофеля поддерживается температурный режим в соответствии с периодом хранения. В настоящее время в странах с развитым картофелеводством предпочтение отдается строительству хранилищ на основе легких металлоконструкций с использованием стеновых и потолочных сэндвич-панелей, обладающих высокими теплоизоляционными свойствами, вместимостью от 2,5 до 20 тыс. т. На таких крупных комплексах используются новые технологии хранения и доработки картофеля.

Согласно данным таблицы, около 87% всего урожая клубней в республике получают личные подсобные хозяйства, на долю сельхозорганизаций приходится 11% валового сбора культуры. Потери при хранении картофеля все еще велики: при уборке урожая, транспортировке и хранении теряется 30-40% выращенного урожая, во многих случаях к концу хранения потери достигают 60%.

Таблица − Валовой сбор картофеля в Республике Беларусь
по категориям хозяйств (тыс. т)

Категории хозяйств	Годы					
	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Хозяйства всех категорий	8184,8	8329,4	8744,0	8748,7	7125,0	7831,2
Сельскохозяйственные организации	605,7	723,6	793,3	971,6	726,3	872,8
Хозяйства населения	7499,2	7510,7	7836,6	7646,0	6283,2	6804,4
Крестьянские фермерские хозяйства	79,9	95,1	114,1	131,1	115,5	154,0

В настоящее время в сельском хозяйстве республики имеются картофелехранилища емкостью 231,3 тыс.т. В целях исключения хранения картофеля в буртах в соответствии с поручением главы государства предусмотрено построить и реконструировать в сельхозорганизациях и фермерских хозяйствах картофелехранилища емкостью 356,2 тыс. т.

Беларусь занимает восьмое место в мире по производству картофеля, однако в стране практически не развита его переработка в готовый продукт. В США, например, перерабатывается в полуфабрикаты 60% картофеля, в Германии – 40%, в Беларуси – 0,01%. Поэтому многие белорусские предприятия закупают такую продукцию за рубежом. Так, несмотря на программу импортозамещения, за 8 месяцев в Беларусь завезено картофеля свежего охлажденного на 12 млн. долларов. Производство быстрозамороженной продукции в Республике Беларусь существенно отстает от потребности, в 2011 г. ее было завезено более 2000 т.

Поэтому не только строительство современных картофелехранилищ, но и организация на их базе технологических линий по первичной доработке картофеля, а также производству полуфабрикатов и готовых к употреблению продуктов переработки картофеля позволит повысить экономическую эффективность и инвестиционную привлекательность отрасли.

ЛИТЕРАТУРА

1. Лопырева-Беляева, О.Ю. Тенденции здорового питания и направления в переработке картофеля / О.Ю. Лопырева-Беляева // Картофель и овощи. – 2009. - №6. – С.8-9.
2. Среднева О. Приоритеты аграрной политики – инициативность, эффективность и инвестиции / О. Среднева // Белорусское сельское хозяйство. – 2011. - №3. - С.4-5.

УДК 631.365.4 (476.6)

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АГРАРНОЙ ТЕХНИКИ КАРТОФЕЛЕВОДЧЕСКИМИ ХОЗЯЙСТВАМИ ЩУЧИНСКОГО РАЙОНА

Власова Д.А. – магистрант
Научный руководитель **– Примшиц Д.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Основная задача в развитии сельского хозяйства заключается в том, чтобы достичь устойчивого роста сельскохозяйственного производства. Этому способствует эффективное использование аграрной техники при возделывании культур.

Аграрная техника является важной составляющей активной части основных средств АПК, рациональное использование которой во многом определяет количественные и качественные результаты деятельности сельскохозяйственных организаций и наравне с другими факторами содействует обеспечению продовольственной безопасности страны.

Одной из крупнейших отраслей земледелия республики является картофелеводство. Картофель производят более 70% хозяйств страны.

За последние три года уровень производства картофеля в Щучинском районе характеризуется существенным увеличением посевных площадей, повышением урожайности и значительным увеличением валового сбора этой культуры. Так, в сравнении с 2009 г. валовой сбор картофеля в 2011 г. увеличился с 7125 т до 22192 т.

В современных условиях важнейшей приоритетной задачей является дальнейшее развитие эффективного производства картофеля на основе использования лучших сортов, качественного семенного материала и высокоэффективных технологий.

Решение этой задачи теснейшим образом связано с необходимостью развития семеноводства картофеля и повышения эффективности его научного обеспечения.

В настоящее время имеются следующие проблемы при возделывании картофеля: высокий уровень затрат труда и энергии при производстве, низкий уровень механизации, узкий ассортимент картофеля.

Базовая технология производства картофеля включает в себя следующие основные операции: основная обработка почвы; внесение органических удобрений; весенняя обработка почвы; внесение минеральных удобрений; посадка картофеля; уход за посадками; внесение пестицидов для защиты от вредителей, болезней и сорняков; подготовка поля к уборке; уборка картофеля; сортирование урожая; хранение картофеля; предреализационная подготовка клубней. Чтобы провести посадку и уборку картофеля качественно и максимально эффективно, необходима хорошая техника и машины.

Наличие основных видов техники для возделывания картофеля в сельскохозяйственных предприятиях Щучинского района представлены в таблице.

Таблица – Наличие и готовность техники для возделывания картофеля в хозяйствах Щучинского района на 01.01.2012 г.

Наименование техники	Наличие	% готовности
Тракторы	645	89
Комбайны картофелеуборочные, всего импортные	6 2	50 0
Картофелесажалки	32	88
Картофелекопатели	53	85

Данные таблицы свидетельствуют, что состояние имеющейся в наличии техники в полной мере не удовлетворяет потребностям, предъявляемым ей сельхозтоваропроизводителями. Недостаток машин и их неполная готовность могут привести к несоблюдению сроков и объемов выполняемых работ, а значит и недобору урожая.

В этой связи в качестве приоритетных направлений на ближайшее время можно выделить следующие: внедрение интенсивных технологий выращивания картофеля; совершенствование существующей материально-технической базы; использование новой посадочной, уборочной техники; внедрить систему лизинга сельскохозяйственной техники.

В настоящее время в Республике Беларусь имеется основа материально-технической базы для производства картофеля. Разработанные технические средства по технологическим параметрам не уступают импортным аналогам, являясь по цене ниже.

ЛИТЕРАТУРА

1. Симаков, Е.А. Актуальные проблемы научного обеспечения современного эффективного производства картофеля
2. Туболев, С.С., Шеломенцев, С.И., Пшеченков, К.А., Зейрук, В. Н. Машинные технологии и техника для проиводства картофеля. – М.: Агроспас, 2010. – 316 с.
3. Халанский, В. М. Сельскохозяйственные машины [Текст]: учебник / В. М. Халанский, И. В. Горбачев. - М.: КолосС, 2004. - 624 с.

УДК 636(476.6)

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЖИВОТНОВОДСТВА В ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Волк В.И. – студент
Научный руководитель – **Изосимова Т.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Развитое животноводство, основанное на современных достижениях науки, является одним из основных признаков высокого благосостояния страны. Недаром в программе развития белорусского села на 2011-2015 годы столь много внимания уделяется именно развитию отечественного животноводства с упором на инновационное направление.

На 1 января 2011 г. в хозяйствах всех категорий численность крупного рогатого скота составила 4151 тыс. голов, в том числе коров – 1478 тыс. голов,

численность свиней – 3887 тыс. голов, птицы – 37,5 млн. голов. Следует отметить, что данные показатели из года в год увеличиваются. Так, например, по сравнению с 1 января 2006 г. численность крупного рогатого скота в хозяйствах всех категорий выросла на 4,3%, а численность свиней – на 9,7% [1].

Темп роста продукции животноводства за январь-сентябрь 2011 г. в хозяйствах всех категорий составил 102,3%. Рост объемов производства животноводческой продукции обеспечен за счет увеличения продуктивности и роста поголовья скота и птицы. В производстве же молока не достигнут уровень 2010 г. (98,9%), что связано с более низкой обеспеченностью концентрированными и травяными кормами, а также удорожанием стоимости импортного белка для производства комбикормов. В 2010 г. в РБ было произведено 5739266 т молока, что выше показателя 2009 г. на 3%, мяса скота и птицы – 1358908 т, что выше показателя 2009 г. на 7,5%. Среднегодовой удой молока от одной коровы в 2010 г. по республике составил 4642 кг, среднесуточный привес свиней на выращивании и откорме – 523 г, КРС – 608 г. Следует отметить, что данные показатели из года в год увеличиваются. Расход кормов в 2010 г. на 1 ц привеса свиней составил 4,2 ц к. ед., а КРС – 8 ц к. ед. [2, 3].

В 2010 г. в Гродненской области было произведено 887123 т молока, что выше показателя 2009 г. на 2,5%. Однако данный рост обеспечен увеличением поголовья коров, так как среднегодовой удой молока от одной коровы по области снизился на 77 кг и составил 4975 кг. Такая же тенденция наблюдается и по остальным областям республики. Производство мяса скота и птицы по области в 2010 г составило 244027 т, что выше показателя предыдущего года на 2,6%. По производству молока и мяса скота и птицы Гродненская область занимает второе место в республике после Минской. Среднесуточный привес КРС по области составил 672 г, что на 22 г выше показателя предыдущего года и на 9,8% относительно 2008 г. Среднесуточный привес свиней по области составил в 2010 г. 570 г, однако данный показатель ниже на 2 г показателя 2009 г и выше на 3,8% по сравнению с 2008 г. Гродненская область по среднесуточному привесу свиней и КРС занимает лидирующее положение в республике [2, 3].

В целях повышения продуктивности и конкурентоспособности отрасли в Гродненской области в 2010 г. было реконструировано и оснащено современным технологическим оборудованием 29 молочнотоварных ферм, а за период с 2005 по 2010 гг. – 263 фермы, животноводческих комплексов по выращиванию и откорму КРС – 20, свиней – 28, птицефабрик – 9.

Исходя из вышесказанного можно сделать вывод, что состояние животноводства в Гродненской области находится на достаточно высоком уровне относительно других областей республики. Однако, как показывает практика, в мире представлены более высокие показатели в отрасли животноводства. Поэтому необходимо дальнейшее совершенствование и развитие данной отрасли. Можно выделить следующие направления: создать стабильную кормовую базу в объеме нормативной потребности под планируемые объемы производства животноводческой продукции с образованием страхового фонда; обеспечить развитие материально-технической базы племпредприятий: строительство станций искусственного осеменения, реконструкцию племзаводов; укрепить материальную базу областных ветеринарных лабораторий; усовершенствовать

систему ветеринарного обслуживания на селе, включая проведение профилактических и лечебных мероприятий; производство собственных ветеринарных препаратов. Осуществление указанных мероприятий по развитию животноводства позволит повысить годовую продуктивность коров, среднесуточный привес крупного рогатого скота и свиней на откорме.

ЛИТЕРАТУРА

1. Национальный статистический комитет РБ [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://www.belstat.gov.by – Дата доступа: 02.01.2011.
2. Итоги работы в животноводстве 2009// Белорусское сельское хозяйство -2010. - № 2(94) – 12 - 14 с., 17 – 19с.
3. Итоги работы в животноводстве 2010// Белорусское сельское хозяйство -2011. - № 2– 21с.

УДК 332.333:631.145 (476)

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ В АГРОПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Волкова А.Н. – студент
Научный руководитель **– Колмыков А.В.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

На всех этапах развития человеческого общества земля была, есть и будет важнейшим, ничем не заменимым средством производства. Земельный фонд Республики Беларусь имеет площадь 207,6 тыс. км^2 и включает семь известных категорий земель.

Наибольшую площадь занимают земли сельскохозяйственного назначения, к которым относятся земельные участки, включающие в себя сельскохозяйственные и иные земли, предоставленные для ведения сельского хозяйства сельскохозяйственным организациям, крестьянским (фермерским) хозяйствам, юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям, а также земли, предоставляемые гражданам под служебные земельные наделы, огородничество, сенокошение и выпас домашних сельскохозяйственных животных, ведения личных подсобных хозяйств.

К сельскохозяйственным относятся земли, систематически используемые для получения сельскохозяйственной продукции. Они включают пахотные, залежные, луговые и занятые под постоянными культурами земли [2].

Сельскохозяйственные земли, используемые в агропромышленном комплексе, образуют земельные ресурсы республики.

По данным Государственного земельного кадастра (на 01.01.2011 г.), сельскохозяйственные земли республики занимают 8897,5 тыс. га, или 42,9% её общей площади, в том числе 5510,5 тыс. га – пахотные земли, или соответственно 26,5%; луговые – 3240,6 тыс. га, или 16,6%; под постоянными культурами – 122,1 тыс. га, или 0,6%; а также 24,3 тыс. га (0,1%) – залежные земли,

которые являются потенциальным резервом для увеличения площади других видов сельскохозяйственных земель [1].

Сельскохозяйственная освоенность территории республики достаточно высокая. Распаханность сельскохозяйственных земель – 61,9%. Среди луговых земель 68,5% составляют улучшенные. Заболочено 7,7% естественных луговых земель, а закустарено – 7,1%.

Основными землепользователями в республике являются сельскохозяйственные организации и организации, ведущие лесное хозяйство, площадь которых составляет соответственно 43,3 и 40,5% общей площади. Земли граждан занимают 4,8% территории Республики Беларусь.

Среди категории сельскохозяйственных землепользователей наибольшую площадь имеют сельскохозяйственные организации – 8992,8 тыс. га, в том числе 7673,4 га – сельскохозяйственных земель, из них 4698,2 тыс. га пахотных. Численность коллективных сельскохозяйственных организаций составляет 2543 хозяйства. Крестьянские (фермерские) хозяйства насчитывают 2149 землепользований и занимают 131,9 тыс. га земель, в том числе – 115,3 тыс. га сельскохозяйственных, из них 85,4 тыс. га пахотных. Земли граждан, предоставленные для ведения личного подсобного хозяйства, составляют 408,6 тыс. га, в том числе 406,4 тыс. га сельскохозяйственные, из них 397,5 тыс. га – пахотные, а используемые для огородничества − 14,7 тыс. га, в том числе 14,4 тыс. га пахотные.

Динамика площади сельскохозяйственных земель за последние полвека имеет отрицательную тенденцию. Согласно статистике в период с 1950 по 2011 гг. площадь сельскохозяйственных земель республики уменьшилась на 1 млн. 885 тыс., с 10782,9 тыс. га до 8897,5 тыс. га. В среднем происходило изменение на 27,6 тыс. га в год. Площадь пахотных земель сократилась на 951,6 тыс. га, что в среднем составляет 10,5 тыс. га в год.

Рассматриваемая динамика обусловлена выводом из сельскохозяйственного оборота радиационно-опасных земель, отводами земель для различных видов строительства и промышленности, а также их изъятием для других целей.

Согласно прогнозу на ближайшую пятилетку ожидается уменьшение площади сельскохозяйственных земель до 8894,7 тыс. га.

Таким образом, одной из важнейших задач в использовании земельных ресурсов является сведение изъятия сельскохозяйственных земель к минимуму и вовлечение в сельскохозяйственный оборот ранее не использовавшихся земель.

ЛИТЕРАТУРА

1. Государственный земельный кадастр Республики Беларусь (по состоянию на 1 января 2011 г.) / Гос. комитет по имуществу Республики Беларусь. Минск, 2011. 57 с.
2. Кодекс Республики Беларусь о земле: с изм. и доп. по сост. на 24 сентября 2010 г. Минск: Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь, 2010. 112 с.
3. Словарь-справочник землеустроителя / Под. ред. А.С. Помелова. Минск: Учеб. центр подгот., повышения квалификации и переподгот. кадров землеустр. и картографо-геодез. службы. Минск, 2004. 271 с.

УДК 331.101,3:631.158 (476.6)

МОТИВАЦИЯ ТРУДА УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ПЕРСОНАЛА НА ОАО «ЩУЧИНСКИЙ МСЗ»

Вощило Н.Л. – студентка
Научный руководитель **– Леванов С.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Система мотивации работников ОАО «Щучинский МСЗ» включает в себя как материальное, так и нематериальное стимулирование.

К материальному стимулированию относится основная заработная плата и различные премии, выплаты (например, за работу в ночное время, праздничные дни, работу во вредных условиях, перевыполнение установленного плана работы, различные материальные доплаты).

Так, средняя заработная плата по ОАО «Щучинский МСЗ» составляет приблизительно 1500000 белорусских рублей.

Однако в сложных экономических условиях возможности материального стимулирования, как правило, снижаются.

Поэтому важным аспектом стимулирования труда выступает нематериальное стимулирование. Оно включает в себя различные способы улучшения условий труда и любые виды поощрений: устная похвала сотрудника в присутствии его коллег, конкурс «Лучший работник месяца», Доска почета, награждение грамотами и отличительными знаками и т.д.

На ОАО «Щучинский МСЗ» проводятся мероприятия, направленные на улучшение условий труда работающих в корпусах, цехах и отделах. Так, в частности, оборудованы санитарно-бытовые помещения, комнаты гигиены женщин, помещения для оказания медицинской помощи, помещения для приема пищи. Кроме того, работает столовая.

Обеспечиваются периодические медицинские обследования работников, занятых на вредных участках труда, за счет предприятия. Завод выделяет необходимые средства на приобретение медикаментов и аптечек на санитарные посты в подразделения завода для организации первой медицинской помощи.

На заводе в целях укрепления здоровья работников (членов их семей) ведется пропаганда здорового образа жизни, проводятся физкультурно-оздоровительные мероприятия, летние и зимние спартакиады, туристические слеты, турниры и другие формы состязаний. Выделяются средства на проведение культмассовой, физкультурно-оздоровительной работы в соответствии с утвержденными сметами.

Последние 10 лет практикуется проведение соревнований среди коллективов, а также соревнований по профессиям, по результатам которых выплачиваются единовременные премии, а также выделяются средства на приобретение льготных путевок для организации отдыха и санаторно-курортного лечения для победителей. Вручение наград победителям соревнований производится в торжественной обстановке представителями дирекции и профсоюзного комитета на собрании трудового коллектива завода. Победителям конкурсов

присваиваются очередные квалификационные разряды. Фотографии наиболее отличившихся работников вывешивают на Доску почета.

Предоставляются путевки в детский оздоровительный лагерь родителям детей в возрасте от 4 до 15 лет.

На заводе проводится планомерная работа с кадрами, с резервом для выдвижения, которая осуществляется в таких организационных формах, как подготовка кандидатов на выдвижение по индивидуальным планам, обучение на специальных курсах и стажировка на соответствующих должностях.

Для поддержания уровня квалификации работников, диктуемого производственной необходимостью, проводится ежегодная аттестация кадров. По результатам аттестации разрабатывается план организации повышения квалификации и переподготовки персонала, а затем совершаются кадровые перестановки.

Таким образом, с целью поиска ответов на вопрос о дальнейшем развитии системы мотивации труда управленческого персонала и повышения ее эффективности, можно рекомендовать руководству проводить анкетирование управленцев всех уровней и подразделений для выяснения отношения управленческого персонала к действующей системе мотивации. Это позволит опереться на инициативу самих работников управления, а также определить степень их удовлетворенности трудом.

ЛИТЕРАТУРА

1. Блинов А., Василевская О. Искусство управления персоналом. - М.: ТЕЛАН, 2001.
2. Коллективный договор ОАО «Щучинский МСЗ» на 2009-2010 год.
3. http://www.schuchin-cheese.by/

УДК 663.674(476.6)

АНАЛИЗ РЫНКА СБЫТА МОРОЖЕНОГО ОАО «МОЛОЧНЫЙ МИР»

Гаврилик А.Н. – студентка
Научный руководитель **– Дорошкевич И.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

От развитости рынков сбыта зависят объем продаж, средний уровень цен, выручка, сумма полученной прибыли и другие показатели эффективности. В рамках выполняемого нами исследования была поставлена цель по анализу структуры сбыта мороженого ОАО «Молочный мир».

Продукция подразделения ОАО «Молочный мир» – Фабрики мороженого – поставляется в более чем две сотни объектов розничной торговли и общественного питания г. Гродно в следующем соотношении: магазины – 96%, столовые школ, колледжей, университетов, предприятий – 0,2%, рестораны, кафе, бары – 3,8%.

Мороженое данного производителя присутствует в магазинах многих районов Гродненской области: в Лидском (19%), Гродненском (18%) и Волко-

высском (14%) районах. Наименьший удельный вес в структуре приходится на Кореличский (1%), Свислочский (2%) и Ивьевский (2%) районы.

Также продукция ОАО «Молочный мир» реализуется во всех регионах Беларуси, за исключением Могилевской области (рисунок). Реализация продукции в Могилевскую область признана нецелесообразной в связи с высокими накладными расходами.

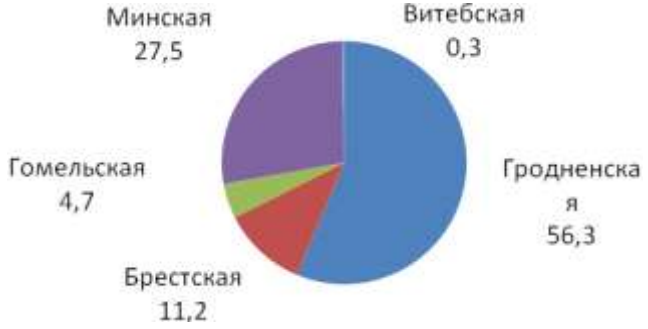


Рисунок – Структура реализации мороженого ОАО «Молочный мир» по областям Республики Беларусь

Основными рынками сбыта традиционно являются Гродно (в связи с географической близостью к месту производства) и Минск (в связи с большой емкостью и высокой покупательской способностью). В Гродненской области реализуется 56,32% мороженого ОАО «Молочный мир», в Минской – 27,54, Брестской – 11,22, Гомельской и Витебской – 4,66 и 0,26% соответственно. Такое распределение объемов реализации продукции является следствием сильной конкурентной борьбы на каждом из рынков с местными производителями мороженого.

За пределы Республики Беларусь мороженое ОАО «Молочный мир» не поставляется. Несмотря на относительно длительный срок хранения продукции возрастает доля транспортных расходов в стоимости товара для потребителя. Кроме того, для вывода продукции на российский рынок предприятию потребуется серьезное маркетинговое (рекламное) воздействие на местных потребителей.

Основными конкурентами Фабрики мороженого ОАО «Молочный мир» являются следующие товаропроизводители: СП «Санта Бремор» (Брест), СООО «Энарг» (Лида), ИООО «Морозпродукт» (Минск), ОАО «Могилевская фабрика мороженого», СООО «Ингман Мороженое» (Гомель), ООО «АльтерВЕСТ».

Основными конкурентными преимущества мороженого ОАО «Молочный мир» являются:

- широкий ассортимент;
- более низкая стоимость;
- натуральный (традиционный) продукт без растительных добавок.

В то же время следует признать, что мороженое относится к товарам импульсной покупки, и потребители зачастую предпочитают более выраженный вкус (даже основанный на искусственных добавках), нежели натуральные составляющие.

Таким образом, ОАО «Молочный мир» имеет достаточно широкие рынки сбыта своей продукции. Это не только все предприятия розничной торговли и общественного питания города Гродно, все районы Гродненской области, но и практически вся территория Республики Беларусь (за исключением Могилевской области). В отличие от своих главных конкурентов – СП «Санта Бремор», ИООО «Морозпродукт» и СООО «Энарг» − мороженое от ОАО «Молочный мир» отличается более низкой стоимостью, широким ассортиментом, а главное − более высоким качеством, основанном на натуральных составляющих.

УДК 663.674(476.6)

ВЫЯВЛЕНИЕ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ МОРОЖЕНОГО ОАО «МОЛОЧНЫЙ МИР»

Гаврилик А.Н. – студентка
Научный руководитель **– Дорошкевич И.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Рынок мороженого характеризуется высоким уровнем конкуренции, а также наличием импульсного и, как правило, сезонного спроса. Поэтому для каждого производителя мороженого возрастает актуальность маркетинговых исследований по выявлению конкурентных преимуществ своего товара, что и определило цель нашего исследования.

На рынке мороженого Беларуси представлена продукция следующих основных товаропроизводителей: ОАО «Молочный мир» (Гродно), СП «Санта Бремор» (Брест), СООО «Энарг» (Лида), ИООО «Морозпродукт» (Минск), ОАО «Могилевская фабрика мороженого», СООО «Ингман Мороженое» (Гомель), ООО «Альтер-ВЕСТ» и др.

Ассортимент подразделения ОАО «Молочный мир» − Фабрики мороженого − насчитывает более 80 видов данного продукта, среди которых более 40 − мелкофасованные. Ежегодный коэффициент обновления ассортимента составляет 0,125 (т.е. около 10 новинок).

По сравнению с другими производителями, ОАО «Молочный мир» имеет наиболее широкий ассортимент мороженого. С одной стороны, такое разнообразие продукции позволяет удовлетворить большее число потребителей. С другой стороны, широкий ассортимент плохо запоминается, создает трудности при выборе покупателям, не может быть представлен в полном объеме на одном торговом объекте.

Мороженое ОАО «Молочный мир» производится из натуральных продуктов (без растительных добавок). Для сравнения, мороженое СП «Санта Бремор»

и ИООО «Морозпродукт» в основном является растительно-сливочным. Кроме того, на предприятии производится обезжиренное мороженое.

На рисунке изображены средние размеры цен на мороженое четырех основных производителей этого продукта в Республике Беларусь. Для сравнения используются такие виды мороженого, как мороженое в вафельном стакане и эскимо (на палочке), так как они являются самыми популярными у потребителей.

Мороженое СООО «Энарг» и ОАО «Молочный мир» имеет наименьшую стоимость в сегменте «мороженое в вафельном стакане» − 1310 и 1320 руб. соответственно, тогда как наибольшая стоимость 1 порции у СП «Санта Бремор» и ИООО «Морозпродукт» − 1410 и 1400 руб. соответственно.

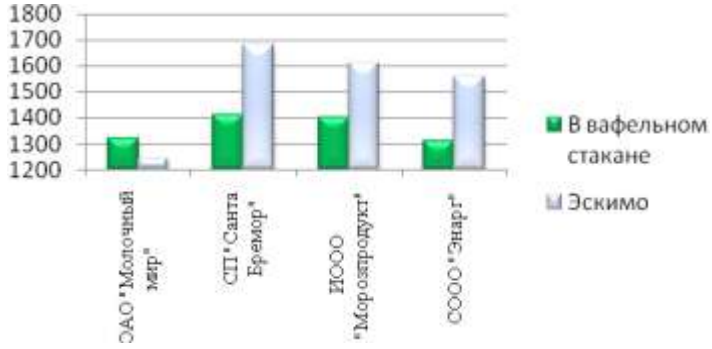


Рисунок – Средние цены на мороженое (на 1-е полугодие 2011 г.)

Однако при этом мороженое от первого производителя имеет наибольшую массу – 80 грамм, в отличие от мороженого остальных производителей – 68,3, 65 и 71 гр. Также для мороженого от ОАО «Молочный мир» характерна более высокая жирность − 12% против 10,5% у СП «Санта Бремор» и 7% у ИООО «Морозпродукт» (у мороженого СООО «Энарг» − 12,8%). Это говорит о более высоком качестве производимой продукции, т.к. мороженое с жирностью 12-15% является пломбиром, а с жирностью 7-10% − молочным мороженым, что в первую очередь отражается на вкусовых качествах продукта.

В сегменте «эскимо» мороженое ОАО «Молочный мир» имеет также наименьшую стоимость – 1240 руб., при средней массе 64,4 грамма (66,4; 65; 60 грамм) и средней жирности 13% (20,1%, 22,1%, 18,5%). В данном случае также можно сказать о более высоком качестве продукции ОАО «Молочный мир», так как здесь производится мороженое – пломбир (без растительных добавок), а не растительно-сливочное.

Таким образом, в отличие от своих главных конкурентов – СП «Санта Бремор», ИООО «Морозпродукт» и СООО «Энарг» и др. − мороженое от ОАО «Молочный мир» отличается более низкой стоимостью, широким ассортиментом, а главное − более высоким качеством, основанном на отсутствии растительных добавок в готовом продукте.

УДК 633.853.494:631.1

ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ УБОРКИ РАПСА

Галковская А.В. – студентка
Научный руководитель **– Дыканец В.П.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время рапс рассматривается как весьма перспективная, высокоэффективная культура, интерес к которой растет с каждым годом. Подсчитано, что для удовлетворения потребности населения страны в растительных жирах надо ежегодно производить 100-120 тыс. т растительного масла в год, из которых около 75-80 тыс. т − рапсовое масло. Еще 400-450 тыс. т рапсового масла потребуется на технические цели – производство технических масел и рапсового дизельного топлива. Для этого необходимо расширение посевных площадей под рапс, что и происходит в Беларуси в последние годы. Все вышеизложенное говорит об актуальности производства рапса. Технология производства рапса научно обоснована, однако в литературных источниках достаточно много мнений о правильности уборки семян рапса. В статье отражены организационные аспекты уборки рапса.

Признаки, при которых можно начинать уборку рапса прямым способом: основной стебель желто-зеленый, верхние и нижние ветви желтые, листьев нет. Цвет стручков на центральной кисти коричневый, семена коричневочерные, на боковых ветвях стручки желтые, семена коричневые. Наименьшие потери семян озимого рапса в опытах НПЦ НАН Беларуси по земледелию получены при уборке посевов с влажностью семян 20-15% при уровне среза 25-30% от высоты растений.

С целью снижения потерь маслосемян уборку рапса рекомендуется проводить в утренние и вечерние часы, при повышенной влажности стеблестоя.

Наибольшие потери семян рапса происходят на жатке, они достигают 90% всех потерь и могут составлять несколько центнеров с гектара (табл.).

Таблица − Причины и размеры потерь при уборке рапса, ц/га

Потери в стеблестое в связи с погодными условиями (ливни, град, ветер, поражение стручковым комариком и болезнями стручков)	3,5
Потери, вызванные режущим аппаратом	11,0
Боковые потери на делителе	1,0
Потери при сепарировании в комбайне	3,5

Использование широкозахватных жаток сокращает число проходов и, следовательно, количество потерь на боковом делителе.

Чтобы свести потери к минимуму, рекомендуется проводить уборку рапса на высоком срезе (на 5 см ниже уровня нижнего яруса стручков). Благодаря этому не только снижаются потери на режущем аппарате и при сепарировании, но и снижается влажность семян и количество примесей.

Следует поддерживать рабочую скорость (4-6 км/ч), насколько это позволяет режущий и молотильный аппараты, что дает возможность снизить по-

тери на режущем аппарате. При чрезмерно высокой скорости, напротив, скошенная масса будет собираться на платформе, а семена − осыпаться.

Для уборки рапса как раздельным, так и прямым комбайнированием рекомендуется использовать высокопроизводительные и подготовленные к уборке комбайны, «КЛААС» «ДЖОН-ДИР», «КЕЙС», «ЛИДА-1600», «КЗС-10», «КЗС-1218» и т.п. Комбайны «НИВА», «БИЗОН», «КЗР-10» менее всего пригодны для уборки мелкосемянных культур.

Уборку рапса следует производить комбайнами, оборудованными измельчителями соломы. При проведении уборки культуры, независимо от выбранного способа, важное значение имеет влажность маслосемян, так как длительное хранение убранного урожая возможно только в том случае, когда маслосемена имеют влажность не более 7-8%. Более высокое содержание влаги негативно сказывается на их качестве и сохраняемости.

Исследованиями установлено, что проведение уборки озимого рапса в слишком ранние сроки приводит к недобору урожая и снижению масличности, а также к снижению посевных качеств семян.

Уборка рано утром или вечером поможет снизить потери маслосемян рапса. Посевы, обработанные пленкообразователями (Нью филм-17), можно убирать весь световой день.

Практика показала, что такие посевы можно убирать прямым комбайнированием с укладкой соломы в валки с их повторным обмолотом или обработать пленкообразователями за 3-4 недели до уборки.

УДК 631.152:658.012.12:312.922(476)

РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КРЕСТЬЯНСКИХ (ФЕРМЕРСКИХ) ХОЗЯЙСТВ БЕЛАРУСИ

Гиль Г.В., Самодедов С.Г. – студенты
Научный руководитель **– Тоболич З. А.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

С 1991 г. новой формой хозяйствования в нашей республике стали крестьянские (фермерские) хозяйства. Представляется важным определить современное положение крестьянских (фермерских) хозяйств в национальной экономике.

За последние годы произошло увеличение числа крестьянских (фермерских) хозяйств до 2412 единиц в 2010 г., из функционирующих непосредственно в сельском хозяйстве – 2270 единиц. За последние три года произошло увеличение числа крестьянских (фермерских) хозяйств на 22,7%. За фермерами закреплено 115,3 тыс. га сельскохозяйственных земель, средний размер крестьянского (фермерского) хозяйства составляет 48 га. Среднесписочная численность работающих в крестьянских (фермерских) хозяйствах в 2010 г. составила 7756 чел., что в расчете на одно крестьянское (фермерское) хозяйство составляет 3,2 человека.

Таблица − Результаты деятельности крестьянских (фермерских) хозяйств

Показатель	Годы			
	2007	2008	2009	2010
Число крестьянских (фермерских) хозяйств на конец года, единиц: всего - с основной отраслью сельское хозяйство	1933 1838	1965 1856	2229 2099	2412 2270
Среднесписочная численность работников крестьянских (фермерских) хозяйств , чел.	5657	5755	6364	7756
Продукция сельского хозяйства в крестьянских (фермерских) хозяйствах, млрд. руб.	137	216	226	367
Чистая прибыль от реализации продукции, работ, услуг крестьянских (фермерских) хозяйств непосредственно в с.х., млрд. руб.	26,3	46,3	48,9	86,3
Рентабельность реализации продукции, работ, услуг крестьянских (фермерских) хозяйств непосредственно в сельском хозяйстве, %	25,4	35,7	32,4	38,2
Удельный вес прибыльных крестьянских (фермерских) хозяйств непосредственно в сельском хозяйстве, %	90,4	93,0	93,2	94,7
Удельный вес продукции с.х., произведенной в К(Ф)Х, в общем объеме производства в хозяйствах всех категорий,%	0,8	0,9	0,8	1,0

Крестьянскими (фермерскими) хозяйствами, занятыми непосредственно в сельском хозяйстве, произведено и реализовано продукции, работ, услуг в 2010 г. на сумму 367 млрд. руб. При этом крестьянскими (фермерскими) хозяйствами была обеспечена высокая эффективность производственно-хозяйственной деятельности: чистая прибыль от реализации составила 86,3 млрд. руб.; рентабельность продукции 38,2%. Следует отметить, что в последние годы характерно сокращение удельного веса убыточных хозяйств с 7,0% в 2008 г. до 5,3% в 2010 г.

В структуре производимой крестьянскими (фермерскими) хозяйствами продукции 85,4% приходится на продукцию растениеводства и 14,6% животноводства, при этом в 2007 г. соотношение составляло 80,1% и 19,9% соответственно. Прирост объема продукции в сопоставимых ценах в 2010 г. составил 11,7% к уровню предыдущего года.

В соответствии с законодательством крестьянским (фермерским) хозяйствам оказывается государственная поддержка и гарантируются определённые права при осуществлении хозяйственной деятельности. Так, крестьянским (фермерским) хозяйствам, у которых выручка от реализации произведённой или произведённой и переработанной продукции собственного производства составляет не менее 50 процентов от общей выручки за предыдущий финансовый год, а также вновь созданным хозяйствам оказывается государственная поддержка в сфере материально-технического снабжения, приобретения, ремонта и технического обслуживания сельскохозяйственной техники и оборудования, мелиорации земель и известкования почв, защиты растений, семеноводства, ветеринарного и племенного дела и в иных сферах.

Налогообложение крестьянских (фермерских) хозяйств осуществляется в соответствии с налоговым законодательством, они имеют право перейти на уплату единого налога для производителей сельхозпродукции в порядке, определяемом законодательством, и в течение трёх лет со дня государственной регистрации освобождаются от уплаты всех видов налогов в части основной деятельности по производству сельскохозяйственной продукции.

Крестьянским (фермерским) хозяйствам предоставляются льготные кредиты в пределах средств республиканского бюджета, направляемых на эти цели, с уплатой процентов за пользование ими в размере не более половины ставки рефинансирования Национального банка Республики Беларусь начиная со второго года после получения кредита.

Таким образом, крестьянское фермерское хозяйство − это организационно-правовая форма хозяйствования, позволяющая достаточно эффективно вести бизнес и имеющая хорошие перспективы для развития.

УДК 663.674(476.6)

ОЦЕНКА ЛИДЕРСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ РУКОВОДИТЕЛЕЙ И СПЕЦИАЛИСТОВ ОАО «ГРОДНЕНСКИЙ МЯСОКОМБИНАТ»

Грицко В. – студентка
Научный руководитель **– Дорошкевич И.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Лидерские способности во многом определяет успех организации, динамику развития фирмы. От них зависят мотивация работников, их отношение к труду, взаимоотношения и многое другое. Основываясь на эти теоретические данные можно отметить, что роль лидерских способностей в деятельности велика, и их изучение является актуальным, несмотря на многочисленные разработки. Целью нашего исследования являлась оценка лидерских способностей руководителей и специалистов ОАО «Гродненский мясокомбинат».

В июле 2011 г. среди руководителей и специалистов ОАО «Гродненский мясокомбинат» было проведено анкетирование, которое охватило 71 чел. (39% руководителей и специалистов с высшим образованием, 36 мужчин и 35 женщин).

Цель анкетирования заключалась в апробировании методики оценки лидерских качеств руководителей и специалистов, основанной на серии опросных методов и их последующем анализе.

По данным диагностики, среди руководителей и специалистов предприятия не встречаются люди со слабо выраженными лидерскими способностями. Наибольший процент – это люди со средним уровнем выраженности лидерских качеств (84,5%), кроме того 11,3% приходится на руководителей и специалистов с сильным уровнем выраженности. Доминирующий уровень выраженности или склонность к диктату наблюдается у 4,2% опрошеных (3 человека: генеральный директор, заместитель генерального директора по экономике,

менеджер отдела сбыта). Наиболее значимое лидерство – это лидерство в высшем руководстве, т.е. лидерство директора (у генерального директора наблюдается наибольший показатель лидерских способностей).

Результаты ориентационной анкеты показали, что в среднем у руководителей и специалистов ОАО «Гродненский мясокомбинат» преобладает направленность на дело (43,7%). На направленность на общение и на себя приходится 30,9% и 25,4% соответственно.

Анализируя данные анкетирования, можем установить взаимосвязь между направленностью личности и ценностными ориентациями:

1. чем больше направленность на дело, тем менее важны ценности личной жизни;
2. чем больше направленность на общение, тем менее важны индивидуалистические ценности;
3. чем больше направленность на себя, тем менее важны ценности принятия других.

Анализируя характеристики лидерства и направленность личности на ОАО «Гродненский мясокомбинат» следует, что мужчины-лидеры ориентированы на дело, а лидеры-женщины – на общение. Считается, что женщины больше думают о чувствах своих сотрудников, обладают лучшими навыками общения и поэтому более ориентированы на отношения. Мужчины же не особенно обращают внимание на чувства своих подчиненных и меньше беспокоятся об их взаимоотношениях.

Значит ли это, что женщины — лучшие руководители, чем мужчины? Как мы можем предположить исходя из ситуационной теории лидерства, это зависит от характера ситуации. Женщины обычно являются лучшими лидерами (как по объективным показателям их работы, так и по оценкам сослуживцев) в тех сферах деятельности, где особенно важны навыки общения, например в сфере образования. Мужчины обычно бывают более успешными лидерами там, где требуется способность решительно отдавать приказы и осуществлять контроль. Для ОАО «Гродненский мясокомбинат» соотношение лидеров мужчин и женщин сводится 1:1.

Рекомендации по совершенствованию лидерских качеств руководителей и специалистов на ОАО «Гродненский мясокомбинат»:

- обучение методам эффективного управления;
- развитие личностного роста, что стимулирует профессиональную деятельность (создается устойчивая положительная мотивация развития лидерских качеств, приобретаются знания о значимых качествах, происходит соотношение личностных качеств и требований к профессиональной деятельности);
- создание ситуаций, нацеленных на развитие у руководителей и специалистов способности самостоятельно осваивать новый опыт, анализировать свою деятельность, принимать решения;

Таким образом, можно отметить, что среди руководителей и специалистов ОАО «Гродненский мясокомбинат» наблюдается достаточно высокий уровень развития личностных лидерских качеств и способностей.

УДК 631.158:658.35

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СТРУКТУРЫ СЕЛЬСКОГО РАССЕЛЕНИЯ

Гударьян М.С. – студент
Научный руководитель **– Константинов С.А.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

В развитии белорусского села существует ряд проблем, среди которых: сложная демографическая ситуация, порождающая необходимость использования труда лиц пенсионного возраста; закрытие в последние годы сети объектов социальной инфраструктуры; относительно низкий уровень жизни населения.

Решение этих и многих других проблем требует больших финансовых затрат для разработки эффективных комплексных программ развития села, а также кратчайших сроков их реализации. В связи с этим первостепенными направлениями являются те, которые требуют минимальных материальных и временных затрат при максимальной отдаче. К важнейшим из них следует отнести оптимизацию расселения сельского населения, изменения в структуре занятости, а также ускоренное развитие социальной сферы.

Неравномерное распределение трудового потенциала в сельской местности (нехватка рабочих рук в одних районах и избыток в других) становится одной из главных проблем на пути социально-экономического преобразования села. [1, с.5-11]

Причинами уменьшения числа занятых в сельском хозяйстве является непрестижность работы в данной отрасли, отсутствие возможности самореализации и низкий уровень оплаты труда.

Решению этих проблем будет способствовать реализация программ социально-экономического развития белорусской деревни, основанная на оптимизации системы сельского расселения и направленная на повышение уровня благосостояния сельских жителей, что в свою очередь существенно зависит от уровня дохода, занятости и развития социальной инфраструктуры.

Вместе с тем процессу совершенствования сельского расселения должно предшествовать проведение ряда мероприятий, призванных оптимизировать структуру сельскохозяйственного производства территорий и включающих:

1) выведение из оборота земель, загрязненных радионуклидами, на которых невозможно получение продукции с допустимыми уровнями радиации;
2) изменение структуры производства с учётом рентабельности, потребностей государства и самих хозяйств, а также конъюнктуры внутреннего и внешнего рынка;
3) реформирование сельскохозяйственных предприятий (объединение или присоединение, смена формы собственности) с целью достижения самоокупаемости и самофинансирования.

Эти мероприятия будут способствовать определению ареалов наиболее эффективного приложения труда на селе, в соответствии с которым должно

осуществляться расселение сельского населения, а также создание социальной и транспортной инфраструктуры села. [2, с.11-13]

Таким образом, на протяжении последнего столетия для Республики Беларусь, как и для других стран, характерна необратимая миграция трудовых ресурсов из сельской местности и малых городских поселений в крупные промышленные центры. Миграция сельских жителей в городские населенные пункты позволяет им избежать ограниченности выбора сфер приложения труда и при получении необходимого образования и повышении квалификации найти работу в соответствии со способностями и личными склонностями. Вместе с тем в данном случае проявляется проблема практически невосполнимого «вымывания» наиболее деятельной, квалифицированной и образованной части населения из сельской местности и малых городских поселений в крупные города, что значительно истощает трудовой потенциал агропромышленного комплекса и негативно отражается на конкурентоспособности его продукции на внутренних и внешних рынках.

Для её решения необходимо определить перспективные ареалы расселения сельских жителей в соответствии с благоприятными экологическими условиями, наличием и возможностью улучшения социальной и транспортной инфраструктуры, а также возможностью повышения эффективности ведения сельскохозяйственного производства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Государственная программа занятости населения Республики Беларусь на 2011 год. – Минск: Беларусь, 2011. – 117 с.

2. Скуратович, К. Занятость и безработица: вышли на 1% / К. Скуратович// Белорусы и рынок. – 2008. - № 29. – 210 с.

УДК 631.158: 658.32: 633/635

ОПЛАТА ТРУДА РАБОТНИКОВ В РАСТЕНИЕВОДСТВЕ

Гурская Т. – студентка

Научный руководитель **– Сычевник А. В.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

Как известно, организация оплаты труда включает в себя множество элементов. Нормы труда также входят в состав этих элементов. В сельском хозяйстве должны применяться технически или научно обоснованные нормы труда: межотраслевые, отраслевые и местные. Перечень этих норм систематически пересматривается Республиканским нормативно-исследовательским центром Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь, утверждается и направляется в республиканский банк данных норм и нормативов НИИ труда Министерства труда и соцзащиты. Нормы труда являются основой для расчета расценок за продукцию. В практике хозяйствования сложилось, что расценки за продукцию определяются исходя из нормы производства продукции и тарифного фонда заработной платы, повышенного в зависимости

от роста урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности животных с учетом качества выполненных работ и произведенной продукции.

Обычно тарифный фонд заработной платы в растениеводстве для расчета расценок за продукцию определяется по технологическим картам. Это документ, который составляется по каждой культуре, на основе установленных норм выработки и соответствующих тарифных ставок. Кроме этого, в тарифный фонд для расчета расценки за продукцию включается заработная плата бригадира, помощника бригадира, звеньевого, а также рабочих, выполняющих вспомогательные работы в технологическом процессе производства продукции.

Принято, что расценки за продукцию устанавливаются на несколько лет и меняются, если происходят изменения в технологии производства, рост уровня механизации трудовых процессов, изменения условий оплаты труда.

Принято использовать дополнительную и повышенную оплату для стимулирования труда и роста заинтересованности работников в конечных результатах производства. Уровень повышения тарифного фонда заработной платы для расчета расценок за продукцию по каждому подразделению зависит от показателей урожайности сельскохозяйственных культур, качества выполняемых работ, качества продукции.

Очень часто используется такой вид нормы труда, как норма производства продукции бригаде, звену или отдельному рабочему. Она разрабатывается в организации в соответствии с конкретными условиями производства: технологией производства, нормами внесения удобрений, сортами семян, уровнем механизации труда с учетом уровня урожайности, достигнутого за предшествующие 3-5 лет.

После того как завершены сельскохозяйственные работы, с работниками бригад, звеньев производится окончательный расчет за произведенную продукцию по тем расценкам, которые установлены в хозяйстве для определенной категории работ. Для этого из суммы заработной платы, начисленной за продукцию, вычитается выплаченный аванс. Принято также, что при окончательном расчете начисленная сумма общего заработка может быть распределена между работниками по решению коллектива с применением коэффициента трудового участия либо пропорционально выплаченному авансу.

Также возможно, что оплата труда за продукцию коллективу в растениеводстве рассчитывается не по каждой культуре и виду продукции, а в целом по всем закрепленным культурам и видам продукции, которые этот коллектив должен произвести. Размер заработной платы за продукцию обычно не корректируют на изменения в технологии, происшедшие в течение года по сравнению с предусмотренной технологической картой. В случае изменения структуры посевных площадей против предусмотренных в задании бригады, звена расценки за продукцию уточняются сразу после проведения посевной и доводятся до сведения работников.

Таким образом, организация оплаты труда в растениеводстве отличается от других отраслей сельскохозяйственного производства и требует отдельного подхода к расчету заработка конкретного работника с учетом результатов его труда.

ЛИТЕРАТУРА

1. Линевич, А. Оплата труда в сельскохозяйственных предприятиях//АПК: Экономика, управление. — 2003. — № 2. — С. 65-70
2. Рекомендации по определению тарифных ставок (окладов) работников коммерческих организаций и о порядке их повышения / Утв. Постановлением Министерства труда и социальной защиты Республики Беларусь 11.07.2011 № 67

УДК 332.3: 330.115

ОРГАНИЗАЦИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РАДИОАКТИВНО ЗАГРЯЗНЕННЫХ ПАХОТНЫХ ЗЕМЕЛЬ В УРСП «СВЕТЛЫЙ» ЧЕРИКОВСКОГО РАЙОНА

Демьяненок В.А. – студент

Научный руководитель **– Кухарева Ю.А.**

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»

г. Горки, Республика Беларусь

Главной задачей сельскохозяйственного производства на загрязненных радионуклидами землях является получение сельскохозяйственной продукции с допустимым содержанием радионуклидов и создание условий безопасного проживания населения. Одним из путей ее осуществления служит проведение землеустройства с внедрением адаптивной системы земледелия, предусматривающей введение рациональных севооборотов и их территориальным размещением.

Целью данного исследования является организация использования пахотных земель в УРСП «Светлый» Чериковского района в условиях радиоактивного загрязнения. При решении рассматриваемых вопросов применены статистический и расчетно-вариантный методы научных исследований.

За УРСП «Светлый» закреплено 3287 га земель, в т.ч. 2524 га – сельскохозяйственных земель, из них 1958 га – пахотных. Общая площадь радиоактивно загрязненных сельскохозяйственных земель УРСП «Светлый» составляет 2524,2 га, со степенью загрязнения от 1 до 15 Ku/км^2.

Решение вопросов размещения севооборотов и посевов сельскохозяйственных культур в данных условиях целесообразно проводить на основе специального зонирования территории с выделением зон с различной плотностью загрязнения радионуклидами. В УРСП «Светлый» на пахотных землях с учетом эколого-технологической однородности и результатов зонирования территории сформировано 67 рабочих участков. Данные участки проанализированы по агротехнической пригодности для возделывания основных сельскохозяйственных культур и радиоэкологической допустимости по содержанию радиоактивных веществ в конечной продукции. Оценка по радиоэкологическому фактору установлена с использованием оценочных шкал в зависимости от типа почв и плотности их загрязнения радиоцезием, а также прогноза концентрации радиоактивных веществ в урожае сельскохозяйственных культур на каждом рабочем участке. В основу шкал положен расчет степени загрязнения земель, при которой содержание радионуклидов в продукции не превышает допусти-

мых норм. Для установления состава культур и комплекса агротехнических мероприятий произведено объединение рабочих участков в эколого-технологические группы по обобщенному показателю – степени пригодности для возделывания основных сельскохозяйственных культур. На пахотных землях УРСП «Светлый» выделено четыре группы рабочих участков, для каждой из которых рекомендуется наиболее рациональный состав культур. Необходимо отметить возможность объединения в одну группу участков с плотностью загрязнения радиоцезием до 1 Ku/км^2 и 1-5 Ku/км^2, а также 5-15 и 15-40 Ku/км^2 с преобладанием дерново-подзолистых почв. Это объясняется тем, что степень загрязнения одних участков, включенных в группу, ближе к верхнему пределу по зоне, а вторых – к нижнему. Так, в УРСП «Светлый» плотность загрязнения участков в группе колеблется от 12,72 до 18,40 Ku/км^2.

Поиск экономически эффективной организации системы севооборотов при минимальном радиоактивном загрязнении продукции растениеводства выполнен путем разработки и оценки альтернативных вариантов. Разработанные варианты оценены по системе технических, экономических и радиоэкологических показателей. В качестве экономического критерия выступил суммарный условный доход, радиоэкологического – прогноз уровня радиоактивного загрязнения единицы продукции сельскохозяйственных культур. Результаты показали, что наиболее эффективны в условиях радиоактивного загрязнения земель является ежегодное размещение посевов по рабочим участкам. Реализация предложенных проектных решений в УРСП «Светлый» позволяет увеличить уровень рентабельности производства на 29% и снизить вынос радионуклидов в урожае с 1 га посева сельскохозяйственных культур более чем на 350 Ku$\cdot 10^{-9}$.

Таким образом, использование изложенной выше методики организации использования радиоактивно загрязненных земель дает возможность наиболее полно учесть плотность их загрязнения при размещении севооборотов и посевов сельскохозяйственных культур и получить максимальный доход при минимальной концентрации радиоцезия в продукции растениеводства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Рекомендации по ведению агропромышленного производства в условиях радиоактивного загрязнения земель Республики Беларусь на 2003-2005 гг.: утв. М-вом сел. хоз. и прод. Респ. Беларусь 01.08.2002. – Минск, 2003. – 72 с.

2. Комлева, С.М. Эколого-экономическое обоснование использования земель сельскохозяйственных предприятий в условиях радиоактивного загрязнения / С.М. Комлева, О.В. Орешникова // Аграрная экономика. – 2007 – № 6. – С. 14-18.

УДК 633.367

ЛЮПИН – ЭНЕРГОРЕСУРСОЭКОНОМНАЯ КУЛЬТУРА

Добролович Д.С. − студентка
Научный руководитель – **Гришанова О.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Основной задачей сельского хозяйства Республики Беларусь в настоящее время является производство достаточного количества продовольственного зерна и создание прочной кормовой базы для животноводства. А одной из важнейших проблем, возникающей при создании прочной кормовой базы для животноводства, продолжает оставаться необходимость увеличения производства растительного белка.

Среди зернобобовых культур в условиях Беларуси, кроме гороха и вики, большое кормовое и агротехническое значение имеет люпин.

Сегодня актуальны слова древнеримского философа Колумеллы, который в сочинении «О сельском хозяйстве» еще в I в. н. э. писал: «Я считаю, что если у хозяина ничего нет, то люпин всегда придет на помощь. Если на плохой почве его рассеять и запахать, а затем своевременно срезать плугом или мотыгой, то он обнаружит свойства самого прекрасного удобрения». А спустя 19 столетий академик Д.Н. Прянишников о люпине напишет: «Люпину, несомненно, принадлежит большое будущее…, при этом люпин будет заменять и суперфосфатный завод, и завод синтетического аммиака, заменит и органическое вещество навоза».

Люпин – высокопроизводительный биозавод по фиксации азота воздуха. Например, при урожайности семян люпина 20 ц/га и зеленой массы 400-500 ц/га он фиксирует 250 кг азота на 1 га посевов, из которого одна половина накапливается в урожае семян, а другая остается в почве с корневыми и пожнивными остатками.

Кроме того, корневая система люпина способна, с одной стороны, с помощью выделений переводить труднодоступные для других культур соединения фосфора и калия в доступные и использовать их. С другой стороны, проникая в почву до 1,5 м и более, корни люпина поглощают из подпочвы ранее вымытые из пахотного слоя калий и другие макро- и микроэлементы и возвращают их в корнеобитаемый горизонт, предохраняя почвенные воды от загрязнения. Вот почему люпин, как ни одна другая культура, может обходиться без удобрений, что дает ему значительные преимущества перед другими растениями.

Люпин, выращиваемый в условиях нашей республики, − энергоресурсоэкономная культура. Обогащая почву симбиотическим азотом и органическим веществом, люпин не истощает ее, а наоборот, повышает уровень плодородия. В этой связи он выступает в роли основной культуры в энергоресурсосберегающей системе земледелия, т.к. способен давать дешевый высококачественный белок без применения органических и дорогостоящих азотных минеральных

удобрений на любых почвах, в т.ч. на низкоплодородных, песчаных, с повышенной кислотностью, где другие бобовые культуры расти не могут.

Мало того, люпин − это еще и «биофабрика» по производству высококачественного белка. Так, при урожайности люпина 20 ц/га он обеспечивает сбор белка до 6-8 ц/га.

Ценность люпина в животноводстве заключается не только в том, что он является высокобелковой культурой, но и потому что его белок содержит все незаменимые аминокислоты и хорошо усваивается в организме животных.

Говоря об эффективности производства люпина в Беларуси, следует отметить, что урожайность кормового люпина на зерно может достигать – 5,0 т/га, зеленой массы на силос – 60,0 т/га, сбор сухого вещества на зерно – 4,3 т/га, на силос – 10,3 т/га, энергозатраты при возделывании люпина на зерно составляют 27,9 ГДж/га, а на силос − 23,3 ГДж/га, выход валовой энергии соответственно 87,8 и 190,8 ГДж/га, а обменной энергии − 55,1 и 97,6 ГДж/га. Энергетический коэффициент (ЭК) при выращивании на зерно равен 3,1, на силос − 8,2, а коэффициент энергетической эффективности (КЭФ) соответственно 2,0 и 4,2.

С экономической точки зрения люпин узколистный − высокорентабельная культура. Так, при урожайности 3,0 т/га фуража рентабельность производства люпина составляет 90,9%, прибыль − 174,7 у.е./га, а при урожайности 5,0 т/га рентабельность заметно возрастает и составляет 113,8%, прибыль − 703,0 у.е./га.

В связи с вышеизложенным следует отметить, что в перспективе должен быть взят курс на расширение посевов люпина, т.к. он даже при современном уровне урожайности оказался самой выгодной культурой по производству кормового белка с гектара.

УДК 664.6:633.367

СЕМЕНА ЛЮПИНА – ПЕРСПЕКТИВНЫЙ БЕЛКОВЫЙ ОБОГАТИТЕЛЬ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ

Добролович Д.С. − студентка
Научный руководитель − **Гришанова О.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Современный этап развития пищевой технологии связан с обеспечением качественно нового скачка в эффективности использования ресурсов планеты для производства пищи. Люпин находится на втором месте по уровню содержания белка после сои.

По словам исследователей, ни одна другая зерновая культура не содержит столь же высокий уровень протеина и клетчатки одновременно как люпин. При этом культура содержит низкий уровень глюкозы и, самое главное, жира. Проведенные в мире исследования продемонстрировали, что люпин способ-

ствует снижению веса, понижает уровень холестерина в крови и показан в качествепрофилактикиодиабета.

В пищевой промышленности применяют безалкалоидные и малоалкалоидные, так называемые «сладкие» − с содержанием алкалоидов менее 0,1% сорта видов люпинов белого, жёлтого и узколистного.

Применение люпина для пищевых целей известно еще с древности. А в 1917 г. в Гамбурге немецкий профессор Томас для демонстрации многофункциональности люпина устроил «люпиновый банкет». Стол был накрыт скатертью, сделанной из волокон люпина (одна из перспектив использования люпина в текстильной и целлюлозной промышленности). Гостям подавали суп из люпина, люпиновые бифштексы с люпиновым соусом, жареные на люпиновом масле, хлеб с 20% добавкой люпина, маргарин и сыр, сделанные из люпина белого, и завершалось все люпиновыми кофе и ликером. Руки мыли мылом из люпина. Предлагались также бумага и конверты из люпина.

На сегодняшний день в мире имеется достаточно большой опыт по использованию люпина в пищевой промышленности. Так, муку белого люпина широко используют как добавку в хлебобулочные и кондитерские изделия во многих странах Европы, в Австралии. Уже в ближайшее время жители Западной Австралии смогут попробовать люпиновые чипсы, печенье и макароны. У аборигенов Южной Америки семена люпина используют для приготовления первых и вторых блюд. В Японии и Индонезии люпин используют для приготовления таких традиционных азиатских продуктов, как мисо, тофу и соевый соус.

Помимо этого группа немецких ученых разработала мороженое, основа которого − протеины из семян голубого люпина. Новое мороженое основано на растительных продуктах и содержит белки из семян люпина, зато не имеет в своем составе лактозу, клейковину, холестерин, а также животные белки и жиры. Мороженое на основе люпинового белка скоро поступит в продажу в Европе под названием "Lupinesse".

Также ученые Германии создали технологию производства нового сырья, полученного из такого известного растения, как синий люпин, которое подходит для производства самых разнообразных продуктов питания, где основным компонентом являются мясо, молоко или яйца. Сейчас исследования активно продолжаются – власти Германии выдали на исследования в области этого нового сырья для пищи официальное разрешение. Ученые рассчитывают, что уже через три года разнообразное сырье из люпина будет активно применяться при изготовлении выпечки, некоторых мясных продуктов, а также деликатесов.

Американские ученые представили на суд потребителям заменители молока на основе белков люпина. Такое молоко также подходит для основы в изготовлении сыра. Ученые уверены, что семена люпина прекрасно подходят для замены мясной продукции или как дополнительный питательный ингредиент в колбасах. Также ученые разрабатывают новые технологии использования всех частей растения люпин для изготовления других питательных продуктов. По мнению исследователей, продукты из люпина ожидает светлое будущее

одновременно с их дальнейшим распространением по Австралии, Азии и далее везде.

В Беларуси также имеются некоторые исследования по применению люпина в производстве продуктов питания. По результатам экспериментальных данных разработана рецептура вермишели «Люпинка золотистая». Экономическим расчетом установлено, что полная себестоимость такой вермишели ниже себестоимости контрольного образца в 1,5 раза.

Таким образом, продукты, полученные из семян люпина, имеют высокую биологическую ценность и могут быть использованы как сырье для улучшения качества продуктов питания и как добавки для создания рецептур новых видов пищевых продуктов.

УДК 636.2.034(476)

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Долгун И.С. – студентка
Научный руководитель **– Чергейко О.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Молочное скотоводство − одна из наиболее важных отраслей животноводства. Она служит источником таких ценных продуктов питания, как молоко, мясо, а также является источником сырья для промышленности. Молоко является практически незаменимой основой питания в детском возрасте как людей, так и животных. В нем содержатся все необходимые питательные вещества. По многообразному составу с ним не может конкурировать ни один из известных человеку пищевых продуктов.

В Беларуси утверждена Республиканская программа развития молочной отрасли в 2010-2015 гг.

Цель программы − увеличить валовое производство молока в 2015 г. до 10 млн. т. В прошлом году в Беларуси было произведено около 5,6 млн. т молока. Большую часть дополнительных объемов молока, которые будут получены в ходе реализации программы, планируется в виде молочных продуктов поставлять на экспорт.

Программа направлена на увеличение экономической эффективности молочной отрасли. Стоит задача повысить конкурентоспособность продукции. В Беларуси много ферм, которые работают в старых приспособленных помещениях, поэтому запланировано строительство новых молочно-товарных ферм с применением современных технологий, а также реконструкция существующих. В 2009-2010 гг. построено и введено в строй 118 молочно-товарных ферм.

Согласно постановлению в реализацию программы планируется вложить 33 трлн. 792,1 млрд. бел. руб., в том числе в строительство ферм − 25 трлн. 46 млрд. бел. руб. Остальные средства пойдут на реконструкцию и модернизацию ферм, помещений для содержания молодняка крупного рогатого скота, а также

на возведение, реконструкцию и модернизацию молокоперерабатывающих организаций. Для финансирования программы планируется привлечь кредитные ресурсы банков, в том числе средства иностранных кредитных линий.

Перед молочной отраслью Беларуси стоит задача увеличить численность коров в 2015 г. до 1,6 млн. голов (на 21% больше по сравнению с 2010 г.). Поставки молочного сырья перерабатывающим организациям возрастут до 9 млн. т (на 74,7%). Планируется снизить сезонность производства молока и его поставок на перерабатывающие предприятия. Колебания между минимальным и максимальным месячным производством в 2015 г. должны составить не более 20%.

Намечено построить 875 молочнотоварных ферм. В ходе строительства, реконструкции и модернизации ферм предусматривается их комплектация отечественным оборудованием. За время реализации программы хозяйствам будет поставлено свыше 800 доильных залов. Для молокоперерабатывающих организаций планируется закупить импортного оборудования на 325 млн. евро.

В 2015 г. производственные мощности по переработке молока достигнут 9,2 млн. т в год, в том числе по выпуску сыров − 203 тыс. т, масла − 180 тыс. т, сухих молочных продуктов (жирного и обезжиренного сухого молока, сухой сыворотки) − 300 тыс. т, цельномолочной продукции в пересчете на молоко − 2 млн. т (в том числе продукции для детского питания − 43 тыс. т).

Эффективность производства молока на фермах будет достигнута за счет снижения трудозатрат в 2,2 раза, увеличения производительности труда в 2,1 раза, сокращения расходов кормов на 8,7%, а также улучшения качества молока.

В результате внутренний рынок потребления молочных продуктов будет полностью удовлетворяться за счет собственного производства. В 2015 г. 41% молочной продукции предусматривается реализовать на внутреннем рынке, 59% − экспортировать. Экспортные объемы в финансовом выражении возрастут до $2,65 млрд. (в 2009 г. они составили $1 млрд.).

В соответствии с концепцией развития молочного скотоводства на 2015-2020 гг., которая прописана в программе, планируется довести годовой объем производства молока в сельскохозяйственных и иных организациях (их филиалах) до 12,5 млн. т в 2020 г. Удой молока от коровы в среднем по республике составит 7 тыс. кг, что больше на 850 кг по сравнению с планируемым уровнем 2015 г. Численность дойного стада коров к концу 2020 г. будет стабилизирована на уровне 1,6-1,7 млн. голов. Производство молока в 2020 г. возрастет на 25% по сравнению с планируемым уровнем 2015 г.

УДК 6936.22/.28.034:657.471.1

ВЛИЯНИЕ РАСХОДА КОРМОВ НА СРЕДНЕГОДОВОЙ УДОЙ КОРОВ

Дорожко Е.А., Сергей Н.И. – студенты
Научный руководитель **– Савчик В.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Определяющим условием для выполнения задачи увеличения производства продуктов животноводства является организация физиологически полноценного кормления животных на основе новейших достижений науки и практики. Исследованиями установлено, что уровень молочной продуктивности, качество потомства, воспроизводительная способность и продолжительность хозяйственного использования коров определяются уровнем их кормления, качеством кормов и структурой сбалансированных по питательным веществам рационов.

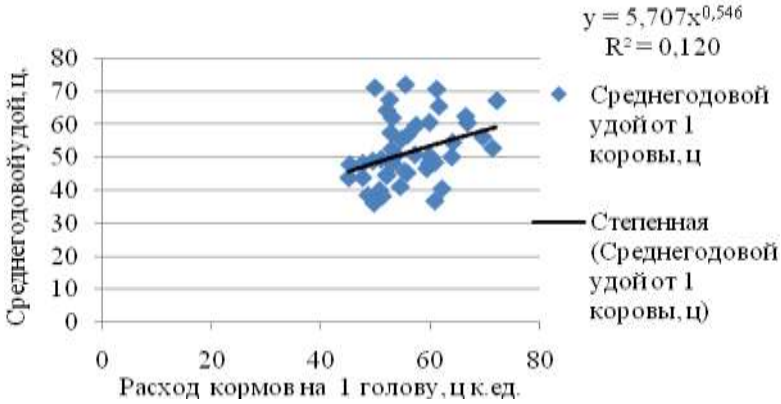
Для получения высокой продуктивности от животных им необходимо регулярно выделять в рационе научно обоснованную норму питательных и биологически активных веществ.

Целью данного исследования является изучение влияния расхода кормов на среднегодовой удой. При выполнении данной работы были использованы: метод научной абстракции, расчетно-конструктивный метод, экономико-статистический метод.

Для того чтобы изучить влияние уровня кормления на среднегодовой удой коров, была построена корреляционная модель связи этих показателей. Основные этапы построения корреляционной модели:

1. Выбор результативного (среднегодовой удой от 1 коровы в ц) и факторного (расход кормов на 1 голову, ц. к.ед.) показателей;
2. Для построения корреляционной модели была собрана актуальная информация по вышеназванным показателям в четырех районах Гродненской области (Волковысский, Гродненский, Вороновский, Щучинский), которая была проверена на соответствие требованиям закона нормального распределения, проверена на выполнения правила трех сигм.
3. В программе MS EXCEL была составлена корреляционная модель $y=5{,}707x^{0{,}54\,6}$ (Рис.1), коэффициент парной корреляции составил 0,35, что горит о средней тесноте связи между показателями, коэффициент существенности коэффициента корреляции составил 2,6, что выше нормативного показателя (2,48). Следовательно, корреляционную модель можно применять в дальнейшем.

Рис. 1 - Зависимость среднегодового удоя от расхода кормов



Используя данную корреляционную модель, можно запланировать среднегодовой удой исходя из известного расхода кормов на одну голову, например, при уровне кормления равном 50 ц/гол. Можно ожидать среднегодовой удой от одной коровы 48,3 ц молока. Также можно определить, каким должен быть расход кормов при желаемом размере среднегодового удоя от одной коровы. Например, необходим удой в 40 ц/гол., то уровень кормления должен составить 36,14 ц к.ед./гол.

ЛИТЕРАТУРА

1. Горбатовский А. В. Эффективные направления дальнейшей интенсификации отраслей животноводства и кормопроизводства/ Горбатовский А. В.// Вести НАН Беларуси. – 2006. - №3 - 11-16 с.

2. Лещиловский Л. Ф., Догиль В. С., Тонкович В. С. Экономика предприятий и отраслей АПК: Учебник. – Мн.: БГЭУ, 2001. – 575с.

3. Попков Н. Пути повышения конкурентноспособности отрасли животноводства/Попков Н., Шейко И., Петрушко И.// Аграрная экономика. – 2008.-№9 -20-25с.

УДК 334:631.145

ОРГАНИЗАЦИЯ БИЗНЕСА В СФЕРЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА

Дудинский М.Э. – аспирант

Научный руководитель **– Гридюшко А.Н.**

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»

г. Горки, Республика Беларусь

В настоящее время положение аграрного сектора на международном рынке сельскохозяйственной продукции ослаблено. Конкурентная зарубежная продукция вытесняет отечественную. Продукция сельского хозяйства замеща-

ется сельскохозяйственной продукцией или фруктами из зарубежных стран. Выросла роль розничной торговли. В связи с этим агробизнес должен менять свою стратегию лидера для более эффективного функционирования на конкурентном рынке. Новая стратегия определяется спросом. Другими словами, сельское хозяйство должно производить то, что нужно потребителям в определенный момент времени. Возникает вопрос о соответствии формы организации агробизнеса, способной отвечать этим требованиям.

Структурно устоявшаяся рыночная цепочка представляет такую последовательность:

базовые материалы→ торговля→ первичная продукция →торговля →полуфабрикаты→конечная продукция→оптовая торговля → розничная торговля→потребители.

При такой организации бизнеса очень сложно контролировать продукцию и поставлять ее вовремя с соответствующим качеством.

Мы предлагаем свою интегральную схему рыночной цепочки:

базовые материалы → полуфабрикаты → первичная продукция → конечная продукция→ торговля→ потребители.

Реорганизация устоявшейся цепочки возможна по средствам:

1. Отказа от зарубежного дорогостоящего сырья;
2. Перехода на упрощенные, более гибкие и менее капиталоемкие производственные мощности;
3. Получения первичной продукции, и ее распределение по отраслям для дальнейшей переработки;
4. Получения конечной продукции на базе собственного комплекса;
5. Концентрации на основных запросах потребителей, прямые продажи конечному потребителю, прямой маркетинг.

Исходя из нашей цепочки, организационная структура агрокомплекса будет ориентирована на экономию, борьбу с потерями, строгое соблюдение бюджетных требований и широкое участие персонала в контроле над уровнем издержек.

Приведем экономические и трудовые аргументы в пользу замены этой формы организации производства на другую. К числу экономических аргументов можно отнести недостаток гибкости, плохое использование производственных мощностей, низкую производительность и высокие издержки производства. В числе трудовых аргументов высокая текучесть кадров, неблагоприятный социальный климат, высокие трудовые нагрузки и признаки неудовлетворенности работников. При правильном распределении работ по отраслям, организация производства заменяется некой интеграцией задач бизнеса, за которую принимает ответственность небольшая группа работников. Такая структура облегчает максимальное развитие талантов и создает предпосылки гибкого производства качественной продукции. На основе таких требований обсуждена схема организации, названная последовательным интегральным контролем. Она позволяет в агробизнесе добиться производства продукции более высокого качества.

Взаимодействие структур подразделения→пооперационный контроль (измерение возможного изменения в устоявшихся операционных техпроцес-

сах)→визуальный контроль (использование и получение информации для корректировки техпроцессов)→тестовые проверки (как работает и что получаем в итоге)→выход готовой продукции высокого качества.

ЛИТЕРАТУРА

1. Яковлев Б.И., Яковлев П.Б. Организация производства и предпринимательства в АПК. – М.:КолаС, 2005. – 300с.:ил (Учебник и учеб. пособие для студентов высш. Учеб. заведений).
2. Савкина Р.В. Организация предпринимательской деят: учеб. пособие – М.: КНОРУС, 2011. – 216с.
3. Горфинкель В.Я., Швандар В.А., Куряков Е.М. и др. – курс предпринимательства: Учебник для вузов – М.: Финансы, ЮНИТИ, 1997. – 493с.

УДК 636.54(339.564)

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТА МЯСА ПТИЦЫ В РОССИЙСКУЮ ФЕДЕРАЦИЮ

Ермилов А.А. – студент
Научный руководитель – **Руденко Д.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Промышленное птицеводство Республики Беларусь является наиболее интенсивно развивающейся отраслью сельского хозяйства. Сегодня птицеводство республики демонстрирует своё динамичное развитие и неуклонный рост производственных и финансовых показателей, полностью снабжает население высококачественной продукцией, а так же часть товара экспортирует.

В настоящее время удельный вес экспорта белорусского мяса и мясопродуктов в Российскую Федерацию достигает почти 100%, в том числе мяса птицы – 98%. Это прекрасный показатель, но есть грядущая опасность для всего птицеводства Республики Беларусь.

Российская Федерация является одним из крупнейших мировых импортеров мяса птицы, ее доля в мировом импорте мяса бройлеров составляет около 20 процентов.

Однако в перспективе к 2017 г. в результате усиления защитных мер внутреннего рынка Российской Федерации импорт в эту страну сократится. В 2020 г. производство мяса птицы в Российской Федерации вырастет до 4,5 млн. т, или в 1,8 раза к уровню 2009 г. Страна полностью обеспечит население мясом птицы и из крупнейшего импортера станет экспортером.

Непосредственно для Республики Беларусь это потенциальная угроза сокращения экспортных поставок мяса и мясопродуктов в Российскую Федерацию, увеличения импорта конкурентоспособной продукции из этой страны. В импорте мяса птицы России удельный вес продукции из Беларуси составляет около 13%. Следовательно, в ближайшей перспективе внешнеэкономическая деятельность Республики Беларусь в этом сегменте продовольственного рынка должна быть направлена на диверсификацию структуры и географии экспорта. Для того чтобы поддержать экспортную политику продукции птицеводства,

необходимо: расширять географию рынков сбыта продукции птицеводства посредством создания совместных производств, ориентированных преимущественно на зарубежного потребителя: страны Содружества Независимых Государств, Европейский союз (производство каширного мяса и другое).

Для сохранения российского сегмента рынка предстоит принимать меры диверсификации структуры экспорта:

- разнообразить видовую структуру сбыта посредством поставки наряду с мясом домашних кур мяса гусей, уток, индейки и другой домашней птицы;

- углублять переработку птицы с выпуском деликатесных продуктов, включая продукты, готовые к употреблению, в том числе с использованием говядины и свинины, которых (по прогнозам) в Российской Федерации ожидается дефицит;

- расширять региональную географию поставок в Российскую Федерацию с учетом специфики регионов и их экономического состояния.

ЛИТЕРАТУРА

1. Программа развития птицеводства в Республике Беларусь на 2011-2015гг.
2. Статья Петрашкевича М.И. «Птицеводство Республики Беларусь: итоги и перспективы»

УДК 636.2

МОТИВАЦИЯ ТРУДА РАБОТНИКОВ И ПУТИ ЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Жемойтина С.Г. – студентка
Научный руководитель **– Чернов А.С.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время мотивация занимает ведущее место в структуре личности и является одним из основных понятий, которые используются для объяснения движущих сил поведения.

Еще на заре человечества, когда слово «мотивация» еще не было «изобретено», его понимание уже было доступно первым руководителям. Однако тогда мотивирование было очень грубым и использовало два метода: метод кнута и метод пряника.

В Библии, древних преданиях и даже античных мифах можно найти множество историй, в которых короли держат награду перед глазами предполагаемого героя или заносят меч над его головой. Однако королевские дочери и сокровища предлагались лишь немногим избранным. Предлагаемые «пряники» в награду за большинство дел едва ли были съедобны. Просто принималось как само собой разумеющееся, что люди не будут просить больше, а будут благодарны за все, что позволило бы им и их семьям остаться в живых. Этот метод мотивации был обычным явлением в мире до конца XIX в.

В современных условиях срабатывает другая истина: человек, работая в организации, лучше реализует свой потенциал, если цели организации и его

собственные идут в одной увязке. Поэтому необходимо учитывать человеческие потребности работников и пробудить их собственный внутренний отклик на нужды дела и производства.

Проблема мотивации стала актуальной для Беларуси с переходом к рыночной системе хозяйствования. Исследования показывают, что хорошо мотивированный персонал − это залог процветания и благополучия организации. На многих предприятиях этот вопрос поднимается очень серьезно, и ищутся пути его решения.

Таким образом, цель данного исследования состоит в поиске путей совершенствования мотивации труда работников.

Как же мотивировать хороших специалистов, чтобы они любили и ценили свое рабочее место?

В настоящее время Республика Беларусь находится в сложной экономической ситуации, поэтому главным мотивирующим фактором для большинства работников белорусских предприятий является денежное вознаграждение. Люди ищут основную работу и работу по совместительству, чтобы увеличить доход. Это приводит к тому, что и основная, и дополнительная работы выполняются с низким качеством, т.к. работник не справляется с ними в должной мере.

В сложившейся ситуации, даже если предприятие не может предложить высокий уровень дохода работнику, оно может заинтересовать его другими альтернативами:

1) признанием индивидуальности и незаменимости работника в организации, предоставлением ему свободы для творчества и самореализации, поощрением инициативы и предприимчивости;

2) разнообразием труда и обогащением работника знаниями о работе, привлечением к участию в управленческих решениях;

3) стимулированием и налаживанием контакта как внутри коллектива, так и коллектива с руководителем;

4) предоставлением работнику возможности показать свою квалификацию, дать свободу для продвижения по карьерной лестнице;

5) возможностью приобретения по сниженной льготной цене продукции, выпускаемой предприятием;

6) награждением памятными значками, грамотами, благодарственными письмами, занесением в реестр истории предприятия и появлением фотографии на Доске почета;

7) выдачей ссуд и осуществлением страхования;

8) оплатой проезда на работу и бесплатными обедами;

9) обучением за счет предприятия работников и их детей;

10) организацией досуга − награждением туристическими поездками, путевками в дома отдыха и др.;

11) предоставлением дополнительных дней к отпуску.

Многие рекомендации позаимствованы из зарубежного опыта, они успешно внедрены на зарубежных предприятиях и приносят эффект. Беларуси следует научиться использовать положительный опыт зарубежья, чтобы выра-

ботать свою систему, которая бы учитывала особенности белорусского характера.

История показывает, что самые талантливые решения реализуются в моменты кризисов. Хочется надеяться, что все предпосылки для развития у Беларуси есть, и они приведут к появлению нового блестящего решения накопившихся проблем.

ЛИТЕРАТУРА

1. Шимкович О. Мотивация персонала как фактор успешного функционирования организации: Материалы Международной научно-практической конференции студентов, магистрантов и аспирантов. − вып. 5, ч. 1, Горки, 2008.
2. Сэнг Х. Ким. 1001 способ мотивации. − М.: Росмэн-Пресс, 2004.

УДК 636.4(476)

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ОСНОВНЫЕ ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СВИНОВОДСТВА В БЕЛАРУСИ

Жук Ю.В. − студентка
Научный руководитель − **Гончарова Е.В.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Свиноводство − это традиционная и вторая по значимости отрасль животноводства Беларуси. Свиноводство является отраслью, развитие которой дает возможность обеспечить увеличение производства мяса ускоренными темпами ввиду своей скороспелости, высокой оплаты корма, наибольшей приспособленности к условиям промышленного ведения производства на комплексах. В общем балансе мяса на долю свинины приходится более 30%. Поголовье свиней в основном сосредоточено в сельскохозяйственных организациях республики − более 80%, остальная часть − в хозяйствах населения и фермеров. В основном производство свинины переведено на промышленную основу и осуществляется на 107 комплексах по выращиванию и откорму свиней. Характерными особенностями современного свиноводства являются: концентрация поголовья на крупных промышленных фермах и комплексах и специализация производства свинины. Интенсификация отрасли свиноводства и ее рентабельность во многом зависят от организации воспроизводства стада, интенсивности использования свиноматок и хряков.

На 1 января 2011 г. в сельскохозяйственных организациях республики насчитывалось 2947,4 тыс. голов свиней. На этих предприятиях содержится 78 процентов свиней и произведено в 2010 г. 350 тыс. т свинины в живом весе, или 85% от общего производства ее в сельскохозяйственных организациях. Ведущие комплексы страны достигли прироста живой массы свиней на откорме 640 г, при затратах на 1 ц 4,2-4,4 к. ед. Значительно уменьшились затраты труда и средств на производство свинины. Это помогает решать продовольственную программу, цель которой − в сжатые сроки обеспечить бесперебойное снабжение населения продуктами питания.

Одной из важнейших составляющих при производстве свинины в мире является четкая организация системы племенной работы с материнскими и отцовскими породами и осуществление различных вариантов гибридизации с целью производства конкурентоспособной высококачественной свинины. В Канаде, Дании, Германии, Франции и других странах с интенсивным свиноводством 90% товарных свиней получают на гибридной основе. В Республике Беларусь этот показатель находится также на достаточно высоком уровне и составляет более 85%. В Беларуси с 1982 г. в программах скрещивания и гибридизации интенсивно используются хряки белорусской мясной породы, обеспечивая получение помесей и гибридов с высокой мясностью туш. Внедрение в хозяйствах Беларуси республиканской системы разведения свиней позволит значительно (в 1,3–1,5 раза) поднять уровень селекционной работы в свиноводстве и сделать эту отрасль более рентабельной и эффективной.

Для повышения конкурентоспособности отрасли свиноводства необходимо решить следующие задачи:

1. Для интенсификации свиноводства в республике необходимо создавать новые и совершенствовать существующие породы свиней с использованием методов преимущественной селекции.

2. Для снижения стоимости кормов в себестоимости продукции необходимо более широко использовать в рационах кормления свиней более дешёвые местные корма.

3. Совершенствовать техническую базу углубленной переработки свинины, расширив ассортимент выпускаемых мясных изделий: полуфабрикатов, колбасных и кулинарных изделий, сосисок, копчёностей и других продуктов глубокой переработки свинины; расширить ассортимент продукции свиноводства с высокими потребительскими качествами и функциональных продуктов. Это позволит повысить их рыночную стоимость и рентабильность производства.

4. Осуществить комплекс мер по разработке и внедрению экологически безопасных, ресурсосберегающих технологий производства для получения конкурентоспособной продукции, отвечающей международным стандартам по качеству продовольствия.

5. Необходимо создание высокоэффективные средства профилактики, методы и ветеринарные технологии диагностики болезней свиней.

ЛИТЕРАТУРА

1. Дойлидов, В.А. Эффективность использования отечественных и зарубежных пород свиней (Ландрас и Дюрок) в системе гибридизации: автореф. дис.… канд. с.-х. наук / В.А. Дойлидов. Жодино, 2000

2. Клемин, В.П. Повышение откормочных и мясных качеств свиней породы ландрас / В. П. Клемин, А. Д. Мавродин, О. Н. Храмченко // Свиноводство. 2004

3. Сельское хозяйство Республики Беларусь 2003 год статистический сборник-Мн. Министерство статистики и анализа РБ 2003 г.

УДК 633.2/4:658.155(476)

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ КОРМОПРОИЗВОДСТВА

Зайко А.Г. – студентка
Научный руководитель **– Изосимова Т.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Кормопроизводство является основополагающей отраслью сельского хозяйства, состояние которой определяет эффективность животноводства и оказывает существенное влияние на рациональное использование земель, повышение плодородия почв и охраны окружающей среды.

Расходы на корм – основная статья в структуре общих затрат в животноводстве, а значит, и главное направление поиска путей снижения затратности и укрепления на этой основе аграрной экономики. Поэтому развитие кормопроизводства является одной из важнейших задач, стоящих перед аграриями в настоящий момент. Не случайно в Государственной программе устойчивого развития села на 2011-2015 гг. говорится о необходимости «внедрить интенсивные системы кормопроизводства, обеспечивающие получение сбалансированных по элементам питания кормов».

В настоящее время в республике около 90% общего объема кормов в перерасчете на кормовые единицы изготавливается на сельскохозяйственных предприятиях, для их производства используется более 80% сельскохозяйственных угодий. При этом средний сбор кормов с 1 га пашни находится на уровне 40-45 ц корм. ед., с 1 га луговых пастбищ (в зеленой массе) – 18-20 ц корм. ед., а с 1 га сенокосов (в сене) – 10-12 ц корм. ед. Кроме зерновых культур на кормовые цели возделываются многолетние и однолетние травы, кукуруза, корнеплоды.

Согласно Республиканской программе развития молочной отрасли в 2010-2015 гг. и Республиканской программе по племенному делу в животноводстве на 2011-2015 гг., необходимо к 2015 г. довести потребление животными всех видов кормов до 23,2 млн. т кормовых единиц, в том числе концентрированных – до 10,2 млн. т.

В целях обеспечения общественного животноводства сбалансированными по протеину кормами уделяется особое внимание совершенствованию структуры посевных площадей путём расширения посевов многолетних и однолетних бобовых культур, внедрения всех форм повторных посевов для повышения урожайности и сборов дешёвого растительного белка с единицы площади. В связи с этим предлагается увеличить удельный вес многолетних бобовых трав в структуре многолетних трав до 60%.

Однако для повышения эффективности кормопроизводства не достаточно мероприятий по оптимизации посевных площадей кормовых культур с учетом их экономической оценки, специализации хозяйства и оптимальных сроков уборки. Основными проблемами кормопроизводства по-прежнему остается низкая производительность техники при заготовке, низкое применение эффек-

тивных технологий заготовки и приготовления кормов, недостаточное проведения количества работ по улучшению естественных кормовых угодий и созданию долголетних культурных пастбищ. Кроме того, сложившаяся с годами структура кормопроизводства не имеет экономического обоснования, базируется на недостаточно квалифицированных организационных подходах руководителей и специалистов аграрной сферы как республиканского и региональных уровней, так и сельскохозяйственных организаций.

Таким образом, для решения проблем и повышения эффективности кормопроизводства необходимо провести целый комплекс мероприятий:

- мобилизовать финансовые ресурсы сельскохозяйственных организаций на заготовку семян многолетних трав в объёме полной потребности с учетом рекомендаций науки по видовому составу применительно к каждому региону республики;

- провести инвентаризацию естественных кормовых угодий с целью расширения посевов однолетних и многолетних трав;

- постоянно заботиться о повышении продуктивности культурных пастбищ, которые дают наиболее дешевый корм, путем ежегодных подкормок их удобрениями, проведения комплекса мероприятий по уходу и их рациональному использованию;

- внедрить современные энергосберегающие технологии заготовки грубых и сочных кормов, обеспечить их сохранность.

Практическая реализация обозначенных выше направлений будет способствовать созданию эффективной системы кормопроизводства, и, следовательно, позволит обеспечить не только высокую и устойчивую продуктивность животных, но и повысить экономическую эффективность отрасли.

УДК 633.63(476.6)

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В КСУП Э/Б «РУТКЕВИЧИ» ЩУЧИНСКОГО РАЙОНА

Зенчик Е.С. − студент
Научный руководитель − **Пестис М.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Сахарная свекла − это техническая культура, используемая для пищевых и фуражных целей. Для Республики Беларусь эта культура имеет большое значение, поскольку она – основное сырье для производства сахара. В условиях республики сахарная свекла является высокопродуктивной полевой культурой. При урожайности корнеплодов 300 ц/га можно получить 40-45 ц сахара, а также жом, патоку и ботву, или 72 ц к.ед.

В КСУП Э/б «Руткевичи» на протяжении последних 5 лет сформировалась неоднозначная тенденция изменения урожайности. В 2007 г. по сравнению с 2006 г. она снизилась до 403,1 ц/га; в 2009 произошел рост урожайности

до 588 ц/га, а в 2010 г. она снизилась до 484 ц/га. В 2007 г. посевная площадь сахарной свеклы составила 90 га. С каждым годом этот показатель увеличивается и в 2010 г. он составил 290 га. Валовой сбор в 2010 г. за счет увеличения посевной площади значительно увеличился и составил 140350 ц.

Для определения влияния факторов на эффективность производства сахарной свеклы была проведена группировка хозяйств Гродненского, Волковысского и Щучинского районов по урожайности за 2010 г.

В среднем по первой группе урожайность сахарной свеклы составляет 335,4 ц/га, по второй – 475,5 ц/га. В последнюю группу входят хозяйства с достаточно высокой урожайностью (681,7 ц/га). Этот показатель меньше лучшего в совокупности на 111,5 ц/га. Исследуемое хозяйство с урожайностью 484 ц/га входит во вторую группу.

Группировка хозяйств по урожайности сахарной свеклы выявила следующую тенденцию. При росте урожайности снижается уровень убыточности, при этом также снижаются затраты на производство данной культуры, но возрастают затраты на 1 га посева. При росте урожайности также уменьшается трудоемкость и, как следствие, увеличивается производительность.

Таким образом, для того чтобы повысить эффективность сахарной отрасли, в первую очередь необходимо:

1. внедрение передовых технологий и методов производства свеклы и сахара;

2. выведение районированных семян суперэлиты урожайно-сахаристого направления, а также использование перспективного импортного семенного материала;

3. улучшение использования земель, развитие химизации мелиорации;

4. сокращение издержек производства и совершенствование структуры;

5. оптимальное сочетание государственного и рыночного методов регулирования.

ЛИТЕРАТУРА

1. «Экономика предприятий и отраслей АПК» уч./ П.В. Лещиловский, В.Г.Гусаков, Е.И. Кивейша.-2-ое изд., перераб. и доп.- Минск: БГЭУ,2007-574 с.

2.«Эффективность различных технологий, применяемых в свекловодстве», научно-исследовательский журнал «Сахарная свекла» №9/2009, ст.15-17.

УДК 633.63(476.6)

ПУТИ СНИЖЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В КСУП Э/Б «РУТКЕВИЧИ» ЩУЧИНСКОГО РАЙОНА

Зенчик Е.С. − студент
Научный руководитель − **Пестис М.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Главная особенность себестоимости состоит в том, что издержки производства в ней выражаются в денежной форме. В себестоимость продукции включается не стоимость потребленных средств производства, а их цена.

Таким образом, себестоимость продукции представляет собой денежное выражение затрат предприятия на израсходованные средства производства и оплату труда. Себестоимость характеризует качественную сторону всей производственной и хозяйственной деятельности предприятия. Чем ниже себестоимость продукции при одинаковом уровне производства, тем выше его эффективность.

С целью большей детализации, обеспечения правильности включения затрат в себестоимость отдельных видов продукции, создания достаточной базы для анализа все затраты сельскохозяйственных предприятий, связанные с производством и реализацией продукции (работ, услуг), по характеру возникновения и назначения группируются по статьям затрат, основными из которых являются:

1. Расходы на оплату труда − суммы начисленной заработной платы.

2. Сырье и материалы – стоимость израсходованных топлива, семян, кормов, материалов, малоценных и быстроизнашивающихся предметов и др.

3. Содержание и эксплуатация основных средств – расходы, связанные с содержанием и эксплуатацией основных средств непосредственно в производстве, и суммы амортизационных отчислений.

4. Отчисления на социальные нужды – обязательные отчисления в фонд социальной защиты населения и в государственный фонд содействия занятости от суммы начисленной заработной платы.

5. Работы и услуги − стоимость оказанных услуг и выполненных работ.

6. Затраты на организацию производства и управление – затраты, связанные с организацией производства и управлением в подразделениях, отраслях и в целом по хозяйству.

7. Прочие затраты – затраты, непосредственно связанные с производственным процессом, но не относящиеся ни к одной из вышеперечисленных статей.

В КСУП Э/б «Руткевичи» в 2010 г. наибольший удельный вес занимает такая статья затрат, как «Удобрения и средства защиты растений», которая составляет 561 млн. руб. На втором месте находится «Работы и услуги» (445 млн. руб.). Наименьший удельный вес занимает «Стоимость энергоресурсов» (50 млн. руб.).

В настоящее время главными факторами сокращения затрат на производство и реализацию продукции являются:

- повышение производительности труда;
- увеличение производства продукции за счет интенсификации, концентрации и специализации производства, рационального использования земли;
- экономное и наиболее рациональное использование материальных ресурсов;
- повышение эффективности использования средств труда;
- упрощение структуры управления и его удешевление;
- ликвидация потерь от брака и устранение производственных расходов.

ЛИТЕРАТУРА

1. «Экономика предприятий и отраслей АПК»:уч./ П.В. Лещиловский, В.Г.Гусаков, Е.И. Кивейша.-2-ое изд., перераб. и доп.- Минск: БГЭУ,2007-574 с.
2.«Эффективность различных технологий, применяемых в свекловодстве», научно-исследовательский журнал «Сахарная свекла» №9/2009, ст.15-17.

УДК 31.158:331.2

УРОВЕНЬ ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ В РБ

Зубрицкая Н.Г. – студентка
Научный руководитель – **Чурейно О.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Денежные доходы населения включают оплату труда, доходы от предпринимательской и иной деятельности, приносящей доход, трансферты населению, доходы от собственности, прочие доходы.

Оплата труда включает фонд заработной платы (начисленные суммы заработной платы в денежной и натуральной форме за выполненную работу и отработанное время, выплаты стимулирующего и компенсирующего характера, оплату за неотработанное время и другие выплаты, включаемые в состав фонда заработной платы), оплату труда, полученную из-за границы, а также доходы работников от организаций, неучитываемые в составе фонда заработной платы (выходное пособие, материальная помощь, оказываемая за счет средств организаций, расходы на платное обучение работников в учреждениях образования и так далее). Реальные денежные доходы населения – относительный показатель, рассчитанный путем деления номинальных темпов роста денежных доходов населения на индекс потребительских цен на товары и услуги за соответствующий временной период.

Располагаемые денежные доходы населения – денежные доходы населения за вычетом налогов, сборов и взносов.

В январе-сентябре 2011 г. общий объем денежных доходов населения составил 108,7 трлн. рублей, или 144,4% к уровню соответствующего периода прошлого года.

В январе-сентябре 2011 г. реальные денежные доходы (денежные доходы, рассчитанные с учетом изменения индекса потребительских цен на товары

и услуги) в процентах к январю-сентябрю 2010 г. составили 106,2%, реальные располагаемые денежные доходы (денежные доходы за вычетом налогов, сборов и взносов, скорректированные на индекс потребительских цен на товары и услуги) – 104,8%.

Реальные доходы, рассчитанные за период, используются для выявления общих тенденций в изменении денежных доходов. В течение 2011 года наблюдается замедление темпов роста реальных доходов населения. В III квартале 2011 г. по сравнению с II кварталом 2011 г. при снижении реальной заработной платы и реального размера назначенных пенсий, реальные располагаемые денежные доходы населения увеличились и составили 101,4%, что обусловлено выплатой в сентябре 2011 г. определенным категориям граждан единовременной материальной помощи для сезонной закупки сельскохозяйственной продукции в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь от 15.09.2011 г.№ 417 «О единовременной материальной помощи».

Денежные доходы в расчете на душу населения в январе-сентябре 2011 г. в целом по республике составили 1 275,7 тыс. рублей в месяц и превысили минимальный потребительский бюджет в 2 раза, бюджет прожиточного минимума – в 3,1 раза.

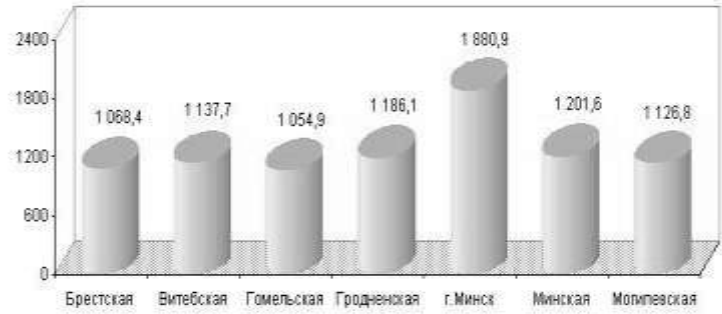


Рисунок − Среднедушевые денежные доходы населения по областям и г. Минску в январе-сентябре 2011 г. (тысяч рублей в месяц)

В общем объеме денежных доходов населения оплата труда занимает 64,9%, доходы от предпринимательской и иной деятельности, приносящей доход, – 10,8%, трансферты населению (пенсии, пособия, стипендии и другие трансферты населению) – 20,5%, доходы от собственности и прочие доходы – 3,8%.

Номинальная начисленная среднемесячная заработная плата работников республики (кроме субъектов малого предпринимательства негосударственной формы собственности) в январе-сентябре 2011 г. составила 1 721,7 тыс. рублей, в том числе в сентябре – 2 260,1 тыс. рублей и увеличилась по сравнению с августом 2011 г. на 13,4%, или на 267,8 тыс. рублей.

Таким образом, на основании представленных данных видно, что реальная заработная плата (заработная плата, рассчитанная с учетом роста потребительских цен на товары и услуги) в январе-сентябре 2011 г. по сравнению с

январем-сентябрем 2010 г. увеличилась на 8,2%, в сентябре 2011 г. по сравнению с августом 2011 г. – уменьшилась на 0,2%.

УДК 631.151.6(476)

АГРОХОЛДИНГ КАК ПЕРСПЕКТИВНАЯ ФОРМА ИНТЕГРАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ АПК

Иващенко И.В. − студентка
Научный руководитель − **Сухоцкая О.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В современном мире в период глобализации экономики и перехода от индустриальной ее стадии к информационной, идет усиление процессов интеграции и образование новых организационных структур, ускоряющих работоспособность предприятия и обеспечивающих экономический рост. Во многих странах мира наблюдаются процессы укрупнения производства в области АПК, а также изменение самой структуры управления предприятиями, и это не удивительно-современный рынок требует максимальной мобильности и самообеспеченности сельскохозяйственных производителей. Только так можно отстоять свои позиции на внутреннем и внешнем рынках, не уступая качеством и ценой.

Исходя из опыта зарубежных стран, такая форма вертикальной интеграции предприятий АПК, как агрохолдинги зарекомендовала себя как одна из форм, быстро адаптирующихся под различные внешние и внутренние условия деятельности (экономическое состояние, структура производства, разновидность выпускаемой продукции и так далее). Под агрохолдингом понимается вертикальная интеграция, построенная на основе добровольного участия, образованная посредством объединения капитала на основе корпоративных принципов для осуществления деятельности в агропромышленной сфере с целью достижения синергетического эффекта за счет увеличения совокупного дохода сельскохозяйственных, перерабатывающих и торговых предприятий. Головная компания определяет приоритетные управленческие, финансовые и хозяйственные вопросы дочерних компаний. Вертикально-интегрированные агропромышленные структуры холдингового типа, реализуя экономический механизм управления стоимостью продукции, в состоянии сформировать собственный внутренний рынок, базирующийся на регулируемых затратах, трансфертных ценах, а также системе внутригруппового кредитования. Нормативно-распределительная модель внутрихолдинговых взаиморасчетов предполагает, что каждая дочерняя структура агрохолдинга, выступающая в качестве центра финансовой ответственности, в отдельности учитывает свои взаимоотношения с каждой другой дочерней структурой, а также с управляющей компанией. Головная компания и цепь дочерних предприятий выстроены по принципу полного/частичного цикла - производство сырья и полуфабрикатов, поставка, производство продуктов, продажа объединены в единый комплекс. На сего-

дняшний день страны-соседи активно используют агрохолдинговые структуры (в Украине сейчас насчитывается 27, в их числе «Индустриальная молочная компания», «Agrogeneration», «KSG Agro», «Нибулон», «Агропроминвест»; большое количество в России, в том числе «Агрогард», «АгроТерра», «Русская молочная компания», «Холдинговая компания «Ак Барс», «Дмитровские овощи»).

Если говорить об эффективности существования агрохолдинга, можно отметить:

- аккумулирование финансовых ресурсов для решения приоритетных направлений развития сельского хозяйства и сферы его обслуживания;
- производство и продажа продукции по более конкурентоспособным ценам, минуя многочисленных посредников;
- возможность контроля качества продукции на любом из этапов ее изготовления;
- выстраивание оптимального ассортимента в связи с наиболее полной информированностью о полученном сырье;

Круг вопросов, который возникает при изучении внедрения агрохолдингов в АПК Республики Беларусь, − каким образом и на основе каких предприятий будет внедрена данная форма интеграции. В настоящее время этот вопрос частично решается. Национальный Банк РБ и ОАО «Беларусбанк» являются крупными собственниками сельхозактивов. Сельхозактивы в собственности Беларусбанка появились в 2004 г. Тогда банк приобрел три убыточных хозяйства, затем в 2005 г. − хозяйство «Тетерино», в 2006 г. банку на «финансовое оздоровление» было передано шкловское сельхозпредприятие «Городец». А в 2008 г. «Беларусбанк» получил убыточное хозяйство «Ржавка». Стоит отметить, что данные предприятия не представляют целостной системы производства готовой продукции.

В заключение отметим, что ключевым звеном аграрного кластера являются органы власти и общественные организации. Государственное участие должно представлять систему экономических отношений, включающую совокупность форм и методов многоуровневого формирования бюджетных средств и их использования на финансирование целевых агропродовольственных программ. Но первые шаги на пути к реформированию АПК Республики Беларусь уже сделаны. Необходимы еще теоретические разработки и обоснования внедрения перспективных нововведений в жизнь. Так как есть заинтересованность в изучении данного вопроса, таковые разработки не заставят себя долго ждать.

УДК 911.3:2(476)

ОСОБЕННОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В УСЛОВИЯХ БЕЛОРУССКОГО ПООЗЕРЬЯ

Игнатова М.С. – студентка
Научный руководитель **– Пилецкий И.В.**
УО «Витебская ордена «Знак Почета» государственная академия ветеринарной медицины»
г. Витебск, Республика Беларусь

Сформировавшийся рельеф региона и хозяйственная освоенность обусловили контрастность биоценозов и мелкоконтурность ландшафтов. Поэтому при ведении сельского хозяйства следует учитывать и технологические свойства отдельных участков. В качестве определяющих факторов формирования культурных ландшафтов выступают условия ведения сельскохозяйственного производства, при этом следует использовать обобщенные показатели, которые всесторонне отражают качество земли как средства производства.

Нами были проведены исследования показателей кадастровой оценки земель, расчетных значений нормативного, чистого и дифференциального доходов, средней урожайности зерновых за 2001-2003 гг., а также объемов произведенной продукции КРС в хозяйствах районов Белорусского Поозерья. Выбор названного периода для исследований обусловлен: во-первых, тем, что представлен засушливым, умеренным и влажным годами; во-вторых, абсолютное большинство сельскохозяйственных земель находилось в ведении сельскохозяйственных организаций – колхозов и совхозов, что облегчало учет их урожайности зерновых. Исследования показали, что средние значения урожайности и объемы продукции КРС по отдельным хозяйствам варьируют в широком диапазоне. В качестве примера на рисунке показана средняя урожайность зерновых за 2001-2003 гг. в хозяйствах Витебского района. Примерно такие же показатели получены для большинства культурных ландшафтов Белорусского Поозерья.

Анализ полученных данных показывает отсутствие статистически значимой связи урожайности зерновых от балла кадастровой оценки сельскохозяйственных земель. Лишь для культурных ландшафтов Верхнедвинского, Миорского, западной части Глубокского, южной части Лиозненского районов можно говорить в разрезе хозяйств о некоторой тенденции роста урожайности с ростом балла кадастровой оценки земель. Для Ушачского, Лепельского, Чашникского, Сенненского, Бешенковичского, северной части Лиозненского районов не наблюдается даже тенденции роста урожайности с увеличением балла. Здесь чрезвычайно сильная вариабельность урожайности в разрезе отдельных хозяйств.

В исследованиях зависимости объемов произведенной продукции крупного рогатого скота (КРС) в среднем за 2001-2003 гг. на 100 га сельскохозяйственных земель в пересчете на молоко от среднегодовой численности рабочих

на 100 га этих земель для различных хозяйств региона установлено наличие статистически значимой связи между исследуемыми параметрами.

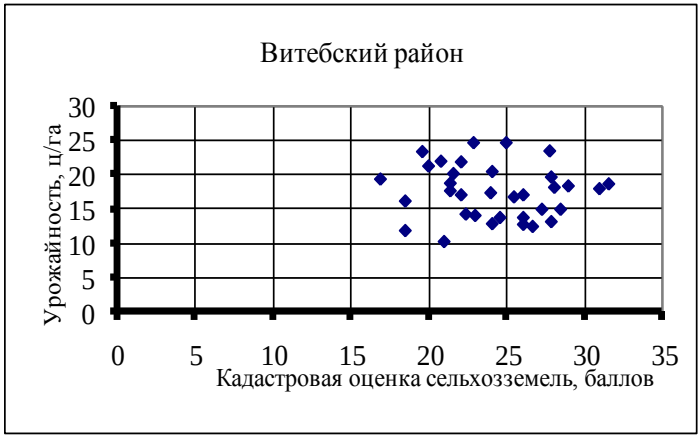


Рисунок – Средняя урожайность зерновых по хозяйствам Витебского района за период 2001-2003 гг.

Аналогичные статистически значимые зависимости индекса производства валовой продукции на 100 га сельскохозяйственных земель получены от численности трудоспособных сельских жителей, от площади сельскохозяйственных земель (га) на одного трудоспособного сельского жителя и от площади пашни на одного трудоспособного.

Таким образом, приведенные исследования показали, что в сложившихся на современном этапе социально-экономических условиях на эффективность сельскохозяйственного производства в регионе определяющее значение оказывает численность трудоспособного сельского населения. Этот фактор необходимо учитывать при управлении развитием производительных сил региона.

УДК 636.22/.28(476)

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАЗВИТИЯ СКОТОВОДСТВА В БЕЛАРУСИ

Ильяшевич С.С. − студент
Научный руководитель − **Руденко Д.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Говядина − самый популярный повседневный продукт питания. Мясо крупного рогатого скота является жизненно необходимым продуктом питания человека. Оно обладает хорошими диетическими свойствами, а по содержанию легко усвояемых белков превосходит свинину и приближается к птичьему мясу. Высокая питательность говядины обусловлена наличием в ней всех необ-

ходимых для питания человека аминокислот, жизненно важных жирных кислот, минеральных веществ, витаминов, ферментов.

Анализ современного состояния производства и потребления мяса показывает, что в развитых странах, в том числе в России, возрастает спрос на высококачественную говядину, получаемую при убое телят молочников или молодняка в возрасте до 1 года. В большинстве европейских стран, а также в США, Канаде, Австралии и Новой Зеландии отмечаются существенные масштабы убоя откормленных телят. Спрос на телятину, особенно в странах Европы, достаточно высокий. Много производят и потребляют телятины во Франции, где доля этого мяса в общем производстве говядины самая высокая в мире. В Германии добиваются увеличения производства телятины от тяжеловесных и хорошо откормленных телят в раннем возрасте.

Технология мясного скотоводства в отличие от молочного имеет специфику, которая не всегда обеспечивает экономическую эффективность производства говядины. Как известно, от мясной коровы получают только теленка, которого она выкармливает в течение 6-8 месяцев от рождения. Молочная же корова дает и теленка, и молоко. Тем не менее при хорошей организации мясного скотоводства производство говядины в этой отрасли может быть прибыльным. Достигается это в основном более продолжительным в течение года использованием пастбищ и применением ресурсосберегающих технологий, так как стоимость пастбищной кормовой единицы в 1,5-2 раза дешевле, чем при использовании заготовленных кормов [1].

Важнейший фактор рентабельности мясного скотоводства − рациональная организация воспроизводства стада. Опыт канадских скотоводов показывает, что залогом успеха является выращивание к отъему не менее 90 телят в расчете на 100 коров и телок случного возраста; количество коров, не дающих приплода в течение года, − не более 5%; отход телят − 4% и менее; живая масса телят в возрасте 7 месяцев − 250-270 кг; проведение отелов в предельно сжатые сроки. Так, например, технология интенсивного мясного скотоводства Канады предусматривает два основных этапа − выращивание телят по системе «корова-теленок» и интенсивный откорм. Система интенсивного откорма включает две стадии − доращивание телят после отъема и заключительный откорм. Среднесуточные приросты достигают 1500 г. Откормочный скот реализуют в 18-месячном возрасте до достижения массы 500-550 кг [2].

Следует отметить, что и в Беларуси есть хозяйства, которые на своем примере показывают, что мясное скотоводство в надлежащих условиях кормления и содержания может быть вполне рентабельной отраслью. В качестве такого примера можно рассматривать ОАО «Липовцы» в Витебском районе, где содержится около 900 голов КРС мясных пород, рентабельность мясного скотоводства ─ 4-6%.

Важным критерием, определяющим эффективность и потенциальные возможности использования скота мясных пород и его помесей при выращивании на мясо, являются экономические показатели. Изучение экономической эффективности выращивания телят лимузинской породы и ее помесей с черно-пестрыми и мен-анжу в сравнении с телятами молочного направления продуктивности (черно-пестрые) показало, что телята мясных генотипов лучше опла-

чивали корм приростами живой массы. Эффективность использования корма животными для роста и развития имеет большое экономическое значение, особенно в мясном скотоводстве, где в структуре себестоимости продукции на корма приходится до 70%.

Анализ расхода кормов в расчете на 1 кг прироста живой массы подопытных групп телят показал, что наиболее эффективно корма использовали бычки лимузинской породы (4 к. ед.), которые на 18,4% меньше затрачивали их по сравнению с черно-пестрыми.

Таким образом, можно сделать вывод, что при правильном подходе к организации данной отрасли она может быть вполне рентабельной.

ЛИТЕРАТУРА

1. Яско, А. Производят ли в Беларуси элитное мясо и как найти его на прилавках магазинов? / А. Яско // TUT.BY. Белорусский портал [Электронный ресурс]. — 2009. — Режим доступа : http://news.tut.by/143202.html. — Дата доступа : 06.01.2010.
2. Гончарова Н. Эффективность выращивания бычков на мясо / Н. Гончарова, Л. Кибкало// Молочное и мясное скотоводство. — 2011. — № 3. — С. 20–21.

УДК631.153:634.1(476.6)

ОПТИМИЗАЦИЯ РАЗМЕЩЕНИЯ ПЛОДОВОЯГОДНЫХ НАСАЖДЕНИЙ ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Кадач А.О. – студентка
Научный руководитель **– Гесть Г.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время производство плодово-ягодной продукции в Гродненской области отстает от научно обоснованных норм. Для обеспечения населения региона ценной витаминной продукцией важно расширить посадки многолетних насаждений и увеличить их урожайность.

Поэтому цель исследований состояла в расчете необходимых площадей посадок многолетних насаждений в районах области для обеспечения населения садоводческой продукцией.

При этом необходимо учитывать два основных момента. С одной стороны, новые посадки необходимо размещать там, где имеются самые хорошие природно-климатические условия, с другой − размещать их лучше всего вблизи крупных городских поселений.

Эти два момента были учтены нами при разработке экономико-математической модели по размещению многолетних насаждений на территории Гродненской области. На начальном этапе была обоснована исходная информация: производство плодов по каждому району было взято на уровне фактических значений; производство их по районам области на перспективу запланировано исходя из урожайности зерновых и продуктивности садов в среднем по Гродненскому району.

При этом использовалась формула: Vpi = Vpd x Vzi / Vzj , где Vpi – урожайность плодов в i-ом районе; Vpd – урожайность плодов в Гродненском рай-

оне; Vzi – урожайность зерновых в i–ом районе; Vzj – урожайность зерновых в Гродненском районе.

Нами установлено, что планируемое потребление плодов на душу населения в Республике Беларусь должно составлять 120 кг. В 2009г. в районах Гродненской области производилось от 2300 до 17700 т плодовой продукции. На перспективу урожайность ее должна составлять 95-210 ц/га. Для доставки продукции необходим автотранспорт, поэтому при моделировании важно знать расстояние между районными центрами, которое определялось с помощью географической карты.

В структурной экономико-математической модели выделяются две группы переменных: Xi – посадка многолетних насаждений в i-ом районе и Xpj – перевозка плодов из i-го района в j-ый район.

При этом выделяются следующие группы ограничений:

1) распределение продукции, произведенной в конкретном районе области: Vi + Ypi x Xi = E xij, i = 1….17; 2) удовлетворение потребности населения в плодах: 1,2 x Ni = E xij, j = 1….17; 3)возможная площадь посадки новых многолетних насаждений в конкретном районе области: Simin </ xi </ Simax, I = 1….17.

Целевая функция – минимум транспортных издержек: Fmin = E x E x lij x Xij.

Развернутая экономико-математическая модель включает 306 переменных и 34 основных ограничения. Задача была решена с помощью программы LPX – 88.

Таблица − Площади посадки многолетних насаждений в Гродненской области на перспективу (с.-х. организации + население)

Наименование районов	Площадь посадки в 2010г., га	Дополнительная площадь посадки, га	Общая площадь посадки, га
Берестовицкий	430	710	1140
Волковысский	930		930
Вороновский	461	24	485
Гродненский	3691	700	4391
Дятловский	636		636
Зельвенский	582		582
Ивьевский	414		414
Кореличский	796		796
Лидский	953	245	1198
Мостовский	495		495
Новогрудский	946		946
Островецкий	385	40	425
Ошмянский	326	24	350
Свислочский	204	169	373
Слонимский	608	51	659
Сморгонский	796	41	837
Щучинский	1107		1107

Нами установлено, что для достаточного обеспечения населения Гродненской области продукцией плодоводства (таблица), необходимо площади посадки их увеличить в девяти из семнадцати районов, соответственно на 24-710 га в зависимости от населения, проживающего в них. Однако при таком увеличении площадей посадок необходимо организовать хранение полученной продукции с целью круглогодичного обеспечения населения плодами и ягодами.

УДК 631.171/.173(476)

АНАЛИЗ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Калиновская Е.В. – студентка
Научный руководитель **– Захорошко С.С.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Состояние материально-технической базы имеет огромное значение для развития и повышения эффективности сельского хозяйства.

Динамика развития материально-технической базы сельского хозяйства показывает, что количество используемой в сельхозорганизациях техники сократилось. Так, количество тракторов всех модификаций уменьшилось в 2,5 раза, грузовых автомобилей в 2,8 раза, зерноуборочных комбайнов в 2,6 раза, картофелеуборочных комбайнов в 7,4 раза [1].

Отрицательное влияние на уровень и состояние технического потенциала отрасли оказало недостаточное финансирование. Так, в течение последних десятилетий технико-технологическое переоснащение производства формируется в централизованном порядке практически только за счет государственных средств. Иностранные инвестиции в основной капитал сельскохозяйственных предприятий составляют незначительные суммы и получают несущественный удельный вес в общем объеме. За период с 1994 по 2004 гг. инвестиции составили мизерную величину – от 0,3 до 0,5 млрд. руб., причем в большинстве случаев это были не прямые и не портфельные инвестиции, а торговые и иностранные кредиты и займы [1]. В 2000 и 2002 гг. отрасль вообще не получила инвестиций. Легко заметить, что сельское хозяйство значительно проигрывает по объему привлечения инвестиций в сравнении с другими отраслями. Хронический недостаток инвестиций привел к негативным изменениям в сфере воспроизводства основного капитала и деградации материально-технической базы отрасли. Так, износ средств механизации за годы реформ достиг 80%. Дефицит сельскохозяйственной техники оценивается суммой порядка 10 млрд. долларов США [2, с.3] и составляет около 50% от нормативной потребности. Действующие технологии во многих СПК являются отсталыми, неукомплектованными современной техникой. В ряде хозяйств они практически не обновлялись в течение последних 15-20 лет.

Между тем мировой опыт свидетельствует, что внешние инвестиции имеют ключевое значение для роста ВВП, развития экономики и интеграции ее в мировое хозяйство. Иностранные инвестиции являются не только способом внешнего финансирования, но и интеграции отечественных субъектов хозяйствования в транснациональные производственные цепочки, получения новых наукоемких технологий производства, современных методов управления и ведения бизнеса и т.п.

Между размером инвестиций и ростом валового внутреннего продукта существует прямая и тесная связь: растут вложения капитала – увеличивается ВВП и наоборот. Данная зависимость проявляет себя как применительно к экономике в целом, так и в отраслевом аспекте. Не случайно в странах с быстрорастущей экономикой удельный вес инвестиций в валовом внутреннем продукте достигает 28-30%.

Увеличение стоимости основных средств в зависимости от инвестиций происходит с определенным временным лагом и взаимосвязано с физическим износом фондов. Поскольку за исследуемый период инвестиции в сельское хозяйство составляли весьма незначительные суммы, а физический износ увеличивался, то, вероятно, не следует ожидать в ближайшие несколько лет существенного повышения эффективности сельского хозяйства.

Материально-техническая база взаимосвязана с числом сельхозпроизводителей. За годы рыночных преобразований сократилось количество сельскохозяйственных организаций. Так, за 1990-2010 гг. количество СПК сократилось почти в 2 раза, с 2555 до 1305 [1]. Наиболее активно данный процесс шел в 2000-2005 гг., когда число сельскохозяйственных организаций сократилось почти на треть. Затем с 2008 г. процесс затормозился, и в последние три года число сельскохозяйственных организаций ежегодно сокращалось на 30-80 субъектов. Исследуемая динамика отражает происходящие в современный период в аграрном секторе Республики Беларусь институциональные, организационно-технологические и управленческие тенденции, направленные на постепенную трансформацию отношений собственности, укрупнение хозяйств, диверсификацию видов деятельности, объединение производителей и переработчиков в единую взаимосвязанную систему.

Вероятно, данную тенденцию следует рассматривать как объективную и в целом положительно влияющую на эффективность аграрной сферы. Она обусловлена, с одной стороны, неизбежными процессами концентрации, происходящими в сельском хозяйстве – укрупнением хозяйств, включением в состав сильных, слабых кооперативов, созданием агрохолдингов и др., а, с другой стороны, сокращением численности трудовых ресурсов, уменьшением площади сельскохозяйственных земель.

ЛИТЕРАТУРА

1. Агропромышленный комплекс. В 2-х томах. Изд.13.- Минск, 2011.-274 с.
2. Гусаков, В. Основные проблемы на пути устойчивого развития АПК и ключевые механизмы повышения эффективности его рыночного функционирования /В. Гусаков //Аграрная экономика.-2008.-№9.-С.2-7.
3. Республика Беларусь в цифрах.- Минск, Новое знание, 2008- 452 стр.

УДК 636.221.28.084522(476.6)

ВЫРАЩИВАНИЕ И ОТКОРМ КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА В КОЛХОЗЕ ИМЕНИ В.И. КРЕМКО

Канюк Е. − студентка
Научный руководитель − **Гришанова О.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Производство продукции скотоводства во многом определяет экономическое и финансовое состояние всего АПК. Народнохозяйственное значение скотоводства определяется тем, что оно является для ряда отраслей промышленности основным источником ценного сырья. Кожа крупного рогатого скота является сырьем для обувной и кожевенной промышленности, из молока и мяса вырабатываются высокоценные продукты питания. Из продуктов и отходов отрасли получают лекарственные препараты, различные виды кормов: обрат, заменитель цельного молока, мясокостную, костную муку и др. Скот дает ценное органическое удобрение – навоз, являющийся важным источником поддержания почвенного плодородия и стабильности высоких урожаев.

В настоящее время в колхоз имени В.И. Кремко действуют 6 ферм по доращиванию и откорму молодняка крупного рогатого скота.

С целью рационального использования кормов, помещений, рабочей силы разрабатываются и применяются различные системы выращивания молодняка на мясо, позволяющие ускорить превращение питательных веществ корма в мясную продукцию.

В процессе изучения организации производства продукции выращивания и откорма крупного рогатого скота в хозяйстве должное внимание следует уделить рассмотрению показателей продуктивности животных.

Таблица 1 – Динамика показателей продуктивности крупного рогатого скота

Показатели	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Среднесуточный прирост живой массы, г	811	801	774	792
Валовое производство прироста живой массы, ц	21322	19486	18146	17524

Анализ данных таблицы 1 показывает, что среднесуточный прирост живой массы в 2010 г. уменьшился на 19 г по сравнению с 2007 г., но увеличился на 18 г по сравнению с 2009 г. Что касается валового производства прироста живой массы, то оно снижается с каждым годом и в 2010 г. составило 17524 ц, что на 3,4 % меньше, чем в 2009 г.

Изучение тенденций изменения структуры затрат в динамике позволяет более качественно управлять ими. Поэтому, основная задача деятельности сельскохозяйственного предприятия заключается в минимизации затрат, недопущении непроизводительных расходов, повсеместной экономии ресурсов.

Проанализировав данные таблицы 2, мы видим, что наибольшие затраты на оплату труда и корма в расчете на 1 голову были в 2010 г. и составили 296 тыс. руб. и 1043 тыс. руб. соответственно. Наибольший удельный вес в

структуре затрат занимают корма – 57,9-68,5%, наименьший – затраты на содержание основных средств, стоимость энергоресурсов и нефтепродуктов.

Таблица 2 − Структура затрат в расчете на 1 голову крупного рогатого скота на выращивании и откорме

Статьи затрат	2007 г.		2008 г.		2009 г.		2010 г.	
	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%	тыс. руб.	%
Затраты всего:	1231	100	1325	100	1372	100	1650	100
в т.ч. оплата труда	158	12,8	245	18,5	279	20,3	296	17,9
корма	843	68,5	787	59,4	794	57,9	1043	63,2
затраты на содержание основных средств	28	2,3	64	4,8	51	3,7	30	1,8
работы и услуги	59	4,8	71	5,4	74	5,4	71	4,3
прочие прямые затраты	96	7,8	98	7,4	86	6,3	89	5,4
затраты по организации производства и управлению	47	3,8	60	4,5	57	4,2	95	5,8
стоимость энергоресурсов на технологические цели	-	-	-	-	9	0,7	8	0,5
стоимость нефтепродуктов	-	-	-	-	22	1,6	18	1,1

В последующие годы хозяйством предусматривается задействовать внутриотраслевые резервы для дальнейшего расширенного воспроизводства, нарастить объемы производства и сбыта продукции в соответствие с планами развития сельского хозяйства страны на 2011-2015 гг.

УДК 663.91 (476)

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА ШОКОЛАДА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Канюк Т.А. − студентка
Научный руководитель – **Ананич И.Г.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

За последние пять лет мировые продажи шоколада выросли на треть, и сейчас они составляют более 100 млрд. долларов.

Во времена СССР предпочтение отдавалось темному и молочному шоколаду. В настоящее время темный и горький шоколад наиболее популярны у жителей нашей страны. Считается, что наиболее полезным является горький шоколад. В нем очень много витаминов (A, B,C, D, E) и микроэлементов (Mg, Na, Ca, K). Горький шоколад называют ”сладким аспирином” и по содержанию антиоксидантов 50-граммовая плитка равна килограмму яблок. Шоколад бодрит и повышает настроение. Антидепрессант анадамид влияет на наш тонус. Плитка шоколада в месяц снижает риск преждевременной смерти на 36%.

Главный компонент шоколада – это какао-масса или какао тертое. В основном белорусские производители используют какао-бобы из Африки. До 70% стоимости шоколада – это цена какао-бобов, цена которых составляет около 2400 долларов за тонну. Какао-бобы покупают в основном из Ганы и Кот-д'Ивуара. Самые лучшие какао-бобы выращивают в Венесуэле: конфеты Porcelana готовят из редкого белого сорта какао. Элитные какао-бобы вида "криолье" – они составляют лишь 3-5% от общего объема производства – растут также в Мексике и Эквадоре.

В минувшем году цены на шоколад сильно подскочили. В 2011 г. средняя цена 100-граммовой плитки отечественного горького шоколада находилась в районе 9-12 тыс. руб., а импортного – 20-40 тысяч. На рост цен повлияли дефицит валюты и неурожай в Африке вкупе с гражданской войной в Кот-д'Ивуаре.

По оценкам экономистов, в 2012 г. цены на сырье должны упасть в среднем на 5%.

Главный конкурент шоколада – кэроб. Данный продукт богат витаминами, но не содержит нейростимуляторов. В Беларуси такие плитки пока не выпускают.

УДК 631.145:346.26 (476)

РАЗВИТИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ БЕЛАРУСИ

Карасёва М.И. – студентка
Научный руководитель **– Тоболич З.А.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Приоритет в сельском хозяйстве республики, безусловно, принадлежит крупнотоварному производству. Но и малый бизнес вносит свой вклад в производство сельскохозяйственной продукции, выполнении работ, услуг. Преимущества малого бизнеса состоят, прежде всего, в гибкости и восприимчивости к конъюнктуре рынка, в быстром реагировании на спрос потребителей, что позволяет заполнить ниши рынка и наиболее полно удовлетворять потребности населения в потребительских товарах и услугах; в более быстром перевооружении, внедрении и апробации новых технологий. Малый бизнес позволяет создать дополнительные рабочие места, а также позволяет наиболее полно раскрыться потенциалу человека.

Число субъектов малого бизнеса в 2010 г. составило 74246, в т.ч. в сельском хозяйстве – 2131, т.е. около 3%. Характеристика результатов деятельности субъектов малого предпринимательства, занятого в сельском хозяйстве, представлена в таблице.

Обращает внимание значительный рост субъектов малого предпринимательства за последних 5 лет – в 6,8 раза, а также высокий уровень рентабельности реализованной продукции в размере 14,3%, при том, что в целом по сель-

скому хозяйству он имеет отрицательное значение – «минус» 1,3%. Удельный вес убыточных организаций малого предпринимательства в сельском хозяйстве сократился до 7,3%.

Таблица − Характеристика малого предпринимательства в сельском хозяйстве

Показатели	Годы		
	2000	2005	2010
Число субъектов малого предпринимательства в сельском хозяйстве	311	309	2121
Объем производства продукции, работ, услуг, млрд. руб.	11,9	186	1051,9
Средняя численность работников малого предпринимательства, занятых в сельском хозяйстве, чел.	6233	8625	20464
Удельный вес работников МП, занятых в с.-х., к общей численности работников МП, %	1,6	1,9	2,6
Выручка от реализации товаров, продукции, работ, услуг малого предпринимательства в с.-х., млрд. руб.	18,9	216	1084,3
Удельный вес от общей выручки от реализации продукции малых предприятий, %	0,5	0,7	0,85
Чистая прибыль малых с.х. предприятий, млрд. руб.	2,2	11,5	119,6
Рентабельность реализованной продукции МП с.-х., %	28,8	7,0	14,3
Удельный вес убыточных организаций малого предпринимательства в сельском хозяйстве,%	20,2	17,1	7,3

За последние годы в стране принято несколько законодательных актов в поддержку предпринимательства. Основными из них являются Закон Республики Беларусь от 1 июля 2010 г. «О поддержке малого и среднего предпринимательства», Указ Президента Республики Беларусь от 21 мая 2009 г. № 255 «О некоторых мерах государственной поддержки малого предпринимательства». Этими актами предусмотрены направления поддержки субъектов малого предпринимательства в виде финансовой, имущественной, информационной и иной поддержки.

Государственной программой поддержки малого и среднего предпринимательства в Республике Беларусь на 2010-2012 гг., утвержденной постановлением Совета Министров 28 декабря 2009 года №1721, предусматривается создание благоприятных условий для устойчивой деятельности малых организаций, преодоление административных барьеров на пути развития предпринимательства, внедрение прогрессивных финансовых технологий поддержки малого и среднего бизнеса, создание рабочих мест, обеспечение импортозамещения, адресной методической, информационной, консультационной, учебно-образовательной и юридической поддержки через соответствующую инфраструктуру.

В реализации Директивы №4 для малого предпринимательства предусмотрены меры по упрощению порядка предоставления субъектам предпринимательской деятельности земельных участков, отчуждению инвесторам за одну базовую величину находящихся в государственной собственности и не использовавшихся более двух лет объектов недвижимости, льготы по земельному налогу при реализации инвестиционных проектов, связанных с созданием объектов при-дорожного сервиса, что должно обеспечить ускоренное развитие малого предпринимательства в реальном секторе экономики, в т.ч. и в сель-

ском хозяйстве, и существенно повысить конкурентоспособность и экспортные возможности его субъектов.

УДК 631.15 : 334.722(476)

РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Кищис Е.Ю. – студент
Научный руководитель – **Сухоцкая О.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Предпринимательство во многих странах мира является основным фактором экономического роста и повышения благосостояния людей. В Беларуси пока сохраняется сильный государственный сектор.

Из рисунка видно, что удельный вес в малом бизнесе имеет рыночная торговля. Это вызвано тем, что в нашей стране предприниматели пока предпочитают открывать дела, не требующие особых вложений. Правительство проводит программу развития малых и средних городов, сельской местности, а также развития агротуризма. Но, несмотря на все усилия, сельская местность пока остается непривлекательной для предпринимателей.

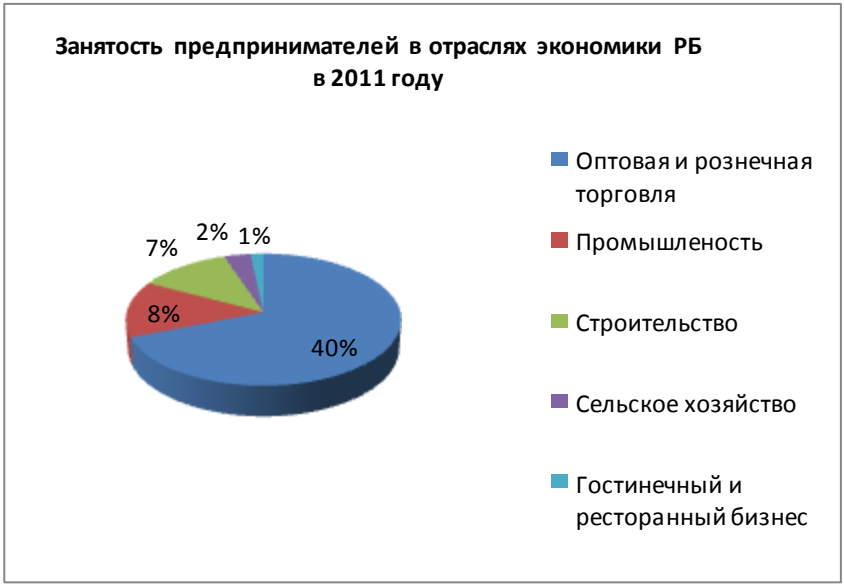


Рисунок – Диаграмма занятости предпринимателей в отраслях экономики РБ

Чтобы в регионах создавались рабочие места, открывались производства, в республике совершенствуется нормативно-правовая база, правительство работает над улучшением бизнес-климата. Создание благоприятных условий для

ведения бизнеса, поддержать предприимчивых, инициативных людей на первом этапе – одна из важнейших государственных задач. Для решения данной задачи правительство применяет следующее методы:

- Одним из действующих механизмов увеличения доли малого и среднего бизнеса в экономике является смена собственника неэффективно работающих или неработающих государственных предприятий.
- Второй год действует Программа развития малого и среднего бизнеса. В соответствии с ней из средств областного бюджета на конкурсной основе оказывается финансовая поддержка в виде безвозмездных субсидий для возмещения части процентов за пользование банковских кредитов.
- Уделяется внимание и молодежному предпринимательству. С сентября ученики старших классов получили возможность посещать факультатив по основам экономики и предпринимательства.

Тем самым в нашей республике есть все возможности выйти на один уровень экономического развития с западными странами. Государству и предпринимателям пора перейти к конструктивному диалогу. Развитие малого и среднего бизнеса позволит достигнуть высокого развития экономики в целом, это прекрасно понимаю и руководители на местах, и предпринимают все возможные на данный момент меры для создания благоприятных условий для бизнеса. Но проблема до сих пор является актуальной и нам предстоит еще многое сделать для её решения.

УДК 632.2.034(476.1)

ДИНАМИКА ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРОИЗВОДСТВА МОЛОКА В ФИЛИАЛЕ «ПЯТИГОРЬЕ» ОАО «АГРОКОМБИНАТ «ДЗЕРЖИНСКИЙ»

Ковалева Т.Л., Козел В.И. – студентки
Научный руководитель **– Чурейно О.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В РБ наблюдается устойчивая тенденции к увеличению производства молока, а также к повышению его качества и сортности. Сельскохозяйственный филиал «Пятигорье» ОАО «Агрокомбинат «Дзержинский» является одним из наиболее эффективных хозяйств молочной отрасли страны, из года в год наращивающих производство.

Для того чтобы охарактеризовать состояние молочной отрасли на предприятии существуем система производственных показателей, которая охватывает поголовье, среднегодовой удой на одну корову, валовой надой.

Из данных таблицы 1 следует, что в 2010 г. по сравнению с 2006 валовой надой существенно возрос, что объясняется увеличением как экстенсивного, так и интенсивного фактора. В 2010 г. по сравнению с 2006 г. этот показатель увеличился всего на 1,1% (на 10 гол.). Значит, валовое производство молока увеличилось вследствие увеличения продуктивности, показателем которой

выступает среднегодовой удой на одну корову. При анализе динамики продуктивности коров можно отметить стабильное увеличение показателя по всем годам, кроме 2008 г.

Таблица 1 − Динамика основных производственных показателей молочной отрасли за 2006-2010 гг.

Показатель	Годы					Отклонение 2010г. к 2006г.	
	2006	2007	2008	2009	2010	(+,-)	в %
Поголовье коров, гол.	875	875	881	883	885	+10	101,1
Валовой надой, т	5387	5465	4894	6501	7126	+1739	132,3
Среднегодовой удой на 1 корову, кг	6157	6246	5555	7379	8052	+1895	130,8

В 2010 г. филиал «Пятигорье» среди предприятий общественного сектора РБ занял 8-е место по уровню продуктивности с показателем 8052 кг молока на 1 гол., хотя еще в 2006 г. его величина составляла 6157 кг, т.е. произошел рост на 30,8%. Рост продуктивности отразился на росте валового надоя.

Такой устойчивый рост производства молока можно объяснить улучшением качества кормов, совершенствованием рационов кормления, повышением квалификации операторов машинного доения, проведением соответствующих ветеринарных мероприятий, а также своевременностью искусственного осеменения.

На предприятии функционируют 3 структурных подразделения по производству молока, различных по технологическим показателям.

Таблица 2 − Производство молока в филиале «Пятигорье»

Структурное подразделение	Поголовье, гол.		Валовой надой, т		
	План 2010г.	Факт 2010г.	Факт 2009г.	План 2010г.	Факт 2010г.
МТФ "Станьково"	265	263	1989	2096	2153
МТК "Заболотье"	315	315	2042	2400	2709
МТФ "Заболотье"	310	307	2487	2304	2264
Всего	890	885	6518	6800	7126

Данные таблицы показывают, что на МТФ «Заболотье» и МТК «Заболотье» поголовье коров приблизительно одинаковое – более 300 гол., на МТФ «Станьково» чуть меньше − 63 гол.

Наибольший объем производства достигнут на комплексе «Заболотье» − 2709 т молока, что превышает аналогичный показатель 2009 г. на 667 т. На МТФ «Заболотье» в 2010 г. план по производству молока не выполнен, и получено на 1,7% меньше молока, чем в 2009 г.

Таблица 3 – Продуктивность коров в филиале «Пятигорье»

Структурное подразделение	Факт 2009г.	План 2010г.	Факт 2010г.
МТФ "Станьково"	7559	7909	8186
МТК "Заболотье"	7064	7619	8600
МТФ "Заболотье"	7470	7432	7375
Всего	7379	7641	8052

Из данных таблицы 3 следует, что наиболее эффективно в 2010 г. сработало структурное подразделение МТК «Заболотье», удой на корову в котором составил 8601 кг, что на 449 кг больше, чем на МТФ «Станьково», и на 1227 кг – чем на МТФ «Заболотье». При этом план перевыполнен на 12,9%. Это объясняется использованием на комплексе более эффективной доильной установки «Елочка». Что касается МТФ, то удой на 1 корову на ферме «Станьково» превысил показатель на ферме «Заболотье» на 811 кг при идентичной технологии производства молока.

Таким образом, производство молока в филиале «Пятигорье» ОАО «Агрокомбинат «Дзержинский» является достаточно эффективной отраслью, которая динамично развивается в современных условиях.

УДК 636.084:636.2.034(476.1)

ОРГАНИЗАЦИЯ КОРМЛЕНИЯ КОРОВ В ФИЛИАЛЕ «ПЯТИГОРЬЕ» ОАО «АГРОКОМБИНАТ «ДЗЕРЖИНСКИЙ»

Ковалева Т.Л., Козел В.И. – студентки
Научный руководитель **– Чурейно О.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Молочная продуктивность коров определяется на 70% уровнем кормления, и только 30% приходится на остальные факторы – породу, условия содержания и др. Наиболее рациональное кормление можно организовать только на основе научно обоснованных норм. Нормы кормления устанавливаются после изучения потребности сельскохозяйственных животных в питательных веществах.

Кормление коров в филиале «Пятигорье» осуществляется строго по зоотехническим нормам, на основе которых разработаны рационы в соответствии с типом кормления.

В таблице 1 отражен рацион кормления дойного стада в зимне-стойловый период. Наибольший удельный вес в структуре рациона занимают концентраты – 35,4%, а также силос – 33% и сенаж – 16,6%. Из чего можно сделать вывод, что в филиале зимой применяется силосно-сенажно-концентратный тип кормления.

Таблица 1 – Рацион кормления дойного стада в зимне-стойловый период

Вид корма	Количество на 1 гол. в сутки, кг		Структура рациона, %
	физ. вес	к. ед.	
Сенаж	12	3,36	16,6
Силос	29	6,67	33,0
Сено	1	0,48	2,4
Концентраты	6,5	7,15	35,4
Жмых рапсовый	1,5	1,75	8,7
Патока	1	0,78	3,9
Соль	0,045		
Итого	х	20,19	100

В летне-пастбищный период тип кормления – травянисто-концентратный: 80% составляет зеленый корм и 20% − концентраты. Так как содержание круглогодовое стойловое, то зеленую массу подвозят животным в стойла и раздают при помощи кормораздатчиков.

Все грубые и сочные корма растительного происхождения – сено, сенаж, силос – хозяйство производит самостоятельно; концентраты изготавливаются мобильными комбикормовыми заводами из собственного сырья. Патока закупается на ОАО «Городейский сахарный комбинат», а жмых – на ОАО «Рапс». Определение качества кормов осуществляется в лабораторных условиях методом анализа проб, взятых в хозяйстве.

Как известно, только применение сбалансированных по питательным элементам кормов позволяют получить качественную продукцию в полном объеме, и при этом не допустить их перерасход.

Таблица 2 – Динамика показателей расхода кормов

Показатель	Годы					2010г. к 2006г.,%
	2006	2007	2008	2009	2010	
Расход кормов -всего:						
ц к.ед.	55930	55210	54400	64270	69450	124,2
млн.руб.	1001	1410	2312	2882	2711	270,8
Расход кормов на 1 голову, ц к.ед.	63,92	63,10	61,75	72,79	78,47	122,8
Расход кормов на 1 ц молока, ц к.ед.	1,038	1,010	1,112	0,989	0,974	93,8

Из данных таблицы 2 следует, что в 2010 г. наблюдается увеличение общего расхода кормов на производство молока по сравнению с 2006 г. на 24,2% при росте поголовья на 1,1%.

Это говорит о значительном увеличении уровня кормления с 63,92 ц к.ед. до 78,47 ц к.ед. в 2010 г., что соответственно отразилось на расходе кормов на 1 ц молока. Этот показатель сократился до 93,8%.

Как показывает передовой опыт, при среднегодовом удое от коровы свыше 8000 кг на 1 ц молока должно быть затрачено 0,7-0,8 ц к.ед. а в филиале «Пятигорье» расход кормов на 1 ц составляет 0,974 ц к.ед., что говорит о неэффективном их использовании.

Таким образом, организация кормления на предприятии позволяет достичь высокого уровня производства, но при этом имеются возможности ее совершенствования.

УДК 636.083:636.2.034

ОСОБЕННОСТИ ЗИМНЕГО СОДЕРЖАНИЯ МОЛОЧНОГО СКОТА

Кожевникова М.В. – студентка
Научный руководитель **– Чурейно О.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Перед тем как перевести корову на зимнее содержание, необходимо хорошо подготовить скотопомещение. Надо тщательно законопатить щели, подогнать окна и двери так, чтобы они плотно закрывались. Двери утепляют дополнительной обшивкой. Особенно хорошо нужно утеплить потолок.

Помещение коровника, а также кормушки, стойло, перегородки, стойки, привязь должны быть отремонтированы и тщательно продезинфицированы. Окна должны открываться для проветривания. Располагать их следует сзади или сбоку от животного выше уровня его головы.

Рядом с коровником огораживают загон для прогулок коровы. Он представляет собой небольшую площадку размером 10-16 м². В загон выпускают корову ежедневно, за исключением холодных, ветреных дней, на 2-4 ч. Грязь в скотном дворе может быть причиной развития кожных и других заболеваний, обусловливает загрязнение молока, поэтому ежедневная уборка помещения, чистка животного и смена подстилки являются главными условиями поддержания здоровья и получения высококачественного молока.

Очень важно иметь достаточный запас подстилочного материала. В качестве подстилки используют сухую ржаную солому, торф, опилки и древесные стружки, еловые ветки, сухие древесные листья. Наилучшей считается соломенная подстилка. Ее требуется до 2,5 кг в день на корову. Солому желательно измельчать на отрезки 18-27 см. В таком виде она лучше впитывает навозную жижу и удобна для уборки. Торф − весьма гигроскопичный подстилочный материал. Он хорошо впитывает влагу, но неудобен тем, что загрязняет животное, поэтому его надо применять как подсобную к соломе подстилку. Потребляют на подстилку по 1–3 кг торфа в день на корову. Елочные ветки как дополнительный подстилочный материал хуже торфа, потому что обладают малой поглотительной способностью. Несколько лучше опилки лиственных деревьев. Опилок требуется 2-5 кг в день на корову. Сухие листья приравниваются к опилкам.

Надо помнить, что корову нельзя поить холодной водой из проруби или колодца. Чтобы избежать простудных заболеваний, питьевую воду за 10-12 ч до потребления заливают в деревянные чаны (баки), установленные в коровнике. Желательно иметь два чана, чтобы в то время, пока расходуется вода из одного бака, в другом она нагревалась до температуры помещения. Надо иметь в виду, что корове в день требуется 3-5 ведер воды.

Обычно коров в помещении привязывают, один конец веревки прикрепляют ко дну кормушки, другой − к ошейнику коровы. Привязь должна быть

такой, чтобы при необходимости можно было быстро освободить животное. Она не должна мешать корове ложиться и вставать.

В ночное время помещение должно освещаться электролампочкой мощностью не более 25 Вт.

Используя вышеперечисленные рекомендации в хозяйствах можно снизить уровень заболеваемости животных, снизить уровень затрат и повысить эффективность работы всей отрасли.

УДК 636.2.034(476)

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МОЛОЧНОГО ЖИВОТНОВОДСТВА В БЕЛАРУСИ В ТЕКУЩЕЙ ПЯТИЛЕТКЕ

Кожевникова М.В. – студентка
Научный руководитель **– Чурейно О.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

На современном уровне развития аграрной экономики первостепенную значимость приобретает проблема стабилизации и повышения эффективности сельскохозяйственного производства. Молочное скотоводство занимает ведущее место среди животноводческих отраслей. От уровня его развития во многом зависит эффективность сельскохозяйственного производства в целом, т.к. данная отрасль имеется почти на каждом сельскохозяйственном предприятии, а во многих хозяйствах является главной. В молочном скотоводстве сосредоточено более половины основных фондов, занято около 55% трудовых ресурсов и потребляется около 38% кормовых ресурсов, что создает условия для его ускоренного развития по пути интенсификации. Молочное скотоводство Беларуси дает около 3/4 всей товарной продукции животноводства.

В текущей пятилетке молочное животноводство в Республике Беларусь должно стать высокоэффективным. На это нацелена программа модернизации МТФ на 2012 г. Согласно поручению Президента РБ в каждом хозяйстве должны быть модернизированы по одной ферме, созданы современные условия для содержания, кормления и доения молочного поголовья скота. По итогам прошлого года в республике введено в эксплуатацию 87 новых МТФ, реконструкция и техническое переоснащение проведены на 180 существующих МТФ. В 2012 г. планируется реконструировать и технически переоснастить 1198 МТФ. Это позволит снизить затраты труда и повысить эффективность производства молока, а также увеличить поголовье коров на 87,8 тыс. голов. Строительство и реконструкция МТФ будет осуществлено в сельскохозяйственных организациях Гродненской, Могилевской, Брестской, Витебской и Минской областей. В Любанском районе реконструкцию начали на всех 15 МТФ. Реконструкция МТФ здесь идет полным ходом. Строительные работы ведутся во всех хозяйствах Минской области. До конца года планируется реконструировать около 320 МТФ.

Специалисты подсчитали, что если строить МТФ с нуля, то расходы составят около 75 миллиардов рублей. Модернизация тех объектов, которые работают неэффективно или вообще не функционируют, обойдется в 3,5 раза дешевле. В Могилевской области принята очень напряженная программа по модернизации и реконструкции 180 МТФ в Горецком, Дрибинском, Мстиславском, Чаусском и Шкловском районах. При этом 160 из них будет модернизировано за счет собственных средств хозяйств, в т.ч. с привлечением кредитных ресурсов и денег областного бюджета.

Отличительной особенностью является то, что планируется построить 133 новые современные МТФ, исходя из собственных возможностей, затратив на это около полутора триллионов белорусских рублей. В целях экономии средств большинство строительно-монтажных работ будет вестись хозяйственным способом с привлечением студенческих отрядов, а также с использованием местных материалов, что значительно уменьшит стоимость вводимых объектов. В новое помещение ферм переведут часть существующего поголовья, также приобретут высокопроизводительный молочный скот.

Выполнение данной программы позволит области в 2012 г. увеличить поголовье коров на 37 тыс. (до 200 тыс.) и выйти на производство 5 100 кг молока с коровы. В перспективе ожидается увеличение выручки хозяйствами области от реализации молока более чем в 2 раза. Это позволит аграрному сектору области работать стабильно, создать достойные условия для труда сельчан и значительно повысить уровень заработной платы.

Производство молока в СПК Гродненской области к 2015 г. планируется увеличить в 1,7 раза. В области ставится задача к 2015 г. увеличить производство молока с 887 тыс. т в 2010 г. до 1,550 млн. т. в 2015 г. Для достижения этого показателя планируется увеличивать производительность дойного стада, количество голов. К 2015 г. дойное стадо в области должно увеличиться на 67,6 тыс. голов до 250 тыс. Сегодня в Гродненской области расположены 690 МТФ. Из них 139 МТФ, на которых находится 38% дойного стада области, модернизированы. В течение ближайших пяти лет в области планируется построить 164 новых МТФ, рассчитанные на 777 коров каждая. Это позволит разместить в них 110,3 тыс. голов. Кроме того, будут реконструированы 62 МТФ на 32, 2 тыс. голов (по 600 коров каждая). Т.о., к 2015 г. в области будет 365 новых и реконструированных МТФ, что позволит содержать на них 85% дойного стада области. При этом будут снесены 84 аварийных фермы. На МТФ области нового поколения с 2011 по 2015 г. планируется произвести более 4 млн. т молока на общую сумму 4,3 трлн. руб.

УДК 631.152:658.115(476.6)

ОСОБЕННОСТИ СТРУКТУРЫ УПРАВЛЕНИЯ В ФИЛИАЛЕ “СКИДЕЛЬСКИЙ” ЧПУП “СКИДЕЛЬАГРОПРОДУКТ”: СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ

Комар Е.В. – студентка
Научный руководитель **– Леванов С.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Важную роль в эффективности и прибыльной работе филиала занимает рациональная организация производства и правильно сформированная система управления. Обеспечение пропорциональности всех элементов процесса производства и четкой согласованности всех звеньев управления является важнейшим условием получения высокой прибыли.

Управление филиалом «Скидельский» и контроль за его деятельностью осуществляет генеральный директор Частного производственного унитарного предприятия «Скидельагропродукт». Финансовая работа филиала возлагается на главного бухгалтера филиала.

Для филиала штатное расписание утверждается его директором, который осуществляет текущее управление, и согласовывается с генеральным директором.

Исследование организационной структуры управления позволяет сделать вывод о том, что она является линейно-функциональной. Это очень удобно, так как все обязанности разделены по отделам, каждый из руководителей отдела отвечает за свой участок работ. Так же можно отметить, что все отделы взаимосвязаны и обмениваются информацией по мере необходимости.

В филиале «Скидельский» есть директор, у которого в непосредственном подчинении находятся работники, занимающие следующие должности: зам. директора по информационной работе, первый заместитель директора, специалисты по кадрам, юрисконсульт, зам. директора по растениеводству, гл. агроном, зам. директора по животноводству, гл. зоотехник, зам. директора по механизации, главный бухгалтер, главный экономист и др. Права и обязанности каждого работника прописаны в должностных инструкциях.

В филиале «Скидельский» четко прослеживается специализация управленческих структур. Имеются линейные руководители, которые сосредоточили всю власть в своих руках и несут ответственность за деятельность всего управляемого ими объекта (подразделения), а также функциональные руководители, которые координируют, контролируют и отвечают за результаты выполнения только одной определенной функции в рамках предприятия или отдельного подразделения.

Линейные подразделения, как правило, осуществляют основную производственную деятельность, в то время как функциональные подразделения создаются на ресурсной основе (кадры, финансы, сырье, материалы и т.п.) и тем самым обеспечивают деятельность основных подразделений.

Как показало исследование, в филиале “Скидельский” линейные руководители выполняют в основном исполнительную функцию, что иногда приводит к неэффективному руководству производством, во избежание этого в будущем следует стимулировать их инициативу.

Также в филиале наблюдается отсутствие тесных взаимосвязей между производственными отделениями, гибкости во взаимоотношениях работников аппарата управления из-за высокого уровня формализации. Как результат − замедление и сложности с передачей информации, что приводит к снижению скорости принятия решений. Для повышения согласованности действий разных функциональных служб необходимо увеличивать объем работы руководителя организации и его заместителей.

Анализ должностных инструкций представителей управленческого персонала (руководителей различного уровня) свидетельствует о наличии дублирования в них полномочий, отсутствие четкости в определении некоторых прав и обязанностей. Поэтому одним из направлений совершенствования структуры управления в филиале “Скидельский”, на наш взгляд, является наведение необходимого порядка с должностными инструкциями (т.е. ликвидация указанных недостатков).

Таким образом, в филиале «Скидельский» структура управления имеет достаточную степень дифференциации по функциям, включает несколько уровней, а её функционирование осуществляется под жестким контролем руководства филиала и ЧПУП “Скидельагропродукт”. Однако выделенные нами проблемы свидетельствуют о необходимости совершенствования структуры управления.

ЛИТЕРАТУРА

1. Герчикова И.Н. Менеджмент. Учебник Третье издание. – М.: ЮНИТИ, 2002.
2. Румянцева З.П., Соломатин Н.А., Акбердин Р.З. и др. Менеджмент организации. Учебное пособие - М.: ИНФРА-М, 1997.
3. Коллективный договор филиала «Скидельский».

УДК:631.158:658.310.16

ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Король А.И.− студентка
Научный руководитель − **Пестис М.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Производительность труда − важнейшая экономическая категория, которая характеризует эффективность использования трудовых ресурсов. Сельское хозяйство характеризуется недостаточной обеспеченностью трудовых ресурсов. В 2011 г. в сельском хозяйстве было занято 9,7% населения страны (в 2000 г. — 14,1%), что же касается производительности труда, то возможности ее роста, по существу, безграничны. Для успешного решения многообразных экономических и социальных задач, стоящих перед страной, нет другого

пути, кроме ускоренного роста производительности труда, резкого повышения эффективности всего общественного производства. Особенно важное значение такое положение имеет для сельского хозяйства, где весь прирост продукции обеспечивается за счет повышения производительности труда.

Повышение производительности труда прямо и непосредственно связано с достижениями научно-технического прогресса, с осуществлением всесторонней интенсификации производства. Интенсификация, а следовательно, и повышение фондо- и энерговооруженности труда, применение производительной техники позволяют в первую очередь экономить живой труд, снижать его затраты.

За 2000-2010 гг. количество техники в хозяйствах заметно сократилось. Количество тракторов снизилось с 72,9 тыс. в 2000 г. до 47,3 тыс. на начало 2011 года, зерноуборочных комбайнов — с 17,1 тыс. до 11,4 тыс., кормоуборочных комбайнов — с 7,2 тыс. до 2,6 тыс.

Анализ материально-технической базы Гродненской области показал, что наличие тракторов в сельхозорганизациях в период с 1990-2010 гг. сократился на 10,6 тыс. штук, зерноуборочных комбайнов на 2842 штук, кормоуборочных комбайнов на 759 единиц.

В Государственной программе укрепления аграрной экономики и развития сельских территорий на 2011-2015 гг. разработаны мероприятия по техническому переоснащению и модернизации АПК, планируется поставить в хозяйства: тракторов – 50-52 тыс. физических единиц, зерноуборочные комбайны – 12,5-13 тыс. единиц. Реализация программ по техническому переоснащению и модернизации АПК позволит сократить трудозатраты на 1 га от 40 до 60%, уменьшить удельный расход топлива на 5-15%, себестоимость механизированных работ – до 30%.

Важное самостоятельное значение имеют социально-экономические факторы повышения производительности труда. К основным социально-экономическим факторам относят: совершенствование форм материального и экономического стимулирования, улучшение бытового и социально-культурного обслуживания населения. В 2005-2010 гг. реализовывалась Государственная программа возрождения и развития села. В результате этой программы уровень культурно-бытового обслуживания населения сельской местности значительно повысился: построено более 1400 агрогородков, из них 239 в Гродненской области, с необходимой инфраструктурой. Актуальной остается проблема низкой оплаты труда. Среднемесячная заработная плата в сельском хозяйстве в декабре 2011 г. составила 1760 тыс. руб. Это только 61% ее уровня в целом по республике. По сути она утратила свою стимулирующую функцию повышения эффективности труда в сельском хозяйстве.

На уровень производительности труда большое влияние оказывает уровень образования работников. Анализ по качественному и количественному составу руководящих работников сельскохозяйственных предприятий Гродненской области на 01.01.2011, показал, что из 173 человек 65,8% работников имеют высшее образование.

Таким образом, исходя из вышеперечисленного наибольшее влияние на уровень производительности труда оказывает материально-технические, социально-экономические факторы, а также уровень и квалификация работников.

ЛИТЕРАТУРА

Сельское хозяйство Республики Беларусь. Статистический сборник. — Мн., 2011. — 283 с.

УДК 631.16:658.152

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИСТОЧНИКОВ ФИНАНСИРОВАНИЯ КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ

Корольчук К.И. – студент

Научный руководитель **– Молчанов А.М.**

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

В условиях рыночной экономики возможностей для инвестирования довольно много. Однако любое предприятие имеет ограниченные свободные финансовые ресурсы, доступные для инвестирования.

Осуществляя капитальные вложения нужно располагать источниками. Главными источниками финансирования капитальных вложения являются: прибыль, остающаяся в распоряжении предприятия; амортизационные отчисления; кредиты коммерческих банков; средства иностранных инвесторов и др.

Предприятие, производящее капиталовложение, обычно имеет несколько альтернативных возможностей финансирования.

Главным источником финансирования инвестиционных расходов на предприятии является бюджетное финансирование, доля которого постоянно растет и в 2009 г. составила 90,7% в структуре источников финансирования капитальных вложений. Доля амортизационных фондов также возрастает, и в 2009 г. составила 8,9%. Можно сделать вывод, что организация стремится использовать собственные источники финансирования капитальных вложений, при этом уменьшает использование заемных средств.

Наибольший удельный вес в структуре источников финансирования капитальных вложений по области занимают заемные средства – 50%. Доля собственных источников невелика: амортизационные фонды – 12%, прибыль нераспределенная и распределенная – 1%.

Предприятие не всегда полностью использует полученные средства. В 2009 г. из полученных 3722 млн. руб. израсходовано 2829 млн. руб. Не используются средства из собственных источников: из полученных средств амортизационного фонда, которые составили 1145 млн. руб., израсходовано только 252 млн. руб. В то время как заемные средства и средства бюджетного финансирования используются полностью и по назначению.

Средства, получаемые от государства, и заемные средства используются полностью, в то время как собственные источники предприятие не всегда использует по назначению.

Таблица – Источники финансирования капитальных вложений

Источник финансирования	2007 г.		2008 г.		2009 г.	
	Получено, млн. руб.	Израсходовано млн. руб.	Получено, млн. руб.	Израсходовано млн. руб.	Получено млн. руб.	Израсходовано млн. руб.
Всего источников	6010	5301	9798	9406	3722	2829
В т.ч. амортизацион. фонды	709	--	707	315	1145	252
Бюджетное финансирование	3050	3050	6864	6864	2565	2565
средства иннов. фондов	--	--	28	28	--	--
заемные средства	2251	2251	2199	2199	12	12

Такая ситуация наблюдается в целом по области. Из амортизационных фондов на финансирование капитальных вложений получено 117141 млн. руб., а израсходовано 86484 млн. руб.

Мы предлагаем усилить контроль за использованием собственных источников. Средства должны направляться на обновление наиболее изношенных фондов.

ЛИТЕРАТУРА

Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК / Г.В. Савицкая // Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учеб. пособие / Г.В. Савицкая – 7 изд.,испр. – Минск: Новое знание, 2007.

УДК 633.63 (476)

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В БЕЛАРУСИ

Корсак А.С. – студентка
Научный руководитель – **Гришанова О.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В Республике Беларусь особенно велико значение свекловичного сахара, так как он является практически единственным подслащивающим продуктом собственного производства: из сахарозаменителей вырабатывается только крахмальная патока в количествах, которые не могут удовлетворить потребности пищевой промышленности. Главным мотивом для проведения экономического анализа основных показателей производства сахарной свеклы является то, что сахар – это ежедневно потребляемый продукт питания.

Переработка и производство сахара осуществляется на четырёх заводах: Скидельский, Гродненский, Слуцкий, Жабинский. На предприятиях существуют проблемы, связанные с сезонностью работ. После уборки период сокодобывания не должен превышать 90 дней, однако заводы не справляются и просят хозяйства начать уборку уже в начале сентября, чтобы растянуть этот период на 125 дней. Особенности сахарной свеклы таковы, что за солнечный сентябрь можно получить дополнительные 4 ц/га и 4% сахаристости.

Для дальнейшего повышения эффективности производства сахарной свеклы целесообразно наладить более тесную связь науки с производством. В Беларуси ведется научно-исследовательская и внедренческая работа сотрудников Опытной научной станции по сахарной свекле (г. Несвиж) — единственное научно-исследовательское учреждение, занимающееся всем комплексом вопросов возделывания данной культуры.

В валовой продукции сельского хозяйства сахарная свекла занимает около 1%, на 0,7% площади пашни производится 1-1,2 млн. т корнеплодов при сахаристости 14-16%. На душу населения производится 100-120 кг сахарной свеклы в год, или 34,3 кг сахара, в том числе 14,3 кг – из собственного сырья. В то же время этот показатель в Австрии равен 50 кг, Венгрии – 46, Германии – 43, Дании – 83, Нидерландах – 65 и Франции – 73 кг.

До 2006 г. сахарная свекла возделывалась во всех областях страны (табл.). Начиная с 2007 г. в Витебской области отказались от возделывания данной культуры. Это объясняется тем, что наиболее благоприятные почвенные и климатические условия для развития свекловодства имеются в хозяйствах Гродненской, Брестской и Минской областях.

Таблица – Валовой сбор сахарной свеклы, тыс. т

Области	Годы						
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Брестская	648	904	890	860	893	777	896
Витебская	35	62	-	-	-	-	
Гомельская	73	97	59	35	39	29	37
Гродненская	1248	1429	1418	1538	1559	1511	1747
Минская	959	1327	1105	1431	1316	1361	1618
Могилевская	102	159	154	166	163	95	187
Всего по Республике Беларусь	3065	3978	3626	4030	3940	3773	4485

Анализ данных таблицы показывает, что за исследуемый период лидером по валовому сбору сахарной свеклы является Гродненская область. В 2011 г. здесь было собрано 1747 тыс. т корнеплодов, что больше, чем в 2005 г., на 499 т (или на 40%), чем в 2010 г. – на 236 т (15,6%). Отмечена тенденция уменьшения производства сахарной свеклы в хозяйствах Гомельской области до 37 т в 2011 г. против 97 т в 2006 г.

В результате реализации программы развития свеклосахарной отрасли в 2015 г. планируется произвести корнеплодов сахарной свеклы − 5,5 млн. т (в 2010 году − 3,8 млн. т). Такие параметры определены Государственной программой развития сахарной промышленности на 2011-2015 гг., которая утверждена постановлением Совета Министров Беларуси от 24 марта 2011 г. № 359.

В соответствии с Госпрограммой, посевная площадь сахарной свеклы в Беларуси возрастет с 94,7 тыс. га в 2010 г. до 105 тыс. га к концу 2015 г.

За последние 3 года Республика Беларусь превратилась из страны, импортирующей сахарную свеклу, в государство, экспортирующее данную культуру.

Переориентация произошла вовремя, так как в 2009 г. цены на сахар резко поднялись. Это произошло из-за ограничения посевных площадей сахарной свеклы Евросоюзом и свёртывания производства в Польше. Избытки сахара республика экспортирует в Россию и Евросоюз.

УДК 338.486.4:63(476)

О ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ МАЛОГО СЕЛЬСКОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Костына Я.Г., Коляда В.Г. − студенты
Научный руководитель − **Болдак А.К.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В условиях формирования рыночных отношений малое сельское предпринимательство может выступить действенным фактором достижения экономического роста и повышения уровня жизни сельского населения Республики Беларусь.

Отметим, что в 2011 г. в Республике Беларусь было зарегистрировано 65294 налогоплательщика, осуществляющих деятельность в малых и средних поселениях (темп роста к уровню прошлого года составил 106,1%), в том числе 25542 организации и 39 752 индивидуальных предпринимателя (темп роста к уровню прошлого года составил соответственно 105,1% и 106,7%). Устойчивый рост числа плательщиков, осуществляющих деятельность в сельских поселениях, наблюдается по всем областям, при этом наибольшие темпы зафиксированы по Минской области (109,1%) [1].

Основными нормативными правовыми актами, регулирующими вопросы стимулирования экономического развития сельских населенных пунктов, активизации предпринимательской деятельности, стимулирования производства и реализации товаров (работ, услуг) в сельской местности являются Декреты Президента Республики Беларусь от 20 декабря 2007 г. № 9 ”О некоторых вопросах регулирования предпринимательской деятельности в сельской местности“ (далее – Декрет №1) и от 28 января 2008 г. № 9 ”О стимулировании производства и реализации товаров (работ, услуг)“ (далее – Декрет №9) [2, 3].

Так, в частности, Декретом № 1 установлено, что коммерческие организации как с иностранными инвестициями, так и без таких инвестиций, созданные с 1 апреля 2008 г., с местом нахождения в населенных пунктах с численностью населения до 50 тыс. чел. согласно утвержденному перечню при осуществлении деятельности в этих населенных пунктах вправе в течение пяти лет со дня их создания не исчислять и не уплачивать налог на прибыль в части

реализации товаров (работ, услуг) собственного производства. В 2011 г. налоговыми льготами пользовались 196 плательщиков-организаций (в 2010 г. − только 134 плательщика). Сумма льгот составила 26159,8 млн. руб. (в 2010 г. – 14503,2 млн. руб.).

В соответствии с Декретом № 9 организации и индивидуальные предприниматели, находящиеся (проживающие) в сельских населенных пунктах, при осуществлении в этих, а также в иных сельских населенных пунктах деятельности по производству товаров (выполнению работ, оказанию услуг) вправе применять особый порядок налогообложения, который предусматривает освобождение от уплаты налога на прибыль и налога на недвижимость. В 2011 г. налоговыми льготами пользовались 1267 плательщиков, в том числе 624 организации и 643 индивидуальных предпринимателя (в 2010 г. − 1101 плательщик, в том числе 456 организаций и 645 индивидуальных предпринимателей). Сумма льгот составила 99472,9 млн. руб. (в 2010 г. – 37 710,5 млн. руб.).

Итак, в Республике Беларусь в результате проводимых реформ идет процесс формирования новых сельскохозяйственных предприятий, основанных на принципах экономической самостоятельности и частной собственности. В свою очередь, правовое регулирование малого предпринимательства в сельских районах способствует экономическому росту и рыночным преобразованиям страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный доступ] – Режим доступа : http:/ www. belstat. gov. By.- Дата доступа: 15.01.2012.
2. Декрет Президента Республики Беларусь от 20 декабря 2007 г. № 9 ”О некоторых вопросах регулирования предпринимательской деятельности в сельской местности“ (Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь, 2008 г.,№1,1/9241.
3. Декрет Президента Республики Беларусь от 28 января 2008 г. № 1 ”О стимулировании производства и реализации товаров (работ, услуг)“. (Национальный реестр правовых актов Республики Беларусь, 2008 г., № 29, 1/9381.

УДК 636.22/.28.034(476.6)

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВЫРАЩИВАНИЯ ЧИСТОПОРОДНОГО И ПОМЕСНОГО РЕМОНТНОГО МОЛОДНЯКА КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА

Кравченко А.В.– студент
Научный руководитель **– Высокоморный В.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Экономическую эффективность выращивания ремонтного молодняка определяет технология производства, системы и способ содержания, кормление, механизация производственных процессов и продуктивность животных. Высокопродуктивными могут быть только здоровые целенаправленно выращенные животные. Выращивание должно быть направлено так, чтобы при рациональных затратах труда и расхода кормов обеспечить оптимальный рост,

развитие молодняка и заложить основу для последующей высокой продуктивности взрослых животных. Непременным условием обеспечения эффективности работы предприятий по выращиванию ремонтных телок является современное правильное планирование их производственной деятельности. От того насколько качественно разработаны и экономически обоснованы плановые показатели, будет зависеть их успешное выполнение. Основными показателями, характеризующими экономическую эффективность производства, являются чистый доход и рентабельность.

В наших исследованиях мы изучали эффективность выращивания чистопородного и помесного, ½ кровности по голштинским, ремонтного молодняка крупного рогатого скота в ОАО «Речицкий КХП» филила «Советская Белоруссия» Речицкого района Гомельской области.

Для опыта были сформированы 2 группы молодняка по 12 голов каждая. В контрольную группу были отобраны чистопородные черно-пестрые животные, в опытную группу – телочки ½ кровности по голштинской породе. Отобранные животные находились в одинаковых условиях содержания, кормление проводилось согласно рационам, принятых в хозяйстве. В течение опытов наблюдали за ростом молодняка по изменению их живой массы и среднесуточных приростов по месяцам выращивания. Расчет экономической эффективности выращивания проводился по ценам и расценкам, сложившихся в хозяйстве в период проведения исследований (табл.).

Таблица. − Экономическая оценка выращивания помесного и чистопородного молодняка крупного рогатого скота

Показатели	Ед. изм.	Группа животных		Помеси в % к черно-пестрым
		черно-пестрая	½ кровности по голштинам	
Число животных в группе	гол.	12	12	-
Живая масса при рождении	кг	25	32	128
Живая масса в 18 месяцев	кг	352	399,2	113,4
Среднесуточный прирост 1 головы	г	607	680	112,0
Валовый прирост 1 головы	кг	327	367,2	112,3
Затраты корма на 1 ц прироста	ц.к.ед.	11,1	9,8	88,3
Себестоимость 1 ц реализованной живой массы	тыс. руб.	632,6	597,4	94,4
Общие затраты на выращивание 1 головы	тыс. руб	2384,9	2384,9	-
Цена реализации 1 ц говядины	млн. руб	475,1	475,1	-
Стоимость от реализации	тыс. руб	1791,1	1896,6	105,9
Убыток	тыс. руб	- 593,8	- 488,3	82,2
Уровень рентабельности	%	-2 4,9	- 20,5	- 4,4

Результаты расчетов экономической эффективности выращивания ремонтного молодняка показали, что у телок ½ кровности по голштинам валовой прирост живой массы до 18-месячного возраста был выше на 40,2 кг. В связи с этим себестоимость прироста снизилась на 35,2 тыс. руб. и составила 597,4 тыс. руб. При одинаковой цене реализации 475, 1 тыс. руб. у телок опыт-

ной группы убыток при выращивании составил 488,3 тыс. руб. и был меньше по сравнению с контрольной группой на 105,5 тыс. руб.

Уровень рентабельности выращивания телок 1/2 кровности по голштинам составил -20,5%, что на 4,4 процентных пункта меньше, чем при выращивании чистопородных животных. Следует отметить, что при среднесуточных приростах живой массы у чистопородных телок в среднем 607 г, возраст первого осеменения 19,4 месяца с живой массой 377 кг, тогда как у ½ кровности по голштинам в 18 месяцев живая масса при первом осеменении составила 399,2 кг.

Таким образом, использование в хозяйстве быков-производителей голштинской породы экономически выгодно и целесообразно, что позволяет увеличить среднесуточные приросты живой массы телок и повысить рентабельность их выращивания.

УДК 633.63:658.155 (476.6)

РЕЗЕРВЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В СПК «ГРОДНЕНСКИЙ» ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА

Куель Е.Я.– студентка
Научный руководитель – **Бутенко О.Л.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

С развитием научно-технического прогресса появляются новые виды сырья и материалов, новые виды машин и оборудования, новые технологии, более совершенные формы организации труда, позволяющие снижать материалоемкость, трудоемкость продукции и услуг, ускорять оборачиваемость средств, повышать рентабельность и другие показатели эффективности хозяйственной деятельности. Следовательно возникает необходимость нахождения путей повышения эффективности производства.

Целью данного исследования является поиск резервов и путей повышения эффективности производства сахарной свеклы в СПК «Гродненский» Гродненского района.

СПК «Гродненский» находится в сырьевой зоне Скидельского сахарного комбината, поэтому выращиванию сахарной свеклы в хозяйстве уделяется большое значение.

Выявление резервов увеличения продукции растениеводства может осуществляться по следующим основным направлениям: расширение посевных площадей и повышение урожайности сельскохозяйственных культур. В связи с тем, что в СПК «Гродненский» производство сахарной свеклы в 2010 г. было убыточным на уровне -2,68, то такой резерв увеличения валовой продукции как расширение посевов под сахарной свеклой является не целесообразным.

Одним из основных резервов повышения эффективности производства остается увеличение урожайности. Резерв увеличения урожайности находится путём изменения структуры посевов.

Одним из основных факторов, влияющим на уровень рентабельности, является себестоимость реализованной продукции. Поэтому необходимо искать источники снижения себестоимости. На основании проведенной группировки хозяйств Гродненской области и корреляционно-регрессионного анализа выяснилось, что производство сахарной свеклы в СПК «Гродненский» достаточно трудоемкое. Поэтому источником снижения себестоимости является снижение затрат на оплату труда.

Таким образом, резерв снижения себестоимости 1 т сахарной свеклы может быть представлен в виде суммы резервов снижения себестоимости от увеличения урожайности и снижения суммы оплаты труда за счет снижения трудоемкости производства сахарной свеклы.

Конечным результатом деятельности любого предприятия является получение прибыли. В связи с тем, что 2010 г. оказался финансово неудачным для СПК «Гродненский» и производство сахарной свеклы принесло убытки хозяйству, то наша задача заключается в поиске резервов уменьшения полученных убытков. Снижение себестоимости в свою очередь повлияло и на размер доходов от реализации 1 т сахарной свеклы.

После проведённых исследований можно определить возможный резерв повышения уровня рентабельности производства и реализации сахарной свеклы.

Для более наглядного представления полученные результаты сведем в таблицу.

Таблица – Показатели эффективности производства и реализации сахарной свёклы в СПК «Гродненский» на перспективу

Показатель эффективности	Фактический	На перспективу	Резерв
Урожайность, ц/га	458,5	498,5	+ 40,0
Трудоемкость производства, чел.-ч/т	1,09	1,00	-0,09
Себестоимость реализации 1 т, тыс. руб.	108,2	99,1	-9,1
Прибыль (убыток) от реализации 1 т продукции, тыс.руб.	-2,9	6,2	+9,1
Уровень рентабельности (убыточности) производства, %	-2,68	6,3	+8,98п.п.

Таким образом, основными путями повышения эффективности производства сахарной свеклы в СПК «Гродненский» являются: внедрение передовых технологий и методов производства свеклы и сахара; выведение районированных семян суперэлиты урожайно-сахаристого направления, а также использование перспективного импортного семенного материала; комплексная механизация и автоматизация производственных процессов; рациональное использование трудовых ресурсов и усиление мотивации труда; сокращение издержек производства и совершенствование их структуры; стремление к реализации сахарной свеклы в наиболее оптимальные сроки и по наиболее выгодной для хозяйства цене.

УДК 633.63 (476)

СОСТОЯНИЕ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Куель Е.Я. – студентка
Научный руководитель – **Бутенко О.Л.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Сахарная свекла – ценная сельскохозяйственная культура, которая обеспечивает почти половину мировой потребности в сахаре. Большое значение производства сахарной свеклы для населения и экономики страны определяется тем, что сахар является одним из основных продуктов питания. Поэтому целью исследования является анализ состояния производства сахарной свеклы в Республике Беларусь на основе изучения показателей производства сельскохозяйственной продукции.

Сахарная свекла – трудоемкая культура. Затраты труда на производство 1 ц сахарной свеклы составляют около 1,95 чел-ч., 70-80% из которых приходится на ручной труд. В корнеплодах сахарной свеклы содержится 16-20% сахара (сахарозы). При переработке сахарной свеклы на сахарных заводах из каждого центнера корнеплодов можно получить 12-15 кг сахара, 85 кг жома и 4-6 кг патоки (мелассы).

Выращивая сахарную свеклу, хозяйства не только обеспечивают промышленность сырьем для выработки сахара, но и получают корм для животноводства в виде жома, патоки и ботвы, что еще более повышает значимость производства данной культуры в условиях нашего региона. Повышение эффективности производства сахарной свеклы – не только одно из условий обеспечения продовольственной независимости страны, но и гарантия рабочих мест, доходов свекловодов, значительный фактор повышения культуры земледелия, крупный источник ценных кормов для животноводства, получение иностранной валюты.

В настоящее время возделыванием сахарной свеклы в Республике Беларусь занимаются в основном хозяйства Гродненской, Минской и Брестской области. Зона свеклосеяния Беларуси характеризуется низким свеклоуплотнением – 1,9% от общей посевной площади. Средний радиус доставки корнеплодов на перерабатывающие предприятия составляет 95,5 км.

Детально рассмотрим изменение показателей, характеризующих развитие производства сахарной свеклы в Республике Беларусь за последнее время в таблице.

Анализируя данные таблицы необходимо отметить, что в период с 1990 по 2010 гг. валовой сбор сладких корней увеличился в 3 раза в связи с повышением урожайности и расширением посевных площадей на 91 ц/га и 48,5 тыс. га соответственно. Таким образом, увеличение валового сбора сахарной свеклы в республике обусловлено как экстенсивным фактором, так и интенсивным. Уровень рентабельности за рассматриваемый период колеблется и в 2010 г. составил 7,3%, что на 5,4% ниже уровня 1990 г.

Таблица − Динамика показателей производства сахарной свеклы в сельскохозяйственных предприятиях Республики Беларусь

Показатель	Годы								
	1990	1995	2000	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Урожайность, ц/га	321	218	292	316	376	387	439	450	412
Посевная площадь, тыс. га	46,2	55,9	51,8	100,8	108,4	94,7	91,8	92,4	94,7
Валовой сбор, тыс.т	1479	1166,7	1457,9	3012,9	3926,4	3566,3	3975	3924,3	3893
Уровень рентабельности, %	12,7	27,3	44,8	3,2	6,0	8,9	16,2	4,3	7,3

Увеличение объемов производства сахарной свеклы планируется обеспечить за счет роста ее урожайности. Если в 2010 г. она составляла 41,2 т/га, то в 2015 г. предстоит ее увеличить до 52,4 т/га. Валовое производство сахарной свеклы предстоит увеличить с 3 млн. 893,4 тыс. т в 2010 г. до 5,5 млн. т в 2015 г. Уже в нынешнем году сбор сладких корнеплодов должен составить 4,2 млн. т.

ЛИТЕРАТУРА

1. Основные производственно – экономические показатели работы сельскохозяйственных предприятий Минсельхозпрода РБ за 2009 г. Статистический сборник. – Мн.; 2010.

УДК 338.432.5,316.334.55

РОЛЬ СОЦИАЛЬНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В ПОВЫШЕНИИ ТРУДОВОЙ АКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОГО НАСЕЛЕНИЯ

Кулик Д.В. − студент
Научный руководитель **– Герасимович Л.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Мировой опыт свидетельствует: чем выше уровень экономического развития государства, тем более значимую роль в ней играет социальная инфраструктура, которая создает необходимые условия для жизнедеятельности населения. Следует различать понятия «социальная сфера» и «социальная инфраструктура».

Социальная сфера – это часть экономики, которая непосредственно связана с потребностями человека, семьи, различных социальных групп населения.

Социальная инфраструктура – это совокупность материально-вещественных элементов отраслей, воспроизводящих способность человека к трудовой активности, обеспечивающие его векторное развитие.

Основными составляющими социальной инфраструктуры, обуславливающее социальную устойчивость на селе, является создание комфортных усло-

вий жизни в сельской местности, развитие учреждений здравоохранения, спорта, школ и дошкольных учреждений, домов культуры и клубов, предприятий торговли и т.д. Реализация этих условий позволяет приостановить миграцию сельского населения в города, стимулировать рождаемость.

Однако отрицательный прирост населения в деревнях все же существует. Это есть результат неудовлетворительного состояния социальной устойчивости, о чем шла речь в широко масштабной «Государственной программе возрождение села на 2005-2010гг.», продолжением реализации которой является программа Укрепления аграрной экономики и развития сельских территорий на 2011-2015 гг., где по-прежнему основное внимание уделяется осуществлению на селе социальных стандартов. В качестве носителей социальных стандартов выступают агрогородки.

Развитие социальной инфраструктуры оказывает влияние на повышение трудовой активности сельского населения, что можно видеть на примере агрогородка Доры, который является производственным центром ОАО «Доры». Основная направленность производства в хозяйстве – мясо-молочное, выращивание зерна и свеклосеяние.

Деревня получила статус агрогородка в 2006 г. За пять лет она сильно преобразилась. Были построены дороги, отремонтированы учреждения торговли, здравоохранения, модернизированы учреждения образования, клуб. За это время было построено 52 дома различной планировки и комфортабельности.

Особое внимание уделялось газификации, так как именно наличие в доме газового отопления, по словам жителей, является одним из основных стимулов для удержания молодых кадров.

Все это способствует повышению трудовой активности населения, в том числе и молодых кадров. Возрастной состав работающих в ОАО более чем на 56,3% представлен кадрами до 39 лет, 36,7% − старше 40-ка, и лишь 7% работников старше 55.

В хозяйстве наблюдается рост производства, повышение его эффективности. За период с 2006 по 2011 г. в животноводстве привесы КРС увеличились на 18%, поголовье на 1,8%, дойное стадо на 2,3%, удои − на 22,6%.

Положительным критерием улучшения в сфере животноводства является улучшение качества условий труда рабочего персонала отрасли. Произведен ремонт производственных помещений, а также улучшены условия для отдыха: организованы душевые, комнаты для стирки одежды, столовая зона и зона отдыха.

Улучшились показатели растениеводческой отрасли. Валовой сбор зерна увеличился на 12,9%, т.е. с 33,8 до 39,6 ц/га. Хорошие результаты приносит свеклосеяние. Так, если урожай в 2006 г. составил 374,9, ц/га, то в 2011 г. − 670 ц/га. В сахарном эквиваленте сахаристость увеличилась с 16,3 до 18,1%.

Вместе с тем уровень оплаты труда остается низким, хотя с 2006 г., когда она составляла 374,9 тысяч рублей по хозяйству, увеличилась до 982 тысячи белорусских рублей, что по-прежнему ведет к оттоку высококвалифицированных специалистов в города.

Отрасли, обслуживающие население, выполняют важные социальные функции и способствуют росту трудовой активности населения и, как след-

ствие, уровня эффективности производства, так как повышение квалификации работников, улучшение условий жизни, отдыха прямо влияют на трудовой потенциал работника и производительность труда. Таким образом, только создание адекватной сельскому образу жизни социальной инфраструктуры позволит повысить трудовую активность людей и вывести село на уровень современных требований инновационного развития экономики.

УДК 631.5:633.63(476.6)

ОРГАНИЗАЦИОННО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В ЧПУП «СКИДЕЛЬАГРОПРОДУКТ» ФИЛИАЛ «СКИДЕЛЬСКИЙ»

Кулиш Ю.А. – студентка
Научный руководитель **– Чурейно О.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В решении проблемы обеспечения населения РБ продовольствием и промышленности сырьём главное место отводится свеклосахарному подкомплексу. Для получения высоких урожаев сахарной свеклы в нашей стране широко внедрена в производство интенсивная технология её возделывания.

Сахарная свекла очень требовательна к плодородию почв. Наиболее пригодными для её возделывания являются дерново-подзолистые почвы без камней, богатые гумусом, имеющие высокую биологическую активность, хороший водный режим и оптимальное содержание макро- и микроэлементов. Из районированых сортов и гибридов сахарной свеклы, используемых в ЧПУП «Скидельагропродукт» филиал «Скидельский», выделяют Мичиган, Тайфун, Мандарин, Казак, Араксия, Космея, Кларина и др. Наиболее распространенными предшественниками сахарной свеклы являются озимые зерновые.

В повышении урожайности сахарной свеклы на основе интенсификации её возделывания огромное значение имеет правильное применение удобрений. В ЧПУП «Скидельагропродукт» филиал «Скидельский» это осуществляется внесением удобрений в определённых соотношениях осенью под глубокую вспашку: фосфорные и калийные удобрения в количестве 250 кг/га хлористого калия, фосфора – 200 кг/га. Калийные удобрения вносятся разбрасывателем минеральных удобрений РУМ-8. Фосфорные удобрения вносятся разбрасывателем минеральных удобрений МДС-1141.

Так как сахарная свекла – ранняя культура, посев ее надо начинать, когда верхний слой почвы на глубине 6-8 см прогревается до $1\text{-}8^0$. Он проводится трактором МТЗ-1221 с прицепной сеялкой «Уникорм». Нома высева семян свеклы составляет 1,35 п.ед. на 1 га.

Уход за посевами осуществляют путем проведения химической обработки посевов. Химическая обработка проводится качественно и регулярно. Когда всходит не менее 80% свеклы, проводят обработку гербицидами против сорняков с помощью трактора МТЗ-82 и прицепного устройства ОП-2000. Приме-

няют следующие разновидности гербицидов: бетонал-эксперт в количестве 1,1-1,2 л/га; голтикс в количестве 1,2-1,3 л/га. Вторая химическая обработка проводится тогда, когда появляется семядольная часть листа. Здесь также применяются такие гербициды, как бетанал-эксперт и лонтрия 0,5 л/га. Когда появляется четыре настоящих листа, проводится подкормка азотом 62 кг действующего вещества на 1 га.

Уборку сахарной свеклы выполняют комплексом машин в составе трактора МТЗ-1221 с навесным шестирядным свеклоуборочным комбайном КСН-6 и подборщиком-погрузчиком корнеплодов ППК-6 с МТЗ-82. Кроме того, в хозяйстве используются свеклоуборочные самоходные комбайны зарубежного производства "КЛЯЙНЕ", "ХОЛМЕР", "ВЕРВАЙТ", "ЭДЕНХАЛ".

Во время уборки потери корнеплодов в почве не должны превышать 1%, на поверхности − 5%. Необходимо проводить тщательную регулировку ботвоуборочных машин и свеклокомбайнов. Только в этом случае можно сократить потери урожая на 20-30%. Таким образом, только выполнение всех рекомендаций в технологии возделывания сахарной свеклы позволит значительно увеличить урожайность культуры, улучшить качественные характеристики корнеплодов, уменьшить потери при уборке, уменьшить и себестоимость полученной продукции.

УДК 631.16:658.155.2:633.63(476.6)

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В ЧПУП «СКИДЕЛЬАГРОПРОДУКТ» ФИЛИАЛ «СКИДЕЛЬСКИЙ»

Кулиш Ю.А. – студентка
Научный руководитель **– Чурейно О.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В РБ сахарная свекла – одна из главных технических культур, дающая богатые углеводом корнеплоды, из которых получают сахар. Корнеплоды сахарной свеклы содержат 16-20% сахарозы.

Производство сахара сегодня является для агропромышленного комплекса Республики Беларусь важной задачей, от решения которой во многом зависит жизненный уровень населения и экономическая безопасность нашего государства.

Более продуктивной областью по возделыванию сахарной свеклы является Гродненская. Это объясняется наиболее благоприятными почвенными и климатическими условиями для развития свекловодства. Эффективным выращиванием сахарной свеклы занимается ЧПУП «Скидельагропродукт» филиал «Скидельский».

Как видно из таблицы, в филиале «Скидельский» валовой сбор сахарной свеклы в 2011 г., по сравнению, с 2007 г. увеличился на 12% (358т), а по сравнению с прошлым годом – увеличился на 28,2% (6078т). Урожайность 2011 г.,

по сравнению с 2007 г., увеличилась на 12,5% (61,2 ц/га), а по сравнению с 2010 г. – на 2,6% (13,9 ц/га). Увеличение урожайности произошло за счёт применения в хозяйстве более продуктивных сортов сахарной свеклы, таких как Эдисон, Мичиган, Берни. Рентабельность заметно возросла и составила 63,6%, это связано с уменьшением затрат на её возделывание. Затраты труда на 1 га значительно уменьшились и составили 12,9 чел-час.

Таблица – Динамика основных показателей производства сахарной свеклы

Показатели	Годы				
	2007	2008	2009	2010	2011
Урожайность, ц/га	491,1	573,4	637,7	538,4	552,3
Посевная площадь, га	555	450	365	400	500
Валовый сбор, т	27257	25805	23276	21537	27615
Затраты труда на 1 т, чел-час	2,12	1,43	1,29	0,84	0,23
Уровень рентабельности, %	0,15	4,56	21,59	10,31	63,60
Себестоимость 1т, тыс.руб	95,0	86,6	66,8	91,9	41,7
Затраты труда на 1 га, чел-час	104,5	82,2	82,2	45	12,9

Таким образом, на данном предприятии существуют перспективы увеличения рентабельности, за счёт урожайности сахарной свеклы.

Для того чтобы повысить эффективность производства сахарной свеклы, нужно осуществлять следующие мероприятия:

- ✓ строго соблюдать технологические параметры интенсивных технологий возделывания;
- ✓ рационально использовать производственные фонды, а также проводить их своевременную модернизацию;
- ✓ повышать урожайность сахарной свеклы и качество продукции;
- ✓ заниматься выведением районированных семян урожайно-сахаристого направления;
- ✓ осуществлять уборку с минимальными потерями;
- ✓ рационально использовать трудовые ресурсы;
- ✓ улучшать условия труда для сотрудников;
- ✓ стремиться сокращать издержки производства.

УДК 637.146.4:339.564(476)

ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКСПОРТА МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Курдеко А.А. – студентка
Научный руководитель **– Тоболич З.А.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

В перечне товарных групп, внесших наиболее значительный вклад в улучшение сальдо торгового баланса, ведущее место принадлежит молочной продукции.

Мировой экспорт молокопродуктов в пересчете на молоко составляет около 40 млн. т, т.е. 5,7% от общего мирового объема производства. Республика Беларусь, производя 1,4% мировых объемов молока, в экспорте молочных продуктов занимает около 5%, а по маслу сливочному около 9%. Внутри республики потребляется 46% производимой молочной продукции, остальное – экспортируется.

За последние годы экспорт молочных продуктов увеличился более чем в 3 раза, достигнув в 2010 г. величины 1,5 млрд. долл. США. При этом физический объем экспорта увеличился в 1,5 раза, а цены возросли в 2,1 раза. Такие результаты были достигнуты благодаря государственной поддержке развития сельскохозяйственного производства. Республика Беларусь в настоящее время является одним из крупнейших экспортеров молочной продукции в мире.

Удельный вес экспорта молочных продуктов в объеме производства молока вырос в Республике Беларусь с 15% в 2000 г. до 55% в настоящее время.

Если в 2005 г. сальдо внешней торговли молокопродуктами составило 467 млн. долл. США, то в 2010 г. – 1482 млн. долл.

Рост мирового производства молока в ближайшее десятилетие при всей его недостаточности обострит конкуренцию между основными экспортерами молочной продукции, что ставит производителей Беларуси перед насущной необходимостью как повышения ее конкурентоспособности, так и поиска новых рынков. В силу высокой ресурсоемкости отечественного производства, а также по причине устойчивости сегментации европейского рынка молока Республика Беларусь не может в полном объеме конкурировать с западными производителями. Приоритетным вектором экспорта остается Россия.

Тем не менее ориентация только на один рынок представляет определенную угрозу в случае существенного изменения конъюнктуры данного рынка. Поэтому, наряду с совершенствованием стратегии проникновения белорусских поставщиков молочной продукции на иностранные рынки и закрепления на них, необходимо работать над формированием конкурентных преимуществ отечественной молочной продукции над иностранной по качественным параметрам. Здесь важным является весь процесс производства и маркетинга (от фермы до конечного потребителя) ввиду того, что конкуренция на международном рынке будет смещаться от цены единицы молочной продукции к цене единицы ее полезности. Приоритетными рынками продаж белорусской молочной продукции будут также Казахстан, другие страны СНГ, Центральной и Юго-Восточной Азии.

Перспективы производства молокопродуктов на ближайшие 3-4 года достаточно хорошие. В краткосрочной перспективе для белорусских производителей по-прежнему будет привлекательным основной рынок сбыта – российский, что обусловлено его емкостью и схожестью потребительских предпочтений населения. Однако наращивание объемов ограничено экологическими и экономическими факторами, включая сложную конъюнктуру мирового рынка, а переработка молока в продукцию с длительным сроком хранения существенно зависит от конъюнктуры рынка и позиций Новой Зеландии, Евросоюза и других стран-экспортеров, которые формируют мировую ценовую политику. Конкурентоспособность белорусских товаропроизводителей пока им уступает.

Согласно Программе развития экспорта товаров и услуг на 2011 г. приоритетными рынками для белорусского экспорта остаются страны СНГ, в особенности страны таможенного союза – Россия и Казахстан. Ставится задача диверсификации белорусского экспорта, в связи с чем, как отмечено в Программе, доля российского рынка в структуре экспорта будет снижаться в пользу увеличения удельного веса рынков Азии, Африки и Америки.

Для выхода на рынки ЕС будут способствовать проекты создания на территории Беларуси совместных с европейскими инвесторами предприятий по производству и переработке сельскохозяйственной продукции. Основными торговыми партнерами для Республики Беларусь в этом регионе являются Польша, Германия, Литва, Латвия, Эстония и Франция.

Одна из составляющих конкурентоспособности белорусских молочных продуктов – их бренды. На рынке уже достаточно хорошо известны такие марки, как «Савушкин продукт», «Бабушкина крынка», «Здравушка», «Беллакт», «Калинка», «Моя Славита» и др., а в перспективе их перечень значительно расширится.

УДК 637.1/.3:339.13 (476)

УРОВЕНЬ КОНЦЕНТРАЦИИ НА МОЛОЧНОМ РЫНКЕ БЕЛАРУСИ

Курдеко А.А. – студентка
Научный руководитель **– Тоболич З.А.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Концентрация производства тесно связана с монополизацией. На Западе применяется система показателей монопольной концентрации. Так, в Германии принято, что монопольное положение предприятия или группы предприятий на рынке возникает, если на предприятие приходится свыше 1/3 всего оборота на рынке, либо на три и менее предприятий – 1/2 общего оборота, либо на пять и менее предприятий – свыше 2/3 оборота. В США для оценки концентрации производства в течение нескольких десятилетий применялся показатель, определяемый долей четырех крупнейших предприятий в общем объеме производства в отрасли. Так как эти показатели не отражают в полной мере положение предприятий на рынке, то в последние годы широкое распространение получил *комплексный подход*, который базируется на учете коэффициентов концентрации (например, CR3 – доля на товарном рынке или в отрасли трех крупнейших хозяйствующих субъектов) и индекса Герфиндаля-Гиршмана (HHI), *который рассчитывается как сумма квадратов долей всех действующих на рынке (в отрасли) хозяйствующих субъектов.*

Сочетание показателей CR3 и HHI позволяет дать оценку концентрации производства и его монополизации на рынке. Так, показатели CR3 < 45%, HHI < 1000 характеризуют нормальную концентрацию производства (неконцентрированный рынок); 45% < CR3 < 70%, 1000 < HHI < 2000 характеризуют среднюю степень концентрации производства (умеренно концентрированный ры-

нок); CR3 > 70%, HHI > 2000 характеризуют высокую степень концентрации производства (слабую конкурентную среду).

Другой важнейшей характеристикой концентрации производства являются коэффициенты концентрации в продуктовом разрезе. Подобные показатели в отличие от отраслевых не содержат погрешностей, связанных с учетом непрофильной продукции в общих отраслевых объемах производства.

Нами рассчитаны коэффициенты концентрации по некоторым молочным продуктам и в целом по объему реализованной молокоперерабатывающими предприятиями продукции.

Так, производство и реализацию масла сливочного в 2010 г. осуществляли 49 заводов республики, причем доля 10 ведущих составила 47,3%. Наиболее крупными производителями являются ОАО «Бабушкина крынка» (7,4% рынка масла), ОАО «Слуцкий сыродельный комбинат» (6,8%), ОАО «Клецкий маслодельный комбинат» (5,4%) и др.

Значения рассчитанного коэффициента концентрации CR3 – доля на товарном рынке трех крупнейших хозяйствующих субъектов и индекс Герфиндаля-Гиршмана (HHI) составили: CR3 – 19,55 и HHI – 335, что характеризует товарный рынок сливочного масла в республике *как неконцентрированный рынок.*

Производителями сухого обезжиренного молока являются 17 предприятий республики, причем на долю 9 приходится 94,2% всего объема, или 33,2 тыс. т. Крупнейшими производителями сухого обезжиренного молока являются ОАО «Лепельский молочно-консервный комбинат» (30,7% рынка) и ОАО «Лидский молочно-консервный комбинат» (21,8%). Рассчитанный коэффициент концентрации CR3 и индекс HHI по производителям СОМ составили соответственно 62,1 и 1699, что характеризует товарный рынок СОМ республики *как умеренно концентрированный рынок.*

Общий объем реализации сыров жирных крупных в 2010 г. составил 93 тыс. т Реализацию осуществляли 28 заводов республики, причем доля 6 ведущих составила 53%. Рентабельность реализации жирных крупных сыров по этим предприятиям составила 26,7%. Наиболее крупными производителями являются ОАО «Савушкин продукт», ОАО «Слуцкий сыродельный комбинат», ОАО «Щучинский масло-сырзавод», на долю этих 3 предприятий приходится 33,6% всего объема реализации. Рынок сыров крупных не является высококонцентрированным, т.к. коэффициент концентрации CR3 и индекс Герфиндаля-Гиршмана по производителям сыров жирных крупных составили соответственно 33,6 и 676.

Рынок молочных продуктов по объему реализации продукции, производимых всеми 53 предприятиями республики, согласно рассчитанных нами коэффициента концентрации CR3 и индекса HHI не является высококонцентрированным, т.к. по объему производимой продукции эти показатели составили 20,4 и 335, что характеризует молочный рынок Беларуси как рынок нормальной концентрации или неконцентрированный рынок. Крупными игроками являются ОАО «Савушкин продукт» (доля рынка 9,5%), ОАО «Бабушкина крынка» (5,6%), ОАО «Минский гормолзавод №1» (5,3%).

УДК 631.16.658.155.636

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ ЖИВОТНОВОДСТВА В СОВЕТСКИЙ И СОВРЕМЕННЫЙ ПЕРИОДЫ

Лавыш А.В. – студентка
Научный руководитель **– Захорошко С.С.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Животноводство является важнейшей отраслью сельского хозяйства. В советский период отрасль животноводства развивалась достаточно динамично. До 1990 г. продукция животноводства составляла две трети от объемов производства сельского хозяйства, а ежегодный темп прироста составлял в среднем около 7,5%. Динамично росло поголовье скота, птицы, надои молока, производство мяса.

В постсоветский период произошли негативные изменения в объемах производства и эффективности отрасли. Наихудшим годом был 2003 г. В сравнении с 1990 г. поголовье крупного рогатого скота сократилось в 1,75 раза, в том числе коров 1,36 раза, свиней 1,66 раз, лошадей в 1,89 раз, птицы в 1,43 раза, овец и коз в 36 раз [1]. С 2001 по 2005 гг. поголовье скота и птицы стабилизировалось на уровнях конца 60-х годов прошлого столетия, т.е. за годы перестройки отрасль была отброшена назад примерно на 25 лет.

С 1990 по 1998 гг. произошел общий развал сельскохозяйственной отрасли, были утрачены хозяйственные связи и потеряны рынки сбыта и др. Негативная ситуация в АПК усугублялась катастрофическими последствиями аварии на АЭС в Чернобыле, резким уменьшением численности рабочей силы, занятой в сельском хозяйстве; сокращением площади сельскохозяйственных земель.

Наметившийся в 1996 г. рост объемов продукции сельского хозяйства оказался неустойчивым. Затем периоды подъема чередовались с периодами спада. Колебания в производстве животноводческой продукции связаны прежде всего с социально-экономическими факторами, а именно: ухудшением агротехники возделывания кормовых культур; износом материально-технической базы; ухудшением кормовой базы; низкой продуктивностью животных из-за отсутствия целенаправленной селекционной работы.

Решающее влияние на формирование исследуемой тенденции оказало сокращение поголовья скота и птицы и уменьшение производства животноводческой продукции в секторе домашних хозяйств в связи со слабой экономической заинтересованностью населения и отсутствием поддержи со стороны государства. В личных подсобных хозяйствах с 1990 по 2009 г. поголовье скота и птицы сократилось в среднем в 2,5 раза, производство животноводческой продукции, в 1,4 раза [1, с. 244-246].

Ухудшение ценовых соотношений на реализуемую продукцию снизило коммерческий интерес также и в сельскохозяйственных организациях, но здесь негативные процессы протекали не столь стремительно и резко, как в секторе домашних хозяйств. Так, за 1990-2003 гг. реализация скота и птицы в убойном

весе сократилась с 1181 до 605 тыс. т, т.е. в 1,9 раза, а молока — с 7457 до 4683 тыс. т, или в 1,6 раза. Население республики сокращалось, но при этом уменьшалось производство основных сельскохозяйственных продуктов на душу населения. Особенно это заметно по продукции животноводства. Так, производство мяса в убойном весе на душу населения в 1990 г. было в 1,9 раза больше, чем в 2003 г., молока — в 1,5 раза, яиц — в 1,3 раза.

Между тем в сравнении с некоторыми странами Западной Европы, имеющими подобные, а чаще и худшие (Финляндия) природные условия для развития животноводства, потенциал сельскохозяйственных угодий в республике используется лишь на 1/4 в производстве мяса и на 1/3 в производстве молока.

Вместе с тем в настоящее время по поголовью и продуктивности многие сельскохозяйственные предприятия достигли пика, их дальнейший рост сдерживается биологическими и генетическими факторами, а также факторами спроса и предложения на животноводческую продукцию. Расширение экспорта может наталкиваться на протекционистские меры, и это является дополнительным сдерживающим фактором. Учет данных факторов, а также наличие положительной динамики в развитии отрасли позволяют сделать оптимистический прогноз о том, что в ближайшие 7-8 лет животноводство достигнет и превзойдет уровни по большинству показателей в сравнении с советским периодом.

В настоящее время состояние сельского хозяйства укрепилось. С 2004 г. пошел прирост поголовья свиней и птицы, а с 2006 г. крупного рогатого скота. Этому способствовали энергичные меры Президента и Правительства по строительству жилья, обустройству агрогородков, а также значительные инвестиции, поступившие в аграрную сферу. Реализация Государственной программы возрождения и развития села на 2005-2010 гг., а также основных положений стратегии устойчивого социально–экономического развития Республики Беларусь на период до 2020 г., и основных направлений социально–экономического развития Республики Беларусь на 2006-2010 гг. дали положительные результаты, и в настоящее время отрасль находится на подъеме.

ЛИТЕРАТУРА

1. Агропромышленный комплекс.- в 2-х томах. Изд.13.- Минск, 2011.-274с.

УДК 637.1(476)

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МОЛОЧНОЙ ОТРАСЛИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ И В ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Лаптева Е. – студентка
Научный руководитель – **Сивук А.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Значимость молока и молочных продуктов, производимых сельскохозяйственными предприятиями, очень велика. За счет реализации молока и молочных продуктов предприятие формирует прибыль и заработную плату работни-

кам, обеспечивая экономическую эффективность. Это позволяет восстанавливать основные производственные фонды и способствует развитию социальной инфраструктуры на селе. Постоянное увеличение объемов производства во многом связано с правильным материальным стимулированием основных категорий рабочих, занятых в сельскохозяйственном производстве. Эффективное ведение животноводства требует повышения уровня организации производства, квалификации работников, улучшения материально-технической оснащенности. Также значимость рынка молока и молочных продуктов определяется тем, что эти продукты составляют неотъемлемую часть в рационе питания населения.

Беларусь производит 1,4% от общего мирового объема молока. Доля страны в международной торговле выше. На нее приходится 5,7% экспорта молочных продуктов и 9% — масла. Внутри страны потребляется только 46% производимой молочной продукции. Остальное уходит на экспорт.

В Гродненской области производится порядка 15% годового объема молока в целом по республике (табл.). Здесь поголовье коров на начало 2011 г. составило 207 тыс. гол., среднегодовой удой молока от 1 коровы за 2010 г. составил 4893 кг (для сравнения: по республике среднегодовой удой от 1 коровы за 2010 г. составил 4631 кг).

Таблица 1 – Динамика производства молока в Республике Беларусь, тыс. т

	Годы						
	2000	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Республика Беларусь	4490	5676	5896	5904	6225	6577	6627
Брестская	875	1023	1084	1100	1171	1265	1287
Витебская	700	840	848	852	910	946	948
Гомельская	598	782	811	815	863	934	961
Гродненская	774	892	924	906	943	994	1000
Минская	985	1449	1509	1495	1560	1617	1606
Могилевская	558	690	720	736	778	821	825

Для успешного развития молочной отрасли в будущем необходимо провести строительство и реконструкцию молочнотоварных ферм. Также предстоит создать высокопродуктивное стадо коров и сформировать современную кормовую базу. В Беларуси утверждена Программа развития молочной отрасли в 2010-2015 гг. Цель программы − увеличить валовое производство молока в 2015 г. до 10 млн.т. В Беларуси в 2012 г. будут введены в строй 104 новые молочнотоварные фермы. Планируется построить 875 молочнотоварных ферм. В ходе строительства, реконструкции и модернизации ферм предусматривается их комплектация отечественным оборудованием. За время реализации программы хозяйствам будет поставлено свыше 800 доильных залов.

Перед молочной отраслью Беларуси стоит задача увеличить численность поголовья коров в 2015 г. до 1,6 млн. голов (на 21% больше по сравнению с 2010 г.). Поставки молочного сырья перерабатывающим организациям возрастут до 9 млн. т (на 74,7%).

Эффективность производства молока на фермах будет достигнута за счет снижения трудозатрат в 2,2 раза, увеличения производительности труда

в 2,1 раза, сокращения расходов кормов на 8,7%, а также улучшения качества молока.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сельское хозяйство Республики Беларусь. Статистический сборник 2011 г.
2. www.agrotimes.net

УДК 637.1 (476)

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МОЛОЧНОЙ ОТРАСЛИ

Лебедева Н.– студентка
Научный руководитель **– Гришанова О.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Молочнопродуктовый, или молочный, подкомплекс является одним из важнейших элементов продуктовой структуры агропромышленного комплекса Республики Беларусь.

Значительное место молочного подкомплекса определено высокой ценностью его конечной продукции в структуре питания населения республики. Молоко по пищевым достоинствам занимает первое место среди всех животноводческих продуктов. Являясь источником полезных веществ широкого спектра действия в рационе человека, оно легко переваривается и хорошо усваивается организмом. Потребление молочных продуктов нельзя исключить или существенно сократить. Научно обоснованная норма потребления молока и молокопродуктов составляет 380 кг на душу населения в год, из них цельного молока – 120 кг; обезжиренного – 6,8; творога – 8; сыра и брынзы – 6,6; сметаны – 5,8; сливочного масла – 6 кг.

Молокоперерабатывающая отрасль Беларуси является экспортоориентированной: из переработанных в 2011 г. 5008 тыс. т молока экспортировано почти 54% произведенной молочной продукции. Выручка от реализации молока и молочных продуктов на экспорт увеличилась почти в 1,5 раза и составила почти $1,5 млрд.

Мировой экспорт молокопродуктов в пересчете на молоко составляет около 40 млн. тонн, т.е. 5,7% от общего мирового объема производства. Беларусь, производя 1,4% мировых объемов молока, в экспорте молочных продуктов занимает около 5%, а по маслу сливочному − около 9%.

Большая часть производимой продукции реализуется в Россию, Казахстан, Украину. Внутренний белорусский рынок работает с убытками, так как молочная продукция является социально значимой и цена реализации не обеспечивает получение прибыли. Молокоперерабатывающие предприятия получают рентабельность продаж 7-10% только благодаря экспорту. За 2011 г. было произведено более 500 тыс. т молока и молочных продуктов в натуральном выражении, что на 6,5% больше, чем в прошлом году.

На 2011-2015 гг. Государственной программой развития молочной отрасли определено стратегическое направление: увеличивать экспорт товаров и

продовольствия из Республики Беларусь. К 2015 г. экспорт молока и молочных продуктов необходимо довести до 2,6 млрд. долларов.

Для наращивания объемов производства и реализации за рубеж молока и молочных продуктов в Республике Беларусь запланировано строительство 867 новых и модернизация около 1,4 тыс. молочно-товарных ферм, продолжение технического переоснащения и совершенствования молокоперерабатывающей промышленности.

Основу молокоперерабатывающей отрасли республики сегодня составляют 45 предприятий. Дальнейшее их развитие будет осуществляться в рамках Республиканской программы развития молочной отрасли на 2010-2015 гг., которой предусмотрено в 2015 г. довести производство молока в сельскохозяйственных организациях до 10 млн. т, а объем его переработки – до 9 млн. т. Согласно Республиканской программе планируется увеличить экспорт молочных продуктов до 59% объема их производства, что составит в пересчете на молоко 5,5 млн. т. Решить эту задачу можно только с учетом тенденций мирового рынка, диверсификации экспорта, повышения конкурентоспособности отечественной продукции путем улучшения качества, оптимизации затрат.

ЛИТЕРАТУРА

1. Государственная программа развития молочной отрасли на 2011-2015 гг.
2. Внутренний рынок молока Беларуси приносит убытки ОАО «Бабушкина крынка» // Белорусское сельское хозяйство − ежемесячный научно-практический журнал. - 2011 г. - №12.

УДК 33.012.43:631.576.3312(476)

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА В БЕЛАРУСИ

Лещук А.В. – студентка
Научный руководитель **– Гончарова Е.В.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Зерновое хозяйство традиционно стратегическая отрасль экономики, стимулирующая или, наоборот, сдерживающая развитие многих других сопряженных с ней отраслей, продуктовых и сырьевых рынков. Уровень его развития служит своеобразным индикатором экономического благополучия отдельного предприятия и даже геополитического могущества государства. Цель исследований – проанализировать состояние производства и реализации зерна в Республике Беларусь и обосновать мероприятия по повышению эффективности производства зерна.

Потребность республики в зерне (с учетом восстановления экспортного потенциала) составляет 9-10 млн. т., в этом числе продовольственного – 2-2,5 млн. т. в массе после доработки. Максимальный валовой сбор зерна – 8,5 млн. т получен в 2009 г. при урожайности 33,3 ц/га. В 2010 г. в сравнении с 2009 г. валовой сбор зерна в республике снизился на 17,9% и составил 6,99 млн. т.

Для выявления влияния основных факторов на эффективность производства зерна был проведен корреляционно-регрессионный анализ по данным сельскохозяйственных организаций за 2010 г., который позволил установить: себестоимость зерна уменьшится на 0,52 тыс. руб./ц при увеличении урожайности на 1 ц/га и увеличится на 7,87 тыс. руб./ц при увеличении затрат труда на 1 чел.час./ц, на 0,69 тыс. руб./ц при увеличении оплаты труда на 1 тыс. руб./чел.час. При росте затрат на удобрения и средства защиты растений по содержанию основных средств на 1 тыс. руб./ц себестоимость увеличиться соответственно на 1,26 и 1,13 тыс. руб./ц. Увеличение плодородия пашни на 1 балл вызывает уменьшение себестоимости на 0,758 тыс. руб./ц.

Итак, в Беларуси имеются резервы повышения эффективности производства зерновых культур, среди которых можно выделить: выполнение полевых работ в оптимальные сроки; использование хорошего предшественника; максимальное сокращение затрат времени и расхода топлива на обработке почвы; эффективное использование имеющихся в почве запасов питательных веществ; внедрение новых сортов.

Таким образом, дальнейший рост урожайности и валовых сборов зерна требует повышения интенсивности зернового производства. Беларусь имеет все необходимое для выращивания и обеспечения себя собственным продовольственным зерном. Лишь в небольших количествах (10-15% от общей потребности) республика может покупать за пределами зерно сильных (для улучшения слабых) и твердых (для производства макаронных изделий и круп) сортов пшеницы.

УДК 636.086.15

КУКУРУЗА – ВАЖНЕЙШАЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ КУЛЬТУРА

Лузанова Е.В. – студентка
Научный руководитель **– Ушкевич А.М.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Кукуруза − одна из самых ценных сельскохозяйственных культур в мире по своим кормовым и продуктивным качествам. В настоящее время кукурузе принадлежит одна из главнейших ролей в кормопроизводстве нашей республики. На ее долю приходится половина заготовки травяных кормов на зимнестойловый период.

Кукуруза занимает 743,9 тыс. га, в том числе кукуруза на зерно − 214,7 тыс. га. Как показывает анализ, на многих полях сформированы отличные початки кукурузы. В этом году широко применяется новая технология плющения зерна кукурузы повышенной влажности с обработкой его консервантами.

Основная часть такого зерна будет заготовлена в специальных полипропиленовых рукавах, что обеспечивает высокое качество и сохранность такого корма, который не замерзает даже зимой. Полноценные корма из кукурузы позволят увеличить продуктивность животных, особенно дойного стада.

Выращивание кукурузы является очень актуальным. Цены на нее подогреваются выпускаемыми балансами мирового спроса и предложениями, что незамедлительно сказывается на рынке. К примеру из общего объема заготовленного силоса 7 млн. 53,1 тыс. т силос из кукурузы составляет 5 млн. 848,2 тыс. т. Урожайность зеленой массы кукурузы превышает 309 ц/га, что на 77 ц/га больше, чем в прошлом году. Это дает возможность заготавливать полноценную зеленую массу и готовить силос. Валовой сбор зерна кукурузы в Беларуси в 2011 г. составляет 1,2-1,5 млн.т. При этом потребность Беларуси около 700 тыс. т зерна кукурузы.

Высокая продуктивность не главное достоинство кукурузы. Интенсификация животноводства невозможна без повышения качества кормов, и в первую очередь − уровня энергии в них. Особенно это касается травяных кормов, основным потребителем которых являются жвачные животные.

Несмотря на все плюсы производства кукурузы, существуют и проблемы ее возделывания. Например, кукуруза чувствительна к недостатку меди. Без внесения медных удобрений можно получить крайне низкий урожай, зато их внесение повышает урожай до 20%. При силосовании провяленной массы влажностью 65% и ниже актуальной проблемой является самосогревание, при котором создаются благоприятные условия для развития плесневых грибов и накопления микотоксинов в корме. Скармливание такого корма животным может вызывать отравления, нарушения обмена веществ, поражения органов и снижение продуктивности.

Еще одной важной проблемой является борьба с сорняками. Выращивание кукурузы невозможно без эффективной борьбы с сорняками при помощи современных гербицидов. Основные болезни, которые встречаются в Беларуси, это: корневые и стеблевые гнили, пузырчатая и пыльная головня.

К уборке кукурузы необходимо приступать, когда влажность зерна составляет не более 40%. При большей влажности уборка на зерно становится экономически нецелесообразной. Особое внимание необходимо обратить на тщательную подготовку комбайнов к работе, на высоту среза стебля, на качество обмолота. Уборка одного гибрида не должна превышать 5-7 дней, иначе затягивание данного процесса неминуемо приведет к существенным потерям урожая.

В настоящее время в республике занесено в госреестр 78 гибридов кукурузы, в том числе 3 белорусские, 2 белорусско-молдавские, 10 белорусско-украинских, 10 молдавских, 5 украинских, 16 немецких фирмы «КВС», 11 французских фирмы «Евралис сименс», 9 российских, 12 иных стран и фирм.

Отличительной особенностью белорусских гибридов является более высокое содержание в растениях сухого вещества, что, с одной стороны, является показателем их скороспелости, а с другой − холодостойкости.

Хозяйства заинтересованы в увеличении заготовок плющеного зерна из кукурузы, так как энергетическая составляющая одной кормовой единицы такого корма на 20-25% выше, чем кормов из трав. Планируется также, что в 2013 г. будет начат экспорт семян кукурузы.

УДК 636.221.28.084.522

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ВЫРАЩИВАНИЯ И ОТКОРМА КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА

Мазец Ю.И. − студентка
Научный руководитель − **Гришанова О.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Скотоводство является одной из основных отраслей специализации сельского хозяйства Республики Беларусь и важнейшей составляющей мясного подкомплекса. Крупный рогатый скот разводят с целью производства ценнейшего для человека продукта питания − молока, используемого как в цельном виде, так и для переработки на масло, сыры и другие продукты питания. Удельный вес говядины в мясном балансе нашей страны превышает 45%.

В общем балансе производства мяса в Беларуси производство говядины в убойной массе до 1985 г. составляло 47-52%. По официальным статистическим данным за 1999 г. ее удельный вес снизился до 37,2%, а в последние годы − до 34-35%. Валовое производство говядины в убойной массе также снизилось с 270,7 тыс. т в 1998 г. до 268,9 тыс. т, или на 15,0% в 2008 г.

Дефицит производства говядины, только с учетом медицинской нормы обеспечения населения, за прошлый год составил 145 тыс. тонн. Расчеты показывают, что даже с увеличением среднесуточных приростов молодняка молочного скота на выращивании и откорме до 700 г этот дефицит останется на уровне 85-90 тыс. т.

В высокоразвитых странах мира вопрос производства говядины решается во многом за счет развития специализированного мясного скотоводства. В странах ЕС удельный вес мясного скота в сравнении с молочным составляет 33%, а в США и Канаде − 75-80%.

Продуктивность молодняка крупного рогатого скота ежегодно с 2000 по 2010 гг. возрастала во всех регионах страны: в Брестской области ежегодный прирост составил 25,2 г, Витебской − 19,9, Гомельской и Гродненской – 19,3, Минской – 21,4, Могилевской – 23,2 г.

По состоянию на 01.01.2012 г. на фермах и комплексах Гродненского района насчитывается 45900 голов КРС, в том числе 11950 коров. Среднесуточный прирост живой массы составил 634 грамма.

Выращивание крупного рогатого скота имеет свои преимущества перед производством свинины и мяса птицы, несмотря на их более высокую скороспелость. На 1 ц прироста живой массы крупного рогатого скота в республике расходуется 2,9-4,2 ц к. ед. концентратов, или в 1,4-2,7 раза меньше по сравнению с другими видами животных, что обеспечивает приоритетное развитие отрасли в условиях недостаточного производства зерна.

Стоимость одной кормовой единицы, используемой при выращивании и откорме, 1,5-2 раза ниже, чем при откорме свиней и содержании птицы. В рационы кормления молодняка крупного скота возможно включение органических отходов, непригодных для моногастричных животных. Не требует доро-

гих построек, стоимость средств механизации ниже, чем в других отраслях животноводства.

По продуктивным возможностям и биологическим характеристикам современные культурные мясные породы подразделяются на три большие группы:

1) основные породы британского происхождения – герефордская, абердин-ангусская, шортгорнская и галловейская, а также казахская белоголовая и калмыцкая, отличающиеся высокой мясной скороспелостью и быстрым накоплением жира в теле и сравнительно небольшой живой массой;

2) франко-итальянские породы – шаролезская, мен-анжу, лимузинская, кианская. Это самые крупные и относительно позднеспелые породы; животные длительно сохраняют высокую интенсивность роста и дают мясо с небольшим содержанием жира при достижении к 2-2,5 годам высокой живой массы. К этой группе следует отнести и симментальскую породу мясного типа;

3) зебувидные породы и новые породы, полученные от скрещивания с зебу крупного рогатого скота британских и франко-итальянских пород, – санта-гертруда, брангус, бифмастер, шарбрей, каншен и др. Животные достаточно крупные, хорошо приспособленные к жаркому климату.

В Беларуси в настоящее время разводятся и используются в скрещиваниях в основном 4 специализированные мясные породы французского и британского происхождения: шаролезская, лимузинская, абердин-ангусская и герефордская.

Современные породы мясного скота, хотя используются преимущественно для получения мяса, отличаются большим разнообразием биологических и хозяйственных особенностей (величиной живой массы, типом телосложения, скороспелостью, уровнем и качеством мясной продуктивности и др.), т.е. обладают различными генетическими возможностями. Эти различия всегда использовались человеком для создания новых типов и пород, особенно для получения высокопродуктивных помесей и гибридов.

УДК: 631.15:33:633.63(476)

АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ СВЕКЛОСАХАРНОГО ПРОИЗВОДСТВА В БЕЛАРУСИ

Майсюк М.С.– студентка
Научный руководитель **– Чернушевич Е.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Для многих хозяйств РБ, развивающих интенсивное свеклосеяние и рационально использующих производственные ресурсы, сахарная свекла является одной из наиболее эффективных культур. Это урожайная культура, обеспечивающая высокую рентабельность и оказывающая большое влияние на экономику.

В нашей стране сахарная свекла является основной культурой, используемой в качестве сырья для производства сахара. Республика Беларусь производит 68 кг сахара на человека на душу населения, в то время как уровень его потребления составляет 34 кг сахара в год, что сравнимо с соответствующими показателями в странах Запада (США – 28 кг, Франция – 36 кг, Нидерланды – 39 кг, Великобритания – 32 кг, Финляндия – 34 кг). Высокий уровень потребления сахара сложился в республике в 1990-1991 гг.: 52,3 и 47,0 кг на душу населения соответственно при рекомендуемом Институтом питания Академии медицинских наук нормативе 33-38 кг. Высокое потребление сахара обусловлено недостатком в рационе питания фруктов и овощей и крайне малым производством сахарозаменителей.

По данным Минсельхозпрода Республики Беларусь, соотношение основных каналов потребления сахара следующее: 69% – розничная продажа и прочие потребители; 31% – промышленное потребление (в т.ч. кондитерские изделия и хлебопечение, безалкогольные напитки, молочные продукты, консервирование и др.).

Сахарная отрасль Беларуси имеет проекты по созданию новых производств, увеличению выпуска сухого гранулированного жома, фасованного, прессованного, фигурного сахаров, сахаров с различными витаминизированными добавками и лимонной кислотой, в связи с этим проводятся переговоры с инвесторами.

Планируется создание биотехнологического комплекса по производству хлебопекарных дрожжей при Слуцком сахарорафинадном комбинате.

Совместно с иностранными фирмами в настоящее время разрабатывается технико-экономическое обоснование создания на базе сахарных комбинатов биогазовых установок, работающих на сыром жоме. Есть и другие наработки, касающиеся использования побочных продуктов свеклосахарного производства.

В республике, как и в других свеклосеющих странах, сахарная свекла является высокопродуктивной полевой культурой, ее возделыванием занимаются почти все регионы. При урожайности 300 ц с каждого гектара можно получить 40 ц сахара, а также дополнительно жом, патоку и ботву, или 72 ц к. ед. В то же время такие культуры, как зерновые и картофель при урожайности 27,7 и 155 ц/га дают только 40 и 46,6 ц к. ед., а за вычетом семян − всего лишь 37 и 34,6 ц к. ед. соответственно. Сравнительно эффективна сахарная свекла и по уровню энергозатрат.

В 2011 г. в счет госзаказа на сахарные комбинаты поступило 4 622 тыс. тонн сахарной свеклы, что на 21,6% больше, чем планировалось. К тому же благодаря высокой сахаристости корнеплодов увеличился выход готовой продукции. В среднем суточная переработка в настоящее время составляет 31,2 тыс. тонн.

К 2015 г. ставится задача по выходу отрасли на суммарную производственную мощность действующих заводов 42 тыс. т в сутки. Для этого потребуется привлечение кредитных ресурсов и использование собственных денежных средств в размере около 300 млн. долларов США.

Сахарные комбинаты вместе со свеклосеющими хозяйствами проводят огромную работу по повышению эффективности возделывания сахарной свеклы в республике. Сахарные комбинаты авансируют производителей свеклы семенами. В связи со сложившейся в республике практикой пуска заводов в первых числах сентября, для компенсации потерь свеклосеющим хозяйствам по урожайности и сахаристости сахарной свеклы предусматривается применение дифференцированной оплаты стоимости сахарной свеклы, поставляемой в ранние сроки, с увеличением ее до 20 процентов на начало поставки. Поставка сахарной свеклы на перерабатывающие организации осуществляется в соответствии с заключенными договорами контрактации и регулируется графиком.

Сахар давно уже стал одним из главных элементов белорусского экспорта. В 2015 г. планируется произвести от 630 до 720 тыс. т белого сахара, что позволит создать значительный экспортный потенциал. Однако в отличие от многих других поставляемых за рубеж отечественных товаров, реальные выгоды от продажи этого продукта сильно зависят от сложившейся конъюнктуры рынка. А в 2011 г. мировой рынок сахара был очень нестабильным.

УДК 631.14:633.1

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИХ РОСТ УРОЖАЙНОСТИ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР

Макарушко Е.В. – студент
Научный руководитель **– Рудой А.А.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

На современном этапе развития агропромышленного комплекса страны ещё не решена проблема полного обеспечения населения продуктами питания и предметами промышленного отечественного производства, сырьём для которых выступает продукция сельского хозяйства. В решении этой важной задачи ведущее место принадлежит зерну, так как основными продуктами питания для людей являются продукты его переработки, за счёт которых обеспечивается почти 40% общей калорийности питания и около 50% потребности в белке. Зерно также является одним из основных источников кормов для животноводства и одним из основных источников доходов для сельскохозяйственных организаций.

Производство зерна является определяющим фактором в решении продовольственной проблемы любой страны. Особую значимость развитие рынка зерна приобретает в современных экономических условиях, при которых самообеспечение зерном входит в число первоочередных проблем государств, гарантируя ему продовольственную независимость. Зерновые хозяйства выступают в качестве регулирующего начала рационального развития основных отраслей растениеводства и животноводства.

Системно-экономический анализ показывает, что устойчивая конкурентная способность производства зерна в республике может быть достигнута при

среднереспубликанской урожайности не ниже 50 ц/га. Об этом свидетельствуют многие показатели и, прежде всего, рентабельность. Так, при переходе от урожайности 25 ц/га до 50 ц/га уровень рентабельности увеличивается соответственно с - 4% до 51,8%. Это говорит о том, что необходимо задействовать набор разнообразных мер, факторов и резервов для ускоренной интенсификации зернового хозяйства [1].

Целью наших исследований является факторный анализ урожайности зерновых культур. При изыскании мы использовали метод корреляционно-регрессионного анализа. В качестве базы исследования нами были взяты данные сельскохозяйственных организаций Горецкого и Быховского районов Могилевской области.

В результате приведенного анализа получено следующее уравнение регрессии, отражающее тесноту связи между урожайностью зерновых культур и основными факторами, которые влияют на ее формирование:

$$У = 16,5 + 0,052\ x1 + 0,003\ x2 – 0,091\ x3 + 0,025\ x4. \quad (1)$$

где у – урожайность зерновых культур, ц/га;

x1 – качество пахотных земель, баллы;

x2 – стоимость удобрений в расчете на 1 га посевов зерновых культур, тыс. руб.;

x3 – удельный вес площади зерновых культур в общей посевной площади, %;

x4 – удельные производственные затраты в расчете на 1 га посевов зерновых, тыс. руб.

Свободный член (16,5) уравнения указывает на минимальное значение урожайности зерновых культур при условии, если нейтрализовать влияние признаков факторов на результат. Из данного уравнения следует, что с ростом качества пахотных земель на 1 балл, урожайность зерновых вырастет на 0,052 ц/га, увеличение стоимости израсходованных удобрений в расчете на 1 га посевов зерновых культур на 1 тыс. руб. повысит урожайность на 0,003 ц/га, рост удельного веса посевов зерновых культур в общей площади на 1 процентный пункт снизит урожайность зерновых на 0,091 ц/га, с ростом удельных производственных затрат на 1 тыс. руб./га урожайность увеличиться на 0,025 ц/га.

Коэффициента множественной корреляции R = 0,85. Это указывает на то, что связь между показателями тесная.

Проведенные исследования позволяют прогнозировать урожайность зерновых культур в конкретном регионе в зависимости от изменения вышеназванных факторов. В целом использование корреляционно-регрессионного метода позволяет объективно выявлять причинно-следственные связи между показателями и в конечном счете определять основные факторы роста урожайности культур.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сколько зерна Беларуси надо в перспективе. [Электронный ресурс]./ Белорусская нива. – Минск, 2012. – Режим доступа: http://www.belniva.by/news_full.php?id_news=534. Дата доступа: 20.01.2012.

2. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учеб. пособие / Г.В. Савицкая. – 6-е изд., стер. – Минск: Новое знание, 2006. – 652с.

УДК 631.155.2:658.8(476)

ОБОСНОВАНИЕ ВЫБОРА КАНАЛОВ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПРОДУКЦИИ АПК

Маковская Г.И. – студентка
Научный руководитель **– Дегтяревич И.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В современных условиях хозяйствования всё более актуальной становится проблема эффективного продвижения продукции. Особенно остро эта проблема проявляется при продвижении продукции АПК. Причиной этого является уменьшение важности дифференциации по продукту, что объясняется тремя факторами:

1. Контроль рынка становится сложной задачей по причине растущей глобальной конкуренции.

2. Сокращение жизненного цикла продукта из-за бурного технического прогресса.

3. Новые продукты быстро копируются и перестают быть уникальными.

С другой стороны, приобретает возрастающее значение дифференциация по услугам, которая заключается в эффективном распределении продукции, оперативности её доставки до конечного потребителя, предоставление полного сервисного пакета и т.д.

Таким образом, формирование внешнеэкономической стратегии распределения для многих организаций является актуальным и высокоэффективным источником повышения конкурентных преимуществ.

Исследование основных форм и методов сбыта направлено на выявление перспективных средств продвижения товаров от производителя до конечного потребителя и организацию их розничной продажи на основе всестороннего анализа и оценки эффективности используемых или намечаемых к использованию каналов и способов распределения и сбыта.

Критериями эффективности выбора в данном случае являются:

скорость товародвижения, уровень издержек обращения и объемы реализации продукции. Считается, что эффективность избираемых фирмой форм и методов распределения и сбыта тем выше, чем короче период времени, затрачиваемого на доведение товаров от места производства до места реализации и на их продажу конечному потребителю;

меньше расходы на их организацию, больше объемы реализации и полученная при этом чистая прибыль. Главная цель состоит в сокращении суммарной величины сбытовых издержек, которая во многом, если не в основном, зависит от уровня коммерческой работы и службы сбыта. Если учесть, что у многих предприятий затраты на реализацию и сбыт продукции достигают примерно 40% общего уровня издержек производства, то становится очевидным значение этого направления деятельности.

Выбор сбытовых каналов представляет собой ответственную задачу, при решении которой необходимо учитывать и то обстоятельство, что при неболь-

шом числе посредников легче обеспечить тесные связи с ними и тем самым гарантировать себе серьёзное влияние на их работу, добиваться желательной подготовки сбытового персонала и т.д. Вместе с тем ориентация на излишнее число параллельно работающих на данном рынке посредников ставит фирму-поставщика в сильную зависимость от них. Отказ одного из них выполнить заключённый контракт может нанести фирме серьёзный коммерческий ущерб.

Таким образом, можем сформулировать ряд факторов, влияющих на решение о выборе канала распределения:

- Характер товара;
- Преимущества товара;
- Транспортабельность товара;
- Географическое положение производителя;
- Наличие конкурентов;
- Степень конкурентной борьбы;
- Широта ассортимента;
- Условия хранения;
- Сроки хранения;
- Удалённость (географическая разбросанность) потребителей;

Можно сказать, что чем выше массовость потребления товара, чем шире ассортимент, тем разветвлённей будет сеть распределения. При высокой концентрации потребителей в одном регионе рационален прямой канал распределения, при их разбросанности в другом регионе – реализация с использованием посредников (оптовиков).

ЛИТЕРАТУРА

1. Котлер Ф. Основы маркетинга. Краткий курс, пер. с англ.-М.: ИД «Вильямс», 2006.-656 с.
2. Штерн Л. Эль - Ансари А., Кофлан Э. Маркетинговые каналы. – М.: ИД «Вильямс», 2002. – 624 с.
3. Болт Г. Дж. Практическое руководство по управлению сбытом / Г. Дж. Болт. – М.: Экономика.2004. – 272 с.

УДК 664.61:658.8(476.6)

СБЫТОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РУПП «ГРОДНОХЛЕБПРОМ» И МЕРОПРИЯТИЯ ПО ЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ

Маковская Г.И. − студентка
Научный руководитель − **Дегтяревич И.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В современных условиях хозяйствования исследование основных форм и методов сбыта направлено на выявление перспективных средств продвижения товаров от производителя к потребителю и организацию розничной продажи на основе всестороннего анализа и оценки эффективности используемых маркетинговых приемов и средств.

Объектом для проведения исследований выступило Гродненское областное производственное объединение хлебопекарной промышленности «Гроднохлебпром», основным видом деятельности которого является производство хлебобулочных и кондитерских изделий.

Как показали исследования, во всех регионах области, где базируются филиалы РУПП «Гроднохлебпром», расчётная ёмкость рынка хлебобулочных изделий значительно ниже фактических объёмов вырабатываемых филиалами, что свидетельствует о насыщении рынка. Анализ существующих в Гродненской области производителей хлебобулочных изделий показал, что РУПП «Гроднохлебпром» занимает лидирующее положение на рынке. Так, удельный вес всех предприятий РУПП «Гроднохлебпром» составляет 72,4%, в том числе Гродненский хлебозавод – 28,8%.

В ходе исследований установлено, что существует 5 основных каналов сбыта продукции РУПП «Гроднохлебпром». При этом наибольший удельный вес в структуре поставок занимают предприятия минторга и прочие предприятия. Постепенное снижение удельного веса реализации продукции в категории «Предприятия минторга» компенсируется за счёт увеличения удельных весов отгрузки «Прочим» покупателям и покупателям группы «За пределы области». Удельный вес собственной торговой сети несколько колеблется по годам и составил в среднем по хлебобулочным изделиям: 8,5%, по кондитерским изделиям − 18,7%.

Ведомственная торговля РУПП «Гроднохлебпром» представлена 21 торговой точкой, в т.ч. 3-мя фирменными магазинами. Общая торговая площадь магазинов составляет 1550,6 м^2, а численность работающих − 156 человек. За анализируемый период товарооборот сети собственной торговли составил по области около 30,0 млрд. руб., по г. Гродно более 16 млрд. руб. По кондитерским изделиям темп роста реализации через собственную торговую сеть составил в среднем 105,0%.

Одним из каналов сбыта является экспорт продукции. При этом в качестве основных были выбраны два направления этой деятельности: 1) экспорт в приграничные районы Российской Федерации и г. Москва; 2) экспорт в Республику Польша и другие государства Евросоюза транзитом через Польшу.

Таким образом, в результате всестороннего изучения организации сбытовой деятельности предприятия нами были разработаны мероприятия, позволяющие укрепить позиции РУПП «Гроднохлебпром» на рынке, расширить рынок сбыта и повысить эффективность своей деятельности. К их числу следует отнести следующие:

1. Существенное качественное усиление маркетинговых и сбытовых служб структурных подразделений РУПП «Гроднохлебпром».
2. Расширение элементов товаропроводящей сети предприятия.
3. Осуществление маркетингово-сбытовых мероприятий по продвижению в торговую сеть новых видов продукции.
4. Усиление работы по стимулированию сбыта.
5. Расширение возможностей по рекламному информированию потенциальных покупателей продукции предприятия и поиску новых торговых партнёров.

6. Рекомендуется продолжать работу по внедрению в зоны поставок хлебопекарных предприятий системы Белкоопсоюза.

7. Глубоко изучать продукцию конкурентов и внедрять в производство аналоги продукции, превосходящие их по цене, внешнему виду и вкусовым качествам с целью вытеснения конкурентов с рынка, а также внедрять в производство новые виды импортозамещающей продукции.

8. Постоянно изучать покупательский спрос и ориентацию производства на выпуск необходимой населению продукции.

9. Участвовать в выставках-ярмарках, активизировав при этом коммерческо-договорную деятельность.

УДК 636.086.15

СОСТОЯНИЕ ПРОИЗВОДСТВА КУКУРУЗЫ НА ЗЕРНО В ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Малаш Е.С. – студентка
Научный руководитель **– Ушкевич А.М.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Производство зерна кукурузы занимает особое место среди других сельскохозяйственных культур. Кукуруза является вторым по важности компонентом питания после пшеницы. Во многих странах пищевые продукты из кукурузы распространены намного шире, чем в Беларуси, следовательно, и производство развито лучше. Так, среди стран «Большой восьмёрки» лидирующее место по уровню урожайности в 2010 г. заняла Канада (97,3 ц/га). Самый маленький показатель у Японии (22,9 ц/га).

Средняя мировая урожайность кукурузы в 2010 г. составила 52 ц/га, в Беларуси этот показатель несколько ниже – 49,3 ц/га. Динамика урожайности за 2004-2009 гг. в Беларуси представлена на рисунке.

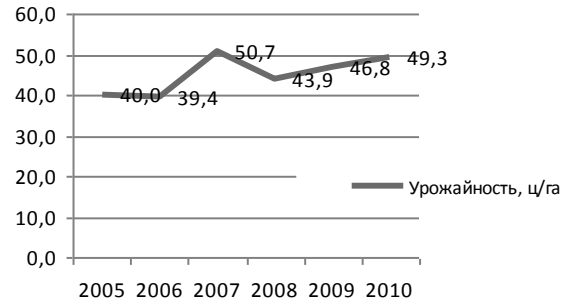


Рисунок – Динамика урожайности кукурузы на зерно в Беларуси за 2004-2010 гг.

Гродненская область является одной из лидирующих областей по производству кукурузы на зерно. Культура возделывается также в Брестской, Го-

мельской и некоторых районах Минской области. В связи с изменяющимися природными условиями, ареал возделывания кукурузы сместился на север республики, что вызвало расширение её посевов.

В 2011 г. средняя урожайность в Гродненской области составила 75,6 ц/га, при этом наибольший показатель урожайности достигнут в Гродненском районе – 92,9 ц/га. Всего в Беларуси под кукурузу на зерно в 2010 г. отведено свыше 140 тыс. гектаров, что на 15,1 тысяч меньше, чем в 2009 г. В Гродненской области посевные площади кукурузы на зерно в 2010 г. составили 18,7 тыс. гектаров (на 0,6 тыс. га меньше, чем в 2009 г.).

Далее проследим динамику валового сбора и урожайности кукурузы на зерно в Гродненской области (таблица).

Таблица – Валовой сбор и урожайность кукурузы на зерно в Гродненской области

Районы	Балл пашни	Валовой сбор, т		Урожайность, ц/га	
		2010 г	2011 г	2010 г	2011 г
Берестовицкий	38,1	14 324,0	21 610,1	64,1	75,9
Волковысский	37,9	10 798,9	12 794,3	58,2	71,8
Вороновский	33,8	8 100,7	12 953,3	56,3	67,9
Гродненский	37,6	32 538,3	59 905,3	64,6	92,9
Дятловский	30,8	4 800,4	7 207,5	53,3	84,3
Зельвенский	37,3	10 266,0	14 071,3	55,5	80,5
Ивьевский	29,8	1 550,4	2 733,7	39,5	68,0
Кореличский	39,2	8 139,8	7 505,6	62,7	69,2
Лидский	33,5	9 008,6	6 116,1	48,4	70,3
Мостовский	34,7	23 630,4	30 177,9	65,3	73,1
Новогрудский	33,2	5 271,3	8 040,3	55,8	67,1
Островецкий	30,7	3 373,0	4 167,8	53,2	68,9
Ошмянский	33,0	3 073,0	2 183,5	49,3	64,4
Свислочский	32,3	9 303,4	13 933,6	46,8	70,4
Слонимский	36,0	4 652,6	9 741,8	53,8	61,3
Сморгонский	30,5	4 369,0	2 501,3	48,6	60,0
Щучинский	35,8	12 248,3	13 513,1	52,8	64,5
Гродненская область	34,6	165 448,1	229 156,5	57,5	75,6

Из таблицы видно, что большая часть районов увеличила валовой сбор кукурузы в 2011 г. Районы-лидеры по валовому сбору: Гродненский (59, 9 тыс. т), Мостовский (30,2 тыс. т), Берестовицкий (21, 6 тыс. т). Этому поспособствовали, кроме всех прочих показателей, достаточно высокий балл пашни и уровень урожайности (37,6 и 92,9 ц/га, 34,7 и 73,1 ц/га, 38,1 и 75, 9 ц/га соответственно.)

УДК: 633.63 (476)

СОСТОЯНИЕ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Малышко Ю. − студентка
Научный руководитель − **Сивук А.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В Республике Беларусь сахарная свекла является одной из важнейших технических культур, которая используется в сельскохозяйственном производстве.

Культуру возделывают все регионы, за исключением Витебской области, где ее выращивание признано нецелесообразным в силу почвенно-климатических особенностей. В 2011 г. в сельхозорганизациях страны было собрано 4,5 млн. т сахарной свеклы при средней урожайности 453 ц/га – максимальная за все годы (табл.). Это позволило получить высокую рентабельность, которая составила 32,7 %. Для сравнения в 2009 г. при урожайности 450 ц/га рентабельность составила всего 16,2%.

Таблица − Производство сахарной свеклы в Республике Беларусь

Показатели	Годы							
	2000	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Валовый сбор, тыс. т	1474	3065	3978	3627	4030	3970	3773	4485
Урожайность, ц/га	292	316	375	387	439	450	395	453
Посевная площадь, тыс. га	52	100,8	108,4	96,0	93,0	93,0	94,7	99,6
Рентабельность, %	44,8	3,2	6,0	25,9	14,5	16,2	4,8	35,7

Основные зоны свеклосеяния расположены в Брестской и Гродненской областях, кроме того в 2011 г. в Гродненской области была получена самая высокая урожайность — 508,2 ц/га. Сахаристость свеклы в среднем по республике составила 16,7%, что на 1,9% выше уровня 2010 г.

На рост эффективности отрасли оказывает огромное влияние использование новых технологий, а именно ресурсосберегающих, так как сахарная свекла является наиболее затратной из всех культур. Благодаря таким технологиям повышается урожайность корнеплодов при минимальных затратах труда и оптимальном применении материально-денежных ресурсов. Большое значение также имеет использование улучшенной агротехники, которая не требует дополнительных затрат, но дает значительный эффект. Это позволит в последующем избежать потери при уходе и уборке корнеплодов. В результате повысится урожайность и предприятие получит более высокие доходы.

Согласно Государственной программе развития сахарной промышленности на 2011-2015 гг. производство сахарной свеклы в Беларуси к концу 2015 г. должно возрасти до 5,5 млн. т, а объемы выработки сахара из свекловичного сырья увеличится до 720 тыс. т. Выполнение данной программы требует использование путей, повышающих экономическую эффективность производства культуры. К ним можно отнести:

- внедрение передовых технологий и методов производства свеклы и сахара;
- повышение урожайности сахарной свеклы;
- выведение районированных семян суперэлиты урожайно-сахаристого направления, а также использование импортного семенного материала;
- улучшение использования земель, развитие химизации и мелиорации;
- сокращение издержек производства и совершенствование их структуры;
- рациональное использование производственных фондов, а также своевременная их модернизация;
- рациональное использование трудовых ресурсов и усиление мотивации труда;
- организация служб маркетинга и др.

В основном добиться увеличения производства сахарной свеклы и повешения доходности отрасли возможно лишь при значительном росте урожайности. В свою очередь, по мнению авторитетного белорусского ученого-свекловода Н.П. Вострухина, отечественное свеклосахарное производство может иметь показатели, близкие к европейским.

В проводимых на опытной станции опытах получают 10 т/га сахара. Это уровень Германии. Осталось добиться сокращения потерь в производстве, и тогда можно будет говорить о том, что и Беларусь приблизилась по эффективности к европейскому уровню.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бенько А. Слишком много сладкого// Рэспубліка. – 2012.- № 10 (5425).
2. Вострухин Н.П. Сахарная свекла: три резерва для снижения потерь// Белорусское сельское хозяйство.- №11.-2011 г.
3. Официальный сайт национального статистического комитета Республики Беларусь [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.belstat.gov.by. Дата доступа: 24.01.2012.

УДК 631.158:658.310.82(476.6)

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ В ЧСУП «СКИДЕЛЬСКОЕ»

Марушко Н.Н. − студент
Научный руководитель − **Пирожникова Т.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Современное предприятие не может обойтись без грамотной оценки эффективности кадров его управления и подбора качественных кадров, так как от этого зависит положение предприятия на рынке, стабильность работы, удовлетворенность покупателей и конкурентоспособность выпускаемых изделий. Подбор кадров — это, прежде всего, изучение кандидатов и выбор среди них работника для назначения на ту или иную должность.

Реальным воплощением кадровой политики в ЧСУП «Скидельское» является кадровая работа, представляющая собой реализуемую на практике совокупность технологий, способов и механизмов осуществления кадровой по-

литики. Подбор кандидатов на вакантные должности находится в компетенции службы персонала ЧСУП «Скидельское». Прием сотрудников проводится на конкурсной основе.

Динамика численности работников предприятия за последние годы имеет тенденцию к сокращению. При этом отмечается сокращение управленческого и рабочего персонала. Изменение численности находит отражение не только в абсолютных показателях, но и в относительных. Наряду с сокращением численности и удельного веса управляющих и рабочих кадров (с 6% до 4,82% и с 83,82% до 80,08%), наблюдается рост численности в абсолютном и относительном выражении специалистов, количество которых увеличилось (с 50 человек до 54 в 2008 г., и до 65 в 2010 г.), их удельный вес в общей численности увеличился на 3,55% и составил 13,63%. Таким образом, можем сделать вывод, что ЧСУП «Скидельское» не перегружено управленческими кадрами, а структура кадров отличается гармоничностью.

В целом в результате рассмотрения структуры кадров ЧСУП «Скидельское» сделаны следующие выводы: на предприятии функционирует трехступенчатая линейно-функциональная управленческая структура, что на данном этапе соответствует целям предприятия и особенностям его сферы деятельности; структура кадров предприятия отличается сбалансированностью различных категорий работников; образовательный уровень в целом по ЧСУП «Скидельское» в последние годы улучшился, чему способствовала программа предприятия по повышению образовательного уровня работников и подготовке кадров; возрастная структура кадров ЧСУП «Скидельское» не отвечает требованиям безопасного функционирования предприятия в виду заметной тенденции к ее старению (11,5% работников предприятия пенсионного возраста). Из анализа кадровой структуры видно, что на предприятии в первую очередь следует обратить внимание на проблему кадрового резерва и совершенствование образовательного уровня работников. В настоящее время кадровый резерв предприятия определен из числа сотрудников предприятия. Необходимо отметить, что, несмотря на то, что работы по изысканию кадрового резерва ведутся, данный процесс требует совершенствования.

Таким образом, с целью совершенствования качественного состава управленческих кадров ЧСУП «Скидельское» и повышения эффективности их оценки и подбора можно предложить следующие мероприятия: 1) сформировать на базе кадровой службы ЧСУП «Скидельское» Центр оценки персонала, который будет решать четыре основные задачи: проводить оценку управленческого потенциала кандидатов (способности, опыт, навыки, личные и деловые качества); отбор руководителей, имеющих наиболее высокий уровень управленческого потенциала, для формирования кадрового резерва; определение для каждого из оцениваемых руководителей индивидуальной программы обучения, направленной на развитие выявленных способностей или на ликвидацию выявленных недостатков; выявление существующих проблем в менеджменте (при этом штат работников Центра оценки может быть минимальным – руководитель, психолог и секретарь); 2) организовать систематическое повышение квалификации работников посредством обучения в высших и средних специальных учебных заведениях; 3) довести до каждого работника аппарата управ-

ления, служащих и рабочих должностные квалификационные требования; 4) обеспечить высокий уровень трудовой дисциплины, взаимную требовательность и тем самым обеспечить повышенные результаты деятельности; 5) подбор и расстановку кадров осуществлять по деловым и морально-психологическим качествам с учетом наличия специальной профессиональной подготовки; 6) постоянно проводить аттестацию руководителей и специалистов с целью повышения их деловой квалификации, эффективности и качества работы.

УДК 336 : 22

ОПТИМИЗАЦИЯ НАЛОГОВ КАК СРЕДСТВО УВЕЛИЧЕНИЯ ДОХОДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Махрачев И.М. – студент
Научный руководитель – **Язкова Г.В.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Необходимым звеном экономических отношений в каждом государстве являются налоги. На их долю в промышленно развитых странах приходится до 90% поступлений в бюджет. Таким образом, для государства налоги являются основным источником дохода, а для предприятий — статьей расходов.

В связи с этим субъект хозяйствования, преследуя цель максимизации доходов, должен постоянно искать пути снижения налоговой нагрузки в рамках действующего законодательства. При этом полученные дополнительные доходы должны быть сопоставимы по величине с налоговой экономией. В перспективе сэкономленные средства, вовлеченные в хозяйственный оборот, приведут к росту экономического потенциала предприятия, увеличению налоговых поступлений в бюджет.

В рамках данной статьи попытаемся определить некоторые методические аспекты минимизации налогов.

Правовой основой минимизации налогов являются:

- наличие у каждого вида налогового платежа налоговой базы, налогового периода, налоговой ставки, порядка расчета;
- существование особых режимов налогообложения в отношении некоторых категорий плательщиков (например, субъектов малого предпринимательства), таможенного режима ввоза товарно-материальных ценностей и т.д.;
- дифференциация уровня налоговой нагрузки в зависимости от места регистрации субъекта хозяйствования (например, СЭЗ) и осуществления хозяйственных операций;
- различие налоговых последствий в зависимости от статуса контрагента (резидент или нерезидент Республики Беларусь);
- наличие налоговых льгот.

Исходя из элементов налоговой системы, основными направлениями минимизации налогов выступают:

1. минимизация базы налогообложения;

2. применение дифференцированных ставок налога;

3. отсрочка времени уплаты налогов;

4. максимальное использование льгот по налогам и неналоговым платежам.

Реализация вышеперечисленных направлений непосредственно связана со следующими аспектами хозяйственной деятельности:

- учетной политикой предприятия;
- источниками финансирования хозяйственной деятельности;

совершенствованием договорных отношений;

- оптимизацией каналов реализации продукции и порядка формирования отпускной цены;
- полнотой отражения затрат на производство и реализацию продукции;
- использованием различных льгот и налоговых освобождений.

К процессу оптимизации налогообложения предприятий и организаций необходимо подходить ответственно. Взаимоотношения с налоговыми органами по уплате причитающихся налогов и сборов — это те рычаги, которые могут либо повести фирму на путь к успеху, либо ускорить надвигающиеся ликвидацию или банкротство. Поэтому оптимизация налогообложения предприятий и организаций — важный процесс, требующий опыта и знаний.

Осуществляемая оптимизация должна быть экономически оправданной. В конечном счете она должна основываться на увеличении прибыли, а не служить единственной цели – «минимизации налогов».

ЛИТЕРАТУРА

1. Налоги и налогообложение : учеб. пособие для сред. проф. учеб. заведений / О.В. Скворцов. — 6-е изд., испр. и доп. — М.: Издательский центр «Академия», 2008. — 224 с.

2. Заяц, Н.Е. Финансы предприятия: Учеб. пособие / Н.Е. Заяц, Т.И.Василевская; под ред. проф. Н.Е. Заяц. - Мн.: БГЭУ, 2006. - 528 с.

3. http://www.ref.by/ - Дата доступа: 13.02.2011 г.

УДК 631.115.1(091)476

РАЗВИТИЕ ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Микулич В.И. − студентка

Научный руководитель **– Равовой В.П.**

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»

г. Горки, Республика Беларусь

Фермерство является одной из распространенных и признанных форм развития аграрного бизнеса во многих странах. В Беларуси фермерское движение является относительно новым направлением деятельности в аграрном секторе республики и развивается на протяжении уже почти 20-ти лет.

Становлению и развитию фермерских хозяйств содействует действующее законодательство РБ, определяющее условия и порядок их создания и функционирования. В современных условиях фермерские хозяйства являются

одной из организационно-правовых форм коммерческих организаций, функционирующих в сельском хозяйстве.

Целью исследований являлся анализ развития фермерских хозяйств в Республике Беларусь. Изучение нынешнего состояния деятельности фермерских хозяйств и перспектив дальнейшего развития.

За период развития Беларуси как суверенного государства (1991–2010 гг.) было создано более 6273 фермерских хозяйств, из которых ныне функционируют 2149, или 34,3% из них, а остальные по различным причинам прекратили свою деятельность.

По состоянию на 1 января 2010 г. в республике насчитывается 2045 крестьянских (фермерских) хозяйств, в том числе в Брестской области – 413 (20% от общего количества К(Ф)Х), Витебской – 329 (16%), Гомельской – 258 (13%), Гродненской – 306 (15%), Минской – 471 (23%) и Могилевской области – 268 хозяйств (13%), за которыми закреплено 124,5 тыс. гектаров земли. В среднем на одно фермерское приходится 61га земли.

В структуре распределения фермерских хозяйств по направлениям специализации в сельском хозяйстве около 80% фермерских хозяйств в Беларуси специализируются преимущественно на производстве продукции растениеводства и менее чем в 20% хозяйств – главным направлением является животноводство.

Что касается животноводства фермерского сектора, то оно не характеризуется достаточно высоким уровнем производства и продуктивности скота. Одной из причин чего выступает низкий уровень специализации производства фермерских хозяйств в этом направлении деятельности. В структуре животноводческой продукции на их долю приходится около 0,3-0,4% производства молока и 0,4-0,5% реализации скота и птицы.

Исследования Бел НИИ свидетельствуют, что уровень качества и плодородия земли, предоставляемой фермерским хозяйствам, значительно ниже, чем у других категорий хозяйств (рис.).

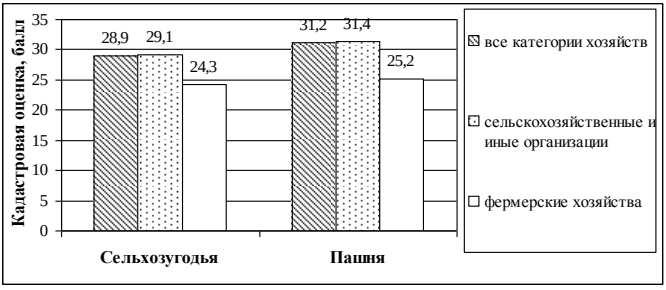


Рисунок − Показатели кадастровой оценки земель по категориям хозяйств Республики Беларусь, 2009 г.

Как видно из рисунка, кадастровая оценка земельных участков фермерских хозяйств на 5-6 баллов ниже среднего показателя других категорий производителей сельскохозяйственной продукции.

Несмотря на все трудности, фермерство в Беларуси хоть и медленными темпами, но продолжает развиваться.

На сегодняшний день сельское хозяйство Беларуси нуждается в рачительных и грамотных хозяевах. Возрождение их на земле должно быть повсеместным и как можно более быстрым, но не насильственным. Что вполне возможно в результате проводимых в аграрном секторе преобразований с соблюдением принципа «созидать, не разрушая».

ЛИТЕРАТУРА

1. Эффективность сельскохозяйственного производства : метод. рекомендации / Всерос. науч.-исслед. ин-т экономики с.-х., М-во с.-х. Рос. Федерации; редкол.: И.Г. Ушачев [и др.]. – М., 2005. – С.156.

2. Централизованная поддержка крестьянских (фермерских) и личных подсобных хозяйств / А.В. Казакевич [и др.]. – Минск: Ин-т экономики НАН Беларуси, 2008. – С.88.

УДК 633.791(476)

АНАЛИЗ ТРУДОЕМКОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ХМЕЛЯ

Милоста Е.Г. – студент

Научный руководитель **– Пестис М.В.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

Хмелеводство является сравнительно небольшой по площади отраслью сельского хозяйства. Несмотря на широкие возможности применения хмеля в различных отраслях промышленности (фармацевтической, хлебопекарной, парфюмерной и др.), необходимость развития хмелеводства в Беларуси на современном этапе обусловлена потребностями в нем отечественной пивоваренной индустрии. Производство хмеля – специфическая, сложная и весьма трудоемкая отрасль сельскохозяйственного производства.

Так как отрасль является трудоемкой, трудовым ресурсам уделяется важное значение при производстве хмеля. Группа трудовых агроресурсов оценивается такими параметрами, как общая обеспеченность производственного процесса рабочей силой, физические затраты рабочей силы на получение единицы продукции, качество рабочей силы и т.д.

Затраты труда на 1 га плодоносящих хмельников составляют 1500-2000 чел.-час. в год. При этом самым трудоемким процессом при производстве хмеля является уборка, на которую приходится более половины трудовых затрат. Внедрение механизированной уборки урожая – одно из важнейших условий повышения эффективности хмелеводства.

Несмотря на высокую трудоемкость возделывания хмеля, данная отрасль является прибыльной и высокорентабельной. Так, в совместном белорусско-германском предприятии «Бизон» Малоритского района Брестской области уровень рентабельности производства хмеля доходит до 85% (табл.).

За 2008-2010 гг. в СП «Бизон» наблюдается снижение затрат труда на 1 га площади посадок, что связано с внедрением элементов интенсивной технологии возделывания хмеля. К таким элементам относятся: внедрение новых

высокопродуктивных сортов, оптимизация минерального питания за счет применения новых форм комплексных удобрений, рациональная система защиты от сорняков, вредителей и болезней, внедрение высокопроизводительной техники по уходу за растениями хмеля и их уборке.

Таблица – Динамика основных показателей эффективности производства хмеля в СП «Бизон» Малоритского района Брестской области

Показатели	Годы		
	2008	2009	2010
Площадь, га	22	22	25
Валовой сбор, т	28,6	32,3	32,8
Урожайность, ц/га	13,0	14,7	14,9
Прямые затраты труда, чел.-час.	40150	38192	39600
Затраты труда на 1 га, чел.-час.	1825	1736	1584
Затраты труда на 1 ц, чел.- час.	140	118	121
Уровень рентабельности, %	76,6	82,2	85,7

Однако, несмотря на снижение затрат труда на 1 га посадок хмеля посредством совершенствования технологии его возделывания, хмель остается достаточно трудоемкой культурой вследствие необходимости применения ручного труда при осуществлении большинства производственных процессов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Цыганок, В. Н. Трудоемкость хмелеводства и факторы ее снижения / В. Н. Цыганок // Сб. науч. тр. / Н.-и. и проект.-технолог. ин-т хмелеводства. – Киев, 1984. – Вып. 6 : Хмелеводство. – С. 46-50.

2. Ярошинская, О. С. Оценка современного состояния и основные подходы к развитию хмелеводства в Республике Беларусь / О. С. Ярошинская // Warunki rozwoju obszarow wiejskich. – Wroclaw, 2005. – P.140-149.

УДК 633.791(476)

СОСТОЯНИЕ ПРОИЗВОДСТВА ХМЕЛЯ В МИРЕ

Милоста Е.Г. – студент

Научный руководитель **– Пестис М.В.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

Хмель является обязательным и незаменимым сырьем для производства пива. Сложность производства хмеля заключается в том, что для его возделывания и получения качественной продукции необходимо одновременное сочетание многих природно-климатических условий.

Хмель возделывается в 30 странах мира на общей площади около 52 тыс. га. Площади возделывания хмеля в мире распределены крайне неравномерно, так как около 86% всех мировых посадок расположены в Европе (62%) и Северной Америке (24%). В Азии размещено около 11% мировых хмельников. Неравномерное распределение площадей возделывания хмеля приводит и к неравномерной структуре его производства: большая часть производимого

хмеля приходится на Европу (53%) и Северную Америку (30%). Третьим крупным мировым производителем хмеля является Азия (15%) (табл. 1).

Таблица 1 – Площади и валовые сборы хмеля в различных частях света (2010 г.)

Части света	Площадь, га	%	Валовой сбор, т	%
Европа	32 192	61,7	52 595,6	52,7
Северная Америка	12 671	24,3	29 710,6	29,7
Азия	5739	11,0	14 509,9	14,5
Австралия и Океания	827	1,6	1 891,7	1,9
Африка	492	0,9	913,0	0,9
Южная Америка	235	0,5	258,3	0,3
Всего в мире	52 156	100,0	99 879,1	100,0

Лидирующие позиции по площадям хмельников в Европе занимают Германия и Чехия; далее за ними следуют Польша, Словения, Украина, Великобритания и другие страны. В Северной Америке самые большие плантации хмеля зарегистрированы в США (штаты Вашингтон, Орегон и Айдахо). В Азии государством с наибольшей площадью возделывания хмеля является Китай. Хмель возделывается в отдельных регионах Австралии и Новой Зеландии. В Африке хмель выращивается только в ЮАР, в Южной Америке – только в Аргентине.

Наибольшие посевные площади и валовые сборы хмеля в 2010 г. были зарегистрированы в Германии и США (табл.2).

Таблица 2 – Ведущие страны по площадям возделывания и валовому сбору хмеля (2010 г.)

Страны	Площадь, га	Валовой сбор, т
Германия	18 386	34 233,8
США	12 662	29 707,1
Китай	5 502	14 121,0
Чехия	5 210	7 771,7
Польша	1 867	1 866,8

Лидеры по величине урожайности хмеля в 2010 г.: Китай (2,57 т/га), Австралия (2,45 т/га), США (2,35 т/га).

В период с 2000 по 2010 гг. площади возделывания хмеля в мире уменьшились на 6835 га. Однако мировой валовой сбор хмеля за этот же период возрос на 3164 т.

Основной характеристикой современной мировой индустрии хмелеводства является ежегодное увеличение производства пива в мире.

Имеющихся в настоящее время площадей посадок хмеля (несмотря на их сокращение) должно быть достаточно для удовлетворения потребности пивоваренной промышленности в альфа-кислотах. Это возможно благодаря возделыванию высокоурожайных сортов хмеля с высоким содержанием альфа-кислот.

ЛИТЕРАТУРА

1. Отчет фирмы Барт 2010-2011: Хмель. – Нюрнберг, 2011. – 28 с.

2. Ярошинская, О. С. Основные тенденции развития мирового рынка хмеля / О. С. Ярошинская // Агроэкономика: Ежемес. информ. бюл. БелНИИ экон. и информ. АПК по вопр. рын. отнош. – Минск, 2004. – № 3. – С. 31-32.

УДК 631.158:658.3(476.6)

СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В СПК «ОЛЕКШИЦЫ»: СОСТОЯНИЕ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Михайлов Е.А. − студент
Научный руководитель − **Леванов С.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Одной из важнейших проблем современного менеджмента является изучение и совершенствование системы управления персоналом, которая представляет собой комплекс управленческих, организационных, экономических, правовых мероприятий, обеспечивающих соответствие количественных и качественных характеристик персонала и ориентации его трудового поведения на цели и задачи предприятия.

Важнейшими функциями системы управления персоналом учёные и практики считают: планирование персонала, маркетинг персонала, подбор, оценка, отбор и принятие на работу сотрудников, адаптация, обучение и повышение квалификации, мотивация персонала, организация рабочего места, освобождение персонала, кадровое делопроизводство, обеспечение безопасности, охрана труда и др.

В СПК «Олекшицы» система управления персоналом, в целом, находится на достаточно высоком уровне. Об этом свидетельствует развитость её важнейших функций. Среди них можно особо выделить:

1. Планирование персонала. Сюда включается определение количества и качества сотрудников. Этим занимается отдел кадров. Составляется ежегодный резерв кадров на случай увольнения какого-либо специалиста.

2. Подбор, оценка, отбор и принятие на работу сотрудников. На предприятии считают, что молодые специалисты − один из главных источников комплектования высококвалифицированными кадрами, а также формирования действенного резерва на руководящие должности, а значит, молодым специалистам здесь всегда рады. В основном все главные специалисты и специалисты среднего звена работают по специальности, что является большим плюсом. Изучаются деловые и моральные качества специалистов с целью подбора наиболее перспективных из них в резерв на выдвижение.

3. Адаптация, обучение и повышение квалификации. Реализация этой функции в предприятии осуществляется так, чтобы новые кадры с помощью своих непосредственных руководителей смогли за короткий срок не только органично влиться в трудовой коллектив, но и научится эффективно применять свои знания и навыки. Приняты и реализуются конкретные меры по повышению образовательного и профессионального уровня работников. Так, повышение квалификации кадров имеет непрерывный характер и осуществляется на

протяжении всей трудовой деятельности в целях последовательного углубления и приобретения знаний.

4. Обеспечение безопасности, охрана труда. Сотрудник допускается к выполнению работы только после прохождения ежедневного медосвидетельствования. Около 20 человек подготовлены к проведению такого освидетельствования. Ежегодно и при приёме на работу производится сдача экзамена по охране труда. Перед началом работы проводится инструктаж на рабочем месте. Имеется специально оборудованный кабинет по охране труда со всей наглядной тематической информацией.

5. Социальное обеспечение сотрудников – социальные отпуска на время обучения, обеспечение жильём молодых специалистов, бесплатные обеды работникам в столовой СПК, один свободный от работы день в неделю предоставляется женщинам, имеющим 3-х детей и более.

6. Кадровое делопроизводство. Ведётся ежемесячная статистика по учёту кадров (приём, увольнение, движение). В сейфах хранятся личные дела работников. Срок хранения − 75 лет. Есть собственный архив.

Вместе с тем обращает на себя внимание отсутствие такой функции, как маркетинг персонала, а оценка результатов деятельности и трудового потенциала кадров не имеет систематического характера и осуществляется формально. На наш взгляд, развитие и осуществление таких функций является требованием сегодняшнего дня. Поэтому руководству предприятия следует уделить должное внимание данным вопросам.

ЛИТЕРАТУРА

1. Управление персоналом: Учебник/ Под ред. Базарова Т. Ю., Еремена Б. Л., 1999.
2. Аксенова Е.А. Управление персоналом — 1998.

УДК 339924

СОВРЕМЕННЫЕ ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ (НА ПРИМЕРЕ ЕДИНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА)

Наварич С.М. − студент
Научный руководитель **– Герасимович Л.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Географическое положение, небольшой размер страны, ограниченность собственных ресурсов обуславливают необходимость для Республики Беларусь формирования открытой экономики. Внешнеэкономический фактор создает положительную динамику экономического роста, содействует повышению эффективности производства и обеспечивает на этой основе благосостояние народа. Основной задачей в сфере внешнеэкономической деятельности является закрепление белорусских предприятий-экспортеров на имеющихся сегментах рынков стран ближнего и дальнего зарубежья, а также дальнейшее их расширение. Одним из путей улучшения экономического состояния государства и благосостояния народа является интеграция с другими странами.

Экономическая интеграция представляет собой процесс развития устойчивых взаимосвязей государств, ведущий к их постепенному экономическому слиянию, основанному на проведении этими странами согласованной межгосударственной экономики и политики. Целью интеграции является решение экономических проблем совместными усилиями при сохранении равенства стран, одинаковых условий хозяйствования и прав граждан.

Одним из интеграционных объединений является ЕЭП (Единое экономическое пространство) как новый этап экономической интеграции трёх государств − России, Казахстана, Белоруссии.

ЕЭП начало работу с 1 января 2012 г. Целью формирования является создание условий для стабильного и эффективного развития экономик государств-участников и повышения уровня жизни населения. Основные принципы функционирования − обеспечение свободы перемещения товаров, услуг, капитала и рабочей силы.

Формирование ЕЭП осуществляется постепенно, путем повышения уровня интеграции, через синхронизацию осуществляемых преобразований в экономике, совместных мер по проведению согласованной экономической политики, гармонизацию и унификацию законодательства в сфере экономики, торговли и других направлениях с учётом общепризнанных норм и принципов международного права, а также опыта и законодательства Евросоюза.

Деятельность ЕЭП осуществляется с учётом норм и правил ВТО, поскольку вступление России в ВТО требует их соблюдения.

ЕЭП − это колоссальный рынок с более чем 165 млн. потребителей, который базируется на согласованных действиях в ключевых институциональных областях.

Широкие возможности открываются и для бизнеса. Речь идет о новых динамичных рынках, где будут действовать единые стандарты и требования к товарам и услугам, причем в большинстве случаев унифицированные с европейскими.

Важнейшая особенность ЕЭП — это наличие надгосударственных структур, одной из которых является ЕЭК (Евразиатская экономическая комиссия). Она начнет работать с 1 июля 2012 и будет иметь широкие полномочия более чем в 170 институциональных областях.[1]

ЕЭК имеет вид 2-уровневой системы:

1-й уровень − Совет комиссии

2-ой уровень − Коллегия комиссии (исполнительный орган)

Функции ЕЭК:

- проведение согласованной экономической политики;
- установление единого торгового режима с 3-ми странами;
- регулирование деятельности естественных монополий;
- выработка единых подходов к поддержке промышленности, сельского хозяйства и осуществлению госзакупок.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод о том, что активизация интеграционных процессов России, Беларуси, Казахстана будет иметь высокую экономическую эффективность как для всех интегрируемых стран в целом, так и для каждой из них. Согласно прогнозам аналитиков, экономиче-

ский эффект, выраженный в приросте ВВП объединенных государств, будет составлять 5% в течение 5-ти лет или 15-17% в течение 10 лет.

Создание ЕЭП может стать катализатором интеграционных процессов на всем постсоветском пространстве. Постепенно к нему могут присоединяться и другие заинтересованные страны, что, возможно, приведет к созданию на постсоветском пространстве нового крупного центра мировой экономики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Путин, В.В. Новый интеграционный проект для Евразии – будущее, которое рождается сегодня.- /газета «Известия».-2011 г.

УДК 351.864.23 (088.72) 476.4)

ПРОДУКЦИЯ ТОРГОВОЙ МАРКИ «ХОЗЯИН-БАРИН»

Николаева В.Н. – студентка
Научный руководитель – **Быков В.В.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

ОАО «Быховский консервно-овощесушильный завод» является одним из крупнейших производителей плодоовощной консервации в Республике Беларусь. В ассортиментный перечень продукции предприятия входит большое количество консервированных натуральным способом и, соответственно, обладающими натуральным вкусом: джемов, варенья, широкий ассортимент томатной продукции, такой, как кетчупы, соусы, томатные соки, изготовленной из высококачественного сырья с добавлением разнообразных приправ, обеденные блюда, салаты, закуски, гарниры, также большой ассортимент натуральных и восстановленных соков.

Предприятие консервирует весь ассортимент овощей: помидоры, огурцы, морковь, свекла и т.д. Основной задачей производственной деятельности ОАО «Быховский консервно-овощесушильный завод» является не только обеспечение торговых предприятий городов и районов Республики Беларусь производимыми продуктами достаточного ассортимента и гарантированного качества, но и реализация продукции в государства ближнего зарубежья (в основном, в Российскую Федерацию, страны СНГ).

С 2007 г. вся выпускаемая заводом продукция реализуется торговой маркой «Хозяин-Барин». Ежегодный товарооборот предприятия – более трех миллиардов белорусских рублей. Семьдесят процентов выпускаемой продукции завод реализует на внутреннем рынке Республики Беларусь, тридцать – продает в страны ближнего и дальнего зарубежья.

Специалисты предприятия постоянно работают над изучением покупательского спроса и расширением ассортимента выпускаемой продукции. Так за 2008-2009 гг. было освоено и произведено 86 видов новой продукции на сумму более 4,4 млрд. рублей. Кроме того, за 2009 г. ОАО «Быховский консервно-овощесушильный завод» произвело 11029,3 туб, или 64,9% от общего объёма производства импортозамещающей продукции.

ОАО «Быховский консервно-овощесушильный завод» − стабильно развивающееся предприятие. Об этом свидетельствует и развитие производства в динамике. С 2008 по 2010 гг. увеличилось производство продукции широкого ассортимента (данные приведены в тубах): консервов – в 2 раза, соки овощные – в 2,7 раза, товарная продукция в сопоставимых ценах увеличилась в 3,7 раза.

Продукция торговой марки «Хозяин-Барин» неоднократно отмечена наградами на международных конкурсах. Предприятие является лауреатом конкурса «Лучшие товары Республики Беларусь» в 2007, 2008, 2009 гг. за продукцию «Горошек зелёный консервированный», «Сок берёзовый с сахаром»; награждено золотой медалью на 17 Международной выставке продуктов питания «ПРОДЭКСПО-2010» .

Экспорт продукции в долларовом исчислении возрос с 472,6 тыс. дол. (2008 г.) до 1720 тыс. дол. (2010 г.), т.е. в 3,64 раза. Сальдо внешней торговли при задании 281 тыс. долларов составило 863,6 тыс. долларов.

На предприятии активно ведётся работа по развитию товаропроводящей сети за рубежом, в частности в России: открыто представительство в г. Москва ООО «Торговый дом»; заключён дистрибьюторский договор между ОАО «Быховский консервно-овощесушильный завод» и ООО «Микс» города Воронеж; подписан дистрибьюторский договор с российским индивидуальным предпринимателем, согласно которому, Дистрибьютору предоставлено исключительное право для реализации продукции на территории города Пермь и Пермскому краю.

Несмотря на кризисные явления в экономике республики, финансовые трудности, ОАО «Быховский консервно-овощесушильный завод», его руководство уверенно смотрит в будущее. Предприятие укрепляет и развивает связи с научными учреждениями. Особенно плодотворно развиваются деловые связи с УО «Могилёвский государственный университет продовольствия», УО «Белорусский аграрный технический университет», которые участвуют в разработке новых видов плодовоовощной консервированной продукции, соответствующей основным международным требованиям по качеству и безопасности с целью реализации её в странах Ближнего и Дальнего зарубежья: Россия, Казахстан, США и др.

УДК 631.16:658.155:636.2.034(476)

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА МОЛОКА ПО РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Новик Е.Г. − студентка
Научный руководитель **– Дешко И.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Молочный комплекс является одним из важнейших элементов АПК нашей страны. Значительное место молочного комплекса определено высокой ценностью его конечной продукции в структуре питания населения республи-

ки. Молоко по пищевым достоинствам занимает первое место среди всех животноводческих продуктов и является источником многих полезных веществ для человека. Молочная промышленность вырабатывает необходимые продукты питания, в том числе для детей и диетического питания. Молочные продукты по содержанию белка и его биологической ценности стоят на первом месте среди других продуктов питания. Научно обоснованная норма потребления молока и молочных продуктов составляет 380 кг на душу населения в год, из них молока – 120 кг, творога – 8 кг, сыра – 7 кг и т.д.

На сегодняшний день большое внимание уделяется организации производства молока. Необходима коренная перестройка технологии и организации, учитывающая как требования машинного производства, так и физиологические потребности животных. Широко используются комплексно-автоматизированные конвейерно-кольцевые системы доения типа «карусель» с поточным принципом обслуживания коров. Особенность данной установки в том, что она является более производительной, строгая последовательность и чёткие интервалы времени между операциями соответствуют требованиям как физиологии лактации коров, так и промышленной технологии производства молока. Для малых ферм с привязным содержанием КРС предназначена передвижная доильная установка. С помощью установки затраты времени оператора на доение одной коровы в среднем составили 3 мин 59 сек, производительность труда соответственно была около 20 гол/ч. Используются также поточно-конвейерные доильные установки серии ДКТ и Вестфалии. Все системные компоненты Вестфалии имеют одну общую черту: их можно соединить между собой как детали конструктора и превратить в эффективный, рентабельный инструмент по управлению поголовьем.

При продуктивности коров свыше 4 тыс. кг молока необходимо использовать автоматизированные доильные установки типа "Елочка" отечественного и зарубежного производства. Это дает возможность не только повысить производительность труда при производстве молока, но и внедрить автоматизированную систему управления производственными процессами.

В молочном животноводстве основными производственно-технологическими линиями, применительно к которым внедряются средства механизации, являются: приготовление и раздача кормов, доение коров и первичная обработка молока, водо- и теплоснабжение, поение скота, очистка помещений от навоза. Для механизации этих процессов разработаны различные машины, механизмы и устройства.

Динамика основных показателей производства молока в Республике Беларусь представлена ниже. По всем областям наблюдается рост объёма производства молока. В 2010 г. по общему объему производству молока лидирует Минская область − 1449011 т, а наименьший результат Витебская область – 772513 т. В общем объеме производства молока по РБ на Гродненскую область приходится 15,5%. В 2010 г. по всем областям уменьшился средний удой молока от коровы. Наибольший средний удой от одной коровы за 2010 г. получено в Минской области − 5052 кг, при этом наименьший удой в Витебской области 3915 кг. Среднесуточный привес КРС на выращивании и откорме в 2010 г. вырос, что может свидетельствовать о повышения качества кормления.

Таким образом, в Республике Беларусь за январь-апрель 2011 г. производство молока в Беларуси выросло на 1,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого до 2018,5 тыс. т. При этом за апрель объемы оказались меньше, чем год назад − 551,5 тыс. т. (–1%), однако это больше на 0,5%, чем в марте. Закупка молока у населения выросла на 2,4%, до 76,4 тыс. т.

На сегодняшний день большое внимание уделяется качеству продукции. Это обстоятельство имеет важное значение как для молочного, так и аграрного производства в целом. Поскольку только на основе инновационных подходов, качественного выполнения технологических операций в животноводстве можно обеспечить дальнейший рост производства и удешевление сельскохозяйственной продукции.

Поэтому если говорить конкретно о молочном скотоводстве, то необходимо решить три задачи:

- иметь конкурентоспособные породы скота;
- внедрить эффективные технологии производства молока;
- подготовить и иметь грамотные кадры и обеспечить мотивацию их труда.

УДК 631.115.1(476)

КТО СПОСОБЕН ЭФФЕКТИВНО РАБОТАТЬ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ?

Обуховская О.В. − студентка
Научный руководитель − **Сухоцкая О.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время большое внимание уделяется вопросам повышения эффективности развития агропромышленного производства. В агробизнесе Республики Беларусь работают сегодня как представители крупнотоварного производства, так и мелкотоварного. В данной статье мы рассмотрим и сравним отдельные аспекты функционирование фермерских хозяйств и крупных сельскохозяйственных организаций.

В настоящее время крупные сельскохозяйственные организации в агропромышленном производстве преобладают (более 60%), хотя хозяйственная деятельность фермерских хозяйств является более эффективной как в отношении достигнутых натуральных показателей (урожайность сельскохозяйственных культур), так и в финансовом аспекте и способны благоприятно влиять на экономику страны посредством самостоятельного хозяйственного расчета, заинтересованности членов фермерского хозяйства в результатах производства и реализации продукции (табл. 1) [1].

В структуре производства основных видов продукции сельского хозяйства львиная доля приходится на сельхозорганизации, поэтому основная материально-техническая база сконцентрирована именно там, и субсидирование на приобретение техники со стороны государства оказывается именно крупным предприятиям, так как в одном фермерском хозяйстве сосредоточено не более

100 га земли. Решением данной проблемы могла бы стать их интеграция между собой и обоюдовыгодное сотрудничество с сельхозорганизациями. Тем более урожайность некоторых культур в фермерских хозяйствах выше, чем в крупнотоварном производстве, так как они чаще являются более специализированными (табл.) [1].

Таблица – Основные показатели производственной деятельности фермерских хозяйств (ФХ) и крупных сельскохозяйственных организаций (КСХО)

Показатели	Годы (ФХ/КСХО)									
	2006		2007		2008		2009		2010	
Рентабельность реализованной продукции, работ, услуг (в %)	17,9	5,5	25,4	1,3	35,7	6,4	32,4	0,3	38,2	-0,5
Урожайность зерновых и зернобобовых культур (ц/га)	20,1	24,6	25,1	28,4	31,8	35,2	30,7	33,2	26,9	27,6
Урожайность картофеля (ц/га)	155	165	172	184	191	205	157	159	189	186
Урожайность овощей (ц/га)	164	153	163	161	257	202	265	199	247	161
Урожайность плодов и ягод (ц/га)	28,9	18,2	12,0	10,6	29,5	12,8	43,9	15,9	38,8	16,7

Государству необходимо создавать предпосылки для дальнейшего эффективного развития и укрупнения фермерских хозяйств: совершенствовать нормативно-правовую базу, способствовать развитию социальной и производственной инфраструктуры на селе, субсидировать на первых этапах становления путем льготных кредитов. Если помочь фермерским хозяйствам на первоначальном этапе выхода на рынок, то в условиях жесткой конкуренции результат не заставит себя ждать: повысится рентабельность, качество продукции, государству не придется «содержать» малоэффективные сельхозорганизации вследствие ухода их с рынка (госзаказы смогут выполнять фермеры в качестве платы за помощь).

С учетом вышесказанного можно сделать вывод, что фермерские хозяйства могли бы стать одной из конкурентных хозяйствующих единиц в системе агропромышленного производства, если бы им оказывалась достаточная государственная помощь.

ЛИТЕРАТУРА

Официальный сайт Министерства статистики и анализа Республики Беларусь. http://www.belstat.gov.by

УДК 631.559.2(476.6)

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА УРОЖАЙНОСТЬ ОСНОВНЫХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР В ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Павловский Е.В. – студент
Научный руководитель – **Селюжицкая Т.В.**
УО «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время вопрос повышения урожайности является одним из наиболее обсуждаемых не только специалистами в области сельского хозяйства, но и ведущими экономистами страны. Статистика и другие экономические науки пытаются выявить те факторы, которые имеют наибольшее влияние на урожайность различных сельскохозяйственных культур. В частности, к таким факторам можно отнести:

- обеспеченность сельскохозяйственных организаций комбайнами;
- количество минеральных удобрений, внесенных под посевы;
- количество органических удобрений, внесенных под посевы.

Для анализа были использованы данные об этих показателях по Гродненской области за 2005-2010 гг. [2]

Сравнить влияние разных факторов на результат можно с помощью коэффициента эластичности, значения которого приведены в таблице [1, 3].

Таблица − Коэффициенты эластичности

Урожайность культуры, ц/га	Обеспеченность комбайнами, шт. на 1000 га посевов	Количество минеральных удобрений, кг на 1 га пахотных земель	Количество органических удобрений, т на 1 га пахотных земель
Картофель	0,00	0,81	1,02
Сахарная свекла	0,16	0,72	1,23
Зерновые	0,58	1,11	0,39

Анализируя данные таблицы, можно отметить, что для зерновых культур коэффициент эластичности между количеством минеральных удобрений, внесенных под посевы, и урожайностью равен 1,11, а это значит, что при увеличении факторного признака на 1% результативный признак увеличится на 1,11%. Значения коэффициентов эластичности для двух других факторных признаков и урожайности говорят об их меньшем влиянии по сравнению с вышеназванным. Таким образом, из анализируемых факторов наибольшее влияние на урожайность зерновых культур в Гродненской области оказывает количество внесенных минеральных удобрений.

При оценке влияния этих же факторов на урожайность сахарной свеклы выяснилось, что наиболее значимым является количество внесенных органических удобрений на 1 га посевных площадей, а количество минеральных удобрений и обеспеченность сельскохозяйственных организаций свеклоуборочными комбайнами оказывают незначительное влияние.

Результаты обработки данных по картофелю показали, что наибольшее влияние на его урожайность оказывает количество внесенных органических и минеральных удобрений. Обеспеченность сельскохозяйственных организаций картофелеуборочными комбайнами в данной совокупности не оказывает существенного влияния.

Исходя из этого, можно сделать следующие выводы:

1. Наиболее эффективной мерой для повышения урожайности сахарной свеклы будет увеличение количества органических удобрений, вносимых под ее посевы.
2. Экономически оправданной мерой в целях повышения урожайности зерновых культур будет являться увеличение количества минеральных удобрений, вносимых под посевы.
3. Для повышения урожайности картофеля наиболее целесообразно будет являться увеличение количества минеральных и органических удобрений, вносимых под его посевы.

Однако хотелось бы отметить, что увеличение количества различного рода удобрений должно проходить в рамках установленных нормативов.

Статистический анализ влияния обеспеченности комбайнами сельскохозяйственных организаций на урожайность культур в данной совокупности показал их несущественное влияние на урожайность, однако это не означает, что такое влияние отсутствует на практике.

ЛИТЕРАТУРА

1. Селюжицкая, Т.В. Статистика: практикум / Т.В. Селюжицкая. – Гродно: ГрГУ, 2008. – 174 с.
2. Статистический ежегодник Гродненской области: стат. сб. / Гродненское областное управление статистики, Ж.П. Мельниченко (отв. за вып.) [и др.]. – Гродно, 2011. – 424с.
3. Теория статистики: учеб. / Г.Л. Громыко [и др.]; под ред. Г.Л. Громыко. – 2-е изд., перераб и доп. – М.: ИНФРА-М, 2005. – 476 с.

УДК 332.3.003.13 (476.1)

ОРГАНИЗАЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬ В СПК «СТОЛИЧНЫЙ» МИНСКОГО РАЙОНА

Панкова Т.С. – студент
Научный руководитель **– Кухарева Ю.А.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

В настоящее время главной задачей агропромышленного комплекса является удовлетворение потребностей населения в продуктах питания. Выполнение этой задачи невозможно без эффективной организации использования земель сельскохозяйственных предприятий. Землеустройство, проявляющееся в форме рациональной территориальной организации производства, является одним из основных факторов повышения эффективности сельского хозяйства. Основу экономической эффективности любого хозяйства в перспективе закла-

дывают проекты внутрихозяйственного землеустройства, где наибольшее внимание уделено проблемам организации и устройства сельскохозяйственных земель. Сельскохозяйственные организации, освоившие проекты землеустройства, имеют четкую организацию территории, систему севооборотов, более высокую экономическую эффективность производства по сравнению с другими хозяйствами. Практика показывает, что эти хозяйства производят больше валовой продукции на 100 га сельскохозяйственных земель, у них также выше производительность труда, сельскохозяйственная освоенность и распаханность территории, лучше используется земля, трудовые ресурсы, производственные фонды и, как следствие, больше рентабельность производства.

Целью данного исследования является организация использования земель в СПК «Столичный» Минского района. При решении рассматриваемых вопросов применены статистический и расчетно-вариантный методы научных исследований.

СПК «Столичный» является многоотраслевым хозяйством, которое специализируется в животноводстве на производстве мяса и молока, в растениеводстве занимается выращиванием зерновых, овощей, картофеля и производством кормов. Общая площадь земель СПК «Столичный» составляет 2822,7 га, из них 2236,5 га – пахотных. В структуре посевов преобладают яровые зерновые и многолетние травы. Урожайность зерновых культур составляет 42 ц/га, сахарной свеклы – 500, картофеля – 203 ц/га. В хозяйстве содержится 2450 голов крупного рогатого скота, в том числе 915 коров, свиней – 1393 головы. Удой на одну корову в год составляет 6484 кг. На перспективу специализацию хозяйства целесообразно сохранить. Проектная урожайность зерновых культур рассчитана в зависимости от балла почв и количества вносимых удобрений и составила 45 ц/га. С учетом имеющейся кормовой базы и наличия животноводческих построек проектом предусмотрено содержать 2500 голов крупного рогатого скота, в том числе 900 коров.

На пахотных землях сформировано 69 эколого-технологических рабочих участков. Оценка сравнительной пригодности сформированных рабочих участков для возделывания сельскохозяйственных культур проведена по трем группам факторов: почвенному плодородию, технологическим условиям и природоохранным ограничениям. На пахотных землях СПК «Столичный» выделено четыре группы рабочих участков, для каждой из которых рекомендуется наиболее рациональный состав культур. Поиск экономически эффективной организации системы севооборотов выполнен путем разработки и оценки альтернативных вариантов. По первому варианту размещения сельскохозяйственных культур выделенные эколого-технологические группы рабочих участков приняты в качестве севооборотных массивов с чередованием культур, рекомендуемых для возделывания на этих землях. Поля сформированы из рабочих участков с учетом проектных посевных площадей. По второму – произведено размещение сельскохозяйственных культур по конкретным рабочим участкам с учетом матрицы экономической эффективности, структуры посевов, лучших предшественников и фитосанитарных требований.

Разработанные варианты оценены по системе технических и экономических показателей. К основным техническим показателям оценки отнесены:

количество и площади эколого-технологических севооборотов, полей рабочих участков, условная длина гона, средневзвешенное расстояние до хозяйственных центров и др. В качестве экономического критерия выступил суммарный условный доход от возделывания сельскохозяйственных культур по рабочим участкам. В качестве лучшего выбран первый вариант организации севооборотов с чередованием культур во времени и пространстве, обеспечивающий наиболее полное и эффективное использование земель и позволяющий получить больший объём продукции растениеводства и сократить затраты на её производство.

Таким образом, осуществление предлагаемых проектных мероприятий позволит увеличить урожайность культур, повысить продуктивность скота и довести уровень рентабельности по хозяйству до 22%.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сулин, М.А. Землеустройство сельскохозяйственных предприятий: учеб. пособие / М.А. Сулин. – СПб: Лань, 2002. – 224 с.

УДК 636.2.088.31 (476)

СОСТОЯНИЕ МЯСНОГО СКОТОВОДСТВА В БЕЛАРУСИ

Пашкевич Н.А. – студент
Научный руководитель **– Рудой А.А.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Для обеспечения нормальной жизнедеятельности организма человека и его трудоспособности наиболее приемлема по биологическим качествам говядина. По нормам потребление на человека мясопродуктов должно приходиться 78 кг, в том числе говядины 32 кг. Однако Беларусь по уровню потребления мяса вообще и говядины (48-50 кг) в частности отстает от высокоразвитых стран, где его потребление на душу населения превышает 100 кг.

Довольно низкая по международным меркам продуктивность откорма крупного рогатого скота в Беларуси (430 г на голову в сутки) и низкие рыночные цены (в пределах 1 евро/кг) решающим образом повлияли на рентабельность производства. Если в 1990 г. она была положительной и составляла 30,7%, то начиная с 2000 г. по всей республике эта отрасль убыточна. В настоящее время при датировании мяса в размере 600 руб./кг получить прибыль удается очень редко. Большая часть выращиваемого на мясо скота в стране производится в хозяйствах молочно-мясного направления (98%). Это означает, что специализированного мясного скотоводства в стране практически нет. Об этом можно судить и по среднесуточным привесам и рентабельности производства. При приросте 390 г убыточность составляет 36-38%, при 536 г – 16-19%.

На наш взгляд, проблему можно успешно решить только за счет развития специализированного мясного скотоводства. Об этом свидетельствует опыт

большинства стран, где по мере роста продуктивности численность молочного скота снижалась, а его место занимал скот мясного направления.

В Республике Беларусь в мясном скотоводстве задействовано всего 85,3 тыс. голов скота. Это поголовье содержится в 455 организациях, которые ведут осеменение семенем быков специализированных мясных пород. Создано 188 отдельных ферм мясного скота. На их основе созданы 10 племенных сельхозпредприятий, из них 6 – в Брестской области, 2 – в Гомельской и по одной – в Витебской и Минской областях. В перспективе к 2010 г. планируется увеличить число племенных сельхозорганизаций до 22.

Развитие мясного скотоводства в нашей стране, на наш взгляд, может быть успешным только при условии четко выраженной государственной политики, направленной на развитие экспорта мясной продукции. Второе условие – вовлечение в этот процесс крупного агробизнеса, способного наладить закупку, транспортировку, забой и реализацию мяса и субпродуктов.

УДК 631.155 : 633.63(476)

РЫНОК САХАРА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Пашкель А. − студент
Научный руководитель − **Сухоцкая О.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

За последние три года Республика Беларусь превратилась из страны импортирующей сахарную свеклу в экспортирующую. Переориентация произошла вовремя, так как в 2009 г. цены на сахар резко поднялись. Это произошло из-за ограничения посевных площадей сахарной свеклы Евросоюзом и свёртывания производства в Польше. Избытки сахара республика экспортирует в Россию и Евросоюз.

В республике вырабатывается только крахмальная патока, которая используется в кондитерском производстве. Такие эффективные сахарозаменители, как глюкозно-фруктозный сироп, сепартам и др., не вырабатываются и не используются. За рубежом глюкозно-фруктозный сироп на 30-35% удовлетворяет потребность в сахаре. В условиях республики реально на треть покрыть дефицит сахара за счет этого источника.

Мировой опыт выращивания сахарной свеклы подтверждает ее высокую эффективность. По доходности возделывания одного гектара эта культура в Венгрии опережает ряд других. В Германии соотношение уровней дохода в расчете на гектар посева свеклы, зерновых и овощных культур составляет 1:0,67:0,93 (уступает лишь картофелю). В Великобритании данная культура занимает второе место после картофеля. В Чехии и Словакии сахарная свекла обеспечивает до 15% общего дохода в растениеводстве. В Дании она уступает только кормовой моркови.

В республике, как и в других свеклосеющих странах, сахарная свекла является высокопродуктивной полевой культурой. При урожайности 300 ц/га

можно получить 40 ц сахара, а также дополнительно жом, патоку и ботву, или 72 ц к. ед.| В то же время такие важные культуры, как зерновые и картофель при урожайности 27,7 и 155 ц/га дают только 40 и 46,6 ц к. ед., за вычетом семян — всего лишь 37 и 34,6 ц к.ед. соответственно. Сравнительно эффективна эта культура и по уровню энергозатрат.

Однако технический уровень большинства предприятий сахарной промышленности не соответствует современным требованиям. Выход из этой ситуации видится в принятии комплекса мер, включающих модернизацию и стимулирование собственного производства. Необходима государственная программа финансирования отрасли, которая должна проводиться за счет средств таможенных сборов, налоговых отчислений за реализацию соответствующей продукции, вкладов непосредственных производителей и привлекаемых средств коммерческих структур.

Вместе с тем необходимо идти по пути дальнейшего изыскания других резервов сахарного производства в целях более полного удовлетворения потребности республики в этом продукте. В решении проблемы сахара определенную роль может сыграть картофельный крахмал, который служит сырьем для получения глюкозы. Глюкозо-фруктозный сироп — наиболее эффективный из всех известных заменителей сахара, особенно для производства кондитерских изделий и продуктов детского питания. В зарубежных странах он на 30-35% удовлетворяет потребность в сахаре. В условиях республики этот заменитель реально получить в количестве свыше 60 тыс. т, что на треть покроет дефицит в сахаре.

Сахарная промышленность Республики Беларусь представлена 4 предприятиями: Скидельским, Городейским, Слуцким сахарными комбинатами и Жабинковским сахарным заводом. На сегодняшний день у заводов по переработке сахарной свеклы есть проблемы, связанные с сезонностью работ. После уборки период сокодобывания не должен превышать 90 дней, однако заводы не справляются и просят хозяйства начать уборку уже в начале сентября, чтобы растянуть этот период на 125 дней. Особенности сахарной свеклы таковы, что за солнечный сентябрь можно получить дополнительные 4 ц/га и 4% сахаристости. Строительство новых заводов тоже не выгодно, так как всё остальное время заводы простаивают.

Для дальнейшего повышения эффективности функционирования свеклосахарного производства и снижения зависимости республики от импорта сахара необходимо осуществить ряд организационно-экономических и технологических мероприятий: улучшать селекцию и семеноводство сахарной свеклы; внедрять прогрессивные трудо- и энергосберегающие технологии, обеспечивающие высокие параметры продуктивности и качества сырья; сокращать до оптимальных норм сроки хранения, а соответственно и переработки сахарной свеклы; стимулировать производство сырья ценой, приемлемой как для производителей, так и переработчиков, — их заинтересованностью в конечном выходе сахара и его эффективном сбыте; повышать коммерческий интерес производителей к концентрации посевов сахарной свеклы до оптимального уровня и размещению их вблизи перерабатывающих предприятий.

ЛИТЕРАТУРА

Экономика организаций и отраслей агропромышленного комплекса: В 2 кн. Кн. 2 / Под общ. ред. В.Г. Гусакова. – Мн.: «Белорусская наука», 2009. – 702 с.

УДК 631.171/.173(476)

МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ СНАБЖЕНИЕ КАК ФАКТОР РОСТА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА

Пигульская А.В. – студент

Научный руководитель **– Дегтяревич Н.А.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

В новых условиях хозяйствования существенно повышается роль сферы материально-технического снабжения сельского хозяйства как посредника между отраслями агропромышленного комплекса, производящими материально-технические средства и сельским хозяйством. Осуществляя процесс планомерного распределения и обращения всё увеличиваются массы средств производства, поставляемых промышленностью. Эта сфера оказывает возрастающее воздействие на формирование и развитие материально-технической базы сельского хозяйства, воспроизводство его основных фондов, механизацию и химизацию производства, а также рост производительности труда его работников.

Совершенствование организации рациональных хозяйственных связей требует совершенной организации системы материально-технического снабжения. Важное значение имеет оптимальный выбор форм снабжения – транзитной или складской. При больших объемах потребления продукции, как показывают исследования, наиболее эффективной является транзитная форма снабжения, то есть поставка соответствующих видов продукции потребителям непосредственно от предприятий-изготовителей, минуя посреднические базы. При малых объемах потребления предпочтительна складская форма снабжения через базы и склады снабженческо-сбытовых органов. В этом случае обеспечивается наилучшее маневрирование материальными ресурсами.

Хотя материально-техническое снабжение сельского хозяйства и имеет много общих черт со снабжением средствами производства других отраслей народного хозяйства, однако имеются и определенные особенности. Одной из таких особенностей является то, что в сельском хозяйстве период производства не совпадает с рабочим периодом и в результате этого экономический процесс воспроизводства независимо от его общественного характера неизменно переплетается с природным, естественным процессом воспроизводства. Несовпадение времени производства с рабочим периодом определяется как сезонный характер сельскохозяйственного производства, так и сезонность потребления материально-технических средств. Это вызывает, в свою очередь, необходимость создания крупных сезонных запасов материально-технических средств. Хранение же этих запасов требует создания соответствующих складских помещений и ёмкостей как в самих хозяйствах, так и в снабженческих организациях. Дополнительные же расходы на хранение существенно увеличивают

издержки обращения, в связи с чем происходит удорожание материально-технических средств, потребляемых сельским хозяйством.

Также в связи с сезонным характером работ большинство сельскохозяйственных машин используется лишь незначительную часть года, однако, невзирая на это, происходит как физический, так и моральный износ техники.

Следовательно, для рационального использования денежных средств сельскохозяйственных предприятий и заемного капитала при организации и планировании материально-технического снабжения необходимо учитывать имеющиеся особенности отрасли и, прежде всего, научно обосновывать потребность каждого хозяйства в технике с тем, чтобы выполнить запланированный объем работ в агротехнические сроки минимальным количеством техники. Такой подход позволит сельскохозяйственному предприятию увеличить рост такого показателя, как фондоотдача.

Таким образом, вопрос материально-технического обеспечения сельскохозяйственных предприятий является стратегически важным, поскольку во многом предопределяет эффективность работы всего агропромышленного комплекса. От организации снабжения, своевременности поступления материальных ресурсов в производство в необходимом ассортименте количества и должного количества в значительной мере зависят равномерный и ритмичный выпуск готовой продукции, ее качество, а как результат – снижение себестоимости продукции, увеличение прибыли и рентабельности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бухалков И.П., Родионов В.Б., Туровец О.Г. Организация производства и управления предприятием: инфра, М-2008, 544с.
2. Пискунова Т.Г. Управление в АПК. Учебное пособие. Современная школа, Мн-2011, 254с.

УДК 633.1:658.155(476)

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Пирог А.В. – студентка
Научный руководитель **– Захорошко С.С.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

По прогнозам к 2030 г. мировой импорт зерна увеличится более чем на 50%, поскольку увеличение производства сельскохозяйственных культур не будет в тех регионах, где население и спрос будут расти. Мировая торговля вырастет до 465 млн. т. Импорт пшеницы к 2030 г. достигнет 190 млн. т. Объем импорта кукурузы в мире повысится до 75 млн. т, сои – до 150 млн. т. Это увеличение имеет важные последствия и для зернотрейдеров, и для стран экспортеров и импортеров продовольствия. На данный момент нет ни одного региона (даже страны черноморского бассейна), который сможет удовлетворить такой спрос. Увеличение объемов торговли также будет оказывать давление на грузоперевозчиков и напряженностью с отсутствием мест для хранения грузов. [2]

Беларусь располагает значительными возможностями для увеличения валовых сборов зерновых культур. Основным источником роста является повышение урожайности на основе интенсификации производства. Достаточное увлажнение почвы обеспечивает в Беларуси высокую эффективность использования минеральных удобрений в сочетании с органическими. Однако отчетные данные свидетельствуют о том, что внесение как органических, так и минеральных удобрений на 1 га пашни сокращается. Так, в 2003 г. на 1 га пахотных земель было внесено 149 кг минеральных удобрений и 6,2 т органических, что соответственно в 1,9 и 2,1 раза меньше, чем в 1990 г.

Переход к интенсивному производству на наиболее плодородных почвах позволил бы при сокращении посевных площадей повысить урожайность в 2,5−3 раза, а затраты топлива и потребность в технике снизить в 1,5-2 раза.

Среди отраслей растениеводства зерновое хозяйство является основным и на его долю в 2003 г. приходилось 41,5% всех посевных площадей. Валовой сбор зерна после доработки в этом же году составил 5,4 млн. т. В структуре зернового клина 24,1% занимала рожь, 28,0 − ячмень, 14,0 − пшеница, 10,5 − овес и 14,8% − тритикале (ржано-пшеничные гибриды; формы пшеницы, полученные при скрещивании ее с рожью; кормовая культура). В валовом сборе зерна доля этих культур составляла: рожь − 21,1%, ячмень − 29,5, пшеница − 14,6, овес − 10,9 и тритикале − 16,3%. Самыми урожайными культурами в условиях Беларуси на протяжении последних 12 лет оказались тритикале, пшеница и ячмень.

Несмотря на значительные валовые сборы зерна, ежегодно в республику приходится завозить определенное его количество. Так, в 2002 г. было завезено 854,2 тыс. т зерна как кормового, так и продовольственного, главным образом пшеницы.

Дефицит зерна может быть преодолен путем увеличения его производства за счет улучшения структуры зернового клина, наращивания производства кормового зерна, приготовления сбалансированных комбикормов, более широкого использования ржи при приготовлении комбикормов. Часть недостающего зерна можно получить за счет расширения посевного клина, но основную часть — за счет интенсификации производства и увеличения урожайности. Средняя урожайность зерновых и зернобобовых культур в Беларуси составила в 2003 г. 24,2 ц/га. Потенциал роста урожайности зерновых в республике достигает 15 ц/га, а если сравнивать ее с урожайностью в некоторых странах Западной Европы, имеющих похожие на наши природно-климатические условия, то и 25-30 ц/га [1].

Наиболее острой проблемой является обеспечение потребностей Беларуси в пшенице, которые составляют примерно 1,2 млн. т (валовой сбор в 2002 г. равнялся 1 млн. т). Для удовлетворения этих потребностей в 2002 г. было завезено 500 тыс. т пшеницы из России, Казахстана, Украины и других стран. Научные проработки показали, что дефицит пшеницы можно полностью ликвидировать за счет собственного производства, исключая зерно твердых и сильных пшениц. Для этого необходимо поддерживать посевные площади на уровне 2002 г. и добиваться повышения урожайности. Районированные сорта

пшеницы белорусской селекции позволяют получать зерно с содержанием клейковины до 23% .

ЛИТЕРАТУРА

1. Эффективность специализации и кооперации в сельском хозяйстве Республики Беларусь / Под ред. З.М.Ильиной. Мн.: БелНИИ аграрной экономики. 2002. с.38.
2. Конъюктура мирового, европейского и внутреннего рынка сельскохозяйственной продукции и продовольствия: май 2011. Мн., 2011. – 100с.

УДК 635.1/.8 (476)

ПЕРСПЕКТИВЫ УВЕЛИЧЕНИЯ ОБЪЕМОВ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ ОВОЩЕВОДСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Подобед О.В. – студент
Научный руководитель **– Рудой А.А.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Ценность овощей как продуктов питания определяется высоким содержанием практически всех видов витаминов, многих минеральных веществ, органических соединений, микроэлементов, фитонцидов и других полезных веществ для человека. Особая значимость овощей обусловлена их уникальной способностью выводить из организма радионуклиды и соли тяжелых металлов, что весьма важно в условиях последствия аварии на Чернобыльской АЭС. Особого внимания заслуживает производство овощных соков. Они являются «строителями и восстановителями» организма, исключительно необходимым дополнением к любой пище.

Овощеводство является одной из важнейших составляющих продовольственного комплекса Республики Беларусь. Занимая 1,5% пахотных земель, отраслью поставляется 12% продовольственных ресурсов государству.

Овощеводство относится к наиболее трудоемкой отрасли. При выращивании овощей затраты ручного труда составляют 600-700 чел.-ч./га, что в 20-25 раз выше, чем при выращивании зерновых культур. В этой связи первостепенной задачей хозяйства остается оснащение современной специализированной техникой, которая обеспечит максимальную механизацию всех технологических этапов производства овощей.

Главной задачей овощеводства республики является бесперебойное обеспечение населения овощной продукцией, обладающей ценными питательными свойствами.

Целью наших исследований является поиск резервов роста объемов производства овощей открытого грунта. При изыскании использовали методы стохастического анализа. В качестве базы расчетов нами взята типовая сельскохозяйственная организация КСУП «Боровики» Светлогорского района Гомельской области. Объем производства овощей открытого грунта в хозяйстве составляет 5570 ц, при урожайности лука – 213 ц/га, свеклы –220 ц/га, моркови – 10 ц/га, чеснока – 40 ц/га.

Основным резервом увеличения производства продукции овощеводства является рост урожайности продукции. Повышение урожайности может быть обеспечено за счет:

- дополнительного внесения удобрений;
- повышения их окупаемости;
- внедрения более урожайных сортов культур;
- сокращения потерь продукции при уборке урожая.

Существенным резервом увеличения производства продукции в растениеводстве является улучшение структуры посевных площадей, то есть увеличение доли более урожайных культур в общей посевной площади.

За счет вышеназванных источников нами был выявлен резерв роста объема производства лука на 21,5%, свеклы – на 17,7%, моркови – на 19,3%, чеснока – на 13,6%.

Проведенные исследования позволили выявить, что практически любая сельскохозяйственная организация имеет резервы для наращивания объемов производства овощей. Поэтому овощная отрасль Республики Беларусь имеет все предпосылки для обеспечения страны необходимым количеством овощей и их высокую окупаемость.

ЛИТЕРАТУРА

1. Аутко, А.А. Состояние и перспективы развития овощеводства в Беларуси / А.А. Аутко // Овощеводство; ред. коллегия: А.А. Аутко (гл.ред), Л.И. Носевич, А.А. Аутко и др. Т.12. Основные направления научно-технического прогресса в овощеводстве стран СНГ и Балтии. - Минск, 2006. - С. 3-6

2. Кондратов, И.Б. Основные тенденции в отрасли овощеводства Республики Беларусь / И.Б. Кондратов // Учет, анализ и финансы в организациях АПК: состояние и пути совершенствования: материалы международной научно-практической конференции / Коллектив авторов. - Горки: БГСХА, 2006. - С. 286-287

3. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учеб. пособие / Г.В. Савицкая. – 6-е изд., стер. – Мн.: Новое знание, 2006. – 652с.

УДК 339.13:663.4 (476)

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ПИВА В РБ

Полтавец А.А. – студентка

Научный руководитель **– Чернушевич Е.И.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

В 2011 г. произошло увеличение объемов производства пива в странах СНГ. После широко известного финансового кризиса происходит постепенное восстановление рынка.

В России производство пива значительно выросло за последние несколько лет. Если в 2001 г. объемы производства данного напитка составляли 515 632 тыс. декалитров, то в 2011 г. – 1 029 310,32 тыс. декалитров. На рынок оказало весомое влияние увеличение акцизной ставки. В соответствии с приня-

тым законопроектом в 2011 г. средняя акцизная ставка с учетом влияния инфляции составила 17%, в 2012 г. она составит 22%, а в 2013 – 9,5%.

Что же касается РБ, то в 2011 г. здесь произвели 43 342,2 тыс. дал пива, что на 18,4% больше по сравнению с 2010 г. Выпуск пива увеличили ИЗАО «Пивоварни Хайнекен» – на 39,9% до 9 924,7 тыс. дал, ОАО «Брестское пиво» – на 25,5%, до 3 474,3 тыс. дал, ОАО «Пивзавод «Оливария» – на 25,3%, до 8275 тыс. дал, ОАО «Лидское пиво» – на 23% до 6 666,9 тыс. дал, ОАО «Криница» – на 3,6% до 14 66,2 тыс. дал. Изготовление пива в 2011 г. сократили филиал «Речицапиво» ИЗАО «Пивоварни Хайнекен» – на 9,4%, до 836 тыс. дал, СООО «Двинский бровар» – на 66,7%, до 58,1 тыс. дал, прочие организации республики – на 26,8%, до 41 тыс. дал.

Потребление пива в РБ за 2011 г. сократилось и составило 52-53 литра на человека в год. Сравнивая потребление пива в Беларуси с Россией (70-75 литров в год на одного человека) и тем более с европейскими странами понятно, что потенциал к росту есть. Но, несмотря на более высокое среднедушевое потребление пива в западноевропейских странах, потребление алкоголя на душу населения там ниже, чем в Беларуси, за счет более высокого уровня потребления некрепких напитков, в том числе и пива.

Инфляция и девальвация резко сократили покупательскую способность большинства белорусов. На реализации пива также негативно сказался непрекращающийся рост цен на него. Самые низкие темпы роста продаж пива за 2011 г. отмечены в Брестской, Витебской и Гродненской областях.

Не исключено, в 2012 г. у производителей пива появятся крупные дополнительные расходы, которые затем будут включены в цену реализации пива. Согласно проекту технического регламента ТС «О безопасности алкогольной продукции», пиво приравнивается к алкогольным напиткам, и его нельзя разливать в стеклянную посуду многоразового использования и ПЭТ-тару. В Беларуси же в ПЭТ-бутылках реализуется свыше 75% такой продукции. В случае утверждения проекта регламента предприятия должны будут потратить десятки миллиардов рублей на замену линий розлива пива. Еще более затратным станет расширение мощностей стекольных заводов, т. к. имеющихся не хватит для удовлетворения дополнительного спроса на бутылки.

Что же касается экспорта и импорта в РБ, то пивоваренные заводы за 2011 г. по сравнению с 2010 г. увеличили экспорт пива в 1,23 раза (до 5,6 млн. дал). Самый большой объем экспорта пива приходится на ОАО "Криница": предприятие поставило на внешний рынок за 2011 г. почти 3,7 млн. дал, что в 1,2 раза больше, чем за 2010 г. ОАО "Брестское пиво" увеличило экспорт до 737 тыс. дал (в 1,25 раза), ОАО "Лидское пиво" − до 702,4 тыс. дал (почти в 1,4 раза), ОАО "Пивзавод "Оливария" – до 193,4 тыс. дал (в 2 раза). ИЗАО "Пивоварни Хайнекен" поставило на внешний рынок 325,6 тыс. дал, или на 12,3% меньше, чем за 2010 г. Вместе с тем некоторые предприятия снизили объемы поставок пива на внутренний рынок. Так, СООО "Двинский бровар" уменьшило продажу пива на 65,7% (47,4 тыс. дал), СОАО "Речицапиво" – на 90,8% (64,96 тыс. дал), ОАО "Криница" – на 2,1% (10 млн. дал). Увеличили поставки на рынок Беларуси: ОАО "Лидское пиво" − на 23,6% (5,9 млн. дал), ИЗАО

"Пивоварни Хайнекен" − на 52% (10,4 млн. дал), ОАО "Пивзавод "Оливария" – на 31% (8,4 млн. дал), ОАО "Брестское пиво" на 27,4% (2,7 млн. дал).

Общий объем импорта пива за 2011 г. составил 8 млн. 197,1 тыс. дал. Из России было поставлено 6 989,1 тыс. дал., Украины – 947,7 тыс. дал, Германии – 20,6 тыс. дал, Ирландии – 15,5 тыс. дал, Чехии – 65,6 тыс. дал, Литвы – 76,7 тыс. дал. К показателю 2010 г. импорт пива в целом снизился на 37,6%. В том числе из России – снизился на 19%, Украины – снизился на 78%, Германии – увеличился на 15,3%, Чехии – увеличился в 1,9 раза, Ирландии – увеличился на 25,6%, Литвы – снизился на 3%.К 2015 г. импорт пива планируется сократить до 5% объема внутреннего рынка. С созданием Единого экономического пространства на рынок Беларуси может прийти еще и казахстанское пиво. Поэтому балансировать экспорт и импорт предстоит преимущественно за счет наращивания экспорта.

УДК 636.2.034(476)

РАЗВИТИЕ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Полубок С.А. – студентка
Научный руководитель **– Чергейко О.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Можно выделить ряд факторов, влияющих на эффективность производства молока:

- снижение продуктивности животных;
- увеличение себестоимости продукции;
- отсутствие инвестиций для внедрения новых технологий производства молока закупки высокопродуктивного скота и т.д.
- отсутствие мероприятий по повышению уровня интенсификации производства.

Основные пути повышения эффективности производства молока:

1. Интенсификация молочного скотоводства путем создания современной материально-технической базы.

2. Соответствующее ветеринарно-зоотехническое обслуживание.

3. Создание прочной кормовой базы.

В этом плане в первую очередь необходимо продолжить работу по усовершенствованию структуры посевов многолетних трав, отдав предпочтение бобовым и бобово-злаковым смесям, внедрить трех- и двухукосные схемы использования однолетних трав, расширить посевы зерновых культур в смеси с бобовыми для приготовления зерносенажа, обеспечить оптимальное сочетание посевных площадей многолетних трав и кукурузы на силос с учетом типов почв конкретного региона, чтобы во влажные годы гарантировать производство кормов за счет бобовых многолетних трав и их смесей, а в сухие – за счет кукурузы.

4. Развитие селекционной работы в молочном скотоводстве.

В республике разводится черно-пестрый скот. Селекционно-племенную работу с ним следует вести в племзаводах в направлении дальнейшего совершенствования белорусской черно-пестрой породы, животные которой адаптированы к местным условиям. В молодом возрасте они способны давать среднесуточные приросты живой массы на уровне 800-900 г, а полновозрастные коровы 6-9 тыс. кг молока жирностью 3,8-4,0% и содержанием белка 3,2-3,3%. Специфика ведения селекционно-племенной работы отражена в «Комплексной программе по племенному делу в животноводстве до 2010 г.».

5. Совершенствования размещения, концентрации и специализации молочного скотоводства.

6. Внедрение интенсивных технологий производства молока.

Основным направлением снижения затратности производства молока и получение конкурентоспособной продукции является применение современных прогрессивных технологий, основанных на беспривязном содержании скота с использованием высокопроизводительного оборудования для содержания, кормления и доения зарубежного или отечественного производства в зависимости от конкретных условий. В последние годы в республике взят курс на строительство, модернизацию и техническое переоснащение 1372 – х молочно-товарных ферм. Опыт эксплуатации 300 таких ферм показал, что трудозатраты на производство 1 ц молока снижаются до 1,2-1,5 чел-ч, расход кормов до 90-93 к.ед., совокупные энергозатраты – до 55-65 кг условного топлива и увеличивается нагрузка на одного оператора до 120 и более голов. В итоге себестоимость продукции снижается на 30%.

7. Внедрение прогрессивных методов организации труда.

Современное состояние молочного подкомплекса свидетельствует о положительных тенденциях его развития. Обеспечивается неуклонный рост объемов производства молока и молокопродуктов, активно проводится перевооружение молочнотоварных ферм доильными установками, ведется продуманная селекционно-племенная работа по увеличению использования генетического потенциала скота, улучшается кормовая база, повышается качество молока и его товарность.

Поэтому если говорить конкретно о молочном скотоводстве, то необходимо решить три задачи:

1. Иметь конкурентоспособные породы скота.
2. Внедрить эффективные технологии производства молока.
3. Подготовить и иметь грамотные кадры и обеспечить мотивацию их труда.

УДК 631.14:636.2(476)

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА МОЛОКА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Полубок С.А. – студентка
Научный руководитель **– Чергейко О.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Насущная задача в молочном скотоводстве на современном этапе – увеличить объемы производства молока, сохранить сложившуюся специализацию, сократить затраты, особенно кормов, до уровня научно обоснованных норм.

Основной целью в молочном скотоводстве Республики Беларусь является повышение генетического потенциала продуктивности племенных животных до уровня 9 тыс. кг молока с содержанием жира 3,6-3,9% и белка 3,2-3,3%. При этом ставится задача активизировать работу по совершенствованию специализированного молочного типа скота белорусской черно-пестрой породы с использованием лучших отечественных и мировых генотипов. Потребность в дальнейшем увеличении производства молока необходима потому, что молокопродукты могут быть использованы для обмена с другими странами на зернобелковое сырьё, энергоносители и прочие товары. В перспективе увеличение конкурентоспособности молокопродуктов позволит республике выйти на внешний рынок со странами ЕЭС.

Молочный комплекс является одним из важнейших элементов АПК нашей страны. Значительное место молочного комплекса определено высокой ценностью его конечной продукции в структуре питания населения республики. Молоко по пищевым достоинствам занимает первое место среди всех животноводческих продуктов и является источником многих полезных веществ для человека. Молочная промышленность вырабатывает необходимые продукты питания, в том числе для детей и диетического питания. Молочные продукты по содержанию белка и его биологической ценности стоят на первом месте среди других продуктов питания. Научно обоснованная норма потребления молока и молочных продуктов составляет 380 кг на душу населения в год, из них молока – 120 кг, творога – 8 кг, сыра – 7 кг и т.д. Рациональная норма потребления молока и молочных продуктов, разработанная с учетом сложившейся ситуации в республике после катастрофы на ЧАЭС, – 403 кг.

Таблица – Производство молока, тыс. т

	1995	2000	2005	2006	2007	2008	2009	2010
РБ	5070	4490	5676	5896	5904	6225	6577	6627
Области:								
Брестская	927	875	1023	1084	1100	1171	1265	1287
Витебская	814	700	840	848	852	910	946	948
Гомельская	690	598	782	811	815	863	934	961
Гродненская	828	774	892	924	906	943	994	1000
Минская	1159	985	1449	1509	1495	1560	1617	1606
Могилевская	652	558	690	720	736	778	821	825

В январе-октябре 2011 г. в хозяйствах всех категорий произведено молока – 5,6 млн. т., что на 1,5% меньше, чем в 2010 г. Производство молока увеличилось только в Гродненской (на 1%) и Брестской (на 0,9%) областях. При этом в Могилевской области производство молока сократилось на 4,7%, Минской – на 3,4%, Гомельской – на 2,9%, Витебской – на 0,1%. В организациях, осуществляющих сельскохозяйственную деятельность, производство молока составило 5 млн. т, что на 0,6% больше, чем за аналогичный период 2010 г.

В январе-октябре 2011 г. удельный вес реализованного молока в общем объеме его производства по республике составил 85,5% против 83,8% в январе-октябре 2010 г.

УДК 636.2.034.636.087.7

БЕНЧМАРКИНГ КАК ЭЛЕМЕНТ СТРАТЕГИИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Полякова А.В. – студентка
Научный руководитель **– Башлакова И.В.**
УО «Гомельский государственный технический университет
имени П.О. Сухого»
г. Гомель, Республика Беларусь

За последние десять лет бенчмаркинг стал одним из эффективных и признанных методов совершенствования бизнеса и входит в число самых популярных инструментов управления. Данные различных зарубежных исследований свидетельствуют о вовлечении в процесс эталонного сопоставления от 60 до 90% компаний [1].

Бенчмаркинг − это, во-первых, сравнение своих показателей с показателями других организаций: конкурентами и организациями-лидерами, и, во-вторых, изучение и применение успешного опыта других у себя в организации.

Успех проекта бенчмаркинга заключается в строгом соблюдении и ответственном выполнении каждого из его этапов. Алгоритм эталонного сопоставления не имеет строгой регламентации. Предлагается методика бенчмаркинга, включающая семь этапов:

1. Оценка организации и определение областей для улучшений.
2. Определение предмета эталонного сопоставления.
3. Поиск эталонной компании и выбор формы эталонного сопоставления.
4. Сбор информации.
5. Анализ информации, определение ограничений по реализации проекта и разработка плана внедрения.
6. Внедрение полученного опыта в деятельность организации.
7. Повторная самооценка и анализ улучшений.

Рассмотрим каждый этап подробнее.

1. *Оценка организации и определение областей для улучшений*. Предполагает диагностику организации, определение ключевых показателей деятельности.

Существует множество подходов к диагностике состояния организации. Среди таких инструментов: SWOT-анализ, сбалансированная система показателей (Balanced Scorecard), модель организационной самооценки Тито Конти, карты качества Дженса Далгаарда и другие.

Эффективным инструментом оценки состояния организации являются модели премий в области качества: Национальной награды за качество Малколма Болдриджа (США), модель EFQM Европейской премии качества. Критерии этих премий разрабатываются с учетом мировых тенденций в построении систем управления [3].

2. *Определение предмета эталонного сопоставления*. Определение предмета эталонного сопоставления с использованием методологии моделирования IDEF/0.

3. *Поиск эталонной компании и выбор формы эталонного сопоставления*. Выбор эталонной компании — этап, определяющий успех всего проекта. Уже сформировавшаяся практика бенчмаркинга на западе позволяет обращаться к компаниям с просьбой провести эталонное сопоставление их процессов. В Беларуси же большинство компаний, в силу многих причин, страдают "комплексом засекреченности" и не готовы делиться информацией и технологиями даже с теми, кто работает в другой отрасли. Современным инструментом поиска партнеров по эталонному сопоставлению являются бенчмаркинговые ресурсы сети Интернет, в том числе возможности, которые предоставляет Европейский фонд управления качеством (www.efqm.org). Проекты EFQM способствуют обмену лучшей бизнес-практикой и установлению контактов между потенциальными партнерами по бенчмаркингу.

4. *Сбор информации*. Одним из простых инструментов сбора информации для бенчмаркинга является построение контрольного листа.

5. *Анализ информации, определение ограничений по реализации проекта и разработка плана внедрения*. Анализ полученных данных, определение блока информации, который может помочь в улучшении работы, и подготовка проекта внедрения опыта эталонной компании.

6. *Внедрение полученного опыта в деятельность организации*. Тщательное изучение условий, которые следует изменить, чтобы они подходили под среду и культуру организации.

7. *Повторная самооценка и анализ улучшений*. Мониторинг хода выполнения работ и оценка конечных результатов формируют пакет информации для повторной самооценки и анализа улучшений, руководствуясь циклом PDCA: Plan — планирование совершенствования; Do — выполнение совершенствования; Check — проверка результатов совершенствования; Act — действие, направленное на стандартизацию или перепланирование. Реализация плана постоянного совершенствования помогает повысить эффективность внедряемого процесса или метода, а в случае успешного осуществлении проекта и достижения запланированных результатов позволяет перейти к поиску новых возможностей для эталонного сопоставления [2].

ЛИТЕРАТУРА

1. Альпина Бизнес Букс Модели менеджмента ведущих корпораций, 2008.
2. Бенчмаркинг. Режим доступа: http://ashbm.deal.by
3. Бенчмаркинг. Режим доступа:http://kollegium.ru/

УДК 631.115.1:338.48(476.6)

ПОТЕНЦИАЛ СЕЛЬСКОГО ТУРИЗМА ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Попуцевич Э.Ю., Сологубик А.С. − студенты
Научный руководитель **– Болдак А.К.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Практическая значимость развития сельского туризма в Гродненском регионе состоит в том, что он дает импульс развитию сельских населенных пунктов за счет создания нового специфического сектора экономики, помогает остановить деградацию и депопуляцию сел и деревень, развить их инфраструктуру, сохранить и отчасти воссоздать культурное наследие, национальную самобытность регионов. Все это свидетельствует об актуальности исследуемой проблемы и предопределяет ее содержание.

Всемирная туристическая организация разработала универсальную модель сельского туризма, основными составляющими которой являются сельская природа, сельский образ жизни, культурно-материальное наследие и досуг в сельской местности. Наличие природного и человеческого потенциала в Гродненском регионе, необходимого для развития сельского туризма, соответствует содержанию этой модели. Гродненская область должна стать в недалекой перспективе туристическим краем международного значения. Выгодное географическое положение, наличие множества рек, озер, водоемов, исторических мест и памятников, национальных парков, заповедников, заказников, охотничьих хозяйств, общительность, душевность, дружелюбие, конфессиональное взаимоуважение, гостеприимство местного населения, сохранившиеся традиции и обычаи, традиционный крестьянский образ жизни, специфика быта и национальной кухни, живописная природа, наличие природных лечебных факторов, представленных источниками минеральных вод и местонахождениями лечебных грязей, реконструкция белорусской части Августовского канала – вот основные составляющие туристического потенциала Принеманского края, который предстоит мобилизовать и использовать для развития различных видов сельского туризма.

Уникальная первозданность и богатейшее разнообразие флоры и фауны привлекают в Гродненский регион любителей природы со всей Европы. На территории региона расположено 8 особо охраняемых природных территорий, среди которых Национальный парк «Беловежская пуща», 16 заповедников республиканского и 51 заповедник местного значения [1].

Сельский туризм становится одним из перспективных видов туризма в Гродненской области, который способствует не только повышению занятости населения, но и престижа нашей страны за рубежом. Его развитие оказывает

позитивное влияние на социально-экономическую ситуацию в сельской местности и малых городах. Расширение предпринимательства и кооперации способствует развитию придорожного сервиса. Популярность сельского туризма стремительно растет, о чем свидетельствует рост количества усадеб в Гродненском регионе. Если в 2005 г. гостеприимно открыли ворота туристам 5 крестьянских и фермерских усадеб, то в 2007 г. – 36, в 2009 г. – 112, на начало 2012 г. – 212 усадеб Гродненской области.

Привлекательным объектом для сельского туризма являются СПК «Октябрь» и СПК «Прогресс–Вертелишки», где имеются богатые экспозициями музеи, конно-спортивная ферма, кузнечная мастерская, народный промысел по изготовлению сувениров, изделий с национальным колоритом. Однако высокоэффективные сельхозпредприятия не заинтересованы в развитии агротуристической деятельности, так как это хлопотное дело.

Пока отдых в сельской местности не представляет отдельного комплекса туристических услуг. Средняя продолжительность пребывания туриста в сельской усадьбе – 2.5 дня, что указывает на недостаточную проработку программы пребывания и однообразие отдыха туриста. Возникает объективная необходимость перейти от приема туристов на селе к собственно сельскому туризму, т.е. включающему в себя полноценный отдых с проработкой программы отдельно для каждой категории туристов [2].

Таким образом, сельский туризм становится самой динамичной отраслью туристической индустрии Республики Беларусь. При этом Гродненский регион располагает неисчерпаемым туристическим потенциалом, что позволит создать высокоэффективный и конкурентоспособный сельский туристический комплекс**.**

ЛИТЕРАТУРА

1. Болдак А.К. Развитие сельского туризма в Гродненской области. А.К. Болдак // Актуальные проблемы социально-экономических и правовых наук: Материалы междунар. науч. практ. конф. – Минск, 2010. – С.117-118.

2. Августовский Канал и современный экотуризм. - Пултуск – Минск – Гродно, 2008.- С.95 - 97

УДК 636.22/.28.034(476.6)

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТКАНЕВОГО ПРЕПАРАТА «БИОСТИМ» ПРИ ВЫРАЩИВАНИИ МОЛОДНЯКА КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА

Прохоренко В.Н. – студент

Научный руководитель – **Павленя А.К.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

Конкурентоспособность скотоводства закладывается во время получения приплода молодняка крупного рогатого скота, его жизнеспособностью, ростом, развитием, затратами на содержание и кормление. Биологическая проблема роста и развития животных является одной из наиболее обширных и разносто-

ронних, которая имеет большое теоретическое и практическое значение. Воздействуя (так или иначе) на одинаковых по качеству и происхождению телят, можно вырастить совершенно разных по продуктивности животных. Выращивание молодняка крупного рогатого скота является одним из основных и важных вопросов, так как продуктивность взрослого скота во многом зависит от условий, в которых выращивается молодняк.

В условиях интенсивной эксплуатации животных приобретают актуальность вопросы, связанные с повышением неспецифической устойчивости организма к различным заболеваниям. Однако стремление к максимальному повышению продуктивности за счет внедрения интенсивных примышленных систем без достаточного учета физиологической потребности животных ведет к метаболической переориентации организма и снижению иммунной реактивности животных, и особенно молодняка. Для коррекции иммунного статуса в нашей стране и за рубежом используют различные биостимуляторы. Целесообразность их применения в животноводстве подтверждается тем, что они проявляют иммунно- и ростостимулирующий эффект.

Основными показателями, характеризующими экономическую эффективность выращивания, являются себестоимость, прибыль и уровень рентабельности. Рентабельность производства продукции скотоводства должна повышаться за счет снижения производственных затрат на единицу продукции и уменьшением ее себестоимости.

В наших исследованиях изучалось влияние тканевого препарата на рост и показатели экономической эффективности выращивания молодняка крупного рогатого скота в филиале «Агро-Стайки» РУПСП «Птицефабрика - Дружба» Барановичского района Брестской области.

Расчет экономической эффективности выращивания телят проводился на основании живой массы молодняка, себестоимости и цены реализации продукции, сложившейся в хозяйстве. Результаты исследований представлены в таблице.

Таблица − Экономическая эффективность использования тканевого препарата

Исследуемый показатель	Ед.изм.	Контрольная группа	Опытная группа
Количество животных в группе	гол.	10	10
Продолжительность опыта	дн.	90	90
Живая масса одной головы:			
в начале опыта	кг	28,3	28,3
в конце опыта	кг	87,5	94,8
Получено валового прироста за период опыта	ц	5,92	6,6
Себестоимость 1 ц прироста	тыс. руб.	472,3	419,5
Производственные затраты	тыс. руб	2769,0	2769,0
Цена реализации 1 ц ж.м.	тыс. руб.	309,6	309,6
Себестоимость продукции	тыс. руб.	1832,8	2043,4
Убыток	тыс. руб.	-936,2	-725,6
Уровень рентабельности	%	-33,8	-26,2

Результаты расчетов показали, что в период исследований в опытной группе было получено больше валового прироста живой массы на 0,68 ц, чем в контрольной.

В связи с этим себестоимость 1 ц прироста была ниже на 52,8 тыс. руб., а убыток снизился на 210,6 тыс. руб. Уровень рентабельности выращивания молодняка в контрольной группе составил 33,8%, а в опытной − 26,2%, что меньше по сравнению с контролем на 7,6 процентных пункта.

Таким образом, расчет экономической эффективности использования тканевого препарата показал, что его применение в хозяйстве экономические выгодно и целесообразно.

УДК 338.436:346.245 (476)

АГРОХОЛДИНГИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Пучинец Н.М. – студентка
Научный руководитель **– Янюк О.О.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Расширение сети крупных региональных агропромышленных холдингов рассматривается белорусскими экспертами как одно из важнейших направлений развития отечественного АПК и перерабатывающей промышленности. Актуальность данной темы заключается в том, что в настоящее время в Республике Беларусь проходит активное развитие агрохолдингов в целях совершенствования структуры управления в условиях реформирования государственной собственности, обеспечения единой технической и инвестиционной политики, сохранения рациональных производственных связей между районными предприятиями, осуществляющими производственно-техническое и агрохимическое обслуживание и снабжение АПК.

Двигаться в направлении агропромышленных холдингов белорусов побуждают как мировой курс, так и опыт России и Украины, где мощные многоотраслевые агропромышленные и пищевые холдинги занимают значительное (если не доминирующее) положение в этом секторе экономики. Появление частных холдингов в Беларуси диктовалось экономической целесообразностью. Этот фактор и предопределил то, что частники первыми преодолели административные (и даже внешние) границы, создали и развивают национальные и международные холдинговые структуры.

Самый яркий пример – группа "Санта Импекс Брест" брестского бизнесмена Александра Мошенского. Его многопрофильное объединение, годовой оборот которого в 2008 г. превысил полмиллиарда долларов, объединяет 11 дочерних предприятий (им принадлежат еще и филиалы) во всех регионах Беларуси, а также в России, Украине и Молдове.

Головные производственные мощности группы расположены в Бресте – "Санта-Бремор" (рыбопереработка) и "Савушкин продукт" (молокопереработка), в состав которого входят сыродельный завод в Каменце и молочный ком-

бинат в Пинске. Группа имеет сеть холодильников, строит мощные логистические склады за рубежом и развивает внутри страны сеть розничных магазинов. Торговые интересы холдинга простираются на многие другие страны вплоть до Израиля, где компания контролирует значительную долю местного рынка мороженого.

Несмотря на несомненный интерес частных бизнесменов к агропромышленной и пищевой отраслям, вход на этот рынок ограничен доминированием государственной собственности. Государство параллельно, не всегда руководствуясь экономической целесообразностью, а зачастую ставя во главу процесса социальные цели, также движется в направлении концентрации активов в агропромышленном комплексе.

За пять лет было создано несколько успешных государственных холдингов, которые входят в число самых прибыльных предприятий белорусской экономики. В топ-25 самых прибыльных открытых акционерных обществ по итогам 2009 г. вошли "Агрокомбинат "Дзержинский" и Гроднохлебопродукт.

Крупнейшим производителем сельскохозяйственной продукции в Беларуси является аграрный холдинг, созданный с участием Национального банка Беларуси. В 2004 г. ему было передано 12 сельскохозяйственных предприятий по всей стране. Их общая площадь в Рогачевском, Витебском, Минском, Щучинском, Брестском, Крупском, Белыничском, Пружанском, Пинском и Шкловском районах составляет 130 тыс. га. В состав холдинга входят: ОАО "Агрокомбинат "Мачулищи", ОАО "Александрийское", ОАО "Василишки", ОАО "Отечество". По совокупному объему прибыли, полученной этими предприятиями, холдинг Нацбанка по итогам 2009 г. лишь ненамного уступил лидеру – "Агрокомбинату "Дзержинский" и в два раза обогнал "Гроднохлебопродукт".

Помимо профильной деятельности, хозяйства Нацбанка занимаются производством спирта; в структуре есть даже металлообрабатывающий завод, свой институт (ОАО "Конструкторско-технологический институт средств механизации и автоматизации"), строительная организация.

Исходя из всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что объединение в одном мощном комплексе производства, переработки и реализации – это достаточно перспективно. Создание интегрированных структур позволяет больше зарабатывать, повышается эффективность ведения сельского хозяйства, внедряются самые передовые технологии.

УДК 658.115:663.5:658.81(476.6)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ СБЫТА В РУП «ГРОДНЕНСКИЙ ЛИКЕРОВОДОЧНЫЙ ЗАВОД «НЕМАНОФФ»

Радион В.Ю. – студент
Научный руководитель **– Леванов С.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время в хозяйственной деятельности предприятия основными вопросами являются снабжение, производство и сбыт готовой продукции. При наличии жесткой конкуренции главная задача системы управления сбытом — обеспечить завоевание и сохранение предприятием желаемой доли рынка и добиться превосходства над конкурентами.

Так, РУП "Гродненский ликероводочный завод "Неманофф" в конце 2010 г. начал осваивать новые рынки сбыта. Продукция завода начала реализовываться в США и Израиле. Грамотно построенная система организации и контроля сбыта на данном предприятии обеспечивает его конкурентоспособность на отечественном и зарубежных рынках.

В 2011 г. РУП "Гродненский ликероводочный завод "Неманофф" принял участие в ряде международных выставок и конкурсах: Tallin Food Fair (Эстония, г. Таллин), "ВИНО-ВОДКА 2011" (Сочи), "Ялта Золотой Грифон – 2011" под патронатом Международной организации винограда и вина, г. Париж. Ряд образцов ликероводочной продукции, представленных на этих выставках, были отмечены золотыми и серебряными медалями. На выставках были проведены плодотворные переговоры по поставкам водки на рынок Прибалтики, а также был перенят опыт работы с другими предприятиями и обсуждены перспективы возможного сотрудничества.

Как показала выставочная деятельность минувшего года, предприятие и его продукция вновь получили всеобщее признание, что дало возможность открыть для себя новые рынки сбыта продукции. Это говорит об эффективности сбытовой политики РУП «Гродненский ликероводочный завод «Неманофф», которая строится на основе упорядоченного анализа потребностей и запросов, восприятий и предпочтений, свойственных потребителям продукции. Однако потребности и запросы покупателей постоянно меняются. Эффективная сбытовая политика тем самым должна быть направлена на постоянное обновление ассортимента и повышение разнообразия предлагаемых покупателям услуг. Поэтому специалистами РУП «Гродненский ликероводочный завод «Неманофф» постоянно ведется работа по расширению ассортимента продукции на основе изучения потребительского спроса. Был освоен выпуск нового вида водки «Свадебная» в сувенирном исполнении, «Неманофф медовая», «Неманофф лимонная». Совместно с ООО "Союз-Виктан" выпущена "Природная коллекция": "Союз-Виктан на хмельных шишках", "Союз-Виктан на пшеничных зернах", "Союз-Виктан на кедровых орешках", "Союз-Виктан на березовых бруньках".

Данные мероприятия делают РУП «Гродненский ликероводочный завод «Неманофф» крупнейшим в Гродненской области производителем ликероводочной продукции. Как показало исследование, предприятие перестраивает свою деятельность быстрее и эффективнее, чем конкуренты, учитывая интересы потребителей. Однако не стоит останавливаться на достигнутом, необходимо постоянно совершенствовать систему сбыта. Так, на наш взгляд, в целях контроля сбытовой политики целесообразно периодически проводить рабочие совещания. Такие совещания позволят лучше контролировать эффективность отдельных элементов сбытовой политики и вносить в нее необходимые коррективы.

В качестве направлений по совершенствованию системы сбыта следует применить: совершенствование контроля при планировании продаж (завоевание и сохранение предприятием предпочтительной доли рынка); совершенствование контроля выполнения планов сбыта (процедуры оперативного контроля хода выполнения планов сбыта (планов продаж, планов отгрузок)); присвоение группы риска покупателю/заказчику и установление параметров коммерческого кредита (ранжирование заказчиков/покупателей по категориям риска (классы заказов по рискам: высокий, средний, низкий или др.)) на основе различных условий; формирование базы данных/досье на покупателей/заказчиков (структура досье на покупателей/заказчиков разрабатывается одним из руководителей отдела сбыта). [1, 328]

Таким образом, обоснованное формирование и эффективный контроль сбытовой деятельности предприятия, оптимизация процедур планирования продаж, контроля выполнения планов сбыта и процедур контроля заказчиков позволят значительно усовершенствовать сбытовую деятельность предприятия в условиях ужесточения конкуренции.

ЛИТЕРАТУРА

1. Голубков Е.Л. Маркетинг: исследования, теория, методика и практика. - М.: Финпресс, - 2004. - 430 с.

УДК 637.5⁄4(100+476)

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА МЯСА СВИНЕЙ В МИРЕ И В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Раевская К.Л. − студент
Научный руководитель − **Сухоцкая О.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Свиноводство − это отрасль животноводства, поставляющая продукты питания, отличающиеся высокой пищевой ценностью и хорошими вкусовыми качествами, а также кожа, щетина и другое сырье для легкой промышленности. В настоящее время свинина остается самым популярным видом мяса в мире. На ее долю приходится 46,2% потребляемого мяса, далее идут мясо бройлера и говядина – 26,8 и 23,1% соответственно.

Для того чтобы выявить тенденции развития производства мяса свиней в мире и в РБ, необходимо провести сравнительный анализ по различным критериям: уровень потребления на душу населения, крупнейшие производители, основные импортёры и экспортёры свинины и другие.

На сегодняшний день душевое потребление свинины в Дании составляет около 77 кг, Испании – 64 кг, Германии – 57 кг. В Беларуси с ее исторически сформировавшимся почтением к доброй «шкварке» – менее 30 кг. В эту курьезную статистику вдумалось и правительство страны, которое в соответствии с Программой социально-экономического развития Республики Беларусь на 2011-2015 гг. предусматривает увеличение производства свинины.

Статистические данные за 2009 г. свидетельствуют, что крупнейшим производителем свинины является Китай (48,5 млн. т), на 2-м месте ЕС (27,22 млн. т), на 3-м – США (10,46 млн. т). На эти регионы приходится около 95% всего объема мировых поставок. Главным экспортёром свинины является Дания – 951 тыс. т, далее идут Нидерланды – 635 тыс. т. Следует отметить довольно быстрый рост в последние годы производства свинины и в Бразилии. Россия практически не экспортирует свинину. Дания является одним из мировых лидеров свиноводства и одним из ведущих поставщиков технологий и ноу-хау в этой области. Свинина составляет 5,5% от общего экспорта Дании.

Китай – крупнейший производитель свинины в мире, но вследствие низкого качества мясо экспортируется, главным образом, в развивающиеся страны, нуждающиеся в продукции по низкой цене. США занимают второе место в мире среди стран-производителей свинины. Ежегодно здесь забивается свыше 95 миллионов свиней. Между импортерами лидирует Япония. Интересно, что Китай, который является самым большим производителем свинины, является и большим импортером. Россия играет важную роль на мировом рынке свинины, занимая 5-ое место по объему производства свинины и является вторым крупнейшим в мире импортером свинины после Японии. В 2009 г. на Россию приходилось 14% всей импортируемой в мире свинины.

Из стран СНГ крупнейшим поставщиком свинины в Россию является Беларусь. Беларусь экспортирует свинину, поскольку это довольно выгодно (рентабельность экспортной свинины достигала 50%), а объемы производства в стране "достаточно велики". В 2011 г. республика обязалась поставить в Россию 20 тыс. тонн свинины, однако экспорт по октябрь 2011 г. составил 45 тыс. т. Вместе с тем Беларусь также закупает свинину за границей. С начала года в Беларусь из Польши, Германии и Нидерландов завезли около 60 тыс. тонн продукции – именно столько позволяет квота в рамках Таможенного союза. Еще порядка 20 тыс. т свинины импортировали предприятия – резиденты свободных экономических зон. Однако этого оказалось недостаточно. Беларусь за 6 месяцев фактически исчерпала годовую квоту.

Таким образом, свиноводство – отрасль, которая интенсивно развивается во многих станах мира и имеет экспортную ориентацию. Она также является одной из важнейших отраслей животноводства в Республике Беларусь, поэтому в Программе социально-экономического развития Республики Беларусь на 2011-2015 гг. одной из поставленных задач является увеличение объемов производства и повышение эффективности работы отрасли свиноводства, а также

обеспечение населения и перерабатывающей промышленности высококачественной свининой.

УДК 636,2.034(476)

ЗНАЧЕНИЕ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА

Розжаловец И.Р. – студентка
Научный руководитель – **Дыканец В.П.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Агропромышленный комплекс республики является важнейшей отраслью народного хозяйства, основным источником формирования продовольственных ресурсов, обеспечивает национальную продовольственную безопасность и определенные валютные поступления в экономику страны. Производство продукции скотоводства во многом определяет экономическое и финансовое состояние всего агропромышленного комплекса.

В структуре товарной продукции молочно-продуктового подкомплекса на долю производителей сырья – сельскохозяйственных предприятий приходится 78% и перерабатывающих предприятий – 22%. В структуре валовой продукции молокоперерабатывающих предприятий на долю цельномолочной продукции приходится 31%, масла – 59%, сыра – 8,4%.

Таблица – Объемы производства молочной продукции

Область	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Брестская	920	960	1150	1165	1170	1200
Витебская	775	780	930	940	955	975
Гомельская	730	735	840	850	855	875
Гродненская	860	895	1040	1050	1060	1090
Минская	1220	1250	1500	1520	1530	1565
Могилевская	645	655	760	775	780	795
Всего по республике	5150	5275	6220	6300	6350	6500

Анализируя данную таблицу, видно, что наиболее перспективной областью производства молока по 2010 г. является Минская область, а на втором месте находится Брестская. По сравнению с 2005 и 2010 гг. мы видим, что производство молока в целом по республике увеличилось на 1350 т.

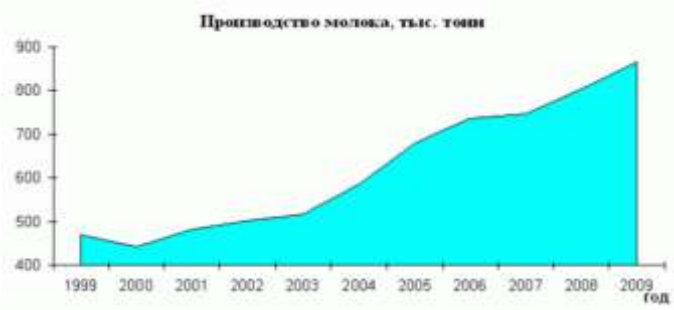
Перед молочной отраслью Беларуси стоит задача увеличить численность поголовья коров в 2015 г. до 1,6 млн. голов, (на 21% больше по сравнению с 2010 г.). Поставки молочного сырья перерабатывающим организациям возрастут до 9 млн. т (на 74,7%). Благодаря реализации программы планируется снизить сезонность производства молока и его поставок на перерабатывающие предприятия. Колебания между минимальным и максимальным месячным производством в 2015 г. должны составить не более 20%.

Эффективность производства молока на фермах будет достигнута за счет снижения трудозатрат в 2,2 раза, увеличения производительности труда в 2,1

раза, сокращения расходов кормов на 8,7%, а также улучшения качества молока.

Объем производства молока в Беларуси в январе-июле 2010 г. составил 4 млн. 84,7 тыс. т и вырос по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 1,2%.

По данным Белстата, производство цельномолочной продукции (в пересчете на молоко) в Беларуси в январе-июле составило 843,6 тыс. т, что на 12,5% больше уровня аналогичного периода 2009 г., нежирной молочной продукции – 54,9 тыс. т (на 8,6% меньше).



Таким образом, молочное скотоводство в настоящее время является ведущей и самой доходной, но и наиболее сложной отраслью животноводства. Без ее дальнейшего развития невозможно удовлетворить потребности населения в продуктах питания, обеспечить продовольственную безопасность страны.

ЛИТЕРАТУРА

1. Мисуно И. Молочный подкомплекс Республики Беларусь: состояние, проблемы развития/И. Мисуно// Аграрная экономика. 2009.
2. Наше сельское хозяйство: журнал настоящего хозяина – 2011г.

УДК 631.155.2(476)

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ВЫПУСКА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Романович В.В. – студентка
Научный руководитель **– Захорошко С.С.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В период перехода к рыночной экономике аграрная сфера Республики Беларусь испытала глубокий экономический кризис, который привел к сокращению объемов производства в растениеводстве и животноводстве.

Как показывает анализ, в период с 1990 по 2005 гг. произошло значительное снижение объемов производства в растениеводстве и животноводстве, сокращение посевной площади, уменьшилось поголовье скота и птицы [1].

Анализ индексов физического объема продукции сельского хозяйства за 1990-2005 гг. показывает, что устойчивых тенденций в темпах роста сельскохозяйственного производства не было. Наметившийся в 1996 г. рост объемов продукции сельского хозяйства оказался неустойчивым. Периоды подъема чередовались с периодами спада. Колебания в производстве сельскохозяйственной продукции были связаны прежде всего с социально-экономическими факторами, а именно: резким уменьшением внесения минеральных и органических удобрений, что сказалось на плодородии почвы; ухудшением агротехники возделывания сельскохозяйственных культур; износом материально-технической базы; ухудшением кормовой базы; низкой продуктивностью животных из-за отсутствия целенаправленной селекционной работы.

В наиболее кризисном состоянии находилась отрасль животноводства. Об этом свидетельствуют данные о падении поголовья скота и птицы, снижении производства мяса и молока, убыточности реализации животноводческой продукции. Так, с 1990 по 2005 гг. поголовье крупного рогатого скота сократилось на 2668,6 тыс. голов, свиней на 1026,7 тыс. голов, птиц на 7,1 млн. голов, производство молока на 1491 тыс. т., мяса на 716,9 тыс. т., яиц на 324,2 млн. шт. В период перестройки население республики сокращалось, но при этом происходило и уменьшение производства основных сельскохозяйственных продуктов на душу населения. Особенно это проявилось по продукции животноводства. Так, производство мяса в убойном весе на душу населения в 1990 г. было в 1,9 раза больше, чем в 2003 г., молока — в 1,5 раза, яиц — в 1,3 раза. Только по овощам наблюдался значительный рост, главным образом за счет увеличения валовых сборов в фермерских хозяйствах и у населения [1].

В сравнении с некоторыми странами Западной Европы, имеющими подобные, а чаще и худшие (Финляндия) природные условия для развития животноводства, потенциал сельскохозяйственных угодий в Республике Беларусь используется лишь на 1/4 в производстве мяса и на 1/3 в производстве молока.

Между тем анализ показывает, что Беларусь располагает значительными возможностями для увеличения валовых сборов зерновых и технических культур, картофеля и овощей, а также кормов для животноводства. Основным источником роста является повышение урожайности на основе интенсификации производства. Достаточное увлажнение почвы обеспечивает в Беларуси высокую эффективность использования минеральных удобрений в сочетании с органическими. Однако отчетные данные свидетельствуют о том, что внесение как органических, так и минеральных удобрений на 1 га пашни сокращается. Так, в 2003 г. на 1 га пахотных земель было внесено 149 кг минеральных удобрений и 6,2 т органических, что соответственно в 1,9 и 2,1 раза меньше, чем в 1990 г. [1]. Переход к интенсивному производству позволил бы при сокращении посевных площадей повысить урожайность в 2,5-3 раза, а затраты топлива и потребность в технике снизить в 1,5-2 раза [2].

В связи с падением объемов производства в растениеводстве и животноводстве сократился валовой внутренний продукт, создаваемый в сельском хозяйстве. В настоящее время доля сельского хозяйства в создании ВВП составляет лишь около трети от уровня 1990 г. и отрасль не входит в число ведущих по этому показателю.

Чего-либо необычного в развитии выявленной тенденции нет, поскольку в современный период роль сельского хозяйства в производстве ВВП снижается во всех странах мира. В нашей стране в последние годы темпы роста в агропромышленном комплексе, как правило, ниже, чем в других отраслях. Они сдерживаются многими обстоятельствами: последствиями Чернобыльской катастрофы; расширением площади городов и выводом в связи с этим из оборота земель сельскохозяйственного назначения; сужением технико-технологического потенциала отрасли; резким уменьшением численности рабочей силы, занятой в сельском хозяйстве; диспаритетом цен продукции промышленности, поставляемой для сельского хозяйства, сельскохозяйственной продукции и др.

Анализ происходящих структурных изменений позволяет сделать вывод, что сельское хозяйство, конечно, будет формировать конечные объемы продуктов питания, а также играть значительную роль в создании сырьевой базы для отраслей промышленности, но, видимо, перестанет занимать ключевую позицию в создании ВВП.

ЛИТЕРАТУРА

1. Агропромышленный комплекс.- том 1. Изд.13.- Минск, 2011.-274с.
2. Эффективность специализации и кооперации в сельском хозяйстве Республики Беларусь /Под ред. З.М.Ильиной. Мн.: БелНИИ аграрной экономики. 2002. с.43.

УДК 631.158:658.32(476.6)

ОРГАНИЗАЦИЯ ОПЛАТЫ ТРУДА РАБОТНИКОВ В СПК ИМЕНИ В.И. КРЕМКО

Романчук С.П. - студентка
Научный руководитель – **Чурейно О.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Оплата труда представляет собой систему отношений, связанных с обеспечением установления и осуществления выплат работникам за их труд в соответствии с законами, иными нормативными правовыми актами, соглашениями, локальными нормативными актами и трудовым договором.

Проблема оплаты труда − одна из ключевых в белорусской экономике. От ее успешного решения во многом зависят как повышение эффективности деятельности предприятий, так и рост благосостояния людей, благоприятный социально-психологический климат в обществе. Так как для большинства из них регулярность и размер выплат предопределяют не только перспективы развития самих организаций, но и обеспечивают физическое выживание их персонала. Проблема экономической заинтересованности работников в улучшении конечных результатов хозяйственной деятельности предприятия остается злободневной.

Номинальная начисленная среднемесячная заработная плата работников в Республике Беларусь в январе − декабре 2011 г. составила 1925,3 тыс. руб., в

том числе в декабре − 2877,7 тыс. руб. и увеличилась по сравнению с ноябрем 2011 г. на 18%, или на 438 тыс. руб.

В декабре 2011 г. ее уровень у работников сельского хозяйства, охоты и предоставления услуг в этих областях − 1833 тыс. руб. (промышленности- 3419 тыс. руб., строительства − 3060 тыс. руб., транспорта и связи − 3234 тыс. руб., бюджетной сферы − 2000,1 тыс. руб.).

Тарифная ставка первого разряда работников бюджетных и иных организаций в соответствии с постановлением Правительства Республики Беларусь от 1 октября 2011 г. № 1310 повышена со 118 до 151 тыс. руб., т.е. на 28%.

Средняя заработная плата в сельском хозяйстве является самой низкой среди всех отраслей и составляет 64% от среднереспубликанского уровня.

Для стимулирования работников на предприятии применяется система премий, доплат и надбавок. Доплаты и надбавки — дополнительные выплаты сотрудникам, которые начисляются им помимо заработной платы и включаются в систему оплаты труда.

Тем не менее существуют надбавки, которые не вписываются в указанное определение и носят скорее компенсационный характер. Они призваны сократить текучесть кадров на работах с особыми условиями труда.

В СПК имени В.И.Кремко применяют следующие виды надбавок:

- за стаж работы (от 1 до 5 лет − 5%, 5-10 лет − 10%, 10-15 лет − 15%, более 15 лет − 20%)
- за классность (1 класс − 25%, 2 класс − 10%)
- за высокие достижения в труде (руководителям − до 50% оклада, рабочим − не более 20%)
- за профессиональное мастерство (3 разряд − 12%, 4 − до 16%, 5 − до 20%, 6 − до 24%, 7 − до 28%, 8 − до 32%)

Помимо перечисленных надбавок для стимулирования труда работников существуют следующие доплаты: за работу во вредных условиях, за работу в ночное время, за работу в сверхурочное время, за работу в выходные и праздничные дни, за выполнение работ различной квалификации, за совмещение профессий, за сложность и напряженность работы (руководителям).

В 2010 г. в колхозе имени В.И. Кремко среднегодовая численность работников составила 1053 чел., из них работающих в колхозе 971 чел. (занятых в сельскохозяйственном производстве − 833 чел. и 82 чел., привлеченных на сельхозработы). Фонд заработной платы работников списочного состава, включая совместителей в 2010 г. составил 17 822 млн. руб., в т.ч. заработная плата, начисленная за выполненную работу и отработанное время, составила 9 755 млн. руб. (в том числе заработная плата, начисленная работникам на основе часовых и (или) месячных тарифных ставок (окладов) за отработанное время, включая суммы индексации заработной платы- 3 730 млн. руб., заработная плата, начисленная работникам за выполненную работу по сдельным расценкам, в процентах от выручки от реализации продукции (выполненных работ, оказанных услуг), в долях от прибыли, включая суммы индексации заработной платы − 4 980 млн. руб., заработная плата (вознаграждение) работников несписочного состава и другие выплаты за выполненную работу и отработанное время- 1 045 млн. руб.).

Так, в сравнении с 2009 г. (15 797 млн. руб.) фонд заработной платы работников списочного состава, включая совместителей, увеличился на 2 025 млн. руб., в сравнении с 2008 г. (13 739 млн. руб.) − на 4 083 млн. руб.

УДК 339.187:637.1

ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКСПОРТА МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ

Рудович В.Н. – студентка
Научный руководитель **– Руденко Е.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Реализация продовольствия за рубеж - важная задача внешнеторговой деятельности Беларуси. Президентом страны поставлена задача к 2015 г. реализовывать на экспорт белорусских продуктов не менее чем на семь миллиардов долларов, что позволит Беларуси войти в двадцатку крупнейших мировых продавцов продовольствия, которое становится стратегическим ресурсом.

По данным Национального статистического комитета Беларусь в январе-сентябре 2011 г. увеличила экспорт продовольственных товаров по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 23,5% до $2893,5 млн.

Основными позициями белорусского экспорта продовольствия оставались молочные и мясные продукты. Увеличение экспорта продовольствия произошло в результате роста стоимостных объемов свинины (на $94,3 млн.), сыров и творога (на $59 млн.), мяса домашней птицы (на $ 56,3 млн.), говядины (на $45 млн.), молочной сыворотки (на $30,7 млн.), сливочного масла (на $27,5 млн.). Доля продовольственных товаров в общем объеме экспорта Беларуси в январе-сентябре текущего года составила 9,8% против 13,3% в январе-сентябре 2010-го.

Экспорт молока и молочных продуктов в натуральном выражении в январе-сентябре 2011 г. составил 489,6 тыс. т (106,5% к уровню января-сентября 2010 г.).

Одной из самых доходных статей в 2010 г. оказались поставки сухого молока в Российскую Федерацию. В краткосрочной перспективе рынок Российской Федерации сохранит привлекательность, что обусловлено емкостью и схожестью потребительских предпочтений населения. Однако наращивание объемов ограничено экологическими и экономическими факторами, включая сложную конъюнктуру мирового рынка, а переработка молока в продукцию с длительным сроком хранения характеризуется сильной зависимостью от конъюнктуры рынка, на котором присутствует ряд стран-монополистов (Новая Зеландия, страны ЕС), которые и формируют мировую ценовую политику. Конкурентоспособность белорусских товаропроизводителей пока им уступает.

Мировой экспорт молокопродуктов в пересчете на молоко составляет около 40 млн. т, т.е. 5,7% от общего мирового объема производства. Республика Беларусь, производя 1,4% мировых объемов молока, в экспорте молочных продуктов занимает около 5%, а по маслу сливочному около 9%. При этом

внутри республики потребляется около 46% производимой молочной продукции, остальное экспортируется. Валовое производство молока в стране увеличилось на 4,2%, а его заготовка – на 7%. Выручка от экспорта увеличилась на 21% [2, с 49].

Беларусь в 2015 г. планирует поставлять на экспорт около 60% молочной продукции. За последние годы объем экспортных поставок белорусской молочной продукции увеличился с 2,2 млн. т до 4 млн.т. В 2010 г. была утверждена Республиканская программа развития молочной отрасли в стране. В соответствии с ней стоит задача к 2015 г. увеличить объем производства молока до 10 млн. т, а экспорт молочной продукции позволит получить более $2,5 млрд., что в 2,5 раза больше по сравнению с 2009 г. [1, с. 11]

Однако для осуществления намеченных планов необходимо коренным образом изменить работу по организации производства молока в стране и повысить эффективность ведения отрасли.

Господдержка села будет структурирована по трем уровням: субсидии сельхозорганизациям на поддержку оперативной деятельности (закупка удобрений, горюче-смазочных материалов); государственные средства, направляемые на реализацию целевых программ; бюджетные расходы на финансирование мероприятий, реализация которых составляет функции государства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Молочный поток: что в «разрезе»?/ И. Гармель //Наше сельское хозяйство. – 2011. – № 1. – С. 10-15.

2. Переработка: сильна ли сырьевая опора? / И. Гармель //Наше сельское хозяйство. – 2011. – № 2. – С. 49-53.

УДК 631.152:633.63 (476.6)

ПЕРСПЕКТИВЫ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В БЕЛАРУСИ

Русикевич Я.С. – студентка

Научный руководитель **– Ушкевич А.М.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

Сахарная свекла – главный источник сырья для заводов, занимающихся ее переработкой. На сегодняшний день – одна из самых финансовозатратных сельскохозяйственных культур. Но при урожайности 600–700 ц/га это одна из самых рентабельных культур наравне с садом и овощами. В 2011 г. из государственного бюджета на развитие производства сахарной свеклы было выделено Br 130 млрд. на расширение мощностей заводов. В Республике Беларусь переработкой сахарной свеклы занимаются четыре предприятия: ОАО «Городейский сахарный комбинат», ОАО «Скидельский сахарный комбинат», ОАО «Слуцкий сахарорафинадный комбинат» и ОАО «Жабинковский сахарный завод».

В 2011 г. площади свеклосеяния сахарной свеклы составили 99,5 тыс. га., что на 2,7 тыс. га больше, чем в 2010 г. Валовой сбор в 2011 г. составил

4485 тыс. т (118,8% к 2010 г.), при урожайности 458,3 ц/га, что на 55 центнеров больше, чем в прошлом году. Самая высокая урожайность в Гродненской области – 511,8 ц/га. Рентабельность производства сахарной свеклы урожая 2011 г. проектируется на уровне 32,7% при урожайности 440 ц/га, что на 30% больше, чем в 2010 г. В счет госзаказа поступило на комбинаты 4 млн. 622 тыс. т сахарной свеклы, что на 21,6% больше, чем планировалось. Самый весомый вклад в госзаказ в текущем году внесли хозяйства Гродненской области, которые передали на перерабатывающие комбинаты 1 млн. 575,8 тыс. т. сладких корнеплодов, выполнив задание на 115%. Сахаристость свеклы в сравнении с 2010-м увеличилась почти на 2 процентных пункта, до 16,7%. Высокая сахаристость позволяет переработчикам увеличивать выход готовой продукции из одной тонны сырья. Всего в текущем году производство сахара из сахарной свеклы составит 501 тыс. т, или около 119 процента к уровню 2010 г. В настоящее время специализируются на выращивании сахарной свеклы 425 хозяйств, около 40 из них работают высокорентабельно.

Из свеклы нового урожая перерабатывающие предприятия планируют выработать более 560 тыс. т сахара. Это будет самый большой объем сахара, полученный из свекловичного сырья, за последние годы. Потребности внутреннего рынка будут обеспечены полностью. Переработку свеклы нового урожая планируется закончить 21 января 2012 г. В среднем суточная переработка несколько превышает запланированные темпы и составляет 31,2 тыс. т против 29,1 тыс. т. Такая высокая мощность позволит в установленные сроки переработать все заготовленное сырье и не допустить потерь. Определенная часть сахара будет экспортирована. В 2011 г. Беларусь поставила на экспорт 493 тыс. т сахара. Однако производителям сахара предстоит серьезно работать над расширением рынков сбыта своей продукции. Среди новых покупателей белорусского сахара Афганистан и Монголия, куда поставлено 5,6 тыс. т и 1,2 тыс. т. В 2010 г. также были произведены небольшие отгрузки сахара в Грузию. В настоящее время значительная часть белорусского сахара экспортируется в Россию около 189 тыс. т, это около 78% к 2010 г. Однако в нынешнем году российские аграрии планируют получить хороший урожай сахарной свеклы и значительно увеличить производство сахара, что приведет к обострению конкуренции и возникновению проблем в плане экономической эффективности поставок белорусского сахара на российский рынок. Именно поэтому следует расширять экспортную географию.

Для расширения экспорта планируется строительство пятого сахарного завода в Бобруйске. Необходимость строительства пятого сахарного завода связана с тем, что в Беларуси увеличиваются объемы производства сахарной свеклы. Мощности действующих сахарных заводов в настоящее время позволяют перерабатывать 4 млн. т сахарной свеклы. На новом заводе планируется производить 120-130 тыс. т свекловичного сахара. Выручка составит не менее $100 млн. в год, и это будет практически чистая валютная выручка. Поскольку белорусский рынок полностью обеспечен сахаром, то выпуск продукции на новом предприятии будет полностью ориентирован на экспорт. Это будет экспортоориентированное предприятие, работающее на отечественном сырье.

На сегодняшний день Республика Беларусь имеет резерв увеличения объема производства и переработки сахарной свеклы. Слаженная работа всех подразделений позволит получить ожидаемую прибыль.

УДК 636.22/.28.085:658.155(476.6)

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КОРМОВ В ХОЗЯЙСТВАХ ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА

Рухлевич Е.А. – студентка
Научный руководитель **– Высокоморный В.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Республика Беларусь располагает благоприятными природно-экономическими условиями для развития молочного скотоводства и может производить конкурентоспособную молочную продукцию благодаря достаточно высокому генетическому потенциалу КРС. Для повышения продуктивности животных, рентабельности и конкурентоспособности продукции животноводства необходимы корма с высокой концентрацией обменной энергии, сырого протеина в сухом веществе, отличающиеся низкими энерго- и ресурсозатратами при их заготовке. Вопрос кормления является одним из главных в животноводстве. Сегодня эта тема особенно важна, когда в республике делают ставку на получение продукции животноводства в объеме до 70-80% от всей товарной продукции агропромкомплекса.

На 1 октября 2011 г. в республике заготовлено 1,2 млн. т сена, на 14,9% меньше, чем на соответствующую дату прошлого года, сенажа – 10,2 млн. т – на 2,2% меньше, силоса – 15 млн. т, на 17% больше. В пересчете на кормовые единицы это 10,2 млн. т фуража всех видов – на 8,2% больше, чем в прошлом году. Сложившийся кормовой баланс, дефицитный по качественным грубым кормам и избыточный по силосу.

Производство продукции в животноводстве, как известно, зависит не только от обеспеченности животных кормами, но и от эффективности их использования, которая выражается следующими показателями:
- количеством полученной продукции в расчете на 1 ц к.ед.;
- количеством расходованных кормов на производство единицы продукции.

Эффективность использования кормов зависит от уровня кормления животных, качества кормов, сбалансированности рационов по всем питательным элементам, режима кормления, поения, условий содержания и т.д.

При низком уровне кормления и качестве кормов, несбалансированности рационов допускается большой перерасход кормов на единицу продукции по сравнению с нормой, в результате чего сельскохозяйственные предприятия недополучают много продукции, растет ее себестоимость, ухудшается финансовый результат.

Таблица – Эффективность использования кормов в хозяйствах Гродненского района

Показатель	Получаемая продукция	
	молоко	прирост КРС
1. Получено ВП фактически, ц	1078770	124510
2. Расход кормов, ц к.ед.		
2.1. по плановым нормам на единицу продукции	0,90	10,10
2.2. на всю продукцию	970893	1257551
2.3. фактически на единицу продукции	0,897	10,12
2.4. на всю продукцию	967656,7	1260041,2
3.Экономия (-), перерасходов (+) кормов, ц к.ед.	-3236,3	2490,2
В % к плановой норме	-0,33	0,19
4.Средняя себестоимость 1 фактически израсходованного корма, тыс.руб. /ц к.ед.	39,9	46,6
5.Себетоимость перерасходованных (-) или сэкономленных (+) кормов, тыс.руб.	129128,4	116043,3
6. Техническая оплата корма (выход ВП на 1 ц к.ед.), ц		
6.1. по плану	1,111	0,099
6.2. фактически	1,115	0,098

В итоге по Гродненскому району в 2010 г. для получения молочной продукции было сэкономлено кормов 3236,3 ц к.ед, а также перерасходованы корма для получения прироста живой массы КРС на выращивании и откорме – 2490,2 ц к.ед. Причиной перерасхода кормов является их низкое качество.

Учитывая сложившуюся ситуацию, в следующем году необходимо значительно улучшить качество кормов путем совершенствования структуры кормопроизводства. Следует существенно увеличить долю посевов высокобелковых культур и кормовой моркови, увеличить также удельный вес сена и сенажа, а долю силоса – уменьшить. Нуждается в совершенствовании технология заготовки и хранения кормов и процесс подготовки их к скармливанию.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кукреш Л. Незадействованные возможности аграрного потенциала//Белорусская нива-2011г.-№224

2. Сурмач В., Ковалевский В. Корма есть- молока нет.Что делать?//Белорусская нива-2011г.-№217

УДК 636.085.55:658.155(476.6)

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА КОМБИКОРМОВ ЧПУП «СКИДЕЛЬАГРОПРОДУКТ»

Рухлевич Е.А. – студентка
Научный руководитель **– Высокоморный В.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Комбикорм – готовая смесь, составленная по научно обоснованным рецептам, предусматривающим наиболее эффективное использование животными питательных веществ. Комбикорма применяют в питании всех видов животных.

Комбикорма также обеспечивают животных витаминами и микроэлементами в необходимом количестве для поддержания оптимального здоровья, продуктивности и позволяют животным реализовать их истинный генетический потенциал.

Производство комбикормов – это сложный технологический процесс, требующий специализированного оборудования. Нужна высокоиндустриальная база подготовки, переработки, внесения сырья и изготовления продукции.

В Республике Беларусь 64 предприятия, специализирующихся на производстве комбикормов и кормовых добавок. В гродненском районе производит комбикорма ЧПУП «Скидельагропродукт». Производственные мощности комбикормового комплекса частного предприятия «Скидельагропродукт»: выработка около 555 т комбикормов в сутки.

Комбикормовый цех вырабатывает различные комбикорма для каждой группы животных. Это связо с тем, что потребность животных разных видов, возрастов, а также различного хозяйственного назначения в питательных веществах неодинаковы.

Комбикормовый комплекс ЧПУП «Скидельагропродукт» производит более 20 наименований комбикормов для КРС, свиней и птицы.

Высокое качество выпускаемой продукции на предприятии достигается за счет использования высококачественного сырья, работы опытных специалистов высокого уровня и использования современного оборудования, позволяющего осуществлять смешивание и точное дозирование. При производстве комбикормов и кормовых смесей на комбикормовом комплексе используется только экологически чистое сырье: зерно, премиксы, отруби и подсолнечный жмых, незерновое сырьё.

Все стадии производства комбикормов и премиксов, начиная с приема сырья и заканчивая отпуском готовой продукции, подлежат технохимическому контролю.

Предприятие ежегодно наращивает объемы производства комбикормов. Динамика роста основных производственных показателей отражена в таблице.

Таблица – Динамика производства комбикормов 2006-2011 гг.□

года	2006	2007	2008	2009	2010	2011
Объем производства комбикормов, т	103867	103902	118113	133092	139339	157091
Объем производства комбикормов для КРС, т	15830	11420	19100	24478	23266	25252
Объем производства комбикормов для свиней, т	59787	54935	50516	50836	52412	61696
Объем производства комбикормов для птицы, т	28250	37547	48497	57778	63661	70143
Объем производства комбикормов в сопоставимых ценах, млн.руб.	82139	87067	98038	110587	117886	137285
Выработка комбикормов в сутки, т	484	499	505	483	498	553
Объем реализованных комбикормов сторонним предприятия, т	36752	31122	36563	41778	44384	47700
Объем реализованных комбикормов сторонним предприятиям, млн.руб.	10258	8423	17269	16717	23710	34616
Себестоимость 1 т комбикормов всего, тыс.рубю	489,11	513,32	713,84	706,55	735,41	1407.59

Из таблицы видно, что за период 2006-2011 гг. рост объем производства составил 51%. В 2006 г. структура производства комбикормов выглядела следующим образом: 15,2% – производства комбикормов для КРС, на комбикорма для свиней 57,6% от общего объёма производства и 27,2% комбикорма для птицы. В 2011 году эта структура существенно изменилась, производство комбикормов для птицы составило 44,7%, комбикорма для свиней – 39,3%, а комбикорма для КРС – 16% от общего объема. Объем производства комбикормов в сопоставимых ценах за период 2006-2011 гг. вырос на 67%, что составило 55146 млн. руб.

Предприятие 92% производимой продукции реализует своим филиалам и 8% сторонним предприятиям.

Перед предприятием стоит задача существенно улучшить качество производимых комбикормов прежде всего за счет увеличения ввода зернобобовых, рапсового шрота, других белково-витаминных добавок при значительном сокращении удельного веса зерна, т.е. в замене в комбикормах дорогостоящих компонентов на более дешевые без снижения питательности выпускаемой продукции.

УДК 631.115.1:636.22/.28.034(476)

О РОЛИ И СОСТОЯНИИ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА ЛИЧНЫХ ПОДСОБНЫХ ХОЗЯЙСТВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Сакович В.Д. – студент
Научный руководитель **– Высокоморный В.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В Беларуси хозяйственно-трудовую деятельность, связанную с производством сельскохозяйственной продукции, осуществляют индивидуальные хозяйства различных категорий: личные подсобные хозяйства граждан, проживающих в сельской местности, дачные кооперативы, садоводческие товарищества и т.д.

По состоянию на 1 января 2010 г. в Беларуси насчитывалось 1090,2 тыс. домохозяйств, из них личных подсобных хозяйств (ЛПХ) 756 тыс. В их землепользовании находилось 11,6% сельскохозяйственных угодий.

В 2009 г. было сдано 839 тыс. т. молока (около 15,2% от общего объёма производства молока в хозяйствах всех категорий), реализовано 181,5 тыс. т. скота и птицы на убой (13,6%). В личных подсобных хозяйствах по состоянию на 01.01.2010 г. содержится 10,1 тыс. голов крупного рогатого скота, в том числе 3,8 тыс. голов коров.

ЛПХ граждан играют существенную роль. И их развитие и развитие КФХ – одно из важных направлений для сельского хозяйства страны. Пока, в основном, это слабые хозяйства, имеющие слабую базу, недостаточно обустроенные, но в то же время некоторые из них являются прибыльными и высокодоходными.

В 2009 г. из средств республиканского бюджета в первичное обустройство фермерских хозяйств было вложено 1,9 млрд. руб. В 2010 г. на те же цели предусматривалось направить 1,2 млрд. руб.

За последние годы произошли существенные изменения. Прежде всего необходимо выделить ставшую устойчивой тенденцию сокращения численности скота и соответственно объёмов производства продукции животноводства.

Причины такого положения:

1) нехватка средств. Государственная поддержка сведена к минимуму, и приходится решать такие вопросы, как: получение удобрений, обеспечение материально-техническими средствами, строительство помещений и др;
2) отсутствие в стране информационной агроконсультационной службы. Не каждый хозяин ЛПХ способен самостоятельно составить сбалансированный рацион кормления, подготовить отчёт или бизнес-план;
3) отсутствие у многих хозяйств устойчивых интеграционных отношений с перерабатывающими предприятиями, которые дают гарантию и стабильность в сбыте продукции;
4) сокращение покупательской способности доходов граждан, т.е. закупочные цены на продукцию ЛПХ по темпам роста значительно отстали от темпов роста цен на продукты питания;

5) ухудшение социально-демографической ситуации в деревне (миграция населения в города и пригородные населённые пункты);

6) отсутствие помощи со стороны государственных сельхозорганизаций, которая оказывается лишь собственным работникам.

В последние годы с целью устранения проблемных аспектов, касающихся данного вопроса, осуществляется поддержка ЛПХ, предусмотренная программой развития ЛПХ до 2015 г. Она направлена на уменьшение оттока населения из сельской местности, улучшение демографической структуры, инвестиционного климата, условий жизни на селе, формирование трудовых резервов, улучшение обслуживания ЛПХ организациями Минсельхозпрода, Минпрома, Минторга, Белкоопсоюза, индивидуальными предпринимателями и другими организациями.

Опыт показывает, что там, где владельцам подсобных хозяйств оказывается должная поддержка (помощь в обработке земли, уходе за посевами, уборке, в заготовке кормов, сбыте и транспортировке продукции) положение дел этих хозяйств гораздо лучше, и в целом они развиваются.

ЛИТЕРАТУРА

1. Журавлёв В.А. Белорусское сельское хозяйство: Ежемес. Журнал. – 2011. - №7. – с.61.
2. Мелещеня А.В., Климова М.Л. Белорусское сельское хозяйство: Ежемес. журнал. – 2009. - №7. – с.71.

УДК 638.1(476)

ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ПЧЕЛОВОДСТВА

Сегень Е.Г. – студентка
Научный руководитель **– Суханова Е.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Одно из первых знакомств человека с медоносными пчелами состоялось в доисторический период, когда первобытный человек учился добывать мед из дупел деревьев и расщелин скал, в которых в то время жили пчелы. Один из таких моментов был изображен в восточной Испании на стене в пещере за 7 тыс. лет до нашей эры. Этот рисунок сохранился и в наше время.

До XVI столетия пчелы были известны Старому Свету – Азии, Африке и Европе. В 1530 г. переселенцы из Португалии завезли пчел сначала в Бразилию, а потом и другие части Америки. В Австралию пчелы были завезены в 1822 г.

Благоприятные климатические и природные условия способствовали быстрому расселению и размножению пчел по всей Европе до Уральских гор. Большие лесные массивы, насыщенные медоносными кустарниками и деревьями, являлись богатейшими пастбищами для пчел на территории Европы. В Сибирь пчел завез Н.Ф. Аршеневский в 1876 г. и их начали быстро размножать и завозить дальше: в Восточную Сибирь, Забайкалье и Дальний восток.

Охотой за медом диких пчел человек занимался на протяжении многих столетий. Когда человек находил дупло с пчелами, он забирал весь мед, и пчелиная семья погибала от голода. В следующем периоде охотники за медом стали метить деревья с пчелами и считать эти дупла своей собственностью. Для того чтобы пчелы не погибали, они на зиму начали оставлять часть меда. В дальнейшем бортники научились делать дупла в деревьях, куда пчелы заселялись сами. Так, на смену дикой системе пчеловодства пришло бортничество. Бортники начали выпиливать дупла с пчелами из деревьев и переносить ближе к дому на расчищенный участок, который назывался пасекой. Далее люди научились изготавливать дуплянки и колоды из толстого кряжа диаметром 0,7м и длиной до 1,5м. Они выдалбливали внутреннюю часть дерева, делали боковое отверстие, которое закрывали должеей с летковым отверстием. Вверху дупла помещали "кресты" для крепления сотов.

Выдающийся исследователь Петр Иванович Прокопович внес неоценимый вклад в дальнейшее развитие пчеловодства. Он первый в мире в 1814 г. изобрел разборной рамочный улей. На основе этого улья он разработал технологию разведения и содержания пчелиных семей. Улей П. Прокоповича имел высоту 98 см и сечение 30 на 30 см. Разделен он был на три отделения. В 1827 г. Прокопович открыл первую в России школу пчеловодов и выпустил 555 учеников – крепостных крестьян.

Одним из современников П.И. Прокоповича был выдающийся пчеловод Н.М. Витвицкий. Он в 1828 г. сконструировал колокольный улей, который состоял из шести надставок без рамок. Размеры этих надставок соответствуют размерам многокорпусного улья. Он любил кочевать с пасекой до 200-300 верст, весной в лес, а летом в поле.

Когда начали применять подвижные рамки, Иоганн Меринг в 1857 г. в Германии изобрел "вафельницу" для получения искусственной вощины. Пчеловоды получили возможность, чтобы их пчелы отстраивали ровные соты и правильные ячейки. После этого осталось найти способ откачки меда без разрушения сотов, чтобы использовать их несколько раз. Этот вопрос решил отставной майор Австрийской армии Франс Грушка, изобрел в 1865 году центробежную медогонку.

Поэтому можно сказать, что к концу XIX века были сделаны открытия и изобретения, которые являются основой для современной системы пчеловодства во всех странах мира [1].

Пчеловодство Республики Беларусь сегодня – это более 318 тыс. общественных и личных пчелиных семей – имеет опылительно-медовое и разведенческое направление. Структурно отрасль представлена 6 областными предприятиями, 3 из которых акционерные с контрольными пакетами акций, 3 пчелопитомниками, ОАО "Негорельский ВУЗ" и РУСП "Совхоз Лошица". [2]

ЛИТЕРАТУРА

1. pcheloprodyct.ru
2. medovik.info

УДК 638.1(476)

ПРОДУКТЫ ПЧЕЛОВОДСТВА

Сегень Е.Г. – студентка
Научный руководитель **– Суханова Е.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Пчелы дают людям очень ценные продукты – мед, забрус, воск, прополис, цветочную пыльцу, маточное молочко, пчелиный яд. Получаемые от пчел продукты очень разнообразны по происхождению, составу, свойствам и значению для человека. Все они пользуются спросом у населения разных стран. [1]

Продукты пчеловодства пчелы создают из веществ, собранных с цветковых растений медоносов. Помимо того, что мед и продукты пчеловодства – ценнейший питательный компонент, они представляют собой настоящий кладезь витаминов и микроэлементов. Это уникальный источник полезных для организма веществ, созданный самой природой. Научные исследования последних десятилетий доказывают, что продукты пчеловодства и их употребление приносят организму человека огромную пользу.

Лечение продуктами пчеловодства – достаточно популярный способ борьбы с болезнями, используемый не только в народной, но и традиционной медицине. Рецепты продуктов пчеловодства, в которых применяется мед, прополис, забрус, пчелиный подмор и другие пчелопродукты, позволяют излечивать самые разнообразные заболевания. Часто бывает так, что апитерапия (лечение продуктами пчеловодства) дает хороший положительный эффект даже тогда, когда другие препараты и лечебные средства не помогают. Например, некоторые продукты пчеловодства (прополис и маточное молочко) обладают сильнейшим обезболивающим и ранозаживляющим действием, оказывают отличный противовоспалительный и противомикробный эффект. Прополис хорошо лечит грипп, ангину, помогает при стоматитах, гингивитах и зубной боли. Из него изготавливают различные мази и вытяжки для обработки ран и ожогов. Забрус-воск или просто забрус – продукты пчеловодства, используемые для дезинфекции полости рта, улучшения секреторной и двигательной функции желудка и кишечника, нормализации микрофлоры кишечника при дисбактериозе, улучшения обменных процессов в организме. Пчелиный воск способствует повышенному слюноотделению, механическому очищению слизистой рта, зубов и десен. Жуют забрус даже при ринитах и гайморитах, нередко такая мера позволяет остановить течение болезни всего за несколько суток! Еще один замечательный пчелопродукт – маточное молочко. Известен своим угнетающим действием на различные инфекции, такие как геморрагический стафилококк, возбудители брюшного тифа, дизентерии. Также маточное молочко обладает хорошим тонизирующим, стимулирующим и антиспастическим действием. Другие продукты пчеловодства – перга и цветочная пыльца – усиливают защитные функции организма, повышают иммунитет, положительно влияют на многие органы и функции организма.

Лечебные продукты пчеловодства, в первую очередь перга и мед, являются одновременно и прекрасным профилактическим средством. Достаточно добавить их в небольшом количестве в свой рацион, чтобы надолго забыть о сезонных простудных заболеваниях, повышенной утомляемости и недомоганиях. Также очень интересен пчелиный подмор (осыпь пчел). Когда называют различные продукты пчеловодства, подмор вспоминают не часто, хотя небольшая его популярность не объясняется его низким биоэнергетическим потенциалом, наоборот, подмор с успехом может использоваться для оздоровления человека, а его эффективность подтверждена практикой применения при лечении целого ряда заболеваний. В наше время продукты пчеловодства широко используются не только в кулинарных рецептах и медицине, но и в косметике. В частности, из них изготавливают маски для ухода за лицом и телом. Оправдывает себя и применение продуктов пчеловодства при производстве мыла, шампуней, кремов и гелей для душа. При регулярном использовании таких средств кожа становится особенно нежной и бархатистой.

Удивительно другое – несмотря на то, что слова «куплю продукты пчеловодства» буквально являются синонимом выражения «куплю здоровье», на самом деле немногие из нас готовы использовать мед и его целебные свойства вместо синтетических препаратов, производимых фармацевтической промышленностью. Почему-то гораздо охотнее люди тратят деньги на таблетки и микстуры, витаминные комплексы и полученные химическим путем лекарственные препараты. Хотя на самом деле, учитывая условия, в которых мы живем, неблагополучную экологическую обстановку, дополнительно травить себя химией – верх безрассудства. Безусловно, есть ситуации, когда без сильнодействующего лекарства невозможно обойтись, но не лучше ли заранее серьезно и обстоятельно задуматься о профилактике и попытаться сберечь свое здоровье, тем более, если рецепт его сохранения дает нам сама природа? [2]

ЛИТЕРАТУРА

1. pcheloprodyct.ru
2. herbs4u.ru

УДК 339.9/378 (072)

АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ АПК ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Семенович А. – студентка
Научный руководитель **– Катунина С.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Для оценки региональной эффективности внешнеэкономической деятельности в АПК необходима разработка системы соответствующих показателей, с помощью которых может быть комплексно выражен характер этой экономической категории. Однако чтобы перейти к этому показателю, необходимо оценить уровень интеграции отдельного региона страны в мировую эконо-

мику. Весьма конструктивным может быть подход, предложенный Т.С. Вертинской, заключающийся в нахождении адекватных индикаторов для экономического выражения свойств такого интегрированного пространства, аналоги которого известны из характеристик физического пространства. Признано, что наиболее фундаментальными свойствами пространства выступают метрические признаки: его протяженность, размер, плотность. Кроме таких физических аспектов, актуальны и собственно экономические параметры, такие как объемы внешнеторгового оборота, экспорта и импорта, иностранных инвестиций, приходящиеся на регион или зоны международного экономического сотрудничества (СЭЗ, еврорегионы). Кроме того, можно использовать показатели, характеризующие интенсивность ВЭД в пространственном аспекте: интенсивность импортных поставок как отношение объема импорта региона на 1000 человек; степень «присутствия» иностранных инвестиций в регионе; экспортная квота. На уровне вовлеченности районов Гродненской области во внешнеэкономическую деятельность имеются определенные различия. Так, по итогам 2006-2010 гг. лидером по экспорту таких продовольственных товаров, как мясо (224,9 тыс.долл.), дикорастущие ягоды (77,5 тыс. долл.) выступает Ивьевское райпо – общий объем экспорта которого составляет 338,7 тыс.долл., далее Щучинское и Дятловское райпо – соответственно 365,2 тыс.долл. США и 359,6 тыс.долл. США. Хотя по общей сумме экспорта Ивье и уступает названным райпо, тем не менее по основным товарным позициям оно является несомненным лидером. Несколько отстает по итогам 2010 года Гродненское райпо – 85,6 тыс.долл.США. Внешнеторговый оборот по итогам 2010 года наибольший у Щучинского райпо – 388,6 тыс. долл. США, темп роста составил 98,3% по отношению к 2008 г., что свидетельствует о снижении внешнеторгового оборота на 6,7 тыс. долл. США. Сальдо внешней торговли положительное 341,8 тыс. долл. США. Всего по системе Белкоопсоюза за 2010 г. сложилось положительное сальдо внешней торговли – 3352,5 тыс. долл. США. Что касается товарной структуры импорта за указанный период, то необходимо отметить следующее. По импорту лидирует Мостовское райпо – сумма импорта по 2010 г. составила 172,4 тыс. долл. США, хотя отрицательного сальдо это не принесло. В целом, в январе-декабре 2010 г. зарегистрированы объемы экспортно-импортных отношений со 117 странами мира. Товары поставлялись на рынки 86 стран, импортировалась продукция 103 стран. Основными торговыми партнерами области в январе-декабре 2010 г. являлись: Россия – 33,2% от общего объема товарооборота, Германия – 13,5%, Польша – 10,3%, Китай – 4,9%, Украина – 4,8%, Бразилия – 4,2%, Литва – 3,3%, Франция – 2,9%, Италия – 2,3%, Тайвань – 1,5%, Латвия и Нидерланды – по 1,4%, Чешская Республика и Швеция – по 1,2%. Из общего объема экспорта области на долю России приходится 49,1%, остальных стран СНГ – 8,9%, стран ЕС – 22,4%, остальных стран – 19,6%. Импорт из России составляет 16,2% общего объема импорта, остальных стран СНГ – 5,9%, стран ЕС – 63,5%, остальных стран – 14,4%.

Товарооборот со странами СНГ увеличился на 91860,1 тыс. долл.США и 30,3%, в том числе объем внешней торговли товарами с Российской Федерацией возрос на 108604,7 тыс. долл.США и 39,2%. Сальдо внешней торговли положительное: со странами СНГ в 2010 году – 245217,9, с Россией –

236678,2 тыс. долл.США за тот же период. Ситуация со странами дальнего зарубежья несколько хуже. Конечно, здесь наблюдается тенденция увеличения товарооборота на 103,7% по сравнению с 2009 г., однако сальдо отрицательное – это означает, что товаров больше закупается, чем реализуется.

Таким образом, подводя итог вышеизложенному, в плане совершенствования хозяйственного механизма государственного регулирования ВЭС АПК в Гродненской области можно рекомендовать следующее:

- усилить общее регулирующее воздействие государства на экспортно-импортные операции в сфере АПК;

- активно применять нетарифные инструменты государственного регулирования внешней торговли в агропромышленной сфере.

ЛИТЕРАТУРА

1. Захаров С.Н. Эффективность внешнеэкономического комплекса: (Методы обоснования и стимулирования). – М.: Экономика, 2009. – 247 с.

2. Вертинская Т.С. Концептуальная модель механизма управления внешнеэкономическими связями на региональном уровне в Республике Беларусь / Т.С.Вертинская. – Минск: Белорус.наука, 2009 – 267 с.

УДК 631.53.04:005.591.45

ВЛИЯНИЕ КОНЦЕНТРАЦИИ ПОСЕВОВ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА

Семенченко А.И. – студентка

Научный руководитель **– Старовыборная С.П.**

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»

г. Горки, Республика Беларусь

Увеличение производства зерна, улучшение его качества прежде всего должны основываться на рациональном использовании земли, совершенствовании структуры посевных площадей зерновых культур.

Оптимизация структуры посевных площадей зерновых культур затрагивает коренной вопрос основного направления развития зерновой отрасли и других отраслей растениеводства, а стало быть, и всего сельскохозяйственного производства, так как при ее решении определяются основные пропорции между отдельными сельскохозяйственными культурами и отраслями.

В таблице рассмотрим зависимость экономической эффективности производства зерновых культур от концентрации посевов культур этой группы по 153 хозяйствам Могилевской области по данным за 2010 г.

По результатам исследований видно, что хозяйства с более интенсивным ведением зернового хозяйства получают более высокие урожаи, а себестоимость 1 ц в третьей группе на 12,5% ниже, чем в первой. Следует отметить, что с увеличением концентрации посевов в хозяйствах третьей группы прослеживается значительная экономия трудовых ресурсов (35,0%), затрат на ОПФ (46,6%), минеральные удобрения (16,2%) и семена (11,4%). При этом в хозяйствах с более высоким уровнем интенсификации производства рост заработной платы работников возрастает на 23,0%.

Таблица – Влияние удельного веса посевов зерновых культур на эффективность их производства

Показатели	Группы хозяйств по удельному весу зерновых культур			Итого в среднем	3-я группа к 1-й, %
	до 40%	от 40 до 50%	свыше 50%		
Число хозяйств	59	80	14	51,0	–
Удельный вес площади зерновых, %	35,2	44,4	53,0	44,2	150,8
Площадь пашни, га	1346,2	1657,1	1859,1	1620,8	138,1
Урожайность, ц/га	25,9	30,0	27,5	27,8	106,2
Затраты труда, чел.-ч./ц	1,1	0,9	0,7	0,9	65,0
Оплата 1 чел.-ч., тыс.руб.	6,4	6,9	7,9	7,1	123,0
Стоимость минеральных удобрений, тыс. руб./ц	14,8	14,3	12,4	13,8	83,8
Приходится ОПФ, тыс. руб./ц	5,0	3,9	2,7	3,9	53,4
Балл пашни	30,3	33,8	31,4	31,8	103,6
Расход семян,тыс.руб./ц	4,9	4,0	4,4	4,5	88,6
Себестоимость 1 ц, тыс. руб.	34,4	31,8	30,1	32,1	87,5

Предприятия третьей группы, получающие более низкую себестоимость на 1 ц зерновых культур, могут осуществлять интенсификацию производства на более высоком уровне, чем предприятия других групп, то есть закупать большее количество удобрений, средств защиты растений, семена элитных районированных сортов зерновых и зернобобовых культур.

Кроме статических группировок, проведен корреляционно-регрессионный анализ влияния интенсификации на эффективность производства зерна, а также на урожайность исследуемых культур. Как показали исследования, на эффективность производства зерна в большей степени влияют такие факторы, как расход ОПФ, минеральных удобрений, семян на 1 ц зерновых, а также балл пахотных земель и удельный вес площади исследуемых культур.

Таким образом, изменения в структуре посевов с учетом почвенно-климатических условий, конъюнктуры рынка, ускоренное внедрение в производство новых высокопродуктивных сортов, расширение площадей под культурами интенсивного типа на фоне применения интегрированной системы защиты растений, строгого соблюдения требований интенсивных технологий в комплексе обеспечат повышение урожайности и валового сбора зерновых, улучшение качества зерновых культур.

УДК 636.2.034:636.084(476.6)

ПРИМЕНЕНИЕ ДИФФЕРЕНЦИРОВАННОГО КОРМЛЕНИЯ КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА МОЛОЧНОГО НАПРАВЛЕНИЯ В СПК «ЩУЧИНАГРОПРОДУКТ»

Сергей Н.И., Дорожко Е.А – студенты
Научный руководитель **– Савчик В.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Молочная продуктивность коров колеблется в весьма широких пределах (от 1 000 до 20 000 кг и более). Даже в одном и том же хозяйстве за один и тот же календарный период средние удои коров значительно различаются. Но между тем расход кормов для всех коров остается одинаковым. Поэтому возрастает необходимость в разработке дифференцированных методов кормления.

Главной целью исследования является изучение применения дифференцированного кормления крупного рогатого скота молочного направления в СПК «Щучинагропродукт» и возможность сокращения расхода кормов на одну условную голову.

Для анализа данной работы наиболее важными будут методы группировки, расчетно-конструктивный, а также экономико-статистический.

Дифференцировать кормление отдельных групп коров можно путем индивидуального скармливания. Однако такой метод требует больших затрат. Поэтому оптимальным решением будет размещение коров молочного направления по группам.

Для того чтобы определить расход кормов на одну голову, необходимо рассчитать поголовье коров по продуктивности.

Согласно бонитировке, поголовье коров целесообразно разделить на 3 группы (см. табл.1):

- 1гр. – низкопродуктивные
- 2гр. – среднепродуктивные
- 3гр. – высокопродуктивные.

Поголовье коров по группам мы находим из отчета по бонитировке крупного рогатого скота молочного направления.

Для того чтобы рассчитать расход кормов на 1 условную голову (ц к.ед.), необходимо умножить расход кормов на единицу продукции (ц.к.ед./гол) на продуктивность (ц к.ед.) по каждой группе. Расход кормов на единицу продукции равен: в 2009 г. – 1,073 (ц.к.ед./гол), в 2010 – 1,090 (ц.к.ед./гол). Из таблицы видно, что расход кормов на 1 голову в 2010 г. выше, чем в предыдущем.

Расход кормов на 1 голову для нетелей составляет 38 ц к.ед. [3].

Расход кормов на группу (ц к.ед.) рассчитывается следующим образом: поголовье животных по группам (гол) умножается на расход кормов на 1 голову (ц к.ед.).

Таким образом, расход кормов на группу в 2009 г. составил 67272,4 ц к.ед., что на 5817,6 ц к.ед. ниже, чем фактический расход кормов. Расчетный расход кормов на все поголовье составит 72890,6 ц.к.ед., в то время как факти-

ческий расход кормов в 2010 г. составил 75580 ц к.ед. Экономия кормов по расчету составит 2689,4 ц к.ед.

Таблица – Группировка коров по удою

Группа	Удой, кг	Поголовье, гол		Расход кормов на 1 гол,ц к.ед.		Расход кормов на группу, ц к.ед.	
		2009	2010	2009	2010	2009	2010
1	3001-5500	135	153	59,1	59,9	7967,7	9172,4
2	5501-7000	594	438	75,1	76,3	44615,3	33419,4
3	7001-9000	62	231	96,6	98,1	5987,3	22991,1
Нетели	х	229	201	38	38	8702	7638
Итого	х	1065	1023	х	х	67272,4	72890,6

Себестоимость 1 ц к.ед. за 2009 г. равна 34,42 тыс. руб., за 2010 г. – 51,78 тыс. руб. В результате экономия по расходу кормов в 2009 г. составила 200241,8 тыс. руб., а в 2010 г. – 139241,6 тыс. руб.

Решая данную проблему, наиболее эффективным способом будет размещение групп коров молочного направления по отдельным фермам. Например, коров с низкой продуктивностью размещать раздельно с коровами средней и высокой продуктивностью и наоборот. Это позволит в значительной степени сократить расход кормов и повысить продуктивность животных.

ЛИТЕРАТУРА

1. Антонов В.С., Соловьев С.А., Сечина М.А. Технология молока и молочных продуктов.
2. Макариев И.Г. Кормление сельскохозяйственных животных.
3. Приказ Министерства сельского хозяйства и продовольствия РБ от 02.02.1992г №185.

УДК 631.16:658.155 (476.6)

РЕСУРСНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПРЕДПРИЯТИЯ

Скоморошко А.Г. – студент
Научный руководитель **– Капица Е.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

На сегодняшний день вопрос об эффективном использовании ресурсов остается наиболее острым и актуальным.

При исследовании категории ресурсного потенциала необходимо соблюдать принцип системности, позволяющий рассматривать всякое сложное как систему. Таким образом, ресурсный потенциал – многоуровневая структура, характеризующаяся совокупностью ресурсов разного рода, доступных для использования определенного вида, каждый элемент которого представляет собой сложное целое, систему взаимосвязанных и взаимодействующих между собой частей, имеющих относительную самостоятельность и многофункциональность.

Рассмотрение ресурсного потенциала позволяет сделать вывод о том, что эта особая самостоятельная экономическая категория, инструмент теоретического анализа системы связанных с ним экономических процессов и явлений, а также принятия практических решений существующих социально-экономических проблем и задач.

Следовательно, в качестве основы экономического развития можно выделить ряд основных составляющих ресурсного потенциала: природно-ресурсный потенциал, трудовой, предпринимательский, материальный, инвестиционный, финансовый, информационный, научно-технологический.

При изучении проблемы использования ресурсного потенциала основное внимание необходимо обратить на материально-технические, так как именно в них кроется наибольший резерв повышения эффективности интенсификации производства.

Материально-технические ресурсы состоят из двух частей: 1) основные производственный фонды, материальные оборотные средства и запасы; 2) непроизводственные средства. Для оценки эффективности использования ресурсного потенциала предприятия используются такие показатели, как: фондоотдача (валовое производство на рубль производственных фондов); фондообеспеченность (валовое производство на площадь земельных угодий) и т. д.

Для анализа уровня фондоотдачи была проведена группировка в разрезе сельскохозяйственных предприятий по Гродненской области. В группировку было включено 156 хозяйств. Все анализируемые хозяйства в результате группировки были разделены на 5 групп. Анализируя группировку сельскохозяйственных предприятий Гродненской области по показателю использования эффективности основных средств, то есть по фондоотдаче, в первую группу с самыми низким уровнем данного показателя вошло 10 хозяйств. Данную группу хозяйств характеризует наибольшая в среднем на хозяйство среднегодовая стоимость основных средств, наибольшая фондовооруженность и, как следствие, наибольшая фондоемкость. Во вторую сформировавшуюся группу вошло 112 сельскохозяйственных предприятий. В этой группе в среднем на 1 хозяйство приходится по 51566,67 млн. руб. стоимости основных средств. Показатель фондоотдачи в среднем на одно предприятие составляет 0,24. Третью группу составляют 29 хозяйств, где в среднем по хозяйствам получают уровень фондоотдачи выше, чем в первой группе на 0,26. Здесь в среднем на одно хозяйство приходится 50782,57 млн. руб. стоимости основных средств. К четвертой группе относятся 4 сельскохозяйственных предприятия. В данной группе среднегодовая стоимость основных средств составляет 28753,00 млн. руб., что на 163,9% меньше, чем в первой группе. Уровень фондоотдачи составил 0,53. К пятой группе относится лишь 1 сельскохозяйственное предприятие Щучинского района – ПК "Щучинское пчеловодство". Можно отметить, что данное предприятие вкладывает незначительное количество средств в основные фонды, но при этом получает высокий уровень фондоотдачи (0,76).

Наиболее очевидными условиями повышения отдачи материально-технических ресурсов является улучшение их качественных характеристик и экономное расходование. Интенсификация производства тесно связана именно с материально-техническими ресурсами. Для ее осуществления необходимы

сельскохозяйственные машины, отвечающие требованиям современной науки, высокоурожайные сорта растений, продуктивные породы скота, качественные и экологические безвредные удобрения и химикаты, удобные и дешевые производственные помещения. Все это дает возможность не только повысить уровень интенсификации, но и ее эффективность.

ЛИТЕРАТУРА

1. Громова Е.В. Ресурсный потенциал / Е.В.Громова // Креативная экономика. – 2011. – № 5. – С. 15-17.
2. Кардаш В.А. Модели управления производственно-экономическими процессами в сельском хозяйстве / В.А.Кардаш. – М: Экономика, 2008. – 183с.
3. Остроухов В.М. Сущность категории «Экономический потенциал промышленных предприятий» / В.М.Остроухов // Менеджмент инноваций. – Научный вестник. – 2011. – № 2. – С.31-32.

УДК 658.152

ФОНДОРЕНТАБЕЛЬНОСТЬ И ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИЗУЮЩИЕ ЕЕ ПОКАЗАТЕЛИ

Скоморошко А.Г. – студент
Научный руководитель **– Капица Е.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Важность проблемы формирования ресурсного потенциала сельскохозяйственных предприятий определяется той ролью, которую играют производственные ресурсы в реализации социально-экономических задач агропромышленного комплекса. Наличие определенных объемов ресурсов является важнейшим условием эффективного ведения хозяйства и вообще осуществления процесса производства.

Обычно изменение экономических явлений происходит под влиянием не одного, а большого числа самых разнообразных факторов. В данном пункте главная задача состоит в выявлении зависимости фондорентабельности предприятия от стоимости валовой продукции, стоимости основных средств и уровня рентабельности продукции.

Связь между этими признаками будем изучать с помощью уравнения множественной регрессии, и для выявления связей использовать многофакторный корреляционно-регрессионный анализ по 156 хозяйствам Гродненской области, целью которого является статистическая оценка силы (тесноты) и направления связи изучаемых признаков, определение сходства (различия) наблюдаемых явлений и объектов.

Для анализа необходимо с помощью ЭВМ найти уравнение регрессии и проанализировать его. Оно имеет следующий вид:

$Y = - 0{,}006817 + 0{,}330950x1 - 0{,}000021x2 + 0{,}000064x3$

$a_1 = 0{,}330950$: данный коэффициент регрессии показывает, что если в среднем рентабельность продукции увеличится на 1% в каждом хозяйстве, то фондорентабельность в среднем увеличится на 0,330950 единицы при условии,

что стоимость валовой продукции и стоимость основных средств останутся неизменными.

a_2 = - 0,000021: этот коэффициент регрессии отражает, что если в среднем стоимость основных средств увеличится на 1 млн. руб., то фондорентабельность снизится на 0,000021 единиц при условии, что стоимость валовой продукции и рентабельность останутся неизменными.

a_3 = 0,000064: этот коэффициент регрессии отражает, что если в среднем стоимость валовой продукции увеличится на 1 млн. руб., то фондорентабельность увеличится на 0,000064 единиц при условии, что стоимость основных средств и рентабельность останутся неизменными.

Далее проведём анализ и оценим тесноту связи со всеми факторами – со стоимостью валовой продукции, стоимостью основных средств и уровнем рентабельности продукции. Для этого проанализируем такие показатели, как множественный коэффициент корреляции и детерминации. Множественный коэффициент корреляции характеризует интенсивность влияния на фондорентабельность трех факторных показателей. Значение его, равное 0,9072 говорит о том, что связь сильная. Причём связь фондорентабельности с рентабельностью продукции и стоимостью валовой продукции является прямой. А связь между фондорентабельностью и стоимостью основных средств обратная (так как частный коэффициент регрессии a_2 отрицателен). Множественный коэффициент детерминации показывает долю вариации результативного признака под влиянием вариации факторов. В итоге вариация фондорентабельности на 82,32% происходит под влиянием вариации стоимости валовой продукции, стоимости основных средств и уровня рентабельности продукции.

В результате проведенного анализа можно сделать вывод, что фондорентабельность является важнейшим показателем, зависящим от множества разнообразных факторов, таких как стоимость валовой продукции, стоимость основных средств, уровень рентабельности продукции и так далее. Поэтому сельскохозяйственные предприятия должны изыскивать рациональное распределение ресурсного потенциала.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кравченко С.К. Экономико-математические методы в организации и планировании сельскохозяйственного производства / С.К.Кравченко. – М: Колос, 2008. – 528 с.

2. Крюков Л.М. Ресурсный потенциал страны / Л.М.Крюков // Белорусский экономический журнал. – 2011. – № 2. – С. 134-145.

3. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия / Г.В.Савицкая. – М: Инфра-М, 2009. – 416 с.

УДК 631.158: 658.32 (476. 6)

СОСТОЯНИЕ ОПЛАТЫ ТРУДА В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ (НА ПРИМЕРЕ СПК «ОСТРИНО»)

Скорб Е.В. – студентка
Научный руководитель **– Сычевник А.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В сельском хозяйстве в зависимости от условий производства применяются сдельная, сдельно-премиальная, аккордная, повременная и повременно-премиальная система оплаты труда. Заработная плата конкретного работника состоит из: условно постоянной (тарифной) части, зависящей от квалификации работника, сложности выполняемой работы и отработанного времени; индивидуальных выплат стимулирующего и компенсирующего характера: надбавка за сложность и напряженность в работе, надбавка за профессиональное мастерство, надбавка за продолжительность непрерывной работы (стаж работы), доплата за совмещение профессий (должностей), расширение зоны обслуживания (увеличение объёмов выполняемых работ и выполнение обязанностей временно отсутствующего работника), доплата за работу в сверхурочное время, повышенную оплату, за сроки и качество, за выполнение сменных норм выработки, изношенность техники, доплата за разрывной характер работы и другие виды доплат, компенсирующие выплаты: доплата за работу в ночное время, за работу с вредными условиями труда, в выходные и праздничные дни. Основной проблемой сельскохозяйственных предприятий является постоянная нехватка квалифицированный кадров, низкий уровень заинтересованности работников в результатах труда по причине низкой заработной платы. Причин этому много. Рассмотрим состояние оплаты труда на примере конкретного сельскохозяйственного предприятия (СПК «Острино» за 2008-2010 гг.).

Таблица 1 – Динамика фонда оплаты труда работников в СПК «Острино» за 2008-2010 гг.

Годы	Среднесписочная численность работников, человек	Фонд заработной платы работников млн. руб.	Годовой фонд заработной платы 1 работника, тыс. руб.	Фонд заработной платы 1 работника в месяц. тыс. руб.
2008	339	1532	4519,174	376,597
2009	309	1940	6278,317	523,193
2010	286	2023	7073,427	589,452

Как видно, самый низкий доход был в 2008 г. Он составлял 376,6 тыс. руб. в месяц на 1 работника. В 2010 г. среднемесячная начисленная заработная плата выросла до 589,45 тыс. руб. При построении линии тренда можно узнать прогноз на предстоящие годы. Так в 2012 г. фонд заработной платы на 1 работника в месяц может составлять около 800 тыс. руб. Однако это низкий уровень.

Поэтому нужны меры по совершенствованию механизма организации заработной платы в хозяйстве, направленные на ее рост.

Необходимо также рассмотреть изменения в оплате труда работников по квалификационному статусу на предприятии:

Таблица 2 – Динамика оплаты труда работников СПК «Острино» по категориям

Категория работников		Среднемесячная заработная платы на 1 человека, тыс. руб.		
		2008 г.	2009 г.	2010 г.
персонал основной деятельности, занятый в сельскохозяйственном производстве		376,6	523,2	589,45
из него:	рабочие, колхозники	352,6	490,1	554,18
	служащие	550,8	707,4	788,76
из них:	руководители	697	1017	1191,7
	специалисты	497,2	623,9	666,67

Анализируя таблицу 2 видно, что самый низкий уровень заработной платы у рабочих, а самый высокий – у руководителей. Так, разница в заработной плате у них в 2008 г. составляла 344,4 тыс. руб., при этом уже в 2010 г. эта разница составила 637,52 тыс. руб. Заработная плата в 2010 г. у руководителей намного выше средней заработной платы по хозяйству. В 2010 г. самый высокий уровень оплаты труда был у трактористов-машинистов – 723 тыс. руб. При этом он увеличился по сравнению с 2008 г. в 1,7 раз. А самый низкий уровень оплаты у прочих рабочих животноводства, в 2010 году составил 420,6 тыс. руб., что выше уровня 2008 г. в 2,1 раза.

Подводя итоги, надо отметить следующее: при эффективной работе коллектива предприятия не следует забывать об оплате труда, так как финансово заинтересованные работники являются более трудоспособными, чем те, которые работают за минимальную заработную плату. Руководству СПК «Острино» следует обратить внимание на низкий уровень заработной платы простых рабочих предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

Григорьев, В.А. Заработная плата коммерческих организаций в 2011 году / В.А. Григорьев // Заработная плата - № 2 – 2011.

УДК 636.5.358.636.123.8

НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ КАК САМОСТОЯТЕЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВО НАЛОГОВОГО ПРОЦЕССА

Смирнова М.А. – студент

Научный руководитель **– Короленко О.Н.**

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Мнения ученых о пределах и содержании производства по делам о налоговых правонарушениях расходятся.

Первая точка зрения сводится к идентификации производства по налоговому правонарушению с производством налогового контроля.

Так, на примере выездной налоговой проверки выделяют следующие стадии производства по делам о налоговых правонарушениях: 1) сбор информации и материалов о налоговом правонарушении; 2) рассмотрение дела и вынесение решения; 3) пересмотр решения (оставление решения в силе); 4) исполнение окончательного решения [1 с. 132].

Причем стадия возбуждения дела начинается с принятия решения руководителем (его заместителем) налогового органа о назначении налоговой проверки налогоплательщика, изучения порядка расчета и внесения налоговых платежей налогоплательщиком в бюджет, выявления факта налогового нарушения, осуществления и процессуального закрепления действий по сбору фактических обстоятельств, оформления результатов выездной налоговой проверки и представления материалов налоговой проверки руководителю налогового органа для рассмотрения [2 с. 248].

Определенное противоречие в таком подходе выделения стадий. В стадию «возбуждение дела в ходе проверки» не может входить такое процессуальное действие, как «принятие решения руководителем (его заместителем) налогового органа о назначении налоговой проверки налогоплательщика», поскольку оно предшествует этой самой проверке. Также ошибочно включать в данную стадию «изучение порядка расчета и внесения налоговых платежей налогоплательщиком в бюджет», поскольку оно представляет собой содержательную часть производства по налоговому контролю, и само по себе не означает автоматическое выявление признаков налоговых правонарушений.

Существует позиция, согласно которой производство по делам о налоговых правонарушениях, предусмотренных НК РБ, является специфической формой налогового контроля. Здесь подчеркивается взаимосвязь между такой формой налогового контроля, как выездная налоговая проверка, в рамках которой проходит распознание и доказывание обстоятельств налогового правонарушения, и другой формой в виде реагирования на ее результаты за счет принятия решения о применении финансовых санкций.

Решение данного вопроса во многом определяет отличие производства по налоговым правонарушениям от административного производства, налогового контроля от административного расследования как стадии административного производства.

Как указывалось ранее, такой стадии административного производства как, обнаружение и возбуждение дела должностным лицом, определяющее начало действий, направленных на сбор доказательств, подтверждающих совершение административного проступка, в налоговом процессе практически нет. Контрольно-проверочные мероприятия носят в основной своей массе плановый характер безотносительно к фактам и сигналам извне, указывающим на наличие налогового правонарушения, что определяет основное различие между ними.

Соответственно, рассматривая административное производство как определенный порядок последовательных и взаимообусловленных действий, нельзя говорить о производстве налогового контроля как о форме администра-

тивного расследования, поскольку повод к началу административного расследования изначально отсутствует. Для получения соответствующего сигнала или информации по такому трудно выявляемому виду правонарушения, как налоговое, необходимо провести проверку и произвести распознание признаков правонарушений, получить хотя бы минимальный объем соответствующей информации о правонарушении.

ЛИТЕРАТУРА

1. Адаменко, С. И, Евменчи, О.С. Налогообложение: учебное пособие / С.И. Адаменк. О.С. Евменчи - Минск: Элайда, 2009 - 256 с.
2. Налоги: Учебник для студентов вузов / [Н.Н. Селезнева и др.]; под ред.Д.Г. Черника, И.А. Майбурова, А.Н. Литвиненко. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2008. - 479 с.
3. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Особенная часть), 29 декабря 2009 г. № 71-З, Принят Палатой представителей 11 декабря 2009 года, Одобрен Советом Республики 18 декабря 2009 года.

УДК635.21 (476)

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА И ПЕРЕРАБОТКИ КАРТОФЕЛЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Сукач С.А. – студентка
Научный руководитель **– Гесть Г.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

На долю картофеля в Республике Беларусь приходится 4-6% мирового объема производства клубней, а среди стран СНГ – 13-15%. Республика Беларусь входит в десятку ведущих стран мира, производящих картофель, и в производстве на душу населения (до 1057 кг) занимает лидирующие позиции. Средняя рентабельность производства картофеля за прошедшую пятилетку составила 62%. Вместе с тем при относительной стабильности и высоком уровне производства формирование рынка картофеля по ряду причин остается проблематичным.

В Республике Беларусь принята Государственная комплексная программа развития картофелеводства, овощеводства и плодоводства на 2011-2015 гг. Основная ее цель – повысить эффективность картофелеводства, обеспечить потребность Беларуси в картофеле высокого качества на продовольственные, семенные, промышленные цели и увеличить экспортные поставки. Предполагается, что к 2015 г. в сельскохозяйственных организациях и фермерских хозяйствах площадь посадки картофеля составит 67тыс. га, урожайность – 300 ц/га и валовой сбор – 2,0 млн. т (таблица). Это позволит сформировать ежегодный экспортный ресурс в объеме не менее 1 млн. т [1].

Общая площадь посадки картофеля в сельскохозяйственных организациях и фермерских хозяйствах республики была увеличена с 50,6 тыс. га в 2010 г. до 59,3 тыс. га – в 2011 г. Во всех областях, за исключением Минской, было перевыполнено задание по посадке этой культуры. В Брестской области зада-

ние выполнено на 1,1%, Витебской – на 78,5%, Гомельской – на 22,6%, Гродненской – на 22,6%, Могилевской – на 52,5%.

Таблица – Основные показатели развития картофелеводства в сельскохозяйственных организациях на 2011-2015 гг.

Область	Площадь, тыс. га			Урожайность, ц/га			Валовой сбор, тыс. т		
	2010	2011	2015	2010	2011	2015	2010	2011	2015
Брестская	9,5	9,6	11,0	201	260	300	178	250	330
Витебская	5,6	10,0	10,0	137	250	290	69	250	290
Гомельская	12,0	13,0	13,0	140	250	290	152	325	377
Гродненская	5,3	6,5	8,0	248	283	305	128	184	244
Минская	14,2	14,0	16,0	206	240	300	276	336	480
Могилевская	4,0	6,1	9,0	195	259	310	70	158	279
По республике	50,6	59,3	67,0	186	254	300	873	1503	2000

В 2011 г. картофель убран на всей запланированной площади. В Республике Беларусь собрано 1503 тыс. т. Средняя урожайность картофеля составила 259 ц/га (на 64 ц/га выше уровня прошлого года). Самая высокая урожайность отмечается в Брестской и Гродненской областях, соответственно 260 и 283 ц/га.

Валовой сбор картофеля в Гродненской области в 2011 г. составил 184 тыс. т., что на 43,8% больше, чем в предыдущем году. Удалось увеличить урожайность культуры с 248 до 283 ц/га. Самая высокая урожайность картофеля получена в Гродненском (380 ц/га), Щучинском (355 ц/га) и Волковысском (342 ц/га) районах [4].

В настоящее время картофелеперерабатывающая отрасль республики представлена крахмальной, овощесушильной, производством полуфабрикатов и готовых к употреблению картофелепродуктов, в том числе обжаренных и быстрозамороженных. Более 80% перерабатываемого картофеля используется для получения крахмала, производство которого налажено на 16 специализированных заводах, расположенных в Брестской (4), Витебской (1), Гомельской (3), Гродненской (4), Минской (3), Могилевской (1) областях. Мощности предприятий позволяют перерабатывать порядка 200 тыс. т картофеля и производить порядка 17,3 тыс. т сухого крахмала в год, что дает возможность полностью обеспечить республику в данном продукте.

Учеными РУП «НПЦ по продовольствию НАН Беларуси» разработан уникальный напиток «Мікола» на основе картофельного концентрата. Безалкогольный газированный напиток по вкусу напоминает хлебный квас, который не содержит синтетических ароматизаторов и красителей. В 100 г концентрата содержится 60 г углеводов и 3,2 г белков. Энергетическая ценность его равна 238 ккал [2, 3].

Таким образом, если в 2011-2015 гг. в Беларуси на практике будут реализованы все мероприятия государственной программы при соответствующем финансовом обеспечении, она сможет войти в число ведущих европейских стран с высокоразвитым картофелеводством и картофелепереработкой.

ЛИТЕРАТУРА

1. Государственная комплексная программа развития картофелеводства, овощеводства и плодоводства на 2011-2015гг.
2. Наше сельское хозяйство: Ежемесячный журнал настоящего хозяина - 2011, №3. – с. 8-10
3. Наше сельское хозяйство: Ежемесячный журнал настоящего хозяина - 2011, №11. – с. 96-99
4. Официальная национальная статистика Республики Беларусь по данным интернет источника http://belstat.gov.by

УДК 631.158:658.32

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОПЛАТЫ ТРУДА РАБОТНИКОВ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

Сырель В.А. – студент

Научный руководитель **– Сычевник А.В.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

В принципе любой хозяйственный механизм должен основываться на учете социальных интересов людей. Как показала практика, объединение хозяйственного механизма с интересами работников, с мотивацией их трудовой деятельности ведет к росту ее эффективности. В настоящее время появилось множество предложений по совершенствованию организации оплаты труда. Эти предложения касаются таких аспектов заработной платы, как условия применения тарифной сетки, тарификации работников, выбора систем оплаты труда, роста материальной заинтересованности в конечных результатах труда и т.д. Существует также особая точка зрения, что в современных сельхозпредприятиях нет нужды заниматься проблемами организации стимулирования труда, поскольку работники этих хозяйств должны быть сами заинтересованы в эффективной работе собственного предприятия без применения каких-либо дополнительных стимулов. Причиной этому является тот факт, что работники одновременно являются собственниками предприятий. [1]

Но, как известно, в сельскохозяйственных предприятиях в процессе производства принимают участие различные категории работников - совладельцы и наемные лица – их интересы могут сильно отличаться. Первым необходима прибыль и сохранность имущества, вторым - высокая заработная плата. А отсутствие механизма стимулирования труда в конечном итоге может привести к «уравниловке» и обезличивании их труда. Выбор той или иной системы оплаты труда должен зависеть от поставленных перед работниками целей и задач, а также от финансовых возможностей хозяйства. Оно, в свою очередь, должно гарантировать работникам реальные источники стимулирования их труда.

Ученые и практики сходятся во мнении о необходимости стимулирования высокой квалификации работников, стажа работы, качества и сроков выполнения важнейших сельскохозяйственных работ, роста производительности труда. Действенность механизма стимулирования труда должна состоять в том,

что он должен распространяться на всех работающих предприятия – от рабочих до руководителей.

Одним из методов совершенствования механизма оплаты труда является совершенствование тарифной системы путем внесения в нее изменений. Изменения должны касаться количества разрядов, тарификации работников, уровня тарифной ставки первого разряда. Разряды работникам следует определять на основе разработки системы грейдирования. В системе должны использоваться в качестве критериев тарификации уровень профессиональной и специальной подготовки, стаж работы, сложность выполняемой работы, ответственность за выполнение порученного дела, дисциплинированность и другие личностные качества. [2]

Одной из проблем сельскохозяйственного производства является низкий уровень производительности труда. Надо отметить, что в сельском хозяйстве далеко не везде применяются промышленные технологии с высоким уровнем механизации и автоматизации производственных процессов, когда большинство операций выполняются одним и тем же работником, а на всех участках производства конечный результат обусловлен производительностью установленного оборудования.

Проблемным вопросом является также тарификация рабочих. В животноводстве работники выполняют строго вмененные в их обязанности функции и операции по обслуживанию поголовья животных, которые постоянно повторяются. В этом случае не вызывает трудностей установление определенного тарифного коэффициента и проведение тарификации. Но если рассматривать труд трактористов-машинистов или рабочих на конно-ручных работах, которые в течение смены могут выполнять различные технологические операции (а в течение года таких работ много), то в этом случае бывает сложно протарифицировать труд отдельного работника. Поэтому используется тарификация работ, что также вызывает определенные нарекания со стороны рабочих. Еще одной проблемой является низкий уровень тарифной ставки первого разряда по сравнению с предприятиями промышленности.

Таким образом, для того чтобы решить проблему низкой заработной платы работников сельского хозяйства, привлечь и заинтересовать квалифицированные кадры, следует изменить механизм организации оплаты труда на сельхозпредприятиях.

ЛИТЕРАТУРА

1. Пашуто В.П. Организация, нормирование и оплата труда на предприятии: учебно-практическое пособие - М.: КНОРУС, 2005. – 320с.

2. Уласевич, М., Пашкевич О. Трудовые ресурсы села: использование и перспективы развития. // Аграрная экономика - № 4 (191), апрель 2011 г.- с. 25-29

УДК 636.22/.28.084:339.137.2

ОЦЕНКА ФАКТОРОВ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТНОСПОСОБНОСТИ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА В ОАО «ПРИДВИНСКИЙ»

Тихоновец Е.О. – студентка
Научный руководитель **– Старовыборная С.П.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Конкурентоспособность продукции является основой выживания товаропроизводителей. Её рост зависит от следующих условий: согласованности повышения конкурентоспособности с целями и направлениями макроэкономической политики государства; направленности аграрной политики на решение ключевых задач конкурентоспособности продукции во взаимосвязи с формированием рынка продовольствия и целенаправленным улучшением экономических показателей развития АПК.

Одним из ключевых направлений в молочном скотоводстве является снижение себестоимости продукции. Первым этапом исследования является построение экономико-статистической группировки по данным 246 хозяйств Витебской области за 2010 г. (таблица).

Таблица – Зависимость себестоимости 1 ц молока от формирующих её факторов

Показатели	Группы хозяйств по себестоимости, тыс. руб./ц			Итого в среднем	3-я группа к 1-й, %, ± п.п.	ОАО «Придвинский»
	1 гр.	2 гр.	3 гр.			
	более 65,0	54,0 – 65,0	до 54,0			
Число хозяйств в группе	63	106	77	–	–	–
Себестоимость, тыс. руб./ц	68,5	62,2	53,9	60,9	78,8	110,3
Удой на 1 корову, ц	40,1	39,5	45,5	41,8	113,4	26,1
Оплата 1 чел.-ч., тыс. руб.	3,9	3,5	3,5	3,6	89,7	3,1
Затраты труда, чел.-ч./ц	7,8	6,6	7,5	7,3	96,1	7,1
Расход корма на 1 ц молока, ц к.ед.	1,5	1,3	1,4	1,4	97,5	2,2
Доля концентратов, %	19,9	22,7	23,0	22,1	+3,1	9,7
Доля покупных кормов, %	12,2	14,1	12,9	13,3	+0,7	4,1

Из таблицы видно, что если себестоимость 1 ц молока в 3-й группе ниже, чем в 1-й на 21,2%, то выше продуктивность коров на 13,4%, причем расход корма на единицу продукции в лучших хозяйствах сокращается. Более детальный анализ позволяет сделать вывод, что на снижение себестоимости 1 ц мо-

лока оказывают влияние: условия кормления – доля концентрированных и покупных кормов выше на 3,1 и 0,7 п.п.; снижение трудоёмкости отрасли и оплаты труда.

ОАО «Придвинский» Шумилинского района Витебской области относится к 1-й группе, для которой характерны худшие показатели по совокупности. Результаты проведённых расчётов позволяют сделать вывод о том, что исследуемому предприятию необходимо добиваться увеличения показателей развития молочного скотоводства за счёт рационального расхода питательных веществ, введение в рационы качественных компонентов, снижения трудоёмкости отрасли.

Результаты исследований были подтверждены корреляционно-регрессионным анализом. Корреляционная модель получила следующий вид:

$$y_x = 79{,}85 + 1{,}35x_1 - 0{,}78x_2 + 1{,}95x_3 - 4{,}86x_4,\ R=0{,}8,\ D=62{,}4\%,\ F=44{,}2,$$

где y_x – себестоимость, тыс. руб./ц; x_1 – оплата 1 чел.-ч., тыс.руб.; x_2 – удой на 1 корову, ц; x_3 – затраты труда, чел.-час./ц; x_4 – расход корма на 1 ц молока, ц к.ед.

По данному уравнению регрессии было получено расчётное значение себестоимости 1 ц молока, равное 80,1 тыс. руб./ц, что ниже факта (110,3 тыс. руб./ц). Значит ОАО «Придвинский» не эффективно использует имеющиеся ресурсы и предприятию необходимо стремиться к сдерживанию себестоимости, увеличению продуктивности коров, ведению производства на основе ресурсосбережения, высокой окупаемости материально-денежных затрат и затрат труда для повышения конкурентоспособности продукции молочного скотоводства.

УДК 342.533

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ КОНКУРЕНТНОГО ПРЕИМУЩЕСТВА НА ПРИМЕРЕ РУАП «ГРОДНЕНСКАЯ ОВОЩНАЯ ФАБРИКА»

Трофимова Т.В. – студентка
Научный руководитель **– Пирожникова Т.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В рамках практического маркетинга роль сбытового подразделения предприятия сегодня претерпела существенные изменения. Не стало больше планового распределения продукции по заказ-нарядам и отныне надо не просто искать новых потребителей, но и не оттолкнуть уже имеющихся. А это порой не просто сделать в условиях неритмичного производства. В связи с этим, приступая к разработке стратегии сбыта, необходимо не только уяснить задачи, стоящие перед службой в рамках общей концепции маркетинга предприятия, но и увязать её с программой по стимулированию сбыта.

Для этого задачи, стоящие непосредственно перед персоналом службы, должны рассматриваться исходя из того, что главным критерием оценки эф-

фективности её работы служит показатель степени удовлетворения заказов потребителей, рассчитываемый как отношение числа поступивших заказов к числу отпущенных или выполненных. Значение этого показателя напрямую связано как с организацией работ непосредственно в службе сбыта, так и со сложившейся структурой взаимодействия между структурными подразделениями предприятия. Анализ организации сбытовой деятельности ряда предприятий показывает, что в настоящее время, с одной стороны, роль руководителя службы сбыта стала более значимой, так как именно на него возлагается вся ответственность за реализацию произведенной продукции и поступление финансовых средств. С другой стороны, он, как и раньше, практически лишен всяких рычагов воздействия на производственный процесс.

В целях совершенствования этих отношений и повышения оперативности в принятии решений по сбыту предлагается организовать оперативный учёт причин отказа потребителей от заключения договоров. Успешность управления сбытом сегодня во многом будет определяться использованием компьютерных средств учёта, контроля и движения произведенной продукции и поступающих финансовых средств по её оплате. Прозрачность информации по учёту и движению продукции уже сама по себе становится главным и решающим фактором в организации всей деятельности предприятия и службы сбыта, что в свою очередь даёт возможность осуществлять оперативный контроль за соблюдением условий заключения договоров на поставку продукции.

Отдельного внимания заслуживает также организация отношений по обслуживанию потребителей при отпуске продукции. И здесь на первый план помимо доброжелательного отношения к каждому потребителю выходит и сама организация процесса отпуска продукции.

Одним из вариантов повышения эффективности сбытовой деятельности предприятия стали Торговые дома (ТД), которые, с одной стороны, являлись эксклюзивными продавцами всей выпускаемой предприятием продукции и одновременно его Генеральным заказчиком для самого предприятия, а с другой – могли осуществлять и собственную коммерческую деятельность как самостоятельное юридическое лицо. ТД не имел при этом собственных складов, а его штат на первых порах состоял из менеджеров, которые только заключали договора с потребителями. Службы маркетинга там, где они уже были созданы, переводились в ТД.

Также в Республике Беларусь для многих предприятий характерно создание так называемых собственных торговых точек. Ими являются специализированные магазины, которые занимаются не только продажей продукции, произведенной предприятием, но выполняют ещё и рекламную функцию. Так, приобретая товар в таком специализированном магазине, покупатель не только экономит на стоимости продукции, но и запоминает производителя, что существенно увеличивает спрос в долгосрочной перспективе.

Кроме того, для более эффективной работы маркетинговой службы предприятия в настоящее время эффективным рычагом в торговле и завоевании новых рынков сбыта является сеть интернет. В настоящий момент любое успешное предприятие имеет свой сайт, где собственно и осуществляется как

торговля товарами, размещение заказов, так и презентация своего производства и продукции.

РУАП «Гродненская овощная фабрика» стремится не уступать своим конкурентам, являясь ведущим овощеводческим предприятием г.Гродно и Гродненской области в целом. Специалистами маркетингового отдела фабрики был создан сайт в сети интернет, который является источником информации о самой фабрике, продукции, ценах на неё, возможностях заключения договоров, а также о местах продаж. РУАП «Гродненская овощная фабрика» имеет пять собственных торговых точек в городе Гродно. В настоящее время готовится открытие шестой торговой точки, что, по мнению специалистов службы, будет способствовать завоеванию ещё большей части рынка города Гродно и повышению уровня конкуренции. Кроме того, овощная фабрика осуществляет выездную торговлю через 5 торговых точек, рассредоточенных по всему городу.

Таким образом, перечисленные выше направления развития конкурентного преимущества, безусловно, будут способствовать расширению рынков сбыта фабрики, узнаваемости самого товара и производителя, увеличению объёма продаж и, как следствие, повышению уровня рентабельности предприятия.

УДК 633.853.494(476)

ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ ПРОИЗВОДСТВА РАПСА В РУП «БРЕСТСКАЯ ОСХОС НАН БЕЛАРУСИ»

Тюшкевич А.В. – студент
Научный руководитель **– Чурейно О.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

При выработке главных целей по решению поставленных задач весомые роли играют научные разработки и технологии научного персонала РУП «Брестская ОСХОС НАН Беларуси». Поэтому за частую главным является возможность найти возможные плюсы и минусы выращивания культур при изменении различных факторов.

При производстве озимого рапса применяется современное оборудование, благодаря которому можно получить семенной материал для дальнейших исследований.

Что же касается первых этапов технологии по выращиванию озимого рапса, то можно сказать следующее: после предшественника, если это был ячмень, то на данном предприятии проводят однократное дискование БДТ-3 на глубину 6-8 см. В дальнейшем спустя 7-10 дней проводят вспашку оборотными плугами ПНО-3-40. Расчет минеральных удобрений определяют балансовым методом (по выносу), то есть вынос 1 ц семян: N — 6 кг, P_2O_5 — 3 кг, K_2O — 5 кг. В дальнейшем планируется урожайность на уровне 30 ц/га, и в итоге получаются следующие данные: N = 6 х 30 = 180 кг/га – N мин (в почве), P_2O_5 = 3 х 30 = 90 кг/га, K_2O = 5 х 30 = 150 кг/га. Что же касается подготовки семян к

посеву, то на данном предприятии протравливание осуществляется протравителем Кинто Дуо в расчете 2,5 л на тонну семян на ПС-10. Протравливание семян проводится за месяц до посева.

Посев проводят с 11 по 14 августа сеялкой СПУ-6 агрегатируемой с трактором МТЗ-1221. Спустя 3 дня после посева необходимо провести химпрополку гербицидом Бутизан 400 в расчете 1,5-2,0 л/га. При борьбе с вредителями осенью всходы посевов озимого рапса обрабатывают инсектицидом Фастак в расчете 0,1 л/га. В дальнейшем проводится обработка против стеблевого капустного скрытнохоботника, когда температура почвы на глубине 4 см достигнет +6°С. Применяется в данном случае БИ-58 НОВЫЙ в расчете 1,0 л/га.

По рекомендациям ученых РУП «Брестская ОСХОС НАН Беларуси», от посева до ухода в зиму должно быть 90-100 дней. Рапс за это время должен развить 8-10 листьев, а также развить хорошую корневую систему, чтобы накопить сухие вещества для перезимовки. Нормально развитый рапс выдерживает от -18 до -20°С без снежного покрова. Наиболее важная обработка проводится в начале образования бутонов (в фазу скрытой бутонизации) на растениях рапса при достижении пороговой численности цветоеда: ФАСТАК 0,1-0,15 л/га + Эколист макро 35 + Mg, 4,0 л/га + Эколист моно бор, 1,0 л/га. Наибольший вред рапсу наносят склеротиниоз и альтернариоз. Необходимо провести обработку рапса в начале–середине–конце цветения фунгицидом ПИКТОР в расчете 0,4-0,5 л/га.

Завершающим и чрезвычайно важным этапом в возделывании рапса является проведение уборочных работ. Как и другие культуры, рапс имеет свои специфические особенности, которые обязательно учитывают во время организации уборки. Опоздание или неправильное проведение комбайнирования может привести к значительному материальному убытку. Во время уборки рапса учитывают в первую очередь то, что созревшие посевы склоняются в сторону, листки и стебли верхней части подсыхают и образовывается своеобразный переплетенный растительный ковер. В РУП «Брестская ОСХОС НАН Беларуси» уборку озимого рапса осуществляют комбайном BIZON Z058. Семена рапса отвозятся на склад, где дорабатываются до нужных кондиций, а в последствии отправляются в лабораторию для более детального изучения.

На протяжении всего цикла технологии выращивания собирались данные работниками и научным персоналом, по которым в дальнейшем определялись факторы, которые наиболее сильно влияли на урожайность озимого рапса.

УДК 338.515

РОЛЬ ПРИБЫЛИ В ПРОЦЕССЕ ПРИНЯТИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ РЕШЕНИЙ

Халючкова И.Н. − студент
Научный руководитель − **Троцко Т.Н.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Ориентация агропромышленного комплекса на внедрение рыночных отношений при сдерживании цен на сельскохозяйственную продукцию оказывает специфическое влияние на формирование ресурсного потенциала и рентабельности сельскохозяйственной продукции.

Традиционные методические инструменты анализа (анализ динамики, структуры и т.д.) в рыночных условиях должны быть усовершенствованы и дополнены. Необходимо проведение углубленного анализа рассматриваемой проблемы для более наглядного отражения и интерпретации аналитических материалов.

Мониторинг производственно-финансовой деятельности зерновой отрасли Могилевской области свидетельствует о необходимости использования системы показателей для дифференциации предприятий − производителей зерна. Важно при этом, с одной стороны, учесть наличный ресурсный потенциал, а с другой − особенности и интенсивность его использования. В результате проведенных расчетов выделены четыре группы хозяйств по уровню полученной прибыли на 100 га посева зерновых культур и степени адаптации к рыночной системе хозяйствования (табл.).

Таблица − Взаимосвязь уровня прибыли с результатами хозяйствования

Показатели	Получено прибыли (убытка) на 100 га, млн. руб.				
	До 0	10-200	201-600	Свыше 600	Итого в сред-сред-нем
	I	II	III	IV	
Количество хозяйств в группе	27	86	101	58	272
Уровень рентабельности, %	-6,4	47,14	57,5	69,42	42,9
Уровень товарности, %	45,57	50,84	62,1	66,12	59,89
Удельный вес зерновых в общем валовом доходе, %	39,33	43,27	48,2	51,4	46,10
Затраты труда, чел.ч/ц	1,92	1,54	1,38	1,06	1,42
Окупаемость производственных затрат, руб/руб	-0,14	0,39	0,89	1,17	0,67
Уровень производства зерновых культур, ц/100 га с.-х. угодий	9,5	12,3	18,6	25,6	18,7
Уровень производственного левереджа, %	6	47	56	79	65

Изучение исследуемой выборки показало, что в первой группе хозяйств, которые характеризуются неудовлетворительным производственно-финансовым положением, крайне низок уровень производственного левереджа, что

говорит о потенциальном риске возделывания зерновых культур в этих хозяйствах.

Вторая и третья группы хозяйств характеризуются стабильным финансовым положением.

К четвертой группе хозяйств относятся предприятия с наилучшими производственно-финансовыми показателями. Уровень производственного левереджа достигает в этих группах 79%. Высокий уровень производственного левереджа характерен для предприятий с более высоким уровнем технической оснащенности. Для хозяйств этой группы незначительное изменение уровня производства может привести к существенному изменению валового дохода. Такой уровень производственного левереджа рассматривается как более рискованный с позиции производственного риска.

Таким образом, целенаправленное использование механизма производственного левереджа с учетом факторов риска при меняющихся условиях хозяйствования позволит увеличить потенциал формирования прибыли в зерновой отрасли.

ЛИТЕРАТУРА

1. Горлов А.В. Эффективность реализации зерна в регионе // Зерновое хозяйство.-2009.-№5.

2. Догиль Л.Ф. Хозяйственный риск и финансовая устойчивость предприятий АПК. Методологические и практические аспекты. – Минск: БГЭУ,1999.

3. Ильина З.М. Рынок продовольствия и сельскохозяйственного сырья: методология, проблемы формирования, перспективы развития. – Минск:БелНИИЭИ АПК,2008.

УДК 631.582(476)

ОПТИМИЗАЦИЯ ПОСЕВНЫХ ПЛОЩАДЕЙ – ВАЖНЫЙ ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Чекуть Е.В. – студентка

Научный руководитель – **Ананич И.Г.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Известно, что главный фактор здорового земледелия – грамотный севооборот, в котором эффективно прерываются инфекционные цепи, а растения взаимно дополняют друг друга положительными факторами. От оптимальной структуры посевных площадей и севооборотов существенно зависит рост производства сельскохозяйственной продукции, её себестоимость, фитосанитарное состояние и расширенное воспроизводство плодородия почв. Исследования показывают, что не менее 10-30% урожая (в зависимости от культуры, сорта) определяется предшественником. Он является наименее затратным средством повышения продуктивности почв. Однако в последние годы наблюдаются грубые нарушения в структуре посевов и чередовании сельскохозяйственных культур. Например, в сельскохозяйственных предприятиях республики пропашные занимают около 800 тыс. га. В свою очередь, площадь много-

летних трав составляет около 680 тыс. га. Таким образом, фактическое соотношение между пропашными культурами и многолетними травами равно 1:0,8. В то же время для нормальной структуры севооборота данное соотношение должно находиться на уровне 1:1,5.

В целом климатические условия Беларуси для производства зерна менее благоприятны по сравнению с нашими соседями. С другой стороны, почвенно-климатический потенциал Беларуси практически идеален для производства дешевых травянистых кормов. Например, гидротермический коэффициент (ГТК) Беларуси равен 1,5, Польши – 1,2, Франции – 0,8. А по мнению многих исследователей, биологическая урожайность травяных культур прямо пропорциональна величине ГТК.

Наибольший удельный вес в структуре посевов занимают зерновые колосовые культуры. Выборочный анализ хозяйств республики показывает, что до 40% площадей зерновых, особенно озимых, засеваются по неблагоприятным предшественникам. В результате урожайность существенно снижается.

По данным НПЦ по земледелию НАН Беларуси, при посеве пшеницы, ячменя после зерновых культур и злаковых многолетних трав недобор урожая зерна составляет 20%. Кроме того, при нарушении севооборотных требований затраты на защитные мероприятия при посеве зерновых повторно возрастают на 30-50 дол/га по сравнению с посевом после хороших предшественников.

В настоящее время зернобобовые культуры занимают крайне низкий удельный вес в структуре посевов зерновых культур. Увеличение доли зернобобовых до 10-15% позволит обеспечить животноводство кормами, сбалансированными по белку.

Отметим также, что в настоящее время структура многолетних трав является крайне неудовлетворительной. Во многих предприятиях многолетние злаковые травы составляют 40-45% от общей площади многолетних трав. Это приводит в конечном итоге к недобору белка и ухудшению производственно-экономических показателей животноводства.

Что касается однолетних трав, то их удельный вес по республике составляет 6-9% (в зависимости от года), что явно недостаточно. Почти у половины хозяйств их менее 5%. Некоторые хозяйства вообще не выращивают однолетние травы. Недостаточная площадь однолетних трав не обеспечивает размещение зерновых колосовых, в особенности озимых, по хорошим предшественникам.

УДК 633.15(476)

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРОИЗВОДСТВА КУКУРУЗЫ НА ЗЕРНО

Чекуть Е.В. – студентка
Научный руководитель – **Ананич И.Г.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь.

Кукуруза – одна из древнейших сельскохозяйственных культур. Растение известно более четырех тысяч лет. А в диком виде она произрастала за 60 тысяч лет до этого. Кукурузу можно назвать химическим комбинатом в миниатюре. В ней накапливается четверть элементов периодической системы Д.И. Менделеева. В кукурузе много калия, фосфора, магния и кальция. Встречаются такие редкие элементы как алюминий, медь, никель, кобальт и даже золото. В зернах кукурузы содержится около 18 различных аминокислот.

В зерновом балансе планеты кукуруза уверенно занимает первое место, обогнав пшеницу более чем на 100 миллионов т. Мировой рынок этой культуры контролируют четыре основных производителя: США, Китай, Бразилия и Евросоюз. В США производится свыше 300 млн. тонн кукурузы, что составляет 40% мирового сбора. Значительную часть кукурузы США направляют на экспорт. Урожайность кукурузы на зерно находится на уровне 90-100 ц/га.

В кормовом балансе нашей республики кукуруза играет все более заметную роль. С каждым годом расширяются посевы этой культуры как на силос, так и на зерно. Последнее стало возможным благодаря потеплению. Урожайность кукурузы на зерно в стране находится на довольно высоком уровне. В 2011 г. средняя урожайность составила 88,4 ц/га. В Гродненской области урожайность кукурузы на зерно еще выше и в 2011 г. составила 108,3 ц/га.

Для сравнения отметим, что данный показатель в России ниже в несколько раз.

Прогнозируется, что в сезоне 2011/2012 гг. производство кукурузы в мире составит 868 млн. т, что на 5% выше прошлогоднего уровня.

Только треть мирового урожая кукурузы потребляют люди, остальное идет на корм скоту и производство биотоплива.

УДК 658.152

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПОВЫШЕНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФОНДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ

Чечко Л.М. – студентка
Научный руководитель – **Руденко Е.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Беларусь вступила в период формирования рыночных отношений. Рыночная экономика по своей сущности является средством, стимулирующим

рост производительности труда, всемерное повышение эффективности производства.

В условиях быстрого технического прогресса эффективность создаваемых основных фондов тем выше, чем больше они отвечают требованиям сегодняшнего дня. Проблема повышения эффективности использования основных фондов и производственных мощностей предприятия занимает центральное место в период перехода Беларуси к рыночным отношениям. От решения этой проблемы зависит место предприятия в промышленном производстве, его финансовое состояние, конкурентоспособность на рынке, что очень важно для выживания в современных сложных условиях.

По результатам последней переоценки основных фондов, как сообщает Министерство статистики и анализа, по состоянию на 1 января 2011 г. степень износа основных средств в целом по республике составляет 54,8%, активной части основных средств − 75,2%.

В промышленности износ основных средств на 1 января 2011 г. составил 62,4%, активной части − 80,2%. В сельском хозяйстве в целом износ основных средств составил 57,2%, машин, оборудования, транспортных средств − 76,6%. На транспорте изношены 55,6% основных средств, активной части − 68,5%. В строительстве − 43,1% и 79,4%.

В отраслевой структуре основных средств Беларуси наибольший удельный вес занимают основные средства промышленных предприятий − 38,8%. Из всех отраслей промышленности на долю машиностроения и металлообработки приходится 11,4%, химической и нефтехимической промышленности − 8,1%, электроэнергетики и топливной промышленности − 7,6% в общем объеме основных фондов республики. На долю сельского хозяйства приходится 20,2% всех основных средств.

В современных условиях существует фактор, обусловливающий повышение эффективности использования основных фондов. Этим фактором является развитие акционерной формы хозяйствования и приватизации предприятий. В обоих случаях трудовой коллектив становится собственником основных фондов, получает возможность реально распоряжаться средствами производства, включая самостоятельное формирование производственной структуры основных фондов, а также прибылью предприятия, что позволяет увеличивать целевое инвестирование.

Одним из путей повышения эффективности использования основных фондов являются капитальные вложения. Результатом капитальных вложений являются основные фонды, эксплуатация которых должна оправдывать вложения.

Улучшение использования основных фондов и производственных мощностей зависит в значительной степени от квалификации кадров. Творческое и добросовестное отношение работников к труду является важным условием улучшения использования основных фондов и производственных мощностей.

Таким образом, более полное использование основных фондов приводит к уменьшению потребностей во вводе новых производственных мощностей при изменении объема производства, а, следовательно, к лучшему использованию прибыли предприятия.

Эффективное использование основных фондов означает также ускорение их оборачиваемости, что в значительной мере способствует решению проблемы сокращения разрыва в сроках физического и морального износа, ускорения темпов обновления основных фондов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Евстратов П.Н. Повышение эффективности использования общенародных фондов. - М.: Высшая школа, 2005
2. Официальный сайт Национального статистического комитета Республики Беларусь / Режим доступа: http://belstat.gov.by

УДК 631.16:658.155:636(476)

ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ ЖИВОТНОВОДСТВА

Чечко Л.М. – студентка
Научный руководитель **– Руденко Е.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Животноводческая отрасль Беларуси на протяжении последних лет имеет устойчивую динамику развития. Если брать производство молока и мяса в расчете на душу населения, то Беларусь занимает первое место среди стран СНГ. Имея немалые излишки, можем увереннее выходить на внешний рынок, предлагая молоко и мясо, а также продукты их переработки другим странам. Но для того чтобы достойно присутствовать на внешнем рынке, нам необходимо производить и продавать свою продукцию, конкурентоспособную как по цене, так и по качеству [1].

По данным, приводимым Белстатом, производство молока в январе-октябре 2011 г. снизилось на 1,5%, в то время как реализация скота и птицы увеличилась на 5,3% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Наиболее существенные потери понесло молочное животноводство Могилевской (спад на 4,7%), Минской (на 3,4%) и Гомельской (на 2,9%) областей. Что же касается хозяйств населения, то по итогам января-октября 2011 г., у них было закуплено 281,3 тыс. т молока, что ниже 2010 г. на 11,1%.

Негативная тенденция в молочном животноводстве компенсируется за счет роста показателей в других секторах сельского хозяйства. За первые 10 месяцев 2011 г. в хозяйствах всех категорий было реализовано скота и птицы на убой в общей сложности 1,2 млн. т, что на 5,3% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Численность крупного рогатого скота в сельхозорганизациях Беларуси на 1 ноября 2011 года составила 4,1 млн. голов (на 3,3% больше, чем на ту же дату в 2010 году), в том числе коров 1,3 млн. гол (на 3,2% больше) [2].

В Беларуси бюджетные расходы на сельское хозяйство в 2012 г. составят 2,3% от валового внутреннего продукта. Уровень бюджетного финансирования сельского хозяйства установлен исходя из суммы бюджетных расходов на 2011 г. с последующей индексацией в зависимости от уровня инфляции, темпов роста ВВП и других макроэкономических показателей. Расходы на отрасль в текущем

году предусмотрены в размере 11,4 трлн. рублей, что составляет 8% в консолидированном бюджете, и проиндексированы к уровню 2011 г. на 63% [3].

Повышение продуктивности сельскохозяйственных животных неразрывно связано с повышением качества кормов. Проблема качества сейчас является наиболее острой в кормопроизводстве. В большинстве хозяйств республики пока нет надежного заслона потерям питательных веществ при заготовке и хранении кормов. Многие хозяйства приступают к заготовке кормов несвоевременно, с неподготовленной техникой, сроки растягивают в 2-3 раза, допускают большие потери при уборке. Безусловно, сказывается острый недостаток в кормоуборочной технике и низкое ее качество. Если для скашивания трав имеется достаточное количество косилок различных типов, то для последующих технологических операций, как ускоренная сушка (ворошение, вентиляция), прессование, копнение, стогование, нужных машин нет или недостает [1].

Для повышения эффективности производства животноводческой продукции необходимо, прежде всего, иметь конкурентоспособные по своей генетической сути породы скота. Большую роль на повышение окажет то, если сократить трудовые и энергетические затраты на производство животноводческой продукции. Этого будет невозможно достичь без создания коллектива квалифицированных кадров и прихода молодежи, которую необходимо заинтересовать хорошими условиями труда, внедрением техники и нового оборудования.

Производство молока и мяса может быть эффективно даже при существующей конъюнктуре цен. Однако для этого необходимо не только знать и выполнять базовые нормы и правила по кормлению, содержанию, ветеринарным обработкам и т.д., но и внедрять новые технологические решения, а также совершенствовать существующие, повышать квалификацию специалистов, работающих в животноводстве.

ЛИТЕРАТУРА

1. Лепкина Ю. Г. Повышение эффективности производства продукции животноводства в обеспечении устойчивого развития сельских территорий / Ю. Г. Лепкина // Актуальные вопросы экономики и управления. Т. I / Под общ. ред. Г. Д. Ахметовой. — М.: РИОР, 2011. — С. 78-80.

2. Национальный статистический комитет Республики Беларуси: belstat.gov.by

3. Эффективное животноводство. [Электронный ресурс] – Режим доступа: www. Agroportal. by

УДК: 631.16:658.155

ЭКОНОМЕТРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Шафранский И.Н. – студент
Научный руководитель – **Эймонт И.Т.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

В условиях рыночной экономики коллектив любого предприятия заинтересован в рациональном использовании ресурсов, формировании высокорентабельного и устойчивого сельскохозяйственного производства. В такой ситуации изучение особенностей формирования себестоимости за ряд лет позволит понять происходящие изменения, которые могут быть использованы для прогнозирования издержек производства продукции. Анализ эффективности сельскохозяйственного производства целесообразно производить на основе применения эконометрических моделей. Основными ресурсами, используемыми в сельскохозяйственном производстве, являются земля, труд и капитал (основные и оборотные фонды) [1, с. 95; 2, с. 133].

Для анализа изменения производственных факторов и выяснения особенностей формирования полной себестоимости сельскохозяйственной продукции были построены эконометрические модели на информации сельскохозяйственных предприятий республики за 2000 г., 2005 г. и 2008-2010 гг.

2000 г. $y_x = 0{,}772\, x_1^{0{,}516}\, x_2^{-0{,}063}\, x_3^{0{,}728}$ R=0,838 (1)

2005 г. $y_x = 0{,}743\, x_1^{0{,}548}\, x_2^{-0{,}092}\, x_3^{0{,}718}$ R=0,899 (2)

2008 г. $y_x = 0{,}720\, x_1^{0{,}501}\, x_2^{-0{,}103}\, x_3^{0{,}806}$ R=0,903 (3)

2009 г. $y_x = 0{,}299\, x_1^{0{,}347}\, x_2^{0{,}544}\, x_3^{0{,}857}$ R=0,903 (4)

2010 г. $y_x = 3{,}668\, x_1^{0{,}146}\, x_2^{0{,}430}\, x_3^{0{,}988}$ R=0,900 (5)

где y_x – полная себестоимость товарной продукции сельскохозяйственных предприятий, млн. руб.; x_1 – стоимость совокупного капитала, млн. руб.; x_2 – площадь сельскохозяйственных угодий, условных га (1 усл. га – 1 га с плодородием 28,9 баллов); x_3 – затраты труда, тыс. чел.-ч.

Использование данных моделей позволяет рассчитать величину предельных и средних продуктов земли, труда и капитала [3, с. 525; 4, с. 624]. Выполненный анализ показывает, что за период 2000-2010 гг. наблюдается тенденция роста среднего и предельного продуктов труда и капитала. Предельная норма технического замещения капитала трудом, определяемая путем деления предельного продукта труда на предельный продукт капитала, изменяется в пределах 2,3-2,8 единиц труда на единицу капитала в 2008-2010 гг. Следует отметить, что аналогичный показатель в 2005 г. составлял 4,0, а в 2000 г. – 16,4 единиц, что свидетельствует о значительном росте технического перевооруже-

ния сельхозпроизводства в результате реализации Государственной программы возрождения и развития села на 2005-2010 гг.

Значения коэффициентов эластичности показывают, что наибольшее влияние на формирование полной себестоимости товарной продукции оказывают затраты труда. Увеличение затрат труда на 1% приводит к увеличению уровня производства товарной продукции на 0,718-0,988%, рост капитала на 1% приводит к росту уровня производства продукции на 0,146-0,548%. Следует отметить, что значения коэффициентов эластичности меньше единицы, т.е. производство продукции относительно неэластично по отношению к одному из вводимых факторов производства. Начиная с 2000 г. и по 2010 г. наблюдается увеличение экономической эффективности при увеличении масштаба производства. Сумма коэффициентов эластичности показывает, что в этот период уровень производства продукции увеличивался более высокими темпами, чем происходил рост объема вводимых факторов производства.

Таким образом, увеличение товарной сельскохозяйственной продукции в современных условиях наиболее эффективно происходит за счет роста затрат труда; суммарное значение коэффициентов эластичности свидетельствует, что расширение масштабов производства в сельскохозяйственном производстве дает положительный эффект и позволяет более эффективно преобразовывать факторы производства в конечную продукцию.

ЛИТЕРАТУРА

1. Воробьев, В.А. Аграрная политика (проблемы методологии, теории и практики) / В.А.Воробьев, А.М.Филипцов, Ю.В.Чеплянский. – Мн.: Инст-т аграрной экономики НАН Беларуси, 2003. – 252 с.
2. Горбатовский, А.В. Эффективность развития отраслей сельского хозяйства: теоретический и прикладной аспекты / А.В.Горбатовский // Формирование рыночного механизма хозяйствования в АПК РБ: курс лекций. – Горки: БГСХА, 2008. – 372 с.
3. Филипцов, А. М. Производственная функция: построение и анализ применительно к аграрному сектору Беларуси // Экономический вестник: Эковест, выпуск 3, номер 3 / А.М. Филипцов. – Минск: Институт приватизации и менеджмента, 2003. – С. 517-531.
4. Экономико-математическое моделирование: Учебник для студентов вузов / Под общ ред. И.Н.Дрогобыцкого. – М.: «Экзамен», 2004 – 800 с.

УДК 631.16:658.155:636.2.034(476.6)

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА МОЛОКА В ХОЗЯЙСТВАХ ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА

Шемет Т.К. – студентка
Научный руководитель **– Бутенко О.Л.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Молочное скотоводство имеется практически во всех хозяйствах, т.е. на их долю приходится около 70% общего объема производства молока, а в личных подсобных и фермерских хозяйствах – 17,5%. Молочная отрасль поставляет около 1/3 всей товарной продукции сельского хозяйства. На ее ведение

расходуется в среднем 40% кормов и 36% используемых в животноводстве материально-денежных средств.

В современных условиях возникает необходимость поиска новых теоретических и практических подходов к развитию данной отрасли с целью насыщения рынка высококачественным продуктом питания с минимальными издержками производства. Таким образом, тема исследования является актуальной в настоящее время. Целью исследования является анализ экономической эффективности производства молока в хозяйствах Гродненского района. Как и в целом по республике, с 2006-2010 гг. наблюдается тенденция снижения поголовья на 6,08%. В свою очередь валовое производство молока увеличилось на 876 т за счет роста среднегодового удоя молока от одной коровы на 436 кг. Таким образом, хозяйства Гродненского района выбрали интенсивный путь развития. Лучше всего налажена работа в таких хозяйствах, как СПК «Свислочь», КУСП «Октябрь-Гродно», СПК «Прогресс-Вертелишки», СПК «Обухово», СПК «Озеры Гродненского района», СПК «Нива-2003». В данных хозяйствах постоянно ведется работа по повышению продуктивности животных. Для этого применяются сбалансированные рационы кормления, не допускается перерасход кормов и снижаются затраты труда на единицу продукции, что приводит к снижению себестоимости единицы продукции.

В последние годы эффективность производства молока в хозяйствах Гродненского района повысилась. Уровень рентабельности по реализации молока вырос на 13,17 п.п. В первую очередь на рост данного показателя оказало влияние повышения продуктивности животных, что было подтверждено корреляционно-регрессионным анализом.

В последние годы перед хозяйствами РБ, в том числе и Гродненского района, остро стоит проблема снижения себестоимости продукции. В ходе исследования была изучена структура себестоимости производства молока за ряд лет. За период с 2006 по 2010 гг. наблюдается снижение удельного веса почти по всем статьям затрат (кроме статей «Корма» и «Прочие прямые затраты»). Наибольший удельный вес в структуре затрат на протяжении пяти лет занимает такая статья затрат, как «Корма» (около 50%). Именно здесь в первую очередь нужно искать резервы снижения затрат. В 2010 г хозяйства увеличили долю покупных кормов в рационе до 8,70% против 8,5% в 2006 г. Это, в свою очередь, способствовало незначительному увеличению среднегодового удоя от одной коровы и, как следствие, оплаты корма продукцией. Величина оплаты корма продукцией в 2010 г. по сравнению с 2006 г. увеличилась на 3,7%, а себестоимость производства 1т продукции выросла почти в два раза. Однако уровень рентабельности по реализованному молоку имел тенденцию роста, как было отмечено ранее, так как темпы роста прибыли (3,4 раза) превысили темпы роста себестоимости. Высокий удельный вес в структуре затрат на производство молока занимает такая статья, как «Оплата труда с начислениями». Если же сравнить динамику производительности труда при производстве 1т молока, то можно заметить, что по хозяйству она увеличилась в 1,48 раз за последние пять лет. В то же время оплата труда 1 чел.- часа возросла в 2,37 раза. Темпы роста оплаты труда превысили темпы роста производительности труда, что значительно отразилось на эффективности производства молока.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в настоящее время актуальной становится проблема снижения себестоимости продукции. Каждое хозяйство должно изыскивать свои резервы снижения себестоимости продукции, так как это является залогом успеха, выражающегося в повышении эффективности производства продукции. Согласно программе развития молочной отрасли на 2010 -2015гг. и нашим исследованиям, эффективность производства молока на фермах может быть достигнута за счет повышения продуктивности животных, сокращения затрат труда и расхода корма на единицу продукции, а также улучшения качества молока.

УДК 637.1/.5.05:659.3

ИНФОРМИРОВАННОСТЬ ПОТРЕБИТЕЛЯ О КАЧЕСТВЕ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ: ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ

Шестовицкая У.А. – студент
Научный руководитель **– Козлов А.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В мировой торговле продовольствием господствует 5-6 транснациональных корпораций, диктующих цены и объемы поставок в развитые и развивающиеся страны, в том числе и в страны СНГ. Известно и то, что, например, одна и та же компания может производить три категории одного и того же продукта: для внутреннего потребления, для экспорта в другие развитые государства, для вывоза в развивающиеся страны. Именно к этой последней категории относятся примерно 80% продуктов питания, экспортируемых из Северной Америки и Западной Европы к нам, нередки случаи производства аналогичной продукции и производителями в рамках Таможенного союза.

На таких продуктах ставится специальная маркировка, которая указывает на то, что товар произведен с использованием опасных для здоровья химических веществ – это буква "Е" и трехзначное число. Однако возникает вопрос: достаточно полно мы информированы о вредном воздействии на организм человека упомянутых ингредиентов? Последние исследования учёных выделили 112 пищевых добавок, отнесенных к категории опасных, запрещённых, а также оказывающих различное негативное влияние на наше здоровье [1].

Технический регламент Таможенного союза «пищевая продукция в части её маркировки (ТР 201/00/ТС)» обязывает производителя в случае, *«если химическое вещество может причинить вред здоровью потребителей, их имуществу, привести к снижению или утрате вкусовых свойств пищевой продукции»*, размещать на этикетке соответствующую информацию [2]. Несмотря на это производители для поддержания благоприятного имиджа заведомо искажают данные о составе, что должно строго контролироваться соответствующими органами. Однако не стоит пугаться самого наличия «Е»: так, например, лимонная кислота – Е 330, уксус – Е 260, яблочная кислота – Е 296, сода пищевая – Е 500ii. Для решения возникшей проблемы мы предлагаем ввести соот-

ветствующую цветовую маркировку обозначения химических добавок (принцип светофора), так как постоянно носить с собой справочник или выучить все названия химических веществ невозможно.

Упомянутый выше регламент также чётко определяет общие требования к самой маркировке: *«... должна быть понятной, легко читаемой, достоверной и не вводить в заблуждение потребителей, при этом надписи, знаки, символы должны быть контрастными фону, на который нанесена маркировка. Способ нанесения маркировки должен обеспечивать ее сохранность в течение всего срока годности пищевой продукции при соблюдении установленных изготовителем условий хранения ...».* Однако отдельные морепродукты на полках наших магазинов, особенно в супермаркетах, если и имеют указанную маркировку, то она в большинстве случаев не читаема.

Определённые нарекания вызывает отсутствие на продукции информации о её составе (различные виды сыров, колбасных изделий и т.д.), хотя согласно общепринятым нормативам все товары *«площадь большей стороны потребительской тары которых не превышает 10 квадратных сантиметров, должны сопровождаться соответствующим листком-вкладышем»*, возможно, в данном случае не утруждает себя лишними хлопотами недобросовестный продавец.

Мало кто знает, что категория товаров «молочные продукты» должна иметь на маркировке сведения о количестве витаминов и минеральных веществ, – в указанном случае производитель не желает тратиться на проведение дополнительных лабораторных исследований.

Особо следует выделить наболевший вопрос о ГМО в составе продуктов питания. Ни для кого не секрет, что в последнее время вместо белков растительного происхождения в продукты добавляют их растительные аналоги. Всем также известен факт, что Беларусь в силу своих природно-климатических условий не может производить достаточное количество пищевой сои, однако данные мировой статистики свидетельствуют о том, что основная масса выращиваемой сои – это генномодифицированные растения (75-80%) [3]. Неужели отечественные переработчики не используют её в производстве, либо они сами не информированы о происхождении сырья? А согласно требованиям в маркировке должно присутствовать соответствующее обозначение, если в составе продукции ГМО превышает 0,9%.

Таким образом, каждый из нас вправе делать свой выбор, однако этот выбор должен делаться на основе полной и достоверной информации о продукте.

ЛИТЕРАТУРА

1. http://student.km.ru
2. www.rostest.ru/old/TRTS markirovka.pdf
3. http://www.kunpendelek.ru

УДК 339.137:635.1/.8(476.6)

СПЕЦИФИКА РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ И СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ В ОБЛАСТИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Шульга А.А. – студентка
Научный руководитель **– Пирожникова Т.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В современных условиях развития интеллектуальной собственности в Республике Беларусь существует некоторая специфика разрешения споров в области получения охранных документов и их действительностью, реализации прав авторов и правообладателей и других вопросов.

Действующим законодательством Республики Беларусь предусмотрено, что споры, связанные с получением охранных документов и их действительностью, могут рассматриваться в административном и судебном порядке. Административный порядок рассмотрения споров относится к компетенции патентного органа, при котором создан апелляционный совет.

Дела по спорам, вытекающим из применения законодательства, регулирующего имущественные и личные неимущественные отношения, возникающие в связи с созданием правовой охраной и использованием объектов интеллектуальной собственности, рассматриваются в судебном порядке.

В настоящее время единственным судебным органом, рассматривающим гражданские дела по спорам в области интеллектуальной собственности, является Судебная коллегия по патентным делам Верховного Суда Республики Беларусь. К компетенции Коллегии относятся споры, касаемые авторства на изобретение, полезную модель, промышленный образец, сорт растения, топологию интегральной микросхемы; установления патентообладателя; признания патента недействительным; нарушения законодательства о товарных знаках и знаках обслуживания, географических указаниях и ряд других споров.

Белорусское законодательство предусматривает широкий арсенал разнообразных средств защиты нарушенных прав в сфере интеллектуальной собственности, как универсальных, предусмотренных нормами гражданского законодательства – Гражданский кодекс, так и специальных, предусмотренных базовыми Законами, в частности Законами Республики Беларусь «О товарных знаках и знаках обслуживания» и «Об авторском праве и смежных правах».

Также существуют различные способы защиты нарушенных прав в сфере интеллектуальной собственности, которые зависят от сферы нарушения прав. К ним можно отнести меры ответственности и меры защиты. При этом меры ответственности в отличие от мер защиты применяются лишь к виновному нарушителю права и выражаются в лишении нарушителя определенных прав или возложения на него дополнительных обязанностей – возмещение убытков, включая упущенную выгоду, взыскание штрафа, неустойки, компенсации в связи с нарушением авторского права и компенсации морального вреда в случае нарушения личных неимущественных прав – права на имя, права авторства и др. В свою очередь, для применения мер защиты необходим лишь сам факт

противоправного поведения независимо от наличия вины − признание права; пресечение действий, нарушающих право или создающих угрозу его нарушения; публикации о допущенном нарушении; признание оспоримой сделки недействительной и применение последствий ее недействительности, установление факта ничтожности сделки и применение последствий ее недействительности.

Таким образом, необходимо отметить, что в настоящее время в белорусском законодательстве существуют различные способы урегулирования спорных ситуаций в области интеллектуальной собственности, а также достаточно четко налажена система защиты нарушенных прав в данной сфере.

УДК 637.1:001.895(476.6)

ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ МОЛОЧНОЙ ОТРАСЛИ ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Юшкевич Е.А.− студентка
Научный руководитель – **Дыканец В.П.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Свой значительный вклад в производство молочной продукции вносит каждая область республики, в том числе и Гродненская. В удельном весе производства молока на долю Гродненской области приходится 15%. Сегодня в области расположены 690 молочно-товарных ферм.

Гродненская область, в целом, выполняет и перевыполняет планы по производству молочной продукции. В основном это происходит благодаря инвестициям в производство. За счёт этих средств модернизировано около 139 ферм, на которых находится 38% дойного стада области.

Предприятия мясо-молочной отрасли Гродненского региона в январе-сентябре вложили в техперевооружение около Br101 млрд. Темп роста к аналогичному периоду прошлого года составил 112,9%. Из вложенных в техперевооружение инвестиций около Br16,3 млрд. являются заемными средствами (кредиты, лизинги), из них Br4,45 млрд. − средства иностранных кредитных линий, более Br84,6 млрд. − собственные средства предприятий. В молочной отрасли продолжены работы по развитию сыроделия. На ОАО "Дятловский сыродельный завод" установлена линия для производства мягких сыров типа "Паста Филата" мощностью 5 т в сутки. На ОАО "Молочный мир" введена в эксплуатацию установка посолки сырного зерна в потоке и проведена модернизация аппаратного участка с установкой линии для нормализации и пастеризации молока в потоке. ОАО "Ошмяны "Сыродельный завод" построило и ввело в эксплуатацию новый цех по концентрированию молочной сыворотки мощностью. Аналогичные установки внедрены на ОАО "Беллакт". Предприятие также проводит модернизацию цельномолочного цеха с установкой линии для производства рассыпчатого творога. ОАО "Сморгонские молочные продукты" начало реконструкцию цеха сухого обезжиренного молока с установкой сушилки молока BRA-4. ОАО "Лидский молочно-консервный комбинат"

начало модернизацию отделения приемки молока с установкой дополнительных резервуаров для хранения продукта.

Молочная промышленность имеет огромный потенциал для роста. Однако в настоящее время этот потенциал задействован не полностью. На данном этапе развития принята Программа развития молочной отрасли области на ближайшие пять лет, одобренная облисполкомом. Она предусматривает рост объемов производимого молока в 1,5 раза.

Для достижения этого показателя районам к 2015 г. необходимо выйти на производство 1236 центнеров молока в расчете на 100 га сельхозугодий. Задача вполне выполнима, ведь это в 2 раза меньше, чем уже сегодня имеет СПК «Свислочь» Гродненского района.

Реальная продуктивность по области может быть уже сегодня 6000–6200 килограммов молока в год от коровы. Такую продуктивность достигли более 10 хозяйств Гродненщины, а генетический потенциал дойного стада сейчас составляет 6884 кг молока в год от коровы.

Численность дойного стада в 2015 г. должна достичь 220 тысяч коров. Кстати, столько их область имела в 1990 г. и плюс к этому в частном секторе было 150 тысяч коров. Плотность скота в расчете на 100 га сельхозугодий через 5 лет в области составит почти 20 коров – это то, что сегодня имеет Гродненский район.

В течение ближайших пяти лет в области планируется построить 164 новых ферм, рассчитанные на 777 коров каждая. Это позволит разместить в них 110,3 тыс. голов. Кроме того, будут реконструированы 62 фермы на 32, 2 тыс. голов (по 600 коров каждая). Таким образом, к 2015 г. в области будет 365 новых и реконструированных МТФ, что позволит содержать на них 85% дойного стада области. При этом будут снесены 84 аварийные фермы. В области ставится задача к 2015 г. увеличить производство молока с 887 тыс. т в 2010 г. до 1,550 млн. т. в 2015. Для достижения этого показателя планируется увеличивать производительность дойного стада, количество голов. К 2015 г. дойное стадо в области должно увеличиться на 67,6 тыс. голов до 250 тыс.

На фермах области нового поколения с 2011 по 2015 гг. планируется произвести более 4 млн. т молока на общую сумму Br 4,3 трлн.

Исходя из вышесказанного, можно сделать вывод, что молочная отрасль Гродненской области является прибыльной и рентабельной: все показатели находятся на уровне средних по Республике и даже выше.

УДК 345.67

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ОПЕРАЦИЙ С ПОМОЩЬЮ АККРЕДИТИВА

Яковцов Д.Т. – студент
Научный руководитель – **Курляндчик А.А.**
УО «Белорусская государстве6нная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Формы расчетов определяются сторонами соответствующей сделки: в интересах продавца товара (либо услуг) оперативно и в полном объеме получить деньги за передаваемый товар, покупатель же заинтересован в соответствии фактического количества и качества товара (либо объема и качества услуг) уплачиваемой сумме. Важно прийти к компромиссу и выбрать ту форму расчетов, которая удовлетворит обе стороны сделки.

К сожалению, на практике нередко возникают ситуации, когда одна из сторон плохо выполняет или вовсе не выполняет своих обязательств по договору. Все это заставляет искать такие формы расчетов и договоров, которые позволяли бы избежать подобных ситуаций.

Для этого наиболее надежной формой расчета является аккредитив, именно эта форма безналичных расчетов рекомендуется для крупных сделок. И хотя аккредитив из-за сложной схемы открытия вряд ли подойдет для всех сделок, он позволяет достаточно гибко и эффективно регулировать отношения между сторонами сделки в зависимости от конкретной ситуации. Аккредитив является, пожалуй, одной из тех немногих форм расчета, при которых риск неплатежа (или не поставки товара после произведенной предоплаты) практически равен нулю.

Аккредитив по сравнению с другими формами расчетов обладает определенными преимуществами:

- репутация и кредитоспособность банка заменяют репутацию и кредитоспособность покупателя;
- продавец может быть уверен, что платеж будет произведен после того, как он поставит товары и предъявит документы, отвечающие требованиям аккредитива;
- покупатель может быть уверен, что платежи будут произведены лишь после того, как представлены документы, оговоренные в аккредитиве;
- с одной стороны, надежность, то есть обеспечение, обязательств покупателя по платежу, а с другой – выполнения обязательств поставщика по поставке товара;
- возможность получения дешевого западного финансирования при использовании аккредитивов с отсрочкой платежа, поскольку она не увеличивает цену поставляемого товара;
- контроль за выполнением условий поставки и условия аккредитива банками.

Также имеются и недостатки:

- сложный документооборот;

- отвлекаются средства от хозяйственного оборота;

- задержка документов, связанные с контролем документов в банке и их пересылке между банками;

- замедление товарооборота;

- дополнительные затраты по хранению товара со стороны поставщика;

- высокие комиссии банков;

Таким образом, из всего вышесказанного можно сделать вывод, что аккредитив как форма расчета, «при прочих равных», обладает тем преимуществом, что ставит практически в равные условия как продавца, так и покупателя.

УДК 631.152:336.717.061

МЕХАНИЗМ КРЕДИТОВАНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Якубовская О.В. − студентка

Научный руководитель − **Сницарева В.М.**

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»

г. Горки, Республика Беларусь

Кредитные ресурсы являются важнейшим источником финансирования процесса воспроизводства. Ни одна отрасль народного хозяйства не испытывает такой потребности в кредите, как сельское хозяйство, оборачиваемость средств в котором имеет существенные особенности в связи со спецификой производства. Сезонность − вот основная проблема сельского хозяйства.

При кредитовании на общих основаниях сельскохозяйственные организации ставятся в неравные условия по сравнению с другими отраслями. Связано это с тем, что оборачиваемость средств в сельском хозяйстве более медленная. Сельскохозяйственные организации берут кредиты на большие сроки, и период возврата кредита наступает еще до получения выручки, на которую были использованы данные кредитные ресурсы. В связи с этим у организаций возникает просроченная задолженность, так как нет средств для возврата кредита.

На наш взгляд, при выдачи банком краткосрочных кредитов, необходимо устанавливать сроки его погашения в зависимости от оборачиваемости средств, так как выручка за сельскохозяйственную продукцию поступает через 5-6 месяцев.

На примере СЗАО «Горы» Горецкого района Могилевской области рассмотрим получение и погашение краткосрочных кредитов за 2010 г.

Анализируя данные таблицы видим, что на начало 2011 г. возникла просроченная задолженность в сумме 624 млн. руб. Поэтому считаем целесообразным при выдачи кредита устанавливать погашение основного долга в зависимости от оборачиваемости оборотных активов, что устранит проблемы с просрочкой кредита.

Таблица − Движение краткосрочных кредитов в СЗАО «Горы» Горецкого района, млн. руб.

Показатели	На начало 2010г.	Получено	Погашено	На начало 2011г.	В т.ч. просроченные
Краткосрочные кредиты и займы, всего	1764	793	1244	1313	624
в т.ч. на приобретение товарно-материальных ценностей	892	342	363	871	193
на оплату труда	372	395	602	165	165
на расчеты за сельскохозяйственное сырье	234	56	279	11	
прочие	266	-	-	266	266

Следовательно, успешное развитие сельского хозяйства возможно лишь при создании механизма кредитования, учитывающего сезонность производства и обеспечивающие возвратность средств от оборачиваемости.

УДК 664.6:339.138(476.6)

ОРГАНИЗАЦИЯ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ХЛЕБОПРОДУКТОВОГО ПОДКОМПЛЕКСА ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Ярошевич С.В. – магистрант
Научный руководитель **– Дегтяревич И.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Современный рынок диктует свои условия, которые производитель должен учитывать при производстве и продвижении своего товара. Успех на рынке может быть достигнут только в том случае, если менеджеры предприятия постоянно проводят мониторинг рынка сбыта, контролируют конкурентное окружение и изменения на рынке сырья.

Актуальность выбранной темы заключается в том, что сегодня в работе предприятия очень важное место занимает маркетинг. Правильные, и главное, вовремя проведенные маркетинговые исследования помогают предприятию добиться успеха.

Рассмотрим данную проблему на примере ЧПУП “Скидельагропродукт”, поскольку оно является одним из наиболее значимых звеньев хлебопродуктового подкомплекса Республики Беларусь. Деятельность холдинга «Агрокомбинат «Скидельский» очень разнообразна, поэтому эффективная организация маркетинговой деятельности играет крайне важную роль. Фирма, по-настоящему разобравшаяся в том, как реагируют потребители

на различные характеристики товара, цены, рекламные аргументы и т.п., будет иметь большое преимущество перед конкурентами. Именно поэтому тратится так много времени и усилий на исследование зависимостей между побудительными факторами маркетинга и ответной реакцией потребителей.

Наиболее адекватный подход к решению задачи анализа потребительских предпочтений основывается на построении шкал приоритетов с помощью техники ранжирования и надлежащей обработки полученных рангов. Для обработки результатов ранжирования был использован метод многомерного шкалирования. Основная его идея заключается в том, чтобы выработать порядок следования характеристик, который по возможности более точно воспроизводит результаты ранжирования характеристик респондентами. При анализе предпочтений потребителей хлопьев и каш, производимых предприятием, выявились две шкалы: по одной из них респондентам представлялись важными вкус, срок и условия хранения, гарантированное качество продукта и цена; по второй шкале выбор производился исключительно на основе срока и условий хранения (рисунок).

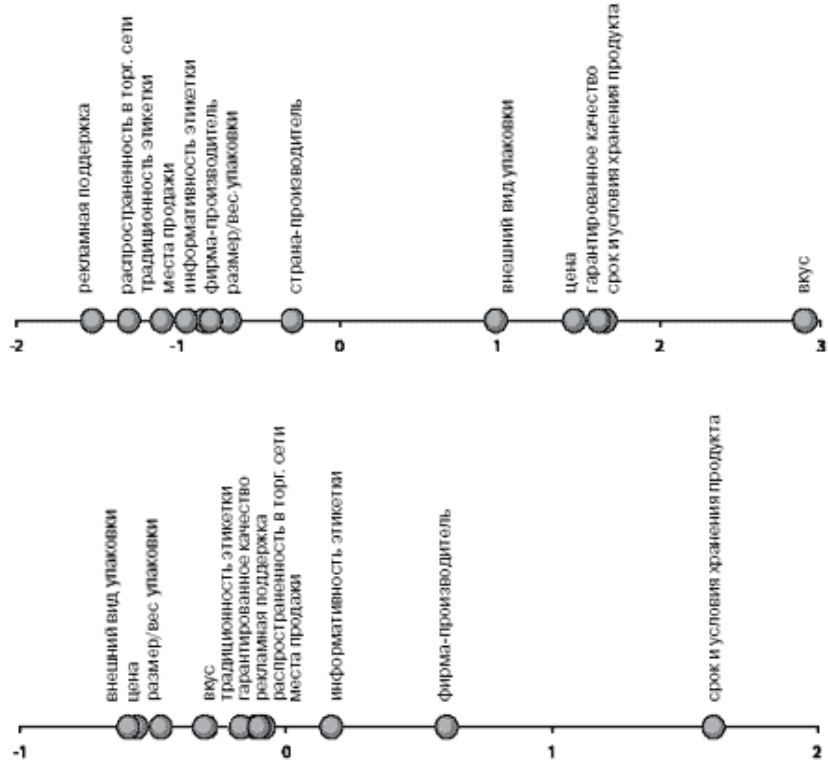


Рисунок − Относительная значимость характеристик хлопьев и каш

Наличие такого свойства как «срок и условия хранения» в обеих шкалах позволило предположить, что более вероятен вариант с разными группами респондентов. Дальнейший анализ показал, что первая шкала приоритетов более характерна для города Гродно, вторая − для районных центров и меньших населенных пунктов. Таким образом, групповые различия могут так же служить основанием для сегментации целевой группы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Панкрухин, А.П. Маркетинг: учебник для студентов/ А.П. Панкрухин. – 6-е изд., стер. – Москва: Омега-Л, 2010

2. Коро, Н.Р. Анализ потребительских предпочтений // Служба маркетинга.- 2010.- № 8.- С. 32-41

УДК 633.1(476)

ТЕНДЕНЦИИ МИРОВОГО РЫНКА ЗЕРНА И АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Ярошевич Т. – студентка

Научный руководитель − **Сивук А.И.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

Зерно и зерновые продукты являются основой питания населения всего мира, сырьем для многих отраслей промышленности, а также кормовой базой для сельскохозяйственных животных.

По оценкам Министерства сельского хозяйства США, мировой урожай зерновых в 2011 г. составил 2,295 млрд. т, что на 53 млн. т больше предыдущего рекордного 2009 г. Три страны производят почти половину мирового производства зерновых. Так в 2011 г. Китай собрал 456 млн. т, Соединенные Штаты − 384 млн. т, Индия − 226 млн. т. Вместе 27 стран ЕС собрали 286 млн. т зерна.

Однако потребление зерна в 2011 г. выросло на 90 млн. т, составив 2,28 млрд. т. В связи с этим для обеспечения мировой продовольственной безопасности производство зерна должно расти более стремительно.

Основу проблемы составляет замедление роста урожайности и сокращения площадей под зерновыми. Если в рекордном 1981 г. они занимали площадь 732 млн. га, то в настоящее время во всем мире зерновые выращиваются на 700 млн. га. Население планеты Земля составляет 7 млрд. человек, то есть на каждого человека приходиться 0,1 га посевов зерновых, что вдвое меньше, чем в начале 1960-х. При этом урожай вырос более чем на 50%, благодаря увеличению урожайности. По сравнению с 1950 г. урожайность выросла в три раза. Мировые урожаи зерна увеличивались в среднем на 2,2% в год в период с 1970 по 1990 гг. Однако в период между 1990 и 2010 г., годовой рост составлял только половину этой величины. Сельское хозяйство активно использует зерновые культуры с высокой урожайностью, применяет удобрения и орошение, при этом дальнейший рост урожайности крайне затруднителен. В период с 1970 по 1990 гг. мировые урожаи зерна увеличивались в среднем на 2,2% в год.

Однако в период между 1990 и 2010 гг., годовой рост составлял только половину этой величины.

В Республике Беларусь задаче увеличения объемов производства зерна уделяется особое внимание. В 2011 г. в хозяйствах всех категорий был получен урожай зерна в размере 8,4 млн. т зерна (в весе после доработки), что на 1,4 млн. т, или на 19,9% больше валового сбора в 2010 г., в том числе в организациях, осуществляющих сельскохозяйственную деятельность – 7,9 млн. т (на 21% больше). Производство зерна увеличилось во всех областях: Гомельской - в 1,3 раза, в Витебской − в 1,4 раза, Брестской − на 3,8%, Гродненской − на 9,4%, Могилевской − на 13,5%, Минской − на 24,6% (рис.).

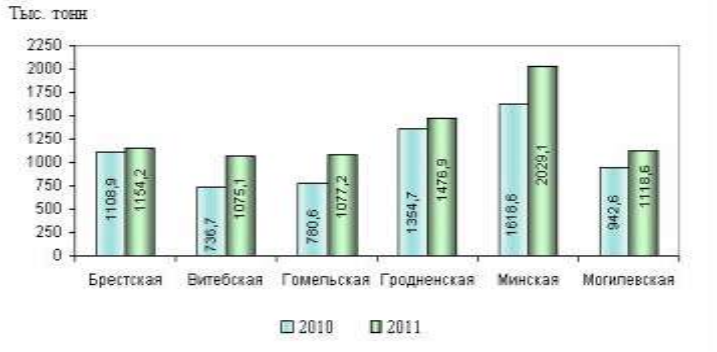


Рисунок − Производство зерна в 2010-2011 гг. по областям в организациях, осуществляющих сельскохозяйственную деятельность

В сельскохозяйственных организациях Гродненской области получена наибольшая урожайность зерна – 40,2 ц/га. В целом по республике данный показатель составил 32,3 ц/га против 27,6 ц/га в 2010 г. Кроме того, 260 организаций, или 17% от всех зерносеющих организаций, получили урожайность свыше 40 ц/га, из них 30, или 2%, − более 60 ц/га.

Учитывая ключевое значение зерна в обеспечении продовольственной безопасности, зерновое хозяйство в Республике Беларусь является приоритетной отраслью в агропромышленном комплексе. Что касается производства зерна в масштабах всей планеты, то необходим высокий уровень запасов зерна для обеспечения стабильных цен на продукты питания, так как нехватка водных ресурсов, ежегодный рост температуры на планете и увеличение количества стихийных бедствий при недостаточности запасов делают продовольственные цены непредсказуемыми.

ЛИТЕРАТУРА

1. Мировой рынок зерна 2011 в цифрах [Электронный ресурс] // СМИ2.- Режим доступа: http://smi2.ru/ukragrokonsalt. – Дата доступа: 22.01.2012.

2. Официальный сайт национального статистического комитета Республики Беларусь [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.belstat.gov.by. Дата доступа: 24.01.2012.

УДК 631.158:658.328

МОТИВАЦИЯ ТРУДА И СИСТЕМА МАТЕРИАЛЬНОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ В АПК

Ячковская Е.А. − студент
Научный руководитель – **Дегтяревич И.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Большую роль в эффективной деятельности предприятия играет качество труда, а также мотивы и стимулы, побуждающие к труду. Мотивация – это процесс побуждения человека к деятельности для достижения определенных целей. Мотив – это то, что вызывает определенные действия человека, мобилизует его внешние и внутренние движущие силы. Стимулы имеют большее значение в удовлетворении потребностей, выступая как внешний побудитель к действию.

Мотивация проявляется несколькими способами:

1. Посредством развития самоконтроля и внутренней мотивации работника, соответствующей задачам управления.
2. Посредством применения административных мер (поощрения и наказания).
3. Посредством сочетания того и другого.

Деятельность сельскохозяйственного предприятия на принципах полного хозяйственного (коммерческого) расчета предполагает использование целой системы материального стимулирования каждого работника.

Под системой материального стимулирования понимается совокупность экономических рычагов, с помощью которых государство или предпринимательская структура воздействуют на интересы участников производства в нужном для них направлении. Чем выше материальная заинтересованность, тем лучше удовлетворяется интерес. Следовательно, материальная заинтересованность есть отношение между участниками производства по поводу размеров или степени удовлетворения объективных потребностей и интересов. Система материального стимулирования должна обеспечивать, с одной стороны, высокий заработок при достижении высоких показателей работы, улучшении качества продукции и снижении издержек производства, с другой – материальную ответственность за упущения.

Использование методов, форм и средств материального стимулирования для привлечения к сельскохозяйственному труду и повышения заинтересованности в его результатах будет эффективным, если оно правильно организовано. Только при качественной разработке системы материального стимулирования может быть достигнуто компромиссное сочетание интересов личных, коллективных и общественных, и тем самым смягчить антагонистические противоречия между ними.

Главной составляющей системы материального стимулирования работников сельскохозяйственных предприятий являются основная и дополнительная оплата труда. Основная оплата осуществляется гарантированно и регулярно, в соответствии с установленными нормами затрат труда. Дополнительная

оплата производится при достижении более высоких производственных показателей как поощрение за хорошую работу.

Наиболее эффективными системами материального стимулирования работников являются оплата труда по хозрасчетному доходу или по нормативам от полученного валового дохода. При этом денежные средства на оплату труда руководителей и главных специалистов отчисляются по общим результатам финансово-хозяйственной деятельности предприятия в процентах от общего дохода (прибыли), а руководителям и специалистам структурных подразделений − в процентах от дохода (прибыли) этих подразделений.

ЛИТЕРАТУРА

1. Управление персоналом организации./И.А. Оганесян. Мн.,2000 г.
2. //Кадровая служба, № 1, Мн..,2006 г.
3. Управление в АПК /Ю. Б. Королев, В. З. Мазлоев, А. В. Мефед и др.; М.:Колос, 2002 г.

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ

УДК 631.16:658.14:339.187.62 (476)

ПРЕИМУЩЕСТВА ЛИЗИНГА КАК ФОРМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ АПК

Адаменя Т.В. − студентка
Научный руководитель **– Солович Е.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

За последнее десятилетие технологии во всех сферах бизнеса развивались очень быстрыми темпами. Сегодня уже невозможно обеспечить динамичный рост и конкурентоспособность компании без постоянного технического перевооружения и внедрения новых современных технологий. Вместе с тем серьезное техническое переоснащение невозможно лишь за счет собственных средств, и предприятия ищут способы профинансировать инвестиционные программы на максимально эффективных условиях в сочетании с заемными источниками финансирования. Одним из самых эффективных способов является сотрудничество с лизинговыми компаниями.

Исследование показало, что лизинг является эффективным финансовым инструментом, позволяющим расширить материально-техническую базу любого производства, избегая крупных единовременных затрат. Но главной причиной, по которой хозяйствующие субъекты обращаются к услугам лизинговых компаний, являются неоспоримые преимущества лизинга перед традиционным кредитом.

Цель исследования − показать основные тенденции развития лизингового рынка Беларуси и преимущества лизинга как способа технического перевооружения предприятий.

На первый взгляд может показаться, что кредит выгоднее лизинга, так как сумма выплат по договору лизинга может быть выше на 2-5пп. Но такое сравнение лизинга и кредита будет некорректным, поскольку не учитывается оптимизация налогообложения. Поэтому важно выделить характерные преимущества лизинга перед кредитом.

Первым преимуществом является минимальный, по сравнению с банковским кредитом, список предоставляемых документов. Процедура приобретения оборудования в лизинг значительно проще процедуры получения кредита в банке, так как взаимоотношения с банком ложатся целиком на опытных работников лизинговой компании. Принятие решения и подготовка лизинговой деятельности осуществляются от 3-х дней.

Возможный срок договора кредитования — от 6 до 36 месяцев. Срок договора лизинга может доходить до 60 месяцев и более.

При заключении лизингового договора требования к гарантийному обеспечению сделки намного ниже, чем при получении банковского кредита, в связи с тем, что в течение срока действия договора лизинга имущество являет-

ся собственностью лизинговой компании и частично выступает в качестве залога лизинговой сделки, в то время как банки требуют двойного обеспечения своих кредитов. Лизинговые компании не требуют дополнительных залогов, поэтому для многих предприятий лизинг − это единственная возможность приобрести новое имущество.

Лизинг предоставляет сторонам возможность выработать удобную схему платежей. Даже когда лизинговый договор будет уже заключен, допускается корректировка графика выплат, а сам договор может быть продлен с учетом сезонности производства, необходимости и экономического положения лизингополучателя, предполагать неравномерные выплаты, чего нельзя сказать о банковском кредите. Кроме того, появляется возможность осуществлять лизинговые платежи из доходов, полученных от эксплуатации арендуемого имущества, т.к. лизинговые платежи могут производиться после установки, наладки и пуска оборудования в эксплуатацию.

Лизинговые платежи относятся на себестоимость в полном объеме, что дает возможность уменьшения налогооблагаемой базы и способствует уменьшению налога на прибыль. Кроме того, законодательно закреплено свободное начисление амортизации на оборудование, приобретенное по лизингу. Применение метода ускоренной амортизации объектов лизинга позволит более быстрым образом переносить стоимость оборудования на производимую продукцию и своевременно осуществлять замену технологического оборудования на более совершенное. Также наблюдается экономия на налоге на недвижимость, поскольку основные средства до завершения сделки находятся на балансе лизинговой компании, которая и оплачивает данный налог.

Таким образом, мы очертили основные преимущества лизинга перед кредитом, которые заключаются в простоте оформления лизинговых операций, длительным сроком финансирования, возможностью использовать ускоренную амортизацию и возможностью оптимизации налогообложения.

УДК 657.1

КЛАССИФИКАЦИЯ ЗАТРАТ В УПРАВЛЕНЧЕСКОМ УЧЕТЕ

Арико В.В. − студентка
Научный руководитель − **Русина Е.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Самый надежный способ увеличения прибыли – уменьшить затраты. Управляя затратами, можно решить ряд задач: минимизация затрат, увеличение оборотных средств, повышение дисциплины внутри предприятия, выявление скрытых резервов.

Управление начинается с анализа, анализ – с классификации. Разработка структуры расходов, классификация затрат, связанные с этим понятием, – отправная точка анализа хозяйственной деятельности, базовые понятия экономики предприятия.

В управленческом учете целью любой классификации затрат является оказание помощи руководителю в принятии правильных, обоснованных решений. Поэтому суть процесса классификации затрат − это выделить ту часть затрат, на которые может повлиять руководитель.

Практика организации управленческого учета в экономически развитых странах предусматривает разные варианты классификации затрат в зависимости от целевой установки, направлений учета затрат.

Как известно, управленческий учет призван достигать намеченной цели через свои функции. У каждой функции имеется свое назначение, цель, задачи, а также методы, приемы и способы их достижения. В связи с этим Керимовым В.Э., Мининой Е.В. [1] предлагаются направления классификации затрат, подчиняющиеся возможностям каждой функции управления.

Одной из важнейших функций управления является учет. Это направление несет основную ответственность за информационное обеспечение процессов принятия и выполнения необходимых управленческих решений. Для осуществления учетных процедур затраты предприятия группируются по составу, экономическому содержанию, роли в технологическом процессе изготовления продукции, отношению к объему производства, способу и времени включения в себестоимость продукции и т.д.

Важное значение в выборе системы учета и калькулирования имеет группировка затрат по отношению к объему производства (постоянные, переменные и смешанные) и способу включения в себестоимость продукции (прямые и косвенные).

Все прямые расходы являются переменными затратами, а в составе общепроизводственных, общехозяйственных и коммерческих расходов есть как переменные, так и постоянные составляющие затрат. Например, месячная плата за телефон включает постоянную сумму абонентской платы и переменную часть, которая зависит от количества и длительности междугородних и международных телефонных разговоров. Поэтому при учете затрат их необходимо четко разграничить между постоянными и переменными затратами.

Разделение затрат на постоянные и переменные имеет большое значение для планирования, учета и анализа себестоимости продукции. Постоянные расходы, оставаясь относительно неизмен-ными по абсолютной величине, при росте производства становятся важным фактором снижения себестоимости продукции, так как их величина при этом уменьшается в расчете на единицу продукции. Переменные же расходы возрастают в прямой зависимости от роста производства продукции, но рассчитанные на единицу продукции представляют собой постоянную величину. Экономия по этим расходам может быть достигнута за счет осуществления организационно-технических мероприятий, обеспечивающих снижение их в расчете на единицу выпускаемой продукции. Эта группировка используется для анализа точки безубыточности, для сравнительного анализа рентабельности по видам выпускаемой продукции.

При увеличении объемов производства нужно стремиться перевести расходы из группы постоянных в группу переменных.

В международной практике основные затраты выступают в виде производственных, а накладные − периодических затрат. Такая группировка пока

редко встречается в практике отечественного бухгалтерского учета. Между тем она давно и широко применяется в странах с развитой рыночной экономикой, использующих систему учета "Директ-костинг". В этом случае получаемая учетная информация более адекватно отражает процесс рыночного ценообразования и позволяет всесторонне анализировать и планировать соотношение объемов производства, цен и себестоимости продукции.

Таким образом, разработка структуры затрат – отправная точка для построения системы управленческого учета и финансового анализа деятельности предприятия. При построении системы требуется разделить расходы на постоянные и переменные, прямые и косвенные, основные и накладные. Это позволит выработать адекватную систему управления расходами, что непременно приведет к экономии затрат и увеличению прибыли.

ЛИТЕРАТУРА

1. Керимов, В.Э., Минина, Е.В. Управленческий учет и проблемы классификации затрат // Менеджмент в России и за рубежом. – 2002. - №1.

УДК 336.717:631.1

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЭЛЕКТРОННЫХ ПЛАСТИКОВЫХ КАРТ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Аутко А.В. – студентка
Научный руководитель **– Мацукевич В.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время расчеты с помощью пластиковых карт широко используются за рубежом и в нашей стране. В соответствии со ст.273. Банковского кодекса Республики Беларусь банковской пластиковой карточкой является платежный инструмент, обеспечивающий доступ к банковскому счету и проведение расчетов в безналичной форме за товары (работы, услуги), получение наличных денежных средств и осуществление иных операций в соответствии с законодательством Республики Беларусь [1].

Выплата заработной платы с использованием пластиковых карт – это удобный способ расчетов с персоналом по оплате труда, избавляющий организацию от ненужных хлопот, расходов и рисков. Так как при выплате заработной платы через кассу организации приходится платить комиссионные за выдачу наличных, нести расходы на содержание в штате кассира, оплачивать услуги по инкассации выданных средств, работу охранников и др. Применение зарплатных пластиковых карт позволяет свести эти расходы к минимуму, а затраты на инкассацию денежной выручки из банка сократить полностью.

Плюсы для работодателя:

- сокращение объемов налично-денежного оборота в организации;
- снижение затрат на получение и перевозку денежной наличности;
- отсутствие необходимости обеспечения безопасности получения, доставки и хранения наличных денег;

- возможность перечисления на карточные счета не только зарплаты, но и других выплат, предусмотренных законодательством Республики Беларусь;

- значительное сокращение объемов кассовых операций и, как следствие, упрощение работы бухгалтерии;

- оперативность выплаты заработной платы сотрудникам организации (одним платежным поручением на перевод общей суммы зарплаты с использованием реестра)

- удерживается из заработной платы квартплаты (по письменному заявлению квартиросъемщика или на основании исполнительных подписей нотариальных органов).

Плюсы для работника:

- возможность оперативного получения заработной платы и иных выплат в любое удобное время через сеть отделений банка и посредством банкоматов;

- безналичная оплата товаров и услуг;

- независимость получения денежных средств от времени выдачи заработной платы;

- оплачивать в банкоматах банка услуги сотовой связи, Интернет и др.;

- свободно путешествовать без необходимости декларировать валюту при выезде за рубеж (требования законодательства распространяются только на вывоз наличной иностранной валюты).

В пользу «пластиковых» денег говорит и тот факт, что, завладев карточкой, злоумышленник не сможет немедленно ею воспользоваться, т.к. для получения наличных через банкомат необходимо знать ПИН-код. Более того, владелец карточки может практически сразу заявить о ее пропаже.

Для того чтобы стать владельцем банковской пластиковой карточки, необходимо заключить договор банковского карт-счета между владельцем (держателем) банковской пластиковой карточки и банком-эмитентом.

В зависимости от механизма расчетов по операциям карточки подразделяют на: дебетовые (карточка, операции с использованием которой производятся в пределах остатка средств на карт-счете клиента) и кредитные (карточка, операции с использованием которой производятся в пределах суммы кредита, установленного договором карт-счета). В отдельных случаях при использовании дебетовой карточки возможен овердрафт (перерасход имеющихся на карт-счете средств в пределах установленного банком лимита) [2].

Из вышесказанного можно сделать вывод о том, что внедрение в платежную систему предприятия электронных пластиковых карт значительно облегчит работу не только бухгалтерии, но и обеспечит удобства работникам в получение денежных средств в подходящее время, а также их использование на оплату за полученные товары и оказанные услуги в любой торговой точке, оборудованной торговым терминалом соответствующей платежной системы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Банковский кодекс Республики Беларусь 25 октября 2000 г. № 441-З

2. Инструкция по бухгалтерскому учету операций с банковскими пластиковыми карточками и электронными деньгами в банках Республики Беларусь от 27.03.2006 N 72.

УДК 631.16:658.148(476.6)

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗАЕМНОГО КАПИТАЛА В СПК ИМЕНИ ВОРОНЕЦКОГО

Ауштоль С.И. – студент
Научный руководитель **– Кривенкова-Леванова Л.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В ходе своей деятельности предприятие практически всегда задается вопросом: насколько эффективно оно использует заемные ресурсы и имеет ли смысл их привлекать?

Целью данной работы является определение эффективности использования заемного капитала в СПК имени Воронецкого.

Для оценки эффективности использования заемного капитала рассчитывается эффект финансового рычага (ЭФР), который показывает, на сколько процентов увеличивается сумма собственного капитала за счет привлечения заемных средств в оборот организации:

$$ЭФР = (Rок – \%кредита) * (1 – Кн.пр) * Кфин.риска, \quad (1)$$

Таблица 1 – Определение эффекта финансового рычага

Показатели	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
1. Плечо финансового рычага	0,214	2,17	0,81	0,22
2. Рентабельность общих активов, %	3,55	11,21	5,92	4,1
3. Номинальная цена заемных ресурсов, %	2,5	1,7	2,6	2,3
4. Эффект финансового рычага, %	0,23	2,17	0,81	0,4

Данные таблицы 1 и рисунка свидетельствуют о том, что наибольший эффект финансового рычага был достигнут в 2008 г. и составил 2,17%. Это объясняется тем, что в данном году предприятие получило прибыли на сумму 4884 млн. руб. В 2010 г. эффект финансового рычага составил 0,4%, это меньше, чем в 2009 г., на 0,4%. Данный спад объясняется кризисом в Республике Беларусь, а также неэффективностью использования заемных средств предприятием.

С помощью рядов динамики мы составили тренд и сделали прогноз на перспективу (рисунок).

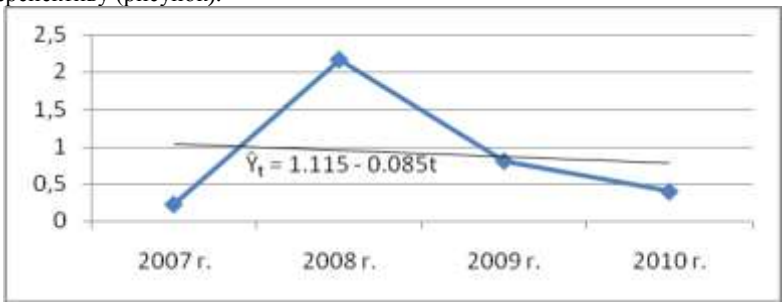


Рисунок – Динамика эффекта финансового рычага

Прогноз на перспективу составил: 2011 г. – 0,69, 2012 г. – 0,605, 2013 г. – 0,52, 2014 г. – 0,43, 2015 г. – 0,35. Мы видим, что с 2011 по 2014 гг. эффект финансового рычага может быть выше, чем в 2010 г. Однако он имеет отрицательную динамику, т.е. с каждым годом снижается.

Также снижение капитальных вложений оказывает влияние на показатели финансовой устойчивости предприятия, таких как коэффициента финансовой зависимости и коэффициента финансовой независимости.

Таблица 2 – Динамика некоторых показателей финансовой устойчивости в СПК имени Воронецкого

Показатели	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.
Коэффициент финансовой независимости	0,824	0,814	0,806	0,823
Коэффициент финансовой зависимости	0,176	0,186	0,194	0,177

Из таблицы 2 видно, что коэффициент финансовой зависимости до 2010 г. увеличивается, а коэффициент финансовой независимости уменьшается. Это говорит о том, что на предприятии происходит увеличение доли заемного капитала в общей сумме капитала, т.е. СПК «имени Воронецкого» постепенно становится зависимым от заемных средств. Однако в 2010 г. происходит снижение коэффициента финансовой зависимости, что говорит о некотором росте финансовой устойчивости данного предприятия.

Несмотря на то, что эффект финансового рычага положительный и предприятие за счет его увеличивает долю собственного капитала, он с каждым годом снижается, и прогноз на перспективу также показал снижение эффекта финансового рычага. Таким образом, мы предлагаем СПК имени Воронецкого снижать долю заемных средств, вкладывать их в оборотные активы, а также планировать их использование для более эффективного их применения с целью увеличения доли собственного капитала.

ЛИТЕРАТУРА

1. Рыженкова, С. Л. Кредитование аграрного производства: проблемы и перспективы / Учет, анализ и финансы в организациях АПК: состояние и пути совершенствования: материалы международной научно-практической конференции, посвященной 165-летию Белорусской государственной сельскохозяйственной академии / Учреждение образования "Белорусская государственная сельскохозяйственная академия". - Горки: БГСХА, 2006. - С. 201-203.

2. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК / Г.В. Савицкая. – 7-е изд.; испр. – Минск: Новое знание, 2007. - 680 с.

УДК 336.717:656.885.2

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ РАСЧЕТОВ БАНКОВСКИМИ ПЛАСТИКОВЫМИ КАРТОЧКАМИ

Березкин М.И., Гранатова Т.Н – студенты
Научный руководитель **– Волкова О.В.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Сегодня расчеты посредством карточек стали одной из наиболее распространенных форм безналичных расчетов.

Рынку страны необходимы новые банковские продукты, способные стимулировать заинтересованность населения и предприятий торговли в использовании банковских пластиковых карточек для безналичных расчетов.

Расширение безналичных расчетов на основе пластиковых карточек обеспечивает дополнительную устойчивость национальной денежной единицы и экономическую стабильность государства в целом.

Банковские карточки − это не только сервис для населения, но и эффективный инструмент денежно-кредитной политики государства. Массовое использование безналичных расчетов на основе пластиковых карточек обеспечивает:

1. Дополнительное привлечение средств населения в банки, что способствует увеличению ресурсов банковской системы, является источником дополнительной прибыли и инвестиционного потенциала экономики государства;

2. Обслуживание потребительских сделок в безналичной форме, что, в свою очередь, ускоряет движение стоимости, облегчает учет, а следовательно, возможность контроля и способствует росту налогооблагаемой базы, уменьшению роли теневой экономики;

3. Увеличение масштабов потребительского кредитования населения;

4. Оптимальное сочетание функций обращения и сбережения;

5. Ритмизацию спроса средств на потребление и в стабильном во времени росте остатков средств на карт-счетах;

6. Оптимизацию обращения наличных денег и вкладов, делая структуру денежных агрегатов более стабильной. В Республике Беларусь возможно дальнейшее независимое развитие каждого из компонентов системы безналичных расчетов по розничным платежам – как международных, так и внутренних систем расчетов на основе использования банковских пластиковых карточек. Вместе с тем при участии Национального банка, органов государственного управления, заинтересованных банков и иных организаций - резидентов Республики Беларусь целесообразно приоритетное развитие в Республике Беларусь национальной системы расчетов по розничным платежам, позволяющей проводить расчеты по розничным платежам на территории республики в национальной валюте эффективно и с наибольшим уровнем безопасности.

В качестве дальнейшего развития функционирования национальной системы расчетов по розничным платежам должны стать системы расчетов с использованием банковских пластиковых карточек, а в последующем − с ис-

пользованием предоплаченных финансовых продуктов, удовлетворяющие требованиям отлаженного порядка. При этом целесообразно создание в Республике Беларусь на акционерной основе клиринговой организации для определения требований и обязательств участников системы безналичных расчетов по розничным платежам, включая как внутренние, так и международные системы на основе использования банковских пластиковых карточек и других прогрессивных платежных инструментов.

Для создания клиринговой организации в рамках законодательства Республики Беларусь требуется разработать правовые основы создания и функционирования такой организации в согласовании с международными системами.

С целью реализации основных направлений совершенствования и развития рынка банковских пластиковых карточек в Республике Беларусь необходимы, в первую очередь, макроэкономические условия:

1) снижение уровня инфляции;
2) увеличение реальных доходов населения;
3) развитие добросовестной конкуренции на рынке банковских услуг;
4) развитие безналичных расчетов;
5) снижение доли убыточных предприятий;
6) глубокая интеграция экономики Республики Беларусь.

ЛИТЕРАТУРА

1. Без купюр: быстро, легко и удобно - [Электронный ресурс]-2012 – Режим доступа http:// www.interfax.by/article/63038– Дата доступа – 5.01.2012.
2. [Электронный ресурс]-2012 – Режим доступа http://www.mmbank.by – Дата доступа – 12.01.2012.

УДК: 658.155.2

ИССЛЕДОВАНИЕ МЕХАНИЗМА РАСПРЕДЕЛЕНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИБЫЛИ

Бобрик А.В. – студентка
Научный руководитель – **Немец В.П.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Прибыль занимает одно из центральных мест в общей системе стоимостных инструментов и рычагов управления экономикой. Усиление роли прибыли обусловлено действующей системой ее распределения, в соответствии с которой повышается заинтересованность предприятий в увеличении не только общей суммы прибыли, но и особенно той ее части, которая остается в распоряжении предприятий и используется в качестве главного источника средств, направляемых на производственное и социальное развитие, а также на материальное поощрение работников в соответствии с качеством затраченного труда.

Целью данного анализа является исследование механизма распределения и использования прибыли в современных условиях хозяйствования, что играет важную роль для развития хозяйственной деятельности организации.

Объектом распределения прибыли является общая прибыль организации. Общая прибыль предприятия отражает всю совокупность экономических выгод, полученных им от разных видов деятельности за определённый период.

Под её распределением понимается направление прибыли в бюджет и по целевому использованию на предприятии. Законодательно распределение прибыли регулируется в той ее части, которая поступает в бюджеты разных уровней в виде налогов и других обязательных платежей. Определение направлений расходования прибыли, остающейся в распоряжении предприятия, структуры статей ее использования находится в компетенции предприятия. Величина прибыли предприятия, оставшейся в его распоряжении после уплаты налогов, не должна снижать его заинтересованности в росте объема производства и улучшения результатов производственно-хозяйственной и финансовой деятельности.

На предприятии распределению подлежит чистая прибыль, т. е. прибыль, оставшаяся в распоряжении предприятия после уплаты налогов и других обязательных платежей. Распределение чистой прибыли − одно из направлений внутрифирменного планирования, значение которого в условиях рыночной экономики возрастает. Порядок распределения и использования прибыли на предприятии фиксируется в уставе предприятия. Обычно в соответствии с ним образуются фонды накопления и потребления, а также резервные фонды.

Фонд накопления предназначен для аккумулирования средств предприятия на приобретение нового имущества за счет собственного капитала. Его средства направляются на производственное развитие предприятия.

Фонд потребления создается как источник средств предприятия, зарезервированных для осуществления мероприятий по социальному развитию и материальному поощрению коллектива предприятия. Средства этого фонда используются, как правило, на поощрение и социальную защиту работников.

Резервный фонд предназначен для обеспечения финансовой устойчивости в период временного ухудшения производственно – финансовых показателей. Он также служит для компенсации ряда денежных затрат, возникающих в процессе производства и потребления продукции.

Таким образом, наличие чистой прибыли, создающей стимулирующие условия хозяйственного развития предприятия при переходе к рынку, является важным фактором дальнейшего укрепления и расширения предпринимательской деятельности. Прибыль играет решающую роль в стимулировании дальнейшего повышения эффективности производства, усиления материальной заинтересованности работников в достижении высоких результатов деятельности своего предприятия. При анализе использования и распределения прибыли необходимо, во-первых, охарактеризовать соотношение между прибылью, изымаемой для распределения государством и прибылью, которой предприятие распоряжается самостоятельно, а во-вторых, оценить целесообразность существующего соотношения между распределяемой и используемой прибылью, при этом учитывая эффективность формирования на предприятии фондов и резервов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Финансы организаций (предприятий): учебник/ Л.Г.Колпина и др.; под общ. ред. Л. Г.Колпиной. – 2-е изд., испр. – Минск: Выш. шк., 2010. – 396 с.
2. Финансы предприятий: учебное пособие / Н.Е.Заяц и др.; под общ. Ред. Н.Е.Заяц, Т.И.Василевской. – 3-е изд., испр. – Минск: Выш. шк., 2006.- 528 с.

УДК 631.16:658.14 (476.6)

ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ И ПУТИ ЕГО УЛУЧШЕНИЯ

Бомбель М.В. – студентка

Научный руководитель – **Немец В.П.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Финансовое состояние предприятия характеризуется широким кругом показателей, отражающих наличие, размещение и использование финансовых ресурсов. В условиях массовой неплатежеспособности сельскохозяйственных предприятий и практического применения ко многим из них процедуры банкротства объективная и точная оценка их финансового состояния приобретает первостепенное значение. Определение финансового состояния на ту или иную дату помогает ответить на вопрос: насколько правильно предприятие управляет имеющимися финансовыми ресурсами.

Существуют различные методики анализа финансового состояния. В нашей стране по опыту экономически развитых стран все большее распространение получает методика, основанная на расчете и использовании системы коэффициентов.

Приведем объективную и точную картину финансового состояния на примере конкретного предприятия.

Комплексный анализ финансового состояния КУСП «Совхоз Новодворский» показал, что текущая платежеспособность и финансовая устойчивость хозяйства не только не соответствуют принятым стандартам, но и постоянно снижаются. Значительную долю в активе баланса занимают внеоборотные активы (данный показатель в 2010 г. был равен 68%), однако имеется тенденция к увеличению оборотных средств, что отражает стремление хозяйства к формированию мобильной структуры активов.

К 2010 г. задолженность совхоза за полученные кредиты составила 34% в структуре общих краткосрочных обязательств. Привлечение заемных средств в оборот предприятия является нормальным явлением. Однако эти средства должны своевременно возвращаться, иначе может возникнуть просроченная кредиторская задолженность, что приведет к выплате штрафов, санкций и ухудшению финансового состояния.

Коэффициент текущей ликвидности составил по состоянию на 2010 г. 0,33 при нормативном значении данного показателя 1,5-2. Это свидетельствует о том, что находящиеся у предприятия оборотные средства с трудом позволяют погасить долги по краткосрочным обязательствам. Коэффициент промежуточ-

ной ликвидности в 2009 г. был равен 0,001, а к концу 2010 г. увеличился до 0,007. Однако данное увеличение также далеко от нормативного показателя. Рассчитанные показатели ликвидности свидетельствуют о критическом положении совхоза. Предприятие не имеет денежных средств на расчетном счете и в кассе для оплаты краткосрочных обязательств. И только мобилизуя средства, вложенные в материально-производственные запасы, можно рассчитаться с кредиторами по краткосрочным обязательствам.

Рост показателя финансовой напряженности в динамике означает увеличение доли заемных средств в финансировании предприятия. К концу 2010 г. зависимость от заемных средств возросла и составила 0,74.

Кроме того, совхоз характеризуется низкими показателями рентабельности. Это негативно сказывается на его финансовом состоянии. Так, рентабельность продаж в 2010 г. составила -30,1%, собственного капитала – 0%, активов - 0%.

Таким образом, в КУСП «Совхоз Новодворский» наблюдается неустойчивое финансовое состояние, при котором нарушается платежный баланс, но сохраняется возможность восстановления равновесия платежных средств и платежных обязательств за счет привлечения дополнительных источников покрытия.

С учетом изложенного для улучшения финансового состояния данному хозяйству необходимо принять во внимание следующие принципиальные моменты: оптимизировать структуру капитала, разработать оптимальную кредитную политику, увеличить оборотные средства и снизить краткосрочные кредиторские обязательства.

Для рыночной экономики важна стабильность. Поэтому в современных условиях хозяйствования важное значение приобретает обеспечение надежного финансового состояния на предприятии, в противном случае имеют место меры по финансовому оздоровлению.

ЛИТЕРАТУРА

1. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий: Учебник.-5-е изд.,перераб. и доп – М.: ИНФРА – М, 2009. – 536с.- (Высшее образование)

УДК 631.158:658.32:636(476)

ОСОБЕННОСТИ ОПЛАТЫ ТРУДА В ЖИВОТНОВОДСТВЕ

Васькин А.А. – студент
Научный руководитель **– Мацукевич В.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В условиях перехода к рыночным отношениям важную роль приобретает стимулирование труда – совокупность материальных и моральных стимулов, создающих у работников заинтересованность в результатах труда. Для решения задачи повышения эффективности производства, конкурентоспособности выпускаемой продукции важное место занимает оплата труда. Именно зара-

ботная плата дает стимул работнику трудиться, является той причиной, которая приводит человека на его рабочее место.

Заработная плата – это вознаграждение за труд, которое наниматель обязан выплатить работнику за выполненную работу в зависимости от ее сложности, количества, качества, условий труда и квалификации работника с учетом фактически отработанного времени, а также за периоды, включаемые в рабочее время.

В соответствии с законодательством Республики Беларусь наниматели имеют право самостоятельно выбирать системы оплаты труда и утверждать конкретный порядок формирования фонда заработной платы и условия оплаты труда работников.

На практике применяются две формы заработной платы – сдельная и повременная. Форма оплаты труда устанавливает меру труда: повременщикам – час работы, сдельщикам – количество работы. Сдельная форма оплаты труда стимулирует прежде всего увеличение количества продукции. Она применяется на производстве с преобладанием ручного или машинно-ручного труда, где можно непосредственно учесть количество и качество выполненной работы и есть необходимость стимулировать рост объема товара.

Система оплаты труда показывает механизм расчета тарифной заработной платы и премиальных выплат. Существует несколько систем оплаты труда: повременная простая, повременно-премиальная, сдельная простая, сдельно-премиальная, сдельно-прогрессивная, сдельная косвенная, сдельная бригадная, аккордная.

Труд рабочих в животноводстве оплачивается за продукцию, т.е. за конечный результат. Это особенно удобно в коллективах, которые наряду с обслуживанием скота выращивают и заготавливают корма. В этом случае в расценке для оплаты за единицу животноводческой продукции учитывают и затраты на производство кормов своими силами.

Существенные особенности имеет оплата труда рабочих животноводческих комплексов. Здесь производство продукции организовано на индустриальной основе, установлены проектная мощность и производительность труда. Труд рабочих животноводческих комплексов может оплачиваться по повременно-премиальной системе оплаты труда, при которой труд рабочих, занятых непосредственно на обслуживании животных с применением машин и механизмов, оплачивается по дневным тарифным ставкам, размеры которых превышают действующие на фермах других предприятий. Им устанавливают нормированные задания (коллективные и индивидуальные) по производству продукции или передаче скота в другие группы. Несмотря на то, что для работников животноводческих комплексов не устанавливают расценки за продукцию, тем не менее уровень их заработной платы непосредственно связан с результатом производства (количеством и качеством полученной продукции), сохранением поголовья скота, производительностью труда. Дополнительная оплата за выполнение нормированных заданий способствует повышению уровня нормирования труда, поскольку нормы обслуживания, нормированные задания по производству продукции устанавливают исходя из проектной производительности труда и проектного уровня производства продукции.

Выбор форм и систем оплаты труда должен решаться исходя из организационно-технических условий производительности, характера условий работников в производственном процессе, стимулировать работников и ориентировать их на конечные результаты деятельности организации. Для заинтересованности работников в личном доходе и в доходе предприятия экономическая служба хозяйства обязана создать систему стимулирования к высокопроизводительному труду, в которой учитываются его мотивы и стимулы.

ЛИТЕРАТУРА

Бухгалтерский учёт: Учеб.- методическое пособие / Н.С. Стражева, А.В. Стражев. – 10-е изд., перераб. и доп. – Мн.: Книжный Дом, 2004. – 432 с.

УДК 368.5

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СТРАХОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Волк Д.С. – студентка
Научный руководитель **– Довнар Н.К.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Сельское хозяйство является жизненно важной отраслью, которая в силу своей специфики в наибольшей мере подвержена неблагоприятным воздействиям погодно-климатических условий. Это зачастую приводит к серьезным потерям. Поэтому страхование имущества сельскохозяйственных организаций имеет большое значение.

Страхование является объективно необходимым элементом всего хозяйственного механизма. В условиях рынка значительно расширяется сфера его применения, охватывая все формы собственности и привлекая широкий круг новых заинтересованных страхователей.

Развитие отечественного страхового рынка связано, прежде всего, с демонополизацией страхового дела, расширением ассортимента страховых услуг, совершенствованием условий страхования и др. Считается, что наиболее эффективным инструментом регулирования рисков в аграрном секторе экономики является система страхования агрорисков, а наиболее действенной формой государственной поддержки сельхозпроизводителей – субсидирование государством страховых премий.

При стремлении перестроить систему страхования необходимо больше внимания уделять международному опыту, используя его лучшие достижения.

В Республике Беларусь наблюдается невысокий уровень подготовки специалистов в области агрострахования. Страхование требует специальных знаний в области земледелия, животноводства, экономики сельского хозяйства и, безусловно, страхового дела. В целях решения этой проблемы предлагается привлекать к сотрудничеству на агентских условиях специалистов, профессионально знающих аграрный сектор.

Одним из важных направлений совершенствования страхования является разработка комплексной программы страхования, которая обеспечивает страховую защиту от рисков, возникающих в процессе банковского кредитования, маркетинговой и производственной деятельности сельскохозяйственных предприятий. Мы согласны с мнением А.Н. Иващенко, который предложил использовать комплексную программу страхования, которая создана по модульному типу, когда страховщик добавляет к основному продукту модули, которые являются наиболее важными для сельскохозяйственной организации. Анализ производственной деятельности типового сельскохозяйственного предприятия позволяет выделить следующие основные бизнес-процессы, которые могли бы получить страховую защиту: производство сельскохозяйственных культур; содержание поголовья животных и птицы; обслуживание сельскохозяйственной техники; хранение сельскохозяйственной продукции.

В настоящее время при страховании сельскохозяйственных культур предусмотрен узкий их перечень, который не отвечает реальным потребностям страхователей. Для решения данной проблемы предлагается расширить спектр страхуемых культур – до 40 и выше.

Таким образом, современные условия развития агрострахования требуют разработки эффективной системы страхования имущества предприятий аграрного сектора, которая бы учитывала не только положительный мировой опыт и инновации в этой области, но и особенности развития отечественного страхового рынка в переходный период.

ЛИТЕРАТУРА

1. Иващенко А.Н. Страхование имущества сельскохозяйственных предприятий как перспективное направление совершенствования государственной поддержки аграрного сектора экономики Республики Беларусь. / Бухгалтерский учет и анализ : научно-практический журнал., - 2007, - №7, - С.7-11.
2. Урупин А.В. Страхование имущества с/х предприятий. / сборник научных статей 3-й международной научно-практической конференции, - 2008, часть2, - С.195-196.
3. Шахов В.В. Страхование. : Учебное пособие. / М.: Финансы и статистика, - 2002. – С.19.

УДК 631 .16:330.142.211

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОСНОВНОГО КАПИТАЛА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ АПК И ВОЗМОЖНОСТИ ЕГО ПОПОЛНЕНИЯ

Волосевич О.В. – студентка
Научный руководитель **– Хобец А.М.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В современных условиях основной капитал является тем фактором, который оказывает непосредственное влияние на финансовое состояние предприятия – его платежеспособность и ликвидность, величину дохода, рентабельность деятельности.

За счет более эффективного использования основного капитала зависит место предприятия в промышленном производстве, его финансовое состояние, за счет этого можно добиться повышения конкурентоспособности продукции на рынке.

В настоящее время наблюдается проблема поддержания в рабочем состоянии эксплуатируемых средств труда, проблема технической оснащенности предприятий, сокращение удельного веса стоимости основных фондов, а также проблема определения качества основного капитала.

Для решения данных проблем следует своевременно осуществлять обновление основного капитала предприятия, которое позволяетповысить организационно-технический уровень производства, качество выпускаемой продукции, производительность труда, снизить затраты на производство, что в конечном счете способствует росту конкурентоспособности и улучшению финансовых результатов хозяйственной деятельности предприятия.В результате обновлениясредств труда на предприятии появляются новые производственные мощности, обеспечивающие рост эффективности использования основного капитала, способные повысить производительность труда и качество выпускаемой продукции.

На сокращение удельного веса стоимости основных фондов влияют такие показатели, как сокращение инвестиций, резкое сокращение закупок новой техники, неоправданное списание и продажа техники. В большинстве случаев данная проблема заключается в недостаточности финансирования. Поэтому необходимо искать пути привлечения иностранных инвестиций, такие как положение предприятия на рынке, качество выпускаемой продукции и др.

На качество основного капитала в первую очередь влияет способность производить продукцию с наилучшими показателями, генерировать достаточные финансовые потоки. Основной капитал высокого качества является залогом устойчивой производственной деятельности предприятия. Также он характеризуется состоянием такого элемента внеоборотных активов, как основные средства: их степенью годности, тенденциями обновления и выбытия, уровнем использования внеоборотных активов в целом и их структурных элементов в частности. Положительное влияние на качество основного капитала оказывает увеличение доли основных производственных фондов и их активной части до оптимального размера. Также следует отметить, что к снижению затрат на производство продукции, росту прибыли, увеличению платежеспособности и укреплению финансовой устойчивости предприятия приводит эффект от использования нематериальных активов.

Таким образом, можно сделать вывод, что для рационального использования основного капитала необходимо повышение степени загрузки основных фондов, эффективное обновление фондов, сокращение их стоимости, использование современных технологий, привлечение инвестиций, а также использование нематериальных активов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Дергун Л. Качество основного капитала и подходы к его оценке // Финансы, учет, аудит/ - 2009.

2. Захарошко С.С. Тенденции воспроизводства основного капитала в АПК. Материалы конференции «Современные технологии сельскохозяйственного производства». IX Международная научно – практическая конференция. – Гродно,2009. – Издательско – полиграфический отдел УО «ГГАУ»-548с.

УДК 631.16:658.155.2(476.6)

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ И КАПИТАЛИЗАЦИИ ПРИБЫЛИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ГИПЕРИНФЛЯЦИИ

Гаврилова И.А. – студент
Научный руководитель – **Валюшко Е.Л.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Затянувшийся мировой финансовый кризис оказывает негативное влияние на функционирование агропромышленного комплекса Республики Беларусь. Это также проявляется в сокращении величины прибыли и процентной рентабельности отдельных видов сельскохозяйственной продукции, а также отраслей в целом.

Высокая роль прибыли в развитии предприятия и обеспечения интересов его собственников и персонала определяют необходимость эффективного и непрерывного управления прибылью.

Управление прибылью – процесс выработки и принятия управленческих решений по всем основным аспектам ее формирования, распределения, использования и планирования на предприятии.

В конце года на каждом предприятии формируется общий финансовый результат, который в дальнейшем направляется на пополнение различных фондов и создание резервов. Состав и размер фондов, формируемых прибыль в СПК им. Кремко, рассмотрим в таблице.

Таблица – Состав и использование фондов, формируемых из прибыли в 2010 г.

Показатель	Суммма, млн. руб.
Фонд накопления на конец года, млн. руб.	33457
Фонд потребления на конец года, млн. руб.	11184
Расходы на потребление в отчетном году, всего, млн. руб.	3104
В т.ч. - на выплату вознаграждения работникам по итогам работы за год, млн. руб.	57
-выплаты персоналу, включая оплату труда и выплаты компенсирующего и стимулирующего характера, млн. руб.	156
на осуществление спортивных, оздоровительных и культурно-просветительских мероприятий, млн. руб.	186
прочие, млн. руб.	2705

Исследуя полученные данные, обратим внимание, что средства, хранящиеся в фонде накопления, могут обесцениться вследствие инфляции, эконо-

мического кризиса, нестабильности экономики. Поэтому, на наш взгляд, часть средств фонда накопления необходимо сейчас заставить «работать» на организацию.

Проанализировав результаты хозяйственной деятельности СПК им. Кремко, мы обратили внимание, что прибыль от производства цельного молока является наибольшей и составляет 4449 млн. руб. в год. Поэтому одним из возможных вариантов инвестирования суммы накопленной прибыли может стать увеличение поголовья основного стада молочного скота. На данные цели предлагаем отвлечь 10000 млн. руб. из фонда накопления.

Среднегодовое поголовье крупного рогатого скота молочного направления составляет 2034 головы. Балансовая стоимость 1 головы КРС молочного стада составляет примерно 2,72 млн. руб.

Так, увеличив основное стадо на 200 голов, из фонда накопления будет потрачено 544 млн. руб. На 1 голову КРС молочного стада в 2010 г. было получено 2,19 млн. руб. прибыли, а рентабельность производства молока составила 37%.

Соответственно ежегодно предприятие сможет дополнительно получать 438 млн. руб. прибыли. При этом КРС основного молочного стада, а также здания молочно-товарных комплексов относятся к основным средствам и путем начисления амортизации позволяют «возвратить» СПК вложенные средства, а суммы получаемой прибыли – приумножить собственные финансовые ресурсы.

Таким образом, можем сделать вывод, что в нынешних условиях гиперинфляции предприятиям, работающим рентабельно, необходимо заставлять «работать» деньги, а не «проедать» капитал. Поэтому направление средств из фондов накопления на расширенное воспроизводство позволит возвратить и приумножить собственный капитал, повысить рентабельность и конкурентоспособность.

ЛИТЕРАТУРА

1. Адаменкова С.И. Анализ хозяйственной и финансовой деятельности: учеб.-метод. Пособие / С.И. Адаменкова, О.С. Евменчик. – Минск: Элайда, 2011. – 352 с.
2. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учеб. Пособие / Г.В. Савицкая. – 6-е изд., стер. – Мн.: Новое знание, 2006. – 652 с.

УДК 631.16:658.155(476.6)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ (НА ПРИМЕРЕ СПК ИМ. КРЕМКО ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА)

Гаврилова И.А. – студент
Научный руководитель **– Валюшко Е.Л.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В условиях рыночной экономики прибыль – важнейший показатель эффективности работы предприятия, источник его жизнедеятельности.

Каждое коммерческое предприятие стремится к максимизации прибыли, которая предопределяет финансовое положение предприятий, гарантирует полноту и своевременность выполнения обязательств перед финансово-кредитной системой и характеризует эффективность производства. Рост прибыли обеспечивает хозяйствующему субъекту возможности самофинансирования и осуществления расширенного воспроизводства, удовлетворения материальных и социальных потребностей собственников и трудового коллектива.

Общая прибыль предприятия формируется путем сложения ее отдельных составляющих, получаемых от различных видов деятельности: от реализации продукции, операционной и внереализационной деятельности. Структура общего финансового результата СПК им. Кремко и в целом по Гродненскому району, фактически сложившаяся в 2010 г., представлена в таблице.

Таблица – Состав общей прибыли в 2010 г.

Показатель	СПК им. Кремко		Всего по району	
	млн. руб	%	млн. руб	%
Прибыль от реализации	9805	71,4	16696	40,9
Прибыль от операционных доходов и расходов	561	4,1	58	0,1
Прибыль от внереализационных доходов и расходов	3365	24,5	24076	59
Итого	13731	100,0	40830	100,0

Данные таблицы показывают, что общая сумма прибыли отчетного периода составляет 13731 млн. рублей, при этом наибольший удельный вес в результативном показатели занимает прибыль от реализации продукции – 9805 млн. руб. и 71,4%.

В среднем по району доля прибыли от реализации продукции занимает лишь 40,9% ввиду убыточности многих видов производств, что значительно сокращает общий финансовый результат предприятия.

Таким образом, рост прибыли от реализации продукции благоприятен для организации и позволяет изыскать дополнительные возможности для расширения производственной деятельности, проведения социальных мероприятий.

Основными направлениями повышения общего финансового результата на сельскохозяйственных предприятиях являются следующие:

1) увеличение объема производства, благодаря которому сокращаются условно-постоянные расходы на единицу продукции;

2) интенсификация производства, что будет способствовать экономии затрат и повышению эффективности производства;

3) снижение расходов на производство продукции за счёт более экономного использования ресурсов;

4) изменение цен на продукцию в первую очередь за счёт повышения её качества и выхода на новые рынки;

5) соблюдение финансовой и платёжной дисциплины в целях недопущения роста внереализационных расходов и т.п.

ЛИТЕРАТУРА

1. Адаменкова С.И. Анализ хозяйственной и финансовой деятельности: учеб.-метод. пособие / С.И. Адаменкова, О.С. Евменчик. – Минск: Элайда, 2011. – 352 с.
2. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учеб. пособие / Г.В. Савицкая. – 6-е изд., стер. – Мн.: Новое знание, 2006. –256 с.

УДК 364.66

ФИНАНСОВЫЕ РЕСУРСЫ: ФОРМИРОВАНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ

Гайдук А.В. – студентка
Научный руководитель **– Хобец А.М.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г.Гродно, Республика Беларусь

Основой организации финансов предприятий всех форм собственности является наличие финансовых ресурсов в размерах, необходимых для осуществления организуемой хозяйственной и коммерческой деятельности собственника.

Первоначальное формирование этих ресурсов производится в период создания предприятия путем образования уставного фонда, состоящего из основных и оборотных средств.

Использование финансовых ресурсов осуществляется предприятием по многим направлениям, главными из которых являются:

- платежи органам финансово-банковской системы, обусловленные выполнением финансовых обязательств;

- инвестирование собственных средств в капитальные затраты, связанные с расширением производства и техническим его обновлением, переходом на новые прогрессивные технологии, использование «ноу-хау» и т. д.;

- направление финансовых ресурсов на образование денежных фондов поощрительного и социального характера и т. п.

Мобилизуя денежные средства других собственников на покрытие затрат своего предприятия, работники финансовой службы прежде всего должны иметь ясное представление о целях инвестирования ресурсов и уже в соответствии с ними давать рекомендации о формах привлечения средств. Для покры-

тия краткосрочной и среднесрочной потребности в средствах целесообразно использовать ссуды кредитных учреждений. При осуществлении крупных капитальных вложений в реконструкцию и расширение предприятия можно воспользоваться выпуском ценных бумаг; однако подобная рекомендация может быть дана лишь в том случае, если финансисты основательно изучили финансовый рынок, проанализировали спрос на разные виды ценных бумаг, учли возможное изменение конъюнктуры и, взвесив все это, уверены в сравнительно быстрой и выгодной реализации ценных бумаг своего предприятия.

В учебном пособии «Финансы предприятий АПК» под редакцией профессора Н.Е. Зайца и доцента Т.Е. Бондаря отмечено, что совершенствование финансовых ресурсов предприятий самым тесным образом связано с переводом предприятий на полный хозрасчет и самофинансирование на основе требований Закона о государственном предприятии (объединении). Повышение роли прибыли и на этой основе рентабельности как критерия экономической эффективности должно сопровождаться упрощением систем распределения прибыли, особенно между предприятием и бюджетом, сокращением количества платежей в бюджет. Повышается роль долговременных финансовых нормативов, в том числе и нормативов распределения прибыли, а также требования к их обоснованности, стабильности, к их отраслевому характеру.

Финансовые ресурсы нацеливаются на достижение предприятиями высоких конечных результатов, на сбалансированность всех планов, а также материальных, трудовых и финансовых ресурсов, на рациональное использование денежных средств предприятий и государства.

Реализация совершенствования управления финансовыми ресурсами предприятия – это сложная задача, система, построенная на необходимости выполнять ряд условий и правил.

Во-первых, необходимо четко и ясно распределять ресурсы на необходимые в данный момент затраты, хотя бы с небольшим, прогнозированием в будущее. Во-вторых, следует вести полное отражение и контроль всех сторон финансово-хозяйственной деятельности компании, четко следить за показателями доходов и расходов, инвестиций и закупок. Следующим обязательным этапом является балансирование доходов и расходов, поступление и расход материальных ресурсов, баланс поступления и выплат денежных средств. Также немаловажным аспектом представляется принцип двойной записи. Принцип применяется для предотвращения ошибок при проведении планирования и осуществляется путем отражения всех финансовых операций одновременно в двух бюджетных формах, условно говоря, приход и расход. Практическое применение данных, основных рекомендаций и правил поможет сделать систему бюджета эффективной и позволит достичь стратегических целей предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Финансы предприятий АПК/ Под редакцией профессора Н.Е. Зайца и доцента Т.Е. Бондаря – с.321

2. Хворостова Е.А. Совершенствование управления финансами и инновационное развитие предприятий

УДК 636.2.034:658.155(476.6)

АНАЛИЗ ПРИБЫЛИ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА ОАО «ВАСИЛИШКИ» ЩУЧИНСКОГО РАЙОНА

Гайдукевич А.И. – студентка
Научный руководитель **– Кривенкова-Леванова Л.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В условиях рыночной экономики главной целью деятельности предприятия является получение прибыли. Прибыль – важнейший показатель эффективности работы предприятия и отраслей. В настоящее время весьма актуальным является вопрос получения прибыли от продукции молочного скотоводства. С экономической точки зрения производить молоко более выгодно, чем другие виды животноводческой продукции. Затраты кормов на получение 1 тыс. ккал в молоке составляют 1,4 к.ед. В связи с этим молочное скотоводство должно быть приоритетной отраслью животноводства Беларуси.

Одним из наиболее крупных производителей молока в РБ является ОАО «Василишки» Щучинского района, и для того чтобы оценить эффективность производства молока на данном предприятии был проведен факторный анализ суммы прибыли по отдельным молочнотоварным фермам (таблица).

Из данных таблицы видно, что в 2010 г. сумма прибыли значительно снизилась по сравнению с 2009 г. Мы видим, что на мелких молочнотоварных фермах ситуация хуже, чем на комплексах и крупных фермах. Там темп роста себестоимости 1 т молока намного больше, чем темп роста цены. Так, с убытком закончили 2010 г. две фермы – Кощицы и Лебедка. Если оценивать динамику прибыли, то шесть ферм из десяти ухудшили свои финансовые результаты. Однако хозяйство имеет реальные резервы по снижению себестоимости молока и росту цены. На комплексе Бакшты самый низкий темп роста себестоимости (1,20) и самый высокий темп роста цены (1,47). Самые плохие результаты по темпам роста на ферме Лебедка – 1,68 и 1,28 соответственно.

Таким образом, мы предлагаем предприятию ОАО «Василишки» следить за себестоимостью молока и в дальнейшем попытаться ее снижать до уровня себестоимости на комплексе Бакшты. В результате будет увеличиваться выручка от реализации, что в дальнейшем отразится на сумме полученной прибыли.

Таблица – Факторный анализ динамики суммы прибыли по отдельным молочно-товарным фермам ОАО «Василишки»

Ферма	Объем реализации, т		Цена реализации 1 т, тыс. руб.		Себестоимость 1 т, тыс. руб.		Прибыль от реализации, млн. руб.		Отклонения прибыли			
									Общие	В том числе за счет:		
	2009	2010	2009	2010	2009	2010	2009	2010		объема реализации	цены	себестоимости
В. Село	536,1	498,2	669	898	583	821	46,1	38,4	-7,7	-3,3	114,1	-118,6
Бояры	478,3	505,7	646	868	661	846	-7,2	11,1	18,3	-0,4	112,3	-93,6
Василишки	4185,7	4189,6	687	991	499	688	786,9	1269,4	482,5	0,7	1273,6	-791,8
Кощицы	474,2	211,6	638	818	609	1021	13,8	-43,0	-56,7	-7,6	38,1	-87,2
Лебедка	593,1	635,7	642	871	578	937	38,0	-42,0	-79,9	2,7	145,6	-228,2
Примаки	869,9	689,7	650	822	536	728	99,1	64,8	-34,2	-20,4	118,6	-132,4
Шейбаки	1015,3	974,8	650	846	545	690	199,0	152,1	-46,9	-7,9	191,1	-230,1
Бакшты	4176,2	4709,4	732	1079	526	630	860,3	2114,5	1254,2	109,8	1634,2	-489,8
Клешняки	547,6	594,4	642	875	557	806	46,5	41,0	-5,5	4,0	138,5	-148,0
Гурнофель	4055,2	3494,8	717	923	520	782	798,9	492,8	306,1	110,4	719,9	-915,6
Итого	16930,6	16503,9	667,3	899,1	552	795	2881,3	4099,2	1217,9	-32,8	4485,9	-3235,3

ЛИТЕРАТУРА

1. Новак А.М. Повышение эффективности молочного скотоводства с учетом наличия кормовой базы [Текст] / А.М. Новак // Экономический бюллетень Научно-исследовательского экономического института Мин. эк. РБ. – 2010. - № 7 (157) июль. – с. 52 – 60.
2. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учеб. пособие / Г.В. Савицкая. – 7-е изд., испр. – Минск : Новое издание, 2007. – 680 с. – (Экономическое издание).

УДК 631.16:636.22/.28(476.6)

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ ВТОРОГО УРОВНЯ НА ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА ОАО «ВАСИЛИШКИ» ЩУЧИНСКОГО РАЙОНА

Гайдукевич А.И. – студентка

Научный руководитель – **Кривенкова-Леванова Л.Н.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

Анализ финансовых результатов молочного скотоводства ОАО «Василишки» показал, что прибыль и рентабельность подотрасли сильно зависят от технологических результатов производства молока, таких как: среднегодовой удой на 1 голову, затраты кормов и труда на 1 голову, 1 центнер продукции и другие.

На основании данных таблицы видно, что в ОАО «Василишки» в 2010 г. снизился удой на 1 голову, за исключением удоя на комплексах, где видно явное увеличение. Следовательно, валовой надой предприятия также снизится. Однако если рассматривать затраты кормов в расчете на 1 голову и на 1 центнер молока видно, что они также возросли, поэтому можно утверждать, что на молочно-товарных фермах содержатся непродуктивные животные, так как затраты увеличиваются, а продуктивность снижается. В значительной степени выросли и затраты труда на производство продукции.

В результате увеличения затрат снизился и уровень рентабельности производства. В 2010 г. две фермы являются убыточными (Бояры и Кощицы). Например, на молочно-товарной ферме Кощицы значительное влияние на уровень убыточности оказала продуктивность животных, так как уровень затрат, за исключением затрат кормов на 1 центнер молока, намного ниже, чем в 2009 г. Обратная ситуация прослеживается на молочном комплексе Бакшты: на данном комплексе наивысшая рентабельность, которая состакляет 66,0%. Положительное влияние оказал рост продуктивности животных за счет увеличения расхода кормов, а также значительное снижение затрат труда на данном комплексе.

В результате вышеизложенного мы можем предложить предприятию ОАО «Василишки» стремиться к эффективному использованию кормов и трудовых затрат на фермах. Также предприятию следует обратить внимание на работу фермы Кощицы и предпринять меры по ее дальнейшему функционированию.

Таблица – Сравнительный анализ факторов второго уровня, влияющих на финансовые результаты молочного скотоводства в ОАО «Василишки»

Ферма	Удой на 1 гол., кг		Затраты труда на 1 гол., ч-час		Затраты труда на 1 ц молока, ч-час		Затраты кормов на 1 гол., т к.ед.		Затраты кормов на 1 ц молока, т к.ед.		Рентабельность, %	
	2009	2010	2009	2010	2009	2010	2009	2010	2009	2010	2009	2010
В. Село	4847	4594	8,5	9,9	0,18	0,22	4,8	5,2	0,10	0,11	11,7	6,0
Бояры	3535	3497	6,3	8,0	0,18	0,25	4,2	4,4	0,12	0,14	-5,0	-0,5
Василишки	5331	5405	12,1	12,1	0,23	0,22	5,5	5,8	0,10	0,11	33,9	39,6
Кощицы	5128	2578	10,1	4,8	0,20	0,18	5,0	2,8	0,09	0,11	1,9	-22,2
Лебедка	5348	5124	10,4	10,2	0,19	0,21	5,1	5,1	0,09	0,10	8,0	-9,9
Примаки	5216	4803	10,2	13,0	0,20	0,22	5,1	6,5	0,10	0,11	18,0	9,4
Шейбаки	7124	6984	12,5	14,2	0,18	0,21	5,9	5,6	0,08	0,08	39,3	18,9
Бакшты	5303	5684	11,7	11,1	0,23	0,20	4,9	5,1	0,09	0,09	35,3	66,0
Клешняки	6170	5432	14,0	11,0	0,23	0,24	4,4	4,2	0,07	0,09	12,2	5,3
Гурнофель	5048	5226	10,8	11,5	0,22	0,30	5,5	5,2	0,11	0,14	34,8	14,4
Итого	5305	4874	11,2	10,4	0,21	0,22	5,2	4,9	0,10	0,10	28,8	12,7

ЛИТЕРАТУРА

1. Ковалев Л.И. Как поднять доходность сельскохозяйственного предприятия [Текст] / Л.И. Ковалев // Экономика. Финансы. Управление : Производственно-практический журнал. – 2010. – №8 (128). – с. 41-44.
2. Любушин Н.П. / Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности / Любушин Н.П. – ЮНИТИ – ДАНА, 2005. – 448 с.

УДК 636.2.034.636.087.7

ПРИМЕНЕНИЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ПРОГРАММЫ «ЭЛЕКТРОННЫЕ РАСЧЁТЫ» ДЛЯ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Герой А.Л. – студентка
Научный руководитель – **Щербатюк С.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Под финансовым состоянием понимается способность организации финансировать свою деятельность. В последние десять лет оценка финансового состояния и платёжеспособности организаций нашей страны ведётся в соответствии с Инструкцией по анализу и контролю за финансовым состоянием и платежеспособностью субъектов предпринимательской деятельности, утвержденной постановлением Минфина РБ, Минэкономики РБ, Минстата РБ от 14.05.2004 № 81/128/65 (с изменениями и дополнениями) [1].

К показателям финансового состояния относят: собственные оборотные средства, коэффициент текущей ликвидности, коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами, коэффициент абсолютной ликвидности и др.

Нами проведен анализ финансового состояния предприятия на материалах СПК им. В.И. Кремко. Как показало исследование, данный анализ довольно трудоёмок. Для ускорения и упрощения данного процесса может использоваться компьютерная программа «Экономические расчеты» компании «ЭКСПЕРТЦЕНТР» [2].

Программа «Экономические расчеты» функционирует на базе Microsoft Office Excel. На каждой странице представлена отчетная форма или расчётная таблица в соответствии с Инструкцией № 79/99/50: например, расчет показателей платежеспособности, анализ платежеспособности организации, расчет величины чистых активов, анализ формирования величины чистых активов организации, анализ показателей финансовой независимости по критерию собственности источников средств, анализ состава, структуры и темпов роста дебиторской задолженности, анализ состава, структуры и темпов роста кредиторской задолженности, степень покрытия кредиторской задолженности денежными средствами, соотношение кредиторской и дебиторской задолженности, анализ состояния расчетов, определение наличия собственных и заемных оборотных активов по критерию собственности источников, анализ факторов изменения наличия собственных оборотных активов и др. Задача пользователя

состоит лишь в занесении данных отчетных форм, а необходимые расчёты программа выполняет автоматически. При этом на печать можно вывести необходимые для анализа таблицы (таблица)

Таблица – Расчет показателей платежеспособности СПК им. В.И. Кремко (фрагмент)

Наименование показателя	Результат расчета
1. Коэффициент текущей ликвидности:	
- на начало отчётного периода (за предыдущий период)	
К1 = 330 470 / 284 300	13,10
- на конец отчётного периода (за отчётный период)	
К1 = 345 566 / 288 549	19,69
2. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами:	
- на начало отчётного периода (за предыдущий период)	
К2 = (383 257 - 340 216) / 330 470	0,82
- на конец отчётного периода (за отчётный период)	
К2 = (455 396 - 390 379) / 354 566	0,84
3. Коэффициент обеспеченности финансовых обязательств активами:	
- на начало отчётного периода (за предыдущий период)	
К3 = (3 129 + 284 300) / 670 686	0,06
- на конец отчётного периода (за отчётный период)	
К3 = (1 000 + 288 549) / 744 945	0,05

Таким образом, компьютерная программа «Экономические расчёты» компании "ЭКСПЕРТЦЕНТР" позволяет упростить анализ финансового состояния предприятия. Использование данного прикладного решения – многообразно. В частности, сегодня наиболее актуально его использовать при составлении пояснительной записки к годовой бухгалтерской отчетности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Инструкция по анализу и контролю за финансовым состоянием и платежеспособностью субъектов предпринимательской деятельности, утвержденной постановлением Минфина РБ, Минэкономики РБ, Минстата РБ от 14.05.2004 № 81/128/65 (с изменениями и дополнениями).

2. «Экономические расчёты» : "ЭКСПЕРТЦЕНТР" // http://www.expert.by/ дата доступа: 26.12.2011

УДК 355.244:351.862.8

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ ОБРАЗОВАНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФОНДА СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ

Грабало О.В. – студентка
Научный руководитель **– Калинина Т.М.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

В настоящее время возникает вопрос, касающийся механизма отчислений в Фонд социальной защиты населения (ФСЗН). Наниматели призывают снизить нагрузку на фонд оплаты труда. С одной стороны, государство осторожно в этом вопросе, опасаясь, что это может привести к сокращению поступлений в фонд, средства которого идут на пенсии и другие социальные выплаты.

Одним из направлений совершенствования образования отчислений в ФСЗН является перераспределение между нанимателями и наемными работниками нагрузки по уплате платежей в указанный фонд.

С учетом значительных выплат предприятий в фонд соцзащиты попрежнему высокой останется общая налоговая нагрузка. Ведь страховые взносы в ФСЗН по сути являются налоговым платежом. К примеру, в России ставка единого социального налога, включая фонд медицинского страхования, составляет всего 26%, что значительно ниже, чем в нашей республике.

Однако на сегодняшний день для правительства вопрос снижения отчисления в Фонд является "тяжелым". За счет средств фонда соцзащиты государство выполняет многие социальные обязательства перед гражданами (выплата пенсий, пособий и т.д.), и сокращение расходов может быть воспринято в обществе болезненно. Но, на наш взгляд, в перспективе нынешняя система отчислений в ФСЗН будет все же "подкорректирована".

По нашему мнению, отчисления на социальное страхование между нанимателями и работниками следует разделить следующим образом: 24% от фонда заработной платы вносит наниматель и 10% — работники, при этом должна существенно повыситься заработная плата работников, из которой они могли бы отчислять средства на свою будущую пенсию.

Еще одна причина, по которой следует перераспределить налоговую нагрузку, это схема платежей (когда наниматель платит в ФСЗН 34% от фонда заработной платы). Она создает высокую налоговую нагрузку на предприятия и провоцирует последних уменьшать фонд заработной платы за счет выплаты зарплат в конвертах.

Между тем именно высокая нагрузка на фонд оплаты труда для предприятий является главной причиной зарплат в конвертах. Многие наниматели не стремятся отражать зарплату своих работников полностью, чтобы избежать более высоких отчислений в Фонд и, соответственно, не потерять часть своей прибыли. Ведь одно дело заплатить 34% от зарплаты в 500 тысяч рублей и совсем другое – от 1,5 млн. рублей.

Но при нынешнем уровне заработной платы на повышение размера отчислений для работников государство вряд ли пойдет. Можно было бы просто снизить ставки на фонд оплаты труда без переложения нагрузки на работников. На сегодняшний день резервы для этого у государства имеются. В частности, хотя бы за счет оптимизации расходов самого Фонда.

К примеру, снизить ставку на фонд оплаты труда до 24%, но при этом создать более привлекательные условия для добровольного страхования пенсий. Небольшие подвижки в этом направлении есть. С 2010 г. государство увеличивает с 24 до 48 базовых величин в год сумму, которая не будет облагаться подоходным налогом при заключении работниками договора добровольного страхования жизни и дополнительной пенсии на срок не менее 5 лет, а также по договорам добровольного страхования медицинских расходов. Сейчас лишь незначительный процент белорусов делает накопления к пенсии.

На наш взгляд, правительству рано или поздно придется пойти на реформы пенсионной системы. Нынешний подход, при котором пенсионеров обеспечивают работающие граждане, не перспективный. Ведь уже сейчас на одного белорусского пенсионера приходится около двух работающих, и в дальнейшем такая пропорция, учитывая демографические проблемы государства, будет сокращаться. К слову, по данным налоговых органов, неучтенные доходы от предпринимательской и иной деятельности в последние годы составляют примерно 10-12% ВВП и не менее 21-26% денежных доходов, полученных в форме зарплат, пенсий, пособий, стипендий, доходов от собственности и т.д.

Сегодня основная налоговая нагрузка в Беларуси приходится на предприятия и организации. Однако в конечном итоге их издержки все равно косвенно кладутся на плечи населения, ведь бизнес свои затраты закладывает в стоимость продукции и услуг.

УДК 336.221.4(476)

СОВРЕМЕННАЯ НАЛОГОВАЯ СИСТЕМА БЕЛАРУСИ

Гранатова Т.Н. – студентка
Научный руководитель **– Коробова Н.М.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

В современном мире такие слова, как «налоги» и «налогообложение» уже вызывают не страх и неизвестность, как ранее, а скорее интерес и повод для дискуссий. Ведь система данного явления стремительно развивается, меняется, совершенствуется.

Современная налоговая система Беларуси характеризуется следующими чертами:

» базируется на правовой основе, а не подзаконных актах, как это было ранее. Она пронизывает все финансовые отношения, связанные с перераспределением части совокупного общественного продукта;

» построена по единым правилам, на едином механизме исчисления и сбора платежей, независимо от организационно-правовых форм субъектов хозяйствования и физических лиц. За всеми налоговыми взносами осуществляется единый контроль со стороны налоговых органов;

» предъявляет к плательщикам одинаковые требования и создает равные стартовые условия формирования доходов путем определения перечня налогов, унификации ставок, упорядочения льгот и механизма их предоставления, невмешательства в использование средств, оставшихся после уплаты налога;

» обеспечивает более справедливое распределение налогового бремени между отдельными категориями плательщиков, юридическими лицами, усиливает правовую защиту их интересов;

» учет опыта западных стран дает возможность Беларуси присоединиться к мировому рынку, включиться в международные экономические интеграционные связи.

Вместе с этим созданная налоговая система в силу разных причин имеет существенные недостатки.

Во-первых, налоги носят в основном фискальный характер. При решении вопросов о налогах главным выступает доходность бюджета, тогда как регулирующей и стимулирующей роли налогов не придается серьезного значения, хотя именно эти функции налогов могут способствовать экономическому росту государства.

Во-вторых, важным недостатком системы является высокий уровень налогообложения хозяйствующих субъектов.

В-третьих, большое количество налогов, сборов, отчислений, взносов – республиканских, местных, целевых, внебюджетных – осложняет налогообложение.

В-четвертых, сложность для плательщиков создает и нестабильность налоговых законов, особенно касающихся налога на прибыль и НДС: существует огромное количество нормативных актов, к которым не гарантируется право доступа.

В-пятых, несовершенство налоговой системы связано с неоправданно широкими правами налоговых органов, которые нередко самостоятельно трактуют положения налогового законодательства, наказывая непомерным штрафом за нарушения установленных ими положений, не неся ответственности за собственные ошибки. Справедливости ради следует отметить, что налоговая система создана и функционирует совсем недавно и поэтому не гарантирована от ошибок, характерных для переходного периода, когда экономика подвергается постоянным колебаниям. В условиях коренной ломки производственных отношений неизбежны изменения и дополнения к ранее изданным нормативным актам, допускается поспешность в их разработке, в результате возникают недостатки в налоговой системе.

ЛИТЕРАТУРА

1. [Электронный ресурс]-2012 – Режим доступа http://select.by/content/view/879/– Дата доступа – 10.01.2012.

2. [Электронный ресурс]-2012 – Режим доступа http://www. minfin.gov.by– Дата доступа – 24.01.2012.

УДК 657.471.6

«ДИРЕКТ-КОСТИНГ» – ПРОГРЕССИВНЫЙ МЕТОД УЧЕТА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ

Дорошенко Е.Ф. – студентка
Научный руководитель **– Довнар Н.К.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В условиях перехода к рыночной системе хозяйствования себестоимость продукции является одним из основных качественных показателей деятельности хозяйствующих субъектов и их структурных подразделений. От уровня себестоимости зависят финансовые результаты (прибыль или убыток), темпы расширения производства, финансовое состояние хозяйствующих субъектов. Именно в связи с этим повышается роль методов учета затрат.

Наименование «директ-костинг», или «директ-кост», введенное в 1936 г. американцем Д. Харрисом в его работе, означает «учет прямых затрат». Оно не отражает в полной мере сущности системы, ведь главное в ней – организация раздельного учета переменных и постоянных затрат и использование его преимущества в целях повышения эффективности управления. Поэтому часто систему учета переменных затрат называют Variable Costing – «учет переменных затрат».

Основной характеристикой директ-костинга является разделение затрат на постоянные и переменные в зависимости от изменения объема производства. При этом в себестоимость продуктов включаются только переменные затраты, а затраты постоянные сразу относятся на финансовый результат.

Однако сложность разработки метода точного распределения расходов состоит в том, что расходы, которые являются переменными в одном случае, в другом могут быть постоянными. Деление постоянных и переменных расходов основывается на ряде предположений, которые необходимо учитывать для предупреждения ошибочного использования результатов расходов. Что касается постоянных расходов, то следует также отметить, что отказ от распределения этих расходов позволяет избежать использования условных баз или коэффициентов распределения, которые обязательно содержат элемент субъективности и целиком могут привести к искажению реальной картины соотношения доходов и расходов по отдельным подразделениям или продуктам предприятия. Это искажение, в свою очередь, может привести к ошибкам при оценке эффективности деятельности подразделений или рентабельности продуктов и принятие управленческих решений.

Характерной особенностью директ-костинга является возможность изучения взаимосвязи и взаимозависимости между объемом производства, затратами и прибылью (рис. 1).

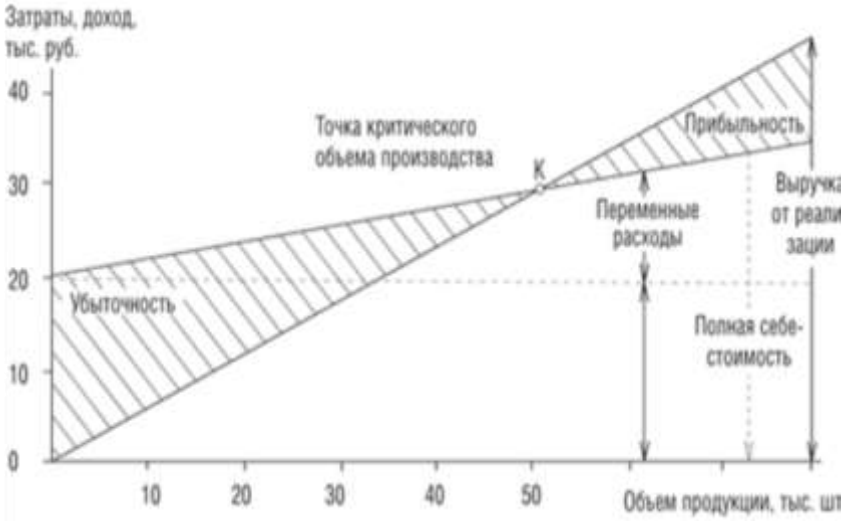


Рисунок 1 – Взаимосвязь объема производства, себестоимости и прибыли

Важным в системе "директ-костинг" является то, что она позволяет решать стратегические задачи по управлению предприятием, представляет данные: для оптимизации производственной программы по критерию максимума маржинального дохода; для решения вопросов установления и регулирования цен на продукцию, как новую, так уже и реализованную на рынке; для разработки инвестиционной и инновационной программы; для принятия решений о целесообразности получения дополнительного заказа и др.

Таким образом, как и любой метод учета затрат, система «директ-костинг» имеет свои преимущества и недостатки. Основное преимущество этой системы состоит в том, что на основе информации, которая в ней получается, можно принимать оперативные управленческие решения. Это дает возможность снижения цен. Недостатком являются трудности в отделении постоянных расходов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Карпова Т.П. Управленческий учет: учебник для вузов. Москва, 2004 г. – с. 173-177
2. Лисович Г. М. Бухгалтерский учет в сельскохозяйственных организациях: учебник. – М.: Финансы и статистика, 2004.
3. Чернобривец А.С. Анализ себестоимости продукции (работ, услуг). Экономика, финансы, управление, 2005, №5.

УДК 631.162:657.1

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЁТА ЖИВОТНЫХ НА ВЫРАЩИВАНИИ И ОТКОРМЕ

Дорошкевич М.В. – студент
Научный руководитель **– Бурачевская Ю.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время отрасль животноводства является одним из важнейших источников получения продукции питания для населения, видом сырья для легкой и пищевой промышленности, а также поставщиком органических удобрений отрасли растениеводства. Наиболее сложная и актуальная проблема в РБ – это обеспечение населения продукцией животноводства. Для решения этой проблемы необходимо уделять большое внимание отрасли животноводства и главной целью поставить рост продуктивности животных.

Целью исследования является совершенствование ведения учёта животных на выращивании и откорме для сокращения трудовых затрат на составление и обработку документов.

Мы предлагаем усовершенствовать документальный учёт животных на выращивании и откорме в производственных подразделениях, поскольку данные с ферм поступают в бухгалтерию, где в учетных регистрах производятся записи по счету 11 «Животные на выращивании и откорме».

Для составления журнала-ордера № 14-АПК бухгалтер использует данные из отчетов о движении скота и птицы на ферме форма № 311-АПК. При сравнении этих документов мы увидели некоторое несоответствие в названиях граф и строк. Для приведения в соответствие журнала-ордера 14-АПК и отчета формы 311-АПК считаем, что в отчете следует разукрупнить некоторые графы.

Так, по графе «приплод» отдельно выделить графу «приплод от рабочего скота». Также нуждается в разделении и графа «покупка со стороны» – предлагаем в этой связи добавить графы «куплено у других организаций» и «куплено у населения», как отражено в журнале-ордере 14-АПК.

В расходной части отчета предусмотрена общая графа «реализация», тогда как на практике реализуется скот по разным направлениям − и государству, и населению, и работникам, и на собственные нужды хозяйства (столовая, ДДУ и др.). В связи с этим графу «реализация» в отчете следует разделить на соответствующие графы. Некоторые хозяйства предоставляют заготовительным организациям давальческое сырье, так как они не имеют собственных производственных мощностей и в этой связи мы предлагаем добавить графу «давальческое сырьё».

В таблице представлен усовершенствованный нами вид отчета о движении скота и птицы на ферме.

Таблица – Отчет о движении скота и птицы на ферме

Группа животных (птицы)	Ед-цы изм-ия	Наличие на начало месяца (года)	ПРИХОД							
			приплод	приплод от раб-го скота	перевод из др. групп	перевод из др. подразделений	куплено у др. организаций	куплено у населения	прирост живой массы	ИТОГО
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11

Продолжение таблицы 1

РАСХОД									Наличие на конец месяца (года)
реализация государству	реализация населению	на нужды хозяйства	перевод в др. группы	перевод в др. подразделения	даваль-ческое сырьё	на убой	падёж	ИТОГО	
12	13	14	15	16	17	18	19	20	21

Таким образом, совершенствование документального учета животных на выращивании и откорме поспособствует сокращению трудовых затрат на составление и обработку документов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бухгалтерский учет и аудит в АПК: учебник для студентов экон. специальностей с.-х. вузов: 2-е изд., перераб. / Л.И. Стешиц. – Мн.: «ИВЦ Минфина», 2009. – 528 с.
2. Постановление Минсельхозпрода РБ от 01.07.2011 №268 "Перечень примерных форм учетных документов для сельскохозяйственных и иных организаций, осуществляющих производство сельскохозяйственной продукции и продукции рыбоводства".
3. Постановление Минсельхозпрода РБ от 31.05.2004 №41 “Перечень регистров журнально-ордерной формы учета в организациях агропромышленного комплекса ”.

УДК 631.155.2:633/635(476.6)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ ОПЕРАЦИЙ ПО РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА В КСУП «ПЛЕМЗАВОД «РОССЬ» ВОЛКОВЫССКОГО РАЙОНА ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Живлюк И.О. – студентка
Научный руководитель **– Юзвик М.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В широком понимании внутрихозяйственный контроль – это непрерывный процесс управления деятельностью хозяйствующего субъекта, включающий сбор информации, ее анализ, принятие на основе данного анализа решений регулирующего характера. От эффективности проведения внутрихозяй-

ственного контроля зависит своевременность и обоснованность принятия управленческих решений.

Система внутрихозяйственного контроля в КСУП «Племзавод «Россь» разрабатывается и утверждается руководителем предприятия на текущий год в виде положения о внутрихозяйственном контроле. Для определения надежности системы внутрихозяйственного контроля можно использовать такой метод, как тестирование. Основные вопросы проводимого тестирования должны нести информацию касательно функционирования службы внутрихозяйственного контроля: организацию проведения оперативного и последующего контроля операций по учету реализации продукции растениеводства, документирования, принятия решений и устранения недостатков по результатам проверок.

Так, на основании проведенного тестирования в КСУП «Племзавод «Россь» были выявлены некоторые недостатки, отраженные нами в таблице.

Таблица – Выявленные недостатки внутрихозяйственного контроля по результатам тестирования в КСУП «Племзавод «Россь»

Вопрос изучения	Выявленные недостатки
Функционирование службы внутреннего контроля организации позволяет эффективно осуществлять контрольную функцию за проведением и отражением в учете операций по реализации	Так как не всегда соблюдается периодичность проведения проверок – служба внутреннего контроля не полностью эффективна
Уполномоченными сотрудниками бухгалтерии осуществляется последующий контроль правильности отражения в бухгалтерском учете операций по отгрузке и реализации готовой продукции, совершенных в предыдущем периоде, и наличия первичных документов	Последующий контроль осуществляется не всегда и только выборочно, что не позволяет комплексно оценить правильность отражения в учете операций по учету реализации
Контроль юридической грамотности при заключении договоров с покупателями и заказчиками	Такой контроль не осуществляется и результате допущенных ошибок могут возникнут встречные обязательства
Результаты проверок тщательно документируются и по итогам устранения недостатков составляются соответствующие акты и представляются руководству	Документы, отражающие результаты проверок отсутствуют и вследствие чего будет отсутствовать контроль за исправлением допущенных ошибок и недочетов

Таким образом, в КСУП «Племзавод «Россь» организация внутрихозяйственного контроля учета реализации продукции растениеводства требует совершенствования.

Для устранения выявленных в ходе тестирования недостатков необходимо:

-разработать действенный график документооборота, способствующего оперативному и своевременному составлению, сдаче и обработке первичных документов и контроль за соблюдением сроков его исполнения всеми службами предприятия.

-утвердить и соблюдать графики проведения документальных и фактических проверок с целью установления периодичности и объема проверок;

-обеспечить проведение последующего контроля операций по отгрузке и реализации продукции растениеводства, совершенных в предыдущем периоде, а также наличия первичных документов, относящихся к этому периоду;

-усилить контроль за соблюдением юридической грамотности для устранения возникновения встречных спорных обязательств;

-разработать внутренние документы для отражения результатов проведения проверок, что не позволяет прослеживать результаты оперативного учета.

Результатом проведения предложенных мероприятий по совершенствованию организации внутрихозяйственного контроля должен быть законный, своевременный, полный и качественный учет операций по отгрузке и реализации продукции растениеводства в КСУП «Племзавод «Россь».

УДК 631.16:16(476)

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ УДЕЛЬНОГО ВЕСА УБЫТОЧНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Загдай Т. – студент

Научный руководитель **– Кротова О.В.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящий момент все отрасли АПК ежедневно получают финансовую помощь со стороны государства, так как данная категория организаций осуществляет свою деятельность в системе льготного налогообложения, кредитования, а также страхования. Кроме того, предприятия выступают получателями финансовых ресурсов из республиканского бюджета в виде прямых дотаций и субсидий.

Целью данной статьи является анализ удельного веса убыточных организаций в РБ, изучение причин убыточных организаций.

Таблица – Цепные показатели ряда динамики удельного веса убыточных организаций по Республике Беларусь

Период	Удельный вес убыточных организаций, %	Абсолютный прирост	Темп прироста, %	Темпы роста, %
2006	6.4	0	0	100
2007	6.3	-0.1	-1.56	98.44
2008	5	-1.3	-20.63	79.37
2009	5.4	0.4	8	108
2010	5.3	-0.1	-1.85	98.15

Из таблицы видно, что удельный вес убыточных организаций имеет тенденцию снижения до 2008 г., а в 2009 г. увеличение 0,4% по сравнению с предыдущим годам. Затем в дальнейшем удельный вес убыточных организаций снижается.

Основной проблемой АПК можно считать низкий уровень рентабельности сельскохозяйственного производства. Причины экономических трудностей в аграрном секторе многосторонние, часть из них имеют объективный характер, например, постоянное удорожание материальных и энергетических ресурсов, импортируемых в республику.

Однако неэффективная работа некоторых предприятий аграрного сектора страны объясняется и недостаточным профессионализмом части руководителей и специалистов, выбором в ряде сельскохозяйственных организаций неправильных стратегических подходов, несовершенством применяемых технических решений и технологий как в растениеводстве, так и в животноводстве.

Исходя из нынешнего состояния внутреннего и внешних продовольственных рынков и необходимости существенного повышения конкурентоспособности белорусской продукции следует неотложно усовершенствовать специализацию отрасли с учетом эффективного и рационального использования природных и трудовых ресурсов, накопленного и создаваемого в перспективе производственного потенциала.

ЛИТЕРАТУРА

1. Адаменкова С. И. Анализ хозяйственной и финансовой деятельности: учеб.-метод. пособие / С. И. Адаменкова, О. С. Евменчик. – Минск: Элайда, 2011. – 352 с.
2. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учеб. Пособие / Г. В. Савицкая. – 6-е изд., стер. – Мн.: Новое знание, 2006. – 652 с.

УДК 631.16:658.14(476)

ФОРМЫ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Заневская Б.Ю. – студентка
Научный руководитель **– Червинская И.Р.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Стратегической задачей аграрной политики государства является формирование эффективного конкурентоспособного агропромышленного производства. Любая система хозяйствования при решении организационно-экономических задач требует финансовой поддержки. Цель оказания финансовой поддержки − это создание стабильных экономических, правовых и социальных условий для развития сельского хозяйства, удовлетворение потребностей населения в качественных продуктах питания по социально-приемлемым ценам, охрана окружающей среды. Таким образом, актуальность данной проблемы состоит в разработке, изучении и совершенствовании различных форм финансовой поддержки сельскохозяйственных организаций на современном этапе.

Государственная поддержка (государственный протекционизм) сельского хозяйства осуществляется во всем мире тремя основными способами:

- посредством прямого финансирования государством из бюджета и иных целевых государственных фондов отдельных воспроизводственных нужд сельскохозяйственных предприятий;
- посредством косвенного финансирования сельскохозяйственных предприятий через системы льготного их налогообложения, кредитования и страхования;
- посредством таможенного и ценового регулирования сельскохозяйственного производства.

В Республике Беларусь к основным формам финансовой поддержки предприятий АПК можно отнести следующие:

1. Ценовое регулирование продукции сельского хозяйства.

Регулирование цен на сельскохозяйственном рынке является важнейшим средством обеспечения продовольственной безопасности и стабильности страны, устойчивости положения сельского хозяйства и снабжения населения продовольствием. На 2012 г. намечено совершенствование механизма ценообразования, в том числе за счет выравнивания действующих в республике цен с ценами в странах Единого экономического пространства на сельхозпродукцию и продукцию перерабатывающей промышленности.

2. Прямое субсидирование сельского хозяйства.

В Республике Беларусь в последнее время в рамках государственной поддержки сельского хозяйства осуществлялся ряд дотационных и компенсационных выплат сельскохозяйственным предприятиям. Однако систему государственной поддержки АПК в Беларуси планируется изменить с учетом международной практики. В 2012 г. господдержка предусмотрена для таких приоритетных направлений развития агропромышленного комплекса, как сохранение хозяйственного потенциала мелиорированных земель, научное обеспечение АПК, улучшение профессиональной подготовки кадров.

3. Льготное кредитование.

Данная форма поддержки охватывает все виды сельскохозяйственной деятельности, стимулируя развитие наиболее перспективных и приоритетных отраслей. Льготное кредитование осуществляется с целью обеспечения оптимальных условий производства для хозяйств, не располагающих достаточными объёмами собственного или заёмного капитала.

4. Льготное налогообложение.

Льготное налогообложение позволяет решать различного рода задачи, в том числе стимулирует экономический рост, даёт возможность инвестирования для расширенного производства.

5. Списание долгов сельскохозяйственных производителей.

Данная мера поддержки является неоднозначной, так как, с одной стороны, она способствует финансовому оздоровлению предприятий и снятию с них накопленных долгов. С другой – ослабляет стимулы к улучшению финансовых результатов и погашению задолженности.

6. Погашение убытков от стихийных бедствий;

Данная форма поддержки является также необходимой для ведения рентабельного сельскохозяйственного производства. Однако более эффективной

мерой может быть направление средств на развитие системы страхования, которая будет ориентироваться на возмещение убытков от стихийных бедствий.

Таким образом, в результате государственной поддержки сельского хозяйства возникают особые, льготные схемы финансовых отношений. Это приводит к позитивным переменам в характере расходных и доходных потоков сельскохозяйственных предприятий, меняет организацию финансов в данном секторе реальной экономики.

УДК 631.162:657.1 (476)

К УЧЕТУ СРЕДСТВ ЦЕЛЕВОГО ФИНАСИРОВАНИЯ НАДО ПОДХОДИТЬ ОТВЕТСТВЕННО

Зарецкая А.А. – студентка
Научный руководитель **– Корватовская Л.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время основным содержание аграрной политики большинства экономически развитых стран, в том числе Беларуси, является государственная поддержка аграрного сектора посредством разного рода субсидий, дотаций и льгот.

Государственные средства, направленные на развитие сельского хозяйства, подразумевают под собой средства республиканского фонда поддержки производителей сельскохозяйственной продукции, продовольствия и аграрной науки, средства республиканского и местных бюджетов и государственных целевых бюджетных фондов.

При всем многообразии видов государственной поддержки актуальным становится вопрос отражения и четкого разграничения средств целевого финансирования на счетах бухгалтерского учета с целью обеспечения достоверности финансовой отчетности и использования средств целевого финансирования.

Руководствуясь Письмом Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь от 22.04.2008 г. № 03-5-1-13/4152 «Особенности отражения в бухгалтерском учете государственных средств, выделяемых на развитие агропромышленного комплекса», бухгалтерский учет поступления государственных средств или товаров (работ, услуг) в счет бюджетного финансирования организации должен осуществляться в зависимости от видов финансирования.

Так, при поступлении средств в качестве целевого финансирования в бухгалтерии хозяйства составляется запись по дебету счетов учета денежных средств или расчетов: 51 «Расчетный счет», 55 «Специальные счета в банках», 60 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» и кредиту счета 86 «Целевое финансирование».

Хозяйственные операции, связанные с использованием государственных средств, в бухгалтерском учете отражаются по дебету счета 86 «Целевое фи-

нансирование» в корреспонденции с кредитом счетов: 20 «Основное производство» при использовании целевых поступлений на противоэпизоотические мероприятия, апробацию посевов, противотуберкулезные мероприятия, защиту растений от вредителей и болезней, известкование кислых почв, проведение комплексных работ по использованию торфа и сапропеля в сельском хозяйстве; 83 «Добавочный фонд» при направлении государственных средств на строительство, реконструкцию, приобретение основных средств, удешевление процентных ставок по кредитам банков, полученных на инвестиционные цели, погашение задолженности по ссудам банка, полученным на инвестиционные цели; 90 «Реализация» при использовании сумм, полученных в качестве надбавок к закупочным ценам на сахарную свеклу, дотаций на льноволокно; 98 «Доходы будущих периодов» субсчет «Безвозмездные поступления» на суммы полученных оборотных активов, удешевление услуг по ремонту сельскохозяйственной техники, узлов и агрегатов, возмещение расходов на приобретение автомобильного топлива, удешевление стоимости энергоресурсов.

В этой связи к счету 86 «Целевое финансирование», на наш взгляд, необходимо открыть следующие субсчета:

86-1 «Средства целевого финансирования, использованные на инвестиционные цели»;

86-2 «Средства целевого финансирования, полученные в виде дотаций к закупочным ценам»;

86-3 «Средства целевого финансирования, полученные на удешевление стоимости оборотных активов».

Это позволит осуществлять должный контроль за целевым использованием выделенных средств, что повысит эффективность их использования.

УДК 631.16:658.155.3(476.6)

МЕТОДИКА СОЗДАНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕЗЕРВА ПРЕДСТОЯЩИХ РАСХОДОВ НА ВЫПЛАТУ ОТПУСКОВ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИХ

Зарецкая А.А. – студентка
Научный руководитель – **Корватовская Л.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Создание резервов как средства по управлению расходами широко используются за рубежом и в нашей стране. В общем смысле резерв (от лат. reservo – сохраняю, сберегаю) – сумма, выделяемая организацией в ходе хозяйственной деятельности на покрытие возможных убытков в будущем.

Создавать резервы или нет организация решает самостоятельно, то есть создание резервов на предприятии является правом хозяйствующего субъекта, а не его обязанностью. На необходимость создания того или иного резерва существенно влияет отраслевая специфика организации, ее имущественное состояние, численность работников и другие объективные факторы. Свое ре-

шение о создании резервов организация обязательно должна закрепить в учетной политике.

Сельскохозяйственные предприятия могут создавать резервы предстоящих расходов и платежей с целью равномерного их включения в затраты соответствующих производств. Исследования показали, что большинство сельскохозяйственных предприятий создают, в основном, резерв на оплату отпусков. Данный резерв образуется ежемесячно исходя из фактически начисленной в отчетном периоде основной и дополнительной заработной платы рабочим и норматива отчислений в данный резерв. Плановый процент отчислений в резерв определяется ежегодно как соотношение годовой плановой суммы на оплату отпусков к общему плановому фонду заработной платы работников. Плановая сумма на оплату отпусков рассчитывается исходя из среднесписочной численности работников, средней продолжительности отпуска и среднедневной заработной платы.

В состав резерва, кроме суммы заработной платы за отпуск, включаются и предстоящие отчисления в фонд социального страхования и обеспечения от этой заработной платы, а также обязательные платежи по страхованию работников от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний.

В ходе проведенного исследования в СПК «Гродненский» было выявлено, что создаваемый в хозяйстве резерв на оплату отпусков не выполняет свою функцию, так как он создается не в течение отчетного года за счет зарезервированных сумм, а по мере начисления заработной платы за время очередного отпуска.

Мы предлагаем СПК «Гродненский» применять действующую в настоящее время методику образования и использования резерва на оплату отпусков. Нами рассчитан норматив отчислений в резерв на оплату отпусков по данным кооператива. Так, в 2011 г. плановый фонд на оплату отпусков составил 435 млн. руб., а фонд оплаты труда 3 651 млн. руб. Соответственно процент отчислений в резерв предстоящих расходов составит 12%.

В течение года создание резерва будет отражаться бухгалтерскими записями по дебету счетов 20-1 «Растениеводство», 20-2 «Животноводство», 20-3 «Промышленные производства», 23 «Вспомогательные производства», 24 «Расходы по содержанию и эксплуатации машин и оборудования», 25 «Общепроизводственные расходы», 26 «Общехозяйственные расходы» и кредиту субсчета 96-1 «Резерв на оплату отпусков».

При уходе работника в очередной отпуск начисления будут отражаться по дебету субсчета 96-1 «Резерв на оплату отпусков» и кредиту счетов 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда», 69-1 «Расчеты по социальному страхованию», 76-2 «Расчеты по имущественному и личному страхованию».

Поэтому следует иметь ввиду, что резерв на оплату отпусков не создается при начислении заработной платы работникам аппарата управления. Суммы заработной платы за время очередного отпуска относятся сразу в дебет счета 26 «Общехозяйственные расходы» и кредит счетов 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда», 69-1 «Расчеты по социальному страхованию», 76-2 «Расчеты по имущественному и личному страхованию».

Таким образом, создание резерва на оплату отпусков позволит относить расходы по выплате заработной платы за время очередного отпуска равномерно в себестоимость продукции, работ и услуг в течение года, что обеспечит более достоверное исчисление фактической себестоимости.

УДК 631.162:657.22:004.9

ЗНАЧЕНИЕ АВТОМАТИЗИРОВАННОГО УЧЕТА ДЛЯ ФИНАНСОВОГО РЕЗУЛЬТАТА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

Звонкович И.В. – студентка
Научный руководитель **– Шостко И.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Проблема повышения финансовых результатов является важнейшей для любой сельскохозяйственной организации, так как именно в финансовом результате заключается выраженный в денежной форме итог хозяйственной деятельности организации в целом и ее отдельных подразделений. Финансовый результат указывает на прирост или уменьшение стоимости собственного капитала организации, который образуется в процессе ее предпринимательской деятельности в отчетном периоде. Улучшение финансовых результатов зачастую указывает на такие важные процессы, как увеличение прибыльности предприятия, реализация запланированных показателей, а также общее повышение эффективности деятельности предприятия.

Как и во всех отраслях знаний, в бухгалтерском учете с течением времени, а также по мере изменения экономических условий происходят определенные изменения, вводятся более современные методы и способы учета.

Совершенствование учета с помощью автоматизированной обработки информации позволяет повысить оперативность и своевременность принимаемых решений, усилить контроль над основными показателями деятельности, способствует повышению рентабельности организации, снижению непроизводительных расходов, повышает эффективность работы организации в целом.

Следует отметить, что при ее использовании сокращается дублирование в учете и снижается трудоемкость учетно-вычислительных работ.

Как известно, внедрение современных компьютерных технологий – одно из основных направлений развития и совершенствования бухгалтерского учета финансовых результатов деятельности предприятий АПК в Республике Беларусь. Традиционные ручные технологии уже не способны обеспечить должный уровень решения учетных задач. Необходимость автоматизации учета сегодня уже не подвергается сомнению. Однако на практике автоматизированный учет часто не дает того эффекта, который от нее ожидают. Оптимальной является методика полной (комплексной) автоматизации. Но она сразу требует значительных инвестиций. Для предприятий АПК Республики Беларусь можно ре-

комендовать придерживаться метода автоматизации по участкам или по направлениям.

На сегодняшний день разработано довольно много программных средств, как специальных («1:С», «БЭСТ» и другие), так и универсальных, подобно Microsoft Office. На предприятиях АПК можно предложить внедрение программы «1С:Бухгалтерия», которая базируется на использовании онлайн и офлайн технологий, возможность использования сети Интернет.

В этой связи возникает необходимость обучения сотрудников пользоваться сетью Интернет, что, в свою очередь, дает возможность производить своевременный анализ рынка, конкурентов и потребителей на основе данных, полученных в результате проводимых исследований организацией в сети, а также и на основе других источников информации, опубликованных в сети Интернет. Причем затраты на проведение таких работ минимальны. Осуществление этих мероприятий с помощью компьютерной сети приносит огромные выгоды и экономит денежные средства и ресурсы предприятия.

Таким образом, соблюдение рассмотренных предложений по организации процесса внедрения автоматизированного бухгалтерского учета финансовых результатов позволит с относительно небольшими затратами внедрить наиболее прогрессивную автоматизированную форму учета и получить должный экономический и социальный эффект.

УДК 657.421.1

К ВОПРОСУ О ПЕРЕОЦЕНКЕ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Иванович А.А. – студент
Научный руководитель **– Кулько З.Н.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

В Республике Беларусь большое внимание уделяется вопросам переоценки основных средств. Так, в соответствии с Указом Президента Республики Беларусь № 476 от 21.11. 2011 г. переоценка обязательна для всех организаций независимо от форм собственности в отношении зданий, сооружений, передаточных устройств. Право самостоятельного принятия решения о проведении переоценки иных объектов основных средств, а также незавершенных строительством объектов и неустановленного оборудования предоставляется организациям (собственникам их имущества) с долей государства менее 50% и с долей иностранных инвесторов. Также обязательной переоценка является и для иных основных средств, принадлежащих государственным организациям, а также хозяйственным обществам с долей государства в уставном фонде более 50% и без доли иностранных инвесторов.

Такие нормы, по нашему мнению, направлены прежде всего на сохранение реальной стоимости недвижимого имущества (такого как здания, сооружения, передаточные устройства) в условиях постоянного роста цен, а также дают значительно большую свободу при принятии решений о целесообразности

проведения переоценки некоторых видов основных средств субъектам хозяйствования с долей государства в уставном фонде менее 50% и с долей иностранных инвесторов. Однако предоставление права самостоятельного принятия решения о проведении переоценки для организаций с долей государства менее 50% и с долей иностранных инвесторов не говорит о полной ее отмене для указанных организаций и не исключает ее периодического проведения с целью устранения существенного отличия балансовой стоимости объектов основных средств от их рыночной стоимости, а также обеспечения необходимого возмещения их стоимости с целью формирования достаточного источника их восстановления, а также эффективного воспроизводства.

Указом № 476 всем организациям предоставлено право осуществлять покрытие убытков, образовавшихся в результате списания имущества за счет фонда переоценки, т.е. сумм увеличения стоимости объектов в результате проведенных переоценок (под имуществом в целях Указа № 622 понимаются основные средства, незавершенные строительством объекты и неустановленное оборудование). Такая возможность использовать суммы фонда переоценки основных средств для покрытия убытков, полученных от списания объектов незавершенного строительства для всех организаций, является новшеством, которое позволит улучшить некоторые показатели финансово-хозяйственной деятельности организаций.

Изложенные выше аспекты, на наш взгляд, позволяют приблизиться национальному законодательству в области бухгалтерского учета к Международным стандартам финансовой отчетности, что является главным приоритетом в развитии бухгалтерского учета в Республике Беларусь. Однако нельзя не заметить, что «либерализация» коснулась только частных компаний или компаний с долей иностранного инвестора, а также порядка списания основных средств, незавершенных строительством объектов и неустановленного оборудования (для всех организаций), а значит, полной свободы выбора в вопросах переоценки основных средств как не было, так и нет.

ЛИТЕРАТУРА

1. Инструкция по бухгалтерскому учету основных средств от 29 декабря 2007 г. №118
2. Инструкция о порядке переоценки основных средств, не завершенных строительством объектов и неустановленного оборудования от 20 ноября 2006 г. №199.

УДК 63116:658.14 (476.6)

ОЦЕНКА ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ АПК В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Ивановская И.А. − студентка
Научный руководитель − **Немец В. П.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время в условиях развития рыночных отношений в процессе своей деятельности предприятия всё чаще и чаще сталкиваются с вопросами,

связанными с повышением финансовой устойчивости предприятия, улучшением хозяйственной деятельности. Не исключением являются и организации, действующие в сфере АПК. Также очевидно, что улучшать показатели финансового состояния можно за счёт повышения показателей различных показателей, таких как платёжеспособность, ликвидность. Не последнее место в данном перечне должны занимать показатели деловой активности.

На современном этапе развития рыночных отношений особое внимание следует уделять оценке и анализу показателей деловой активности. Это обусловлено тем, что в настоящее время в деятельности предприятия нельзя игнорировать такие показатели, как оборачиваемость, рентабельность, длительность одного оборота капитала, объём реализованной продукции (работ, услуг), прибыль, величина активов (авансированного капитала) и др.

Данные показатели могут претерпевать изменения с течением времени. В процессе функционирования организации они постоянно изменяются.

Динамичное развитие, генерирование доходов, положительная динамика результативных показателей – основные факторы, по которым можно судить о способности организации выполнять свои основные функции в изменяющихся условиях внутренней и внешней среды. Таким образом, деловая активность включает в себя характеристику основных преимуществ организации, эффективность функционирования, способность к развитию как организации в целом, так и отдельных её сегментов, а также уровень развития всех видов деятельности.

Оценка современного развития деловой активности предприятий АПК была проведена на основе анализа показателей деловой активности ОАО «Василишки». В ходе анализа был использован факторный анализ на основе данных 2009 и 2010 гг. Анализируя коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности, было выявлено, что в 2010 г. произошло снижение коэффициента оборачиваемости дебиторской задолженности за счёт изменения показателей выручки от реализации и дебиторской задолженности. Данный показатель в 2010 г. увеличился за счёт выручки от реализации на 2,65, но снизился за счёт дебиторской задолженности на 8,24. Общее снижение показателя составило 5,59.

Если рассматривать показатели рентабельности, то следует отметить, что в 2010 г. произошло снижение рентабельности собственного капитала. Снижение показателя произошло за счёт снижения собственного капитала на 46041,5 млн. руб. Рентабельность снизилась на 0,26%. Однако снижение рентабельности было менее значительным за счёт увеличения чистой прибыли на 58 млн. руб. Таким образом, общее снижение рентабельности собственного капитала произошло на 0,24%.

Таким образом, можно отметить, что предприятия, особенно предприятия АПК, игнорируют в своей деятельности показатели деловой активности и не уделяют им должного внимания. Характерными чертами предприятий данной отрасли в последние десятилетия стали: кредитование на льготных условиях, существенная помощь со стороны государства, отсутствие качественной маркетинговой политики.

Таким образом, следует отметить, что в деятельности предприятий на современном этапе развития рыночных отношений стоит уделять внимание повышению деловой активности. Необходимо повышать конкурентоспособность продукции, стремиться к росту объема продаж, прибыли от реализации и чистой прибыли, улучшению показателей оборачиваемости и рентабельности.

ЛИТЕРАТУРА

Савицкая, Г.В., Гудкова, Е.В. Методики расчёта показателей оборачиваемости капитала / Г.В. Савицкая, Гудкова Е.В. //Бухгалтерский учёт и анализ − 2007.-№2.-С.3-8.

УДК 657.6

СОСТАВЛЕНИЕ ОТЧЕТА О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ В СООТВЕТСТВИИ С МСФО

Карецкая О.И. − студентка
Научный руководитель **– Русина Е.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Современная ситуация в белорусской экономике характеризуется все большей потребностью предприятий в инвестиционных ресурсах. Кроме того, формируется институт инвесторов, основная цель которых – получение достоверной информации об организациях с целью выбора объекта инвестирования. Те же потребности возникают у зарубежных инвесторов, готовых к вложению капитала на территории РБ. Названные обстоятельства предопределяют необходимость реформирования белорусского бухгалтерского учета в соответствии с требованиями МСФО и в первую очередь это касается порядка составления отчетности, одной из основных форм которой является отчет о прибылях и убытках.

Отчет о прибылях и убытках характеризует финансовые результаты деятельности организации за отчетный период. МСФО требуют гораздо большей детализации при составлении отчета о прибылях и убытках, чем белорусские стандарты бухгалтерского учета. Кроме того, МСФО предусматривают несколько иную группировку доходов и расходов, чем белорусские стандарты. Для составления отчетности по МСФО обычно производятся корректировки, которые затрагивают формирование показателя нераспределенной прибыли отчетного периода, и, следовательно, оказывают влияние на величину доходов и расходов компании.

В соответствии с МСФО отчет о прибылях и убытках должен включать в себя, как минимум, следующие статьи: «Выручка», «Результаты операционной деятельности», «Затраты по финансированию», «Доля прибылей и убытков ассоциированных компаний и совместной деятельности, исчисляемая методом участия», «Расходы по налогу», «Прибыль или убыток от обычной деятельности», «Результаты чрезвычайных обстоятельств», «Доля меньшинства», «Чистая прибыль или убыток за период».

В отчете о прибылях и убытках в соответствии с МСФО должен быть представлен анализ доходов и расходов, исходя из их характера, значимости и роли в организации. МСФО оставляет право за компанией воспользоваться при классификации расходов одним из двух методов – методом характера расходов и методом функции расходов.

Метод характера расходов предполагает их классификацию по элементам, например: амортизации, материалам, транспортным расходам, заработной плате, расходам на рекламу и т.д. Данный метод используется при составлении отчета о прибылях и убытках в большинстве стран Европы, Японии, франкоязычных странах Африки. Преимущества этого метода: легкость использования, отсутствие произвольного распределения, сведение субъективных суждений к минимуму. В отечественной практике данный метод составления отчета о прибылях и убытках не применяется.

Метод функции расходов предполагает классификацию расходов в зависимости от их целевой направленности, например: себестоимость продаж, расходы на продажу, административные расходы. Этот метод обеспечивает пользователей уместной информацией, но обладает и недостатками − распределение затрат по статьям может быть произвольным, основанным на субъективных суждениях. Компании, предоставляющие в отчете доходы и расходы «по функции», должны дополнительно раскрывать информацию о характере расходов, в том числе о расходах на амортизацию и оплату труда. Данный формат отчета характерен для США.

Согласно МСФО выбор между методом характера расходов и методом функции расходов зависит от исторических и отраслевых факторов, а также от характера деятельности организации. Каждый метод имеет свои преимущества для различных компаний. МСФО требуют от руководства организации выбирать тот метод, который позволит более надежно раскрыть финансовые результаты при составлении отчетности.

Национальные нормативные акты при составлении отчета о прибылях и убытках в качестве единственного предусматривают метод «по назначению затрат».

Таким образом, белорусские правила постепенно сближаются с МСФО. Однако существует ряд проблем, обусловленных недостатками финансовых и кадровых ресурсов. Трансформация национальной отчетности – очень сложный и затратный процесс, который требует немалых вложений и поиска квалифицированных специалистов в области МСФО, профессиональное суждение которых позволит избежать недостоверности финансовой отчетности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Харченко, С.В. Методика отражения финансовых результатов в бухгалтерской отчетности в соответствии с МСФО // Учет и статистика. – 2011. - №3.

УДК 631.16:658.155 (476.6)

УВЕЛИЧЕНИЕ ПРИБЫЛИ – ЭТО СЭКОНОМЛЕННЫЕ ДЕНЬГИ ОРГАНИЗАЦИИ АПК

Карпенко О.А. – студентка
Научный руководитель **– Шостко И.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время для любого субъекта хозяйствования получение финансового результата означает признание обществом (рынком) полезности его деятельности или получение выручки от реализации произведенного на предприятии продукта в форме продукции, работ или услуг.

Важнейшим финансовым показателем, определяющим способность организации обеспечивать необходимое для ее нормального развития, превышение доходов над расходами, является прибыль.

Проведенное нами исследование подтвердило, что в СПК «Олекшицы» прибыль является самым главным назначением предприятия.

При определении путей, направленных на увеличение прибыли, мы обратили внимание на следующее равенство: прибыль = заработок – затраты. Для того чтобы добиться высокой прибыльности, необходимо в то же самое время увеличить и заработок (при этом стараться минимизировать затраты), то есть одновременно увеличивать заработок и уменьшать затраты.

Наше внимание обращено на альтернативные направления для увеличения прибыльности СПК «Олекшицы», которые, на наш взгляд, являются весьма актуальными:

Заработок может быть увеличен несколькими путями:

- Поднятием цен на наш продукт;
- Поднятием уровня продаж;
- Увеличением разности между ценой и себестоимостью товара.

Установленные цены могут пересматриваться один или два раза в год, но увеличивать цену на товар необходимо в условиях сохранения конкурентоспособности. Другим важным критерием, который необходимо учитывать перед повышением цен, является тип продукта или продаваемой услуги. Существуют такие категории, к которым покупатели относятся лояльно и готовы заплатить чуть больше за них, лишь бы качество товара оставалось на высоте. К такой категории относится сельскохозяйственная отрасль.

Таким образом, в масштабах предприятия вопрос «Как увеличить прибыль?» может быть решен не только увеличением цен на производимую продукцию и соответствующим ростом выручки – как это чаще всего происходит. Следует отметить, что Генри Форд (американский промышленник) говорил, что заработанные деньги – это сэкономленные деньги. Поэтому чтобы увеличить прибыль на предприятии, можно максимально эффективно выстроить работу с минимальными затратами временных и материальных ресурсов, которые в конечном итоге выливаются в ненужные расходы.

УДК 631.162:657.4;006.032(476)

ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕТА ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА В СООТВЕТСТВИИ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Касперович И.В. – студентка
Научный руководитель **– Юзвик М.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Для учёта готовой продукции растениеводства в соответствии с Международными стандартами Финансовой отчётности предназначены МСФО(IAS) 41 «Сельское хозяйство» и МСФО(IAS) 2 «Запасы».

МСФО 41 применяется для учёта сельскохозяйственной продукции в период сбора урожая и не рассматривает процесс переработки сельскохозяйственной продукции в период после её сбора.

Сельскохозяйственная деятельность − полученный в результате сбора урожая продукт биологических активов (растение).

Продукция растениеводства в соответствии с МСФО должна оцениваться при первоначальном признании и на каждую отчётную дату по справедливой стоимости за вычетом ожидаемых затрат на момент продажи, за исключением случаев, когда справедливая стоимость не может быть надёжно оценена.

Биологические активы не амортизируются, а переоцениваются по справедливой стоимости на каждую отчётную дату.

Продукты с коротким жизненным циклом, такие как пшеница, должны учитываться сначала как запасы, а после их продажи как себестоимость продаж.

Для определения себестоимости полученной продукции после сбора урожая следует применять МСФО 2 «Запасы».

Запасы - активы, которые предназначены для продажи, прошли предпродажную подготовку. Запасы должны оцениваться по наименьшей из двух величин: себестоимости и чистой стоимости продажи.

Чистая стоимость продажи – это предполагаемая цена продажи в обычных условиях за вычетом расходов на выполнение работ и расходов на продажу.

Внесение корректировок в данные учета по МСФО осуществляется с учетом существующих различий в методологии и принципах учета. В соответствии с БСБУ запасы оцениваются по себестоимости, когда в соответствии с МСФО организации должны признавать запасы по наименьшей величине из двух значений: первоначальной стоимости и чистой продажной стоимости.

Белорусские предприятия, использующие существующую систему бухгалтерского учета, значительно проигрывают на международном рынке, так как действующая отчетность, в основном, имеет налоговую ориентированность. Если компания желает привлечь иностранные инвестиции или получить банковское финансирование, ей необходимо переложить информацию на язык, официально признанный на международном уровне.

Анализируя различия в основных принципах подготовки финансовой отчетности в соответствии с международными принципами и белорусской учётной практикой, можно сделать вывод, что концептуальные основы отражения учётной информации соблюдаются в Республике Беларусь частично.

В целях совершенствования отчётности в первую очередь необходимо внести изменения в законодательные акты Республики Беларусь, чтобы их требования по формированию и представлению отчётных данных соответствовали международным.

УДК 330.112.2:332.154

АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ

Киреенко И.А. − студентка

Научный руководитель − **Засемчук Н.А.**

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Для оценки удовлетворительности структуры бухгалтерского баланса, а также признания неплатежеспособной организации потенциальным банкротом используется Инструкция по анализу и контролю за финансовым состоянием и платежеспособностью субъектов предпринимательской деятельности.

По мнению многих авторов, набор коэффициентов, применяемый для анализа по данной инструкции, нельзя назвать эффективным, поэтому любой анализ, в котором делается попытка выявить основные факторы, влияющие на финансовые процессы, начинается с определения соответствующих показателей.

Так, Савицкая Г.В. предлагает методику анализа финансовой устойчивости предприятия проводить на основе следующих коэффициентов: финансовой автономии, финансовой зависимости, текущей задолженности, долгосрочной финансовой независимости, покрытия долгов собственным капиталом.

Анализ финансовых коэффициентов представлен на примере РУП «Учхоз БГСХА» Горецкого района Могилевской области.

Таблица − Анализ коэффициентов финансовой устойчивости

Показатели	2008 год	2009 год	2010 год
Коэффициент финансовой автономии	0,78	0,770	0,70
Коэффициент финансовой зависимости	0,22	0,23	0,30
Коэффициент финансового риска	0,28	0,30	0,43
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,31	0,22	- 0,05

Динамика коэффициентов, приведенных в таблице, показывает, что коэффициент автономии за 2008-2010 гг. находится в пределах нормативного значения (более 0,5). По состоянию на начало 2011 года 70% имущества данной организации сформировано за счет собственного капитала. На каждый рубль собственного капитала приходится 0,43 рубля заемных средств. В 2009 г.

оборотные активы на 31% были сформированы за счет собственных средств, в 2010 г. – на 22%, тогда как на начало 2011 г. коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами имеет отрицательное значение при нормативном значении 0,2. Также на начало 2011 г. доля заемных средств в общей сумме капитала составила 30%, в то время как на начало 2010 г. этот показатель составлял 23%.

Таким образом, организация обеспечивает достаточно высокую гибкость в использовании собственных средств. Динамика показателей свидетельствует о том, что наметилась тенденция снижения коэффициентов финансовой устойчивости.

Наиболее обобщающим показателем среди рассмотренных выше показателей является коэффициент финансового риска. По мнению Савицкой Г.В., нормативов соотношения собственных и заемных средств практически не существует. Они могут быть разными для разных отраслей и предприятий.

Устойчивость финансового состояния может быть повышена путем:

- ускорения оборачиваемости капитала в оборотных активах;
- обоснованного уменьшения запасов и затрат;
- пополнения собственного оборотного капитала за счет внутренних и внешних источников.

ЛИТЕРАТУРА

1. Анализ хозяйственной деятельности в промышленнсти / В.И.Стражев [и др., под общей редакцией В.И.Стражева, Л.А.Богдановской]. - Минск: 2008. – 527с.
2. Инструкция по анализу и контролю за финансовым состоянием и платежеспособностью субъектов предпринимательской деятельности: утв. постановлением Министерства финансов, Министерства экономики и Министерства статистики и анализа Респ. Беларусь 14.05.2004 № 81/ 128/ 65// Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь 2004. - №8/ 11057.
3. Кравченко, Л.И. Анализ хозяйственной деятельности в торговле / Л.И. Кравченко, - Минск:2009. – 512с.
4. Савицкая, С.Г. Анализ хозяйственной деятельности предприятия/С.Г. Савицкая, - Минск: 2007. – 480с.

УДК 631.162

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ВОЛКОВЫССКОГО РАЙОНА

Кирющенко А.А.– студентка
Научный руководитель **– Кротова О.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Рыночная экономика, при всём разнообразии её моделей, известных в мировой практике, характеризуется тем, что представляет собой социально ориентированное хозяйство, дополненное государственным регулированием. Огромную роль как в структуре самих экономических отношений, так и в их

регулировании со стороны государства играют денежные потоки предприятий. Они – неотъемлемая часть рыночных отношений и одновременно важный инструмент реализации финансовой политики предприятий. Вот почему сегодня как никогда важно глубоко знать природу финансовых потоков, разбираться в условиях их движения, определять способы более эффективного их использования и управления. В современных условиях растущей конкуренции эффективное управление внутри компании или группы предприятий позволяет развиваться дальше, оптимально использовать денежные средства, своевременно рассчитываться с контрагентами, выплачивать заработную плату и налоги.

Необходимость управления денежными потоками с целью предотвращения неплатежеспособности предприятия и формирования источников для его развития становится наиболее актуальной в современных условиях экономического развития.

На основании фактических показателей формирования чистого денежного потока за 2010 г. мы провели многомерный сравнительный анализ денежных потоков предприятий Волковысского района по следующим показателям:

- коэффициент ликвидности денежных потоков
- коэффициент эффективности денежных потоков
- уровень качества чистого денежного потока предприятия
- коэффициент участия операционной деятельности в формировании положительного денежного потока предприятия в рассматриваемом периоде
- удельный объём денежного оборота на единицу реализуемой продукции

На основании проведенных расчетов нами был составлен рейтинг предприятий Волковысского района по эффективности и интенсивности денежных потоков.

Результаты анализа показали, что практически все предприятия Волковысского района имеют сбалансированный денежный поток. Наиболее эффективно денежные потоки используются в таких предприятиях, как СПК «Неверовичи» и СПК «Хатьковцы».

В то же время на некоторых предприятиях затраты превышают поступления, в связи с чем чистый денежных поток данных предприятий является отрицательным. К числу таких предприятий относятся РСУП «Гнезно» и СКУП «Волпа».

Вследствие этого требуется расширять конъюнктуру товарного рынка, в сегменте которого предприятие осуществляет свою операционную деятельность, что приводит к росту объёма положительного денежного потока. Также при системе осуществления расчетных операций целесообразно вести расчет наличными деньгами, т.к. характер расчетных операций влияет на формирование денежных потоков во времени, а расчет наличными деньгами ускоряет поступление этих потоков, в то время как расчеты с чеками, аккредитивами и другими платежными документами эти потоки замедляют. Что касается государственных предприятий, то здесь немаловажную роль играет возможность привлечения средств безвозмездного целевого финансирования, что создает предпосылки к росту суммы чистого денежного потока предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бланк И.А. Финансовый менеджмент: Учебный курс. – 2-е изд., перераб. и доп. – К.: Эльга, Ника-Центр, 2004. – 656 с.
2. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК. – Мн: ООО «Новое знание», 2007.-355 с.

УДК 336.22

УПРОЩЕНИЕ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ – ВАЖНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Клименкова Е.А. − студентка

Научный руководитель **– Засемчук Н.А.**

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Обширные функции современного государства в экономической сфере и высокий уровень социальных обязательств, наряду с традиционными задачами государственной власти по поддержанию внешней обороноспособности и внутреннего правопорядка, требуют прочной финансовой базы, основным средство обеспечения которой являются налоги.

Налоговая система Республики Беларусь представляет собой совокупность предусмотренных налоговым законодательством налогов РБ, сборов (пошлин); порядка их установления, введения и отмены; установления прав и обязанностей плательщиков, налоговых органов и других участников отношений, регулируемых актами налогового законодательства; а так же форм и методов налогового контроля.

Высокая налоговая нагрузка − одна из причин низкой конкурентоспособности отечественной продукции. Ситуацию в реальном секторе усугубляет существование значительного числа косвенных налогов, целевых бюджетных фондов, которые в полной мере не решают задачу формирования доходной части бюджета и финансирования программ социального развития [1].

Основное направление совершенствования налоговой системы республики и приближения ее к уровню налогообложения на территории единого экономического пространства − снижение налоговой нагрузки. Несмотря на то, что определенные подвижки в области отчислений в бюджетные фонды происходят, проблема их существования в налоговой системе республики остается острой.

Важное значение уделяется оптимизации налоговой системы, стратегической целью которой является не только экономия на налоговых платежах, но и сведение к минимуму штрафных санкций со стороны налоговых органов, снижение налоговых рисков. Минимизацию налогов надо рассматривать как двойственное явление. Большая налоговая нагрузка, наличие различных способов и форм налогового контроля со стороны государства приводят к тому, что налогоплательщик любыми способами пытается сэкономить на налогах, а государство − выявить незаконные способы налоговой экономии. Стремление налогоплательщиков не платить налоги или платить их в меньшем размере

будет существовать до тех пор, пока налоги остаются основным источником доходной части бюджета. Должным образом организованная налоговая оптимизация предусматривает изучение всех предлагаемых к подписанию хозяйственных договоров на предмет их налоговых последствий. Предприятие должно пользоваться всеми возможными простыми и доступными льготами, в том числе по рассрочке налоговых платежей. Организациям может предоставляться возможность отсрочек платежей для переноса текущих налоговых платежей на будущее, и уже дело руководства предприятия принимать решение о применении подобных механизмов. В идеальном варианте налоги должны быть сведены к небольшой сумме. Достигнуть нулевого налогообложения, конечно же, невозможно. Однако если к нему изначально стремиться и действовать для этой цели, то степень налогообложения будет существенно меньше.

В качестве основных направлений реформирования налоговой системы возможно применение поэтапного решения наиболее актуальных для реального сектора экономики задач:

- сокращение до минимума, а в последствии и отмена налогов, уплачиваемых из выручки;

- снижение налогового бремени на фонд оплаты труда;

- уменьшение количества платежей за счет объединения сходных или отмены мелких налогов и сборов с высокими издержками на их администрирование;

- снижение ставок некоторых видов налогов по мере расширения базы налогообложения, максимальное упрощение налогообложения индивидуальных предпринимателей.

Практика показывает, что снизить налоговую нагрузку, оставаясь в рамках правового поля, возможно практически для любой организации. Но самое главное, что должен осознавать налогоплательщик, − налоговое планирование осуществляется не после проведения какой-либо хозяйственной операции или прошествии налогового периода, а до того [2].

ЛИТЕРАТУРА

1. Налоговый механизм: теория и практика: Налоги. Таможенно-тарифное регулирование. Учет и контроль. Ценообразование: пособие (С.И.Адаменкова и др.); - 4 – е издание доп. и перераб. – Минск: Элайда, 2007

2. http://www.belta.by/ru/all_news/economics/Nalogovaja-nagruzka-na-ekonomiku-Belarusi-v-2011-godu-snizitsja-na-04-k-VVP_i_522748.html.

УДК 336.274

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СНИЖЕНИЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Князев Д.В. – студент
Научный руководитель – **Солович Е.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Формирование рыночных отношений в Республике Беларусь сопровождается для многих хозяйствующих субъектов попаданием в зону хозяйственной неопределенности и повышенного риска, что требует объективной оценки финансового состояния, платежеспособности и надежности партнеров по бизнесу. Состояние дебиторской и кредиторской задолженностей, их размеры и качество оказывают сильное влияние на финансовое состояние хозяйствующих субъектов. Таким образом, исследование проблем и путей снижения задолженности коммерческих организаций является актуальным в современных условиях хозяйствования.

Целью исследования является комплексное изучение дебиторской и кредиторской задолженности с целью выявления проблемных и перспективных аспектов снижения задолженности коммерческих организаций.

В процессе осуществления коммерческой деятельности организации допускаются расхождения во времени отгрузки продукции и платежа, что приводит к формированию дебиторской и кредиторской задолженности. Кредиторская задолженность представляет собой задолженность конкретной организации другим юридическим и физическим лицам, то есть своим контрагентам. Она, по своей сути, является источником формирования дополнительных ресурсов организации, поэтому оптимальным для организаций является поддержание ее стабильного уровня. В условиях инфляции всякая отсрочка платежа приводит к тому, что предприятие реально получает лишь часть стоимости выполненных работ, что предполагает наличие эффективных методов управления кредиторской задолженности на предприятии.

Составной частью задолженности в целом является дебиторская задолженность, которая представляет собой задолженность сторонних организаций и физических лиц (контрагентов) конкретной организации. Дебиторская задолженность характеризуется отвлечением из хозяйственного оборота собственных оборотных средств, этот процесс сопровождается косвенными потерями в доходах предприятия, что, в свою очередь, затрудняет платежеспособность предприятий.

Система управления задолженностью сформировалась в начале 1960-х гг. Она возникла для теоретического обоснования роли управления задолженности на уровне отдельного предприятия. Отдельные фундаментальные разработки в данном направлении велись еще до Второй мировой войны. Своему созданию сама система управления задолженностью обязана представителям

англо-американской финансовой школы Ф. Модильяни, М. Миллеру, Ф. Блэку, Ю. Фаме и другим ученым.

В целом управление задолженностью включает: анализ дебиторов; анализ реальной стоимости существующей дебиторской задолженности; контроль за соотношением дебиторской и кредиторской задолженности; разработку политики авансовых расчетов и предоставления коммерческих кредитов; оценку и реализацию факторинга; защиту страхованием; кредитную политику организации. В целях эффективного управления задолженностью организации необходимо в первую очередь определить их оптимальную структуру для конкретного предприятия и в конкретной ситуации, разработать систему показателей, характеризующих как количественную, так и качественную оценку состояния и развития отношений с кредиторами организации и принять определенные значения таких показателей за плановые. В зависимости от выявленных несоответствий и причин их возникновения, должен быть разработан и осуществлен комплекс практических мероприятий по приведению структуры долгов в соответствие с плановыми параметрами.

Таким образом, зачастую причиной высокого уровня задолженности становится: незнание предприятием своих контрагентов; задержка с установлением причин финансовых проблем и отсутствие взаимосвязанного подхода к их решению; инфляционные ожидания; нестабильная ситуация в стране. Основными путями снижения задолженности являются: поручительство или гарантия; страхование предпринимательских рисков или банковская гарантия; применение аккредитивной формы расчетов; использование договоров факторинга; проведение взаимозачетов между предприятиями; уменьшение работ, выполняемых подрядческими организациями и максимальное использование трудовых ресурсов предприятия.

УДК 631.158:368.43(476)

СОЦИАЛЬНОЕ И ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ РАБОТНИКОВ ОРГАНИЗАЦИЙ АПК

Ковалевская О.С. – студентка
Научный руководитель – **Червинская И.Р.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Система социальной защиты призвана улучшать статус экономически и социально слабых слоев населения, создавать им определенную защищенность и безопасность, ограничивая нарушение принципов равенства и равноправия. Важнейшим приоритетом системы является поддержка нетрудоспособных граждан, для которых обособляется часть созданного валового продукта посредством формирования и использования специальных денежных фондов. Так, анализируя средний размер пенсий на конец 2010 г. (пенсии по возрасту, по инвалидности, по случаю потери кормильца, за выслугу лет, социальные пенсии), необходимо отметить, что они возросли в сравнении с 2006 годом

почти в 2 раза. Сравнивая средний размер пенсии в 2006 и 2010 г., она увеличились с 277,6 тыс. руб. до 584,7 тыс. руб. Анализируя средний размер пенсий в 2011 и 2012 гг. (на конец января), можно отметить, что они возросли с 940,4 тыс. руб. в 2011 г. до 1180,4 тыс. руб. в 2012. Сравнивая размеры пенсий в 2012 г. с 2011 (пенсии по возрасту, по инвалидности, по случаю потери кормильца, за выслугу лет, социальные пенсии), также можно говорить об их росте.

Для оценки уровня пенсионного обеспечения необходимо обратить внимание на такие показатели, как коэффициент соотношения среднего размера пенсии и величины минимального потребительского бюджета и коэффициент соотношения среднего размера пенсии и средней заработной платы. Анализируя первый коэффициент в динамике с 2006 по 2010 гг., следует отметить, что он увеличился с 1,06 в 2006 г. до 1,22 в 2010 г., что говорит об опережающем росте среднего размера пенсии над величиной минимального потребительского бюджета. Рассматривая коэффициент соотношения среднего размера пенсии и средней заработной платы (0,76 в 2006 г. и 0,72 в 2010 г.) необходимо отметить, что снижение данного коэффициента в рассматриваемом периоде говорит о более динамичном росте средней заработной платы в отношении к среднему размеру пенсии.

В целях усиления социальной защиты граждан, потерпевших в результате несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний, возмещения причиненного их жизни или здоровью вреда, обеспечение мер по предупреждению и сокращению несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний, принят Декрет Президента Республики Беларусь от 30 июля 2003 г. № 18 “Об обязательном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний”. Данный Декрет вступил в силу с 1 января 2004 г. Данный Декрет утвердил Положение о порядке и условиях проведения обязательного страхования от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний. Оно касается как работников, так и лиц, работающих по гражданско-правовому договору на территории и под контролем страхователя, выполняющих работу на основе членства в организации и проходящих стажировку. К несчастным случаям относят телесные повреждения, тепловой удар, ожог, обморожение, поражение электрическим током, молнией, укусы насекомых, а также повреждения вследствие взрывов, аварий, разрушения зданий и стихийных бедствий. Необходимо отметить, что данный вид страхования возложен на унитарное государственное предприятие “Белгосстрах”.

Существует также негосударственное социальное страхование, которое осуществляется в добровольной форме негосударственными страховыми организациями. К рискам, от которых страхуют человека, в рамках системы социального страхования относятся: болезнь, старость, инвалидность, смерть кормильца, безработица, несчастный случай на производстве.

Таким образом, социальное страхование − это механизм реализации социальной политики государства, основа системы социальной защиты населения. В процессе своего развития социальное страхование превратилось в самостоятельную систему финансового обеспечения определенных общественных

потребностей, основанную на перераспределении ВВП, отличную как от чисто страховой, так и от сугубо социальной системы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Министерство труда и социальной защиты Республики Беларусь / Информация о размерах пенсий [Электронный ресурс]. – 2011 год. – Режим доступа: www.mintrud.gov.by. – Дата доступа: 20.11.2011.
2. Об обязательном страховании от несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний: Декрет Президента Респ. Беларусь, 30 июля 2003 г., №18 // Эталон – Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2010.

УДК 631.14:368.1(476.6)

СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА В ЧП “СКИДЕЛЬСКОЕ” ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА

Ковалевская О.С. – студентка
Научный руководитель – **Червинская И.Р.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Для поддержания благоприятных условий сельскохозяйственного производства с целью укрепления аграрной экономики, реализации наиболее экономически выгодных проектов в данной сфере организациям АПК необходимо вкладывать значительные денежные суммы, которых зачастую не хватает у сельскохозяйственных производителей. Одним из эффективных механизмов обеспечения финансовой устойчивости является страхование имущества сельскохозяйственных предприятий.

Так, в ЧП “Скидельское” с целью защиты имущественных интересов используются следующие виды имущественного страхования: обязательное страхование сельскохозяйственных культур, скота и птицы, обязательное страхование строений, добровольное страхование сельскохозяйственной техники.

Обязательное страхование урожая, скота и птицы включает в себя страхование озимой и яровой пшеницы, озимого тритикале и КРС. Анализируя размеры страховых взносов с 2008-2010 гг., можно отметить, в 2008 г. величина страховых взносов имела максимальные размеры в сравнении с последующими годами. В 2010 г. размер страховых взносов был минимальным за анализируемый период. Ежегодно государством выделяются средства на уплату страховых взносов по обязательному страхованию с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы. Однако в ЧП “Скидельское” можно отметить, что с 2008 по 2010 гг. наблюдается резкое сокращение субсидий и дотаций на уплату страховых взносов: в 2008 г. 238 млн. руб., в 2009 – 73 млн. руб. и в 2010 г. 32 млн. руб.

Следует отметить, что обязательное страхование с государственной поддержкой урожая сельскохозяйственных культур, скота и птицы позволяет сельскохозяйственным товаропроизводителям сэкономить часть ресурсов на уплату страховых взносов. Тем самым меньшие затраты на производство сельско-

хозяйственной продукции способствуют снижению себестоимости продукции, что приводит к увеличению прибыли от реализации продукции.

По обязательному страхованию строений, объектом признаются имущественные интересы, связанные с утратой (гибелью) или повреждением строений, зарегистрированных в установленном порядке. Страховыми случаями являются пожар, взрыв, удар молнии, буря и т. п. Страховая сумма составляет 50% от страховой стоимости. Страховой тариф составляет 0,15%. Страховой взнос определяется путем умножения страхового тарифа на страховую сумму.

Примером добровольного страхования в ЧП "Скидельское" является добровольное страхование сельскохозяйственной техники. Объектом данного вида страхования являются имущественные интересы, связанные с гибелью, повреждением, угоном тракторов, самоходных сельскохозяйственных машин, прицепов, полуприцепов и прицепных устройств, находящихся у страхователя на правах владения, пользования и распоряжения. Отметим, что в 2009 г. произошел страховой случай в отношении зерноуборочного комбайна. В результате технического повреждения техника утратила пригодное состояние. Согласно действующему на тот период страховому договору "Белгосстрах" осуществил страховое возмещение в размере 12463940 руб. (3% от страховой суммы 415464578 руб.).

В целях повышения эффективности использования страхования мы предлагаем на ЧП "Скидельское" ввести штатную единицу работника, который будет заниматься маркетингом страховых услуг и осуществлять сделки по страхованию. Указанный работник будет изучать рынок страховых услуг, выбирать страховщиков, которые предлагают наилучшие условия по страхованию и с приемлемыми страховыми тарифами, осуществлять контроль совместно с другими работниками предприятия за содержанием застрахованного имущества и следить за проведением предупредительных мероприятий, так как проведение предупредительных мероприятий по недопущению страхового случая также оказывает влияние на эффективность страхования.

Одним из важных направлений совершенствования страхования мы также предлагаем разработку комплексной программы страхования. Комплексное страхование обеспечивает страховую защиту от рисков, возникающих в процессе банковского кредитования, маркетинговой и производственной деятельности сельскохозяйственного предприятия.

Таким образом, для эффективной гарантированной работы предприятия и поддержания достойного рейтинга в своей сфере деятельности, страхование выполняет роль гаранта восстановления нарушенных имущественных интересов в случае природных, техногенных катастроф и иных непредвиденных явлений.

УДК 631.16:657.92

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ: ОСОБЕННОСТИ ИХ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И ОРГАНИЗАЦИИ НАЛОГОВОГО УЧЕТА В РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ

Котова Е.М. – студентка
Научный руководитель – **Немец В.П.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В условиях рыночной экономики система налогообложения оказывает влияние на распределение ресурсов, дохода и богатства, а также играет важную роль в стабилизации экономики. Изменения в налоговом законодательстве способны привести к сокращению или, наоборот, увеличению количества предприятий, повлиять на их размер и организационную структуру. Применяемая в сельском хозяйстве система налогообложения влияет на ситуацию в других секторах экономики и макроэкономическую ситуацию в целом. Создание эффективной системы налогообложения, которая ликвидирует существующие искажения и диспропорции и не позволит возникать новым, необходимо рассматривать как способ создания эффективного в долгосрочном плане аграрного сектора, способного содействовать развитию всей страны.

Вместе с тем от применяемых в сельском хозяйстве налогов зависят решения руководства предприятий данного сектора относительно того, стоит ли расходовать финансовые средства, накапливать их или брать кредиты. То же можно сказать о решениях, связанных с выбором организационного статуса предприятия, структуры производства, времени реализации продукции и приобретения факторов производства. Оптимальной системой налогообложения является та, которая позволяет максимизировать размер поступлений в бюджет и одновременно минимизировать возможные искажения и диспропорции.

Главной особенностью налогообложения сельскохозяйственных предприятий является замена большинства налогов единым налогом для производителей сельскохозяйственной продукции. Производители сельскохозяйственной продукции могут исчислять налоговые платежи в общеустановленном порядке либо перейти на уплату единого налога, который введен Декретом Президента Республики Беларусь от 13 июля 1999г. № 27 «О введении единого налога для производителей сельскохозяйственной продукции» с последующими изменениями и дополнениями.

Сельскохозяйственное предприятие имеет право перейти на уплату единого налога, если выручка от реализации произведенной ими продукции растениеводства (кроме цветов и декоративных растений), животноводства (кроме пушного звероводства), рыбоводства и пчеловодства составляет не менее 50% общей выручки этих организаций за предыдущий финансовый (бюджетный) год.

Предприятия имеют право переходить на уплату единого налога не только с начала календарного года, но и сначала квартала, что делает процедуру перехода удобной для тех из них, которые хотят минимизировать налоговую

нагрузку. Единый налог заменяет собой большинство налогов, кроме таких, как акцизы, НДС, налоги, уплачиваемые из фонда оплаты труда, импортные пошлины.

Базой единого налога является валовая выручка от реализации продукции (работ, услуг).

Еще одной отличительной особенностью системы налогообложения сельскохозяйственных предприятий является наличие большого количества льгот. В первую очередь, это касается тех предприятий, которые не перешли на уплату единого сельскохозяйственного налога. Хотя белорусские сельскохозяйственные предприятия уплачивают большое количество различных налогов и сборов, которые зачастую довольно сложно рассчитать, налоговые льготы для них являются значительными.

Предоставление льгот говорит об оказываемой государством поддержке сельхозпроизводителей. Что касается введения единого налога, очевидно, что не все сельскохозяйственные организации могут перейти на его уплату. На практике также возникают проблемы с правильным определением налоговой базы для исчисления единого налога, что часто приводит к необходимости ведения налогового учета.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бухгалтерский и налоговый учет, финансовый анализ и контроль: учеб. пособие / А.О.Левкович и др.; под ред. А.О.Левковича, О.А. Левковича. – 2-е изд. – Минск: Элайда. – 2007. – 792 с.

2. Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве: Учеб. / А.П.Михалкевич, П.Я.Папковская, С.К.Маталыцкая и др.; Под общ. ред. А.П.Михалкевича. 3-е изд., перераб. и доп. – Мн.: БГЭУ, 2004. – 687 с.

УДК 63116:658.14 (476.6)

ДОЛГОСРОЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ КАПИТАЛЬНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В ОАО «АГРО-КОБРИНСКОЕ» КОБРИНСКОГО РАЙОНА

Кравцова Т.Ю. – студентка

Научный руководитель – **Немец В. П.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В условиях перехода к рыночным отношениям возрастает роль долгосрочного кредита как источника денежных средств в формировании и совершенствовании основных фондов народного хозяйства.

Долгосрочные кредиты предоставляются на строительство, расширение, реконструкцию и техническое перевооружение объектов технического назначения, приобретение сельскохозяйственной техники, транспортных средств и оборудования, не входящих в сметы строек на строительство объектов непроизводственного назначения. Кредитование ведется на условиях строгого соблюдения его основных принципов.

Для принятия решения о предоставлении инвестиционного кредита предпочтительно, чтобы доля других источников финансирования проекта (собственных и приравненных к ним средств кредитополучателя, государственных) составляла не менее 30%.

Предельный срок кредитования определяется с учетом освоения введенных мощностей и срока окупаемости кредитуемого проекта, базой для расчета которого является чистая прибыль в распоряжении предприятия, полученная за счет внедрения кредитуемого проекта.

Кредитование инвестиционных проектов осуществляется на договорных условиях после тщательной проверки и анализа пакета документов, представленных кредитополучателем, и экспертизы инвестиционного проекта.

При долгосрочном кредитовании банк имеет право перечислить со счета по учету кредитов на текущий (расчетный) счет подрядчика (на основании его платежного поручения) аванс денежных средств под планируемый к выполнению в последующем месяце (кроме последнего) объем строительных работ (приобретение материальных ценностей) в соответствии с условиями и нормами авансирования, предусмотренными в договоре подряда или кредитном договоре. При этом в дальнейшем стоимость подлежащих оплате выполненных строительно-монтажных работ уменьшается на сумму перечисленных подрядчику авансов.

Для определения наличия и эффективности использования кредитных ресурсов в ОАО «Агро-Кобринское» был проведен анализ полученных кредитов и займов.

Как показал проведенный анализ, общая величина кредитов и займов неуклонно растет с каждым годом, в том числе долгосрочные кредиты и займы. За последние 4 года сумма кредитов, взятых предприятием, увеличилась на 3265 млн. руб., или на 49. Долгосрочные кредиты и займы также увеличились и составили в 2010 г. 2616 млн. руб., в структуре эта величина равна 37%, а кредиты на строительство увеличились на 961 млн. руб., т.е. на 48% за рассматриваемый период. Можно сделать вывод, что 70% всех долгосрочных кредитов и займов направляется на строительство, реконструкцию и техническое перевооружение, и величина этих кредитов увеличивается с каждым годом.

Одним из показателей, применяемых для оценки эффективности использования заемных ресурсов, является эффект финансового рычага (ЭФР), являющийся наиболее важным инструментом регулирования пропорций заемного и собственного капитала.

За счет использования заемных средств 2010 г. наблюдался рост рентабельности предприятия. В 2010 г. рентабельность предприятия (хоть и незначительно) снизилась и составила 20,96%. На анализируемом предприятии эффект финансового рычага на протяжении всего рассматриваемого периода имеет положительное значение. Это означает, что средняя ставка по заемному капиталу превышает рентабельность производственно-хозяйственной деятельности. Можно сделать вывод о том, что заемные средства своевременно погашаются и способствуют накоплению капитала предприятия.

Финансирование деятельности предприятия только за счет собственных средств не всегда выгодно для него, особенно в связи с сезонностью деятель-

ности сельскохозяйственных организаций. Тогда в отдельные периоды будут накапливаться большие средства на счетах в банке, а в другие их будет недоставать.

Привлечение заемных средств в оборот предприятия содействует временному улучшению финансового состояния при условии, что они не замораживаются на продолжительное время в обороте и своевременно возвращаются.

ЛИТЕРАТУРА

Финансирование и кредитование инвестиций, И.И. Кикоть-Мн: Выш. Школа, 2003.-255с.

УДК 636.085.51:631.165.2

ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ КОРМОВ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В СООТВЕТСТВИИ С МСБУ 41

Краско И.Н. – студентка
Научный руководитель **– Антанькова А.В.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

В настоящее время не требует подтверждения своей актуальности реформирование системы бухгалтерского учета и отчетности в Республике Беларусь с целью адаптации ее к требованиям Международных стандартов финансовой отчетности (МСФО). Важным шагом в реформировании бухгалтерского учета в нашей стране послужила Государственная программа перехода на международные стандарты финансовой отчетности в РБ, утвержденная Постановлением Совмина РБ от 04.05.1998 № 694.

Оценка биологических активов, в том числе кормов собственного производства и сельскохозяйственной продукции в момент сбора урожая, регулируется МСБУ 41 "Сельское хозяйство". Согласно данному стандарту эти активы должны быть оценены в момент первоначального признания и по состоянию на каждую отчетную дату по справедливой стоимости за вычетом предполагаемых сбытовых расходов на продажу, за исключением случаев, когда справедливая стоимость не может быть достоверно и надежно определена.

Справедливая стоимость для оценки биологических активов или сельсхозпродукции определяется в виде суммы, достаточной для приобретения актива или исполнения обязательства при совершении сделки между хорошо осведомленными, желающими совершить такую сделку, независимыми друг от друга сторонами.

МСБУ 41 указывает, что наилучшие условия для оценки активов справедливой стоимости создает наличие активного рынка, на котором совершаются регулярные сделки с однородными товарами, в любое время можно найти продавца и покупателя, желающих совершить сделку, информация о ценах доступна всем заинтересованным лицам.

Таким образом, оценка кормов собственного производства в соответствии с МСФО предполагает наличие активного рынка. Поэтому при составлении отчетности в соответствии с МСБУ 41 в аграрном секторе сталкиваются с

проблемой оценки кормов собственного производства (силос, сенаж, сено и др.). Все произведенные корма в сельскохозяйственных организациях, как правило, используются для удовлетворения собственных производственных потребностей, поэтому рынка таких активов практически не существует.

Отсутствие активного рынка вызывает затруднения для поиска оснований расчёта справедливой стоимости. В этом случае предприятие может использовать для расчета справедливой стоимости один или несколько следующих показателей:

* цена последней сделки на рынке при условии, что после совершения данной сделки не произошло существенных изменений хозяйственных условий;

* цена на аналогичные активы, имеющиеся на активном рынке, скорректированная с учетом имеющихся различий;

* отраслевые показатели стоимости на единицу продукции или единицу земельной площади, засаженной или засеянной соответствующим биологическим активом.

Считаем целесообразным при внутрихозяйственном расчёте и действии внутри организаций товарно-денежных отношений между подразделениями затраты на корма оценивать по трансфертным ценам:

$$T_ц = P_ц \times \frac{У_{зк}}{100}$$, где

Тц – трансфертная цена 1ц конкретного вида кормов (себестоимость в продажной цене);

Рц – рыночная (продажная) цена 1ц конкретного вида продукции, на производство которой используются корма, руб.;

Узк – удельный вес затрат на корма в себестоимости конкретного вида продукции (животноводства, растениеводства), %

Таким образом, это будет отвечать требованиям МСБУ 41 «Сельское хозяйство» и оценки ценностей по справедливой стоимости, а также позволит точнее определить результаты сельскохозяйственной деятельности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Государственная программа перехода на международные стандарты бухгалтерского учёта в Республике Беларусь. Постановление Совета Министров Республики Беларусь № 694 от 04.05.1998г. (с дополнениями, внесенными постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 9 июля 2003г. № 922).

2. Палий, В.Ф. Международные стандарты учета и финансовой отчетности: учебник/ В. Ф. Палий.-4-е изд., испр. и доп.- М.: ИНФРА-М, 2009.- С.482-497

3. Чечёткин, А. С. Бухгалтерский учёт производства и контроль использования кормов в сельскохозяйственных организациях: учеб.-практ. пособие/ А. С. Чечеткин.- Мн.:УП «ИВЦ Минфина», 2007.-156с.

УДК 631.158:658.5:636.085.51

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УЧЕТА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ КОРМОВЫХ КУЛЬТУР В СПФ «ЗАОЗЕРЬЕ» ОАО «ЛЕПЕЛЬСКИЙ МКК»

Краско И.Н. – студентка
Научный руководитель **– Антанькова А.В.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

В последние годы в Республике Беларусь актуальной проблемой является классификация затрат по калькуляционным статьям, согласно которой рассчитывается себестоимость отдельных видов сельскохозяйственной продукции. Группировка затрат дает возможность определять влияние отдельных из них на формирование себестоимости продукции, выявлять пути ее снижения или оптимизации структуры себестоимости продукции (работ, услуг).

В сельском хозяйстве в соответствии с Рекомендациями по учету затрат и исчислению себестоимости продукции сельскохозяйственных предприятий, утвержденными Минсельхозпродом РБ 31.08.2009 №65, предусмотрены следующие статьи затрат: материальные ресурсы, используемые в производстве; оплата труда; отчисления на социальные нужды; содержание основных средств; работы и услуги; расходы по страхованию имущества; прочие затраты; потери от брака, падежа животных; общепроизводственные расходы; общехозяйственные расходы; расходы денежных средств.

По нашему мнению, данная классификация затрат по калькуляционным статьям имеет некоторые недостатки, которые затрудняют учет, анализ, планирование затрат и влияют на неточное исчисление себестоимости. В связи с этим детально изучив номенклатуру статей затрат на производство продукции кормовых культур в СПФ «Заозерье» ОАО «Лепельский МКК», нами ниже предложена корректировка статей затрат, которая, на наш взгляд, является более конкретной и дает возможность обеспечивать однозначные подходы при формировании затрат.

Считаем целесообразным разукрупнить статью «Содержание основных средств» и выделить статьи по накоплению информации о функционировании основных средств − «Амортизация основных средств» и «Затраты на ремонт основных средств», что очень важно для анализа состояния основных средств и планирования их замены.

Согласно с новым типовым планом счетов бухгалтерского учета и Инструкции о порядке его применения, утвержденных постановлением МинФина РБ от 29.06.2011 №50, нами предлагается исключить статью «Общехозяйственные расходы», так как косвенные затраты, учтенные на счете 26, будут списываться непосредственно в дебет счета 90 (минуя счета учета затрат). Это также связано с показателями отчета о прибылях и убытках о себестоимости продукции, исчисленной по переменным затратам, и управленческих расходах за отчетный период. В отчете о прибылях и убытках по статье «Управленче-

ские расходы» будут отражаться все затраты, учитываемые по счету 26 и списываемые в дебет счета 90, как это принято в МСФО.

Усовершенствованная нами номенклатура статей затрат исходя из технологических особенностей производства кормовых культур в СПФ «Заозерье» ОАО «Лепельский МКК» будет выглядеть следующим образом:

- Материальные ресурсы, используемые в производстве;
- Оплата труда;
- Отчисления на социальные нужды;
- Амортизация основных средств;
- Затраты на ремонт основных средств;
- Работы и услуги;
- Расходы по страхованию имущества;
- Прочие затраты;
- Общепроизводственные расходы;
- Расходы денежных средств.

Таким образом, реализация указанных предложений позволит более объективно определить систему учета затрат и себестоимость продукции кормовых культур, а также выявить экономическую эффективность возделывания каждого вида продукции.

ЛИТЕРАТУРА

1. Методические рекомендации по учету затрат и калькулированию себестоимости сельскохозяйственной продукции (работ, услуг): Постановление Министерства сельского хозяйства и продовольствия Республики Беларусь от 31.08. 2009. №65.
2. Об установлении типового плана счетов бухгалтерского учета, утверждении Инструкции о порядке применения типового плана счетов бухгалтерского учета и признании утратившими силу некоторых постановлений Министерства финансов Республики Беларусь и их отдельных структурных элементов: Постановление Министерства финансов Республики Беларусь от 29.06.2011г. №50.

УДК 631.16:658.155(476.6)

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

Крачко И.П. – студент
Научный руководитель – **Валюшко Е.Л.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время в экономической литературе ведутся многочисленные споры по вопросам, связанным с ролью процесса реализации продукции, работ, услуг в общем кругообороте средств предприятия, а также повышении доходности производственно-хозяйственного предприятия.

В период перехода к рыночным отношениям любая сельскохозяйственная организация стремится к повышению эффективности своей работы, конеч-

ный результат которой, по существу, определяется соотношением среднереализационных цен и полной себестоимости товарной продукции.

При решении проблемы финансовой стабильности, улучшения платежеспособности предприятий АПК главным является создание условий для беспрепятственного выгодного сбыта продукции. В настоящее время товаропроизводителям в сфере агропромышленного производства гарантируется возможность свободной реализации сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия. Органы государственной власти стимулируют формирование рыночной системы сбыта и реализации сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия в соответствии с действующим законодательством. Однако устанавливаются объемы поставок и закупок и для государственных нужд согласно установленным гарантированным закупочным ценам. При этом основным направлением повышения цены является качество производимой и реализуемой продукции.

Также наиболее существенное значение сегодня в развитии сельского хозяйства оказывает рациональное использование производственных ресурсов. Их экономия должна также сопутствовать процессу увеличения объемов продукции. В противном случае экономически целесообразным было бы производство на уровне биологической активности почв, не отвечающее народнохозяйственным задачам и не обеспечивающее продовольственной независимости страны. Выполнение Государственной программы возрождения и развития села требует больших сил и средств, и именно поэтому сектор сельского хозяйства в Республике Беларусь, используя поддержку государства, должен искать и осуществлять наиболее выгодные и экономически обоснованные пути решения всех поставленных задач.

Поэтому поиск резервов экономного и эффективного использования ресурсов, роста их отдачи, а также приумножение собственных источников в результате производства и реализации качественной и конкурентоспособной продукции являются залогом выживания и дальнейшего развития любого коммерческого предприятия в условиях современной рыночной экономики.

ЛИТЕРАТУРА

1. Адаменкова С.И. Анализ хозяйственной и финансовой деятельности: учеб.-метод. Пособие / С.И. Адаменкова, О.С. Евменчик. – Минск: Элайда, 2011. – 352 с.

2. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учеб. Пособие / Г.В. Савицкая. – 6-е изд., стер. – Мн.: Новое знание, 2006. – 652 с.

УДК 664.6:658.155

АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ СЕБЕСТОИМОСТИ ХЛЕБОБУЛОЧНЫХ ИЗДЕЛИЙ

Крупица Д.Ф. – студентка
Научный руководитель **– Корватовская Л.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В современных условиях хозяйствования для управления предприятием необходимо постоянно проводить анализ его деятельности с целью принятия управленческих решений. Для этого необходима учетно-аналитическая информация о затратах и себестоимости, которую получают из регистров бухгалтерского учета. В этой связи себестоимость является одним из наиболее важных показателей, который в обобщенном виде отражает все стороны хозяйственной деятельности предприятия.

Уровень себестоимости связан с объемом и качеством продукции, использованием рабочего времени, сырья, материалов, оборудования, расходованием фонда оплаты труда и т.д. Кроме того, себестоимость, в свою очередь, является основой определения цен на продукцию, поэтому систематическое ее снижение – одно из основных условий повышения эффективности промышленного производства. Она оказывает непосредственное влияние на величину прибыли, уровень рентабельности. Поэтому формирование издержек производства и обращения, их учет имеют важное значение для предпринимательской деятельности организаций.

В связи с кризисом анализ себестоимости и поиск путей ее снижения стали особенно актуальными. Так как хлебопродукты являются товарами народного потребления и цены на них фиксируются государством, их себестоимость значительно возросла в 2011 г. и произошло недополучение прибыли. Проведем поквартальный анализ структуры себестоимости хлебобулочных изделий.

Из таблицы видно, что стоимость расхода сырья и топлива в третьем квартале возросла в структуре себестоимости по сравнению с другими кварталами.

Таблица − Изменение структуры себестоимости хлебобулочных изделий в 2011 г.

Статьи затрат	1 квартал		2 квартал		3 квартал		4 квартал	
	млн. руб.	%	млн. руб.	%	млн. руб.	%	млн. руб.	%
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Сырье	6129,7	51,6	7107,6	51,9	9505,8	54,8	11882,1	52,4
Топливо	692,3	5,8	828,9	6,1	1182,4	6,8	1699,8	7,5
Заработная плата	786,2	6,6	921,2	6,7	1147,5	6,6	1691,6	7,5

Продолжение таблицы

1	2	3	4	5	6	7	8	9
Отчисления от заработной платы	282,4	2,4	310,5	2,3	391	2,3	605,8	2,7
Общепроизводственные расходы	1002,3	8,4	1154,3	8,4	1290,1	7,4	1618,1	7,1
Общехозяйственные расходы	1467,9	12,4	1653,9	12,1	1848,1	10,7	2557,1	11,3
Отчисления в инновационный фонд	28,9	0,2	31,9	0,2	44,3	0,3	56,5	0,2
Внепроизводственные расходы	724,9	6,1	824,6	6,0	959,9	5,5	1166,5	5,1
Транспортные расходы	767,8	6,5	859,9	6,3	975,9	5,6	1404,3	6,2
Полная себестоимость	11882,5	100	13692,9	100	17345,8	100	22682,3	100

Это связано со значительным ростом цен на материалы. Кроме того, значительный удельный вес в структуре себестоимости хлебобулочных изделий занимают общепроизводственные и общехозяйственные расходы. В этой связи на предприятии необходимо осуществлять режим экономии расходов по организации и управлению производством, искать более рациональные каналы поступления сырья, что обеспечит снижение себестоимости хлебобулочных изделий.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сводная исполнительная калькуляция РУПП «Гроднохлебпром» за 2011 г.

УДК 664.6:658.155

РЕЗЕРВЫ СНИЖЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ХЛЕБОБУЛОЧНЫХ ИЗДЕЛИЙ

Крупица Д.Ф. – студентка
Научный руководитель **– Корватовская Л.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Поиск резервов снижения себестоимости позволяет предприятию повысить прибыль и конкурентоспособность, избежать банкротства и выжить в условиях рыночной экономики.

Резервы сокращения затрат выявляются по каждой статье расходов за счет конкретных организационно-технических мероприятий (внедрение новой, более прогрессивной техники и технологии производства, улучшение органи-

зации труда и др.), которые будут способствовать экономии заработной платы, снижению материалоемкости, энергоемкости, фондоемкости и т.д.

Резервы увеличения производства хлебобулочной продукции выявляются в процессе анализа. При увеличении объема производства продукции возрастают только переменные затраты (прямая зарплата рабочих, прямые материальные расходы и др.), сумма же постоянных расходов, как правило, не изменяется, в результате снижается себестоимость продукции.

Основными источниками резервов снижения себестоимости сельскохозяйственной продукции ($Р\downarrow С$) являются:

- увеличение объема ее производства ($Р\uparrow$ VВП);
- сокращение затрат на ее производство ($Р\downarrow$ З) за счет повышения уровня производительности труда, экономного использования сырья, материалов, электроэнергии, топлива, оборудования, сокращения непроизводительных расходов, производственного брака и т.д.

Величина резервов может быть определена по формуле:

$$Р\downarrow С = С_в - С_ф = \frac{З_ф - Р\downarrow З + ДЗ}{VВП_ф + Р\uparrow VВП} - \frac{З_ф}{VВП_ф},$$

где Св, Сф – соответственно возможный и фактический уровень себестоимости;

ДЗ – дополнительные затраты, необходимые для освоения резервов увеличения выпуска продукции.

На РУПП «Гроднохлебпром» планируется сокращение затрат на сырье на 23,3 млн. руб. за счет уменьшения возврата хлебобулочных изделий из торговой сети по черствости и увеличения выхода готовой продукции. Снижение затрат на ТЭР на 105,4 млн. руб. планируется за счет оптимизации работы вентиляционных систем, замены деревянных окон на энергосберегающие стеклопакеты, оптимизации работы хлебопекарных печей, установки менее энергоемкого оборудования. Снижение затрат на оплату труда на 19,5 млн. руб. планируется за счет пересмотра норм выработки, условного высвобождения численности.

В заключение вышеизложенного можно сделать вывод о том, что предприятия постоянно вынуждены искать факторы и резервы снижения себестоимости производимой продукции, чтобы получать максимальную прибыль от своей деятельности. К важнейшим источникам снижения себестоимости продукции относятся: рациональное использование сырья, материалов, топлива и энергии; увеличение производительности труда; улучшение использования оборудования; сокращение затрат на обслуживание; управление производством и сбытом продукции. Эти источники постоянны и значимость их возрастает под действием, прежде всего интенсификации производства на основе ускорения НТП, совершенствования организации производства и труда, роста объемов производства и т.д.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бизнес план РУПП «Гроднохлебпром» на 2011 г.

2. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: Учебник. – Минск: ИП «Экоперспектива», 2004. – 494 с.

УДК631.16:658.155(476)

АНАЛИЗ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ В СФЕРЕ ПЕРЕРАБОТКИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ

Куприян А.Н. – студентка
Научный руководитель **– Солович Е.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В современных экономических условиях в Республике Беларусь деятельность предприятий АПК является предметом внимания большого круга участников рыночных отношений, заинтересованных в результатах их функционирования. Чтобы обеспечить выживаемость предприятий в современных условиях, необходимо правильно оценивать их финансовое состояние, одной из составляющей которого является деловая активность. Выявление сдерживающих факторов роста деловой активности и их своевременная коррекция позволит сформировать благоприятные условия для улучшения финансового состояния перерабатывающих предприятий АПК.

Целью исследования выступает оценка уровня деловой активности перерабатывающего предприятия на основе применения традиционной методики и определение доминирующих факторов воздействия на уровень оборачиваемости и рентабельности капитала. Объектом исследования выступает деятельность ОАО «Гродненский мясокомбинат».

Проведенное нами исследование показало, что традиционно деловая активность предприятия оценивается изменениями в динамике показателей оборачиваемости и рентабельности капитала. При этом построение факторных моделей для детализации анализа основано на выделении структурных элементов совокупного капитала, источников получения выручки.

Анализ показал положительную динамику роста уровня оборачиваемости совокупного капитала, при этом наибольшее влияние оказывает коэффициент оборачиваемости оборотного капитала, за счет увеличения которого на 10,9% анализируемый показатель возрос на 0,23п.

При этом важно отметить, что в результате роста уровня деловой активности с позиции скорости обращения оборотных активов предприятие смогло перекрыть негативное воздействие такого фактора, как сокращение доли оборотного капитала и перевести средства в зону долгосрочных инвестиций.

Анализируя продолжительность оборота оборотного капитала ОАО «Гродненский мясокомбинат» можно сказать, что общее отклонение составило - -5 дней и это произошло в основном за счет увеличения в 2010 г. отношения совокупного капитала к оборотному капиталу. В связи с уменьшением периода оборачиваемости оборотного капитала дополнительный объем финансирования составил 827 млн. руб.

Положительная динамика деловой активности в сфере использования капитала и ускорения его оборачиваемости отразилась на увеличении финансовых результатов деятельности. Так, рентабельность совокупного капитала воз-

росла почти на 3%, при базовых условиях роста объема финансирования деятельности на 21% прирост операционной прибыли составил 73%.

Индекс деловой активности организации повысился на 1,706 п как вследствие роста рентабельности продаж, так и коэффициента оборачиваемости активов. Оценка процентного участия данных факторов в позитивной динамике индекса показала, что на 86% − это результат роста прибыльности продаж готовой продукции перерабатывающего предприятия.

Следовательно, можно говорить о положительной динамике деловой активности в перерабатывающей сфере АПК в 2010 г. При этом важно отметить, что рост деловой активности в области ускорения оборачиваемости капитала, инвестируемого в активы, позволил организации за счет высвобожденных финансовых ресурсов увеличить объемы инвестиционных вложений во внеоборотные активы, что положительно отразилось на объемах и качестве производимой продукции.

УДК 631.16:334.4

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА СОВРЕМЕННЫХ ПОДХОДОВ К ДИАГНОСТИКЕ БАНКРОТСТВА ОРГАНИЗАЦИЙ

Леванова Д.С. – студентка
Научный руководитель **– Солович Е.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Одной из важнейших проблем в поддержании устойчивости функционирования экономики страны является выявление неблагоприятных тенденций финансового развития предприятий. Решением данной проблемы выступает выбор достоверного метода оценки банкротства с целью своевременного выявления и пресечения факторов, влияющих на негативное изменение структуры капитала организаций.

Целью исследования является определить достоинства и недостатки разработанных методик оценки банкротства с целью оптимизации выбора модели для конкретной организации.

Проведенное исследование показало, что в настоящее время нет единой методики, позволяющей достоверно и безукоризненно выявлять неблагоприятный исход с учетом специфики влияния различных факторов на разбалансированность источников финансирования. В связи с этим был выполнен сравнительный анализ моделей диагностики банкротства организаций.

В современной литературе в области анализа финансового состояния представлены двухфакторная и пятифакторная модели Альтмана, четырехфакторная модель Таффлера, система показателей У.Бивера, рейтинговое число Сайфулина и Кадыкова. Если аналитик обладает ограниченной информацией о деятельности предприятия, то оптимально выбрать двухфакторную модель Альтмана, но при этом важно осознавать, что решение о возможном банкрот-

стве будет принимать без учета многогранности финансовой оценки с достаточно высокой ошибкой прогноза +-0,65.

Данную проблему позволяет решить пятифакторная модель Альтмана, применение которой к совокупности крупных предприятий позволяет выявить потенциальных банкротов, но при этом в анализе не будут учитываться финансовые результаты деятельности, а именно рентабельность.

Относительно возможности применения модели Таффлера можно указать, что современный уровень развития коммерческих организаций в Беларуси, а именно фактически отсутствие среди них тех, акции которых котируются на рынке, не позволяет ее использовать, так как для расчета ряда показателей модели отсутствуют данные. При этом в западной практике данная модель позволяет отслеживать риски банкротства в динамике и определять «моменты упадка и возрождения».

Анализ показал, что достоинством применения системы показателей У.Бивера выступает то, что она позволяет определять "рейтинг риска банкротства"; прогноз банкротства не только по количеству, но и по временному характеру.

С позиции оценки риска банкротства к совокупности организаций с целью построения рейтинга можно использовать рейтинговое число Сайфулина и Кадыкова, но важно учитывать при этом, что достаточно сложно будет определить причины попадания предприятий в зону неплатежеспособных и учесть отраслевые особенности предприятия.

Исследование, проведенное нами, показало, что при выборе оптимальной модели для оценки риска банкротства необходимо учитывать как группу основных показателей оценки финансового состояния, так и показатели эффективности функционирования, которые выступают базовыми условиями поддержания (разбалансирования) финансовой устойчивости. Важно также принимать во внимание отраслевую специализацию организаций и временные периоды разработки факторных моделей. В настоящее время для сельскохозяйственных организаций Гродненской области оптимальным является модель Щербатюк С.Ю.

Из рассмотренных выше способов диагностики банкротства предприятий можно сделать вывод о том, что ни один из них не может претендовать на звание универсального или единого. Выбор определенной методики может регламентироваться особенностями отрасли, в которой задействована организация. На наш взгляд, любая методика должна подвергаться корректировке с учетом специфики отраслей, что поможет наиболее достоверно и эффективно оценить состояние предприятия.

УДК 658.14

ВОПРОСЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МЕТОДИКИ АНАЛИЗА РЕНТАБЕЛЬНОСТИ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА

Лемеза М.В. – студентка
Научный руководитель **– Виногоров Г.Г.**
УО «Белорусский государственный аграрный технический университет»
г. Минск, Республика Беларусь

Одним из основных показателей, характеризующих эффективность деятельности предприятия, является показатель рентабельности собственного капитала. Однако проведенное исследование показало, что, несмотря на определенную разработанность в экономической литературе данного показателя, его факторный анализ не достигает необходимой глубины рассмотрения.

С этих позиций целью исследования является разработка оригинальной факторной модели анализа рентабельности собственного капитала, которая представлена на рисунке.

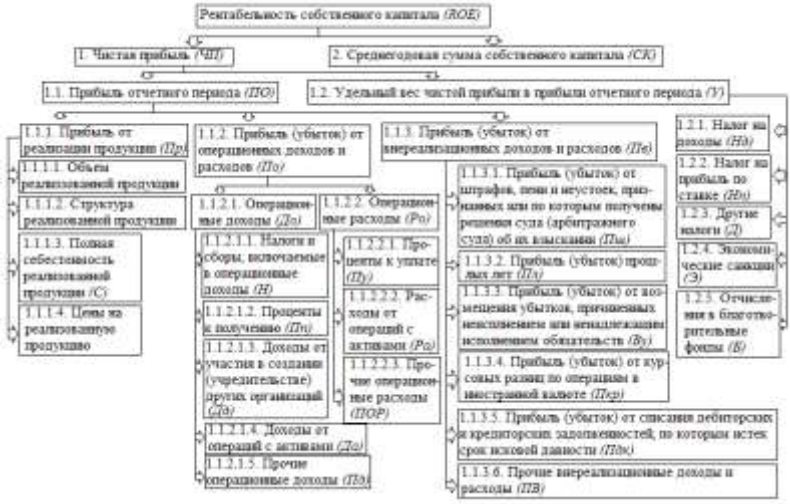


Рисунок – Структурно-логическая модель факторной системы рентабельности собственного капитала

Источник: собственная разработка на основе модели чистой прибыли (автор Богдановская Л.А.) [1, с. 198]

Автором был произведен расчет факторов, повлиявших на изменение рентабельности собственного капитала по ОАО «Слуцкий сыродельный комбинат».

Результаты факторного анализа рентабельности собственного капитала показали, что её фактический уровень снизился на 6,2% по сравнению с плановым значением. Это произошло за счет сокращения чистой прибыли и увеличения среднегодовой суммы собственного капитала. В результате произошло

снижение уровня рентабельности собственного капитала на 3,4% и 2,8% соответственно, что составляет 54,8% и 45,2% в структуре факторов общего изменения результативного признака.

Среди факторов второго порядка положительную роль в изменении рентабельности собственного капитала сыграл такой фактор, как увеличение прибыли отчетного периода. В результате произошло увеличение уровня рентабельности собственного капитала на 4,8%, или на 77,4% от его изменения в структуре факторов.

Среди факторов третьего порядка негативное воздействие на результативный показатель оказали такие факторы, как изменение прибыли от внереализационных доходов и расходов, увеличение удельного веса налога на прибыль, увеличение удельного веса других налогов. Это привело к уменьшению уровня рентабельности собственного капитала на 1,64%, 4,93% и 3,33% соответственно, что составляет -26,3%, -80,29% и -53,7% в структуре факторов общего изменения результативного признака.

В сложившейся ситуации можно рекомендовать руководству предприятия разработать стратегию, направленную на повышение отдачи средств, вложенных в производственную деятельность.

Важность выделения факторов пяти порядков, доведенных до элементарных, и их расчета заключается в возможности принятия обоснованных управленческих решений. Это позволяет правильно сформулировать стратегию своего дальнейшего развития, направленную в конечном итоге на завоевание рынка либо успешного противостояния в жесткой конкурентной борьбе.

ЛИТЕРАТУРА

1. Анализ хозяйственной деятельности в промышленности: учебник/ В.И. Стражев [и др.]; под общ. ред. В.И. Стражева, Л.А. Богдановской – 7-е изд., испр. – Мн.: Выш. шк., 2008. – 527 с.
2. Когденко В.Г. Экономический анализ/В.Г. Когденко. – 2-е изд., переработанное и дополненное. – Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2009. – 392 с.
3. Савицкая Г.В. Анализ эффективности и рисков предпринимательской деятельности: методологические аспекты/Г.В. Савицкая.– М.: ИНФРА-М, 2011. – 270 с.

УДК 631.162:657.28(476)

УЧЕТ РАСЧЕТОВ С ФОНДОМ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ И ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ В СПК «ЗАБОЛОТСКИЙ-АГРО»

Лечкаускайте И.С. – студентка
Научный руководитель **– Жарикова О.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Органом государственного управления средствами государственного социального страхования в структуре Министерства труда и социальной защиты является Фонд социальной защиты населения Министерства труда и социальной защиты Республики Беларусь (далее – ФСЗН).

Изучение системы страховых взносов в ФСЗН в условиях формирования рыночной экономики является одной из наиболее важных проблем, так как система социальной защиты населения призвана улучшить статус экономически и социально слабых слоев населения, создавать им определенную защищенность и безопасность, ограничивая нарушения принципов равенства и равноправия.

В законодательстве Республики Беларусь достаточно хорошо освещены вопросы нормативно-правового регулирования расчетов с ФСЗН. Однако, несмотря на это, существует ряд проблем в сфере социального страхования и обеспечения, которые требуют своего решения и совершенствования: проблема пенсионного возраста; проблема соцподдержки нетрудоспособного населения; проблема «зарплаты в конвертах»; недостаточности средств фонда.

Исследование учета расчетов с ФСЗН проводилось на базе СПК «Заболотский-агро». В данном хозяйстве учёт расчетов по социальному страхованию и обеспечению ведётся с небольшими отклонениями от требований законодательства, а именно:

1. используются документы произвольной формы, заполнение документов производится с ошибками (заполняются не все реквизиты, записи делаются карандашом и др.);
2. к счету 69 не открываются субсчета;
3. отсутствует полная автоматизация учета. Часть учета ведется вручную, что значительно усложняет работу бухгалтеров.

Существует множество программных продуктов, предназначенных для организации автоматизированного учета на базе ПЭВМ. С целью совершенствования учета в рассматриваемом хозяйстве проведем сравнение некоторых из них.

Таблица – Сравнительная характеристика программных продуктов

Характеристика программных продуктов	«1-С»	«Нива СХП»	«Бух-софт»
По отраслевой принадлежности	присутствует в конфигурации «Сельское хозяйство»	полностью соответствует отрасли	отраслевая специфика отсутствует
По отношению к стоимости	платная	бесплатная	условно-бесплатная
По производителю	Россия	Беларусь	Россия
По способности импорта в другие программы	есть, в Word, Excel	есть, в Word, Excel	только в Excel

Хотя установка программы «Бух-софт» производится бесплатно, при ее настройке следует учитывать, что она привязана к законодательству Российской Федерации и не имеет отраслевой принадлежности.

Программа «1С: Предприятие» изначально разрабатывалась не для сельскохозяйственных предприятий, поэтому она не учитывает все особенности производства и организации учета в сельском хозяйстве.

Типовой программный комплекс ТПК «НИВА-СХП» разработан в соответствии с методологией сельскохозяйственного учета РБ. Основное преимущество ТПК − финансирование внедрения проводится в рамках программы МСХиП РБ.

Программный комплекс включает подсистему автоматизации учета труда, заработной платы и кадров, позволяющий полностью автоматизировать процесс расчета начислений, удержаний и налогов на фонд оплаты труда на основании данных первичных документов.

Таким образом, ТПК "НИВА - СХП" может быть успешно внедрен в СПК "Заболотский-агро". Это позволит работникам бухгалтерии эффективно и без лишних затрат времени вести бухгалтерский учет не только расчетов с ФСЗН, но и учет производственных запасов, учет основных средств, учет денежных средств и др.

ЛИТЕРАТУРА

1. Программный продукт ТПК «Нива-СХП»// Сайт [Электронный ресурс]. – 2012. – Режим доступа: http://givc.by/ - дата доступа 25.01.2012;
2. Шуремов, Е. Л. Автоматизированные информационные системы бухгалтерского учета, анализа, аудита: Учебное пособие для вузов/ Е. Л. Шуремов, Э. А. Умнова, Т. В. Воропаева – Москва: Перспектива, 2001. – 363 с.

УДК 631.162:657.6(476.6)

МЕТОДИКА КОНТРОЛЯ ОПЕРАЦИЙ ПО УЧЕТУ ФОНДОВ И РЕЗЕРВОВ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Линевич Н.В. – студентка
Научный руководитель **– Щербатюк С.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Для осуществления хозяйственной деятельности все предприятия должны располагать необходимым капиталом. На современном этапе развития важное значение приобретают вопросы правильности формирования и целевого использования собственного капитала, чему способствует осуществление действенного контроля за образованием и использованием фондов и резервов предприятия.

Своевременный контроль за формированием и использованием фондов и резервов позволит избежать многих неприятностей. В связи с этим интересным представилось усовершенствовать и апробировать методику контроля операций по учету фондов и резервов на материалах сельскохозяйственного предприятия, что и явилось целью данного исследования. В качестве объекта выбран СПК «Мижевичи» Слонимского района Гродненской области. Для проведения проверки мы использовали таблицы, которые являются собственными разработками на основании документов по учету фондов и резервов.

В соответствии с этапами проверки операций по учету фондов и резервов мы разработали следующие контрольно-аналитические таблицы для группировки однородных нарушений: для проверки первичных и учетных документов

по формальному признаку, для арифметической проверки, для проверки правильности отражения операций по поступлению и использованию средств целевого финансирования на счетах бухгалтерского учета, для проверки соответствия данных аналитического и синтетического учета фондов и резервов предприятия, для оценки правильности бухгалтерских проводок, их соответствия показателям отчетности.

Систематизация данных, полученных нами в ходе проверки документов СПК «Мижевичи», в указанных таблицах позволила выявить следующие нарушения и недостатки:

- в оформлении документов (ведомость переоценки ОС),
- арифметические ошибки в учетных документах (ведомость формы № 70-АПК)
- в составлении бухгалтерских записей по поступлению средств целевого финансирования (Таблица).
- расхождения данных бухгалтерской отчетности ф. № 3 от данных Главной книги по размеру добавочного фонда на 95 млн. руб.

Таблица − Результаты проверки правильности отражения операций на счетах бухгалтерского учета

Наименование учетного регистра	Период	Суть операции	Отражение в учете					
			фактически по данным предприятия			следует применить		
			Дт	Кт	Сумма, руб.	Дт	Кт	Сумма, руб.
Журнал-ордер по счету 86	Декабрь 2010	приобретение минеральных удобрений	10/13 18	86	112517068 14444414	10 18 60	60 60 86	112517068 14444414 126961482
		надбавка за молоко	51/1 86	86 90	3708900	51/1 86	86 90	3708900
		начисление % по кредитам	86	86	46464050	76 08	86 76	46464050

Проведенная работа показала, что разработанные нами для проверки учета собственного капитала в СПК «Мижевичи» контрольно-аналитические таблицы могут использоваться в качестве рабочих документов работниками контрольно-ревизионных служб и внутрихозяйственных подразделений, а также независимыми аудиторами. Разработанные формы контрольно-

аналитических таблиц позволят получать в ходе проверки полную и точную информацию о ее результатах.

ЛИТЕРАТУРА

1. Пупко, Г.М. Аудит и ревизия / Г.М. Пупко. – Мн.: «Книжный дом», 2005. – 512 с.
2. Данные аналитического учета, Главной книги и бухгалтерской отчетности по учету фондов и резервов в СПК «Мижевичи» Слонимского района Гродненской области

УДК: 631.16:658.155

К ВОПРОСУ ОКУПАЕМОСТИ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ

Линкевич Е.А. – студентка
Научный руководитель **–Довнар Н. К.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В условиях перехода к рыночной экономике возрастает необходимость постановки управленческого учета на предприятии. В этой связи уточнение сущностных характеристик экономических категорий «расходы», «затраты», «издержки» приобретает особое значение. В настоящее время в научной литературе и практике эти термины употребляются чаще всего как синонимы, что ведет к отождествлению этих понятий. Сущность и различия данных категорий до сих пор остаются предметом дискуссий отечественных и зарубежных ученых и практиков.

На основе критического рассмотрения нормативных положений, литературных источников мы пришли к выводу, что можно определить единый подход к трактованию понятий «затраты», «издержки», «себестоимость», «расходы». «Затраты» — это более широкое понятие, представляющее собой потребленные ресурсы или денежные средства, которые нужно заплатить предприятию. «Издержки» — затраты производственных факторов. «Себестоимость» — затраты на производство и реализацию готовой продукции (т.е. часть затрат производственных факторов). Категория «расходы» применяется в нескольких смысловых значениях: как расходы отчетного периода, расходы по основным видам деятельности, расходы в целях налогообложения. Расходы представляют собой часть затрат.

Уровень отдачи затрат и степень использования ресурсов характеризует относительный показатель эффективности производства, именуемый рентабельностью.

Повышению уровня рентабельности способствует увеличение массы прибыли, снижение себестоимости продукции, улучшение использования производственных фондов. В свою очередь, прибыль может возрасти в результате увеличения объема производства и реализации продукции, повышения удельного веса изделий с более высокой рентабельностью, роста цен, повышения качества выпускаемой продукции.

Уровень рентабельности по своему экономическому содержанию выражает эффективность сельскохозяйственного производства с точки зрения использования затрат живого и овеществленного труда. Она показывает размер прибыли на единицу стоимости материальных и трудовых затрат на производство и реализацию продукции. Уровень рентабельности определяется в процентах как отношение полученной предприятием прибыли к себестоимости реализованной продукции.

В тех случаях, когда производство продукции является для предприятия убыточным (себестоимость реализованной продукции превышает выручку), определяется уровень убыточности. Этот показатель рассчитывают как отношение величины убытка от реализации продукции к полной ее себестоимости и выражают в процентах.

В случае убыточного (нерентабельного) результата хозяйственной деятельности некоторые исследователи в качестве критерия оценки предлагают использовать уровень окупаемости затрат ($О_з$), который определяется как отношение всей денежной выручки от реализации ($В_п$) к полной себестоимости ($С_п$) и непосредственно связан с показателем рентабельности от реализации.

Окупаемость затрат − статичная категория и показатель, характеризующие деятельность предприятия в конкретном году при сравнении результата и затрат. Б. Шундалов и О. Ржеуцкая называют данный показатель универсальным рыночным показателем, который может выступать обобщающим критерием оценки эффективности в сельском хозяйстве. Такой коэффициент несложно рассчитать как по отдельным видам продукции (работ, услуг), так и по всей рыночной работе любого хозяйствующего субъекта. Организации, имеющие коэффициент ниже единицы, считаются неокупаемыми, с коэффициентом выше единицы — относятся к окупаемым.

Таким образом, коэффициент окупаемости по возмещению затрат является важным критерием финансовой обеспеченности воспроизводственных процессов и согласованности решений краткосрочных (текущих) и долгосрочных (перспективных) задач развития сельхозпроизводства.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ковель П.В. О формировании и проблемах окупаемости затрат в сельскохозяйственных предприятиях // Весці нацыянальнай акадэміі навук Беларусі. – 2009. – № 1.

2. Шундалов Б. Универсальный рыночный показатель: коэффициент окупаемости затрат // Аграрная экономика. –2006. –№1. – с.16-18.

УДК 631.162:657.411.8(476)

РАЗЛИЧИЯ УЧЕТА СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА В БЕЛОРУССКОМ УЧЕТЕ И МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРАКТИКЕ

Лобан К.П. − студентка
Научный руководитель − **Максимик Г.И.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время первоочередной задачей учёта в Республике Беларусь является осуществление реформирования бухгалтерского учета и отчетности, обусловленное изменением экономических отношений. Стержнем реформирования выступили международные стандарты финансовой отчетности (МСФО).

Необходимость составления отчетности по МСФО вызвана объективными причинами. Это позволит на конкурентной основе участвовать в конкурентной борьбе за иностранные инвестиции, а также повысить качество отчетности для пользователей в результате ее прозрачности и сопоставимости и обеспечение гарантированного доступа к ней заинтересованным пользователям.

В связи с этим весьма актуальным будет рассмотрение вопроса различия в учете собственного капитала в белорусском учете и международной практике.

Согласно МСФО собственный капитал (стоимость активов предприятия за вычетом обязательств) можно разбить на следующие части:

1) вложенный капитал:

–номинальная стоимость выпущенных акций;

–дополнительный капитал или эмиссионный доход;

2) накопленная нераспределенная чистая прибыль.

То есть собственный капитал равен чистым активам компании, которые определяются как разница между активами и пассивами. Учет собственного капитала в системе МСФО ведется для того, чтобы показать источники капитала и права различных вкладчиков.

В соответствии с МСФО акционерный капитал представляет собой сумму, полученную предприятием в результате различных операций, основным источником оплаченного капитала является выпуск акций. Капитал, внесенный собственниками в результате выпуска акций, разбивается на уставный капитал и суммы, полученные сверх уставного капитала.

В белорусской системе учета в составе собственного капитала компании учитываются уставный, добавочный и резервный капитал, нераспределенная прибыль и прочие резервы. В отличие от МСФО, не требуется разбивки для раскрытия информации по различным видам акций. Также в белорусской системе учета не делается корректировка величины уставного капитала в части собственных акций, выкупленных предприятием.

Учет добавочного фонда в нашей республике ведется на счете 83 «Добавочный фонд». В белорусском учете и международной практике существуют некоторые различия в содержании счета 83 «Добавочный фонд». Так, напри-

мер, в Плане счетов бухгалтерского учета Российской Федерации предусматривается отнесение на данный счет сумм курсовых разниц при формировании уставного капитала, то есть учитывается влияние инфляционных процессов. Порядок отнесения тех или иных сумм в состав счета 83 «Добавочный фонд» является существенным, так как прямо влияет на собственный капитал, изменяя его стоимость. В конечном счете изменяются показатели финансовой отчетности, в расчете которых принимает участие собственный капитал, что затрудняет возможность сопоставления финансовой устойчивости и инвестиционной привлекательности различных предприятий.

Существуют также различия в вопросе использования нераспределенной прибыли в белорусском учете и международных стандартах. Согласно международным нормам, сумма накопленной нераспределенной чистой прибыли направляется непосредственно на капитализацию, в то время как в отечественном учете нераспределенная прибыль используется на образование резервного фонда, выплату дивидендов и увеличение уставного фонда.

В целях перехода на единые стандарты бухгалтерского учета и финансовой отчетности нельзя не принять во внимание международный опыт в области формирования резервов.

В соответствии с МСФО (IAS) 37 резерв − это обязательство, неопределенное по времени или сумме пополнения.

Если проводить анализ перечня создаваемых резервов согласно международным стандартам и правилам российского и белорусского учета, можно сказать, что в своем большинстве создаваемые резервы как в отечественной, так и в зарубежной практике имеют однородную структуру. Однако принципы, закладываемые при формировании отечественных резервов, отличаются от принципов резервообразования по международным стандартам. Основное различие в том, что белорусское государство ставит управление административно-политической сферой выше управления в области экономики. Это выражается в том, что в современной Республике Беларусь юридические нормы имеют приоритет по отношению к экономическим правилам. Основными принципами резервообразования по международным стандартам является принцип осмотрительности (признание в учете с большей вероятностью расходов и обязательств, нежели доходов и активов) и принцип консерватизма (реальная оценка и признание в настоящем тех убытков, которые могут иметь место в будущем). Если принцип осмотрительности в достаточной мере реализуется в белорусской учетной практике, то принцип консерватизма в настоящее время в силу недостаточной проработанности остается вне поля зрения отечественных экономистов.

Таким образом, исходя из вышесказанного видно, что в белорусском учёте собственного капитала и учёте согласно МСФО существуют различия. Поэтому необходимо уделять значительное внимание данному вопросу, что позволит создавать в нашей стране сопоставимую отчетность и принимать адекватные управленческие решения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Камышанов П.И., Барсукова И.В., Густяков И.М. Бухгалтерский учет: отечественная система и международные стандарты. - М.: ИД ФБК-ПРЕСС, 2002. - 520 с.

2. IAS 37 Резервы, условные обязательства и условные активы [электронный ресурс].2012.Режим доступа: http://www.msfofm.ru/ifrs/337

УДК 631.16:336.201.2

ВЛИЯНИЕ КОЭФФИЦИЕНТА ТЕКУЩЕЙ ЛИКВИДНОСТИ НА ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

Малышко А.П. – студент
Научный руководитель **– Шостко И.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Анализ и оценка оборотных средств предприятия проводятся на основе показателей ликвидности, с помощью которых можно найти ответ на вопрос: способно ли предприятие вовремя выполнить свои краткосрочные обязательства. Это касается наиболее ликвидной части имущества субъекта хозяйствования и его обязательств с наименьшим сроком оплаты. Данные показатели рассчитываются на основе статей баланса, где активы распределены в соответствии со степенью ликвидности или в зависимости от времени, необходимого для их обращения в наличность. Также они раскрывают характер отношения между оборотными активами и краткосрочными обязательствами (текущими пассивами) и отражают способность предприятия вовремя выполнить свои финансовые обязательства.

На материалах действующего СПК «Свислочь» нами проведен анализ значения показателя текущей ликвидности (или общий коэффициент покрытия долгов, или коэффициент покрытия, current ratio), который характеризует способность предприятия погашать текущие (краткосрочные) обязательства за счёт оборотных активов.

Так, в 2009 г. данный коэффициент составил 7,39, а в 2010 г. – 14,74. При проведении факторного анализа изменения текущей ликвидности нами сделан вывод, что коэффициент текущей ликвидности в целом возрос на 7,35 за счет изменения некоторых показателей. Таким образом, за счет увеличения оборотных активов в 2010 г. по сравнению с 2009 г. на 3589 млн. руб. коэффициент увеличился на 2,25. За счет уменьшения краткосрочных обязательств на 554 млн. руб. коэффициент текущей ликвидности возрос на 5,1.

Рассматриваемый нами показатель является одним из важнейших финансовых коэффициентов. Чем выше текущая ликвидность, тем лучше платежеспособность предприятия. Наилучшим считается значение коэффициента более 1,5. С другой стороны, значение более 3 может свидетельствовать о нерациональной структуре капитала, это может быть связано с замедлением оборачиваемости средств, вложенных в запасы, неоправданным ростом дебиторской задолженности. Но в любом случае, кредиторы предпочитают видеть более высокое значение коэффициента как признак устойчивого положения предприятия. Также большое значение данного коэффициента может сказать нам о нежелании предприятия привлекать краткосрочные заёмные ресурсы для формирования капитала.

Именно такую позицию в настоящее время мы считаем единственно правильной, так как в условиях крайней экономической нестабильности и в условиях больших банковских процентов обращаться к заёмным ресурсам − слишком рискованный шаг, который может привести даже передовые СПК к заметному ухудшению финансовой устойчивости.

УДК 631.16:336.258.3

МЕРОПРИЯТИЯ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

Малышко А.П. – студент
Научный руководитель **– Шостко И. А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Как уже известно, эффективное использование оборотных средств играет огромную роль в обеспечении нормальной работы предприятия, а также в повышении уровня рентабельности производства. В этой связи каждому субъекту хозяйствования необходимо стремиться не только к постоянному увеличению собственных источников оборотных средств, но и к рациональному их использованию.

При исследовании данного вопроса в СПК «Свислочь» Гродненского района нами выявлены резервы увеличения эффективности использования оборотных активов. Так, показатель абсолютной ликвидности в 2010 г. составил 2,89, при нормативе от 0,25 до 0,5. Это свидетельствует о крайне нерациональном использовании денежных средств на расчётном счёте и в кассе предприятия, которых должно быть в два раза меньше, чем краткосрочных обязательств. И именно на этот факт обращено наше внимание, так как он не в меньшей степени влияет на конечный финансовый результат деятельности исследуемого кооператива.

Предположим, что денежных средств на расчетном счете предприятия хотя бы в масштабе один к одному по отношению к краткосрочным обязательствам (что также, в принципе, больше норматива). То есть в свободном распоряжении остаются 1943 млн. руб. При этом если данную сумму внести в обслуживающий банк на срочный депозит на год (годовая процентная ставка по которому в настоящее время в БелАгроПромБанке составляет 50%), то данное хозяйство могло получить дополнительно 971,5 млн. руб. доходов, а тем самым и увеличилась бы прибыль. Следует отметить, что в 2010 г. данный показатель составил 273 млн. руб.

Таким образом, вышеизложенное мероприятие позволило бы исследуемому кооперативу увеличить прибыль от операционной деятельности в 4,5 раза. За счёт этого СПК «Свислочь» Гродненского района добилось также увеличения показателя рентабельности оборотных активов. При вышеназванных условиях он составил бы 41,57%, в то время как на конец 2010 г. данный показатель был равен 35,27%.

Следовательно, эффективное использование оборотных средств субъектами хозяйствования зависит, прежде всего, от умения управлять ими, улучшать организацию производственной деятельности, повышать уровень коммерческой и финансовой работы. Одновременно существенным моментом является организация постоянного мониторинга соблюдения нормативов и динамики во времени фактических расходов и оборачиваемости оборотных средств. Прежде всего потому, что материальные затраты во многих случаях имеют значительный удельный вес в общих производственных затратах, которые, в свою очередь, существенно влияют на размеры получаемой в результате прибыли.

УДК. 631.16:658.14.0/2(476.6)

ОБОСНОВАНИЕ РЕЗЕРВОВ РОСТА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КРЕДИТОВ В ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СПК «ГРОДНЕНСКИЙ»

Маркевич П.С. – студент
Научный руководитель – **Кривенкова-Леванова Л.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Основным показателем эффективности использования заемного капитала предприятия является эффект финансового рычага (ЭФР). Увеличение данного показателя означает прирост собственного капитала за счет использования заемных средств. Следовательно, источниками резервов роста эффективности использования кредитных ресурсов в хозяйстве являются факторы, влияющие на ЭФР предприятия.

Нами установлено, что в СПК «Гродненский» наибольшее влияние на ЭФР оказывает изменение такого фактора, как коэффициент рентабельности активов. Для того чтобы увеличить этот показатель, необходимо увеличить чистую прибыль предприятия. Ее можно увеличить за счет снижения себестоимости производимой продукции. Основными источниками резервов снижения себестоимости продукции являются: увеличение объема ее производства; сокращение затрат на ее производство.

Экономию затрат по оплате труда в результате проведения инновационных мероприятий можно рассчитать путем умножения разности между трудоемкостью продукции до внедрения и после внедрения соответствующих мероприятии на планируемый уровень среднечасовой оплаты труда и на планируемый объем производства продукции:

$$Р\downarrow ЗП=(ТЕ_1–ТЕ_0)*ОТ_{пл}*VВП_{пл}, \text{ где:} \quad (1)$$

$ТЕ_0$,$ТЕ_1$– трудоемкость продукции до и после внедрения инновационных технологии; $ОТ_{пл}$ – планируемый уровень среднечасовой оплаты труда; $VВП_{пл}$ – планируемый объем производимой продукции.

Нами была рассчитана экономия затрат по оплате труда по некоторым видам производимой в СПК продукции:

Р↓ЗП= 2,808 + 0,174 + 13,261 + 20,100 = 36,343 (млн. руб).

Резерв снижения материальных затрат на производство запланированного выпуска продукции за счет внедрения новых технологии и других мероприятии можно определить следующим образом:

$Р↓МЗ=(УР_1–УР_0)*VВП_{пл}*Ц_{пл}$,где: (2)

$УР_1$, $УР_0$ – расход материальных ресурсов на единицу продукции до и после внедрения инновационных мероприятий

$Ц_{пл}$ – плановые цены на материалы

Нами была рассчитана экономия затрат за счет снижения материальных затрат на производство:

Р↓МЗ=6,67 + 2,23 + 20,33 + 32,12 = 61,35 (млн. руб.)

Величина резерва снижения себестоимости единицы продукции может быть определена по формуле:

$Р↓С=С_в–С_1$,где: (3)

$С_в$ и $С_1$ – соответственно возможный и фактический уровни себестоимости единицы продукции.

Себестоимость производимой продукции в 2010 г. составила 10760 млн. руб. (годовой отчет СПК «Гродненский» форма №2). Таким образом, резерв снижения себестоимости составил:

Р↓С = (10760 – (36,34 + 61,5)) - 10760 = - 97,84 (млн. руб.)

За счет увеличения прибыли от реализации пшеницы и снижения затрат по оплате труда возможно уменьшение общего убытка от реализации продукции, который составил 303,37 млн. руб. В связи с этим мы рассчитали возможное увеличение чистой прибыли. В 2010 г. она составила 845 млн. руб. Таким образом, возможная чистая прибыль могла составить 1150,7 млн. руб. Нами рассчитан резерв роста ЭФР за счет увеличения рентабельности.

Изменение ЭФР за счет увеличения рентабельности совокупных активов: Δ ЭФР $_{к.р.}$ = 0,144- 0,116 = 0,028%;

Общее изменение ЭФР равно:

$\Delta ЭФР = ЭФР_1 - ЭФР_0 = \Delta ЭФР_{к.р.} + \Delta ЭФР_{С.к.} + \Delta ЭФР_{ПФР} = 0,028\%$

$Р↑ЭФР_{РА} = ЭФР_{возм} - ЭФР_{2010} = 0,144 – 0,116 = 0,028\%$

Как мы видим, резерв роста ЭФР за счет увеличения рентабельности совокупных активов составил 0,028%.

На наш взгляд, важнейшим из путей повышения эффективности использования кредитных ресурсов повышение уровня рентабельности совокупных активов за счет увеличения чистой прибыли предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Резервы снижения себестоимости продукции // Справочник экономиста.-2007.-№1. – с.71-81

2. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник.-5-е изд., перераб. и доп. – М.:ИНФРА-М, 2009. – 536 с.

УДК 631.158:658.310.16

ОСНОВНЫЕ ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Мармыш Е.В. – студент
Научный руководитель – **Валюшко Е.Л.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Трудовые ресурсы в сельском хозяйстве весьма ограничены. Что же касается производительности труда, то возможности ее роста, по существу, безграничны. Для успешного решения многообразных экономических и социальных задач, стоящих перед страной, нет другого пути, кроме ускоренного роста производительности труда, резкого повышения эффективности всего общественного производства. Особенно важное значение такое положение имеет для сельского хозяйства, где весь прирост продукции обеспечивается за счет повышения производительности труда. Это ключевой вопрос развития экономики сельского хозяйства.

Решающим фактором роста производительности труда является применение современной техники, приводящее к уменьшению доли живого труда в затратах на производство продукта при относительном увеличении затрат прошлого труда, овеществленного в средствах производства. При этом общее количество труда, затраченного на производство единицы продукции, уменьшается. Это позволит значительно повысить фондовооруженность сельскохозяйственного труда. Особенно резко растет производительность труда при переходе от частичной механизации производства к комплексной.

Рост производительности труда достигается не только на основе увеличения применяемой техники, но и вследствие постоянного ее совершенствования, внедрения тракторов повышенной мощности, высокопроизводительных комбайнов, широкозахватных и многорядных машин, а также комбинированных машин, выполняющих за один проход агрегата несколько технологических операций.

Одно из основных условий быстрого роста производительности труда — широкое внедрение электроэнергии в сельскохозяйственное производство. Особенно эффективна электрификация в животноводстве, где пока еще трудоемкие процессы механизированы недостаточно.

На повышение производительности труда серьезно влияет размещение сельскохозяйственного производства по территории страны и правильная специализация отдельных хозяйств.

Рост производительности труда обеспечивается на основе повышения урожайности сельскохозяйственных культур и продуктивности скота. Производительность труда повышается в том случае, если урожайность сельскохозяйственных культур и продуктивность скота растут быстрее, чем затраты труда на 1 га посевной площади и на 1 голову скота. В связи с этим работники сельского хозяйства должны выявлять эффективность применяемых агротех-

нических и зоотехнических мероприятий, их влияние на рост производительности труда.

Повышение производительности труда неразрывно связано с улучшением использования трудовых ресурсов сельского хозяйства. Для обеспечения более полной и равномерной занятости работников в хозяйствах необходимо развивать различные подсобные промыслы, вспомогательные и обслуживающие производства, но не в ущерб основному сельскохозяйственному производству. Это позволяет улучшить использование трудовых ресурсов, повысить уровень годовой производительности труда.

Рост производственной квалификации и культурно-технического уровня работников сельского хозяйства – серьезный фактор роста производительности труда.

Правильная организация и оплата труда, основанная на принципе материальной заинтересованности, являются необходимым условием ускорения темпов роста производительности труда.

ЛИТЕРАТУРА

1. Адаменкова С.И. Анализ хозяйственной и финансовой деятельности: учеб.-метод. Пособие / С.И. Адаменкова, О.С. Евменчик. – Минск: Элайда, 2011. – 352 с.
2. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учеб. Пособие / Г.В. Савицкая. – 6-е изд., стер. – Мн.: Новое знание, 2006. – 652 с.

УДК 631.16:658.14 (476,6)

ПРИМЕНЕНИЕ КОЭФФИЦИЕНТНОГО МЕТОДА АНАЛИЗА В ОЦЕНКЕ ВНЕШНЕГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ С.-Х. ОРГАНИЗАЦИЙ.

Мелешко О.А. – студентка
Научный руководитель **– Солович Е.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В последнее время в условиях сокращения бюджетных поступлений весьма актуальным становится вопрос о выборе источников финансирования деятельности в организациях АПК. Руководители сельскохозяйственных организаций при планировании финансовых аспектов должны уделять особое внимание структурным изменениям капитала. Так как от объема капитала, которым располагает субъект хозяйствования и направлений его вложения зависят результаты его деятельности и финансовое благополучие организации. Таким образом, очень важно проводить исследования в области возможных источников финансирования и эффективности их использования.

Целью данного исследования выступает определение преимуществ коэффициентного метода анализа в области внешнего финансирования деятельности организаций АПК.

Исследование показало, что в настоящее время анализ формирования и использования капитала организаций проводится с помощью применения различного типа факторных моделей, позволяющих структурировать и идентифи-

цировать взаимосвязи между основными показателями. При этом наиболее приемлемыми для анализа в практической деятельности являются дескриптивные модели, оценка которых выполняется коэффициентным методом анализа. Коэффициентный анализ − ведущий метод анализа эффективности использования капитала с.-х. организации. Под коэффициентным анализом, как правило, понимается изучение и анализ финансовой отчетности при помощи набора финансовых показателей (коэффициентов). Назначение коэффициентного анализа – описать предприятие по нескольким базовым показателям, которые позволяют судить о его финансовом состоянии. Можно выделить три группы коэффициентов: структуры капитала, его движения и деловой активности.

Так, среди коэффициентов структуры капитала выделяются три основных коэффициента: коэффициент собственного капитала, коэффициент заемного капитала и коэффициент соотношения заемного и собственного капитала. На основе данных по хозяйствам Гродненской области можно отметить, что они не зависимы от внешних источников средств и обладают достаточной финансовой устойчивостью в условиях постоянного незначительного снижения коэффициентов финансовой независимости.

К коэффициентам оценки движения капитала предприятия относят коэффициенты поступления, выбытия и использования, рассчитываемые по всему совокупному капиталу и по его составляющим. Их анализ демонстрирует повышение скорости движения заемного капитала с позиции его поступления в организации и незначительное сокращение темпов приращения собственного капитала, особенно с позиции скорректированных на уровень государственной поддержки данных.

Коэффициенты деловой активности позволяют проанализировать, насколько эффективно предприятие использует свой капитал. Как правило, к этой группе относятся различные коэффициенты оборачиваемости и рентабельности. Так, коэффициент оборачиваемости внешних источников финансирования с.-х. предприятий Гродненской области за 2010 г. равен 2,5п. Если рассматривать источники отдельно, то коэффициент оборачиваемости банковских кредитов равен 0,9п и за 2008-2010 гг. снизился на 0,3п. А коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности в 2010 г. составил 3,1п и увеличился по сравнению с 2008 годом на 0,1п. Относительно коэффициента рентабельности внешних источников финансирования, можно указать, что в 2010 г. он составил 2,8п и снизился по сравнению с 2008 г. на 3,2п. При этом рентабельность банковских кредитов составила 6,4%, а кредиторской задолженности − 21,3%. По данным видам внешних источников рентабельность также снизилась, что говорит о повышении риска использования платных внешних источников с позиции достаточности средств для процентных выплат.

Таким образом, коэффициентный метод-анализ возможен к применению в сельскохозяйственных организациях в сфере оценки внешних источников финансирования. При этом важно осознавать, что качественные параметры аналитических выводов возрастают при реализации принципа комплексности применяемых коэффициентов и их поступательного анализа, а именно: важно уделять внимание трем группам коэффициентов: структуры капитала, его движения и деловой активности.

УДК 631.16:658.155:631.8(476.6)

АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ УДОБРЕНИЙ В ОАО «ЧЕРЛЁНА»

Микуть О.В. – студент
Научный руководитель **– Кротова О.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Одним из важных условий получения планируемых урожаев высокого качества и целенаправленного повышения плодородия почв является применение удобрений с учетом особенностей конкретного поля, биологических особенностей культур и других условий. Так, ежегодно для всех хозяйств Республики Беларусь разрабатываются научно обоснованные планы применения удобрений, предусматривающие решение следующей задачи: дифференциацию уровня урожая сельскохозяйственных культур по полям и участкам хозяйства с учетом почвенных условий и плановых заданий.

Важным условием достижения высокой эффективности минеральных удобрений являются оптимальные сроки их внесения, зависящие от биологических особенностей культур, видов и форм удобрений.

Уровень организации использования удобрений определяется качеством расчета потребности предприятия в использовании удобрений, своевременностью представления соответствующими службами предприятий плановых заявок на удобрения, степенью обеспеченности предприятий удобрениями и наличием сверхнормативных запасов или недопоставок отдельных видов удобрений.

От организации использования удобрений во многом зависит ритмичность работы предприятия и его подразделений, качество выпускаемой продукции. Рациональное использование удобрений и применение различных их видов позволяют сократить время обработки, а значит, снизить трудоемкость и фондоемкость продукции и в конечном счете – ее себестоимость.

В процессе исследования нами проведен анализ эффективности использования удобрений в ОАО «Черлёна» Мостовского района Гродненской области.

Проведенный анализ показал, что в анализируемом хозяйстве план по общему внесению удобрений в 2010 г. перевыполнен. Однако отдельно по фосфорным удобрениям план недовыполнен на 2,3%. Больше всего план перевыполнен по калийным удобрениям. По сравнению с 2009 г. в 2010 г. меньше внесено азотных и фосфорных удобрений на 80,5т и 47,9т соответственно. Однако недовыполнение плана по внесению удобрений под кормовые культуры послужило одной из причин снижения урожайности последних.

Снижение окупаемости удобрений может произойти из-за несбалансированности, низкого качества, сроков и способов внесения в почву. В процессе анализа сравнивалась фактическая и нормативная окупаемость удобрений. Так, в ОАО «Черлёна» фактическая окупаемость удобрений, внесенных под зерно-

вые культуры, значительно ниже нормативной, что свидетельствует о неэффективном их использовании.

Большой удельный вес в себестоимости продукции растениеводства занимают затраты на удобрение почвы. Экономия (перерасход) средств по этой статье на 1 т продукции может быть вызвана изменением эффективности использования удобрений (расход на производство 1 т продукции) и их стоимости.

Результаты расчета показали, что в ОАО «Черлёна» перерасход средств по данной статье произошел не только в связи с удорожанием удобрений, но и по причине менее эффективного их использования, что в значительной степени зависит от хозяйства. Так, за счет роста стоимости удобрений сумма затрат по статье «Удобрения и средства защиты растений» на производство основных видов товарной продукции (зерновые, сахарная свекла, картофель) возросла на 35532 руб. За счет перерасхода удобрений сумма затрат по статье возросла на 5840 руб.

Таким образом, повышение окупаемости удобрений (внесение в почву в оптимальном сочетании всех питательных веществ, в соответствующие сроки, недопущение физических потерь при хранении и перевозке и т.д.), а также сокращение затрат на их заготовку, хранение и внесение в почву – важные пути снижения себестоимости продукции в данном хозяйстве.

ЛИТЕРАТУРА

1. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: Учебник для вузов. 3-е изд. /Г.В. Савицкая. – Мн.: ООО «Новое знание», 2007г.
2. Мисевич, И.В., Савицкая, Г.В., Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: Методические рекомендации. – Мн.: БГЭУ, 2000.–67 с.

УДК 63116:658.14 (476.6)

УПРАВЛЕНИЕ ОБОРОТНЫМ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Мисюк А.Р. − студентка
Научный руководитель − **Немец В.П.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Важное место в развитии производственной и финансово-хозяйственной деятельности занимает оборотный капитал, как комплексный показатель участвующих в обороте активов и средств организации. Фактическое наличие оборотных средств, удерживаемое управленцами в достаточном для обеспечения текущей производственной деятельности предприятия объеме, требует эффективной системы учета и контроля с одной стороны, и жесткой − с другой.

Особенностью оборотного капитала является то, что он не расходуется, не потребляется, а авансируется в различные виды текущих затрат хозяйствующего субъекта. Целью авансирования является создание необходимых материальных запасов, заделов незавершенного производства, готовой продукции и

условий для ее реализации. Таким образом, оборотный капитал, предназначенный для обеспечения непрерывности процесса производства и реализации продукции, может быть охарактеризован как совокупность денежных средств, авансированных для создания и использования оборотных производственных фондов и фондов обращения.

В современных экономических условиях большое внимание необходимо уделять анализу оборотного капитала, так как он влияет на финансовое состояние сельскохозяйственного предприятия, что, в свою очередь, оказывает серьезное воздействие на иные финансово-экономические характеристики предприятия. Так, например, от того, какие ассигнования вложены в основные и оборотные средства, сколько их находится в сфере производства и обращения, в денежной и материальной форме, насколько оптимально их соотношение, во многом зависят результаты производственной и финансовой деятельности, следовательно, и финансовое состояние предприятия.

Таким образом, объектом данного анализа выступает оборотный капитал предприятия. Предметом же выступает система взаимосвязанных показателей оборотного капитала, основными из которых выступают показатели оборачиваемости, продолжительность одного оборота в днях и коэффициент загрузки.

Об эффективности управления оборотными активами можно говорить тогда, когда все принятые решения и действия положительно сказываются на главной цели функционирования производства – увеличении доходов, снижении уровня затрат. Тогда из многих вариантов можно выбрать оптимальный, моделировать разные сценарии решений, позволяющие обосновать объем и структуру оборотного капитала, снизить затраты на его приобретение и обеспечить стабильное финансовое состояние предприятия**.**

Таблица − Анализ структуры оборотных средств по Гродненской обл.

Вид средств	Наличие средств, млн. руб.			Структура средств, %		
	на начало года	на конец года	изменение года	на начало года	на конец года	изменения
Денежные средства	30313	15542	-14771	2,003	0,9	-1,103
Краткосрочные финансовые вложения	10222	12175	1953	0,67	0,7	0,03
Дебиторы	6423	6505	82	0,42	0,38	-0,04
Запасы и затраты	1465968	1669057	203089	96,9	97,9	1
В том числе:						
производственные запасы	589563	640724	51161	38,9	37,6	-1,3
животные на выращивании и откорме	573438	662251	88813	37,9	38,9	1
готовая продукция	26342	26782	440	1,74	1,6	-0,14
ИТОГО	1512926	1703279	190353	100	100	x

Как видно из таблицы, наибольший удельный вес в оборотных активах занимают запасы и затраты. На их долю на начало года приходилось 96,9%, а на конец − 97,9% текущих активов. К концу года уменьшилась доля дебитор-

ской задолженности, несмотря на абсолютный прирост ее суммы, и значительно уменьшилась сумма и удельный вес денежной наличности.

ЛИТЕРАТУРА

Финансы организаций (предприятий): учебник / Л.Г.Колпина и др.; под общ. ред. Л. Г.Колпиной. – 2-е изд., испр. – Минск: Выш. шк., 2010. – 396 с.

УДК 658.1

ПУТИ УКРЕПЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Михальченко О.А. – студент
Научный руководитель **– Андрейчикова Ж.В.**
УО «Белорусский государственный аграрный технический университет»
г. Минск, Республика Беларусь

В настоящее время в кризисных условиях функционирования экономики Республики Беларусь актуальным вопросом является поиск путей укрепления финансовой устойчивости субъектов хозяйствования. При высоком уровне инфляцииважным является сокращение дебиторской задолженности, что связанно с обесцениванием денежных средств, возвращаемых должниками, и, следовательно, сокращением косвенных доходов предприятия, что, в свою очередь, негативно влияет на финансовую устойчивость предприятия.

Очевидно, необходимым для каждого субъекта хозяйствования является поиск путей сокращения дебиторской задолженности в целях оптимизации оборотных активов и укрепления финансовой устойчивости предприятия.

В этой связи для определения влияния сокращения дебиторской задолженности на финансовую устойчивость предприятия автором были проведены исследования на примере финансово-хозяйственной деятельности филиала «Жодинский хлебозавод» РУП «Борисовхлебпром» за 2008-2010 гг.

Необходимо отметить, что на протяжении 2008-2009 гг. на предприятии наблюдается рост дебиторской задолженности. Так, в 2008 году сумма дебиторской задолженности составила 1145 млн. руб., а в 2009 году - 1161 млн. руб. Однако в 2010 г. произошло сокращение дебиторской задолженности, которая составила 922 млн. руб., что является положительным аспектом оптимизации оборотных активов предприятия. Важно подчеркнуть, что денежные средства, возвращаемые дебиторами, предприятие направляет на погашение краткосрочных кредитов и займов, а также кредиторской задолженности предприятия.

В связи с тем, что в конце 2010 г. предприятие имело дебиторскую задолженность в размере 922 млн. руб., филиалу «Жодинский хлебозавод» необходимо направлять свою деятельность на постоянный поиск путей сокращения дебиторской задолженности.

В данной ситуации автором предлагается осуществлять сокращение дебиторской задолженность за счёт осуществления следующих мероприятий:

1. Взыскания дебиторской задолженности через налоговые органы, то есть налоговая инспекция должна производить взыскание налогов не с самого

предприятия, а с дебиторов филиала «Жодинский хлебозавод», который направляет заявление в налоговые органы с указанием списка дебиторов. Основанием для этого служит статья 58 Налогового кодекса Республики Беларусь.

2. Взыскание дебиторской задолженности через Фонд социальной защиты населения. Суммы по обязательному страхованию и социальному обеспечению предприятие будет уплачивать за счёт взыскания средств с дебиторов, предварительно предоставив заявление и необходимую информацию о дебиторской задолженности.

Таким образом, можно спрогнозировать показатели, характеризующие финансовую устойчивость предприятия на 2011 г. с учётом сокращения дебиторской задолженности на 26 млн. руб., за счёт погашения кредиторской задолженности по расчетам по налогам и сборам и по социальному страхованию и обеспечению.

Расчёт данных показателей произведён в таблице.

Таблица − Прогнозные показатели, характеризующие финансовую устойчивость филиала «Жодинский хлебозавод»

Показатели	2010 г.	2011 г. (прогноз)	Изменение, +/-
Коэффициент финансовой зависимости	0,08	0,077	-0,003
Коэффициент финансового риска	0,09	0,08	-0,01
Коэффициент текущей задолженности	0,08	0,077	-0,003
Коэффициент платёжеспособности	11,7	12	+0,03

Проведённые исследования показали, что осуществление предложенных мероприятий по сокращению дебиторской задолженности приведёт к улучшению показателей, характеризующих финансовую устойчивость предприятия и, следовательно, к улучшению финансового состояния предприятия в целом.

УДК 338.31

ФОРМЫ И МЕТОДЫ АНАЛИЗА ПРИБЫЛИ

Мороз А.Л. – студентка
Научный руководитель **– Короткевич С.В.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Анализ прибыли представляет собой процесс исследования условий и результатов ее формирования и использования для выявления резервов с целью повышения эффективности деятельности предприятия.

Анализ прибыли подразделяется на различные направления, виды и формы в зависимости от следующих признаков:

По направлениям исследования выделяют анализ формирования прибыли и анализ ее использования:

– анализ формирования прибыли проводится в разрезе основных сфер деятельности – операционной, инвестиционной, финансовой. Он является ос-

новной формой анализа для выявления резервов повышения суммы и уровня прибыли;

– анализ распределения и использования прибыли проводится по основным направлениям ее использования. Он призван выявить уровень потребления прибыли и ее капитализации, а также конкретные формы ее производственного потребления в инвестиционных целях.

По организации проведения выделяют внутренний и внешний анализ прибыли:

– внутренний анализ проводится менеджерами или собственниками предприятия с использованием всей совокупности имеющейся информации. Результаты такого анализа могут представлять коммерческую тайну;

– внешний анализ проводится налоговыми органами, банками, страховыми компаниями по материалам публикуемой предприятием в открытой печати отчетности.

По масштабам деятельности можно выделить следующие формы анализа прибыли:

– анализ прибыли по предприятию в целом. В процессе этого анализа изучается формирование, распределение и использование прибыли без выделения отдельных структурных подразделений предприятия (используется в финансовом анализе);

– анализ прибыли по структурному подразделению или центру ответственности (применяется в управленческом учете);

– анализ прибыли по отдельным видам продукции (является дополнительным видом анализа, который может использоваться как в финансовом, так и в управленческом учете).

По объему исследования выделяют полный и тематический анализ прибыли:

– полный анализ проводится с целью изучения всех аспектов ее формирования, распределения и использования в комплексе;

– тематический анализ ограничивается отдельными аспектами формирования или использования прибыли (влияние проводимой предприятием налоговой политики на формирование затрат, доходов и прибыли; влияние структуры и стоимости капитала на уровень прибыльности предприятия и др.).

По периоду и глубине проведения выделяют:

– предварительный анализ прибыли (экспресс-анализ прибыли, прогнозный анализ), связанный с условиями ее формирования, распределения или предстоящего использования, с условиями осуществления отдельных коммерческих сделок, финансовых или инвестиционных операций, при составлении бизнес-плана, анализ итоговой бухгалтерской отчетности в целях определения массы и нормы прибыли, рентабельности продаж и активов предприятия;

– оперативный анализ прибыли, проводимый в процессе осуществления производственной, инвестиционной и финансовой деятельности с целью оперативного воздействия на формирование или использование прибыли;

– последующий (углубленный) анализ прибыли, осуществляемый по результатам работы за отчетный период для наиболее полного изучения финансовых результатов в сравнении с предварительным и текущим ее анализом,

выявления факторов, повлиявших на изменение прибыли в сравнении с бизнес-планом, показателями реализуемого инвестиционного проекта или предыдущим периодом, а также для контроля и последующей корректировки показателей выполняемого предприятием бизнес-плана;

– детализированный анализ прибыли, проводимый в разрезе изучения каждого из факторов, оказывающих влияние на величину прибыли в целом по предприятию, прибыли по отдельным видам выпускаемой продукции или конкретным продажам.

В целом можно отметить, что в ходе проведения анализа прибыли предприятия используются разнообразные приемы и способы, позволяющие получить точную количественную оценку финансовых результатов. Безусловно, методика и последовательность анализа прибыли определяется тем, в какой форме предполагается его проводить.

УДК 336.74

СОВЕРШЕНТСВОВАНИЕ НАЛИЧНОГО ДЕНЕЖНОГО ОБРАЩЕНИЯ

Мороз М.Н. – студент
Научный руководитель **– Осипчук И.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Рыночные отношения стимулируют развитие производственно-экономических связей между сельскохозяйственными организациями и поставщиками, а также покупателями сельскохозяйственной продукции. Динамику взаимоотношений с юридическими и физическими лицами характеризуют взаиморасчеты, производимые между ними, а также их платежеспособность.

Целью данного исследования является рассмотрение нового порядка ведения кассовых операций, а объектом – методология учета наличных денежных средств, находящихся в кассе предприятия.

Денежные расчеты осуществляются в виде безналичных платежей или наличными деньгами. Наличные денежные средства, необходимые для текущей хозяйственной деятельности, а также денежные документы хранятся в кассе.

До настоящего времени организациям разрешалось в определенных размерах иметь деньги в кассе и использовать их на текущие расходы. С этой целью банки устанавливают организации лимит остатка наличных денег в кассе – предельный остаток, максимально допустимая сумма наличных денег, которая может находиться в кассе организации по состоянию на конец рабочего дня. Неиспользованные в установленные сроки суммы подлежат сдаче в банк ежедневно.

С 1 июля 2011 г. в соответствии с Инструкцией о порядке ведения кассовых операций и порядке расчетов наличными денежными средствами в белорусских рублях на территории Республики Беларусь, утвержденной постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 29 марта

2011 г. № 107, и Инструкцией об организации наличного денежного обращения в Республике Беларусь, утвержденной постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 30 марта 2011 г. № 112, организациям предоставлено право самостоятельно определять порядок и сроки сдачи выручки, а также лимит остатка касс. Для этого в организации издается приказ, где указываются порядок и сроки сдачи выручки с последующим сообщением обслуживающему банку. При этом сроки сдачи выручки для уполномоченных лиц устанавливаются исходя из необходимости обеспечения сохранности наличных денег, но не реже одного раза в 7 календарных дней.

Расчеты между юридическими лицами наличными денежными средствами, в том числе путем внесения наличных денег непосредственно в кассы банков с последующим зачислением их на текущие (расчетные) банковские счета получателей может осуществляться в общей сумме не более 300 базовых величин на протяжении одного дня, за исключением случаев, связанных с расчетом наличными деньгами по платежам в бюджет, государственные внебюджетные фонды. При этом количество юридических лиц, индивидуальных предпринимателей, с которыми юридическое лицо проводит расчеты наличными деньгами в общей сумме не более 300 базовых величин на протяжении одного дня, не ограничивается.

Таким образом, для усовершенствования наличного денежного обращения введено правило, согласно которому субъекты хозяйствования расходуют наличные деньги из выручки для обеспечения потребностей, возникающих в процессе их функционирования, и в размерах, установленных законодательством для осуществления предстоящих расходов (при наличии таких размеров). Например, для расчетов наличными денежными средствами между юридическими лицами, обособленными подразделениями, индивидуальными предпринимателями — в общей сумме не более 300 базовых величин на протяжении одного дня и др. Следовательно, со стороны нормативно-правового законодательства организациям предоставляется самостоятельность в области определения порядка и сроков сдачи выручки, что должно благоприятно повлиять на ее деятельность.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бухгалтерский учет денежных средств и финансовых вложений: учебно-методическое пособие / А.С. Чечеткин.− Минск: ИВЦ Минфина, 2008. – 122 с.

2. Инструкция о порядке ведения кассовых операций и порядке расчетов наличными денежными средствами в белорусских рублях на территории Республики Беларусь, утвержденной постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 29 марта 2011 г. № 107

3. Инструкция об организации наличного денежного обращения в Республике Беларусь, утвержденной постановлением Правления Национального банка Республики Беларусь от 30 марта 2011 г. № 112

УДК 631.16(476.6)

АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СПК «СВИСЛОЧЬ»

Муха А.А. – студент
Научный руководитель **– Хобец А.М.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Профессиональное управление финансами требует глубокого их анализа, основным содержанием которого является комплексное системное изучение финансового состояния предприятия и факторов его формирования с целью обеспечения финансовой стабильности и финансовой безопасности предприятия.

Важнейшей характеристикой финансового состояния предприятия является стабильность его деятельности в свете долгосрочной перспективы. Она связана с общей финансовой структурой предприятия, степенью его зависимости от кредитов. Финансовая устойчивость предприятия понимается как характеристика риска несостоятельности предприятия, его способности, по крайней мере, не ухудшить свое состояние в процессе деятельности.

Таблица 1 − Показатели, характеризующие финансовую устойчивость СПК «Свислочь» за 2007-2010 гг.

№	Показатели	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	Нормативные значения
1.	Коэффициент финансовой независимости (автономии)	0,88	0,88	0,87	0,91	≥ 0,5
2.	Коэффициент финансовой напряженности (зависимости)	0,12	0,12	0,13	0,09	≤ 0,5
3.	Коэффициент финансовой неустойчивости (плечо финансового рычага)	0,14	0,14	0,15	0,10	< 1
4.	Коэффициент обеспеченности долгосрочных обязательств активами	0,08	0,10	0,09	0,07	≤ 0,4
5.	Коэффициент обеспеченности долгосрочных обязательств внеоборотными активами	0,10	0,13	0,13	0,10	≤ 0,4
6.	Коэффициент обеспеченности внеоборотных активов собственным капиталом	0,85	0,85	0,84	0,77	≤1
7.	Коэффициент обеспеченности собственными оборотными активами	0,55	0,52	0,52	0,69	> 0,1
8.	Отношение оборотных и внеоборотных активов	0,33	0,34	0,37	0,43	>0,2
9.	Уровень чистых оборотных активов	0,21	0,23	0,23	0,28	≥ 0,5

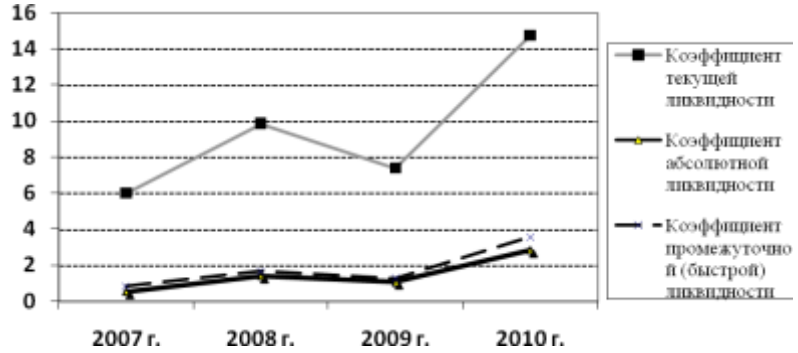
По данным таблицы видно, что рассматриваемое нами предприятие финансово устойчиво и независимо от внешних кредитов, так как коэффициент финансовой независимости в 2010 г. составил – 1,1. Коэффициент финансовой напряженности (зависимости) характеризует долю долга в общей сумме капитала. Снижение значения данного показателя свидетельствует об уменьшении зависимости предприятия от условий, выдвигаемых кредиторами, а следовательно, о повышении финансовой устойчивости (норма ≤ 0,5, критическое значение >0,85). В СПК «Свислочь» в 2010 г. этот коэффициент составил 0,09. Коэффициент обеспеченности долгосрочных обязательств внеоборотными активами показывает, какая доля активов предприятия финансируется за счет долгосрочных займов (норма ≤ 0,4). По нашим подсчетам, в 2010 г. он составил 0,1, что позволяет говорить о слабой степени зависимости предприятия от долгосрочных займов.

Также необходимо рассмотреть способность предприятия своевременно погашать свои обязательства. Для этого нами были рассчитаны показатели ликвидности за 2007-2010 гг. Они представлены в таблице ниже.

Таблица 2 – Показатели ликвидности СПК «Свислочь» за 2007-2010 гг.

	Показатели	Годы				Нормативные значения
		2007	2008	2009	2010	
.	Коэффициент текущей ликвидности	6,01	9,86	7,39	14,74	>1,5
.	Коэффициент абсолютной ликвидности	0,54	1,43	1,09	2,86	0,25-0,5
.	Коэффициент промежуточной ликвидности	0,85	1,68	1,28	3,57	>0,8

По данным таблицы можно сделать вывод о том, что СПК «Свислочь» является стабильно функционирующим предприятием. Как видно из таблицы предприятие обладает коэффициентами текущей, абсолютной и быстрой ликвидности, в несколько раз превышающими нормативы и имеющими тенденции к росту.



Динамика коэффициентов ликвидности 2007-2010 гг.

В целом СПК «Свислочь» является преуспевающим хозяйством с высокими показателями финансовой устойчивости, деловой активности и платежеспособности, имеющими тенденции к постепенному росту.

ЛИТЕРАТУРА

1. Н. Салтанович / Методы оценки финансовой устойчивости предприятия, информационно-правовая система, «Эксперт».
2. С. Ю. Щербатюк // Рекомендации. Диагностика финансовой устойчивости сельскохозяйственных организаций Гродненской области-Гродно: ГГАУ, 2009-24с.
3. С. Ничипорович, главный экономист Главного управления статистики финансов Министерства статистики и анализа Республики Беларусь/ Экспресс-оценка финансово-хозяйственного положения организации, Информационно-правовая система, «Эксперт».

УДК: 631.16:658.155(476.6)

ПРОБЛЕМЫ УЛУЧШЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ РАСТЕНИЕВОДСТВА В ФИЛИАЛЕ «СКИДЕЛЬСКИЙ» ЧПУП «СКИДЕЛЬАГРОПРОДУКТ»

Мышко Н.И. – студентка
Научный руководитель **– Кривенкова-Леванова Л.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Проблема повышения финансовых результатов является важнейшей для любого предприятия, так как именно в финансовом результате заключается выраженный в денежной форме итог хозяйственной деятельности организации в целом и ее отдельных подразделений. Финансовый результат указывает на прирост или уменьшение стоимости собственного капитала организации, который образуется в процессе ее предпринимательской деятельности в отчетном периоде. Улучшение финансовых результатов зачастую указывает на такие важные процессы, как увеличение прибыльности предприятия, реализация запланированных показателей, а также общее повышение эффективности деятельности предприятия.

При анализе прибыли и рентабельности продукции растениеводства в филиале «Скидельский» было выявлено, что предприятие находится в неустойчивом финансовом положении.

Таблица − Подсчет резервов роста прибыли и рентабельности продукции растениеводства филиала «Скидельский» за 2010 г.

Показатель	Продукция		
	Зерно	Рапс	Сах. свекла
Возможная прибыль от ре-ции пр-ции, млн. руб.	743,8	-2,69	394,2
Фактическая прибыль от р-ции пр-ции, млн. руб.	308	-31	204
Резерв увеличения прибыли от реализации продукции, млн. руб.	435,8	28,31	190,2
Возможная рентабельность продукции, %	15,23	-0,67	19,53
Фактическая рентабельность продукции, %	6,44	-7,86	10,31
Резерв увеличения уровня рентабельности реализованной продукции, %	8,79	7,19	9,22

Из таблицы видно, что на данном предприятии рапс является убыточной продукцией, что свидетельствует о неэффективном использовании ресурсов на выращивание и уборку данного вида культур.

Филиал «Скидельский» является убыточным предприятием, так как у него неудовлетворительное финансовое состояние, плохие финансовые результаты, характеризуемые тем, что в течение определенного времени денежные поступления не компенсируют расходы, не образуется прибыль. Также данное предприятие не может нормально осуществлять свою деятельность без средств целевого финансирования. Однако каждое предприятие должно стремиться к тому, чтобы самостоятельно осуществлять свою деятельность, без государственной поддержки.

Для улучшения финансовых результатов предприятия существует определенный набор наиболее эффективных стратегий:

- уменьшение себестоимости в части материальных и финансовых затрат посредством снижения материалоёмкости и трудоёмкости продукции;
- повышение качества продукции и оптимизация ассортимента;
- увеличение оборачиваемости оборотных средств;
- совершенствование структуры предприятия в целях наиболее эффективной организации труда;
- сокращение нереализованных остатков на начало и конец отчётного периода и другие.

Таким образом, поскольку в условиях рыночной экономики эффективность производственной, инвестиционной и финансовой деятельности предприятия выражается в финансовых результатах, оптимальное решение задач по их повышению и использованию становится основой успешности существования организации на рынке и залогом реализации ее целей.

ЛИТЕРАТУРА

1. Акулич В.В. Факторный анализ прибыли от реализации продукции, товаров, работ, услуг»// Планово-экономический отдел. – 2008г. - №4.- с.78-81.
2. Ковалев Л.И. Как поднять доходность сельскохозяйственного предприятия [Текст]/ Л.И. Ковалев // Экономика. Финансы. Управление: Производственно-практический журнал. – 2010. - №8. – с.41-44.
3. Крупнова, А., Раковец, В.//Главный бухгалтер. – 2010. -№8.- с.9-25.

УДК 657.3

РЕФОРМИРОВАНИЕ И ГАРМОНИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ СТРАН-УЧАСТНИЦ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА

Нараб Н.С. – студентка
Научный руководитель **– Осипчук И.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В процессе работы составителей и пользователей финансовых отчетов во всем мире возникает проблема унификации бухгалтерского учета, поскольку проблема несоответствия моделей бухгалтерского учета носит глобальный характер. В настоящее время наибольшую известность получили два подхода к ее решению: гармонизация и стандартизация.

Целью реформирования системы бухгалтерского учета является приведение национальной системы бухгалтерского учета в соответствие с требованиями рыночной экономики и международными стандартами финансовой отчетности (МСФО). Составление отчетности по МСФО позволит привлечь зарубежные инвестиции, установить долгосрочные отношения с зарубежными партнерами.

На территории СНГ одним из первых разработал и внедрил свои стандарты бухгалтерского учета и финансовой отчетности на базе МСФО один из партнеров Беларуси по Таможенному союзу – Казахстан.

В Республике Беларусь основной целью Государственной программы перехода на международные стандарты бухгалтерского учета является, руководствуясь основными тенденциями гармонизации стандартов на международном уровне, сформировать систему стандартов учета и отчетности для внешних пользователей и помочь организациям во внедрении методов управленческого учета на принципах МСФО. Одним из основных мероприятий для приведения национальной системы бухгалтерского учета в соответствие с МСФО стало вступление в силу Постановления Минфина от 29.06.2011 г. № 50 «Об установлении типового плана счетов бухгалтерского учета, утверждении Инструкции о порядке применения типового плана счетов бухгалтерского учета и признании утратившим силу некоторых постановлений Министерства финансов РБ и их отдельных структурных элементов». Анализ законодательства РБ и практики его применения, анализ законодательства иностранных государств послужили основанием для введения в типовой план новых счетов, корректировки имеющихся счетов, закрепления современных принципов и подходов к формированию информации в бухгалтерском учете.

Россия также пошла по пути планомерного перехода к активному применению МСФО. Организации работают в условиях обновленного плана счетов, новых утвержденных стандартов по бухгалтерскому учету. В России, как и в Беларуси, требование обязательного составления индивидуальной финансовой отчетности по МСФО в настоящее время отсутствует, поэтому индивидуальная отчетность организаций обычно составляется по российским правилам бухгал-

терского учета. Исключение составляют общественно значимые хозяйствующие субъекты. Основным нормативным документом, регулирующим бухгалтерский учет в России, является Федеральный закон “О бухгалтерском учете” № 129-ФЗ, утвержденный Президентом РФ 21.11.96 г (редакция от 28.09.2010 г.).

Финансовая система Казахстана на сегодняшний день полно отвечает требованиям международных стандартов. Примером того служит, например, типовой план счетов, построенный по принципу международного плана (схожесть наименований разделов; номера счетов содержат четыре знака: 1-я цифра − раздел; 2-я цифра − подраздел; 3-я − счет; 4-я (и последующие) − субсчет), а также содержание бухгалтерского баланса и отчета о финансовом результате.

Таким образом, на современном этапе развития международных отношений финансовый сектор Казахстана, по сравнению с Беларусью и Россией, перешел на качественно новый уровень своего развития. Большая часть реформ, направленных на создание основы для его успешного функционирования в перспективе, уже осуществлена. Финансовая система Казахстана признана одной из самых прогрессивных, и это подтверждают ведущие международные эксперты.

УДК 631.162:621.039.542.4

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РЕГИСТРА СИНТЕТИЧЕСКОГО УЧЕТА ПО УЧЕТУ ГСМ

Нестер О.В. − студентка
Научный руководитель − **Грудько С.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В условиях повышающихся цен на исходное сырье (производственные запасы) и инфляционных процессов предприятия должны стремиться к снижению себестоимость продукции при росте качества продукции. В связи с этим необходимо искать пути совершенствования учёта горюче-смазочных материалов.

Улучшению ресурсосбережения способствует упорядочение первичной документации. Для учёта горюче-смазочных материалов на предприятиях применяется ряд приспособленных форм документов: накопительная ведомость учёта работы грузового автотранспорта, ведомость на получение горючего, смазочных материалов и продуктов со склада, ведомость учета выдачи горюче–смазочных материалов и др. Эффективная организация системы первичного учёта становится в настоящее время насущной проблемой, требующей если не немедленного, то достаточно оперативного решения.

Поэтому целесообразно создать документы для учета горюче-смазочных материалов в удобной форме.

Для ведения синтетического учета производственных запасов предусмотрен журнал-ордер формы № 10-АПК. Записи в журнале-ордере формы № 10- АПК производятся оборотами за месяц. По строкам отражается наименова-

ние операции или основание записи, а отдельная графа отводится для каждого корреспондирующего счёта. Таких как 02 «Амортизация основных средств», 05 «Амортизация нематериальных активов», 15 «Заготовление и приобретение материальных ценностей», 16 «Отклонение в стоимости материальных ценностей», 70 «Расчёты с персоналом по оплате труда» и др. Однако указанные счета не затрагивают операции по горюче-смазочным материалам.

Поэтому рекомендуемая форма журнала-ордера с использованием возможностей программы MicrosoftExcel имеет ряд преимуществ:

По 1-му разделу (Таблица 1):

- по строкам отражаются места хранения ГСМ
- по графам указываются счета списания горюче-смазочных материалов, а не всех производственных запасов. А именно: 08 «Вложения во внеоборотные активы», 20 "Основное производство", 23"Вспомогательное производство", 24"Расходы по содержанию и эксплуатации машин и оборудования", 25"Общепроизводственные расходы", 26"Общехозяйственные расходы", 44"Расходы на реализацию" и др.
- указываются данные остатка на начало и всего за месяц.

Таблица 1 – Форма журнала-ордера (1 раздел)

В дебет счетов	08 "Вложения во внеоборотные активы"	20 "Основное производство"	23"Вспомогательное производство"	24"Расходы по содержанию и эксплуатации машин и оборудования"	25"Общепроизводственные расходы"	26"Общехозяйственные расходы"	44"Расходы на реализацию"	Всего	
Место хранения ГСМ								за месяц	с начала года
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
АЗС Янчуки		2179720						2179720	
АЗС Барташи						1256050		1256050	
Всего:									
за месяц.....		2179720				1256050		3435770	
с начала года.....									

По 2-му разделу (Таблица 2):

- по графам отражаются пути поступления горюче-смазочных материалов в стоимостной оценке с начала года и за месяц
- по строкам даты поступления или периоды, например по месяцам
- данные всего с начала года и за месяц.

Таблица 2 – Форма журнала-ордера (2 раздел)

Пути поступления	РУП «Беларуснефть-Гроднообллнефтепродукт»				Всего	
Дата(период)	с начала года	за месяц	с начала года	за месяц	с начала года	за месяц
1	2	3	4	5	8	9
январь		109696234				109696234
Всего:						
за месяц.....		109696234				109696234
с начала года.....						

В заключение выше сказанному необходимо отметить, что упорядочение первичной документации будет способствовать обеспечению сохранности горюче-смазочных материалов, правильной приемки, хранению и отпуску.

УДК 631.162:621.039.542.4

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ФОРМЫ НАКОПИТЕЛЬНОЙ ВЕДОМОСТИ УЧЕТА РАБОТЫ ГРУЗОВОГО АВТОТРАНСПОРТА

Нестер О.В. − студентка
Научный руководитель − **Грудько С.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Согласно постановлению Совета Министров Республики Беларусь от 24 марта 2011 г. № 360 «Об утверждении перечня первичных учётных документов» существует восемь типовых форм первичных учётных документов, которые обязательно применяются в бухгалтерском учёте. Остальные же документы носят рекомендательный характер и могут разрабатываться субъектами хозяйствования самостоятельно.

В качестве рекомендуемых форм первичных документов для учета горюче-смазочных материалов выступают: накопительная ведомость учёта работы грузового автотранспорта, ведомость на получение горючего, смазочных материалов и продуктов со склада, ведомость учета выдачи горюче–смазочных материалов и др.

Накопительная ведомость учёта работы грузового автотранспорта применяется для учёта расхода горючего, а также выполненных работ водителем. Данная ведомость открывается на каждого водителя в отдельности и ведется в центральной бухгалтерии организации, записи в которой производятся ежемесячно.

В данном документе отражается марка автомобиля, фамилия и инициалы водителя. По строкам указывается дата, а по графам отражается объём выполненных работ и начисленная заработная плата. Однако для более точного ведения учёта горюче-смазочных материалов целесообразно усовершенствовать форму данного документа (Таблица):

- по строкам указывать дату или период, например месяц;
- по графам отражать объём выполненных работ: перевезённого груза (указывается в тоннах), пробег общий в километрах, пробег, в том числе с грузом, и отработанные часы;
- указывать расход горючего по норме и фактически и подсчитывать отклонение от нормы;
- отражать начисленную заработную плату: основную, дополнительную и всего.

Таблица – Накопительная ведомость учёта работы грузового автотранспорта

Марка автомобиля	ЗИЛ-130	Номер ГАИ		Хозяйственный номер	
Шофёр	Артили А.Б.	Табельный номер			
Стаж		Класс			
	Объём выполненных работ				
Дата(период)	перевезено груза,т	пробег общий,км	в т.ч. с грузом	отработано часов	выполненно тонно-км
1	2	3	4	5	6
январь	124860	1373	486	196	2307
Итого	127860	1373	486	196	2307
Ответственный за ведение					
		(должность,подпись)			(И.О. Фамилия

Продолжение таблицы – Накопительная ведомость учёта работы грузового автотранспорта

Расход горючего			Начислена заработная плата, руб.		
по норме	фактически	Отклонение от нормы	основная	дополнительная	всего
7	8	9	10	11	12
1510	1510	0	980000	230000	1210000
1510	1510	0	980000	230000	1210000

В заключение можно сказать, что разработка самостоятельно субъектами хозяйствования форм первичных документов позволит упростить бухгалтерский учёт и снизить затраты на его ведение, что соответствует принципам Международных стандартов финансовой отчётности.

УДК 631.162:657,3(476.6)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДИКИ ПРОВЕРКИ ПОДГОТОВИТЕЛЬНЫХ РАБОТ ПЕРЕД СОСТАВЛЕНИЕМ ГОДОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Околот Е.В. – студентка
Научный руководитель **– Щербатюк С.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Важную роль при принятии решений относительно эффективного управления и делового сотрудничества играет информация о деятельности организации, доступ к которой пользователи получают через бухгалтерскую отчетность.

Исходя из этого, целью проверки состояния бухгалтерской отчетности является установление ее достоверности и соответствия требованиям, предъявляемым действующими нормативными правовыми актами Республики Беларусь, регулирующими данные вопросы.

Проведение проверки подготовительных работ перед составлением бухгалтерской отчетности на предприятии можно подразделить на 2 части.

На первом этапе следует изучить вопросы полноты, своевременности и правильности подготовительных работ (таблица).

Таблица – Этапы проверки правильности проведения подготовительных работ

Этап	Содержание	Источник информации
1	2	3
Проверка соблюдения порядка проведения инвентаризации перед составлением годового баланса и отражение ее результатов в учете	Проверить наличие приказа о проведении инвентаризации, соблюдение сроков проведения инвентаризации, правильности отражения ее результатов в учете, сопоставимости информации, отраженной в проверяемых документах.	Годовая форма №4-АПК «Недостачи, хищения и порча товарно-материальных и других ценностей»; инвентаризационные описи.
Проверка процедур по закрытию операционных и калькуляционных счетов, составления отчетных калькуляций	Выяснить последовательность закрытия калькуляционных счетов, правильно ли отнесены затраты на отдельные виды продукции, точность определения себестоимости продукции, достоверность отражения незавершенного производства на бухгалтерских счетах и в балансе предприятия;	Ведомости аналитического и синтетического учета затрат на производство; Ведомость учета оборотов счетов затрат 20,23,2526,29; Ведомость учета продукции; калькуляционные листы.

Продолжение таблицы

1	2	3
Проверка процедур по закрытию счетов финансовых результатов и реформации баланса	Определение результатов от основной, операционной и внереализационной деятельности, правильность их списания на счет 99 «Прибыли и убытки», распределение чистой прибыли предприятия в соответствии с учетной политикой, сопоставимость информации отраженной в указанных регистрах учета.	Годовая форма №2 «Отчет о прибылях иубытках»; годовая форма №3 «Отчет об изменении капитала»; Ведомость учета реализации продукции, материальных ценностей и услуг; Обороты по счетам 90,91,92,99,84.
Проверка порядка переоценки основных средств, незавершенных строительством объектов	установить своевременность проведения переоценки, правильность определения нормативного срока службы, правильность отражения результатов переоценки.	Ведомость переоценки основных фондов; Отчеты по капитальным вложениям.

Примечание: собственная разработка

На втором этапе следует проверить достоверность годовой бухгалтерской отчетности.

Проверку бухгалтерской отчетности необходимо начать с формальной проверки отчетных форм.

При этом обращается внимание на заполнение адресной части, правильность заполнений отчетности по форме, наличие всех предусмотренных показателей, отсутствие подчисток и помарок.

Далее необходимо провести счетную (арифметическую) проверку, т. е. проверить сопоставимость и взаимосвязь показателей, отраженных в различных формах бухгалтерской отчетности.

На следующем этапе проверяется существенный аспект: правильность заполнения форм бухгалтерской отчетности, их взаимоувязка, обеспечение сопоставимости показателей за отчетный период с показателями за соответствующий период предыдущего года. Также особое внимание уделяется проверке своевременности и правильности исправления ошибок в отчетности и наличию пояснений в пояснительной записке о корректировке отчетности.

Таким образом, в целях совершенствования методики проведения проверки подготовительных работ нами разработана представленная схема проведения проверки, которую мы рекомендуем применять на практике контрольно-ревизионным службам организаций любой формы собственности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Лемеш Н.В. Ревизия и аудит: пособие для студентов экон.спец. высш. и средн.спец. учебн.заведений в 2ч. Ч.2/В.Н.Лемеш.-Минск:Изд-во Гревцова, 2008.-384с.
2. Ерофеева, В.А.Аудит: учебн. пособие/В.А.Ерофева, ПискуноваТ.А.- 2е изд. пераб. и доп. – М.:Изд-во Юрайт; Высшее образование, 2010.-638 с.

УДК 631.162:657,3 (476.6)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РАБОЧЕЙ ДОКУМЕНТАЦИИ ДЛЯ ОТРАЖЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРОВЕРКИ ПОДГОТОВИТЕЛЬНЫХ РАБОТ ПЕРЕД СОСТАВЛЕНИЕМ ГОДОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Околот Е.В. – студентка
Научный руководитель **– Щербатюк С.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Для контроля за соблюдением законодательства при осуществлении хозяйственных операций, за их обоснованностью, наличием и движением имущества и обязательств, использованием материальных и трудовых ресурсов в соответствии с утвержденными нормами, нормативами и сметами проводятся проверки субъектов хозяйствования контролирующими органами Республики Беларусь в соответствии с Указом Президента РБ «О совершенствовании контрольной (надзорной) деятельности в Республике Беларусь» № 510.от 16 октября 2009г. (с изменениями и дополнениями).

Важнейшей формой последующего финансового контроля является документальная проверка, под которой понимают систему контрольных действий по проверке законности и обоснованности хозяйственных операций организации, правильности их отражения в бухгалтерском учете и отчетности.

Для оформления результатов проверки необходимо систематизировать накопленные материалы и факты. Для этого проверяющим оформляются рабочие документы (в журналах, таблицах, справках). В связи с этим целью нашего исследования стало изучить действующую практику составления рабочей документации ревизора и предложить разработанные на материалах сельскохозяйственного предприятия рабочие документы.

Нами были проверены подготовительные работы перед составлением годовой бухгалтерской отчетности с точки зрения правильности их проведения и отражения их результатов в учете на предприятии КСУП «Племзавод «Россь» Волковысского района Гродненской области, что и обусловило объект и предмет исследования.

Исследование нормативной практики показало, что под рабочей документацией ревизора подразумевают документы, описывающие использованные ревизором процедуры и их результаты. Информация в рабочих документах отражается в тезисном виде четко и ясно. Результаты проверки, отраженные в рабочих документах, являются основанием для составления итогового акта проверки, а также зачастую включаются в состав приложений к акту.

Для отражения результатов проверки подготовительных работ в КСУП «Племзавод «Россь» мы составили следующие рабочие контрольно-аналитические таблицы: Ведомость проверки тождественности данных синтетического учета и данных отчетности, Ведомость проверки правильности определения остатков по счетам бухгалтерского учета на конец отчетного пе-

риода, Ведомость проверки правильности отражения хозяйственных операций на счетах бухгалтерского учета. Ниже представлена одна из них (таблица).

Таблица – Ведомость проверки правильности отражения финансовых результатов хозяйственной деятельности

Наименование счета	По данным оборотно-сальдового баланса, руб.			По данным отчета о прибылях и убытках, млн.руб.			Отклонения
	Оборот по дебету	Оборот по кредиту	Финансовый результат	Оборот по дебету	Оборот по кредиту	Финансовый результат	
90 "Реализация"	23 832	22 929	-903	23 832	22 929	-903	0
91 "Операционные доходы и расходы"	37 042	37 042	0	-	-	-	-
92 "Внереализационные доходы и расходы"	841	1 984	1 143	1 555	2 949	1 394	251

На основе указанных рабочих таблиц мы сформулировали следующие выводы: 1. Результаты годовой инвентаризации неверно отражены в инвентаризационных описях и не соответствуют данным годового отчета; 2. На счете 90 «Реализация» учитывается аренда и прочая реализация материальных ценностей, что необходимо учитывать на счете 91 «Операционные доходы и расходы»; 3. По счету 92 «Внереализационные доходы и расходы» данные Отчета о прибылях и убытках, Ведомости учета реализации продукции и Оборотно-сальдового баланса не совпадают.

Таким образом, нами были разработаны универсальные формы рабочих документов, которые мы рекомендуем внедрить в практическую деятельность внутренних контрольно-ревизионных служб организаций любой формы собственности, а также использовать уполномоченным лицам, которые проводят контрольные мероприятия.

УДК: 331.211.72

АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФОНДА ОПЛАТЫ ТРУДА КАК СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

Олихвер О.А. – студентка
Научный руководитель **– Немец В.П.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Оплата труда является частью сложного механизма управления экономикой. Воздействие ее на улучшение показателей хозяйствования зависит от того, в какой мере она создает материальный интерес, стимулирует улучшение всех сторон производственной деятельности. Усиление стимулирующей роли заработной платы в настоящий момент является одной из важнейших экономиче-

ских задач. Умелое использование заработной платы делает ее одним из основных методов повышения результативности производства и экономического роста.

Проблему формирования и использования фонда оплаты труда необходимо рассматривать с двух сторон. Ведь формирование фонда заработной платы связано с пересечением противоположных интересов двух сторон. С точки зрения нанимателя, это издержки на персонал, которые он заинтересован минимизировать. Для наемных работников, напротив, является источником личного дохода, и они заинтересованы в его росте. Следовательно, интересы работодателя и наемного работника согласуются, если затраты на оплату труда в расчете на единицу продукции будут снижаться, а индивидуальная заработная плата работников увеличиваться.

Анализ фонда оплаты труда представляет собой одно из направлений учетно-аналитической работы системы управления предприятием. Его проведение преследует такие цели, как определение направлений оптимизации ФЗП, оценка эффективности использования трудовых ресурсов, изучение производительности труда, выявление резервов и неиспользованных возможностей в оплате труда.

Для оценки использования фонда оплаты труда в учетно-аналитической практике субъектов хозяйствования и в специальной экономической литературе применяют деление общего фонда оплаты труда на постоянную и переменную части. От правильности определения этих показателей в значительной степени зависят результаты аналитической работы. К переменной части оплаты труда рабочих относят заработную плату сдельщиков, которая напрямую зависит от объема выпуска продукции, премии и доплаты за производственные результаты и мастерство, а также сумму отпускных, относящуюся к переменной части. К постоянной части оплаты труда рабочих относят повременную оплату труда (оплату по тарифным ставкам или окладам), а также доплаты за стаж, сверхурочное время, простои по вине предприятия и соответствующую сумму оплаты отпусков.

При помощи факторного анализа была проведена оценка использования фонда оплаты труда СПК им. В.И. Кремко. На основании полученных данных было отмечено, что на анализируемом предприятии темпы роста производительности труда ниже, чем темпы роста оплаты труда, что в результате способствовало перерасходу фонда зарплаты. Общее отклонение от планового фонда составило 347 млн.руб. Изменение фонда оплаты труда произошло за счет: среднегодовой численности работников -233516.30 тыс. руб, количества отработанных дней одним работником за год 149963.18 тыс. руб., средней продолжительности рабочего дня 790934.85 тыс. руб., среднечасовой зарплаты одного работника -360418.84 тыс. руб.

Также для оценки эффективности использования средств на оплату труда применялись такие показатели, как объем производства продукции в действующих ценах, сумма выручки и прибыли на рубль зарплаты и др. На 1 руб. зарплаты в отчетном 2010 г. произведено меньше продукции, но получено больше валовой и чистой прибыли, что следует оценить положительно.

Таким образом, анализ использования средств на оплату труда выступает как систематический контроль за использованием средств на оплату труда и способствует выявлению возможностей экономии средств за счет роста производительности труда и снижения трудоемкости. Что является определяющим фактором для расширенного воспроизводства, получения необходимой прибыли и рентабельности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Долина, Т. Оптимизация фонда заработной платы / Т. Долина // Директор: журнал для руководителей. – 2010. - №3. – С.62-64.
2. Савицкая, Г.В Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учеб.пособие / Г.В.Савицкая. – 7-е изд., испр. – Минск: Новое знание, 2007.- 680 с.

УДК 336.77.067.21-021.414

ЗНАЧЕНИЕ КРАТКОСРОЧНЫХ КРЕДИТОВ

Осмоловский Н.Н., Березкин М.И. – студенты
Научный руководитель **– Волкова О.В.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Краткосрочный кредит представляет собой разновидность банковского кредита. К краткосрочным кредитам относятся:

- кредиты, предоставленные на цели, связанные с созданием и движением текущих активов при несовпадении платежей и поступлений в ходе кругооборота оборотных средств без ограничения по сроку;
- иные кредиты, предоставленные на срок до двенадцати месяцев включительно, за исключением кредитов, предоставленных на цели, связанные с созданием и движением долгосрочных активов.

Краткосрочный кредит предоставляется в виде открытой кредитной линии или ограничивается конкретной суммой. Объектами краткосрочного кредитования являются затраты, связанные с накоплением товарноматериальных ценностей, с незавершенным производством готовой продукции, выплатой заработной платы и т.д. кредитополучателями могут быть юридические лица Республики Беларусь. Кредиты могут предоставляться в белорусских рублях и в иностранной валюте при наличии соответствующих лицензий.

С разрешения руководителя банка или другого уполномоченного лица за счет кредита могут осуществляться расчеты в порядке авансовых (предварительных платежей), если в соответствии с заключенными договорами (контрактами) предусматривается исполнение обязательств резидентами в течение не более 30 дней после их, а нерезидентами - в сроки и на условиях, определенных законодательством Республики Беларусь.

В случае предварительной оплаты банк должен осуществлять последующий контроль за фактической поставкой кредитуемых ценностей, выполнением работ. При непоступлении материальных ценностей или невыполнении работ банк вправе предъявить кредит к досрочному взысканию и применить

другие меры, предусмотренные кредитным договором. Кредитование банками юридических лиц, работающих с убытками, возможно в случае, если кредитополучателем или его вышестоящим органом разработана и представлена в банк реальная программа по выходу на рентабельную работу.

Так как краткосрочный кредит является разновидностью банковского кредита, то ему присущи общие принципы кредитования: срочность, платность, возвратность, материальная обеспеченность и целевая направленность.

Кредитованием предпринимательства связаны риски – как для того, кто берет кредит (риск дебитора), так и для того, кто дает деньги (риск кредитора, или кредитный риск). Риск дебитора заключается в том, что, взяв деньги, дебитор будет не в состоянии вовремя вернуть их с процентами, что может привести к самым тяжелым последствиям для предпринимателя, вплоть до банкротства фирмы.

Риск дебитора во многом зависит от сроков, на которые берется кредит: краткосрочный и долгосрочный кредиты обладают особенностями, влияющими на степень риска кредитной операции. Краткосрочный кредит легче получить, он предоставляется быстрее (изучение дебитора требует меньше времени), оформляется проще, расходы на обслуживание долга сравнительно небольшие. Кроме того, действия дебитора меньше ограничиваются, санкции за нарушение условий кредитного договора мягче. Что немаловажно, кредитные ставки по краткосрочному кредитованию меньше.

И все же, несмотря на эти очевидные преимущества, риск краткосрочного кредитования выше, чем долгосрочного. Причины такого положения следующие:

• долгосрочный кредит позволяет предприятию лучше спланировать деятельность на значительную перспективу;

• длительность кредита дает дебитору время, чтобы заработать деньги и рационально распорядиться ими, в том числе и принять решения по оплате кредита;

• возможность длительного маневра средствами позволяет эффективно проводить антикризисные мероприятия, принимать меры против вероятного банкротства и т. п.

ЛИТЕРАТУРА

1. [Электронный ресурс]-2012 – Режим доступа
http://bankir.ru/slovar/e/effektivnost_kreditovaniya– Дата доступа – 20.01.2012.
2. [Электронный ресурс]-2012 – Режим доступа http://www.mmbank.by – Дата доступа – 21.01.2012.

УДК 664.8:657.4(476.6)

АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ОВОЩЕЙ ОТКРЫТОГО И ЗАЩИЩЁННОГО ГРУНТА НА РУАП «ГРОДНЕНСКАЯ ОВОЩНАЯ ФАБРИКА»

Островская Т.В. – студентка
Научный руководитель **– Юзвик М.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Финансовый результат деятельности предприятий в конечном итоге характеризуется показателями прибыли (убытка). Известно, что без получения прибыли предприятие не может развиваться в рыночной экономике, за исключением организаций, финансируемых за счёт государства или других источников. Поэтому задача улучшения финансового результата является жизненно важной для хозяйствующего субъекта. Анализ финансовых показателей позволяет выявить возможности улучшения финансового положения и по результатам расчётов принять экономически обоснованные решения.

Объектом исследования является РУАП «Гродненская овощная фабрика».

Проведенный анализ показал, что на фабрике в отчётном году произошло уменьшение финансового результата от реализации овощей открытого грунта на 401 млн. руб. по сравнению с планом, что связано с ростом себестоимости овощей, а также значительным отклонением цен по сравнению с их плановым уровнем. Отклонение финансового результата от реализации овощей защищенного грунта в отчётном году по сравнению с планом составило 81 млн. руб. в сторону уменьшения. Данное отклонение вызвано влиянием трёх факторов: себестоимость овощей закрытого грунта, цены на овощи, объём реализации.

В ходе анализа также было рассмотрено влияние факторов второго порядка (качества реализованной продукции) на изменение финансового результата от реализации овощей. Было установлено, что отклонение зачётной массы от физической по овощам открытого грунта составило 22 т в сторону уменьшения, однако это отклонение положительно повлияло на финансовый результат (+ 3,96 млн. руб.), так как овощеводство защищённого грунта − убыточная отрасль, и изменение объёмов реализации обратно пропорционально влияет на финансовый результат.

Зачётная масса овощей защищённого грунта на 1 т меньше физической массы, при этом финансовый результат снизился на 0,28 млн. руб.

Наиболее рентабельной отраслью на РУАП «Гродненская овощная фабрика» является овощеводство защищённого грунта, её рентабельность в отчётном году составила 9%, что на 16 п.п. меньше планируемой.

Рентабельность овощеводства открытого грунта составила в отчётном году -30%. Данная отрасль на фабрике с 2009 г. убыточна.

При расчёте резервов увеличения финансового результата на РУАП «Гродненская овощная фабрика» было выявлено, что увеличение прибыли возможно по овощам открытого грунта на 8 944 тыс. руб., а по овощам защищённого грунта – на 3 692 108 тыс. руб. При этом рост рентабельности соста-

вит 16,4 п.п. по овощам открытого грунта и 22, 6 п.п. по овощам защищённого грунта.

Для освоения предложенных резервов предприятию необходимо осуществить ряд мероприятий, среди которых, на наш взгляд, основными являются следующие:

- увеличение объема выпуска продукции;
- снижение себестоимости продукции;
- систематический контроль за распределением сырья, материалов и топлива;
- повышение качества продукции;
- повышение производительности труда работников;
- создание маркетинговых служб на предприятии и некоторые другие.

УДК 664.8:657.4(476.6)

ОБЩИЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РУАП «ГРОДНЕНСКАЯ ОВОЩНАЯ ФАБРИКА»: АНАЛИЗ И ВЛИЯНИЕ НА НЕГО ИЗМЕНЕНИЙ В ТИПОВОМ ПЛАНЕ СЧЕТОВ

Островская Т.В. – студентка
Научный руководитель **– Юзвик М.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Сводным интегрирующим – конечным показателем экономического субъекта, характеризующим финансовый результат его деятельности, является прибыль (убыток). Изучение таких показателей как прибыль (убыток) и рентабельность невозможно без анализа. В процессе анализа финансовых результатов на РУАП «Гродненская овощная фабрика» нами был изучен состав прибыли, ее структура и динамика.

Наглядно представим структуру общего финансового результата от реализации продукции работ и услуг на рисунке.

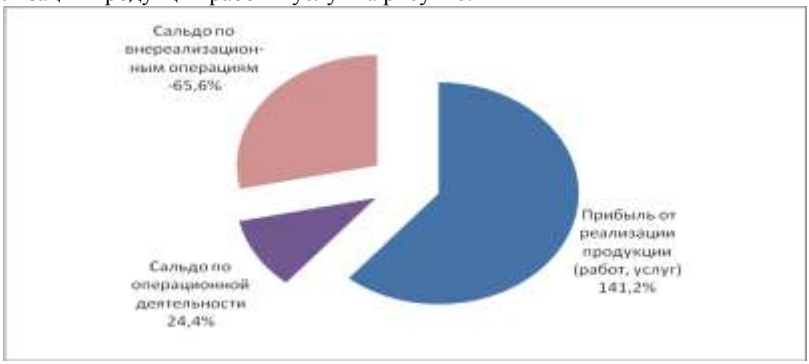


Рисунок − Структура общего финансового результата на РУАП «Гродненская овощная фабрика» в 2010 г.

Из рисунка видно, что наибольший удельный вес в общем финансовом результате РУАП «Гродненская овощная фабрика» занимает финансовый результат от реализации продукции, работ, услуг 141,2%. И удельный вес данного финансового результата в промежутке времени с 2006 по 2010 гг. увеличивался. Однако сам размер прибыли от реализации продукции не имел строго положительной динамики за пять лет.

Удельный вес финансового результата от операционной деятельности составил 24,4%, от внереализационной деятельности -65,6%.

В ходе анализа динамики было установлено, что наибольшее положительное абсолютное отклонение на РУАП «Гродненская овощная фабрика» в 2010 г. по сравнению с 2006 г. наблюдается по внереализационным доходам (+420 млн. руб.) и внереализационным расходам(+710 млн. руб.). Также следует отметить, что по внереализационной деятельности фабрика за все пять лет несёт значительные убытки.

Наибольшее отрицательное абсолютное базисное отклонение наблюдается по общему финансовому результату (-755 млн. руб.), при этом темп прироста составил -59,4%. С 2006 по 2008 гг. по данному показателю наблюдается положительная динамика, однако в 2009 г. произошло резкое снижение общего финансового результата. В 2010 г. общий финансовый результат по сравнению с 2009 годом увеличился, но не значительно − с 427 млн. руб. до 517 млн. руб.

Отметим, что с 1 января 2012 г. вступает в силу постановление Министерства финансов Республики Беларусь от 29 июня 2011 г. № 50 «Об установлении типового плана счетов бухгалтерского учета, утверждении Инструкции о порядке применения типового плана счетов бухгалтерского учета и признании утратившими силу некоторых постановлений Министерства финансов Республики Беларусь и их отдельных структурных элементов». В соответствии с новым планом счетов счет 90 называется «Доходы и расходы по текущей деятельности» (вместо «Реализация»), а счет 91 − «Прочие доходы и расходы» (вместо «Операционные доходы и расходы»). Это требует соответствующих корректировок при учёте и анализе финансовых результатов, поэтому анализ динамики и структуры прибыли (убытка) будет проводиться в разрезе двух направлений: сальдо доходов и расходов по текущей деятельности, сальдо прочих доходов и расходов. Таким образом, на РУАП «Гродненская овощная фабрика» наибольший удельный вес будет занимать сальдо доходов и расходов по текущей деятельности 165,6%, на втором месте будет сальдо прочих доходов и расходов - 65,6%.

УДК631.16%635(476.6)

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ОВОЩЕЙ ОТКРЫТОГО ГРУНТА В ХОЗЯЙСТВАХ ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ РОСТА

Павловская А.В. – студент
Научный руководитель **– Валюшко Е.Л.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Овощеводство открытого грунта дает наибольшую часть продукции и обеспечивает снабжение ею населения. Для обеспечения бесперебойного поступления продукции овощеводства необходимы соответствующие природно-климатические условия и грамотное планирование производства.

Природно-климатические условия не подвластны человеку, однако наибольшее число хозяйств, занимающихся возделыванием овощных культур, сосредоточены в районах с благоприятными условиями, а сочетание защищенного и открытого грунта создает благоприятные условия для интенсификации производства.

При планировании производства важен анализ достигнутых результатов. Важнейшим элементом анализа производственно-финансовой деятельности предприятий является проведение рангового рейтингования, которое представляет собой расположение подобранных определенным образом предприятий в одном ряду на основании значений некоторых показателей их деятельности. Такой метод анализа позволяет сравнить различные предприятия с аналогичными по отраслевой принадлежности или по масштабу деятельности и определить их места среди конкурентов (ранг).

Производством овощей открытого грунта в Гродненском районе занято 8 хозяйствующих субъектов. Из них лишь РУАП «Гродненская овощная фабрика» является специализированным предприятием, остальные – сельскохозяйственные производственные кооперативы.

Критериями для межхозяйственного сравнения по эффективности производства овощей были выбраны: урожайность, удельные затраты труда на 1 га, себестоимость 1т продукции и уровень рентабельности. Исходные данные и рейтинговая оценка предприятий Гродненского района при производстве капусты в 2010 г. представлена в таблице.

Проведя расчеты по рейтинговой оценке эффективности производства капусты средне- и позднеспелой, можно отметить, что в СПК «Коптевка» наблюдается наименьшая себестоимость и наивысший уровень рентабельности, однако урожайность капусты в данном хозяйстве наименьшая – лишь 136,7 ц/га. Кроме того, объёмы производства данной культуры на предприятии незначительны, что не может характеризовать его как абсолютного лидера.

РУАП «Гродненская овощная фабрика» при производстве капусты в 2010 г. несло убытки ввиду высокого уровня себестоимости. Все это обусловило тот факт, что рейтинговая оценка у специализированного предприятия

наименьшая и оно находится на последнем месте по эффективности производства капусты в Гродненском районе.

Таблица – Исходные данные и результаты рейтинговой оценки хозяйств Гродненского района при производства капусты

№	Хозяйства	Исходные данные для рейтинга				Рейтинговая оценка Rj	Место
		Урожайность, ц/га	УЗТ на 1га, тыс. чел.-ч.	Себестоимость 1т , млн.руб.	R, %		
1	РУАП «ГОФ»	331,4	0,8571	1,4224	-16,1	06984	6
2	СПК «Прогресс-Вертелишки»	200	1,25	0,6875	65,22	0,7766	5
3	СПК «Коптевка»	136,7	0,4	0,3659	167,9	1,6065	1
4	СПК «Озеры»	446,7	1,6667	4,552	162,5	1,4786	2
5	СПК «Свислочь»	381,6	0,2903	0,5224	75,27	1,4524	3
6	СПК «Октябрь-Гродно»	590	0,9063	0,3951	42,45	1,4227	4

Для повышения финансовых результатов РУАП необходимо проводить планирование объемов производства на основе расчета безубыточного объема продаж по культурам, производство которых оказалось неэффективным, а абсолютное высвобождение части земельных и иных ресурсов перераспределить под более прибыльные.

Проведя расчеты получили, что для выхода на безубыточный объем производства РУАП должно производить 1829,8 ц капусты, а, в 2010 г. фактический объем составил 1160 ц, т.е. 63,4% от необходимого уровня. Поэтому планирование объемов производства капусты в РУАП «Гродненская овощная фабрика» продаж нецелесообразно, т.к. за последние три года объемы производств и реализации данной культуры снизились наполовину, и даже при ликвидации убытков экономического эффекта от производства капусты РУАП не получит.

В заключение хотелось бы отметить, что РУАП «Гродненская овощная фабрика» следует пересмотреть структуру выпускаемой продукции и расширить объемы производства овощей с гарантированным спросом и стабильным рынком сбыта.

УДК 631.16:657.92 (476.6)

ОЦЕНКА НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ ПРЕДПРИЯТИЙ ГРОДНЕНСКОГО И КОРЕЛИЧСКОГО РАЙОНОВ

Павловская А.Л. – студентка

Научный руководитель – **Кротова О.В.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В условиях рыночных отношений налоговая система является одним из важнейших экономических регуляторов. Неизбежность налогов очевидна.

Налоги используются всеми государствами как метод прямого влияния на бюджетные отношения и опосредованного воздействия на производителей товаров, работ и услуг. Через налоги достигается относительное равновесие между общественными потребностями и ресурсами, необходимыми для их удовлетворения, а также обеспечивается рациональное использование природных богатств, в частности путем введения штрафов и иных ограничений на распространение вредных производств. Посредством налогов государство решает экономические, социальные и многие другие общественные проблемы.

Общая величина всех уплачиваемых предприятием налогов и отчислений в бюджет Республики Беларусь и ее влияние на финансовое состояние предприятия называется налоговой нагрузкой.

Анализ налогового поля и налоговой нагрузки сельскохозяйственных предприятий Гродненского и Кореличского районов показал, что в структуре налогового поля сельскохозяйственных организаций за 2006 – 2010 гг. наибольший удельный вес занимает налог на добавленную стоимость.

Наименьший удельный вес с 2006 по 2010 гг. занимает единый налог для производителей сельскохозяйственной продукции.

В 2006 г. сумма уплаченных налогов по Кореличскому району составила 6693 млн. руб., а по Гродненскому – 27546. Уровень налоговой нагрузки предприятий Кореличского района за анализируемый период сократился на 6,3 п.п. – с 9,3% до 3% в 2006 г.

В 2008 г. сумма уплаченных налогов по Гродненскому району составила 17118 млн. руб., что на 16641 млн. руб. превышает данные по Кореличскому району, а налоговая нагрузка в этом же году по Гродненскому району составила 5,9%, что на 1,1 п.п. выше, чем по Кореличскому району. В 2010 г. уровень налоговой нагрузки по Гродненскому району составил 3,7%, что на 8,8 п.п. меньше, чем в 2010 г.

Исходя из вышеизложенного можно предложить следующие направления совершенствования налоговой системы и снижения налоговой нагрузки:

- при исчислении подоходного налога с физических лиц установить необлагаемый минимум на уровне бюджета прожиточного минимума или минимальной заработной платы (стандартные вычеты);
- исключить из объекта обложения налогом на недвижимость активной части основных производственных фондов;
- на этапе техперевооружения или модернизации производства и закупки дорогостоящего оборудования возвращать из бюджета НДС, уплачиваемый при ввозе оборудования в полном объеме;
- исключить включение в себестоимость продукции затрат, не имеющих отношения к производству и реализации товаров и услуг;
- сократить перечень нормируемых затрат, учитываемых при налогообложении.

Также необходима активная деятельность государства, направленная на снижение налогового бремени предприятий, упрощения налоговой системы, установление более четкого порядка уплаты налогов, улучшение нормативных предписаний налогового законодательства и др.

ЛИТЕРАТУРА

1. Финансы предприятий: учеб. пособие / Н.Е. Заяц, под общ. ред. Н.Е. Заяц, Т.И. Василевской. – 3-е изд., испр. – Минск: Выш. шк., 2006. – с. 113, 116, 121, 134.
2. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК. – Мн: ООО «Новое знание», 2007.-355 с.

УДК 657.471

СОВРЕМЕННЫЙ МЕТОД УЧЁТА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО

Панкевич Н.К. − студентка
Научный руководитель − **Русина Е.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В современных экономических условиях основным направлением роста прибыли предприятия является сокращение расходов, которые в существенно большей степени зависят от работы самого предприятия, деятельности его трудового коллектива. Поэтому учет затрат и калькуляция себестоимости продукции, а также аналитические методы нахождения оптимальных управленческих решений выдвигаются в центр внимания теоретиков и практиков учета.

Сегодня существуют две проблемы учета затрат:

1) переориентация отечественной теории и накопленного практического опыта на решения новых задач, стоящих перед системой управления в условиях развития рыночных отношений в Беларуси;

2) изучение зарубежного опыта организации управленческого учета, создания новых нетрадиционных систем получения информации об издержках производства отечественных предприятий, применение современных подходов к калькулированию себестоимости продукции, определению финансовых результатов, а также использование этой информации для контроля, анализа, прогнозирования и регулирования производственной деятельности.

В зарубежной теории и практике учета в настоящее время самой точной считается калькуляция, в которую включены только затраты, непосредственно связанные с выпуском данной продукции, а не калькуляция, которая после многочисленных расчетов и распределений включает в себя все виды расходов предприятия.

Поэтому в целях совершенствования методики принятия управленческих решений был разработан учет переменных затрат (директ-костинг).

На первых этапах практического применения системы директ-костинг в себестоимость включались лишь прямые расходы, а все виды косвенных расходов списывались непосредственно на финансовые результаты. Отсюда и название системы − Direct Costing System (система учета прямых затрат). Позднее директ-костинг трансформировался в такую учетную систему, когда себестоимость рассчитывается не только в части прямых переменных расходов, но и в части переменных косвенных затрат. Отсюда следует некоторая условность в названии.

Современный директ-костинг имеет два варианта:

1) простой директ-костинг, основанный на использовании в учете данных только о переменных (оперативных) затратах;

2) развитой директ-костинг (верибл-костинг), при котором в себестоимость наряду с переменными затратами включаются и прямые постоянные затраты по производству и реализации продукции.

Обобщенно сущность системы директ-костинг состоит в подразделении затрат на постоянные и переменные их составляющие в зависимости от изменения объема производства. В этих условиях себестоимость продукции планируется и учитывается только в части переменных затрат. Разница между выручкой от продажи продукции и переменными затратами представляет собой маржинальный доход. При этой системе постоянные расходы в расчет себестоимости продукции не включают и списывают непосредственно на уменьшение прибыли предприятия.

Преимущества системы − в упрощении и точности исчисления себестоимости продукции, так как она планируется и учитывается в части только производственных затрат; возможности проведения сравнительного анализа рентабельности различных видов продукции; возможности определения оптимальной программы выпуска и реализации продукции.

Кроме того, система учета директ-костинг способствует осуществлению оперативного контроля за постоянными затратами, так как в процессе контроля за себестоимостью используются стандартные (нормативные) затраты (т.е. директ-костинг организуется в сочетании со стандарт-костом) или гибкие сметы. Применяя стандарты в системе директ-костинг, устанавливают нормы как на переменные, так и на постоянные затраты. При осуществлении же контроля на основе гибких смет руководствуются в первую очередь разделением затрат на постоянные и переменные. Наряду с этим необходимо иметь в виду, что при системе учета полной себестоимости часть нераспределенной суммы накладных расходов переходит от одного периода к другому, поэтому контроль за ними ослабевает. В этих условиях директ-костинг помогает снизить трудоемкость распределения накладных расходов.

Организация учетной практики отечественных предприятий по системе директ-костинг − не дань моде, а требование сегодняшнего дня. Ее применение способствовало бы повышению эффективности производственной и коммерческой деятельности предприятий, усилению контроля, аналитичности и достоверности исчисляемых показателей и более полному выявлению и использованию резервов снижения себестоимости продукции.

УДК 657.42 (476)

УЧЕТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ НЕДВИЖИМОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Пасевич И.Т. – студентка
Научный руководитель **– Щербатюк С.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Международные стандарты финансовой отчетности (МСФО) как международная система общепринятых принципов бухгалтерского учета широко применяются и приняты в качестве основы подготовки финансовой отчетности во многих странах. В Республике Беларусь в 2011 г. сделаны значительные шаги в области реформирования бухучета с целью приближения к МСФО и, начиная с 1.01.2012 г., они внедрены в учетную практику. В частности, вступил с силу новый Типовой план счетов и Инструкция по его применению. [1]

В этой связи представилось интересным проанализировать такие изменения, что и явилось предметом нашего исследования. При этом мы обратили внимание на новую учетную категорию «инвестиционная недвижимость». Исследование проводилось с целью определения основных принципов отражения в бухгалтерском учете и отчетности предприятий Республики Беларусь инвестиционной недвижимости.

В международном учете данный термин определяется как «инвестиционная собственность», под которой понимают в соответствии с МСФО (IAS) 40 имущество в виде земельных участков и (или) зданий (части зданий), которым организация распоряжается на основании права собственности или договора финансовой аренды (лизинга) и которое предназначено исключительно для целевого использования путем передачи в аренду и (или) получения дохода от повышения стоимости капитала (увеличения стоимости имущества).

Методы учета инвестиционной собственности аналогичны учету основных средств. Инвестиционная собственность учитывается по: исторической стоимости (по аналогии с основными средствами амортизируется); по справедливой стоимости - но в отличии от ОС амортизация не начисляется и переоценка вверх и вниз идет в отчет о прибылях и убытках, а не на резерв переоценки в капитале [2].

Для учета инвестиционной собственности в типовом плане счетов Республики Беларусь с 1.01.2012 г. предусмотрен субсчет 03–1 «Инвестиционная недвижимость». Этот субсчет предназначен для обобщения информации о наличии и движении вложений организации в имущество, имеющее материально-вещественную форму, предоставляемое организацией во временное пользование в качестве инвестиционной недвижимости.

Следует учитывать, что при возникновении намерений реализовать объекты, классифицированные как инвестиционная собственность, они реклассифицируются в категорию «Долгосрочные активы, предназначенные для реализации» и их учет должен вестись на одноименном счете 47. Так, счет 47 предназначен для обобщения информации о наличии и движении долгосрочных

активов, признанных предназначенными для реализации, а также о наличии и движении активов, входящих в выбывающую группу, признанную предназначенной для реализации. Дело в том, что в мировой практике такая информация считается существенной для понимания финансового положения организации и перспектив ее дальнейшей деятельности. Поэтому в балансе подобные сведения отражаются обособленно. В МСФО этому вопросу посвящен специальный стандарт IFRS 5 «Долгосрочные активы, предназначенные для продажи, и прекращенная деятельность» [2].

Для отражения в отчетности указанных активов следует руководствоваться новой Инструкцией о бухгалтерской отчетности, утв. Постановлением Минфина от 31.10.2011 № 111. Так, в балансе инвестиционная недвижимость будет учитываться по строке 131 в 1-м разделе, а долгосрочные активы, предназначенные для реализации, − обособленно по строке 220 во 2-м разделе.

На 1.01.2012 г. отсутствует специальная инструкция, регламентирующая порядок учета инвестиционной недвижимости и долгосрочных активов, предназначенных для реализации. Следовательно, бухгалтерам следует руководствоваться Типовым планом счетов при отражении данных активов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Инструкция о порядке применения типового плана счетов бухгалтерского учета. Постановление Министерства финансов Республики Беларусь от 29.06.2011 № 50 [Электронный ресурс] – 2012. – Режим доступа: http://www.minfin.gov.by/rmenu/business-accounting/buhuchet/plans/ - Дата доступа: 30.01.2012.
2. МСФО (IAS): текст по состоянию на 30.01.2012 г. [Электронный ресурс] – 2012. – Режим доступа: http://majorbuh.ru/standart_40.html - Дата доступа: 30.01.2012.

УДК 637.1:658.155 (476.6)

АНАЛИЗ СЕБЕСТОИМОСТИ МОЛОКА И ПОИСК НАПРАВЛЕНИЙ ЕЕ СНИЖЕНИЯ В СПК ИМЕНИ КЛЕЦКОВА ОШМЯНСКОГО РАЙОНА ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ

Печкур А.В. − студентка
Научный руководитель **– Кривенкова-Леванова Л.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Себестоимость является основой определения цен на продукцию. Систематическое снижение себестоимости продукции – одно из основных условий повышения эффективности производства.

Цель данной работы − анализ себестоимости молока и поиск основных направлений ее снижения в СПК имени Клецкова Ошмянского района Гродненской области.

В ходе проведенного анализа структуры себестоимости производства молока было установлено, что доминирующими затратами на производство продукции являются корма и оплата труда. Они варьируются в структуре затрат за изучаемый период в пределах: по кормам от 40% до 49,5% и по оплате труда с начислениями от 20% до 25,9%. Поэтому резервы сокращения себесто-

имости продукции следует искать в сокращении расходов по данным статьям затрат.

Одним из резервов увеличения объема выпуска продукции является увеличение продуктивности коров. Имеющиеся в СПК имени Клецкова запасы кормов позволяют увеличить продуктивность на 5%, что в итоге рост продуктивности коров может привести к увеличению объема производства. Освоение резерва увеличения производства за счет увеличения продуктивности коров и экономии кормов позволит увеличить валовой надой молока в среднем на 3000 ц в год.

Анализ затрат кормов и затрат труда в разрезе МТФ позволил выявить лучшие и худшие фермы в плане снижения себестоимости молока. Эти результаты предоставлены в таблице.

Таблица – Влияние затрат на себестоимость молока

Ферма	Продуктивность,ц	Поголовье, гол	Затраты кормов, ц к.ед		Затраты труда, чел./ч	
			на 1гол	на 1 ц молока	на 1 гол	на 1 ц молока
Хоронжишки	36,46	190	10,3	251,0	35,3	862,3
Раловщина	43,57	152	8,3	254,4	26,7	870,4
Толминово	35,02	195	10,6	250,3	37,6	859,9
Дружба	41,04	200	10,8	249,6	39,3	868,3
Гроди	29,37	187	10,2	251,2	33,1	850,4
Итого	36,88	924	50,2	1256,5	172	4311,3

Таким образом, можно сделать вывод о том, что по мощности среди одинаковых ферм (Хоронжишки, Толминово, Дружба, Гроди) самая неблагоприятная ситуация в последней. На этой ферме явный перерасход кормов и большие затраты труда, поэтому в первую очередь можно рекомендовать пересмотр кормового рациона для МТФ «Гроди». Также необходимо снижать затраты труда на МТФ посредствам внедрения современного оборудования.

Можно порекомендовать доводить показатели по затратам до лучшей МТФ, а именно до МТФ «Раловщина».

ЛИТЕРАТУРА

1. Кинцак И. Формирование себестоимости // Налоговый вестник. – 2011.-с. 29- 35.
2. Разумовский. Больше молока с меньшей себестоимостью. // Наше сельское хозяйство.-2011.-с.73-79.

УДК 631.162:658.47:636.2(476.6)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО И ИСЧИСЛЕНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ВЫРАЩИВАНИЯ И ОТКОРМА КРС В СПК «ОБУХОВО» ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА

Пилец В.В. − студентка
Научный руководитель **– Жарикова О.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Учёт издержек производства и калькулирование себестоимости продукции, работ или услуг занимает доминирующее место в общей системе бухгалтерского учета. Правильно организованный учет затрат на производство продукции позволит сделать обоснованный вывод об экономической эффективности сельскохозяйственных культур, контролировать выполнение заданий и выявить неиспользованные резервы снижения себестоимости и повышения рентабельности отдельных видов продукции сельского хозяйства.

Учет затрат в сельскохозяйственном производстве осуществляется на основании первичных документов, оформленных в соответствии с законодательством. Аналитический учет затрат по соответствующим объектам и калькуляционным статьям производится в производственных отчетах, открываемых на каждую отрасль (растениеводство, животноводство, промышленное производство) в отдельности. Регистром синтетического учета при журнально-ордерной форме выступает Журнал-ордер №10-АПК.

Проанализировав организацию учета затрат и исчисления себестоимости продукции животноводства в СПК «Обухово», нельзя не отметить некоторые недостатки и трудности, существующие в практике данного предприятия.

Одним из главных недостатков бухгалтерского учета затрат в СПК «Обухово» является недостаточный уровень его автоматизации.

Важнейшим направлением совершенствования учета на современном этапе развития общества является внедрение современных технологий в осуществление бухгалтерской деятельности. Внедрение достижений НТП в ведение бухгалтерского учета позволяет существенно упростить выполнение контрольных учетных функций, повысить достоверность и оперативность бухгалтерского учета, а также делает возможным сокращение штата счетных работников и снижение затрат на ведение бухгалтерского учета.

В наше время существует множество различных компьютерных программ, предназначенных для автоматизации бухгалтерского учета: «БЭСТ», Ветразь, Галактика, Нива-СХП, «1С: Предприятие».

На основании сравнительного анализа нами установлено, что наиболее эффективной программой для учета затрат и калькулирования себестоимости продукции животноводства в СПК «Обухово» является «1С: Предприятие» конфигурация «Сельское хозяйство». Данная программа позволяет осуществлять ввод экономической информации, включая хозяйственные операции и их обработку с составлением регистров синтетического и аналитического учета с выходом на составление бухгалтерской и статистической отчетности.

Система «1С: Предприятие» позволяет организовать многоуровневые справочники (до 10 уровней вложенности), что дает возможность организовать условно-постоянную информацию и классификаторы с нужной степенью детализации, а также организовать ведение многоуровневого аналитического учета по счетам.

При использовании программы «1С: Предприятие» в организации можно получить следующие выходные автоматизированные ведомости:

- ведомость учета затрат, которая является регистром аналитического учета;
- журнал учета расхода кормов;
- оборотно-сальдовую ведомость по счету;
- карточку счета – реестр хозяйственных операций по учету затрат выполненный в хронологическом порядке, которую можно получить как в целом по животноводству, так и в разрезе объектов аналитического учета;
- анализ счета, который является регистром синтетического учета.

Данные документы можно сформировать как в целом по организации, так и в разрезе структурных подразделений; как за месяц, так и с начала года, да и за любой другой интересующий период времени.

Таким образом, перечисленные ведомости по учету затрат полностью заменяют бухгалтерские регистры синтетического и аналитического учета, используемые при журнально-ордерной форме учета, заполняемые ручным способом, что значительно уменьшит затраты живого труда, а также сэкономит время.

ЛИТЕРАТУРА

1. Программный продукт «1С: Предприятие» // Сайт ЗАО «МиСофт» [Электронный ресурс].– 2012. – Режим доступа: http://www.misoft.by / – Дата доступа: 17.01.2012.

УДК 657.471

ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ОБЩЕПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И ОБЩЕХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЗАТРАТ

Полубенская Е. – студентка
Научный руководитель **– Грудько С.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно Республика Беларусь

Счет 26 «Общехозяйственные затраты» предназначен для обобщения информации о затратах, связанных с управлением организацией. На этом счете отражаются: начисленная амортизация и затраты на ремонт основных средств управленческого и общехозяйственного назначения, затраты на содержание управленческого персонала, затраты на информационные, аудиторские и другие услуги, другие аналогичные по назначению затраты.

Общехозяйственные расходы отражаются на счете 26 «Общехозяйственные затраты» с кредита счетов учета производственных запасов, расчетов с работниками по оплате труда, расчетов с другими организациями (лицами) и др.

До 1 января 2012 г. расходы, учтенные на счете 26 «Общехозяйственные расходы», списывались в дебет счетов 20 «Основное производство», 23 «Вспомогательные производства» (если вспомогательные производства производили изделия и работы и оказывали услуги на сторону), 29 «Обслуживающие производства и хозяйства» (если обслуживающие производства и хозяйства выполняли работы и услуги на сторону). Согласно Постановлению Министерства финансов Республики Беларусь №50 «Об установлении Типового плана счетов бухгалтерского учета, утверждении Инструкции о порядке применения Типового плана счетов бухгалтерского учета и признании утратившими силу некоторых постановлений Министерства финансов Республики Беларусь и их отдельных структурных элементов» затраты, учтенные на счете 26 «Общехозяйственные затраты», списываются с этого счета в дебет счета 90 «Доходы и расходы по текущей деятельности» и других счетов.

Счет 25 «Общепроизводственные затраты» предназначен для обобщения информации о затратах, связанных с обслуживанием и управлением структурными подразделениями основного и вспомогательных производств организации. На этом счете отражаются затраты на содержание и эксплуатацию машин и оборудования, начисленная амортизация и затраты на ремонт основных средств, используемых в производстве, затраты на оплату труда работников, занятых обслуживанием производства, другие аналогичные по назначению затраты.

Затраты, учтенные на счете 25 «Общепроизводственные затраты», списываются с этого счета в дебет счетов 20 «Основное производство», 23 «Вспомогательные производства», 29 «Обслуживающие производства и хозяйства» и других счетов. Затраты, учтенные на счете 25 «Общепроизводственные затраты», являющиеся условно-постоянными затратами, могут списываться в дебет счета 90 «Доходы и расходы по текущей деятельности».

Поэтому к счету 25 целесообразно открывать субсчета по видам основного и вспомогательного производств и отдельно выделять субсчет для учета условно-постоянных затрат.

Важным моментом является распределение общепроизводственных затрат. Так, если в традиционном управленческом учете принимается подход с одноступенчатым распределением общепроизводственных затрат, при котором косвенные расходы собираются за месяц и распределяются между видами продукции пропорционально единой базе, то в западном управленческом учете принимаются различные методики более сложные, но и более точные:

1. четырехступенчатое фактическое распределение:

распределение общей суммы общепроизводственных затрат между производствами и обслуживающими подразделениями - каждая статья этих затрат распределяется отдельно с выбором собственной базы распределения;

перераспределение расходов обслуживающих подразделений на производственные;

расчет ставок распределения общепроизводственных затрат;

отнесение общепроизводственных затрат на себестоимость отдельных изделий на основе ставок распределения и с учетом баз распределения по каж-

дому виду продукции определяется сумма общепроизводственных затрат, надлежащая включению в себестоимость.

2. метод возмещения: до начала производства составляется смета общепроизводственных затрат, выбирается база их распределения и исчисляется плановая ставка (норма возмещения). В конце периода выявляется разница между суммой общепроизводственных затрат, включаемой в себестоимость и фактические суммы общепроизводственных затрат, которые списываются на финансовый результат.

УДК 631.162:657.3 (476.6)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА ЖИВОТНЫХ НА ВЫРАЩИВАНИИ И ОТКОРМЕ

Примачек Е.Н. − студентка
Научный руководитель – **Довнар Н.К.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республики Беларусь

В Республике Беларусь сельское хозяйство традиционно специализируется на производстве продукции животноводства.

Ускоренное развитие технического прогресса в сельском хозяйстве, внедрение более современной технологии производства, перевод предприятий на самофинансирование и самоокупаемость требуют дальнейшего совершенствования учета и анализа производства продукции животноводства, позволяющих, в свою очередь, обеспечить систематический контроль наличия поголовья, своевременное отражение всех изменений в составе поголовья скота, правильное определение прироста и другой продукции животных, а также изучить влияние факторов на изменение уровня производства продукции выращивания и выявить резервы увеличения объемов его производства.

Животные на выращивании и откорме представляют собой особую группу оборотных средств. По мнению А.П. Михалкевича, их можно рассматривать, с одной стороны, как незавершенное производство отрасли животноводства, а с другой − их можно отнести к материальным оборотным активам, поскольку молодняк животных подлежит переводу в основное стадо, реализации, убою и т.д. Такими свойствами не обладает больше ни один вид производственных запасов.

Увеличение производства продукции животноводства, снижение себестоимости и повышение рентабельности ее производства непосредственно зависят от совершенствования технологий и организации производства, улучшения породного и возрастного состава стада, сохранения поголовья и эффективного использования всех средств.

При исследовании состояния учета животных на выращивании и откорме в хозяйствах Республики Беларусь можно заметить нарушения при оформлении первичных документов. Во-первых, в некоторых формах отсутствуют номера документов и даты фиксирования хозяйственных операций. Это, в свою

очередь, влечет за собой искажение зоотехнического учета и бухгалтерского учета в целом, так как из-за отсутствия даты и номера документа нарушается хронология поступления первичной документации в документообороте предприятия. Во-вторых, в некоторых документах отсутствуют подписи материально-ответственных лиц и лиц, утверждающих фактическое наличие хозяйственных операций.

Для устранения указанных нарушений можно предложить следующие меры:

1. усилить контроль над зоотехническим учетом;
2. установить точные сроки поступления и оформления первичных документов, а также обратить внимание на оформление всех реквизитов;
3. определиться с точным графиком документооборота в бухгалтерском учете.

В качестве одного из путей совершенствования учета животных на выращивании и откорме можно предложить внедрить в СПК «Озеры Гродненского района» типовой программный комплекс «Нива-СХП», разработанный для сельскохозяйственных предприятий, что поможет решению многих учетных задач, включая подготовку обязательной (регламентированной) отчетности.

Обобщая все вышесказанное, можно отметить, что предложенные мероприятия позволят повысить роль контрольной функции бухгалтерского учета и качество учетной информации.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве: Учеб. /Под общей ред. А.П. Михалкевича. 3-е издание; перераб. и доп. - Мн.: БГЭУ, 2004г.687с.
2. Бухгалтерский учет и аудит в АПК: учебник для студентов экон. специальностей с.-х. вузов / Л.И. Стешиц. – Мн.: «ИВЦ Минфина», 2005. – 537 с.

УДК 631.16:658.153(476.6)

АНАЛИЗ ИНТЕНСИВНОСТИ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА

Прищеп Е.В. – студентка
Научный руководитель – **Немец В.П.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Оборотные активы являются одной из составных частей имущества любого предприятия. Состояние и эффективность их использования являются важнейшими условиями его успешной деятельности. Развитие рыночных отношений определяет новые условия их организации, поэтому предприятиям необходимо изменять свою политику по отношению к оборотным средствам, искать новые источники их пополнения, изучать проблему эффективности их использования. Данные задачи могут быть решены путём проведения регулярного детального анализа структуры и оборота активов различных предприятий.

Основной целью анализа является своевременное выявление и устранение недостатков управления оборотным капиталом и нахождение резервов повышения интенсивности и эффективности его использования, а также выявление факторов, влияющих на показатели оборачиваемости и длительности одного периода, количественное измерение их влияния; определение влияния оборачиваемости оборотных средств на финансовое состояние предприятия.

В данном случае для комплексной обобщающей сравнительной оценки интенсивности и эффективности использования оборотного капитала предприятиями Гродненского района был проведен многомерный сравнительный анализ. Для этого мы использовали данные годовых отчётов восьми сельскохозяйственных предприятий Гродненского района за 2010 г.

При проведении анализа был определён комплекс показателей, подлежащих оценке. Было выделено четыре показателя: коэффициент оборачиваемости оборотных средств, продолжительность оборота оборотных активов, коэффициент загрузки оборотного капитала, общая рентабельность оборотных средств. В результате анализа было выявлено, что такой показатель, как коэффициент оборачиваемости оборотных средств, наиболее высоким является в РАУП «Гродненская овощная фабрика» и составляет 1,99, а самым низким – в СПК «Октябрь-Гродно» и равен 0,97. Самая высокая общая рентабельность оборотных активов в СПК «Свислочь», где она составляет 31,5%, а самая низкая – в СПК «Озеры» Гродненского района» и равна 0,01%. В результате был составлен рейтинг хозяйств по эффективности и интенсивности использования оборотных средств от хозяйства, которое наиболее эффективно их использует, к хозяйству, наименее эффективно использующему их. Первое место в данном рейтинге занял СПК «Октябрь-Гродно» с результатом 9,1338. Второе и третье место заняли СПК «Озеры» Гродненского района» и СПК «Свислочь» с результатами 7,13680009 и 7,0056 соответственно. Последнее место согласно рейтингу занимает РАУП «Гродненская овощная фабрика», набрав сумму, равную 3,000009. В числе худших также оказались КПСУСП «Гродненская птицефабрика» и СПК «Обухово» с результатами 3,799304 и 4,9027 соответственно.

Проведенный анализ показывает, что далеко не все сельскохозяйственные предприятия Гродненского района рационально используют оборотные средства. Для решения данной проблемы необходимо проводить различные мероприятия, в том числе технические (совершенствование технологии производства и сокращение запасов материальных ресурсов на складах, рабочих местах, в страховых резервах, применение компьютерной техники) организационные (оптимизация всей номенклатуры запасов в соответствии с современной практикой и логистикой), и наиболее важные – экономические (регулярный анализ ситуации и разработка системы поощрения руководителей и специалистов за достижение лучших результатов в течение месяца, квартала, года).

Таким образом, можно сделать вывод о том, что обязательно необходимо контролировать использование оборотных средств, эффективно управлять оборотными активами, проводить различные мероприятия по увеличению интенсивности и эффективности их использования. Ускорение оборачиваемости

оборотного капитала позволит также улучшить все остальные финансовые показатели экономической деятельности сельскохозяйственных предприятий и организаций, в том числе и прибыль.

ЛИТЕРАТУРА

1. Комплексный анализ хозяйственной деятельности: учебник / А.Д. Шеремет. – М.: ИНФРА-М, 2006. – 415с.
2. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: 4-е изд., перераб. и доп. / Г.В. Савицкая. – Минск: ООО «Новое знание», 2000. – 688с.

УДК 336.1(476)

ПРОБЛЕМЫ, КОТОРЫЕ НАБЛЮДАЮТСЯ В СФЕРЕ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Прищеп Е.В. − студентка
Научный руководитель **– Немец В.П.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Для снижения задолженности хозяйствующих субъектов, повышения инвестиционной активности, обновления системы управления необходимо внутреннее реформирование предприятий.

В связи с этим особое значение приобретает исследование проблем, связанных с повышением эффективности использования оборотных средств предприятий, так как вне зависимости от форм собственности, отраслевых и технологических особенностей, масштабов производства движение стоимости ресурсов и их кругооборот становятся возможны только благодаря обслуживанию этих процессов оборотными средствами.

Потеря управляемости оборотными средствами предприятия − основная внутренняя причина проблем предприятия в области наличия и эффективного использования оборотных средств, одно из основных направлений совершенствования финансовой политики любого предприятия.

Проблема улучшения использования оборотных средств стала еще более актуальной в условиях становления рыночных отношений.

В Республике Беларусь на современном этапе нет такого предприятия, которое бы не ощущало недостатка в оборотных активах.

Так, если на начало 2005 г. сельскохозяйственные организации в целом по стране располагали 130,5 млрд. руб. собственных оборотных средств, то на конец года недостаток последних составил 312,6 млрд. руб. Дефицит указанных ресурсов составлял 264,7 млрд. руб. и 1178,4 млрд. руб. в начале и конце 2006 г., 1079,7 млрд. руб. и 1787,2 млрд. руб. — 2007 г., 1770088 млрд. руб. и 2558703 млрд. руб. — 2008 г.

Отрицательным был и коэффициент обеспеченности сельскохозяйственных организаций собственными оборотными средствами. В конце 2005 г., 2007 г. и 2008 г. его значения составляли соответственно -0,06, -0,22 и -0,24.

Источниками оборотных средств могут быть как собственные, так и заемные и привлеченные ресурсы. Важнейшей из них является прибыль. Однако

использовать ее правильно сельскохозяйственным организациям не позволяет их тяжелое финансовое положение. Так, в 2008 г. в целом по стране на пополнение оборотных средств данными структурами было направлено всего лишь 196292 млн. руб. Указанная сумма составляла 12% от полученной сельхозорганизациями прибыли и покрыла лишь 2,2% их нормативной потребности в оборотных средствах. Остальные вложения в оборотный капитал были получены из заемных источников (в виде банковских кредитов и прочих пассивов).

Оптимальным для предприятия является состояние, при котором дебиторская задолженность равна кредиторской. Преобладание последней свидетельствует о том, что часть устойчивых пассивов, которые не принадлежат предприятию, постоянно находится в хозяйственном обороте.

Ежегодно сельскохозяйственные организации Беларуси с целью ведения производства и приобретения необходимых для этого оборотных средств заимствуют 7-9 трлн. руб. При этом их фактическая обеспеченность оборотными средствами составляет 70%-80% от нормативной. Была выявлена существенная нехватка у сельхозпроизводителей отдельных элементов оборотных фондов (при достаточной обеспеченности основными). Сложившиеся соотношения между численностью продуктивного скота и объемами кормов, количествами технических средств и необходимых для них запасных частей, объемами горюче-смазочных материалов снижают эффективность сельскохозяйственного производства. Сбалансированное воспроизводство основных и оборотных фондов, организация планомерного управления процессом регулирования их размеров (путем разработки и внедрения в производство системы соответствующих нормативов) позволит более эффективно использовать совокупные производственные средства.

Следовательно, предприятие в случае эффективного управления своими и чужими оборотными средствами может добиться рационального экономического положения, сбалансированного по ликвидности и доходности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Экономические проблемы воспроизводства основных и оборотных средств в сельском хозяйстве / И. Межуева // Аграрная экономика. – 2010. – №7. – с. 12-18.
2. Эффективность использования оборотных средств в сельскохозяйственных формированиях / С. Павлюченок // Агроэкономика. – 2004. – №11. – с.15 – 18.

УДК 631.16:633/635 (476.6)

ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ САМОСТОЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Путрич О.Н. – студентка
Научный руководитель **– Кротова О.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Каждая организация заинтересована в достижении максимальных цен на свою продукцию при сохранении минимальных издержек на ее производство. Анализ затрат на производство продукции позволяет выяснить их эффектив-

ность, установить, не будут ли они чрезмерными, проверить качественные показатели работы, правильно сформировать цены, регулировать и контролировать расходы, планировать уровень прибыли и рентабельности производства.

В ходе исследования нами проведен анализ общей суммы затрат на производство основных видов товарной продукции и выявлены факторы, оказавшие наибольшее влияние на исследуемый показатель (таблица).

Таблица − Факторный анализ общей суммы затрат на производство сельскохозяйственной продукции в УО СПК ”Путришки”

Затраты	Сумма, млн. руб.	Факторы изменения затрат				
		Объем выпуска продукции	Структура продукции	Переменные затраты	Постоянные затраты	Всего
По плану на плановый выпуск продукции	9031	10295,34	x	x	x	x
По плану, пересчитаному на фактический объем производства плпродукции	19326,3	x	-10317	x	x	x
По плановому уровню на фактический выпуск продукции	9009,71	x	x	-628,7	x	x
Фактические при плановом уровне постоянных затрат	8381	x	x	x	1588	x
Фактические	9969	x	x	x	x	938

Из данных анализа следует, что в связи с увеличением производства валовой продукции общая сумма затрат за счет роста постоянных расходов возросла на 1588 млн. руб. За счет изменения структуры продукции сумма затрат уменьшилась на 10317 млн. руб. Это свидетельствует о том, что в общем объеме производства продукции уменьшилась доля затратоемкой продукции. За счет снижения переменных затрат на единицу продукции общая сумма затрат снизилась на 628,7 млн. руб. Отсюда следует, что общая сумма затрат выше плановой на 938 млн. руб. Таким образом, определяющим фактором, обусловившим изменение общей суммы затрат, выступают постоянные затраты предприятия.

Одной из причин высокого уровня себестоимости продукции в хозяйствах, на наш взгляд, является низкий уровень механизации производственных процессов. Следовательно, рациональное использование машин, механизмов, оборудования для сушки и транспортировки зерна, автоматизированной системы доения и составления рационов кормления – один из путей снижения себестоимости продукции. Кроме того, необходимо внедрение инноваций, совершенствование управления и организации производства, разработка и внедрение ресурсосберегающих технологий, улучшение качества продукции, применение экономичных заменителей и полное использование отходов в производстве.

ЛИТЕРАТУРА

1. Проблемы выбора объектов учета затрат и исчисления себестоимости продукции растениеводства / Н.П.Попкова, Т.А.Климович // Белорусское сельское хозяйство.- 2008. - №4. – с. 36-39

2. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности организаций АПК: учеб. пособие/ Г.В. Савицкая. – 7-е изд. испр. -Мн: Новое знание, 2006. - 680 с.

3. Акулич В.В "Анализ себестоимости продукции - основа удачного планирования".- информационно-правовая система "Эксперт", дата доступа: 09.11.2010 г.

УДК 631.16:658.155.(476.6)

ОПРЕДЕЛЕНИЕ БЕЗУБЫТОЧНОГО ОБЪЕМА ПРОДАЖ И ЗОНЫ БЕЗОПАСНОСТИ РУАП «ГРОДНЕНСКАЯ ОВОЩНАЯ ФАБРИКА»

Романчик О.П. – студентка

Научный руководитель **– Кротова О.В.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

Прибыль занимает одно из важных мест в общей системе стоимостных взаимоотношений рыночной экономики и представляет собой важнейший элемент экономического механизма управления общественным производством. С помощью этой стоимостной формы оценивается деятельность всех предприятий экономики. Прибыль объективно необходима предприятиям для развития их хозяйства: расширения материально-технической базы, увеличения собственных оборотных средств, создания фондов, необходимых для социальных нужд коллектива. Размер получаемой прибыли определяет конкурентоспособность предприятия, степень его оперативно-хозяйственной самостоятельности.

При анализе показателей финансовых результатов, а именно прибыли от реализации продукции, важным является определение того объема реализации, при котором предприятие не будет в убытке. Поэтому мы поставили перед собой цель − определить безубыточный объем продаж и зону безопасности РУАП «Гродненская овощная фабрика» по состоянию на 2010 г. При исследовании были проанализированы показатели производственной мощности предприятия, цены, выручки, постоянных и переменных затрат, прибыли от реализации продукции, маржи покрытия для овощей открытого и защищенного грунта.

Безубыточность – такое состояние, когда бизнес не приносит ни прибыли, ни убытков. Это выручка, которая необходима для того, чтобы предприятие начало получать прибыль.

Разность между фактическим количеством реализованной продукции и безубыточным объемом продаж продукции – это зона безопасности (зона прибыли), и чем она больше, тем прочнее финансовое состояние предприятия.

В результате проведенного анализа было выявлено, что безубыточный объем продаж овощей закрытого грунта в РУАП «Гродненская овощная фабрика» в стоимостном выражении равен 11753 млн. руб., или в натурном выражении – 4088 т. То есть такое количество продукции необходимо реализовать,

чтобы покрыть постоянные затраты предприятия. Фактически предприятие получило прибыль в размере 1167 млн. руб., для чего оно дополнительно реализовало 1269 т овощей защищенного грунта.

Зона безопасности РУАП «Гродненская овощная фабрика» для овощей закрытого грунта составила 0,2 или 20%. Это значит, что на 20% (5386 тонн) фактический объем продаж выше критического, при котором рентабельность равна нулю.

РУАП «Гродненская овощная фабрика» от реализации овощей открытого грунта получило убыток в сумме 80 млн. руб. Для того, чтобы предприятие не получило ни прибыли, ни убытка оно должно реализовать 4700 т овощей вместо 901 т. Это значит, что безубыточный объем продаж овощей открытого грунта в стоимостном выражении равен 4700 млн. руб., или в натурном выражении – 4700 т.

Поскольку предприятие получило убыток от реализации овощей открытого грунта, то и показатель зоны безопасности (зоны прибыли) принимает отрицательное значение, а именно -5,79, или -579%. То есть фактически зона безопасности для овощей открытого грунта в 2010 г. отсутствует.

Таким образом, для получения большей прибыли от реализации продукции, а также для достижения лучших показателей рентабельности производства РУАП «Гродненская овощная фабрика» должно стремиться к сокращению постоянных издержек на единицу продукции, уменьшению безубыточного объема продаж и увеличению зоны безопасности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Адаменкова С.И. Анализ хозяйственной и финансовой деятельности: учеб.-метод. пособие / С.И. Адаменкова, О.С. Евменчик. – Минск: Элайда, 2011. – 352 с.
2. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учеб. пособие / Г.В. Савицкая. – 6-е изд., стер. – Мн.: Новое знание, 2006. – 652 с.

УДК 631.16:658.155(476.6)

ОСНОВНЫЕ ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ПРИБЫЛИ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ В СПК «ОЗЕРЫ ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА»

Рыбалтовская С.Г. – студентка
Научный руководитель **– Кротова О.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

С переходом экономики государства на основы рыночного хозяйства значение прибыли возрастает. Прибыль выступает источником финансирования расширенного воспроизводства и является важнейшим финансовым ресурсом предприятия, также используется в качестве стимулирующего фактора предпринимательской деятельности и производительности труда. Для улучшения финансового состояния предприятия нужно грамотно и разумно управлять прибылью, чтобы она приносила максимальный финансовый эффект. Данная тема актуальна в настоящее время, так как многие сельскохозяйственные предприятия работают в большей степени на покрытие убытков либо на погашение

долгов, так что об использовании прибыли как источника финансирования говорить не приходится.

Основную часть прибыли предприятия получают от реализации продукции и услуг. Нами проведен факторный анализ прибыли от реализации различных видов продукции по данным СПК «Озеры Гродненского района» для того, чтобы изучить выполнение плана прибыли от реализации продукции и определить факторы изменения ее суммы.

Результаты анализа показали, что прибыль от реализации продукции оказалась меньше запланированной на 2941 млн. руб. Так, вследствие роста себестоимости прибыль в целом снизилась на 3658,92 млн. рублей. Изменение объема реализации оказало, в общем, положительное влияние, обусловив увеличение прибыли на 508,87 млн. руб., за счет роста цен реализации прибыль увеличилась на +209,06 млн. руб.

Можно отметить, что у СПК «Озеры Гродненского района» наблюдается низкое качество прибыли, которое характеризуется ростом цен на продукцию без увеличения объема продаж и снижения себестоимости изделий. Предприятие реализует нерентабельную продукцию, в частности зерно, рапс и КРС на мясо, и по всем видам продукции финансовый результат намного меньше запланированного.

Получение убытка по финансовым результатам деятельности предприятия не может не сказываться отрицательно на его деятельности. Основными причинами этого, на наш взгляд, являются: высокая себестоимость продукции, убыточность производства многих видов продукции, низкое качество продукции и её неконкурентоспособность.

Предлагаются следующие пути решения данных проблем: внедрение научных разработок; осуществление государственной поддержки через целевые программы и инновационные проекты; регулирования ценовых пропорций в АПК; создание новых производственных мощностей, модернизация и техническое перевооружение предприятий, разработка и освоение новых видов продукции, пополнение собственных оборотных средств; повышение качественных показателей продукции; роста производительности труда; снижение материалоемкости продукции; наиболее полное использование сырья и материалов и устранение непроизводственных расходов и потерь.

Считаем целесообразным для повышения эффективности хозяйствования СПК «Озеры Гродненского района» и улучшения финансовых результатов в современных рыночных условиях увеличивать удельный вес рентабельной продукции в общем объеме реализации, улучшать ее качество и конкурентоспособность. Повышение качества продукции позволит предприятию реализовать ее по более высоким ценам и дополнительно получать прибыль. Также считаем возможным снизить себестоимость продукции, используя собственные более дешевые корма, что при реализации основных видов продукции может дать дополнительную прибыль от реализации, улучшать условия хранения продукции, соблюдать оптимальные сроки посева и уборки урожая, что дает возможности снизить потери и получить больший объем выхода продукции.

На наш взгляд, реализация этих предложений будет способствовать более эффективному использованию имеющихся у СПК ресурсов и мобилизовать для поиска резервов улучшения производственно-хозяйственной и финансовой деятельности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Финансы предприятий: учеб. пособие / Н.Е. Заяц, под общ. ред. Н.Е. Заяц, Т.И. Василевской. – 3-е изд., испр. – Минск: Выш. шк., 2006. – с. 113, 116, 121, 134.
2. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК. – Мн: ООО «Новое знание», 2007.-355 с.

.

УДК 631.16: 658.155 (476.6)

ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Рынкевич В.Е. – студентка
Научный руководитель – **Немец В.П.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Для оценки результативности и экономической целесообразности деятельности предприятия недостаточно только определить абсолютные показатели – прибыль (убыток). Более объективную картину можно получить с помощью показателей рентабельности. Показатели рентабельности являются относительными характеристиками финансовых результатов и эффективности деятельности предприятия. Показатели рентабельности используют для сравнительной оценки эффективности работы отдельных предприятий и отраслей, выпускающих разные объемы и виды продукции. Эти показатели характеризуют полученную прибыль по отношению к затраченным производственным ресурсам. Наиболее часто используются такие показатели, как рентабельность продаж и рентабельность производства.

Рентабельность производства показывает, сколько рублей прибыли приходится на каждый рубль текущих затрат. Коэффициент рентабельности продаж характеризует эффективность производственной и коммерческой деятельности и показывает, сколько предприятие имеет чистой прибыли с рубля продаж. Проанализируем данные показатели за 2008-2010 гг. на примере СПК им. Деньщикова Гродненского района.

Рентабельность производства в 2008 г. составила 25,72%. В 2010 г. значение данного коэффициента составило 4,20%, увеличившись по сравнению с предыдущим годом на 1,29%. При проведении факторного анализа рентабельности производства за 2010 г., можно отметить, что рост данного коэффициента рентабельности произошел за счет роста прибыли от реализации продукции на 1,9%.

Рентабельность продаж за рассматриваемый период изменяется неравномерно. Так, в 2008 г. данный коэффициент составил 18,57%, в 2009 г. коэффициент рентабельности продаж сократился на 22,81% и составил 2,91%. В 2010 г. наблюдается рост данного коэффициента по сравнению с предыдущим

на 1,29%. При проведении факторного анализа рентабельности продаж за 2010 г. основным фактором, влияющим на рост данного коэффициента, является рост прибыли от реализации продукции на 1,62%.

Основными источниками резервов повышения уровня рентабельности являются увеличение суммы прибыли от реализации продукции и снижение себестоимости товарной продукции. Проанализировав коэффициенты рентабельности производства и продаж, можно сделать вывод, что эффективность деятельности предприятия повышается за счет роста прибыли от реализации продукции.

УДК 631.16:658.155.2(476.6)

ПРИБЫЛЬ КАК ОСНОВНОЙ ИСТОЧНИК ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Рынкевич В.Е. – студентка
Научный руководитель **– Немец В.П.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В современных условиях сводным (интегрирующим) показателем, характеризующим финансовый результат деятельности организации, является прибыль (убыток). Прибыль является показателем, наиболее полно отражающим эффективность производства, объем и качество произведенной продукции, состояние производительности труда, уровень себестоимости.

Значение показателя прибыли для хозяйственной деятельности предприятий первостепенно. Рост прибыли является основой для дальнейшего развития организации, решения социальных и материальных проблем трудового коллектива и учредителей; за счет прибыли выполняются обязательства организации перед бюджетом, другими субъектами рынка, с которыми организация имеет хозяйственные связи. В связи с этим показатель прибыли (убытка) является важнейшим для оценки деятельности организации, и поэтому данная тема является весьма актуальной.

Прибыль – это конечный финансовый результат деятельности предприятия. В получении прибыли заинтересованы в равной мере и предприятие, и государство. Для предприятия прибыль – это основной источник расширенного воспроизводства, для государства – источник наполнения бюджета, так как предприятие часть прибыли перечисляет в пользу государства в форме налогов. Прибыль после уплаты налогов представляет собой чистую прибыль предприятия.

Проанализировав чистую прибыль сельскохозяйственных предприятий Гродненской области за 2006-2010 гг., в целом наблюдается рост чистой прибыли, причем быстрыми темпами. Однако в 2008 г. наблюдается резкий скачок данного показателя, который составил 422,1 млн. руб., увеличившись, по сравнению с предыдущим годом, на 241,8 млн. руб. В 2010 г. чистая прибыль составила 206,9 млн. руб.

Для повышения эффективности хозяйствования СПК им. Деньщикова и улучшения финансовых результатов в современных рыночных условиях хотелось бы предложить следующее:

* определять реализуемый ассортимент и из него наиболее значимые виды продукции;

* повышать качество продукции, что позволит СПК им. Деньщикова реализовывать ее по более высоким ценам и дополнительно получать прибыль;

* снижать себестоимость продукции, используя собственные более дешевые корма, что при реализации основных видов продукции может дать дополнительную прибыль от реализации;

* улучшать условия хранения продукции, соблюдать оптимальные сроки посева и уборки урожая, что дает возможности снизить потери и получить больший объем выхода продукции;

* использовать все имеющиеся льготы в налогообложении, что даст возможность предприятию увеличить прибыль и рентабельность.

На наш взгляд, реализация этих предложений будет способствовать более эффективному использованию имеющихся у СПК ресурсов и поиску резервов улучшения производственно-хозяйственной и финансовой деятельности.

УДК 631.16:658.14(476.6)

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ БЮДЖЕТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ОТРАСЛИ

Рынкевич Ю.Е. − студентка

Научный руководитель **– Солович Е.А.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время в связи с потребностями внутреннего развития экономики Республики Беларусь и вхождения ее в мировое сообщество остро встает вопрос о сохранении и дальнейшем наращивании производственного потенциала сельского хозяйства, вывода его из кризиса и создания условий для устойчивого, эффективного и конкурентоспособного производства в условиях снижения субсидиарной поддержки отрасли. Следовательно, актуальным является оценка реального уровня финансовой устойчивости на основе коррекции величины используемых в анализе данных на суммы государственной поддержки.

Исследование показало, что значительные средства государство выделяет сельскому хозяйству через систему бюджетного финансирования, направления и объемы которого меняются по годам исходя из общего экономического состояния государства и предприятий, а также задач, поставленных перед сельским хозяйством на соответствующий период развития. Так, в СПК им.

Деньщикова за период 2008-2010 гг. доля бюджетного финансирования сократилась с 11,8% до 7,5%, или на 1 661 млн. руб.

Рассмотрим на примере СПК им. Деньщикова влияние государственной поддержки на финансовую устойчивость сельскохозяйственных предприятий. СПК им. Деньщикова является достаточно независимым от заемных источников. Так, анализ коэффициентов концентрации собственного капитала и финансовой напряженности показывал, что за период 2008-2010 гг. в среднем доля собственного капитала в источниках финансирования составляет 76%, доля заемного капитала – 24%.

Изучение динамики коэффициента финансового левериджа, который является одним из важнейших индикаторов финансовой устойчивости, показало, что в 2009 и 2010 гг. уровень риска вложений капитала повысился, так как его значение составило 0,35, увеличившись по сравнению с 2008 г. на 0,07 пунктов при норме <1. Значение коэффициента обеспеченности внеоборотных активов собственным капиталом не соответствует нормативу ≤1. В 2008 г. значение данного коэффициента составило 0,94, а в 2009 и 2010 гг. 1,03 и 1,02 соответственно, что свидетельствует о недостаточности собственного капитала для финансирования внеоборотных активов.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными активами также не соответствует норме. В 2009 и 2010 гг. данный коэффициент имеет значение -0,08 и -0,05 соответственно при норме >0,1, что говорит о недостаточности собственного оборотного капитала, необходимого для обеспечения финансовой устойчивости предприятии.

В связи с тем, что бюджетное финансирование сельскохозяйственных предприятий сокращается, важно проанализировать динамику вышерассмотренных показателей с учетом коррекции на объемы бюджетного финансирования. Коэффициенты концентрации собственного капитала и финансовой напряженности за рассматриваемый период без учета целевого финансирования в среднем составляют 67% и 33% соответственно. Коэффициент финансового риска будет иметь незначительную тенденцию к росту. В 2010 г. его значение составит 0,36, увеличившись по сравнению с 2008 г. на 0,04 пунктов. При отсутствии государственной поддержки ухудшается финансирование внеоборотных активов за счет собственного капитала: в 2010 г. – 1,14, увеличившись по сравнению с 2008 г. на 0,02 пункта. При отсутствии целевого финансирования также снижается финансовая устойчивость предприятия за счет недостаточности собственного оборотного капитала. В 2010 г. значение коэффициента обеспеченности собственными оборотными активами составит -0,37, увеличившись по сравнению с 2008 г. на 0,03 пункта.

Таким образом, проведенное исследование показывает, что финансовая устойчивость сельскохозяйственных предприятий на современном этапе во многом определяется системой государственной поддержки отрасли и существенно снижается при сокращении уровня бюджетного финансирования. Следовательно, в условиях функционирования единого экономического пространства и обязательств Беларуси по снижению уровня дотирования отрасли у многих предприятий может возникнуть реальная проблема привлечения заемных

ресурсов с позиции оценки уровня кредитоспособности в условиях снижения финансовых показателей.

УДК 336.221.4

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ

Рышкель Ю.Ю. – студентка
Научный руководитель **– Шостко И.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время, как и во все времена, налоги выступают основным источником государственных доходов и важным инструментом регулирования экономики.

Налоговая система Республики Беларусь достаточно молода и находится пока еще на стадии введения упрощенного механизма исчисления отдельных платежей, рационального снижении налоговой нагрузки. При планировании бизнеса на перспективу необходимо достижение определенной стабильности налогообложения. Но это не означает абсолютное не изменение налоговой системы, а наоборот, предполагает реформирование и возможность адаптироваться к изменениям экономических условий.

Когда будет обеспечена финансовая стабилизация, можно ставить вопрос о формировании сбалансированной системы взимания налогов, выполняющей не только фискальную, но стимулирующую и регулирующую функции.

Одним из направлений совершенствования расчетов с бюджетом по налогам и сборам является осуществление работы по упрощению механизма взимания и сокращению общего количества обязательных платежей в бюджет и в первую очередь платежей из выручки, или оборотных налогов. Причем необходимо не только постепенно сокращать совокупную ставку оборотных налогов, но и не допускать введения новых.

Также важным является снижение налогового бремени на фонд заработной платы. Высокая налоговая нагрузка на фонд заработной платы способствует не полной его легализации, так как в такой ситуации у многих субъектов хозяйствования возникает соблазн, если не полностью, то хотя бы частично скрыть от налогообложения фонд заработной платы. В результате в бюджет − Бюджетный Фонд социальной защиты населения не поступают значительные суммы денежных средств, ограничивая тем самым развитие социальной сферы.

Для решения данной ситуации необходимо снижение налоговой нагрузки на средства, предназначенные на оплату труда, а для этого необходима, в свою очередь, расширенная база налогообложения и полной легализации сумм заработной платы. Достичь это можно при установлении почасовой ставки оплаты труда, принятия других мер, способствующих легализации реальных доходов населения.

Посредством налоговых льгот государство может также стимулировать наиболее важные виды деятельности как в экономическом, так и в социальном аспекте, инновационный бизнес, что послужит в дальнейшем снижению цен.

Таким образом, с помощью перечисленных предложений по совершенствованию налоговой системы можно было бы попробовать в целом перейти на упрощенную систему налогообложения, с помощью которой различные предприятия увеличивали бы свою чистую прибыль для дальнейшего вложения в другое новейшее производство и выпуска большего объема продукции. С помощью этих методов мы могли бы достичь Европейского уровня и отлично на нем функционировать.

УДК 631.158:658.32:004.42(476)

УЧЕТ РАСЧЕТОВ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПРОГРАММЫ «1С ПРЕДПРИЯТИЕ»

Рябушко О.В. − студентка
Научный руководитель − **Гирда Н.Г.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Обеспечение роста уровня заработной платы с целью повышения уровня жизни населения в Республике Беларусь является одной из стратегических задач развития государства на перспективу.

Для налаживания кадрового и бухгалтерского учета оплаты труда зачастую используются бухгалтерские программы 1-С версии 7.7, разработанной в 1999 г. На сегодняшний день существует более современная программа − 1С Предприятие − 1С Зарплата и Управление Персоналом 8.1. Данная программа – это продукт массового назначения для комплексной автоматизации расчета заработной платы и реализации кадровой политики предприятий и организаций, которая решает следующие задачи:

– расчет заработной платы;

– управление финансовой мотивацией персонала;

– исчисление регламентированных законодательством налогов и взносов с фонда оплаты труда;

– и т.д.

Предметная область, автоматизируемая 1С Зарплата и Управление Персоналом 8.1., представлена на рисунке.



Рисунок – Предметная область, автоматизируемая прикладным решением 1С

Преимущества версии 8.1:

1) реализовано ведение не только регламентированного учета начислений, но и управленческого учета заработной платы со всем многообразием стимулирующих надбавок и бонусов, характерных для современных торговых и производственных предприятий, а также возможность описывать дополнительные начисления со всеми реализованными в конфигурации алгоритмами расчета;

2) содержит усовершенствованный механизм учета использования рабочего времени с поддержкой индивидуальных графиков работы, ввода подробных и/или сводных табелей учета рабочего времени, оплаты почасовых невыходов;

3) при формировании табеля учета отработанного времени по форме Т-13 в условиях отсутствия данных о расчетах заработной платы используются данные об отсутствии работников, зарегистрированные в кадровом учете;

4) реализованы не только инструменты учета кадров, но и инструментарий управления персоналом: аттестациями, обучением, занятостью, включая планирование отпусков, набор кадров, включая менеджера контактов и другие возможности;

5) реализована мощная подсистема кадровой аналитической отчетности, включающая отчеты по произвольным спискам работников, движению работников и наглядные диаграммы отпусков, полноценный воинский учет с формированием необходимой отчетности. Реализованы все унифицированные формы по учету труда.

Программа 1С 8.1 будет полезна всем без исключения работникам предприятия.

1. Руководство будет иметь полный контроль за происходящим, задавать структуру предприятия и составляющих его организаций, анализировать кадровый состав, принимать управленческие решения на основе полной и достоверной информации.

2. Кадровая служба получит ценный инструмент автоматизации рутинных задач, в том числе анкетирования и подготовки отчетов о работниках с различными условиями отбора и сортировки.

3. Работники предприятия будут уверены в том, что в любой момент смогут быстро получить необходимые им справки, сведения о своем отпуске, данные персонифицированного учета в Пенсионном фонде и т.д.

4. Представление регламентированной отчетности в государственные органы станет гораздо менее трудоемким процессом. Особенно это касается сведений для персонифицированного учета Пенсионного фонда (СЗВ-4, АДВ-11) и отчетности по налогу на доходы физических лиц (2-НДФЛ).

УДК 631.16:658.155 (476.6)

РЕЙТИНГОВАЯ ОЦЕНКА ПРИБЫЛИ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА

Савицкая В.Г. – студентка
Научный руководитель **– Шостко И.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Успех работы любого субъекта хозяйствования измеряется величиной полученной прибыли и её ростом. С помощью неё оценивается деятельность всех предприятий экономики. Прибыль является самым крупным источником финансирования, важным критерием его эффективности и одним из главных источников доходов государственного бюджета.

Для оценки уровня получения прибыли от реализации продукции различными сельскохозяйственными предприятиями Гродненского района нами был использован многомерный сравнительный анализ, с помощью которого оценивался комплекс показателей, характеризующих результат их деятельности.

Было выделено четыре показателя: выручка от реализации продукции (за вычетом налогов и сборов), себестоимость реализованной продукции, прибыль от реализации продукции, рентабельность. Таким образом, установлен наиболее высокий показатель как выручка от реализации продукции в СПК «Октябрь-Гродно» и имеет значение 61609 млн. руб., а самым низким в СПК «Гожа» − 7442 млн. руб. Самая высокая прибыль от реализации продукции была достигнута в СПК «Октябрь-Гродно» и составила 9805 млн. руб., наибольший убыток был получен в СПК «Коптёвка» и составил -3575 млн. руб. Высокий показатель рентабельности имеет СПК «Свислочь» − 31,2%, а СПК «Коптёвка» низкий − 13,3%.

В результате был составлен рейтинг хозяйств по убыванию от самого прибыльного до наиболее убыточного. Первое место занял СПК «Октябрь-Гродно» с рейтингом 1,314, также хорошие результаты имеют СПК «Свислочь» и СПК «Обухово» с рейтингами 1,148 и 1,119 соответственно. В числе худших оказались СПК «Нива-2003» и СПК «Озёры Гродненского района» с рейтингами 0,339 и 0,316 соответственно.

Таким образом, нами были выявлены основные проблемы низкого уровня показателя прибыли от реализации продукции, которые заключаются в вы-

сокой себестоимости продукции, достаточно низком качестве продукции и ее неконкурентоспособности, а также низкой технической обеспеченности.

Для многих сельскохозяйственных предприятий основными мероприятиями по увеличению прибыли от реализации продукции могут стать: 1) увеличение объёма реализации продукции; 2) снижение себестоимости производимой продукции, например, путём внедрения новых более экономичных видов технологий; 3) повышение качества производимой продукции и повышение её конкурентоспособности на рынке; 4) реализация продукции на наиболее выгодных условиях.

Следовательно, чтобы управлять прибылью, необходимо уметь управлять оборотом и издержками. Прибыль должна увеличиваться более высокими темпами, чем остальные параметры. Это означает, что себестоимость должна снижаться, а активы предприятия – использоваться рационально. Судьба предприятия зависит от того, будут ли приняты рынком результаты его производства. Поэтому оборот или сбыт становятся важнейшими и зачастую даже решающими факторами развития предприятия. Эти показатели нужно планировать и систематически контролировать их исполнение, чтобы гарантировать успешную деятельность предприятия, приспосабливаться к изменениям.

УДК 631.158:658.32 (476.6)

ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ НА ОПЛАТУ ТРУДА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Савицкая Ю.М. – студентка
Научный руководитель **– Солович Е.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Необходимой составной частью процесса производства, потребления и распределения созданного продукта является труд работников. Участие персонала в доле вновь созданных материальных благ выражается в виде заработной платы, которая должна соответствовать количеству и качеству затраченного ими труда. При этом для расширенного воспроизводства, получения прибыли и рентабельности необходимо, чтобы темпы роста производительности труда опережали темпы роста его оплаты. Если этот принцип не соблюдается, то происходит перерасход фонда оплаты труда, повышение себестоимости продукции и, соответственно, уменьшение суммы прибыли. Особенно это актуально для отрасли сельского хозяйства, характеризующегося своими особенностями производства.

Целью исследования выступает сравнительный анализ темпов роста производительности труда и заработной платы при производстве сельскохозяйственной продукции. Оно выполнялось на основе изучения деятельности УСП «Совхоз «Порозовский» Свислочского района Гродненской области.

Анализ показал, что на предприятии наблюдается опережение темпов роста оплаты труда над темпами роста его производительности, что привело в 2010 г. к перерасходу фонда заработной платы на сумму 755,65 млн. рублей. Это, в свою очередь, негативно отражается на результатах хозяйственной деятельности предприятия, так как увеличивает себестоимость и соответственно снижает сумму возможной к получению прибыли.

Аналогичный анализ по отдельным видам продукции, производимым на предприятии, показал, что перерасход наблюдается по всем анализируемым видам. Так и по зерновым, и по молоку индекс роста оплаты труда опережает индекс роста производительности труда, что, в свою очередь, приводит к перерасходу фонда заработной платы по данным видам продукции (+82,91 млн.. руб. по зерновым, +4,823 млн. руб. по молоку).

При этом по зерновым рост оплаты труда происходит независимо от изменения выработки работников, о чем свидетельствуют значения заработной платы и производительности труда по данной культуре, где, несмотря на снижение производительности труда, наблюдается рост заработной платы. Снижение производительности труда, в свою очередь, негативно отразилось на валовом сборе зерновых, а, следовательно, и на финансовом результате от их реализации.

Ситуация в молочном скотоводстве менее критична, так как там наблюдается повышение производительности труда на 5,4 кг за чел-час, что привело к росту валового выхода молока на 937 т. При этом коэффициент опережения роста заработной платы над темпами роста производительности труда приближен к 1, поэтому перерасход фонда оплаты труда по молоку менее 5 млн. руб.

Таким образом, проведенное исследование показало, что в организации существуют диспропорции в соотношении производительности труда и его оплаты. Это свидетельствует о том, что возможности для наращивания темпов расширенного воспроизводства достаточно ограничены. Поэтому необходимо принимать меры по увеличению выработки работников и стимулированию высокопроизводительного труда. На наш взгляд, это можно обеспечить за счет:

- повышения эффективности использования ресурсного потенциала, что в свою очередь приведет к увеличению выпуска продукции и сокращению затрат рабочего времени на единицу продукции;
- сокращения затрат труда на производство продукции путем интенсификации производства, сокращения потерь рабочего времени;
- установления конкретных норм выработки по видам работ, что позволит улучшить организацию труда и повысить его производительность, а также создаст реальные возможности материального стимулирования работников в целях заинтересованности их в проведении работ в сжатые сроки и без потерь качества продукции;
- разработки Положения о премировании за высокие производственные показатели в разрезе отдельных категорий работников и видов работ, с которым необходимо ознакомить персонал вначале календарного года и сформировать реальную систему материального поощрения роста производительности труда.

Таким образом, для решения проблемы повышения производительности труда с целью обеспечения экономического развития предприятия необходимо

понимать важность формирования и использования эффективной системы мотивации труда.

УДК 631.162:657.471.62(476.6)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА ЗАТРАТ НА ВОССТАНОВЛЕНИЕ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Савко Ю.С. – студентка
Научный руководитель – **Щербатюк С.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Важнейшим условием эффективного функционирования любого хозяйствующего субъекта является обеспеченность необходимой материально-технической базой, представленной в том числе основными средствами, которые на протяжении всего времени использования необходимо поддерживать в рабочем состоянии. Такие объекты подвергаются ремонту (модернизации, реконструкции) с целью восстановления их физических качеств. Вовремя произведенный ремонт обеспечивает ритмичность работы предприятия, сокращает простои, делает срок службы объектов основных средств более длительным.

Целью исследования является изучение методик отражения в бухгалтерском учете расходов на ремонты основных средств сельскохозяйственных предприятий. У бухгалтеров в практической деятельности возникают вопросы, связанные с обеспечением своевременного, обоснованного, полного и точного списания затрат на восстановление основных средств, что подчеркивает актуальность выбранного направления исследования. Предметом исследования является методология учета ремонта основных средств.

При исследовании учета затрат на восстановление основных средств мы изучали материалы СПК «Малоберестовицкий элитхоз» Берестовицкого района Гродненской области. Предварительно нами исследовано нормативно-правовое регулирование учета расходов на восстановление основных средств.

Так, в соответствии с действующим законодательством организация в обязательном порядке должна определить в учетной политике порядок формирования и списания затрат, связанных с ремонтными работами по восстановлению основных средств, включаемых в себестоимость продукции. При этом возможно три варианта.

Во-первых, включение фактических затрат по проведению ремонта соответствующего объекта (независимо от сложности и объема работ) непосредственно в издержки производства собственного ремонтного цеха. Целесообразность использования такого метода заключается в том, что прямое включение затрат на отдельные виды ремонта в состав производственных издержек не приводит к резкому удорожанию продукции (работ, услуг). Поэтому его используют там, где объем ремонтных работ незначителен. Данные затраты в бухгалтерском учете учитываются на счете 23 «Вспомогательное производство».

Во-вторых, учет затрат на ремонты основных средств в составе расходов будущих периодов (на счете 97 «Расходы будущих периодов») с последующим равномерным включением в текущие расходы периода. Это исключает завышение себестоимости выпускаемой продукции (работ, услуг), характерное для единовременного списания затрат (например, сезонные затраты на ремонт техники в период ее подготовки к сельскохозяйственным работам).

В-третьих, для тех предприятий, которые функционируют с убытком, целесообразно списывать затраты на ремонт основных средств за счет создаваемого резерва на ремонт (на счете 96 «Резервы предстоящих расходов»). При образовании резерва расходов на восстановление основных средств в издержки производства включается сумма отчислений, исчисленная исходя из сметной стоимости ремонта. Порядок расчета и списания сумм в резерв должен быть установлен учетной политикой организации. За основу следует принимать стоимость ремонта основных средств по соответствующим производствам и хозяйствам. Этот способ списания затрат не только исключит резкое удорожание продукции и даст возможность предприятию равномерно списывать расходы на восстановление основных средств, но и контролировать их уровень в пределах утвержденных нормативов.

После проведенного нами исследования практики списания затрат на ремонты основных средств в СПК «Малоберестовицкий элитхоз» было выявлено, что хозяйство по всем объектам и видам ремонтов использует метод прямого включения затрат в состав производственных издержек.

Таким образом, нам представляется необходимым предложить хозяйству изменить учетную политику на 2012 год с части принятого метода списания затрат на восстановление основных средств. Считаем, что в сложившихся условиях хозяйствования целесообразно использовать третий метод – создание резервов на ремонт основных средств.

УДК 631.162:657.1.011.56

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА ТРУДА И ЕГО ОПЛАТЫ ПУТЕМ ЕГО АВТОМАТИЗАЦИИ

Садовская Е.М. – студентка
Научный руководитель **– Бурачевская Ю.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время вопросы организации труда занимают одно из ведущих мест в социально-экономической политике государства. На протяжении длительного периода времени вся система организации оплаты труда в государстве была нацелена на распределение по затратам труда, которое не соответствует требованиям современного уровня развития экономики.

В условиях нестабильности экономики, неплатежеспособности предприятий, несвоевременности расчетов с работниками большое значение имеет совершенствование учета труда и его оплаты.

На данный момент большое внимание уделяется первичной и сводной документации по учету труда и его оплате.

Большая часть документов на предприятиях ведется вручную. В них отсутствуют обязательные реквизиты, подписи и печати, документы заполняют несвоевременно. А формы первичных документов, разработанные самим предприятием, требуют постоянного совершенствования.

Для того чтобы начисление заработной платы производилось своевременно и безошибочно, мы рекомендуем внедрение автоматизированной системы учета.

На данный момент созданы как специализированные программы, так и модули, входящие в состав больших программных комплексов.

Отечественной разработкой в области программного обеспечения является типовой программный комплекс автоматизации бухгалтерского учета и отчетности сельскохозяйственного предприятия «НИВА-СХП».

Отличительной особенностью ТПК «НИВА-СХП» является то, что программный комплекс разработан в соответствии с методологией бухгалтерского учета сельскохозяйственной организации Республики Беларусь, печатные формы документов соответствуют формам первичных документов, утвержденных Министерством сельского хозяйства и продовольствия РБ.

В ТПК "НИВА-СХП" учет расчетов по заработной плате осуществляется с помощью подсистемы автоматизации учета труда, заработной платы и кадров.

Подсистема полностью автоматизирует процесс расчета начислений, удержаний и налогов на фонд оплаты труда из первичных документов.

С помощью данной программы возможно создавать следующие формы печатных документов:

- Табель отработанного времени;
- Табель учёта использования рабочего времени;
- Ведомость начислений пособий на детей;
- Свод по алиментам;
- Назначение доплат/удержаний;
- Начисление за сдельно выполненную работу;
- Начислено по должностным окладам;
- Реестр отпусков;
- Реестр больничных листов;
- Начисление надбавок за стаж работы;
- Отчёт по начислениям;
- Расчётная ведомость;
- Платёжная ведомость;
- Фонд оплаты труда для налогов.

Разработка ТПК "НИВА-СХП" УП "Минсельхозпрода" является важным шагом развития автоматизированного учета в Республике Беларусь.

На наш взгляд, данная программа является простой и доступной в использовании.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что для более эффективного и рационального учета труда и расчетов с персоналом по его оплате необходимо внедрение автоматизированной системы учета.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кисляк, П.П. Особенности оплаты труда работников в сельском хозяйстве / П.П. Кисляк // Заработная плата.-2007.- № 5
2. http://givc.by/ niva-shp-all

УДК 331.2 (100)

ОПЫТ ОРГАНИЗАЦИИ ОПЛАТЫ ТРУДА В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ

Салкевич А.И. – студентка
Научный руководитель **– Грудько С.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно Республика Беларусь

В индустриально развитых странах применяется большое количество разнообразных систем оплаты труда. Каждому государству присущи свои характерные черты в области организации оплаты труда: Швеции – солидарная заработная плата, Италии – выплата коллективных и индивидуальных надбавок к отраслевым тарифным ставкам и надбавкам в связи с ростом стоимости жизни.

Применяемая в странах Единая тарифная сетка (ЕТС) отличается количеством разрядов. Так, в Германии применяется 16-разрядная тарифная сетка. Диапазон высших и низших ставок по разрядам в соответствующей группе работников составляет в первом разряде 15 и 14%, в 16-м – 66 и 62%. Оклады по разрядам дифференцируются в зависимости от семейного положения работников, их опыта работы и стажа.

В США оплата труда федеральных служащих производится по 18-разрядной тарифной сетке. Для стимулирования повышения качества работы в каждом разряде тарифной сетки предусматривается насколько ставок заработной платы. Разница между начальными и конечными ставками внутри разрядов составляет 30%.

Американскими специалистами была разработана система «оплаты за квалификацию» (прибавка к заработной плате в размере 25-30% от фонда оплаты труда работников при освоении ими каждой новой специальности и использовании ее в работе). При этом дополнительные расходы на рабочую силу компенсируются ростом производительности труда и снижением издержек производства на 30-50% по сравнению с традиционной формой оплаты.

Установление уровня оплаты труда во Франции осуществляется в соответствии с ситуацией на рынке труда. Ему предшествует оценка рабочего места, в процессе которой составляется точный перечень рабочих мест с указанием содержания и условий работы. Размер заработной платы для различных категорий персонала устанавливается на основе учета минимальной заработной платы в отрасли и на аналогичных по профилю предприятиях. Структура

заработной платы разрабатывается исходя из квалификационных требований к работникам и установленного уровня оплаты труда. Тарифная система оплаты труда дополняется системой социальных выплат и льгот в виде бонусов. Наиболее распространенной формой премий на французских и американских предприятиях являются бонусы за конечные результаты. [2]

Анализ практики регулирования заработной платы в странах с рыночной экономикой позволяет сделать вывод, что политика заработной платы должна вырабатываться преимущественно на микроэкономическом уровне в зависимости от нужд и потребностей каждого конкретного предприятия и фирмы, их отраслевой специфики, уровня социального развития коллектива.

В Республике Беларусь с 1 ноября 2011 г. на основе Рекомендаций по применению гибких систем оплаты труда в коммерческих организациях, утвержденных постановлением Министерства труда и социальной защиты Республики Беларусь от 21.10.2011 № 104, наниматель может установить любые формы и системы оплаты труда. Наиболее распространенными стали системы, при которых организации разрабатывают собственную тарифную сетку или труд работников оплачивается на основе «плавающих» окладов. [1]

Кроме того, организация оплаты труда может быть основана на следующих разновидностях гибких систем оплаты труда.

1. Система оплаты труда на основе тарифной сетки, разработанной в организации.
2. Оплата труда на основе комиссионной системы.
3. Система оплаты труда на основе «плавающих» окладов.
4. Система оплаты труда на основе грейдов. [3]

ЛИТЕРАТУРА

1. Махота Е. Тарифная сетка, разработанная в организации, и оплата труда на основе «плавающих» окладов // Налоговый вестник. -2011. -№23.

2. Морозова В.В. Зарубежный опыт в помощь // Экономика. Финансы. Управление. -2010. -№9. –С.41-45.

3. Постановление Министерства труда и социальной защиты РБ от 21 октября 2011 г. № 104 “Об утверждении рекомендаций по применению гибких систем оплаты труда в коммерческих организациях”.

УДК 657.47(476)

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА УЧЕТА И РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ЗАТРАТ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА И УПРАВЛЕНИЮ В РБ, РФ, МСФО

Семчук О.В. – студентка

Научный руководитель – **Кротова О.В.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В условиях рыночной экономики центральное место занимает проблема сближения национальной системы бухгалтерского учета с международными стандартами финансовой отчётности.

Международный стандарт финансовой отчетности 2 «Запасы» содержит нормы, касающиеся порядка учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции.

В настоящее время белорусская и российская теория и практика производственного учета предлагает спектр методов калькулирования себестоимости продукции, в т.ч. метод полной себестоимости, директ-костинг, нормативный, позаказный, попередельный методы. Они фиксируются в учетных политиках предприятий. Однако отечественные и российские положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» никаких указаний на этот счет не содержат.

Остановимся подробнее на нормах МСФО 2 «Запасы» в части учета затрат на производство.

Так, в п. 10 МСФО 2 «Запасы» определены три группы затрат, включаемых в себестоимость продукции, а именно: производственные переменные прямые затраты, производственные переменные косвенные затраты, производственные постоянные косвенные затраты (производственные накладные затраты).

Примерами переменных затрат первой группы являются сырье и основные материалы, заработная плата производственных рабочих с начислениями на нее и др. Это те расходы, которые можно на основе данных первичного учета отнести непосредственно на себестоимость конкретных изделий.

К переменным косвенным производственным затратам (вторая группа) относятся такие расходы, которые находятся в прямой зависимости или почти в прямой зависимости от изменения объема деятельности, однако в силу технологических особенностей производства их нельзя или экономически нецелесообразно прямо отнести на изготовляемые продукты. Самыми яркими представителями таких расходов являются затраты сырья в комплексных производствах. Например, при сепарации молока получают обезжиренное молоко и сливки. Разделить затраты исходного сырья по видам выпускаемой продукции в этих примерах можно только косвенным путем.

К третьей группе затрат, выделенной в п.10 МСФО 2 − постоянным косвенным накладным производственным затратам − относятся те общепроизводственные расходы, которые не изменяются или почти не изменяются в результате изменения объема производства. Например, амортизация производственных зданий, расходы на их ремонт и эксплуатацию; расходы на содержание аппарата управления цехов и прочего цехового персонала. Эта группа затрат в бухгалтерском учете традиционно распределяется по видам продукции косвенным путем пропорционально какой-либо базе распределения.

В белорусском и российском законодательстве отсутствуют нормы, регулирующие включение в формируемую в бухгалтерском (финансовом) учете производственную себестоимость продукции косвенных переменных и постоянных производственных расходов. Во втором международном стандарте такие нормы есть. Согласно п. 11 МФСО 2 «Запасы» переменные косвенные производственные расходы включаются в себестоимость продукции пропорционально фактическому объему произведенной продукции. То есть базой

распределения этих расходов является показатель «фактическая производственная мощность».

Согласно п. 11 МФСО 2 «Запасы» постоянные накладные производственные расходы включаются в себестоимость продукции пропорционально прогнозному объему производства продукции при работе в нормальных условиях. То есть базой распределения этих расходов является показатель «нормальная производственная мощность». Стандартом также допускается альтернативный вариант − использование в качестве базы распределения фактического объема производства в том случае, если он приближается к нормальной мощности.

Исходя из вышесказанного, предлагаем регламентировать порядок учёта затрат на производства в части определения метода учёта затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции и классифицировать затраты на прямые, косвенные, переменные и постоянные.

ЛИТЕРАТУРА

1. Инструкция по бухгалтерскому учету «Расходы организации», утвержденная постановлением Министерства финансов РБ от 26.12.2003 № 182 (с изменениями и дополнениями от 31.03.2008 № 49).

2. Константинова, Е.П. Международные стандарты финансовой отчетности : учебное пособие / Е. П. Константинова. - М. : Дашков иК*, 2011. - 288 с.

УДК 364 (476)

ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ КАК НЕОТЪЕМЛЕМАЯ ЧАСТЬ СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Сергей Ю.С. – студент

Научный руководитель **– Шостко И.А.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

В узком смысле, социальное страхование − установленная, контролируемая и гарантированная государством система обеспечения, поддержки престарелых, нетрудоспособных граждан.

Данная сфера имеет свою проблематику, и наиболее актуальной является обеспечение защиты нашим согражданам, исправление недостатков, которые в ней наблюдаются. Пенсионная система занимает значительную часть социального страхования. Как итог, она нуждается в адаптации к изменяющимся условиям функционирования.

В последние годы на пенсионные выплаты в Беларуси расходуется значительная часть ВВП. В сравнении со странами СНГ и Балтии данный показатель один из самых высоких. Более четверти населения-получатели пенсий, при этом старше возраста общепризнанной физиологической границы трудоспособности − 65 лет − 15% населения.

Несмотря на происходящие демографические изменения в нашей республике, сохраняется низкий пенсионный возраст. Однако следует заметить,

что при этом каждая третья пенсия назначается работникам еще более ранних возрастов (за 5-10 и более лет до достижения пенсионного). Следовательно, значительная часть населения страны получает различные виды пенсий. В результате – высокая страховая нагрузка на фонд заработной платы, что оказывает прямое влияние на конкурентоспособность отечественных товаров и услуг.

Естественно, с каждым годом пенсионный фонд становится все более мощным финансовым институтом. Его активы весьма значительны. Однако Республика Беларусь нуждается в такой системе социального страхования, которая была бы финансово устойчива, привязана к темпам экономического роста и четко связывала бы сумму взносов с размером выплат. Следовательно, необходимо увеличивать поступление средств в Фонд социальной защиты населения.

На наш взгляд, при формировании пенсионно-страхового капитала в нашей республике было бы целесообразно начать постепенный переход к равному участию нанимателя и работника в этом процессе. Но перед этим необходимо восстановить полную стоимость рабочей силы с помощью обоснованного увеличения оплаты труда, а также повышения удельного веса зарплаты в общих доходах населения. Значительным скрытым резервом увеличения доходов бюджета Фонда социальной защиты населения остается сокращение «теневой» составляющей заработной платы. Это означает, что большое количество работников официально не зарегистрированы. Следовательно, они не уплачивают страховые взносы. А это в свою очередь приводит к уменьшению активных доноров системы фонда.

На наш взгляд, должна быть создана разветвленная система пенсионного страхования, которая основывалась бы на распределительно-накопительных принципах и автономии государственного страхования досрочных пенсий. Финансовые ресурсы пенсионной системы следует расходовать обособленно на оказание солидарной страховой помощи и на выплату накопленных страховых пенсий. Считается, что не менее важным пунктом является вопрос об административной ответственности за нарушения в области государственного социального страхования, размеры штрафов за несвоевременное внесения средств. Это способствует урегулированному движению денежных средств.

УДК 338.486.41

ОЦЕНКА ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ КАК СОСТАВНАЯ ЧАСТЬ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

Сидляревич Е.И. – студентка
Научный руководитель – **Куклик С.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республики Беларусь.

Основной целью функционирования большинства организаций является получение прибыли. Для этого предприятие увеличивает свою долю рынка и снижает издержки. Это выражается в проведении более грамотной и умелой

маркетинговой политике и составления более эффективной производственной программы.

Но при существующих темпах инфляции полученную предприятием прибыль целесообразно направлять прежде всего на пополнение оборотных средств. Темпы инфляционного обесценения оборотных средств приводят к занижению себестоимости и перетоку их в прибыль, где происходит распыление оборотных средств на налоги и непроизводственные расходы.

Организация оборотных средств является основополагающей в общем комплексе проблем повышения их эффективности. Эффективность управления оборотными средствами предприятия оказывает большое влияние на результаты его финансово-хозяйственной деятельности.

Необходимо более рационально использовать имеющиеся оборотные средства – речь идет, прежде всего, об оптимизации производственных запасов, сокращении незавершенного производства, совершенствовании форм расчетов.

Ритмичность, слаженность и высокая результативность работы предприятия во многом зависят от его обеспеченности оборотными средствами. Недостаток средств, авансируемых на приобретение материальных запасов, может привести к сокращению производства, невыполнению производственной программы. Излишнее отвлечение средств в запасы, превышающее действительную потребность, приводит к неэффективному использованию ресурсов.

Ускорение оборачиваемости оборотных средств может быть достигнута за счет использования следующих факторов: опережающий темп роста объемов реализации по сравнению с темпом роста оборотных средств; совершенствование системы снабжения и сбыта; снижение материалоемкости и энергоемкости продукции; повышение качества продукции и ее конкурентоспособности; сокращение длительности производственного цикла и др.

Важнейшим экономическим показателем, характеризующим результативность хозяйственной деятельности предприятий, является рентабельность. Уровень рентабельности имеет существенное значение как в сфере ценообразования, так и при оценке уровня деловой активности.

Таким образом, сельскохозяйственные организации Республики Беларусь по-прежнему находятся в достаточно тяжелом состоянии. Нехватка оборотных средств, неэффективное использование кредитных ресурсов, замедление оборачиваемости оборотного капитала, нерентабельное производство – все это наиболее видимые причины финансового кризиса. Поэтому необходима постоянная диагностика глубинных изменений в финансовой и производственной деятельности предприятий для выявления причин потери финансовой устойчивости предприятий и нарастания кризисных явлений, а также поиска возможных направлений укрепления их финансового состояния и эффективности использования оборотных средств.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гречишкина, А.В. Исследование проблемы задолженности предприятий Республики Беларусь // Бухгалтерский учет: материалы XI Междунар. студ. науч. конф. в 2ч. /ГГАУ - Гродно, 2010.-Ч.2.- с. 258-259

2. Куприян А.Н. Подходы к оценке влияния инфляции на показатели рентабельности // Бухгалтерский учет: материалы XI Междунар. студ. науч. конф. в 2ч. /ГГАУ - Гродно, 2010.-Ч.2.- с. 272-273

УДК 631.162:657.47(476.6)

УЧЕТ ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ В СПК ИМЕНИ ДЕНЬЩИКОВА

Сидорович А.С. – студентка
Научный руководитель **– Гирда Н.Г.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Затраты − это средства, израсходованные на приобретение ресурсов, имеющихся в наличии, и отражаемые в балансе как активы предприятия, способные в будущем принести доход. Их учет является важным процессом при формировании себестоимости продукции, а, следовательно, и цены, из которой предприятие получает прибыль.

При калькуляции каждого вида продукции в СПК, на наш взгляд, следовало бы относить расходы пропорционально стоимости сырья (т.к. сырьё является основным составляющим себестоимости), что позволит более точно проводить анализ отнесения затрат на себестоимость каждого вида выпускаемой продукции.

Рекомендуем в кооперативе более точно детализировать учет прочих расходов на производство готовой продукции, т.к. на предприятии основные виды затрат в учете отражаются четко (заработная плата, стоимость сырья, амортизация и т.д.), а остальные виды затрат не детализируются и в учете отражаются как прочие (например, не выделяются расходы на управление).

Следовало бы учитывать и правильно распределять на себестоимость готовой продукции и услуг затраты вспомогательных производств (счет 23), общепроизводственных и общехозяйственных расходов (счета 25 и 26), тем самым отражая реальную себестоимость производимой продукции, а не увеличивая стоимость за счет других видов деятельности организации.

Таким образом, по нашему мнению, предложенные направления совершенствования учета затрат на производство продукции и исчисление себестоимости позволят более четко и детально прослеживать, какие затраты включаются в себестоимость готовой продукции, а также повысят эффективность контроля за данными затратами.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бухгалтерский учет : учебное пособие для студентов вузов / Н. П. Кондраков Изд. 7-е, переработанное и дополненное, Москва : Инфра-М, 2011 - 431 с.
2. Бухгалтерский учет затрат на производство продукции: современное состояние, направления развития : монография / И. П. Якубова ; Гомель: Белорусский торгово-экономический университет потребительской кооперации, 2010. – 58 с.

УДК 631.16:658.14(476.6)

АНАЛИЗ ИСТОЧНИКОВ ФОРМИРОВАНИЯ КАПИТАЛА В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Скитейкина В.Ю. − студентка
Научный руководитель **– Солович Е.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время весьма актуальным становится вопрос достаточности формирования и эффективного использования капитала организациями в целом, т.к. это те средства организации, которыми она располагает для осуществления своей деятельности и получения прибыли. Следовательно, чем выше эффективность его использования при достаточном уровне формирования, тем выше финансовые результаты. В условия рыночной экономики вопросы об эффективности использования ресурсного потенциала предприятий АПК имеют первостепенное значение, так как данная отрасль обладает высоким уровнем социальной значимости, обеспечивает продовольственную безопасность страны. Таким образом, можно сделать вывод о том, что вопросы формирования и использования капитала актуальны в современных условиях хозяйствования.

Цель исследования − определить уровень финансирования и оценить соотношение различных источников формирования капитала в сельскохозяйственных организациях.

Выполненное исследование позволяет указать, что финансирование − это безвозмездное и безвозвратное предоставление денежных средств для осуществления какой-либо деятельности. Источники финансирования предприятия делятся на внутренние и внешние. Внутренние источники финансирования предприятия − это его собственные средства: прибыль и амортизационные отчисления. Внешние источники финансирования - это различные заемные и привлеченные средства: поступления от эмиссии и размещения акций, кредиты банков, продажа долей в уставном капитале и так далее. Довольно часто собственные средства предприятия не могут покрыть всей потребности в финансировании, и тогда привлечение внешних источников является единственной возможностью поддержания и расширения производственной деятельности. Чтобы решить вопросы развития предприятию необходимо своевременное и достаточное финансирование в условиях оптимизации источников.

Анализ динамики источников формирования капитала в хозяйствах Гродненской области показал, что основными источниками выступают собственные средства организаций и приравненное к ним целевое финансирование. Анализ пассива баланса показал, что значительные темпы роста достигнуты в формировании добавочного фонда, особенно в части использованного целевого финансирования. При этом темпы роста данного источника пополнения ресурсов достаточно высоки и несопоставимы с темпами прироста нераспределенной прибыли как источника, что свидетельствует о сохранении влияния государственных средств на уровень самофинансирования организаций.

Относительно динамики изменения заемных источников можно отметить, что долгосрочные и краткосрочные кредиты возросли в 2010 г. по сравнению с 2008 г. чуть менее, чем в 2 раза, что свидетельствует об активизации на рынке кредитных ресурсов данной группы потенциальных кредитополучателей, что вполне оправданно в условиях снижений государственной поддержки и недостаточности собственных средств организаций.

Таким образом, проведенный анализ показал на недостаточно высокий уровень самофинансирования деятельности сельскохозяйственных организаций, что выражается в существенной роли целевого финансирования в формировании собственных источников формирования капитала и в положительной динамике прироста заемных источников финансирования. Современные условия хозяйствования характеризуются необходимостью сокращения государственной поддержки отрасли в рамках реализации совместных программ единого экономического пространства. На наш взгляд, важным является в сельскохозяйственных организациях повышение контроля за направлениями вложения капитала, так как рост уровня заемных источников вызовет необходимость их погашения и уплаты процентов от прибавочной стоимости, сформированной в производственной сфере.

УДК 345.67

ОСНОВНЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ФОНДЫ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ И ИСТОЧНИКИ ИХ ВОСПРОИЗВОДСТВА

Скороходова Н.А. − студентка
Научный руководитель − **Молчанов А.М.**
УО «Белорусская сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Результаты хозяйственной деятельности сельскохозяйственных предприятий во многом зависят от состояния и использования основных производственных фондов. В настоящее время дальнейшее развитие АПК невозможно без использования инновационных технологий, которые способны выполнять несколько технологических функций, увеличивать производительность в несколько раз и снижать энергоемкость и трудоемкость работ. На сегодняшний день, по данным годовых отчетов, основные средства занимают наибольший удельный вес в структуре внеоборотных активов.

Мы считаем, что следует выделять из общего объема основных производственных фондов активную часть, непосредственно участвующую в производственном процессе, которая у большинства сельскохозяйственных предприятий изношена на 80% и более. Поэтому возникает объективная необходимость в организации их правильного учета и анализа. В процессе анализа изучается состояние, динамика и структура основных средств, а также их технический уровень, производительность, степень физического и морального износа. По результатам правильно проведенного анализа можно планировать мероприятия по повышению эффективности производства.

Показатели платежеспособности большинства сельскохозяйственных предприятий ниже норматива, что затрудняет их способность финансирования за счет собственных источников. Прибыль как источник инвестиций используют лишь около 20% субъектов хозяйствования. Остальные предприятия могут использовать лишь амортизационные отчисления. Амортизационные отчисления – это основной собственный источник финансирования капитальных вложений, представляющий процесс переноса стоимости основного капитала на выпускаемую продукцию в течение нормативного срока службы. Они обеспечивают простое и расширенное воспроизводство, а также служат источником восстановления физически и морально изношенных фондов.

Бюджетное финансирование занимает большой удельный вес в структуре привлеченных источников от 32 до 62%. Государственная поддержка организаций агропромышленного комплекса играет важную роль в их развитии и накоплении источников собственных средств. Она осуществляется через систему льготирования кредитов, дотирования цен на сельскохозяйственную продукцию и другими. Она направлена на создание благоприятных условий для развития сельскохозяйственных предприятий. Кроме прямой государственной поддержки сельскохозяйственным предприятиям предоставляется ряд льгот по уплате в бюджет налогов. Применяемая система льготирования способствует финансированию капитальных вложений за счет собственных источников. Отмена государственной поддержки может привести сельскохозяйственные организации в сложное положение.

Также важным источником являются кредиты банка. Для осуществления эффективной деятельности, сельскохозяйственное предприятие должно иметь оптимальную структуру источников финансирования капитальных вложений. Удельный вес собственных источников должен быть выше, чем привлеченных, чтобы обеспечить стабильность своего финансового состояния, платежеспособность, уверенность в будущем, отвечать по своим финансовым обязательствам. Собственные средства занимают 32,6-41,7% в общем их количестве, остальная же часть принадлежит заемным средствам.

Для контроля за целевым использованием средств фонда на предприятии должен быть организован правильный учет этих средств. Не все сельскохозяйственные организации получают прибыль в результате своей производственно-хозяйственной деятельности. Получение отрицательных или нулевых результатов не дает возможности данному предприятию пополнять собственные источники и финансировать капитальные вложения, а также погашать долги по привлеченным средствам на эти цели.

Поэтому необходимо организовать отдельный учет собственных источников финансирования капвложений, который бы позволил контролировать целевое использование этих средств, и обеспечить хозяйству возможность приобретать новую технику, оборудование, осуществлять строительство новых объектов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Основные производственные фонды сельскохозяйственных предприятий и источники их воспроизводства**.** Режимдоступа:http://www.agroekonomika.ru/2010/09/3.html. Дата доступа: 10.11.11

2. Основные производственные фонды сельскохозяйственных предприятий и источники их воспроизводства**.** Режим доступа: http://www.lib.ua-ru.net/diss/cont/218640.html. Дата доступа:10.11.11
3. Основные производственные фонды сельскохозяйственных предприятий и источники их воспроизводства.Режим доступа: http://www.economica-upravlenie.ru/content/ view/ 705/217/. Дата доступа:10.11.11
4. Основные производственные фонды сельскохозяйственных предприятий и источники их воспроизводства. Режим доступа: http://www.lib.ua-ru.net/diss/cont/73057.html. Дата доступа:10.11.11

УДК 331.214

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ И ПРИНЦИПЫ АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ НА ОПЛАТУ ТРУДА

Скрипачева К.Н., Викторович Ю.В. – студенты
Научный руководитель **– Короткевич С.В.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Заработная плата является главным источником повышения благосостояния работников, основным средством побуждения их к высокопроизводительному труду. Важное значение имеет и то, что заработная плата является одной из основных составляющих себестоимости продукции (работ, услуг).

В связи с этим большой интерес в практическом отношении имеет правильное и единое, приемлемое для всех уровней и сфер экономики толкование эффективности заработной платы.

Эффективность в общем виде является характеристикой протекания любого процесса и выражает его результативность или степень достижения поставленной цели. Под эффективностью использования заработной платы как фактора трудовой мотивации понимается социально-экономическая категория, определяющая взаимосвязь размеров заработной платы с результатами труда и обеспечивающая меру воспроизводства рабочей силы.

При анализе эффективности заработной платы необходимо выделить два взаимосвязанных между собой аспекта (формы эффективности) − экономический и социальный.

Экономическая эффективность заработной платы позволяет определить, насколько заработная плата способствует достижению целей работодателя и выполнению стоящих перед работниками задач. В свою очередь, социальная эффективность заработной платы характеризует то, как заработная плата соотносится с минимальной оплатой труда, размер которой обеспечивает простое воспроизводство рабочей силы.

Для оценки эффективности использования средств на оплату труда Г.В. Савицкая [3], В.В. Акулич [1] предлагают применять такие показатели, как объем производства продукции в действующих ценах, выручку, сумму валовой, чистой, реинвестированной прибыли на рубль зарплаты и др. В процессе

анализа следует изучить динамику этих показателей, выполнение плана по их уровню. Очень полезным будет межзаводской сравнительный анализ, который покажет, какое предприятие работает более эффективно. На эффективность использования средств на оплату труда влияют различные факторы.

С.И. Григашкина [2], в свою очередь, рекомендует воспользоваться следующей системой показателей:

1. Показатель экономической эффективности заработной платы, который отражает изменение заработной платы при изменении производительности труда. Другими словами, показатель экономической эффективности заработной платы является мультипликатором, характеризующим, на сколько процентов меняется заработная плата при изменении производительности труда на 1%.

2. Показатель социальной эффективности заработной платы количественно выражает степень удовлетворения заработной платой потребностей работника в соответствии с минимумом, обеспечивающим простое воспроизводство рабочей силы.

Кроме того, для анализа и поиска путей повышения социальной и экономической эффективности использования заработной платы на предприятии необходимо руководствоваться следующими основными принципами:

1. Оценка эффективности заработной платы должна выражаться количественно и учитывать влияние всего комплекса факторов, формирующих уровень эффективности.

2. Оценка эффективности заработной платы должна включать в себя показатели экономической и социальной эффективности.

3. Показатели эффективности заработной платы должны рассчитываться на основе данных официальной статистической отчетности предприятия и органов государственной статистики.

4. Показатели экономической и социальной эффективности заработной платы должны быть измерены в единицах, позволяющих их сравнивать в межхозяйственном, межотраслевом и межрегиональном разрезах.

5. Показатели эффективности заработной платы должны отражать динамику процесса производства и заработной платы.

6. Должны быть установлены критерии эффективности заработной платы, с которыми сравниваются фактические показатели эффективности заработной платы конкретных предприятий, отраслей и регионов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Акулич, В.А. Исследования белорусских ученых-экономистов по проблемам промышленного развития Беларуси (в период 1965-1982 гг.) // Экономика и управление. №2. 2008. – С. 141–146.

2. Савицкая, Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК. / Г.В. Савицкая – 6-е изд., стер. – Мн.: Новое издание, 2006. – С. 214–225.

3. Григашкина, С. И. Методика оценки эффективности заработной платы / С. И. Григашкина // Экономика. 2009. № 1. С.148–152.

УДК 631.162:657.3(476.6)

ВЛИЯНИЕ СИСТЕМЫ АВТОМАТИЗИРОВАННОГО УЧЕТА НА СОДЕРЖАНИЕ КОНТРОЛЬНЫХ ПРОЦЕДУР ПРОВЕРКИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ

Скробко А.В. – студентка
Научный руководитель **– Щербатюк С.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В последнее время одной из актуальных проблем повышения качества бухгалтерского учета и отчетности является их автоматизация. В частности, сельскохозяйственные предприятия наиболее часто используют такие программы автоматизированного учета как «Анжелика+», «1С: Предприятие», «БухИнфо», ТПК «НИВА-СХП» и др. Исследуемое нами предприятие УО СПК «Путришки» Гродненского района внедрило ТПК «НИВА-СХП», разработанную ГИВЦ Минсельхозпрода РБ.

Нам представилось интересным изучить вопрос об использовании в практике контрольно-аналитической работы информации субъекта хозяйствования, сформированной с использованием компьютерной обработки данных. Применение субъектом хозяйствования системы компьютерной обработки данных (КОД), с одной стороны, предполагает значительное сокращение численности персонала, занимающегося обработкой данных бухгалтерского учета и упрощение работы бухгалтера. С точки зрения осуществления контроля использование КОД проверяемым лицом:

- дает возможность уменьшить количество обрабатываемых вручную данных. В учетных регистрах достаточно много данных, относимых к промежуточным и окончательным итогам, составление которых может взять на себя компьютер. В результате у проверяющего высвободится время для более тщательного проведения проверки.

- снижает значительную долю времени на выполнение аналитических процедур, сопоставлений по связанным операциям, сравнения фактических данных и учетных.

- упрощает работу по проверке тождественности или взаимной увязки показателей, присутствующих в различных формах финансовой отчетности.

Реализация вышеперечисленных мер поможет не только оценить достоверность бухгалтерской отчетности предприятия, законность совершенных хозяйственных операций, но и выявить допущенные ошибки, исправить их, а также будет способствовать построению такой системы учета, которая позволит в дальнейшем максимально избегать ошибок.

Однако с другой – при использовании проверяемым субъектом КОД возможно повышение уровня риска искажения информации, имеющей отношение к бухгалтерскому учету, в связи с:

- концентрацией управленческих, контрольных и исполнительских функций, поскольку внедрение системы КОД, как правило, предполагает значительное сокращение численности персонала, занимающегося обработкой дан-

ных бухгалтерского учета, что приводит к увеличению вероятности внесения несанкционированных изменений в программы или данные в процессе их обработки и хранения. Отсутствие механизма контроля, основанного на разделении функций между работниками, может существенно повысить риск искажения информации в условиях, когда другие средства контроля за доступом к данным используются недостаточно полно;

- необходимостью соответствующей квалификации персонала, т.е. наличие у персонала, занятого компьютерной обработкой данных бухгалтерского учета, необходимых знаний и навыков, так как неквалифицированные действия работников повышают риск искажения информации вследствие изменения или потери данных, нанесения ущерба программному обеспечению;

- концентрацией данных и программ для их обработки, ведь доступ к базам данных и программам системы КОД возможен как с компьютеров, на которых они установлены, так и с компьютеров, подключенных к сети, в связи с чем возникает вероятность несанкционированного доступа к базам данных и программам системы КОД;

- использованием специального программного обеспечения − система КОД позволяет автоматизировать многие контрольные процедуры с помощью специальных программ, которые невозможно проследить, в отличие от процедур ручного контроля.

Таким образом, в ходе проверки особое внимание необходимо уделить оценке рисков, связанных с применением автоматизации учета. Для этого рекомендуем проводить тестирование контрольной среды проверяемого субъекта по следующим критериям: использование в системе КОД только программ, связанных с прямыми обязанностями работников; предоставление доступа к компьютерным операциям только уполномоченным лицам; своевременное выявление и исправление ошибок обработки данных; использование самой системы только в предусмотренных целях. Тестирование по указанным критериям позволит избежать чрезмерного доверия учетным данным, полученным в автоматизированном виде, что вызывает риск получения на их основе недостоверных результатов проверки.

УДК 657.62

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ АНАЛИТИЧЕСКИХ ПРОЦЕДУР ДЛЯ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПО БАЛАНСУ

Скробко А.В. – студентка
Научный руководитель **– Щербатюк С.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В ходе проверки финансовой отчетности используются аналитические процедуры. Они основаны на использовании методов экономического анализа (простое сравнение, комплексный экономический анализ и др.) и включают в себя различные направления оценки финансово-хозяйственной деятельности

предприятия. Аналитические процедуры применяются: при комплексной оценке имущественного потенциала организации и совокупного капитала; сравнении фактических данных финансовой отчетности с показателями смет, расчетов, планов и прогнозов; расчете и сравнении показателей финансовой устойчивости, деловой активности и рентабельности; общей оценке ликвидности и платежеспособности.

Целью нашего исследования является изучение возможности применения в контрольной деятельности аналитических процедур при оценке достоверности сведений о финансовом состоянии, представленных в отчетности субъектов хозяйствования.

При оценке финансового состояния субъектов хозяйствования прежде всего обращают внимание на его платежеспособность. Наиболее простым и распространенным способом установления платежеспособности организации является оценка ее ликвидности.

Таким образом, суть аналитических процедур при проверке ликвидности баланса будет состоять в сравнении средств по активу, сгруппированных по степени их ликвидности и расположенных в порядке ее убывания, с обязательствами по пассиву, сгруппированными по срокам их погашения и расположенными в порядке возрастания сроков. Если при таком сравнении части актива дают суммы, достаточные для погашения обязательств, то баланс считается ликвидным, а предприятие − платежеспособным.

При расчете показателей ликвидности и оценке их соответствия критериям следует руководствоваться Инструкцией по анализу и контролю за финансовым состоянием и платежеспособностью субъектов предпринимательской деятельности, утвержденной постановлением Министерства финансов Республики Беларусь, Министерства экономики Республики Беларусь, Министерства статистики и анализа Республики Беларусь от 14.05.2004 г. № 81/128/65 (с изм. 2008 года), в соответствии с которой в качестве критериев для оценки удовлетворительности структуры бухгалтерского баланса организации используются следующие показатели: коэффициент текущей ликвидности; коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами.

Основанием для признания структуры бухгалтерского баланса неудовлетворительной, а организации − неплатежеспособной является наличие одновременно следующих условий: коэффициент текущей ликвидности на конец отчетного периода на сельскохозяйственных предприятиях имеет значение менее 1,5, а коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами – менее 0,2.

Для упрощения аналитических процедур предлагаем воспользоваться разработанными с использованием MS Excel электронными таблицами. Среди авторов-разработчиков можно отметить следующих:

Лидия Ермолович – предлагает проводить анализ финансового состояния организации в соответствии с вышеуказанной Инструкцией. Также этот автор разработала методику дискриминантного анализа при оценке финансового состояния организаций (оценка финансового состояния по одному из критериев: хорошее, устойчивое, неустойчивое, кризисное). [1]

Татьяна Комаровская – разработала последовательность анализа финансового состояния торговой организации (анализ структуры активов и пассивов, платежеспособности, ликвидности, финансовой устойчивости организации). [1]

Людмила Бука – предлагает совершенствование анализа финансового состояния организации с оценкой вероятности банкротства и факторным анализом финансового состояния организации. [1]

Считаем, что применение аналитических процедур при определении ликвидности баланса в ходе проверки финансовой отчетности предприятия позволяет подтвердить наличие ликвидного имущества для обеспечения текущих и долгосрочных обязательств, уровень ликвидности организации и риск утраты платежеспособности в перспективе. Поэтому данное направление совершенствования контрольно-аналитической работы весьма перспективно и его можно рекомендовать к использованию как работникам экономических служб самого субъекта хозяйствования, так и работникам контрольных органов и аудиторам.

ЛИТЕРАТУРА

Анализ финансового состояния : http://www.business-info.by – Дата доступа : 27.01.2012.

УДК 631.162:657.28(476.6)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СВОДНОГО УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ

Сонько М.В. – студент

Научный руководитель **– Гостилович Е.В.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

На современном этапе хозяйства АПК ведут свою финансово-хозяйственную деятельность, которая тесно связана взаимоотношениями с поставщиками и подрядчиками. Поэтому рациональное ведение расчетных операций со сторонними организациями в большей степени влияет на дальнейшее развитие хозяйства, своевременное получение необходимых товарно-материальных ценностей и качественное получение услуг и совершенных работ. Поэтому правильная организация расчетных отношений предприятий приводит к совершенствованию экономических связей, улучшению договорной и расчетной дисциплины, так как от выполнения обязательств по поставкам товаров, своевременности осуществления расчетов зависит дальнейшее будущее договорных отношений между участниками сделок.

Проведя анализ в КУП «Совхоз «Первомайск-агро», нами было установлено, что на данном предприятии учет ведется вручную, с применением мемориально-ордерной формы, что представляет собой трудоемкий процесс. В том числе процесс учета расчетов с поставщиками и подрядчиками требует заполнения большого количества документов. Однако данные этих документов не дают возможность наглядно видеть сроки осуществления платежей, что влечет

невыполнение договорных обязательств в установленные сроки и, как следствие, уплату штрафов и неустоек.

Рассматривая данную проблематику, мы предложили документ, который в полной мере будет отражать все операции с поставщиками и подрядчиками, тем самым позволит следить за сроками уплаты задолженности сторонним организациям за поставленные ТМЦ, оказанные услуги. Данный документ составляется на каждого поставщика (подрядчика) отдельно. Графа «сроки выплаты задолженности» в полной мере отражает время уплаты задолженности поставщику. Дополнительные графы этой строки в автоматическом режиме при помощи программы Microsoft Excel отражают истечения сроков уплаты задолженности поставщикам, тем самым предприятие избежит неуплат или просрочки выплат, что могут привести к дополнительным расходам на предприятии.

Таблица – Журнал регистрации операций с поставщиками и подрядчиками
(наименование поставщика, подрядчика)

№ п/п	Дата поступления ТМЦ, оказанных услуг, выполненных работ	Наименование продукции, работ, услуг	Количество	Стоимость без НДС	Сумма НДС	Стоимость с НДС	Сроки исполнения обязательств	Свыше 6 месяцев	От 4 до 6 месяцев	От 1 до 4 месяцев	Менее 1 месяца	примечания

Примечание. Источник: собственная разработка

Таким образом, ведение данного журнала на предприятии облегчит работу бухгалтерии по расчетам со сторонними организациями и поможет следить за поступлением ТМЦ (работ, услуг) и уплаченным по ним суммам, а также избежать штрафных санкций.

ЛИТЕРАТУРА

Чечеткин А.С. Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве: учебник для студентов высших учеб. заведений по неэкономическим специальностям / А.С. Чечеткин. – Мн.: ИВЦ Минфина, 2008. – 608 с.

УДК 631.162:657.6:636.2(476)

МЕТОДИКА ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ ЖИВОТНЫХ НА ВЫРАЩИВАНИИ И ОТКОРМЕ В СПУ «ПРОТАСОВЩИНА»

Станкевич Е.А., Лисовская Н.Л. – студентки
Научный руководитель **– Жарикова О.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Внутрихозяйственный контроль – это контроль финансово-хозяйственной деятельности, осуществляемый экономическими службами самого пред-

приятия или организации. Объектом этого контроля выступают как предприятие в целом, так и отдельные его структурные подразделения.

Важнейшими функциями внутрихозяйственного контроля выступают:

- формирование учетной политики;
- ведение бухгалтерского учета;
- составление достоверной бухгалтерской отчетности;
- контроль за движением имущества и выполнением обязательств;
- обеспечение соответствия всех осуществляемых предприятием (учреждением) хозяйственных операций законодательству.

Внутрихозяйственный контроль осуществляется бухгалтерий, финансовым отделом и некоторыми другими экономическими службами. Ключевым звеном в системе внутрихозяйственного контроля является главный бухгалтер. При осуществлении своих функций главный бухгалтер подчиняется непосредственно руководителю предприятия, чьим приказом он назначается и освобождается от должности.

Проверка данных бухгалтерского учета и отчетности, отражающих информацию о наличии и движении животных на выращивании и откорме, − неотъемлемая часть контроля сельскохозяйственных организаций.

Цель контроля операций с животными на выращивании и откорме при проведении проверки выражается в формировании мнения о достоверности бухгалтерской отчетности предприятия и соответствии порядка ведения бухгалтерского учета рассматриваемых операций действующему законодательству.

В СПУ «Протасовщина» основным направлением внутреннего контроля является инвентаризация. В хозяйстве создается ревизионная комиссия в соответствии с приказом директора хозяйства. После проведения инвентаризации составляется акт произвольной формы и подписывается всеми членами инвентаризационной комиссии.

Как совершенствование необходимо ввести специальный бланк акта инвентаризации со всеми необходимыми реквизитами, а также инвентаризационные описи.

При инвентаризации рабочего и продуктивного скота основного стада в СПУ проверяют:

- наличие и состояние карточек учета основных средств или описей предыдущей инвентаризации;
- наличие документов на животных, переданных на откорм и доращивание.

СПУ «Протасовщина» в обязательном порядке проводит инвентаризацию в сроки, предусмотренные Законом "О бухгалтерском учете и отчетности".

Проведение инвентаризации для молодняка животных, животных на выращивании и откорме осуществляется раз в квартал, перед составлением квартального бухгалтерского отчета.

Можно также предложить проводить внезапные инвентаризации в период массового расплода, перевода животных из группы в группу, забоя, продажи заготовительным организациям и другим покупателям. Весьма эффективен

такой прием внутреннего контроля при проверках скота на отгонных пастбищах, на убойных пунктах и при отправке гуртов на мясокомбинаты.

Для обеспечения сохранности животных в хозяйстве следует проводить контрольную инвентаризацию скота.

К осуществлению внутренних проверок наличия и движения животных можно привлечь специалистов зоотехнической и ветеринарной служб.

К тому же при проведении контроля в СПУ необходимо обязательно соблюдать график документооборота, который включает в себя составление графика прохождения документов, контроль за правильностью оформления документов и соответствующим отражением операций на счетах бухгалтерского учета.

ЛИТЕРАТУРА

1. Методические указания по инвентаризации имущества и средств в расчетах сельскохозяйственных предприятий // Главный бухгалтер. Сельское хозяйство.-2002. - №2
2. Пупко Г.М. Аудит и ревизия. - Мн.: ООО «Мисанта»,2004

УДК 631.162:657.372.3

К ВОПРОСУ НАЧИСЛЕНИЯ АМОРТИЗАЦИИ ПО ПРОДУКТИВНЫМ ЖИВОТНЫМ

Стасевич Е.Г. – студентка
Научный руководитель **– Корватовская Л.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время в соответствии с Инструкцией по бухгалтерскому учету основных средств предусмотрено начисление амортизации по рабочему и продуктивному скоту, однако начисление износа по рабочему скоту является обязательным, а по продуктивным животным амортизация начисляется по усмотрению организации. В соответствии с национальными стандартами ведения учета, рабочий и продуктивный скот относится к группе основных средств и учитывается на счете 01-3 «Скот рабочий и продуктивный».

Начисление амортизации по рабочему скоту можно объяснить, сравнив данный вид животных с «силовыми машинами», которые выполняют определенный вид работы, оказывают услуги и тем самым используются организацией в процессе ее деятельности. Рассматривая же продуктивный скот, можно сравнить его с производственным оборудованием, которое непосредственно производит продукцию. Ведь от продуктивных животных получают молоко и приплод, а после снижения продуктивности он реализуется на мясо, что и является результатом данного производственного процесса.

Для справедливого отражения данных в учете и отчетности мы предлагаем сельскохозяйственным предприятиям производить начисление амортизации и по продуктивным животным. Для этого необходимо в первую очередь определить их срок полезного использования и выбрать метод начисления амортизации. Временным классификатором основных средств для животных основного стада установлен срок полезного использования в пределах 5-7 лет. На каж-

дом предприятии комиссия по амортизационной политике должна самостоятельно установить срок полезного использования продуктивных животных.

Нами произведен расчет начисления амортизации по продуктивному скоту линейным методом со сроком полезного использования 7 лет и первоначальной стоимостью 4500 тыс. руб. При этом годовая норма амортизационных отчислений составит 14,286% (100/7), а месячная – 1,1905%. Тогда годовая сумма амортизационных отчислений составит 642,87 тыс. руб. (4500*14,286%), а месячная – 53,6 тыс. руб. (4500*1,1905%). Это ежемесячно в бухгалтерском учете будет отражаться бухгалтерской записью по дебету субсчета 20-2 «Животноводство» и кредиту счета 02 «Амортизация основных средств» на сумму 53,6 тыс. руб.

Исследования показали, что по продуктивным животным может начисляться амортизация и нелинейным методом и, в частности, производительным. При этом методе норма амортизации определяется путем деления планового объема производства продукции на первоначальную стоимость животного.

Таким образом, начисление амортизации по продуктивным животным, с одной стороны, увеличит себестоимость молока и приплода, но с другой − позволит отражать справедливую стоимость продукции и формировать амортизационный фонд, который затем используется на воспроизводство стада.

УДК 330.142.211.4

ПРОБЛЕМЫ И НЕОБХОДИМОСТЬ ФОРМИРОВАНИЯ АМОРТИЗАЦИОННОГО ФОНДА

Стасевич Е.Г. – студентка
Научный руководитель **– Корватовская Л.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время Инструкцией о порядке начисления амортизации основных средств не предусмотрено формирование амортизационного фонда на предприятии, так как некоторые ученые считают, что создание такого фонда является экономически нецелесообразным, потому что средства амортизационного фонда, находящиеся на счетах, подвергаются обесценению в результате инфляции, что значительно снижает активность их обновления. Однако исследования показали, что в формировании амортизационного фонда есть и свои положительные стороны:

Во-первых, на белорусских предприятиях достаточно высокая степень изношенности фондов, что снижает эффективность производственного процесса, снижает качество производимой продукции, а это ведет к увеличению ее себестоимости. Создание амортизационного фонда позволит приобретать более производительную технику, своевременно осуществлять обновление основных фондов.

Во-вторых, формирование амортизационного фонда – достаточно действенная мера, так как на предприятии заранее планируются источники собственных средств, необходимых для финансирования инвестиционной деятельности.

Таким образом, формирование амортизационного фонда позволит своевременно производить ремонт, модернизацию, замену оборудования, так как это является гарантом постоянного обновления материально-технической базы предприятия, а вследствие − и улучшения качества продукции, снижения ее себестоимости, а так же роста прибыли и рентабельности производства.

УДК 631.16: 658.155:633.853.494

ПРИМЕНЕНИЕ АНАЛИЗА СОДЕЙСТВИЯ ДОХОДУ В ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА СЕМЯН РАПСА

Сущеня Т.М. – студентка
Научный руководитель **– Довнар Н.К.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время в развитых странах большую роль в обосновании управленческих решений играет анализ содействия доходу. Важнейшей частью данного анализа выступает изучение взаимосвязи объема производства, себестоимости и прибыли.

Применение анализа содействия доходу рассмотрим на примере производства и реализации семян рапса в СПК «Макаровцы» Берестовицкого района Гродненской области. Исходные данные для анализа представлены в таблице.

Таблица − Исходные данные для анализа безубыточности

Показатели	Единица измерения	Значение показателя
Объем производства семян рапса	тонны	238
Средняя цена реализации 1 тонны семян рапса	тыс. руб.	797,4
Выручка	тыс. руб.	189781
Постоянные затраты	тыс. руб.	34000
Переменные затраты	тыс. руб.	110000
Удельные переменные затраты на 1 тонну семян рапса	тыс. руб.	462,2
	тыс. руб.	45781
Прибыль от реализации	тыс. руб.	79781
Маржинальная прибыль	тыс. руб.	335,2
Ставка маржинальной прибыли	-	0,42
Доля маржинальной прибыли в выручке		

По данным таблицы определим безубыточный объем реализации семян рапса в натуральном и стоимостном выражении, а также в процентах к максимальному объему.

$$VPП_{кр} = \frac{A}{p-b} = \frac{34000}{747,4-462,2} = 101,4 тонны.$$

$$B_{кр} = \frac{A}{Д_{МП}} = \frac{34000}{0,42} = 80952 тыс.руб.$$

$$T = \frac{A}{МП} * 100\% = \frac{34000}{79781} * 100\% = 42,6\%$$

Исходя из проведенных выше расчетов, можно сделать следующий вывод: для получения прибыли СПК «Макаровцы» должен реализовать свыше 101,4 тонны семян рапса (более 42,6% объема производства) на сумму, превышающую 80952 тыс. руб.

С помощью анализа содействия доходу можно установить также критический уровень постоянных затрат, переменных затрат и цены за единицу продукции.

$$A_{кр} = VPП(p-b) = 232(797{,}4 - 462{,}2) = 79777{,}8 тыс.руб.$$

Данные расчеты показывают, что максимально допустимая величина постоянных затрат составляет 79777,8 тыс. руб.

$$b_{кр} = p - \frac{A}{VPП} = 797{,}4 - \frac{34000}{238} = 654{,}5 тыс.руб.$$

При величине удельных переменных издержек равных 654,5 тыс. руб. у предприятия не будет прибыли, но не будет и убытка.

$$p_{кр} = \frac{A}{VPП} + b = \frac{34000}{238} + 462{,}2 = 605{,}1 тыс.руб.$$

При уровне цены 605,1 тыс. руб. она будет равна полной себестоимости единицы продукции.

На основе маркетинговых исследований можно определить необходимый объем реализации семян рапса для получения заданной величины прибыли:

$$VPП = \frac{A + П}{p - b}, \qquad (1)$$

По данным бизнес-плана, СПК «Макаровцы» планировал получить прибыль от реализации семян рапса в размере 41000 тыс. руб. Для этого необходимо реализовать 224 тонны семян рапса ([34000+41000] / [797,4-462,2]).

Таким образом, анализ содействия доходу – это действенный метод обоснования широкого спектра управленческих решений, т.к. позволяет получать руководству предприятия информацию о прибыльности или убыточности, прогнозировать поведение себестоимости, то есть решать задачи стратегического управления производственной прибылью.

ЛИТЕРАТУРА

1. Савицкая Г.В. Маржинальный анализ в системе финансового и операционного менеджмента / Г.В. Савицкая //Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2007. – с.288-323.

2. Свободин, В. Маржинальный анализ эффективности производства. / В. Свободин, М. Свободина // АПК: экономика, управление. -2001.-№11.- С.65-72.

УДК 658.8: 633.853.494

ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ БЕЗУБЫТОЧНОГО ОБЪЕМА ПРОДАЖ СЕМЯН РАПСА И ЗОНЫ БЕЗОПАСНОСТИ

Сущеня Т.М. – студентка
Научный руководитель **– Довнар Н.К.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время заинтересованность товаропроизводителей в объективной экономической оценке собственного производства значительно усилилась. Однако ряд принципиальных вопросов, связанных с производственной деятельностью предприятия, остаются еще дискуссионными. Для их решения используют финансовый анализ. Данный анализ включает в себя анализ безубыточности, который позволяет вычислить такую сумму или количество продаж, при которой приход равен расходу. Точка безубыточности — это тот рубеж, который предприятию необходимо перешагнуть, чтобы выжить. Продажи ниже точки безубыточности влекут за собой убытки. Поэтому точку безубыточности многие экономисты склонны называть порогом рентабельности.

Безубыточный объем продаж и величина зоны безопасности меняются за счет изменения объема реализации, цены на продукцию, величины постоянных расходов и удельных переменных затрат.

Используя метод цепной подстановки, можно осуществить факторный анализ точки и зоны безопасности (таблица).

Таблица − Исходные данные для факторного анализа производства семян рапса

Показатели	План	Факт
Средняя цена реализации 1 тонны семян рапса, тыс.руб.	806,2	797,4
Удельные переменные расходы, тыс. руб.	459,2	462,2
Постоянные затраты, тыс. руб.	33600	34000

$$ВРП_{крпл} = \frac{A_{пл}}{p_{пл} - b_{пл}} = \frac{33600}{806,2 - 459,2} = 96,8 тонны.$$

$$ВРП_{круспл} = \frac{A_{ф}}{p_{пл} - b_{пл}} = \frac{34000}{806,2 - 459,2} = 98,0 тонны.$$

$$ВРП_{круспл2} = \frac{A_{ф}}{p_{пл} - b_{ф}} = \frac{34000}{797,4 - 459,2} = 100,5 тонны.$$

$$ВРП_{крф} = \frac{A_{ф}}{p_{ф} - b_{ф}} = \frac{34000}{797,4 - 462,2} = 101,4 тонны.$$

В результате совокупного влияния снижения цен, роста постоянных расходов и удельных переменных затрат безубыточный объем реализации семян рапса увеличился на 4,6 тонны по сравнению с планом. В том числе за счет изменения:

Постоянных затрат:	98-96,8=+1,2 т
Удельных переменных расходов:	100,5-98=+2,5 т
Цены:	101,4-100,5=+0,9 т

Увеличение суммы постоянных затрат на производство семян рапса привело к росту критической точки безубыточности на 1,2 тонны по сравнению с планом. Снижение цены и увеличение удельных переменных расходов способствовало росту критического объема реализации на 0,9 т и 2,5 т соответственно.

В совокупности данные факторы привели к сужению зоны безопасности с 57,5% по плану до 57,4% фактически (на 0,1 п.п.).

Таким образом, в современных условиях развития экономики Беларуси наиболее актуальна проблема обоснованного выбора управленческих решений, направленных на повышение эффективности работы предприятий. Способность реконструировать хозяйственные операции и знание бухгалтерского учета дают возможность аналитику понимать изменения, происходящие в хозяйственно-финансовой деятельности, а также проследить за тем, какой эффект дают те или иные производственно-финансовые операции, и ответить на многие другие вопросы. Ведь во многих случаях информация, содержащаяся в отчетности и учете, не может использоваться без дополнительной, аналитической обработки без учета ее специфики и взаимосвязи с другими факторами.

ЛИТЕРАТУРА

1. Довнар Н.К. Применение маржинального анализа в оценке эффективности производства яиц / Н.К. Довнар //Агропанорама.-2011.-№5.-С.41-44

2. Свободин, В. Маржинальный анализ эффективности производства. / В. Свободин, М. Свободина // АПК: экономика, управление. -2001.-№11.- С.65-72.

УДК 631.16:637.5(476.6)

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ОАО «ОШМЯНСКИЙ МЯСОКОМБИНАТ»

Тавгень Д.И. – учащаяся

Научный руководитель **– Венгровская Н.Г.**

УССО «Ошмянский государственный аграрно-экономический колледж»

г. Ошмяны, Республика Беларусь

Развитие рыночных отношений повышает ответственность руководства организаций в управлении капиталом и финансовым состоянием путем принятия обоснованных управленческих решений по обеспечению финансовой устойчивости, маневренности капитала и эффективности его использования. Эффективность управления хозяйственной деятельностью измеряется системой показателей, находящихся во взаимосвязи и взаимозависимости. Измерение показателей, факторов их изменения и выявление резервов повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности организации обеспечивает экономическую безопасность организации и способствует привлечению инвесторов.

Важнейшей целевой функцией анализа финансового состояния является предоставление пользователям аналитической исчерпывающей информации, необходимой для принятия эффективных управленческих решений. Вместе с тем целевые ориентации разных групп пользователей, а значит, и потребности в определенном составе и структуре аналитических данных существенно различается.

Важность финансовой устойчивости отдельных хозяйствующих субъектов для экономики и общества в целом слагается из его значения для каждого отдельного элемента этой системы.

Если организация финансово устойчива, она имеет преимущество перед другими организациями того же профиля в привлечении инвестиций, получении кредитов, выборе поставщиков и подборе квалифицированных кадров. Наконец, она не вступает в конфликт с государством и обществом, так как выплачивает своевременно налоги в бюджет, платежи во внебюджетные фонды, заработную плату рабочим и служащим, гарантирует возврат кредитов банкам и уплату процентов по ним. Чем выше финансовая устойчивость организации, тем более она независима от неожиданного изменения рыночной конъюнктуры и, следовательно, тем меньше риск оказаться на краю банкротства.

Актуальность исследования данной темы обусловлена появлением потребности в организации комплексной системы управления финансовой деятельностью предприятия. Ее значимость возрастает и в связи с усложнением хозяйственных и финансовых связей между участниками производственного процесса, возможностью выбора альтернативных проектов функционирования, инвестированием в условиях расширения финансового рынка, модернизацией форм использования денежных ресурсов.

Целью учебно-исследовательской работы является изучение финансового состояния ОАО «Ошмянский мясокомбинат» и путей его укрепления.

По результатам проведенной учебно-исследовательской работы в ОАО «Ошмянский мясокомбинат» по состоянию на начало 2012 г. показатели структуры капитала организации свидетельствуют о недостаточно устойчивом финансовом положении: так, коэффициент финансового риска превышает критическую точку (больше 1), значение коэффициента долгосрочной финансовой независимости указывает, что только 49,8% стоимости активов организации финансируется наиболее надежными источниками.

Значения коэффициентов реальной стоимости основных средств и накопления амортизации несколько улучшились, но вместе с тем свидетельствуют о необходимости совершенствования производственного потенциала организации. В целом финансовое положение ОАО «Ошмянский мясокомбинат» является недостаточно устойчивым, что подтверждается недостаточной долей собственного капитала в составе источников финансирования активов.

В качестве рекомендации по улучшению финансового положения ОАО «Ошмянский мясокомбинат» было предложено сократить суммы процентов за счет снижения задолженности по краткосрочным кредитам, за счет выполнения сельхозпроизводителями своих обязательств по сдаче сырья за выплаченные авансы.

Анализ финансового состояния ОАО «Ошмянский мясокомбинат» позволяет выявить тенденции развития предприятия. Поэтому помимо анализа хозяйственной деятельности необходимо создавать прогнозы и планы на предстоящие отчетные периоды.

ЛИТЕРАТУРА

1 Алексеенко, Н.А. Экономика промышленного предприятия: учеб.пособие / Н.А. Алексеенко, И.Н. Гурова. – Минск: Изд-во Гревцова, 2009. – 258 с.
2 Герасимова, В.И. Экономический анализ хозяйственной деятельности / В.И. Герасимова, Г.Л. Харевич. – Минск: Право и экономика, 2008. – 513 с.
3 Риполь-Сарагоси, Ф.Б. Основы финансового и управленческого анализа: учеб.пособие / Риполь-Сарагоси Ф.Б. - М.: ПРИОР, 2000г. - 224с.

УДК 631.16:658.152 (476.7)

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА АМОРТИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В СООТВЕТСТВИИ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ УЧЕТА И ОТЧЕТНОСТИ

Теребейчик Н.Н. − студентка
Научный руководитель − **Довнар Н.К.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Современное общество характеризует тенденция к глобализации, стандартизации и унификации. Республика Беларусь является активным участником международных отношений, имеет большое количество постоянных и надежных партнеров. Деловые отношения с различными странами подразумевают приведение документальных данных к единому стандарту. В настоящее время в нашей стране все более актуальным становится использование Международных стандартов финансовой отчетности (МСФО).

В процессе эксплуатации объектов основных средств в соответствии с принятыми методиками определения амортизируемой стоимости, объект амортизируется полностью. Однако на практике не всегда возможна такая ситуация.

Так, инструкция о порядке отражения в бухгалтерском учете хозяйственных операций с основными средствами предполагает принятие к учету лома или иных материалов, образовавшихся в ходе ликвидации объекта по цене возможного использования. Однако существующие методики начисления амортизации не принимают во внимание данную особенность, что приводит к завышению начисленной амортизации, а, следовательно, и к необоснованному завышению себестоимости продукции (работ, услуг) и занижению конечного финансового результата.

Принимая во внимание все вышеизложенное, целесообразно было бы применять на практике и в теоретических исследованиях понятие "ликвидационная стоимость". Ликвидационная стоимость амортизируемого объекта − это стоимость его реализации в конце срока эксплуатации или стоимость тех полезных остатков, которые могут быть проданы или использованы с выгодой после снятия объекта с эксплуатации.

В соответствии с данным стандартом амортизационная стоимость должна определяться как разница между первоначальной стоимостью объекта и ликвидационной при неизменных условиях функционирования и как разница между остаточной стоимостью объекта и ликвидационной стоимостью при изменении способов и методов начисления амортизации.

Принимая во внимание все вышеизложенное можно предложить следующие варианты совершенствования учета амортизации основных средств в ОАО «Беловежский» Каменецкого района Брестской области:

во-первых, при определении амортизируемой стоимости объектов основных средств принимать во внимание их «ликвидационную стоимость», так как большинство объектов основных средств организации являются транспортными средствами, которые, даже износившись полностью, имеют достаточно высокую стоимость при реализации их как металлолома или по запчастям;

во-вторых, необходимо пересмотреть действующую амортизационную политику. Применение лилейного способа начисления амортизации не всегда оправдано экономически. Более целесообразно применять ускоренные методы начисления амортизации. Применение ускоренных способов позволит за более короткий срок накопить достаточные амортизационные отчисления, а затем использовать их для реконструкции и технического перевооружения производства.

Таким образом, для совершенствования учета амортизации основных средств в исследуемом предприятии можно предложить при определении амортизируемой стоимости использовать понятие «ликвидационной стоимости», а также применять методы ускоренной амортизации.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бухгалтерский учет в зарубежных странах: учеб. / Я.В.Соколов, Ф.Ф.Бутынец, Л.Л.Горецкая, Д.А.Панков; отв.ред. Ф.Ф.Бутынец. – М. – ТК Велби, изд-во Проспект, 2007. – 672 с.

2. Инструкция об отражении в бухгалтерском учете хозяйственных операций с основными средствами. Постановление МФ РБ от 20.12.2001 №127.

3. Инструкция о порядке начисления амортизации основных средств и нематериальных средств, утв. Постановлением Минэкономики, Минфина, Минстата, Минстройархитектуры Республики Беларусь от 23.11.2001 №187/110/96/18 (в ред. От 20.09.2011 №162/101/45).

УДК 331.101.68

КЛАССИФИКАЦИЯ ФАКТОРОВ И РЕЗЕРВОВ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА

Туронок А.А. – студентка

Научный руководитель **– Короткевич С.В.**

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

В процессе анализа трудовых показателей (показателей, отражающих использование трудовых ресурсов) решаются задачи, направленные на оценку и

обоснованность плана по трудовым показателям, выявляются факторы и резервы повышения эффективности использования трудовых ресурсов.

Планирование и анализ производительности труда ведутся по факторам, которые принято в управлении трудовыми ресурсами разделять на четыре группы:

1. Повышение технического уровня производства.
2. Совершенствование управления, организации производства и труда.
3. Изменение объема и структуры производства.
4. Отраслевые факторы (прочие факторы).

Внутри каждой из перечисленных групп содержится подробная классификация факторов, влияющих на производительность труда.

В первой группе к таким факторам относятся: механизация; автоматизация производственных процессов; внедрение прогрессивной технологии; модернизация действующего оборудования и замена изношенного на аналогичное новое оборудование; изменение конструкции технических характеристик изделий, повышение качества, унификации, стандартизации; внедрение новых более эффективных видов сырья и материалов; сокращение технологических потерь и брака; рационализация и изобретательство на уровне локальных усовершенствований; реконструкция, расширение действующего производства и капитальный ремонт зданий и сооружений.

Во второй группе такими факторами являются: укрупнение цехов; улучшение структур и схем управления; механизация и автоматизация учетно-вычислительных работ; внедрение типовых проектов организации рабочих мест; увеличение норм и зон обслуживания; совмещение профессий; многостаночное обслуживание; изменение специализации производства; укрупнение партий; улучшение обслуживания рабочих мест (оснащение их средствами малой механизации); сокращение потерь рабочего времени; уменьшение невыходов на работу; сокращение простоев; соблюдение технологической дисциплины; совершенствование нормирования труда, форм и методов его стимулирования; улучшение условий труда; внедрение передового опыта управления качеством; сокращение потерь от брака; совершенствование оперативно-календарного планирования; повышение квалификации работников; развитие личной инициативы работников, творческого начала.

Факторами третьей группы выступают: изменение объема производства (эффект концентрации); структурные изменения в производстве (экономия или дополнительная потребность в численности) за счет изменения соотношения выпуска продукции и трудоемкости; изменение в производительности за счет изменения удельного веса предприятий с различным исходным уровнем производительности труда; введение новых объектов в эксплуатацию; изменение условий кооперирования; изменение условий работ по новой технике; изменение объема работ по капитальному ремонту зданий и сооружений.

В составе четвертой группы представлены следующие факторы: ввод в эксплуатацию новых производств и предприятий; изменение условий кооперирования; замена сырья, топлива, энергии; изменение условий добычи полезных ископаемых; передача отдельных функций управления другим предприятиям.

Таким образом, классификация факторов роста производительности труда позволяет рационализировать работу по выявлению и использованию резервов. Практический опыт показывает, что наиболее полно используют резервы в тех случаях, когда в основу их классификации закладываются те же факторы, которые применяются при планировании производительности труда.

УДК 631.162.657.4:634 (476)

ПРОБЛЕМЫ КАЧЕСТВА ОТРАЖЕНИЯ ПЕРВИЧНОЙ УЧЕТНОЙ ИНФОРМАЦИИ ПРИ ПОДРЯДНОМ СПОСОБЕ СТРОИТЕЛЬСТВА

Тютюнова К.А − студентка
Научный руководитель **– Солович Е.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В сельскохозяйственных организациях для оформления всех хозяйственных операций достаточно продолжительное время применялись единые, унифицированные, специализированные формы документов первичного учёта, утверждённые Министерством сельского хозяйства и продовольствия РБ, а также Министерством архитектуры и строительства Республики Беларусь в части документирования операций в строительстве.

В современных условиях отказа от унификации форм и свободы определения порядка отражения первичной учетной информации центральной проблемой в данном вопросе является грамотность, полнота и достоверность заполнения форм первичных документов при строительстве объектов. Так как это выступает базовым условием качества документального отражения необходимой информации с целью улучшения качества ведения учёта по проектно-сметной документации в сельском хозяйстве.

В настоящее время в данной отрасли важным является проведение технического перевооружения, развитие материально-технической базы и строительство жилья в сельской местности. Это осуществляется как за счёт строительства новых производственных объектов, так и реконструкции уже действующих.

В большинстве случаев строительство осуществляется подрядным способом, при котором основой взаимоотношений между организацией и подрядчиком является договор, который заключается между ними на выполнение строительно-монтажных работ, и утвержденная проектно-сметная документация. Для отражения первичной учетной информации в строительстве предлагается к использованию 11 форм документов. Так, на объемы выполненных работ подрядчиком составляется Акт приемки выполненных строительно-монтажных работ (форма С-2), который подтверждает объем и стоимость выполненных работ. Он применяется при приемке заказчиком выполненных подрядчиком строительно-монтажных работ по объектам. На основании его данных заполняется Справка о стоимости выполненных работ и затрат (форма С-3). Она служит основанием для расчетов за выполненные строительно-

монтажные работы между заказчиком объекта строительства и генподрядчиком, а также между генподрядчиком и субподрядчиками. Завершенные строительством объекты принимаются в эксплуатацию комиссией, о чем составляется акт приемки в эксплуатацию Государственной приемочной комиссией законченного строительного объекта.

Изучив особенности первичных документов при строительстве подрядным способом, отметим некоторые проблемные вопросы:

- множественность учетных форм и дублирование в них определенной учетной информации делает учёт достаточно объёмным и трудоёмким из-за большого количества документации и сложности кодирования информации в ней;

- внесение в первичные учетные документы данных проектно-сметной документации определяет достаточно высокую степень вероятности допущения ошибок вследствие отражения недостоверных данных при ее разработке;

- процесс приемки выполненных работ в строительстве является довольно продолжительным и в актах приемки выполненных работ допускается внесение исправлений, а также нарушение установленной нумерации.

В заключение следует отметить, что сформулированные проблемы показывают на недостаточно высокий уровень качества отражения первичных учетных данных при осуществлении строительства подрядным способом в сельскохозяйственных организациях. При этом важно отметить, что отказ от унификации форм первичных документов повышает значимость их правильной разработки при составлении внутренней учетной политики организации. В настоящее время важным является сокращение числа первичных документов вследствие совмещение отдельных их форм и минимизации данных, которые переносятся учетными работниками из проектно-сметной документации. На наш взгляд, это позволит существенно повысить уровень ведения бухгалтерского учета строительных работ подрядным способом в сельском хозяйстве.

ЛИТЕРАТУРА

Министерство архитектуры и строительства текст по состоянию на 29.01.2012г. [Электронный ресурс] – 2012. – Режим доступа: http://www.mas.by/index.php- Дата доступа: 29.01.2012.

УДК 631.162:657.4(476)

АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОТРАЖЕНИЯ В ОТЧЕТНОСТИ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ОРГАНИЗАЦИИ

Урбанович Н.Е. – студентка
Научный руководитель **– Щербатюк С.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Конечным результатом деятельности организации является прибыль. Ее получение создаёт условия для дальнейшего функционирования организации, стимулирует её деловую активность. При этом прибыль не является элементом

отчетности, а лишь показывает финансовый результат – разницу между полученными доходами и расходами периода. Поэтому информация, представленная в отчете о финансовом результате (форма № 2 – Отчет о прибылях и убытках), зависит от достоверности сведений о полученных доходах и понесенных организацией расходах.

В свете кардинальных изменений, происходящих в системе бухучета и отчетности в Республике Беларусь, представилось актуальным и интересным проанализировать соответствие классификации доходов и расходов согласно отечественному законодательству международным стандартам финансовой отчетности (МСФО).

Изучение литературы, нормативно-правовых источников и опыта зарубежных стран позволило выявить несоответствие отчетности Республики Беларусь международным требованиям. В частности, проанализировав МСФО (IAS) 18 «Выручка» и содержание счета 90 «Доходы и расходы по текущей деятельности» Типового плана счетов Республики Беларусь, можно отметить, что существуют различия в определении выручки от реализации товаров, её структуре, в критериях признания и способах учета (например, в РБ допускается применение кассового метода и метода начислений – по мере оплаты и по мере отгрузки, тогда как по МСФО – только метод начислений).

Также примечательно, что в новой редакции типового плана Республики Беларусь, который вступает в силу с 1.01.2012 г., предусмотрена измененная классификация доходов и расходов: доходы и расходы по текущей деятельности (счет 90) и прочие доходы и расходы (счет 91), которые включают доходы и расходы, полученные от инвестиционной и финансовой деятельности.

Так, согласно МСФО, доходы подразделяются на доходы от основного вида деятельности (выручка) и доходы от прочих видов деятельности. При этом разделения доходов и расходов по видам деятельности – операционной, финансовой и инвестиционной − нет. Данный классификационный признак заложен в построение отчета о движении денежных средств согласно МСФО (IAS) 7. Он же действует и в Республике Беларусь (форма № 4 – Отчет о движении денежных средств).

Нужно отметить, что, с одной стороны, такое сближение классификации доходов и расходов и денежных потоков упрощает понимание финансовой отчетности в разрезе видов деятельности. Однако с другой − не все специалисты поддерживают такой подход к перегруппировке доходов и расходов, поскольку доходы (расходы) организации представляют собой увеличение экономических выгод в виде прироста (уменьшения) активов или уменьшения (увеличения) обязательств, следовательно, при классификации доходов и расходов по направлениям деятельности нужно учитывать функциональное назначение данного вида имущества (активов), с которым связаны доходы (расходы) в хозяйственной деятельности организации, а также источник его формирования.

Поэтому считаем, что классификация доходов и расходов по видам деятельности требует большего обоснования и адаптации к производственно-финансовым операциям предприятий Республики Беларусь.

УДК 631.16(476.6)

АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ГРУППЫ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ГРОДНЕНСКОГО И ЩУЧИНСКОГО РАЙОНОВ

Филичева Е.В. – студентка
Научный руководитель – **Куклик С.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Сравнение – один из способов, с помощью которого человек начал познавать окружающую среду. Широкое распространение этот способ получил и в исследовании экономических явлений: каждый показатель, каждая цифра, используемая для оценки, контроля и прогноза, имеет значение только в сопоставлении с другими.

Нами был проведен анализ динамики коэффициента финансовой независимости 13 сельскохозяйственных организаций Гродненского района и 6 Щучинского за 2006-2010 гг. В результате было выявлено, что большинство хозяйств обладают рекомендуемым уровнем показателя финансовой независимости. Однако в СПК «Заречный-Агро» и СПК «Острино» в 2010г. значение показателя финансовой независимости было ниже допустимой нормы (0,4). Кроме того, есть ряд хозяйств (СПК «Обухово», СПК «Свислочь» и др.), имеющих среднее значение показателя за 5 лет, равное 0,9. Близость этого значения к единице может говорить о сдерживании темпов развития предприятия. Отказавшись от привлечения заемного капитала, организация лишается дополнительного источника финансирования прироста активов (имущества), за счет которых можно увеличить доходы. Вместе с тем это уменьшает риски ухудшения финансовой состоятельности в случае неблагоприятного развития ситуации.

При рассмотрении средних значений за 5 лет было выявлено, что рекомендуемым значением коэффициента финансовой независимости от 0,5 до 0,8 характеризуется большинство хозяйств группы. 5 хозяйств имеют значение показателя свыше 0,8.

В ходе исследования был также проведен многомерный сравнительный анализ указанных организаций по показателям финансовой устойчивости в комплексе с показателями платежеспособности и рентабельности производства. Многомерный сравнительный анализ необходим для комплексной обобщающей сравнительной оценки результатов хозяйствования предприятий. Его выполняют вышестоящие органы управления, а также инвесторы и банки для оценки степени финансового риска. Известно, что в основе расчета итогового показателя рейтинговой оценки лежит сравнение предприятий по показателям деловой активности с условным эталонным предприятием, имеющим наилучшие результаты по всем сравниваемым показателям. Таким образом, базой отсчета для получения рейтинговой оценки состояния дел предприятия являются не субъективные предположения экспертов, а сложившиеся в реальной рыночной конкуренции наиболее высокие результаты из всей совокупности

сравниваемых объектов. Эталоном сравнения является как бы самый удачливый конкурент, у которого все показатели лучшие. В большинстве случаев эталонное предприятие может формироваться из показателей работы объектов, принадлежащих различным отраслям деятельности. Это не является препятствием применению метода оценки, т.к. финансовые показатели сопоставимы для разнородных объектов хозяйствования.

В результате было выявлено, что из всех исследуемых хозяйств первое место по уровню анализируемых показателей занимает СПК «Октябрь-Гродно», второе место СПК «Свислочь», третье место СПК «Обухово».

Преимущество рассмотренной методики многомерного сравнительного анализа в том, что она базируется на комплексном многомерном подходе к оценке такого сложного явления, как производственно-финансовая деятельность предприятия, учитывает реальные достижения всех предприятий-конкурентов и степень их близости к показателям предприятия-эталона.

УДК 631.16

ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Филичева Е.В. – студентка
Научный руководитель – **Куклик С.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время оценка финансового состояния является важнейшим инструментом управления финансами организации. К наиболее распространенным методам оценки финансового состояния предприятия можно отнести коэффициентный метод, предполагающий исследование определенного набора показателей, характеризующих различные аспекты финансовой устойчивости.

Исследование в научной литературе различных подходов к определению системы показателей диагностики финансовой устойчивости показывает наличие проблемных вопросов:

- искусственное количественное и качественное многообразие показателей;
- неоднозначный подход к определению и идентификации показателей финансовой устойчивости;
- наличие у разных авторов разночтений, неоднозначности наименований и классификаций коэффициентов финансовой устойчивости;
- отсутствие единых алгоритмов расчета ряда показателей финансовой устойчивости;
- необоснованное установление либо отсутствие критериев и нормативов оценки показателей финансовой устойчивости.

Так, например, Щербатюк С.Ю. в своей работе утверждает, что для сельскохозяйственных предприятий система показателей финансовой устойчивости должна учитывать отраслевые особенности производства, т.к. специализация

сельскохозяйственного предприятия оказывает значительное влияние на его финансовое состояние.

Также, по мнению автора, для диагностики финансового состояния предприятия необходимо применять не хаотичный набор показателей, а сформировать взаимосвязанную и обоснованную систему финансовых коэффициентов. В этой связи предлагается использовать систему показателей, которые характеризуют: имущественное положение предприятия и структуру его капитала; ликвидность и платежеспособность организации; его деловую активность.

Кроме того, некоторые авторы отмечают, что на практике оценка финансовой устойчивости организаций АПК чаще всего производиться на основе следующих критериев: продуктивность, эффективность и удовлетворенность.

Продуктивность – это способность организаций АПК обеспечивать необходимое количество и качество продукции в соответствии с требованиями внешней среды. Показателями продуктивности могут быть прибыль, объем продаж, доля продаж на внутреннем и внешнем рынке и т.д. Эти показатели определяют непосредственно результаты деятельности организаций АПК на рынке товаров и услуг.

Эффективность организаций АПК – это отношение результата к затратам (отношение прибыли к выручке от реализации, капиталу, издержкам).

Удовлетворенность отражает интересы трудового коллектива, характеризующиеся такими показателями, как рост уровня оплаты труда и количество рабочих мест.

Однако, по мнению авторов, эти показатели не позволяют в полной мере оценить финансовую устойчивость организаций АПК, так как внедрение нового оборудования и применение новых материалов приводит не только к повышению конкурентоспособности продукции, но и росту ее себестоимости. При этом объем производства может не измениться. В данном случае показатели темпа роста объема производства и снижения себестоимости не дают возможности адекватно оценить эффективность функционирования организаций АПК.

ЛИТЕРАТУРА

1. Щербатюк, С.Ю. Учет, анализ и финансы в организациях АПК: состояние и пути совершенствования/ Материалы международной научно-практической конференции, посвящ. 165-летию Белорусской государственной с/х академии - Горки, 2006.-308с.

УДК 631.155(476)

ВЛИЯНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ НА РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Фирунович А.В. – студентка

Научный руководитель **– Солович Е.А.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

В современных условиях функционирования сельскохозяйственных организаций при проведении комплексного анализа их деятельности необходимо

учитывать размеры бюджетного финансирования, а также эффективность его использования. Это обусловлено тем, что бюджетные ассигнования занимают значительный удельный вес в структуре капитала, и государство повышает требования к эффективности их использования. Таким образом, тема данного исследования является актуальной с позиции развития аграрного сектора экономики.

Целью исследования является определить степень влияния государственной финансовой поддержки на результаты деятельности предприятий-аграриев в условиях развития интеграционных процессов в рамках таможенного союза.

Согласно учетной практике бюджетное финансирование является элементом собственного капитала, т.е. отражается в разделе 3-м баланса организаций. Бюджетные средства имеют отличительные особенности по порядку формирования, характеру поступления и возвратности. В основном данные средства поступают из республиканского и местных бюджетов в форме компенсационных выплат на удешевление стоимости удобрений, а также сельскохозяйственной техники, поставляемой на условиях лизинга.

Целевое финансирование выступает дополнительным источником формирования финансовых ресурсов наряду с собственным и заемным капиталом. Анализ показал, что с.-х. предприятиям Гродненского района в 2010 г. были предоставлены средства бюджетного финансирования в объеме 76,5 млрд. руб., что превысило данный показатель по предыдущему году на 16,1 млрд. руб. Предприятиями-аграриями Щучинского района было получено 33,2 млрд. руб., отклонение с 2009 г. по данному показателю составило 13,6 млрд. руб. При этом важно отметить, что складывается тенденция к снижению их удельного веса в структуре источников финансирования на фоне увеличения абсолютных значений.

В 2010 г. увеличение объемов бюджетного финансирования позволили с.-х. организациям Гродненского района получить дополнительную выручку в объеме 5,4 млрд. руб., при этом замедление скорости оборачиваемости капитала привело к ее снижению на 1,9 млрд. руб. Аналогично в хозяйствах Щучинского района было получено дополнительно выручки в объеме 4,3 млрд. руб., при этом замедление скорости привело к снижению на 1,0 млрд. руб.

Данные, полученные в результате анализа, показывают, что окупаемость целевого финансирования в хозяйствах Гродненского и Щучинского районов снизилась в 2010 г. к уровню 2009 г. соответственно на 2,8 п.п. и 1 п.п. При этом существенное негативное воздействие оказало снижение уровня обеспеченности активами средств целевого финансирования, что указывает на несоответствие ресурсной базы хозяйств объемам предоставляемых субсидий. Сравнительный анализ показал, что рентабельность капитала в целом значительно выше в хозяйствах Гродненского района, так относительно эффективности использования бюджетных средств можно указать, что она составляет 21,8%, тогда как в Щучинском районе данный показатель имеет отрицательное значение в 2009-2010 гг. Следовательно, базовые условия обеспеченности ресурсами значительно ниже и государственные средства направляются в хозяй-

ства, в которых не сформированы условия эффективного использования источников финансирования.

В хозяйствах Гродненского района в 2010 г. рентабельность с господдержкой составила 10,5%, что превышает показатель без ее учета на 8%. Таким образом, в результате ее предоставления была получена прибыль в объеме 31,1 млрд. руб., что составило 76% от общего объема. Для предприятий Щучинского района данная разница составляет 15%, а без учета господдержки рентабельность имеет отрицательное значение -3,4%. Следовательно 12,4 млрд. руб. прибыли − это результат государственной финансовой поддержки.

Таким образом, можно указать, что предоставление бюджетных средств оказывает существенное влияние на финансовые результаты организаций, а эффективность их использования непосредственно зависит от сформированных условий инвестирования капитала. Считаем необходимым направлять прибыль, которая получена в результате государственной поддержки, на повышение уровня обеспеченности производственными активами, которые выступают основным фактором роста окупаемости средств.

УДК 631.16:658.14.02(476)

ПРИМЕНЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО ОПЫТА КРЕДИТОВАНИЯ В ПРАКТИКЕ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Хацук А.С. − студент
Научный руководитель − **Довнар Н.К.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Приоритетным направлением аграрной политики большинства стран является государственная поддержка агропромышленного сектора. Одним из важнейших инструментов государственного регулирования является льготное кредитование. Оно охватывает все виды сельскохозяйственной деятельности, стимулируя развитие наиболее перспективных отраслей.

Основной принцип льготного кредитования – частичная компенсация из бюджетных средств процентной ставки. Так, в Австрии размеры льготной ставки кредита и бюджетной компенсации находятся в прямой зависимости от процентной ставки банка. В Канаде широкое распространение получили беспроцентные авансовые кредиты для проведения весенних полевых работ. В Японии кредитно-финансовое воздействие государства на агропромышленное производство осуществляется путем снижения процентов по ссудам, выдаваемым сельхозпроизводителям для модернизации. Сельскохозяйственные предприятия США покрывают за счет ссуд от 35 до 70% процентов расходов. Возрастание объемов денежных ресурсов, направляемых крупным собственникам земли, способствует развитию производства, ориентированного на экспорт.

Страны с высокоразвитым производством обладают большим опытом развития кооперативных финансовых организаций. Последние удовлетворяют от 30% до 90% потребностей в сельскохозяйственных кредитах. Даже в не-

больших государствах кредитная кооперация является динамичным и заметно развивающимся движением.

В настоящее время льготные кредиты в Республике Беларусь выдаются предприятиям, входящим в систему АПК для уплаты процентов за пользование кредитами банков, полученных на финансирование инвестиционной деятельности.

До сих пор кредитование в рамках госпрограмм осуществлялось двумя крупнейшими банками страны — БелАгроПромБанком и Беларусбанком. Теперь такую возможность имеют и все остальные банки. В целях финансирования мероприятий по развитию производственной сферы агропромышленного комплекса республики Глава государства 20 июня 2011 г. подписал Указ № 256 «О дополнительных мерах по реализации государственных программ в области сельского хозяйства».

В соответствии с Указом банки получают государственные гарантии от Правительства Республики Беларусь или местных исполнительных и распорядительных органов на возврат основной суммы долга. Кредит может выдаваться в белорусских рублях на срок, не превышающий срок окупаемости проектов, но не более 12 лет. Указ № 256 регламентирует стоимость ресурсов: ставка по кредиту не может превышать размер ставки рефинансирования Национального банка Республики Беларусь, увеличенной на 3 процентных пункта.

В Указе не определены конкретные банки и суммы выдаваемых ими кредитов. Такой подход дает возможность любому коммерческому банку, обладающему достаточной ликвидностью, участвовать в кредитовании программ. Суммы кредитов будут определяться банками после проработки соответствующих бизнес-планов организаций.

Применение международного опыта в сфере кредитования будет способствовать повышению стабильности и устойчивости сельскохозяйственного производства, а также созданию благоприятных условий для привлечения коммерческих банков к участию в кредитовании программ, реализуемых в агропромышленном комплексе.

ЛИТЕРАТУРА

1. Сергеева А.Г. Зарубежный опыт государственного регулирования АПК/ А.Г. Сергеева// Экономический бюллетень НИЭИ Министерства Экономики Республики Беларусь – 2006 г. - №2 – с.84-91

2. Коробейников М. Сельское хозяйство Дании и его правовая модель / М. Коробейников // Международный сельскохозяйственный журнал – 2005г. - №5 - с.13-15.

3. Бигдай О. Специфика институциональной поддержки аграрного сектора США / О.Бигдай // Международный сельскохозяйственный журнал – 2005г. - №5 - с.17-18.

4. Тоболич З.В. Зарубежный опыт кредитования сельского хозяйства/ Тоболич З.В. // Аграрная экономика: Информационный бюллетень БелНИИ экономики и информации АПК по вопросам рыночных отношений . Минск - 2010г. - №3 . с. 61-65.

УДК 631.162:657.47(476)

К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ МЕТОДА УЧЕТА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО И МЕТОДА КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ

Хворостинская А.Я. – студентка
Научный руководитель **– Юзвик М.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Для правильного и научно обоснованного исчисления себестоимости продукции, работ, услуг следует правильно выбирать метод учета затрат.

Под методом учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции понимается совокупность приемов по сбору, группировке в учете информации о производственных затратах и исчислению фактической себестоимости продукции для контроля за издержками предприятия [2].

Исследования показали, что в настоящее время нет единого мнения среди авторов по вопросам методов учета затрат и калькулирования себестоимости продукции. Многие из них отождествляют понятия методов учета затрат и методов калькулирования себестоимости и называют их как метод учета затрат и калькулирования себестоимости. К ним следует отнести С.А. Николаеву, И.А. Ламыкина, И.А. Белебеху, М.З. Пизенгольца.

Так, М.А. Вахрушина дает следующее определение «под методом учета затрат на производство и калькулирования себестоимости продукции понимают совокупность приемов документирования и отражения производственных затрат, обеспечивающих определение фактической себестоимости продукции, а также отнесение издержек на единицу продукции» [1].

Однако практика показывает, что в сельском хозяйстве с таким подходом полностью согласиться невозможно, так как здесь объекты учета затрат и объекты калькуляции часто не совпадают. Например, в животноводстве объектами учета являются группы животных, а объектами калькуляции - виды продукции, полученные от этих объектов производства (учета): основная и сопряженная. Поэтому, на наш взгляд, наиболее правильна точка зрения А.П. Михалкевича, который разграничивает эти понятия. Под методом учета затрат он понимает совокупность приемов (способов), представляющих собой единую систему, с помощью которой отражается в бухгалтерском учете его предмет. Под методом калькулирования понимается совокупность способов и приемов, используемых для исчисления себестоимости конкретного вида продукции. Автор считает, что это самостоятельные экономические понятия, и это необходимо учитывать при организации бухгалтерского учета затрат и калькулирования себестоимости продукции.

П.Я. Папковская также высказывается о том, что метод калькулирования существует самостоятельно, отдельно от метода учета затрат, так как они имеют различные предметы исследования и специфические, присущие каждому из них, приемы и способы исследования [3].

На наш взгляд, следует согласить с авторами, которые разграничивают эти понятия, так как методы учета затрат и методы калькулирования себестоимости имеют разные приемы и способы, цели и задачи, их применение не совпадает во времени.

ЛИТЕРАТУРА

1. Вахрушина, М.А. Управленческий учет: учебное пособие по Программе подготовки и аттестации профессиональных бухгалтеров : базовый курс / М. А. Вахрушина, С. А. Николаева-Рассказова, М. И. Сидорова ; [Ин-т проф. бухгалтеров и аудиторов России]. - Москва : БИНФА, 2008. - 172 с.
2. Кобзик, Е.Г. Бухгалтерский учет и аудит. Часть 2: Курс лекций. – Мн.: Академия управления при Президенте Республики Беларусь, 2003. – 192 с.
3. Папковская П.Я. Управленческие расходы: учет и аудит: Практическое пособие/ Папковская П.Я., Федоркевич А.С. –Мн.: Информпресс, 2009. – 60с.

УДК 631.14 (476.6)

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ БЕРЕСТОВИЦКОГО РАЙОНА

Черневич Е.Ю. – студентка
Научный руководитель – **Червинская И.Р.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Финансовые результаты – важнейшая характеристика экономической деятельности предприятия. Они характеризуются суммой полученной прибыли и уровнем рентабельности.

Объем реализации, величина прибыли и уровень рентабельности зависят от производственной, снабженческой, сбытовой и маркетинговой деятельности предприятия, иначе говоря, эти показатели отражают все стороны хозяйствования. Положительные финансовые результаты и максимальную прибыль предприятию может обеспечить только правильное управление движением финансовых ресурсов и капитала, находящихся в распоряжении. В связи с этим считаем актуальным определить эффективность деятельности сельскохозяйственных организаций на примере хозяйств Берестовицкого района Гродненской области.

Из таблицы видно, что первое место занимает РУСП «Массоляны», где рентабельность производства, продаж, инвестиций и рентабельность капитала являются самыми высокими. Последнее место из предприятий района занимает СПК «Малоберестовицкий элитхоз». Исследуемому СПК «Олекшицы» принадлежит третье место в данном рейтинге. Хотя данное хозяйство располагает наименьшими финансовыми ресурсами, рассматриваемые показатели являются достаточно высокими. В большинстве хозяйств рентабельность капитала имеет отрицательное значение, что свидетельствует о том, что предприятие получило недостаточно прибыли. Соответственно, данным предприятиям необходимо

принять меры для того, чтобы показатели валовой прибыли превысили показатели стоимости инвестированного капитала.

Таблица – Сравнительная характеристика эффективности деятельности сельскохозяйственных организаций Берестовицкого района

Хозяйства	Рентабельность производства	Рентабельность продаж	Рентабельность инвестиций	Рентабельность капитала	Рейтинг	Место в рейтинге
РУСП «Массоляны»	9,2	11,6	3,3	4,2	3,64	1
СПК «Воронецкого»	5,6	6,3	4,3	2,8	2,57	2
СПК «Олекшицы»	5,2	6,9	3,1	2,7	2,1	3
СПК «Тетерёвка»	0,03	0,04	3,9	-0,2	1,7	4
СПК «Пархимовцы»	0,4	0,6	3,5	-0,2	1,6	5
СПК «Макаровцы»	0,3	0,4	2,4	-0,9	1,27	6
СПК «Малоберестовицкий элитхоз»	0,01	0,1	2,6	-1,3	1,24	7

Деятельность исследуемого СПК «Олекшицы» является достаточно эффективной, но для повышения прибыльности и рентабельности предприятия следует выявить резервы роста объёмов производства и реализации, снижение себестоимости продукции, рост прибыли. Для того чтобы повысить рентабельность производства, необходимо увеличивать прибыль от производства продукции и одновременно снижать ее себестоимость. Для увеличения рентабельности продаж нужно повышать прибыль от реализации. Чтобы повысить показатель рентабельности инвестиций, необходимо, чтобы доход от инвестиций во много раз превышал их размер. Необходимым условием повышения рентабельности капитала является высокая чистая прибыль.

УДК631.158:658.328(476.6)

МАТЕРИАЛЬНОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ РАБОТНИКОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Чернявская М.Б – студентка
Научный руководитель – **Вартанян Е.С.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Труд работников является необходимой составной частью процесса производства, потребления и распределения созданного продукта. Участие работников в доле вновь созданных материальных и духовных благ вырождается в виде заработной платы, которая должна соответствовать количеству и качеству затраченного ими труда. Для работника заработная плата является главной и основной статьей его личного дохода, средство воспроизводства его как носи-

теля способностей к труду и члена общества. Интерес работника состоит в увеличении оплаты труда (дохода) путем увеличения как своего трудового вклада и результатов труда, так и цены своих трудовых усилий. Руководители всегда сознавали, что необходимо стимулировать людей к работе на организации. Истинные побуждения, которые заставляют отдавать работе максимум усилий, определить не так уж просто. Овладев современными возможностями мотивации, руководитель в состоянии значительно расширить свои возможности в привлечении образованного, обеспеченного работника сегодняшнего дня к выполнению задач, направленных на достижение целей компании.

Одним из важнейших аспектов, влияющих на эффективность работы персонала, является материальное стимулирование, определенная модель которого существует на каждом предприятии. Она представляет собой взаимосвязанные принципы и факторы, которые побуждают служащих к высокопроизводительной трудовой деятельности, обеспечивая тем самым продуктивную работу всей системы.

Стимулирование - это процесс использования различных стимулов для мотивирования людей, где стимулы выполняют роль рычагов воздействия , вызывающих действие определенных мотивов. В качестве стимулов могут выступать отдельные предметы, действия других людей, заработная плата, премии, обещания и многое другое, что может быть предложено человеку в компенсацию за его действия или что он желал бы получить в результате определенных действий.

К главным факторам экономического роста и оживления производства относятся мотивация и стимулирование производительного труда. С ростом производительности труда создаются реальные предпосылки повышения его оплаты. При этом средства на оплату труда нужно использовать таким образом, чтобы темпы роста производительности труда опережали темпы роста его оплаты. Надо заинтересовать работников в результативности и качестве своего труда, росте квалификации и профессионализма через тесную взаимосвязь их трудового вклада, конечных результатов предприятий (организаций) и размеров вознаграждений за трудовую деятельность. Такая задача на практике решается с использованием новых, нестандартных рыночных форм, систем и моделей стимулирования и оплаты труда, учитывающих основные положения современных теорий мотиваций.

Однако, проанализировав деятельность предприятий Гродненского района, следует отметить, что сушествуют проблемы материального стимулирования работников. Применяются не совершенные методы управления, которые распределения и экономического стимулирования гасят заинтересованность в полном использовании фактически имеющихся резервов, у работников нет заинтересованности в повышении эффективности производства. Низкая эффективность внутрипроизводственных отношений обусловлена также тем, что: инициатива и предприимчивость не поощряются, а часто, наоборот пресекаются. Отмеченные проблемы могут быть решены с помощью разработки новой эффективной системы мотивации на предприятии. Работа по совершенствованию системы мотивации не может быть полноценной, если не учитыва-

ются настроения и пожелания если не всех работников, то хотя бы ключевых специалистов, наиболее ярких представителей коллектива.

ЛИТЕРАТУРА

1. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учеб.пособие / Г.В.Савицкая. – 7е изд., испр. – Минск: Новое издание, 2007. – 680с.
2. Теория анализа хозяйственной деятельности: Учебн. пособие. – М.: ИНФРА – М, 2008. – 288с.
3. Главный бухгалтер 2010. № 8, с 75-76.
4. Новое сельское хозяйство: журнал агроменеджера. – 2011. - № 2 . – стр. 40-44

УДК 636.162:657.47:637(476.6)

ОЦЕНКА ЗАТРАТОЕМКОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ ЖИВОТНОВОДСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Черняк Е.В. – студентка
Научный руководитель **– Солович Е.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь»

Себестоимость продукции является важнейшим показателем экономической эффективности сельскохозяйственного производства. В нем синтезируются все стороны хозяйственной деятельности, аккумулируются результаты использования всех производственных ресурсов, а ее снижение — одна из первоочередных и актуальных задач любого предприятия, отрасли и общества в целом. Особую актуальность проблема снижения себестоимости приобретает на современном этапе в сельском хозяйстве, так как поиск и реализация резервов ее снижения позволит обеспечить рост прибыли как реального источника формирования собственного капитала.

Цель исследования − провести анализ затратоемкости продукции животноводства и оценить степень влияния ее на эффективность развития отрасли.

Проведенное исследование в области факторного влияния на показатели эффективности показало, что в современных условиях Республики Беларусь ценообразование в сельском хозяйстве остается внешним фактором воздействия. Так как цены устанавливаются государственными органами управления, что повышает в несколько раз значимость динамики затратоемкости как внутреннего фактора, на величину которого можно воздействовать в производственной системе субъекта хозяйствования.

На изменение затратоемкости продукции оказывают влияния следующие факторы: объем и структура производимой продукции, уровень отпускных цен на потребляемые корма, средства защиты животных, уровень удельных переменных и суммы постоянных затрат.

Анализ данных по хозяйствам Гродненской области показал, что наибольший удельный вес в структуре производственных затрат в животноводстве приходиться на материальные затраты (корма), оплату труда, а также амортизационные затраты. В целом себестоимость продукции животноводства

в регионе возросла в 2010 г по отношению уровню 2009 г на 28%, при этом наблюдается рост абсолютных значений затрат по всем элементам. Особо высокие темпы можно выделить по таким статьям как проценты по кредиту, ремонт техники, средства защиты животных, газ и электроэнергию. По основным статьям затрат в животноводстве, которыми являются корма и оплата труда, темпы роста средние относительно динамики затрат и составляют около 25%. Важно отметить, по отношению к остальным статьям затрат оплата труда в отрасли возросла незначительно и темпы роста ее ниже по сравнению со средними значениями на 5%.

Сравнительный анализ структуры затрат в молочном и мясном скотоводстве показал, что они не имеют существенных различий и доминирующими выступают вышеуказанные статьи затрат.

Относительно динамики себестоимости единицы продукции в основных подотраслях животноводства можно отметить, что наиболее высокие темпы роста затратоемкости наблюдались в молочном скотоводстве. Так в 2010 г стоимость производства тонны молока возросла на 23,77%, что выше темпов прироста как в мясном скотоводстве, так и свиноводстве, соответственно на 5 и 7%. Факторами роста выступили отпускные цены на потребляемые ресурсы, в частности корма, газ, электроэнергия. Также модернизация и строительство новых ферм, в большей части с привлечением банковских кредитов, привели к росту амортизационных отчислений и начисленных процентов.

Данная ситуация не может рассматриваться с положительной стороны, так как рентабельность отрасли животноводства в рассматриваемый период достаточно низкая и высока вероятность отсутствия покрытия доходами понесенных расходов в условиях роста стоимости потребляемых ресурсов.

На основании проведенного анализа можно сделать выводы о том, что в условиях сдерживания закупочных цен на продукцию животноводства рост цен на потребляемые отраслью ресурсы приводит к увеличению затратоемкости производства продукции молочного и мясного скотоводства, а также свиноводства. В сложившихся условиях рост затратоемкости при достигнутых невысоких уровнях рентабельности может привести к формированию отрицательного уровня окупаемости инвестируемых в отрасль затрат. На наш взгляд, это достаточно критичная ситуация, так как в условиях активной модернизации ферм региона и необходимости возврата кредитных ресурсов и уплаты процентов хозяйства должны обеспечивать поступление прибыли как реального источника исполнения обязательств.

УДК 631.162:006.032(476)

ТРАНСФОРМАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЁТНОСТИ В ФОРМАТ МСФО

Шарич Б.Л. – студентка
Научный руководитель **– Щербатюк С.Ю.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Бухгалтерская отчетность служит одним из важнейших источников информации об условиях и результатах деятельности организации, доступных различным группам пользователей. Однако в полной мере выполнять эту функцию она может лишь в том случае, если отвечает основным качественным характеристикам: достоверности, полноте, существенности, нейтральности.

Государственной программой перехода на международные стандарты бухгалтерского учета в Республике Беларусь в качестве основного инструмента реформирования бухгалтерского учета и отчетности в были приняты Международные стандарты финансовой отчетности.

Целью нашего исследования является изучение нормативной базы, действующей в Республике Беларусь, регламентирующей порядок составления отчетности в формате МСФО. Такой вопрос актуален, поскольку, начиная с 2012 г. правительством установлен перечень организаций, которые должны представлять такую отчетность. В частности, в эту группу входят такие предприятия Гродненской области, как ОАО "Гродно Азот", ОАО "Гродно Химволокно", ОАО "Скидельский сахарный комбинат", ОАО "Гродненская табачная фабрика "Неман".

Мы установили, что для приведения отечественной бухгалтерской отчетности в формат, соответствующий международным стандартам финансовой отчетности, Министерство финансов Республики Беларусь Приказом № 48 от 14.02.2008 г. утвердило специальные методические рекомендации, которые определяют перечень работ по трансформации отечественной бухгалтерской отчетности. При этом все работы по проведению трансформации национальной бухгалтерской отчетности включают 4 этапа:

-на первом этапе проводиться анализ учетной политики и состояния бухгалтерского учета в организации. Также производится сопоставление отражения хозяйственных операций в отечественной практике с их отражением в соответствии с требованиями МСФО;

- на втором этапе определяется валюта отчетности и определяется структура отчетности в зависимости от построения производственного процесса;

-третий этап включает разработку таблиц трансформации, в которых производятся записи корректировок для отражения требований МСФО;

- на четвертом этапе рекомендуется осуществлять составление финансовой отчетности с учетом корректировочных записей.

Анализ нормативно-правовых документов, рекомендаций международных стандартов, определяющих порядок формирования бухгалтерской отчетности, показал ее недостаточную полезность и несоответствие международным

принципам ее составления и представления, что указывает на необходимость системного реформирования системы бухгалтерского учёта и отчетности в Республике Беларусь.

УДК 631.16:631.173:658.11(476.4)

ОЦЕНКА ФОРМИРОВАНИЯ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ В ОАО «ГЛУССКИЙ РАЙАГРОПРОМТЕХСНАБ» МОГИЛЁВСКОЙ ОБЛАСТИ ГЛУССКОГО РАЙОНА

Шаротина К.С. – студентка
Научный руководитель – **Хобец А.М.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Финансовые ресурсы предприятия формируются за счет собственных и заемных источников. Собственные финансовые ресурсы являются экономической основой всех хозяйствующих субъектов. Они должны преобладать в источниках формирования основных фондов предприятий и организаций. Также эффективная финансовая деятельность предприятия невозможна без постоянного привлечения заемных средств.

Финансовое положение предприятия во многом зависит от того, насколько оптимально соотношение собственных и заемных финансовых ресурсов.

Если рассматривать динамику, состав и структуру источников финансовых ресурсов ОАО «Глусский райагропромтехснаб», то можно сказать, что в 2008 г. основной удельный вес в источниках формирования активов занимал заёмный капитал – 54,5%. В 2009 г. доля заёмного капитала уменьшилась и составила 52,3%, в то время как доля собственного капитала составила 47,7%. В 2010 г. удельный вес заёмного капитала в общей сумме финансовых ресурсов составил 43,1%, собственного капитала – 56,9%. Таким образом, можно отметить, что предприятие недостаточно обеспечено собственными финансовыми ресурсами.

Также мы провели анализ интенсивности и эффективности использования финансовых ресурсов в ОАО «Глусский райагропромтехснаб». Для этого мы рассчитали коэффициенты оборачиваемости капитала. За 2008-2010 гг. коэффициент оборачиваемости совокупного капитала наиболее высокое значение имел в 2009 г. – 0,439 раз, или 820 дней. В 2010 г. оборачиваемость совокупного капитала сократилась до 0,433 раза, или 831,4 дня за счет снижения выручки от реализации и роста среднегодовой стоимости совокупного капитала. Коэффициент оборачиваемости оборотного капитала в период 2008-2010 гг. постоянно увеличивался и в 2010 г. составил 2,39 раз. Что касается коэффициента оборачиваемости основного капитала, то наибольшее значение он имел в 2009 г. – 0,8 раз, или 450 дней, затем в 2010 г. он снизился до 0,5 раз за счёт снижения выручки от реализации.

Показателем, который характеризует эффективность использования финансовых ресурсов, является рентабельность. Рассчитав показатели рентабельности, можно сказать, что рентабельность совокупного капитала за период 2008-2010 гг. имела наибольшее значение в 2008 г. – 0,054%, а в 2009-2010 гг. он снизился до 0,009% и 0,008% за счёт снижения чистой прибыли предприятия, что говорит о низкой эффективности его деятельности.

Показатель рентабельности собственного капитала имел наибольшее значение в 2009 г. – 0,12%, и в 2010 г. снизился на 0,1% и составил 0,02%.

Показатели рентабельности основного и оборотного капитала за рассматриваемый период также имели наибольшее значение в 2009 г. – 0,08% и 0,4% соответственно.

Показатель рентабельность продаж за период 2008-2010 гг. имел тенденцию к росту и в 2010 г. составил 1,02%.

Также мы провели анализ оценки эффективности использования заемных финансовых ресурсов. Для этого мы рассчитали эффект финансового рычага. Он показывает эффективность использования заёмных средств путём расчета прироста рентабельности совокупного капитала в результате использования заёмных средств. Положительный эффект финансового рычага возникает в тех случаях, если экономическая рентабельность совокупного капитала выше средневзвешенной цены заемных ресурсов.

Согласно полученным данным можно сказать, что эффект финансового рычага оказался отрицательным и составил -0,2% в 2009 г. и -0,6% в 2010. Это произошло из-за того, что экономическая рентабельность ниже номинальной средней цены заёмных ресурсов, так как предприятие получает очень маленькую прибыль. Также можно сказать, что заёмные средства используются неэффективно.

Таким образом, ОАО «Глусский райагропромтехснаб» за рассматриваемый период характеризуется достаточно низкими показателями рентабельности и наблюдается тенденция к снижению оборачиваемости капитала.

ЛИТЕРАТУРА

1. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий: Учебник.-5-е изд., перераб. и доп – М.: ИНФРА – М, 2009. – 536с.- (Высшее образование)
2.Финансы предприятий: учебное пособие для студентов экономических специальностей. – 3-е изд. – 526 с. – Минск, 2009.

УДК 631.16:657.92 (476.6)

ОЦЕНКА ДИНАМИКИ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ В КСУП «ЗАРЯ И К»

Шлома С. – студентка
Научный руководитель **– Кротова О.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Организации должны рассчитывать налоговую нагрузку для того, чтобы понять, насколько их деятельность и уплата налогов может привлечь внимание налоговых органов, которые могут принять решение о проведении выездной

налоговой. Размер налоговой нагрузки зависит от результатов деятельности организации, динамики налоговых баз, изменения внешних факторов, влияющих на порядок исчисления и уплаты налогов.

Налоговая нагрузка по различным налогам рассчитывается исходя из налоговой базы. При ее исчислении будем использовать коэффициентный метод.

При расчете налоговой нагрузки по НДС применяем следующую формулу:

$$К_{н.н.} = 1 – К = 1 – (100\%:(100\%+СН_{НДС})) \quad (1)$$

где $К_{н.н}$ – коэффициент налоговой нагрузки;

К – коэффициент выхода;

$СН_{НДС}$ – ставка налога на добавленную стоимость.

Налоговая нагрузка по налогам и другим отчислениям, для которых налоговой базой является заработная плата, рассчитывается следующим образом:

$$К_{н.н.} = 1 - К_{ЗП} = 1 – ((ФОТ – ФСЗН – Н_{ПОД}) / ФОТ) \quad (2)$$

где $К_{ЗП}$ - коэффициент выхода заработной платы;

$Н_{ПОД}$ = сумма уплаченного подоходного налога.

Налоговая нагрузка по единому налогу для производителей сельскохозяйственной продукции рассчитывается по формуле (1).

Отразим расчеты налоговой нагрузки в динамике по КСУП «Заря и К» в таблице.

Таблица – Динамика налоговой нагрузки

Показатели	2006	2007	2008	2009	2010	Отклонения, +/-
НДС, млн. руб.	294	209	284	29	-	- 29
Коэф. выхода	0,85	0,85	0,85	0,85	0,83	- 0,02
Коэф. нал-й нагрузки по НДС	0,15	0,15	0,15	0,15	0,17	+ 0,02
Подоходный налог, млн. руб.	161	207	231	263	385	+ 122
Отчисления в ФСЗН, млн.руб.	581	710	709	916	1247	+ 331
Коэф. выхода	0,66	0,64	0,67	0,68	0,68	0
Коэф. нал-й нагрузки по подоходному налогу	0,34	0,36	0,33	0,32	0,32	0
Ед. налог для производителей с.-х. продукции, млн.руб.	190	259	290	373	426	+ 53
Коэф. выхода	0,98	0,98	0,98	0,98	0,98	0
Коэф. нал-й нагрузки по единому налогу	0,02	0,02	0,02	0,02	0,02	0
Налоговая нагрузка в целом по КСУП «Заря и К», %	12	12	10	7	8	- 1

Согласно проведенному анализу, наибольшая налоговая нагрузка по отчислениям в ФСЗН и НДС. Снижение уровня налоговой нагрузки в целом по КСУП «Заря и К» связано с упразднением ряда налоговых платежей, сокращением объектов налогообложения и исключением отдельных субъектов из состава плательщиков налогов.

Снизить налоговую нагрузку на КСУП «Заря и К» можно перераспределением налоговой нагрузки по отчислениям в ФСЗН между нанимателем и работниками. Министерство по налогам и сборам предлагает распределить нагрузку по отчислениям следующим образом: 20% от фонда заработной платы вносит наниматель, 14% − работники. Ныне практически всю нагрузку по платежам в ФСЗН несет наниматель, выплачивая в фонд 28% от фонда заработной платы. Снижение нормы обязательных отчислений в фонд приведет к тому, что у предприятий будет оставаться больше средств, они смогут нанять новых работников.

ЛИТЕРАТУРА

1. Аносов, В. Снижение налоговой нагрузки как фактор укрепления финансового положения реального сектора // Финансы, учет, аудит - №11 – 2004, с.37-39.
2. Заяц, Н.Е. Налоги и налогообложение: учебник/ [и др.]; под общ. ред. Н.Е. Заяц, Т.Е. Бондарь, И.Н. Алешкевич. – 5-е изд., испр. и доп. – Минск: Выш. шк., 2008. – 320с.

УДК 631.16:658.152(476)

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Шульга А.А. – студентка
Научный руководитель – **Солович Е.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В современных условиях хозяйствования в сельском хозяйстве на фоне снижения дотационной бюджетной поддержки отрасли актуальным является анализ динамики изменения финансового состояния и диагностика финансовой устойчивости на основе оценки структурных изменений источников формирования капитала.

Целью исследования выступает оценка финансовой устойчивости на основе изучения соотношения собственного и заемного капитала.

Исследование показало, что наиболее распространенным и рекомендуемым для оценки финансовой устойчивости предприятий выступает коэффициентный метод. Наиболее значимыми, с нашей точки зрения, являются коэффициенты финансовой независимости, финансовой зависимости, а также финансового левериджа.

Первый из указанных коэффициентов отражает независимость предприятия от заемных средств, которая достигается в условиях, когда они не превышают 50% в структуре финансирования. Коэффициент финансовой зависимости является противоположным и характеризует долю долга в общей сумме капитала. Рост значений этого показателя свидетельствует об увеличении зави-

симости предприятия от условий, выдвигаемых кредиторами, а следовательно, о снижении финансовой устойчивости. Норма данного коэффициента ≤ 0,5, а критическое значение >0,85. Коэффициент финансового левериджа (финансового риска) показывает, сколько заемных средств привлечено на 1 руб. собственных средств, следовательно, чем меньше значение данного показателя, тем более стабильно финансовое положение (норма < 1).

Анализ данных коэффициентов, по данным отчетности СПК «Щучинагропродукт» показал, что предприятие обладает достаточным уровнем финансовой устойчивости. За рассматриваемый период оно не допустило резкого снижения его уровня и сохранило доминанту собственного капитала в структуре финансирования − около 80%. При этом важно отметить, что это свидетельствует о достаточно высокой доле собственности и низком риске вложений в развитие предприятия на данном этапе.

Анализ показал, что коэффициент финансовой зависимости имеет положительную динамику роста. Так, данный показатель увеличился на 4,1%, что свидетельствует о том, что увеличивается нагрузка на собственный капитал по обслуживанию внешних источников финансирования. Так, для 2007 г. характерно, что на каждые 1,384 руб., вложенных в активы, приходится 1000 руб. собственных средств и 384 руб. – заемных, а на конец рассматриваемого периода - 425 руб. Эта динамика говорит об усилении зависимости предприятия от заемных средств, а также о снижении его финансовой устойчивости.

Незначительная коррекция финансовой зависимости подтверждается динамикой коэффициента финансового левериджа. В анализируемом периоде его ежегодный рост составил около 3,6%, что в условиях высокого уровня самофинансирования нельзя оценивать отрицательно, а наоборот, при грамотной организации финансовых потоков и инвестирования средств в производственные объекты это свидетельствует о повышении уровня деловой активности в сфере внешнего заимствования.

Таким образом, проведенное исследование показало, что незначительное повышение значений коэффициентов финансовой зависимости сельскохозяйственной организации не привело к понижению уровня финансовой устойчивости, так как имеется существенный запас финансовой прочности на основе высокого уровня самофинансирования. Следовательно, возможно рассматривать внешние источники, как форму финансирования проектов, которые возможно реализовать с положительным финансовым результатом, но важно учитывать уровень платности предоставления, так как предприятие имеет достаточно низкий уровень рентабельности по основному виду деятельности.

УДК 631.16(476.6)

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КСУП «ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНАЯ БАЗА «БЕЛОУСОВЩИНА» НА ОСНОВЕ СООТНОШЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ И НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ

Шумская Н.С. – студентка
Научный руководитель – **Куклик С.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республики Беларусь

В условиях массовой неплатежеспособности организаций и практического применения ко многим из них процедуры банкротства объективная и точная оценка их финансовой устойчивости приобретает первостепенное и неоспоримое значение. Финансовая диагностика позволяет своевременно установить «болевые точки» состояния организации, изучить причины их образования, разработать конкретные рекомендации, направленные на эффективное использование финансовых ресурсов. Данные мероприятия обеспечивают устойчивое финансовое положение организации, сохранение платежеспособности и создание условий для самофинансирования.

При проведении анализа финансовой устойчивости предприятий агропромышленного комплекса применяются множество методик, которые позволяют показать наиболее существенные стороны состояния организаций. Но иногда полученные показатели противоречат друг другу и затрудняют принятие обоснованного управленческого решения.

По нашему мнению, заслуживает внимания концепция оценки финансовой устойчивости, основанная на соотношении финансовых и нефинансовых активов, предприятия.

Основными и определяющими данными для финансовой диагностики КСУП «Экспериментальная база «Белоусовщина» служат финансовые и нефинансовые активы. Финансовые активы делятся на мобильные активы, представленные денежными средствами и краткосрочными финансовыми вложениями; и немобильные финансовые активы, которые включают долгосрочные финансовые вложения, все виды дебиторской задолженности, срочные депозиты.

Нефинансовые активы подразделяются на долгосрочные и оборотные нефинансовые активы. К долгосрочным нефинансовым активам относятся основные средства, нематериальные активы, незавершенное строительство, а к оборотным – запасы и затраты.

Финансовое равновесие и устойчивость положения анализируемой организации достигается при условии, что нефинансовые активы покрываются за счет собственного капитала, а финансовые – за счет заемных. Противоположное отклонение от параметров устойчивости в сторону нефинансовых активов над собственным капиталом свидетельствует о потери устойчивости.

В таблице 1 представлена структура активов и пассивов КСУП «Экспериментальная база «Белоусовщина».

Таблица − Структура активов и пассивов КСУП «Экспериментальная база «Белоусовщина» за 2010 г.

Актив	На начало периода	На конец периода	Пассив	На начало периода	На конец периода
Нефинансовые активы: долгосрочные	17860	48978	Собственный капитал	22669	26592
оборотные	10584	12804			
Финансовые активы: немобильные	2898	11580	Заемный капитал	8778	47403
мобильные	105	633			
Баланс	31447	73995	Баланс	31447	73995

В ходе проведенного анализа можно отметить, что на анализируемом предприятии собственный капитал на конец периода меньше долгосрочных нефинансовых активов. Следовательно, его состояние оценивается как неустойчивое и находится в зоне риска, характеризующаяся потерей платежеспособности. Это связано с привлечение заемных средств, поскольку финансирование из внешних источников предполагает соблюдение ряда условий, обеспечивающих определенную финансовую надежность сельскохозяйственной организации.

Таким образом, при решении вопроса о целесообразности привлечения заемных средств необходимо оценить сложившуюся структуру пассивов. Высокая доля долга в ней может сделать нецелесообразным новое привлечение заемных средств, поскольку риск неплатежеспособности организации чрезмерно велик.

ЛИТЕРАТУРА

1. Волынцевич Т.А. Совершенствование анализа финансовой устойчивости организаций // Бухгалтерский учет и анализ: Научно-практический журнал. – 2011. № 11. – С.28-33.
2. Сушко Т.И. Методика анализа финансовой устойчивости организаций // Бухгалтерский учет и анализ: Научно-практический журнал. – 2011. - № 3. – С.42-50.
3. Бабынина Г.М. Оценка финансовой устойчивости предприятия//Экономика. Финансы. Управление: Научно-практический журнал. – 2011. - №7. – С.57-61.

УДК 631.16

ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Шумская Н.С. – студентка
Научный руководитель **– Куклик С.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республики Беларусь

Экономическое состояние сельскохозяйственных организаций всем хорошо известно. В условиях рыночной экономики большинство организаций не

могут самофинансировать свою финансово-хозяйственную деятельность и прибегают к привлечению заемных средств. Неправильное размещение финансовых ресурсов и нецелесообразное использование подвергают их к потери устойчивого финансового положения, следовательно, к неспособности функционировать и развиваться, терять равновесие своих активов и пассивов в изменяющейся внутренней и внешней среде, гарантирующее постоянную платежеспособность организации и инвестиционную привлекательность в границах допустимого уровня риска. Это свидетельствует об актуальности и значимости проблематики финансовой устойчивости организаций на современном этапе.

Центральное место в комплексе проблем, связанных с оценкой и анализом финансовой устойчивости сельскохозяйственных предприятий, отводится проблеме диагностики финансовой устойчивости. Но в настоящее время отсутствует универсальная методика оценки финансовой устойчивости, содержащая заключение о финансовом состоянии объекта диагностирования, с системой взаимосвязанных и обоснованных финансовых коэффициентов и с учетом отраслевой специализации.

Немаловажной проблемой при оценке финансовой устойчивости организации является недостаток информационной базы на этапе поиска необходимой информации (а именно бухгалтерской отчетности). Несмотря на то, что годовая бухгалтерская отчетность организации в соответствии с Правилами составления и предоставления бухгалтерской отчетности является открытой для заинтересованных пользователей, на практике с ее получением возникают определенные трудности.

Важным моментом при определении финансовой устойчивости можно отметить то, что не обеспечивается достижение рациональных пропорций собственного и заемного капитала и наиболее эффективное его использование. Организациям необходимо уметь организовать движение капитала таким образом, чтобы обеспечить постоянное превышение доходов над расходами с целью своевременной оплаты платежей по обязательствам и финансирования своей деятельности на расширенной основе.

Проблема неустойчивого состояния, а, следовательно, неплатежеспособности на микроуровне (на уровне конкретных субъектов хозяйствования) связана не только с дефицитом финансовых ресурсов, но и с отсутствием рентабельности производства. Проблема может быть успешно решена при условии повышения эффективности работы. Речь идет о наращивании объемов реализации продукции, снижении издержек, увеличении прибыли и рентабельности, формировании источников пополнения собственных оборотных средств.

Успешное выполнение этих задач должно базироваться на грамотном менеджменте, планировании, маркетинге, выработке и реализации комплекса мероприятий, направленных на повышение производительности труда, снижение материалоемкости и энергоемкости производства.

Таким образом, проблемы финансовой устойчивости сельскохозяйственных организаций являются одними из важных проблем, требующих неотложного решения. От их решения зависит финансовое состояние сельскохозяйственных организаций и состояние отрасли сельского хозяйства в условиях хозяйствования. Поэтому уставной целью деятельности каждой сельскохозяй-

ственной организации должно быть не только получение прибыли, но и ее своевременная диагностика финансовой устойчивости.

ЛИТЕРАТУРА

1. Курочкин Д.В. Методы оценки финансовой устойчивости организаций // Новая экономика. – 2011. - №1. – С.107-112.
2. Бондарь Т.Е. Деньги любят счет или объективная оценка финансового состояния организаций // Экономика. Финансы. Управление: Научно-пратический журнал. – 2010. - № 5. – С.45-49.

УДК 631.16:658.152(476.6)

ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗАЕМНОГО КАПИТАЛА В ХОЗЯЙСТВАХ ЩУЧИНСКОГО РАЙОНА

Щурко Г.М. – студент
Научный руководитель – **Валюшко Е.Л.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Повышение эффективности деятельности сельскохозяйственных предприятий невозможно только в рамках обеспечения собственными ресурсами. С целью увеличения их финансовых возможностей организациям необходимо привлечение дополнительных денежных средств с целью увеличения вложений в собственную деятельность и увеличения чистой прибыли. Поэтому управление формированием и оценка эффективности заемного капитала – одно из важнейших функциональных направлений регулирования обеспечения деятельности предприятия необходимыми ресурсами и денежными средствами.

Заемный капитал – часть капитала, используемая хозяйствующим субъектом, которая не принадлежит ему, но привлекается на основе банковского, коммерческого кредита или эмиссионного займа на основе возвратности.

Для оценки финансирования значение имеет, прежде всего, структура заемного капитала. Способ формирования структуры заемных и собственных средств, используемых для финансирования активов, определяет степень риска и характеризует финансовую устойчивость предприятия.

Одним из основных показателей, применяемых для оценки эффективности использования заемного капитала, является эффект финансового рычага, который показывает, на сколько процентов увеличивается сумма собственного капитала за счет привлечения заемных средств в оборот предприятия.

Наряду с данным показателем, применяются и другие показатели, используемые для оценки эффективности использования заемного капитала: коэффициент соотношения заемных и собственных средств, коэффициент долгосрочного привлечения заемных средств, коэффициент соотношения собственных и заемных средств.

С помощью данных показателей была проведена оценка эффективности использования заемного капитала на предприятиях Щучинского района Гродненской области.

Таблица − Рейтинговая оценка эффективности использования заемных средств в хозяйствах Щучинского района

Предприятие	2008 г.		2009 г.		2010 г.	
	∑	R	∑	R	∑	R
СПК «Демброво»	1.8002	1	1.6698	2	1.6339	2
СПК «Желудокский»	1.3778	5	1.3640	4	1.2633	6
СПК «Орля»	1.3779	4	1.2355	6	1.3287	5
СПК «Острино»	1.3506	6	1.0586	7	1.4283	4
СПК «Первомайск – АГРО»	1.3868	3	1.3017	5	1.1701	7
СПК «Щучинагропродукт»	1.7039	2	1.4938	3	1.4614	3
ОАО «Василишки»	1.0301	7	1.7955	1	1.7018	1

Наиболее эффективно заемный капитал использовался СПК «Демброво» в 2008 году и ОАО «Василишки» на протяжении 2009-2010 гг.

На основе подсчитанных четырех показателей с использованием методики рейтингового (сравнительного) анализа выявили, что наиболее эффективно заемные ресурсы в 2009-2010 гг. использовались в ОАО «Василишки», а в 2008 г. данное предприятие занимало последнее место в рейтинге.

Таким образом, видим, что привлечение заемных средств – довольно распространенная практика, это фактор успешного функционирования предприятия, способствующий быстрому преодолению дефицита финансовых ресурсов, свидетельствующий о доверии кредиторов и обеспечивающий повышение рентабельности собственных средств.

ЛИТЕРАТУРА

1. Савицкая Г.В. Анализ производственно-финансовой деятельности сельскохозяйственных предприятий: Учебник – М.; ИНФРА-М, 2003. – 368с.
2. Годовые отчеты СПК Щучинского района за 2008-2010 гг.

УДК 339.187.62

ЛИЗИНГ: НЕСМОТРЯ НА ТРУДНОСТИ, ТЕНДЕНЦИИ – ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ

Яланская Т.В. − студентка
Научный руководитель **– Засемчук Н.А.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

В Беларуси лизинг развивается довольно уверенно и поступательно. Правда, в кризисном 2009 г. было зафиксировано его некоторое падение. Объемные показатели сократились на одну треть, что вынудило около 10 процентов операторов прекратить свою деятельность. Однако в 2010 г. компании, которые остались на плаву, как говорится, отыграли недавние потери. По итогам прошлого года указанный сегмент рынка вырос на 30-40%.

По итогам 2010 г. наибольшего успеха добились организации, «угадавшие» с наиболее востребованной продукцией, − на долю машин и оборудования приходится 64% объема всех лизинговых сделок. Вторую позицию зани-

мают транспортные средства, главным образом грузовые автомобили – 27%, третью – недвижимость, на которую припадает 8%.

В сравнении с кредитованием, приобретение объектов недвижимости в лизинг имеет ряд экономических преимуществ. В первом случае затраты на обслуживание займа влияют на увеличение цены. Соответственно налоговые платежи от стоимости объекта выплачиваются с возрастающим коэффициентом на протяжении всего срока кредита. При лизинге все происходит с точностью наоборот: проценты кладутся на затраты и ускоренная амортизация уменьшает стоимость объекта. К тому же лизинговая схема позволяет не замораживать деньги на этапе строительства. Достаточно уплатить лишь первоначальный взнос в пределах 10-30%. В то же время следует отметить, что развитие сегмента сдерживается из-за боязни некоторых компаний финансировать лизинг недвижимости по причине высокой стоимости сделок, вследствие чего повышаются риски неплатежей.

Сокращение лизинга легкового автотранспорта связано в нашей стране с общей стагнацией рынка новых машин. Это объясняется возникшими в последнее время проблемами с таможенными пошлинами, а также горьким опытом операторов.

Из универсальных проблем, которые сдерживают количественный рост сделок, можно выделить две – слабая клиентурная база, а также отсутствие финансирования на время, близкое к срокам полезного использования объектов, т.е. на 5-7 лет.

Указанные выше трудности, безусловно, тормозят развитие лизинга. Однако нельзя не замечать и положительные тенденции. На протяжении 2003-2010 гг. суммарная стоимость переданного по лизингу имущества возросла в 8,3 раза (с 122,7 млн. до 1,02 млрд. евро). Это позволило довести лизинговую долю инвестиций в основной капитал до 7%. Достигнутые результаты значительно повысили финансовую устойчивость профильных организаций. Запоследние 5 лет они нарастили собственный капитал более чем в 5 раз.

Популярность лизинга в Беларуси объясняется теми условиями, которые созданы для его развития. Так, предприятия могут получить в пользование необходимое имущество, не отвлекая собственные средства. За время действия договора допускается амортизация объекта до 99% от первоначальной стоимости. У субъектов хозяйствования есть право экономить на уплате налогов. В частности, лизинговый платеж (без НДС) в полном объеме относится на себестоимость производимой продукции или услуги. Стандартный договор рассчитывается на более длительный срок, чем при получении кредита. Использование приобретаемого объекта в качестве основного обеспечения сделки позволяет не предоставлять собственного имущества в залог. Во время приобретения имущества транспортировку, страховое оформление, государственную регистрацию и другие действия осуществляют лизинговые компании.

В Беларуси также успел подтвердить свою эффективность экспортный лизинг, особенно в машиностроении. Среди производителей, чьи товары в 2010 г. на правах финансовой аренды отправились за рубеж, выделяются Минский тракторный завод, Гомсельмаш, МАЗ, БелАЗ и др. Предполагается, что к

2015 г. около 30% продукции, которую произведут предприятия Минпрома, будет экспортироваться именно на условиях лизинга.

ЛИТЕРАТУРА

1. Насонова И. Лизинг: несмотря на трудности, тенденции – положительные / И. Насонова // Финансы. Учет. Аудит.- 2011.-№16.- С.21-22.
2. Руденя А.М. Виды и практика осуществления лизинговых операций в Республике Беларусь // Экономика. Финансы. Управление. – 2008. - №9. – С.78-93.

ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ

УДК 914.4(476.5):312.922

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЕСТЕСТВЕННОГО ДВИЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ БЕЛОРУССКОГО ПООЗЕРЬЯ

Александрович А.Б. – студентка
Научный руководитель **– Пилецкий И.В.**
УО «Витебская ордена «Знак Почета» государственная академия ветеринарной медицины»
г. Витебск, Республика Беларусь

Демографический потенциал выступает одним из ведущих факторов социально-экономического развития любой территории. Численность населения служит отправной точкой в формировании трудовых ресурсов, количество и качество которых определяется приоритетами социально-экономического развития любого региона [1]. В историческом плане динамику сельского населения Белорусского Поозерья определили три основных фактора: естественное движение, миграционное движение и потери от войн [2, 3]. Прирост населения за 100 последних лет составил здесь всего 16%. За это же время население Беларуси увеличилось на 50%, а в мире – более чем в 3,6 раза.

Демографическая ситуация 60-80-х гг. отличается резким спадом в темпах роста населения региона. Уже в 1993 г. среднегодовой прирост населения достиг нижнего порогового значения. Все послевоенные годы, вплоть до начала 90-х гг., наблюдалось восстановление численности населения. По состоянию на 1 января 2000 г. в регионе проживало 1369 тыс. чел., или 13,7% населения Беларуси, что соответствует по численности населения периоду 1970 г. Каждый последующий год численность уменьшается примерно на 1% и на начало 2010 г. составила 1228,6 тыс. чел. и с этим необходимо считаться при разработке стратегии социально-экономического развитии региона.

В Белорусском Поозерье происходит чрезмерно большое снижение количества сельских жителей. На 1.01.2000 г. численность сельских жителей уменьшилась по сравнению с 1940 г., более чем в 3 раза. К началу XXI века к депопуляции сельского населения прибавилась еще и депопуляция городского населения. Так, за период 2001-2010 гг. численность городских жителей сократилась на 32,7 тыс. чел. (с 928,9 до 896,2 тыс. чел.), а сельских − на 95,1 тыс. чел. (с 431,4 до 336,3 тыс. чел.). Нарастающая интенсивность этого процесса обусловлена большими миграционными потерями, резким падением естественного прироста и др.

Исследования демографической ситуации в регионе показывают ее волнообразный характер. Так, после окончания войны (1945 г.) наблюдалось ее резкое улучшение, вплоть до конца 50-х годов. В 60-х гг. начался процесс ухудшения, который продолжается и в настоящее время. Здесь в среднем за год рождается около 10 детей на 1000 жителей. Анализ статистических мате-

риалов показывает наличие в области районов с разными средними значениями коэффициента рождаемости – от 7 до 10‰[2, 3], а, следовательно, о существовании больших и меньших потенциальных возможностей сельских районов.

С 60-х годов отмечался устойчивый рост смертности населения с 5 до 16‰ в 2000 г. Последние 10 лет этот показатель практически не изменяется. В то же время общий коэффициент смертности сельского населения региона за период с 1996 по 2008 гг. вырос до 24‰, при его разбежке по годам от 22,1 до 25,5‰. Разница между максимальными и минимальными значениями по группам сельских районов в отмеченном периоде изменялась от 18‰ до 29‰.

Обобщающей характеристикой воспроизводства населения является естественный прирост. С послевоенного времени и до 1990-х гг. естественный прирост населения села области был положительным [2, 3]. Все последующие годы он только отрицательный. К 2000 г. коэффициент рождаемости в регионе снизился до 8,5‰, а коэффициент смертности вырос до 16,0‰. В итоге коэффициент естественной убыли населения составил -7,5‰. В XXI веке этот процесс усиливался благодаря высокому росту смертности. Проведенные исследования позволяют говорить о необходимости учета складывающейся динамики населения конкретной территории при управлении народно-хозяйственным комплексом Витебской области. В то же время оптимальное функционирование экономики определяется количеством и качеством трудовых ресурсов (определенная часть населения, обладающая рядом качеств: здоровьем, образованием, трудовыми навыками и др.), но они вторичны по отношению к демографическому потенциалу.

ЛИТЕРАТУРА

1. Национальная стратегия устойчивого социально-экономического развития Республики Беларусь на период до 2020 г. / Нац. комис. по устойчивому развитию Респ. Беларусь; редкол.; Л.М. Александрович [и др.]. Минск: Юнипак, 2004. – 202 с.
2. Регионы Республики Беларусь, 2009 : стат.сб. / Минстат Республики Беларусь; редкол.: В.И. Зиновский [и др.]. – Минск: УП Минстата «Главный вычислительный центр», 2009. – 879 с.
3. Статистический ежегодник Республики Беларусь, 2009 : стат. сб. – Минск : М-во статистики и анализа Респ. Беларусь, 2010. – 599 с.

УДК 808.2 (072)

ОБ ОСОБЕННОСТЯХ АРАБСКОГО МЕНТАЛИТЕТА

Аль-Огади Зияд А. Хумод – студент
Научный руководитель **– Курдеко Ж.П.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Арабы населяют более двадцати государств на Востоке. Все они имеют одно происхождение и похожие психологические характеристики. Это темпераментные люди. В ежедневной жизни они веселые и активные. В своем доме араб всегда хозяин, он любит порядок и послушание, а гость для араба – дорогой человек.

Приветливость не единственное отличительное качество арабов. Во многих своих поступках они беспечны, не любят волноваться о предстоящем и практически всегда пребывают в хорошем расположении духа. В поступках арабы проявляют завидную изобретательность, они всегда находят интересные и нестандартные решения, а предприимчивость этих людей играет им на пользу. В обществе арабов приветствуются инициативные и смелые люди, скромность не входит в число достоинств, по крайней мере, для арабских мужчин.

Визитная карточка арабской нации – любовь к труду и умение долго и методично заниматься своим делом. Все, от простых рабочих до высокопоставленных чиновников и бизнесменов, трудятся ежедневно для собственного блага, но редко получают удовольствие от своей деятельности. Дело в том, что многие и многие поколения арабов трудились для того, чтобы выбиться с нищеты и улучшить условия своего проживания, поэтому труд стал своего рода обязанностью, нависающей над арабским человеком. Умение и необходимость трудиться сделали арабскую нацию выносливой и неприхотливой. В сознании людей закрепилось понимание того, что работать нужно, так же как и быть терпеливыми, настойчивыми и уверенными в себе.

Вне трудовой деятельности арабы любят красивый отдых. Все свое жизнелюбие и стремление к прекрасному они демонстрируют в общении с друзьями и близкими. Арабы считаются миролюбивыми людьми – они редко провоцируют скандалы и ссоры, чаще стремясь к общению и обмену положительными эмоциями. Обладают они и хорошим чувством юмора, умеют смотреть на мир глазами оптимистов и остряков.

В общении для арабов большое значение имеет стиль разговора оппонента. По тому, как собеседник строит предложения, подбирает слова и украшает речь красивыми высказываниями, араб делает выводы о нём. Это связанно с особенность арабского языка: он богатый и подразумевает использование метафор, словесных оборотов, гиперболических высказываний.

Если вы хотите переубедить в чём-то араба или понравиться ему, запомниться, тогда следите за яркостью и правильностью своей речи в разговоре. Логическое мышление отключается, когда араб слышит красивые слова. Эмоциональность во многом преобладает в характере арабских людей. Они склонны бурно реагировать на слова и действия, стремятся проявлять собственные эмоции. Импульсивность и резкость делают арабов очень темпераментными людьми. Им сложно сдерживать свои эмоции, поэтому порывы чувств часто берут верх над спокойствием.

Вся жизнь настоящего араба спланирована согласно законам Корана – святого письма мусульман. Религия играет очень большую роль в развитии нации. Идеальным поведением верующего араба является покорность и раскаянье в своих грехах. Приветствуется поклонение Богу и беспрекословное послушание перед ним. Многие поступки арабских мусульман основываются на сказаниях Корана.

С первых годов жизни дети узнают от родителей о том, как важно быть послушными верующими и проявлять смирение, покорность, с честью и радостью принимать трудности, которые выпадают на их судьбу. У арабских людей

в крови – терпеливость и выносливость. Они сильные морально, умеют приспосабливаться.

Интересной отличительной чертой арабов является суеверность. Они внимательны к приметам, верят в предсказания и предрассудки. Эта суеверность, передаваемая с поколения в поколение, стимулирует у арабов развитие подозрительности, неуверенности в завтрашнем дне и настороженности.

В межличностных отношениях между арабами важную роль играет социальный статус. Люди, которые имеют достаток и власть, позволяют себе быть надменными и грубыми по отношению к окружающим. Проявление физической силы и агрессии – обычная практика. Люди, занимающие низшие ступени общества, вынуждены быть покорными и спокойно принимать удары судьбы – ведь так приказано в Коране. Обращаться к богатым влиятельным людям среди арабов принято с честью и уважением.

УДК 808.2(072)

ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ТУРКМЕНСКИХ СКАЗОК

Атаев А.Д. – студент
Научный руководитель **– Малько А.И.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

В сказках заключены знания наших предков о природе, о космосе, о жизни после смерти, о религиозных верованиях, духовных ценностях. Много интересных сказок и у туркменского народа. В них отражается мудрость туркмен, их отношение к жизни, к людям, к миру в целом. Героями туркменских сказок являются бесстрашные воины-джигиты, хитрый бай, старый падишах – властелин земли и воды, повелитель народов и городов, хозяин дворцов и несметных сокровищ; его дочь – прекрасная, как ветвь цветущего миндаля, но злая и упрямая красавица; визири падишаха; старые мудрые звездочеты; и маленький проворный Ярты-гулак, вдовий сын Мирали, старики, старухи, работники.

Самые древние сказки – *сказки о животных*. У каждого народа есть свои любимцы среди зверей. У туркмен это, конечно, верблюд, олицетворяющий трудолюбие, житейскую мудрость, терпение, выносливость. Змея в туркменских сказках олицетворяет коварство и хитрость.

В туркменских *волшебных сказках* используются специфические восточные обращения: *О чужеземный мудрец! О величайший из великих и мудрейший из мудрых! О прекраснейшая из прекрасных и мудрейшая из мудрых! О дочь звезды и сестра розы! Светоч милости, бездна добродетели, мудрейший из людей, умудренный самой мудростью!* Волшебные сказки имеют традиционные зачины и концовки. Главная функция *зачина* – подготовка дальнейшего развития сказочного действия: *жили в одном кишлаке старик и старуха; когда-то в одном селении жила старуха вдова; было ли это или не было; у молодых супругов родился сын; весной хорошо, зимой хорошо, летом хорошо, а осенью еще лучше*. Заключительным звеном композиции является *концовка*,

которая своим шутливым тоном вызывает у слушателей эмоциональную разрядку и будто бы возвращает их к действительности. В туркменских сказках такие концовки: *так я сказал, а что не сказал – другие придут и скажут; только никто не услышал его; ярко светило солнце, а впереди расстилалась длинная, как сама жизнь, дорога.*

Традиционные формулы связаны с композицией сказок. Чаще всего они повторяются трижды и в туркменских сказках: о закрытии базара извещают три удара гонга; лужайка окружена тремя арыками; бай не давал работы своим работникам три дня; перед звездочетом распахивается трое ворот – медные, серебряные, золотые; торговец ударил кнутом три раза; верблюд сказал баю ждать его возвращения 33 года и 33 дня. Трехразовые повторы придают сказке эпический характер. В туркменских сказках много пословиц и поговорок: *Терпеливый и на ветру раздует огонь; Не по росту цени – цени по делу; Брыкливого ишака и бархатная попона не украсит; Тот неблагоразумен, кто радуется раньше времени; Сладок виноград, но не тот, что растет на лозе соседа; Не бери того, чего сам не положил; Не так-то легко найти иголку в стоге сена.* В туркменских сказках часто употребляются меткие сравнения**:** *метался под корзиной, как суслик в капкане; белые птицы, будто комочки шелка; помчался, как молодой джигит; скакал, как резвый козел; маленький, словно муравей; ягода прозрачная, как янтарь; зашипел, как ядовитая змея; летели на зов красавицы, как бабочки на огонь; подскочил, как ужаленный ядовитой змеей; дорога пустыни длинная, как сама жизнь; замерзну, как путник на вершине снежной горы; бежал быстрее жеребенка; чалма похожа на старое решето; стройный, как пальма; гладкий, как слоновая кость; сыночек, подобный бутону мака, лепестку гвоздики и золотому семечку яблока.*

В туркменских сказках, как и в русских, есть волшебные места, вещи, животные: башня минарета, дворец хана, серебряная тюбетейка, трубы-карнаи, говорящий верблюд, змея, говорящая человеческим голосом, говорящее тутовое дерево. Героем многих туркменских сказок является мальчик Ярты-гулак, такой маленький, что мог спрятаться за верблюжьим ухом. Однако рост не мешает герою помогать матери по хозяйству («Виноградник соседа»), спасать джигитов от верной смерти («Серебряная табакерка»), сохранить для людей воду («Говорящий верблюд»). Он оказывается умнее всех, всегда побеждает житейские невзгоды. Эти сказки обычно имеют счастливый конец, добро обязательно торжествует над злом.

Тематика ***бытовых туркменских сказок*** – показ личных и семейных отношений, рассказ о делах мудрых и находчивых людей. В сказках высмеиваются: лень, упрямство, неряшливость, жадность, глупость («Глупец», «Добро и зло», «Гора самоцветов»), прославляются блестящий практический ум, незаурядная смекалка, умение хорошо выполнять любую работу. Зависть, корысть, трусость, лживость в сказке всегда бывают наказаны, от кого бы они ни исходили. Симпатии народа всегда на стороне людей умных и честных, независимых и гордых, которые верят в завтрашний день. Будь смелым, добрым, не ищи легкой удачи и не чурайся любого труда, – убеждают туркменские сказки, – и ты обязательно добьешься успеха.

Сказки разных народов отличаются друг от друга. Но есть общее для всех народных сказок – это стремление народа рассказать о борьбе за свободу, за счастье, о желании стать полноправным хозяином своей жизни; это – вера в свои силы, в свою непобедимость.

УДК 94(092)(476)

ВІТАЎТ ВЯЛІКІ

Блеянюк П.М., Савіцкая Т.Р. – студэнты
Навуковы кіраўнік **– Анцулевіч У.М.**
УА «Гродзенскі дзяржаўны аграрны ўніверсітэт»
г. Гродна, Рэспубліка Беларусь

Вітаўт Вялікі (у каталіцтве Віганд і Аляксандар, у праваслаўі Аляксандар; 1350 — 27 кастрычніка 1430) — вялікі князь літоўскі (1392-1430, фармальна з 1401), князь гарадзенскі і троцкі.

Вітаўт — адзін з найвыдатнейшых гаспадароў Вялікага княства Літоўскага.

Вітаўт дапамагае свайму айцу Кейстуту ў барацьбе за сталец ВКЛ.

Вітаўт пасля смерці Кейстута ўзначальвае барацьбу супраць Ягайлы і Крэўскай вуніі, перамагае і становіцца гаспадаром ВКЛ у 1392 г.

Ён праводзіць палітыку цэнтралізацыі дзяржавы, надае беларускай мове статус дзяржаўнай, з ім ва ўладзе становяцца беларусы (літвіны).

Вядзе несупынную барацьбу супраць татараў. У 1399 г. пацярпеў паразу ад тамэрланаўскага вайскаводы Эдыгея на рацэ Ворскле, у выніку праваліліся яго планы панавання над усімі землямі Русі і Залатой Арды.

Падпісанне Віленска-Радамскай (1401) і Гарадзельскай (1413) вуній, што стала прычынай працяглай нацыянальна-рэлігійнай барацьбы ў ВКЛ.

Вітаўт значна пашырае тэрытарыяльныя межы ВКЛ, уключае Смаленск (1395), дамагаецца прызнання залежнасці Ноўгарада Вялікага ад ВКЛ (1398), у 1408 вызначыў мяжу па рэках Угра і Ака пасля вайны з Маскоўскай дзяржавай.

Пасля смерці Васіля I (1425) згодна з ягоным тэстаментам Вітаўт лічыўся апекуном малалетняга Васіля II (свайго ўнука) і Маскоўскай дзяржавы.

У час Грунвальдскай бітвы (1410) узначальваў літоўскія войскі, штандар якіх быў з выявай Пагоні, нацыянальным гербам Беларусі.

Вітаўт значна ўмацаваў дзяржаўную ўладу ў ВКЛ, гэта было дасягнута дзякуючы правядзенню цэнтралізатарскай палітыкі (рэформа 1413 г. – удзельныя княствы ліквідаваліся, замест іх уводзіліся ваяводствы, паветы, воласці), па якой да вышэйшых пасад у княстве прыходзілі феадалы, уражэнцы ВКЛ.

З мэтай узмацніць міжнародны прэстыж дзяржавы, ён рабіў захады і ўчыняў з’езды наймагутнейшых валадароў Еўропы, каб прыняць каралеўскі тытул і карону. Але польскія магнаты затрымалі імператарскіх паслоў, што везлі карону. Састарэлы Вітаўт не вытрымаў гэтай дыпламатычнай паразы і памёр у Троках 27 кастрычніка 1430.

Працяглы час галоўнай рэзыдэнцыяй Вітаўта быў Гарадзенскі замак (“Стары Замак”), пабудаваны ў часы ягонага кіравання Гарадзенскім княствам.

ЛІТАРАТУРА

1. М. І. Ермаловіч. Вітаўт // Энцыклапедыя гісторыі Беларусі. У 6 т.Т. 2: Беліцк — Гімн / Беларус. Энцыкл.; Рэдкал.: Б. І. Сачанка (гал. рэд.) і інш.; Маст. Э. Э. Жакевіч. — Мн.: БелЭн, 1994. С. 304.
2. Анатоль Грыцкевіч. Вітаўт // Вялікае княства Літоўскае: Энцыклапедыя. У 3 т. / рэд. Г. П. Пашкоў і інш. Т. 1: Абаленскі — Кадэнцыя. — Мінск: Беларуская Энцыклапедыя, 2005. С. 447.
3. Анатоль Грыцкевіч. Вітаўт // Вялікае княства Літоўскае: Энцыклапедыя. У 3 т. / рэд. Г. П. Пашкоў і інш. Т. 1: Абаленскі — Кадэнцыя. — Мінск: Беларуская Энцыклапедыя, 2005. С. 448.

УДК 159.9:37.

ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ ЗАЩИТ У ДЕТЕЙ, ОСТАВШИХСЯ БЕЗ ПОПЕЧЕНИЯ РОДИТЕЛЕЙ

Болтруканис Е.Б. – студент
Научный руководитель **– Соловьёва А.В.**
ЧУО «БИП – Институт правоведения»
г. Гродно, Республика Беларусь

В Беларуси за последние годы активно идёт процесс формирования и реализации семейной политики, ориентированной на развитие ценностей семьи, на повышение ответственности власти и общества за обеспечение её социальных гарантий. В центре этой политики находятся дети, защита их прав и интересов. В этой связи создана законодательная база по вопросу поддержки семьи, материнства и детства, развивается система социального обслуживания семьи и детей, растёт потенциал общественных объединений и роль средств массовой информации в укреплении семейных ценностей и традиций[1]. Но всё это пока не привело к сокращению социального сиротства.

У детей, растущих в детских учреждениях, наблюдается не просто отставание или недоразвитие личностных образований, а интенсивное формирование некоторых принципиально иных механизмов, позволяющих ребёнку приспособиться к жизни в детском доме и тем самым как бы заменяющих ему личность. Жизнь в детском учреждении зачастую не требует личности в той её функции, которую она выполняет или, по крайней мере, должна выполнять в нормальной человеческой жизни [2].

В связи с этим данной категории детей необходимо уметь использовать защитные ресурсы, а именно - психологические защиты[3]. Цель проведенного исследования: изучить особенности психологических защит у подростков, оставшихся без попечения родителей. Объект исследования: особенности психологических защит у подростков. Предмет исследования: особенности психологических защит у подростков, оставшихся без попечения родителей.

Реализация поставленной цели осуществлялась с помощью следующих методов: 1) психодиагностические методы (методика «Диагностика типологий

психологической защиты», автор – Р. Плутчик в адаптации Л.И. Вассермана, О.Ф. Ерышева, Е.Б. Клубовой и других); 2) методы обработки данных (сравнительный анализ, методы математической статистики), корреляционный анализ по Спирмену (SpearmanRankOrderCorrelations) и межгрупповое сравнение данных (критерий Манна – Уитни, Mann – WhitneyUTest) с использованием пакета статистических программ Statistika 6.0.

Современные исследования позволяют подтвердить тот факт, что психологическая защита представляет собой нормальный механизм, направленный на предупреждение расстройств поведения. Такого рода психическая деятельность проявляется в форме специфических приемов переработки информации, которые позволяют сохранить достаточный уровень самоуважения в условиях эмоционального конфликта. Механизм психологической защиты связан с пересмотром системы ценностей личности, изменением ее иерархии, благодаря чему она может снизить уровень значимости соответствующего переживания и свести к минимуму психологически травмирующие моменты.

Благодаря данным, полученным при диагностике типологий психологической защиты, мы смогли определить степень выраженности основных видов защит у респондентов. По сравнению с детьми из семей, подростки, оставшиеся без попечения родителей, в проявлении психологических защит имеют следующие особенности: самыми распространенными механизмами психологической защиты являются – *реактивные образования, компенсация, отрицание, замещение.*

С помощью критерия Манна-Уитни мы установили, что подростки-сироты и подростки из благополучных семей, различаются по следующим показателям: *отрицание* преобладает у детей из семей; *вытеснение* и *замещение* ярче проявляется у детей-сирот; по другим показателям различий не выявлено.

Дальнейшие исследования, применяемых личностью механизмов психологической защиты предполагают выделение большего числа параметров оценки. Исследования подобного рода помогут решению современной, актуальной проблемы − преодоление коммуникативных и психологических барьеров, возникающих в процессе различных видов общения у данной категории людей.

ЛИТЕРАТУРА

1. Декрет Президента Республики Беларусь от 24.11.2006 г. № 18 «О дополнительных мерах по государственной защите детей в неблагополучных семьях»// Сацыяльна – педагогичная работа. – 2007.- №3.с.3 – 10.

2. Горбушин, А.Е. Преодоление социально-психологической отчужденности воспитанников школы-интерната: дис. канд. пед. наук: 13.00.01 / А.Е. Горбушин. – Москва, 1993. – 320л.

3. Будасси, С.А. Защитные механизмы личности / С.А.Будасси. – М., 1998. –378 с.

УДК 94(476.6)

ТОПОНИМЫ ГРОДНО В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ

Ванишевский Г.Т. – студент
Научный руководитель **– Стецкевич П.Т.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Топо́ним (от др.-греч. τόπος (topos) — «место» и ὄνομα (onoma) − «имя, название») − имя собственное, обозначающее название (идентификатор) географического объекта.

Условно все топонимы можно разделить на официальные, которые закреплены в соответствующих документах, и неофициальные, распространённые среди местного населения. К первым относятся официальные названия улиц, площадей, городов, кварталов. Ко вторым можно причислить названия определенных районов, сооружений и др.

После захвата немецкими войсками Гродно больших изменений в его неофициальных топонимах не произошло, как одно из немногих изменений можно назвать появление топонима «гетто», коих в городе было два. Первое ограничивалось улицами Большая Троицкая – Замковая. Второе располагалось в пригородном районе Слободка (теперь район улицы Антонова). Они представляли собой два автономных района города, огороженные двухметровой стеной с колючей проволокой.

Официальные топонимы претерпели коренные изменения. 15 октября 1941 г. вышло постановление под подписью бургомистра Фон Плетца, в котором говорилось, что «город Гродно с этого времени будет называться Гартен». Однако название «Гартен» не прижилось и в последствие в документах фигурировало название «Гродно». Также были переименованы улицы. Улица Элизы Ожешко получила название Гитлерштрассе. На ней были расположены финансовый отдел окружного управления, почтовое и телеграфное управления, православная женская семинария и школа. Улицу Ленина переименовали в Кенигсбергскую. На этой улице были офицерское казино и школа. Советская улица была переименована в Гинденбургштрассе. Она являлась одной из главных улиц в Гродно.

Здесь располагалось множество различных зданий: фара Витовта, женская гимназия, отели «Европа», «Славянский», «Торговый», суд и другие. Все изменения можно проследить на картах Гродно 1941 и 1943 гг.

УДК 808.2(072)

ТУРКМЕНСКИЙ ЯЗЫК – СЕРДЦЕ ТУРКМЕНСКОЙ НАЦИИ

Гельдиназаров К.Н. – студент
Научный руководитель **– Малько А.И.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Нация, как и человек, имеет плоть, сердце и разум. Ее плоть – национальная культура, ее сердце – язык, ее разум – сознание и философия народа. Прекрасный туркменский язык объединяет туркмен, словно дастархан. Сегодня в мире живет свыше 22 млн. туркмен, в Туркменистане их – 6,5 млн. И все мы, где бы ни были и кем бы мы ни были, никогда не забываем о нашем прекрасном языке, ведь для нас разговаривать на своем родном языке – это неповторимое наслаждение.

Наш язык относится к огузской группе тюркских языков. Также имеет некоторые черты языков кыпчакской группы. Территориально сосредоточен в Туркмении, а также в Иране, Афганистане, Турции, Ираке, Каракалпакии, Таджикистане, Казахстане, Узбекистане и в Ставропольском крае России.

Базой для возникновения туркменского языка послужил язык поселившихся в Приаралье в конце I тыс. н.э. огузов. Первые упоминания об использовании туркменского языка в литературе относятся к XVI в. Первым памятником старого литературного туркменского языка, по мнению исследователей, считается «Родословная туркмен Абулгазихана» (XVII в.). Дальнейшее развитие литературный туркменский язык получил в XVIII – XIX вв. с расцветом поэзии Азади, Махтумкули, Сеиди, Зелили. В это же время начинается сближение письменного языка с разговорным. В конце XIX в. появились первые печатные книги на туркменском языке. В 1913 г. И.А. Беляев опубликовал первый «Русско-туркменский словарь», а в 1915 г. – «Грамматику туркменского языка».

В туркменском языке выделяется около 30 диалектов и говоров. Письменность появилась во время огузов. И хотя на каком-то историческом рубеже древний элипбий изменил свою форму, до нас он дошел в виде орнамента туркменских ковров. А ковер для наших предков был не только предметом быта и даже не столько образом жизни, сколько целым мировоззрением.

Ещё одно доказательство элипбия – каменная плита – было обнаружено в 1889 г. в Западной Сибири, в долине реки Орхон. Ученым удалось установить, что на всех обнаруженных памятниках письменности надписи сделаны на элипбии. На каменной плите были вытесаны слова: «Беки туркмен огузов, услышьте нас, если Небо не задавит нас, если земля не разверзнется, никто не сможет разрушить дом туркменского народа».

Мы не знаем, когда исчез элипбий, но стихотворение жившего триста лет назад поэта Шейдайы «Прекрасные двадцать пять» звучит как реквием по утраченному алфавиту Огузхана:

Так для слуха приятны
Прекрасные двадцать пять.

Вычислил среди них я гласные,
Прекрасные двадцать пять.
Семь из них такие звонкие.
Остальные восемнадцать глухие.
Тысячи лет изучали мы вас,
Прекрасные двадцать пять.
По вам мы носим траур.
Сейчас поминки справим,
И вы исчезнете, прекрасные
двадцать пять!

В 1929 г. древнетуркменский алфавит был заменён латинским. В 1940 г. латинский алфавит был заменён на кириллицу. Этот алфавит без изменений (уточнялся только порядок букв) использовался до 1990-х гг. В 1990-е гг. по постановлению первого президента Туркменистана туркменский алфавит был вновь латинизирован. С 1996 г. в Туркменистане по конституции главным и единственным государственным языком является туркменский язык. Да, многие считают, что это несправедливо, ведь Туркменистан – многонациональная страна и у нас живет много русскоязычных граждан. Но это не так, просто мы не хотим повторить ошибку наших предков. Ведь исторический путь туркмен усеян не только розами, но и шипами. Немало на веку туркмен и ошибок. Одна из них – невнимание к национальному языку. Сегодня мы приравняли национальный язык к главным ценностям нашего государства и общества. В качестве государственного мы постепенно внедряем родной язык во все сферы жизни. Если бы мы не стали делать этого, государство лишилось бы главного – своего национального духа и облика. Мы должны позаботиться и о чистоте нашего языка, ибо сохранность языка обеспечивает неразрывную связь поколений, продлевает жизнь нации. В советские годы наш язык пытались «обогатить» введением в него совершенно чужеродных слов. Независимость избавила туркменский язык от всего наносного, высвободила из узких рамок, он стал обретать сочность, богатство, красоту и чувственность.

Конечно, существуют международные термины, от этого никуда не деться. Но, если есть возможность найти аналогичное слово в туркменском языке, необходимо использовать его, отказавшись от чуждых стереотипов. Мы и впредь должны заботиться об этом. Если бы у туркмен не было богатого и сочного языка, разве создали бы они литературные шедевры, пережившие века! Литература туркмен – живая, крылатая литература, она – продолжение самой их жизни, ее непосредственный соучастник. Она постоянно звучит в душе туркмена, органично продолжаясь в музыке, национальных мелодиях. И в заключение хочется процитировать слова одного туркменского писателя: «Пока на этом белом свете живут хотя бы два туркмена, то великолепный туркменский язык будет жить».

УДК 316.7236:791.4

ХУДОЖЕСТВЕННАЯ ИНТЕРПРЕТАЦИЯ СУБКУЛЬТУРЫ ХИППИ В ФИЛЬМЕ Г. СУКАЧЕВА «ДОМ СОЛНЦА»

Генюш Е.В., Радюк И.А. − студентки
Научный руководитель **– Банцевич П.К.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Хиппи − философия и субкультура, изначально возникшая в 1960-х гг. в США. Первоначально они протестовали против морали некоторых протестантских церквей, пропагандировали стремление вернуться к природной чистоте через любовь и пацифизм. Хиппи верили, что человек должен быть свободным, а достичь этого можно, изменив внутренний строй души; выражали протест против общепринятых политических, социальных и культурных норм, избрав для себя идеологию ненасилия, свободную от доктрин, ратующую за мир, любовь и свободу личности. Хиппи боролись за всеобщее братство и свободную любовь, за открытый доступ к наркотикам, кочевой образ жизни. Они сделали популярным вегетарианство, нудизм, буддизм, медитацию, вызвали интерес к экзотической музыке.

В СССР «дети цветов» оказались менее популярны, чем в США и Западной Европе, причем сразу по трем причинам. Во-первых, большинству советских тинэйджеров было негде узнать, чем увлекаются их западные сверстники. В СССР власть очень жестко ограничивала доступ к информации из-за рубежа. Во-вторых, в любой стране есть люди, не принимающие тех, кто на них не похож. Даже в демократичных США хиппи нередко становились жертвами сторонников "традиционных американских ценностей". Но только в СССР традиционалисты были у власти и вели войну со всеми, кто думал иначе, имел свое мнение, хотел одеваться иначе и слушать другую музыку. Так что в Советском Союзе длина волос и ширина штанов были вопросом не частным, а политическим. В-третьих, хиппи бунтовали против бездуховного мещанского благополучия своих родителей, а уровень жизни в СССР был гораздо ниже, чем на Западе. Проповедовать отказ от житейских благ проще, когда ты с самого рождения живешь в материальном достатке. Так что большинство советских хиппи – это дети очень высокопоставленных чиновников, имевших возможность выезжать за границу и привозить оттуда вещи и пластинки. И авторитет родителей в немалой степени прикрывал хиппующих детей от преследований властей.

Пусть эта субкультура и не получила массового распространения в советском обществе, интерес к данной философии имел место среди определенного круга людей. Советские хиппи вполне заслуживают того, чтобы память о них была увековечена кинематографом. Вот только тема эта очень сложная. Но в некоторых случаях точное понимание того, о чем снимаешь, важнее и опыта, и регалий.

Г. Сукачев в своем фильме «Дом Солнца» попытался актуализировать проблему данной субкультуры. В нем режиссер показал собственное видение и

понимание мировоззрения хиппи, свое отношение к ним, которое отличается от образа, сложившегося в сознании людей. Сукачев уделил внимание не только внешней стороне, символике, атрибутике, но и попытался раскрыть сложный внутренний, духовный мир своих героев, показать их как самобытных личностей, индивидуальностей. Режиссер не стереотипно подошел к показу хиппи, выявляя различные грани их поведения, делая акценты как на отрицательных моментах (алкоголь, наркомания, уход из семьи), так и обращаясь к поиску положительных сторон (неординарность мышления, любовь к людям, к природе, отказ от вещизма, непринятие любого рода насилия над человеком).

Говорить о достоинствах и недостатках картины Г. Сукачёва «Дом солнца» удобнее всего, сравнивая со «Стилягами» В. Тодоровского. В обоих фильмах противники неформальной молодежи показаны весьма условно и гротескно. Но если у Тодоровского советские граждане предстают как безликая толпа, то Сукачев детально раскрыл образ старшего поколения, наделив их индивидуальными качествами.

Важным сюжетным моментом в обеих картинах было освещение проблемы неприемлемости данных субкультур со стороны власти. У Тодоровского, в отличие от Сукачёва, тактично обойден стороной вопрос, кто же на самом деле преследовал стиляг. А Сукачев расставляет все точки над «і» с безукоризненной точностью, но при этом без малейшей истерики и обвинительного пафоса, что особенно ценно. Главные преследователи хиппи – это люди с приветливыми, но незапоминающимися лицами, одетые в почти одинаковые серые костюмы. Сотрудники КГБ устраивали провокации, направленные против хиппи, избивали парней и девушек, сажали их в тюрьмы и психушки; вместо того чтобы ловить шпионов, выслеживали неформалов, которые выделялись из общей массы.

В обеих лентах сыграли ярчайшие звезды российского кино, такие как С. Гармаш, О. Янковский, М. Ефремов, Н. Высоцкий. Согласие на эпизодические роли говорит об их гражданской позиции и об отношении к минувшей эпохе.

«Дом Солнца» поможет больше узнать о советской эпохе позднего застоя. В фильме образ жизни хиппи того времени воссозданы на экране пусть и не с буквальной точностью, но весьма достоверно, хотя реальность была гораздо страшнее – алкоголь, наркотики, психушки, суициды. Но, посмотрев его, можно более наглядно получить представление о субкультуре хиппи.

ЛИТЕРАТУРА

1. http://www.ruskino.ru/review/360
2. http://ru.wikipedia.org/wiki/Дом_Солнца
3. http://www.kinopoisk.ru/level/1/film/279165/

УДК 339.727.22(476)

К ВОПРОСУ О СИСТЕМЕ ЛЬГОТ И ПРЕФЕРЕНЦИЯ ДЛЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Гольцев М.М. – магистрант
Научный руководитель **– Денисенко М.А.**
УО «Белорусский государственный университет»
г. Минск, Республика Беларусь

Создание благоприятных условий для работы инвесторов является в настоящее время крайне актуальной задачей для каждого государства. В этом плане не является исключением и Республика Беларусь. Необходимо отметить, что национальные правительства должны учитывать, прежде всего, интернациональный характер деятельности иностранного инвестора, и он выберет для инвестиций ту страну или регион, где созданы наилучшие условия для его работы, включающие в себя прозрачность и эффективность инвестиционного законодательства государства-реципиента.

Привлечение иностранных инвестиций в экономику Республики Беларусь является необходимым условием для структурной перестройки и инновационного развития страны, о чем, в частности, говорится в Стратегии привлечении прямых иностранных инвестиций в Республику Беларусь до 2015 г., утвержденной совместным постановлением Совета Министров и Национального банка Республики Беларусь № 51/2 от 18 января 2012 года [1]. В рамках проведенного системного анализа белорусского инвестиционного законодательства установлено, что иностранным инвесторам, наряду с предоставлением национального режима для осуществления инвестиционной деятельности, предоставляется на отдельных территориях и в определенных сферах преференциальный режим, который включает в себя особые режимы налогообложения, установление налоговых, таможенных и иных льгот, при соблюдении ряда условий.

Согласно действующему белорусскому инвестиционному законодательству, основными территориями, на которых установлен льготный режим для иностранных инвесторов, являются: свободные экономические зоны (далее - СЭЗ), парк высоких технологий, малые города (населенные пункты с численностью населения до 50 тыс. человек), сельские населенные пункты. К сферам деятельности, на которых действует преференциальный режим для инвесторов, относятся: производство легковых автомобилей, сфера придорожного сервиса.

Необходимо учитывать тот факт, что предоставление льгот и преференций зависят также от субъектного состава (резиденты/ нерезиденты), срока инвестиционного проекта, определенных видов деятельности (существует перечень видов деятельности, на которые не распространяется преференциальный режим) на каждой территории и в каждой сфере инвестиционной деятельности. Так, в сфере производства легковых автомобилей субъектами могут выступать исключительно юридические лица Республики Беларусь, в то время как на других территориях и сферах субъектами могут быть и индивидуальные предприниматели. На территории СЭЗ льготный режим не распространяется

на деятельность, осуществляемую банками, страховыми организациями, деятельность, связанную с игорным бизнесом, общественным питанием и т.д. Срок предоставления преференциального режима на территории сельских населенных пунктах имеет также временные рамки, он предоставляется инвесторам в период с 1 января 2008 г. по 31 декабря 2012 г. [2].

Таким образом, можно констатировать, что в Республике Беларусь в настоящее время сформированы территории и сферы со специальным правовым режимом, который, тем не менее, отличается по своему правовому статусу в зависимости от условий, видов деятельности и субъектов. Вместе с тем, по нашему мнению, белорусскому законодателю следовало бы ввести критерии дифференциации инвестиционных проектов по размеру вложений, что позволило бы осуществлять точечную финансовую поддержку. Также предлагается установить более четкий порядок закрепления объектов на определенном правовом режиме за иностранными инвесторами и конкретизировать льготы и преференции при вложении в объекты, привлекательные для белорусской экономики.

Положительным эффектом для более рационального использования инвестором льгот и преференций было бы создание определенных программ развития конкретной области или сферы, в рамках которых инвестору бы предоставлялись как льготы, так и определенная финансовая поддержка.

ЛИТЕРАТУРА

1. Навойчик Ю.Ф. Постатейный комментарий к Инвестиционному кодексу Республики Беларусь / Ю.Ф.Навойчик // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ.Беларусь. – Минск, 2012;

2. Ладыгина В.В. Иностранные инвестиции. Правовой аспект. / В.В. Ладыгина // Промышленно- торговое право. – 2009. № 6. – С.14-17.

УДК 811.161.3 (0758)

О НЕКОТОРЫХ БЕЛОРУССКИХ ЕДИНИЦАХ ИЗМЕРЕНИЯ ДЛИНЫ И ПЛОЩАДИ

Гурин В.Н. – студент

Научный руководитель **– Добижи С.П.**

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»

г. Горки, Республика Беларусь

Белорусская система мер длины и площади формировалась в течение многих столетий, поэтому метрические единицы имеют в своем составе лексику, которая возникла и вошла в активное употребление в разные исторические периоды. Меры антропометрического происхождения считаются одними из самых древних, ведь, как известно, первыми мерками человека были части его тела или расстояние между ними. Так, слово *цаля*, по мнению Е. Карского, произошло от верхненемецкого Zol «фаланга пальца» и в XVI в. употреблялось в старобелорусском языке в значении «единица измерения шириной в один палец». В настоящее время слово *цаля* сохранилось только в фразеологических

словосочетаниях типа «не ўпусціць ні на *цалю*», т.е. не упустить своей корысти.

Волока – одна из основных единиц измерения площади – равнялась 30 моргам (21,4 га.) и входила в систему мер Великого княжества Литовского. Слово *волока* образовалось от глагола *волочити*, который имел значение «бороновать», и, по-видимому, обозначало «земельный участок, заборонованный за определенное время». Во времена Сигизмунда Августа, когда всю землю делили на *волоки* и селили на них крестьян, появились производные слова от слова *волоки*: *поволочити* (разделить на волоки), *волочникъ* (землемер), *уволочное* (налог за пользование землей).

Верста как единица измерения расстояния входила в систему мер ВКЛ и имела длину около 1554,6 метра. А. Потебня считал, что слово *верста* образовалось от глагола *вертъ-ти* (*верт-та – верста*) и изначально обозначало «поворот плуга», позже «борозда», от которого и образовалось значение меры.

На лексему *гоны* как единицу измерения длины впервые обратил внимание И. Срезневский в уставной смоленской грамоте 1150 г. Слово *гоны*, употреблявшееся и в других славянских языках, образовалось от глагола *гнати*, т.е. «пахать борозду». Поэтому *гоны* (*гоні*) – это «расстояние от одного поворота лошади до другого во время вспашки». Как свидетельствуют памятники, длина *гоны* в XVI веке была около 80 м. Интересно, что в современном белорусском языке слова *гоні, гона* утратили метрическое значение и обозначают лишь «земельный участок, поле». *Гоні, гона* и *поле, ніва, палетак* – синонимы.

В памятниках старобелорусского письма встречаются заимствованные слова *моргъ, ланъ, миля*, имеющие метрическое значение.

Слово *моргъ* (0,71 га) заимствовано, возможно, через польский язык из немецкого, где Morgen – «утро», а также «земельный участок, обработанный за утро», т.е. от восхода солнца до завтрака. А.Н. Булыко приводит целую группу слов, образованных от слова *моргъ* и обозначающих раздел земли: *моркгованый, моргованье, выморкговати, зморкговати, зморкгованье, поморкгованый, моркговщина,* а также *моркговое* – плата за пользование землей.

В фольклорных текстах очень часто употребляется слово *миля*. Так, оно входит в состав поговорок: «Старцу *міля* не круг», «За адным абедам сем *міль* едам». Слово *миля*, по мнению Е. Карского, пришло в старобелорусский язык из немецкого через польский язык. Происходит же оно из латинского языка, где *mille passus* – «тысяча шагов». *Миля* входила в систему мер ВКЛ и равнялась пяти верстам.

Таким образом, основным способом образования слов с метрическим значением длины и площади является семантический. Следует отметить, что некоторые слова, получившие метрическое значение еще в общеславянский или старобелорусский период, сохраняют его в современном белорусском языке.

ЛИТЕРАТУРА

1. Булыка, А.М. Даўнія запазычанні беларускай мовы / А.М. Булыка. – Мінск, 1972.
2. Карскі, Я.Ф. Беларусы / Я.Ф. Карскі; укл. і каментар С. Гараніна, Л.Ляўшук; гал. рэд. К. Цвірка – Мінск: Беларускі кнігазбор, 2001.

3. Этымалагічны слоўнік беларускай мовы / Акад. навук БССР. Ін-т мовазнаўства; пад. рэд. В.У. Мартынава. – Мінск, 1978.

УДК 340.15 (1-87)

ОРГАНИЗАЦИЯ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ В ГОРОДАХ С ХЕЛМСКИМ ПРАВОМ

Забашта А.С. – студент
Научный руководитель **– Чернецкая С.К.**
ЧУО «БИП – Институт правоведения» Гродненский филиал
г. Гродно, Республика Беларусь

Хелмское (кульмское) право является одной из разновидностей систем городского права. Правовой основой для его создания стала Кульмская грамота 1233 г., данная городам Хелмно и Торунь. Важную роль в деятельности органов местного самоуправления в Торуни сыграла городская рада, которая одновременно была высшим апелляционным судом для городов Пруссии с хелмским правом.

В компетенцию городской рады входили административно-полицейские и судебные полномочия: выборы городских чиновников (солтыса, бургомистра и др.), издание городских статутов, регулировавших различные сферы городской жизни.

Выборы радников в Торуни происходили ежегодно 22 февраля. В состав рады входило 8 человек, а с начала XIV века – 12. Одну треть из них составляли вновь избранные радники, вторую треть – радники, уже год отработавшие, и последнюю треть – те, кто уже несколько лет занимал эту должность (сеньоры). Именно из них выбирали старейшин, обязанных консультировать новый состав рады [1, с. 44].

Радниками могли быть те, кто имел местное гражданство, постоянно проживал в городе, был законопослушен и владел недвижимым имуществом. Радник под страхом уголовной ответственности обязался хранить привилеи, тайны и секреты городской политики [2, с. 239].

Городская рада обладала судебными полномочиями, рассматривая наиболее простые гражданские и административные дела. Постепенно к юрисдикции городской рады стали относиться важнейшие гражданские и уголовные дела. По вилькеру 1480 г. городская рада проводила судебные заседания каждую среду в городской ратуше.

Специальным судебным органом в городе была лава, в состав которой входило первое время 7 лавников, потом 12. Вначале лавников выбирали сами лавники, а позже – городская рада. Во главе лавы стоял солтыс – судья. Особой компетенцией обладал старший лавник: он хранил ключи от комнат, где заседала лава, и от шкафа, в котором хранились городские книги и привилеи. Он занимался подготовкой заседаний лавного суда, давал разрешение на выезд лавников за границы города.

В состав лавного суда входил возный, отвечавший за явку солтыса и лавников на судебное заседание, оповещавший участников процесса о дате рас-

смотрения дел, обеспечивавший секретность судебного заседания. Вместе с возным в судебных заседаниях принимали участие защитники («прокуратор» и «адвокатус»). Судебный защитник (прокуратор) привлекался для участия в судебном заседании по решению суда или по просьбе одной из сторон [3, с. 453-454].

К вспомогательным судебным служащим города Торунь относился палач, исполнявший судебные решения и осуществлявший пытки, как во время досудебного рассмотрения дела, так и во время судебного заседания. Палач исполнял смертные приговоры. Он же обеспечивал принудительную явку сторон в суд.

В хелмском праве не существовало единого городского суда. Здесь действовал целый ряд судов с различной компетенцией: бургграбский, нужный, гостиный и уголовный суды [1, с. 45]. Бургграбский, или обычный, суд заседал каждые 14 дней. В его состав входили солтыс и не менее 6 лавников, в исключительных случаях – 2 лавника. Он рассматривал большинство гражданских и уголовных дел.

Когда требовалось немедленное рассмотрение дела, проводились чрезвычайные суды: нужный, гостиный и уголовный. Нужный суд занимался преступниками, задержанными на месте преступления. Если стороной процесса были иногородние жители, их дела рассматривал гостиный суд (кроме вопросов, связанных с недвижимостью). В компетенцию уголовного суда входили уголовные дела мещан. Решения данных судов можно было обжаловать в городской раде города Торунь. С 1346 г. создаётся и действует лавный суд для предмещан.

Развитие судебной системы городов с хелмским правом имело тенденцию к разграничению полномочий и отделению уголовного судопроизводства от гражданского, а также к увеличению сферы компетенции самих судов.

ЛИТЕРАТУРА

1. Дмитришин, Ю. Організація судової системи на основі хелмінського (кульменського) права / Ю. Дмитришин // Держава і право: de lege praterita, instante, future. Тези міжнародної науково-практичної конференції. 27 – 28 листопада 2009 року. – Миколаїв, 2009. – С. 44-45.

2. Забашта, А. Об особенностях организации самоуправления по хелмскому праву в г. Торунь / А. Забашта // Содружество наук. Барарновичи-2011: материалы VII междунар. науч.-практ. конф. молодых исследователей, 12-20 мая 2011г. – Барановичи: РИО БарГУ, 2011. – Ч.1. – С. 238-239.

3. Дмитришин, Ю. Організація міського самоврядування в місті Торунь на основі хелмінського права / Ю. Дмитришин // Актуальні проблеми держави і права. Збірник наукових праць. Випуск 52. – Одеса: юридична література, 2010. – С. 451-456.

УДК 340.15 (476)

ХЕЛМСКОЕ ПРАВО В Г. КЛЯЩЕЛИ

Забашта А.С. – студент
Научный руководитель **– Чернецкая С.К.**
ЧУО «БИП – Институт правоведения» Гродненский филиал»
г. Гродно, Республика Беларусь

Хелмское право стало нормативной базой Тевтонского Ордена для колонизации и закладки новых городов на территории Пруссии. Однако в ходе своего развития и распространения оно вышло за пределы указанной местности. Примером могут служить города на белорусских землях: Наров, получивший привилей на хелмское право в 1514 г., Клящели, получившие привилей 22 марта 1523 г. На хелмском праве было основано несколько частнособственнических местечек: Новое Место пана Литовора Храптовича и Ванеев пана Радзивилла в 1510 г. [1, с. 347]. Исторически сложилось так, что именно этот привилей Клящелям на хелмское право является единственным доступным для изучения.

Выдал документ Сигизмунд – «Божьею милостью король Польскій, великій князь Литовскій, Рускій, Прускій и иныхъ» [1, с. 153]. Основной причиной наделения Клящелей правом на самоуправление стала попытка местных властей превратить жителей города из свободных в крепостных, о чём прямо говорится в преамбуле данного документа. Целью дарования привилея на хелмское право было привлечение новых поселенцев в данный город.

В привелее чётко определены налоги в пользу властей с каждого вида деятельности жителей города. Налог на землю исчисляется по полкопейки грошей литовской монетой и по бочке овса «тресеного» за один волок земли. Данный налог назывался чинш. Те, кто варит мёд и пиво, платит специальный налог (копчизну) по полкопейки грошей литовской монетой. А от торговли вином – 1/5 гроша в пользу короля и 1/10 гроша в пользу войта. Владельцам корчмы предписывается приносить пользу для короля – по 10 грошей от «шинкования» вином. Особо подчёркивается, что иных налогов и податей корчмари платить не должны [2, с. 153].

Для лиц, занимающихся различными видами торговли, устанавливается налог в размере одного гроша в год. Мясники же должны отдать по одной лопатке с каждого забоя и каждого торга для королевского двора. Данный налог является характерным признаком хелмского права. Изначально натуральный налог в виде правой лопатки убитого животного устанавливался в Кульмской грамоте, где указывалось доставлять её ко двору наместника Тевтонского Ордена.

Вторая половина документа посвящена вновь прибывшим поселенцам, которые подразделяются на две категории: прибывшие «на сыромъ корени», т.е. заселяющие необжитые территории, и «на проробкахъ», т.е. занимающие пустующие дома или подготовленные земельные участки. От того, к какой категории принадлежал переселенец, зависели налоговые льготы. Первых освобождали на десять лет от уплаты чинша, сохраняя налоги от иной деятель-

ности. Вторых освобождали от чинша всего на два года, также сохраняя другие налоги.

После выдачи привилея королевский двор утрачивает право осуществлять суд и управление над данным городом. Эти права переходят к войту, бурмистрам и радцам. Правила суда и судопроизводства устанавливаются согласно хелмскому праву. В городе должно быть два бурмистра. Один – «дворный», назначается королевским двором из числа мещан Клящелей, второй – «мѣстскій», которого выбирают горожане из своего числа или из числа жителей других мест с хелмским правом. Оба бурмистра должны переизбираться каждый год. Каждый имел свои обязанности. У первого бурмистра основной обязанностью являлся надзор за вином, собираемым в виде налога и отправляемым к королевскому двору. По мнению автора, данный чиновник отвечал за сохранность и доставку всех натуральных и денежных налогов ко двору. Компетенция второго бурмистра и радцев документом не установлена [2, с. 154].

В 1523 г. воевода виленский, канцлер и староста Бельский и Мозырьский Ольбрихт Мартинович Гаштольд назначил войтом Клящелей Станислава. В документе о назначении на должность войта содержится больше информации по доходам войта. Он получает 1/3 от судебных штрафов, мельницу на реке Нурцы, «корчму вольную в его дому пивную и медовую»[3, с. 112].

Привилей не содержит сведений о других органах местной власти. По мнению автора, они формировались и функционировали в большей степени на основе обычного права, чем хелмского.

ЛИТЕРАТУРА

1. Дружчыц, В. Войты і іх улада ў беларускіх гаспадарскіх местах з магдэбургскім правам / В. Дружчыц // ARCHE пачатак. – 2009. – № 7. – С. 338 – 387.
2. Жалованная грамота жителям королевской Клещелязской отчины, на Хелмское право, с освобождением новых поселенцев от взноса податей на десять лет, 22 марта 1523 г. // Акты, относящиеся к истории Западной России. Т.2. – СПб., 1847. – С. 153–154.
3. Мисаревич, Н.В. Хелмское право как разновидность городского права / Н.В. Мисаревич // Актуальные проблемы развития современного белорусского государства и права: материалы Респ. науч.-практ. конф. (Гродно,16 – 17 апр. 2010 г.). – Гродно: ГрГУ, 2010. – С. 111-113.

УДК 631.145:339.52(470+571)

ВСТУПЛЕНИЕ В ВТО: ВОЗМОЖНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДЛЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Иволга И.Г. – студент
ФГБОУ ВПО «Ставропольский государственный аграрный университет»

Всемирная торговая организация (ВТО) в настоящее время является ведущей международной организацией по регулированию вопросов либерализации международной торговли и регулирования торгово-политических отношений между странами мира. Целями ВТО являются либерализация международной торговли; установление общих принципов международной торговли; обес-

печение справедливости и предсказуемости международной торговли; способствование экономическому росту и повышению благосостояния населения.

Вступление РФ в ВТО процесс не только необходимый, но и неизбежный с точки зрения последних тенденций глобализации. В октябре 2011 г. длительный переговорный процесс по вступлению России в ВТО был завершен, и присоединение нашей страны к ВТО одобрено. В середине 2012 г. после ратификации пакета документов наша страна станет полноправным участником ВТО. Результатом данного вступления могут стать как множество положительных моментов, так и обострение проблем отечественного АПК.

В настоящей статье рассмотрены актуальные проблемы в сфере сельского хозяйства и возможные меры поддержки отечественного сельского хозяйства в условиях торгово-экономической интеграции.

Для плодотворного и удачного участия РФ во Всемирной торговой организации необходимо обратить внимание на некоторые страны-участники и перенимать их опыт. Основная проблема для нашей страны – это неконкурентоспособность сельского хозяйства, необходимо защитить внутренний рынок и поддерживать российского фермера. Зарубежный опыт показывает эффективность поддержки сельского хозяйства.

Данные совокупной поддержки сельского хозяйства стран ВТО, 2000 г.

Страны-члены ВТО	«Желтая корзина»		«Голубая корзина»		«Зеленая корзина»,		Совокупная поддержка	
	$ млн.	%	$ млн.	%	$ млн.	%	$ млн.	%
ЕС	39758	58,22	20239	92,08	19895	19,13	80570	39,39
США	16803	24,60	0	0,00	50057	48,13	74200	36,27
Другие страны-члены ВТО, представившие нотификации	11733	17,18	1740	7,92	34061	32,75	49797	24,34
Итого	68294	100,00	21979	100,00	104013	100,00	204567	100,00

В США значительная часть финансовых средств выделяется по линии «зеленой корзины».

Каждый год американские фермеры получают от государства так называемые прямые выплаты. Размер выплат зависит от площади земли, с которой в предыдущие периоды был получен урожай зерновых. Выплаты не зависят от текущего урожая и поэтому относятся к “зеленой корзине”. При этом выплачивается не более $40.000 на человека. Хозяйства с выручкой более $750.000 в программе не участвуют. Общая сумма выплат составляет примерно $5 млрд. ежегодно. Сумма выплаты рассчитывается как произведение площади, на которой выращивались зерновые, коэффициента 0,85, урожайности и фиксированного платежа на единицу продукции. По данным американских исследований, впечатляющий прирост экономики сельского хозяйства США за последние десятилетия на 50% был обеспечен за счет государственного финансирования сельскохозяйственной науки.

В ЕС большая часть «зеленой корзины» приходится на программы инвестиционного характера, охраны окружающей среды и услуги общего характера. ЕС также наиболее активно предоставляет поддержку в рамках «голубой корзины» на программы погектарных компенсационных платежей фермерам и производителям масличных и зерновых культур, на поголовье скота.

Для применения такого рода мер в России целесообразно изучить и опыт соседей стран членов СНГ.

Украина, Кыргызстан, Грузия получили большой удар по сельскому хозяйству. В основном из-за необдуманности условий вступления в ВТО сельское хозяйство этих стран не выдерживает конкуренции не только на внешнем, но и на внутреннем рынке. Но на территории СНГ успешным можно назвать опыт участия в ВТО одного из наиболее крупных торговых партнеров России – Казахстана. По данным Всемирного банка, второе место по эффективности в Казахстане, после добычи нефти, занимают инвестиции в аграрный сектор. Казахстан начал программу реформ сельского хозяйства, когда начал обсуждаться процесс вступления в ВТО. Больший интерес с точки зрения рассмотрения опыта участия в ВТО для РФ представляет ситуация членства Украины, так как АПК стран имеют схожее строение.

Основные проблемы – поддержка отечественного производителя. Либерализация условий торговли способствовала тому, что продовольственный рынок Украины начал активно заполняться импортом. С момента вступления в ВТО рост импорта продовольственной продукции составил около 11%. Увеличение импорта происходило в основном за счет импортных поставок мяса, доля которого составила 43% в структуре прироста. Объемы поставок мяса выросли примерно в 6,5 раз. Наблюдается также увеличение импорта зерна, сахара, являющихся традиционными товарами Украины. В 2005-2010 гг. импорт овощей и фруктов в Украину резко вырос. По сравнению с 2005 г. этот показатель увеличился в 4,2 раза. При этом в физическом выражении импорт продукции плодоовощеводства вырос на 77%. Особого внимания заслуживает рост импорта тех продуктов, которые традиционно производятся в Украине.

Возникает вопрос, как защитить наше сельское хозяйство? Поддерживать в таком объеме, как США мы не можем из-за нехватки финансирования. При этом видим проблемы стран-соседей. В условиях ограниченности желтой корзины и невозможности тарифного регулирования при вступлении в ВТО перспективным может стать применение мер зеленой корзины, а также санитарных и фитосанитарных мер для защиты внутреннего рынка от импорта сельскохозяйственной продукции из стран − членов Всемирной торговой организации.

«Зеленая корзина» – субсидии, не дающие основание для разбирательства, т.е. фактически разрешенные субсидии. Эти меры должны отвечать следующим фундаментальным требованиям: не оказывать искажающего влияния на внешнюю торговлю, осуществляться за счет финансируемых из государственного бюджета правительственных программ, не предусматривать перераспределение средств потребителей, не предусматривать поддержание цен производителей. К таким субсидиям относятся:

- финансирование научно-исследовательских работ и внедрение результатов;
- борьба с вредителями сельского хозяйства;
- подготовка кадров;
- услуги по продвижению товаров на рынках;
- услуги по общедоступному инфраструктурному обеспечению (электроснабжение, дороги, водоснабжение, дренажные системы) при условии, что в расходы по услугам не включается субсидирование инфраструктуры внутри фермерских хозяйств;
- средства, направляемые на охрану окружающей среды;
- выделение средств для улучшения плодородия почв, для ветеринарных работ;
- финансовое участие правительства в программах страхования и обеспечения доходов;
- помощь при стихийных бедствиях;
- дотации регионам, находящимся в неблагоприятных условиях, программы региональной помощи.

Государству РФ необходимо скорее реагировать на крики о помощи с.-х., чтобы успеть защитить их и сохранить на наших столах отечественные продукты.

ЛИТЕРАТУРА

1. Абдимолдаева Н. Поддержка сельского хозяйства в странах-членах ВТО и интеграция аграрных рынков стран Таможенного союза в мировую экономическую систему // Евразийская экономическая интеграция. – 2010. – №2 (7). – С. 61–72.
2. Дальнов А. Легитимная поддержка сельского хозяйства России в рамках системы ВТО // Мясной ряд. – 2011. – № 1. – С. 20–21.
3. Ерохин В. Л. Вступление России в ВТО: новые вызовы для сельского хозяйства // Российское предпринимательство. – 2010. – №12 (1). – С. 11–16.
4. Ерохин В. Л., Иволга А. Г. Вступление России в ВТО: обзор принятых обязательств // Управление экономическими системами: электронный научный журнал. – 2011. – № 12 (36). – URL: http://uecs.ru (дата обращения: 22.12.2011).
5. Шевнина А. ВТО ли еще будет // Российская газета. Экономика Северо-Запада. – 2012. – № 5675(2).

УДК 314 (476)

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ДЕМОГРАФИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Каландарова С.А., Горенко Т.В. – студенты
Научный руководитель **– Банцевич П.К.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Важнейшей составляющей концепцией человеческого развития страны является ее демографическое развитие. Именно поэтому показатель продолжительности жизни учитывается в качестве одного из трех главных параметров

при расчете индекса человеческого потенциала (ИРЧП). По величине этого индекса Беларусь занимала 68 место среди 174 стран мира, а по продолжительности жизни 105 место.

Республика давно сталкивается с проблемами в демографической сфере, на которые нужно найти ответ в ближайшее десятилетие: естественная убыль населения, большая доля убыли в трудоспособном возрасте, старение населения, падение числа потенциальных матерей, трансформация брачно-семейных отношений.

Сегодняшние демографические проблемы Республики Беларусь имеют собственную специфику, которая разделяет их на две большие группы.

К первой группе относятся проблемы общие для Беларуси и большинства западных стран. Низкая рождаемость, непрочность брака, рост числа неофициальных браков, внебрачных рождений, высокая смертность от «болезней цивилизации». Все эти проблемы в РБ, Западной Европе и США, объединяет одна общая черта. Несмотря на неоднократные попытки найти их решение, многие вопросы пока остаются без ответа.

Ко второй группе белорусских проблем относятся те, с которыми западным странам удалось справиться полностью или хотя бы частично. Это высокая смертность от устранимых причин смерти, все еще значительной инфекционной заболеваемостью, низким уровнем репродуктивного здоровья, большим числом абортов.

Начиная с 1993 г., РБ живет в условиях естественной убыли населения. За 10 лет (2001-2010 гг.) в стране умерло 1387,3 тыс. человек, а родилось только 959,6 тыс.; естественная убыль за эти годы составила 427,7 тыс. человек, что в 1,8 раза больше, чем за 1990-2000 гг. Тенденция к уменьшению численности населения в разной степени проявилась в областях республики. В наибольшей степени население сократилось в Витебской (на 9,7%) и Гродненской (на 9,3%), в меньшей степени – Могилевской (7,4%) и Гомельской (6,3%) областях.

По данным международных организаций, депопуляция в настоящее время наблюдается во многих странах Европы. Особенно велики ее масштабы в России, Украине, Латвии, Болгарии, Эстонии, в меньшей степени – в Литве, Венгрии, Чехии, Румынии, Швеции. Согласно демографическим прогнозам ООН, через несколько десятилетий депопуляция будет характерна для всех европейских государств, кроме Албании и Турции.

В РБ утверждена Национальна программа демографической безопасности РБ на 2007-2010 гг., цель которой создание условий для предотвращения дальнейшего ухудшения демографической ситуации и формирование предпосылок улучшения демовоспроизводственных процессов в РБ.

Достижение этой цели обеспечивается путем решения следующих приоритетных задач:

- стимулирование рождаемости и укрепление семьи;
- снижение преждевременной, особенно предотвратимой, смертности населения;
- увеличение ожидаемой продолжительности жизни;
- оптимизация миграционных перемещений.

С учетом сложившейся демографической ситуации и прогнозируемых демографических тенденций необходимо в рамках Национальной программы демографической безопасности на 2011-2015 гг. продолжить реализацию мер, направленных, прежде всего, на стимулирование рождаемости и поддержку семьи, укрепление здоровья и увеличение продолжительности жизни населения, снижение смертности.

ЛИТЕРАТУРА

1. Ротман Д.Г. Современное социологическое исследование. // Социология. – 2010
2. О демографических проблемах РБ [электронный ресурс].-2010
3. РБ. Официальная национальная статистика [электронный ресурс].-2010

УДК 94 (476)

ОТРАЖЕНИЕ ИСТОРИИ БЕЛАРУСИ 1-Й ПОЛОВИНЫ XX ВЕКА В СУДЬБЕ БЕЛОРУССКОГО КРЕСТЬЯНИНА ЗАХАРА ТРОСКО

Качкарик В.В. – студентка
Научный руководитель – **Рыбак Н.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Интерес к истории предков имеет духовный характер, он коренится в сущности человека, жизнь которого очень короткая, но чей разум желает охватить необъятное время, заглянуть в будущее и проникнуть в прошлое. Незнание своих предков приравнивается к отсутствию образования. «Родители», «Родина» – однокоренные слова. Любовь к Родине имеет предпосылкой знание прошлого своего рода – его достижений и поражений, приобретений и потерь. Фамильная честь, традиции, интерес к своему роду – всё это ветви одного большого дерева, имя которому – любовь к Родине. Заглядывая в будущее, мы не можем забывать о прошлом, потому что корни нашей сегодняшней жизни проросли из нашей истории.

Судьба моего прадедушки Троско Захара Марковича является типичной для миллионов крестьян, живших на территории Беларуси в XX веке. Влияние исторических событий, происходивших на территории Беларуси в первой половине XX века, можно выявить, изучив судьбу простого белорусского крестьянина и сделать вывод, как жила белорусская деревня.

Троско Захар Маркович (1913 – 30 марта 1986 г.) родился в деревне Кайшовка Новогрудского уезда Гродненской губернии. Его родителями были Троско Марко Клементьевич (1888-1928 гг.) и Троско (Водчиц) Анна Павловна (1890-1978 гг.). Мой прадед Захар Маркович родился накануне 1-й мировой войны. С самого начала войны маленькая Беларусь оказалась в эпицентре военных действий. В Барановичах размещалась Ставка Верховного Главнокомандующего Русской Армии. Десять раз император Николай II приезжал в Ставку. С 1-й мировой войны по сегодняшний день сохранились доты в окрестностях деревень Любаничи, Сервеч недалеко от деревни Кайшовка Кореличского района. Чтобы мирное население не пострадало во время военных

действий, людей эвакуировали вглубь России. В эвакуации был и мой прадед Захар в малолетнем возрасте с отцом и матерью, тётями и дядями и их семьями. Сестра Анны Павловны, тётя прадеда, Барбара, так и осталась жить в Тамбове. После возращения из эвакуации семья стала восстанавливать запущенное хозяйство. Земля, заросшая пустозельем, требовала ухода. Расплодились хищники на бесхозных, опустошённых белорусских землях. Волки стали угрозой. Марко Клементьевич (мой прапрадедушка) прожил недолгую жизнь, умер в возрасте 40 лет. Однако за столь короткую жизнь привил своим детям Захару и Надежде любовь к земле и большое трудолюбие. Он воспитал в характере и поведении своих детей такие качества, как спокойный, выдержанный нрав, доброжелательность, добрые отношения к соседям, с другой стороны – чувство личного достоинства, готовность с самоотверженностью охранять родные места, свою семью и детей. Когда был жив отец, Захар Маркович посещал польскую школу. С 1921 г. по Рижскому мирному договору часть территории Западной Беларуси входила в состав Польши. Захар хоть и ходил в школу совсем недолго, но стихи, выученные на польском языке, рассказывал своей внучке Наташе (моей маме) спустя многие десятилетия. После смерти отца Захару Марковичу Троско пришлось оставить школу и помогать матери по хозяйству, ведь в семье была ещё младшая сестрёнка Надя. Захар с детства впитал чувство ответственности за семью, за её достаток.

В 1944 г. Захара Марковича Троско в возрасте 31 г. мобилизовали в ряды Советской Армии и отправили на фронт. Однако по необъявленному правилу военного времени те, кто находился на оккупированной немцами территории, были под постоянным подозрением (так называемые «ненадёжные»). Именно из новобранцев 1944 года формировались роты, которые потом использовались как «живой щит» во время наступлений. Остаться в живых, побывав в такой роте, было большой удачей. Захар Маркович в бою на территории Прибалтики под Ригой был тяжело ранен осколками разорвавшейся вблизи мины. Пулемётчика Зыдара, земляка Захара, разнесло на куски. А прадеда, так как он был заряжающим, спас ящик с пулемётными лентами, висевший у него за спиной. Осколки попали в спину. Захар Троско девять месяцев находился на лечении в госпитале города Ярославля. После тяжёлого ранения его комиссовали, и он вернулся в родную Кайшовку. Трудно было после войны: голод, разруха. Однако населённые пункты отстраивались и возрождались. Всё население республики работало с утра до ночи. Верили в хорошее будущее. Сегодня может показаться, что такие условия жизни и труда невыносимы. А в послевоенные годы – это была норма. Крестьяне работали в колхозе за трудодни. В том числе существовали обязательные отработки без оплаты на «шароварке» (работы по расчистке дорог) 8 дней, на лесозаготовке 24 дня, если имелся конь – 12 дней. В конце года трудодни оплачивались в зависимости от доходов колхоза, а если их не было, плата производилась зерном. Работать должны были все. Тунеядство наказывалось и вводилось в ранг преступления. Дети тоже усердно трудились. Сын Захара, мой дедушка Николай, с семи лет и до седьмого класса пас коров. За это ему из каждого двора давали 2 пуда зерна. В 1956 году из-за нехватки корма начался падёж скота. Разбирали кровли сараев из соломы, дабы

покормить скот. Тяжёлый быт и беднота не ожесточали людей, а наоборот сплачивали.

Захар Маркович очень любил родную природу. Часто ходил за грибами (лес в Кайшовке рядом). Ездил на велосипеде в поисках травянистых полянок, чтобы затем использовать их в качестве сенокоса. Он считал, что сено с примесью лесных трав и цветов очень вкусное для коровы, козы, кроликов. Большим увлечением прадеда Захара было садоводство. Первые яблони он посадил ещё в 11-летнем возрасте. Всегда с сожалением вспоминал, что в послевоенное время плодово-ягодные насаждения облагались налогом, и чтобы оплата была меньше, приходилось вырубать яблони. Но всё белорусский крестьянин выдержал, преодолел. Всю свою послевоенную жизнь Захар Троско проработал в полеводческой бригаде колхоза «Заря» Кореличского района Гродненской области.

Я полна гордости за своих предков. Это настоящие коренные белорусы с такими чертами белорусского национального характера, как стойкость, стремление к свободе, к знаниям, к героическому подвигу и мирному труду.

ЛИТЕРАТУРА

1. Беларускаяэнцыклапедыя: у 18т., т.13- Мінск.-БелЭН, 2001, 576 с.
2. Энцыклапедыя гісторыі Беларусі : у 6т., т.3 – Мінск – БелЭн, 1996. – 527с. – С.125
3. Юрэвіч,І. Слова жывое, роднае, гаваркое…/ І.Юрэвіч,- Мінск : Юнацтва, 1992, 271с.

УДК 001(476) + 001(470+571)

СОЮЗНОЕ ГОСУДАРСТВО БЕЛАРУСИ И РОССИИ И ФОРМИРОВАНИЕ ПОСТСОВЕТСКОГО ИНТЕГРАЦИОННОГО ПРОСТРАНСТВА

Качкарик В.И. – студентка
Научный руководитель **– Назаренко Л.Е.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Восточный вектор белорусской внешней политики был и остается приоритетным. Жизнь доказала, что только «играя в команде» можно выдержать в XXI веке обостряющуюся глобальную конкуренцию.

2 апреля 1997 г. Республика Беларусь и Российская Федерация подписали Договор о Союзе Беларуси и России. Любая политическая и экономическая интеграция - кропотливый, пошаговый процесс. Первый шаг связан с формированием зон свободной торговли и расширением торгово-экономических связей, созданием таможенного союза. Второй − с формированием Евроазиатского экономического союза. Затем созданием зоны свободной торговли (ЗСТ). Следующим шагом будет создание общего рынка рабочей силы, капиталов, технологий СНГ. В конечном итоге интеграционное пространство будет охватывать всю территорию СНГ, что предполагает возможную организацию валютного союза, а значит прочный политический союз всех стран СНГ. Союзное государство показало свою эффективность в условиях мирового финансово-

экономического кризиса. Это проявилось в результатах сотрудничества в самых разных сферах.

Во-первых, политическая сфера. Создано общее оборонное пространство. Координируются усилия по вопросам военного строительства и безопасности, проводится совместная оборонная политика, совершенствуются национальные вооружённые силы, ведется борьба с терроризмом и преступностью. На территории Беларуси находится ряд российских военных объектов, в частности радиолокационная станция (РЛС) типа «Волга», которая обеспечивает обнаружение баллистических ракет, слежение за космическими объектами и контроль над районами патрулирования подводных лодок стран НАТО в Северной Атлантике и Норвежском море. Беларусь могла бы получать за аренду этих объектов до 19 млн. долл. Но Минск считает это своим вкладом в систему безопасности Союзного государства.

Важнейшая составляющая СГ − экономическая. Удельный вес Республики Беларусь в общем объеме товарооборота России вырос и занимает сейчас пятое место среди основных торговых партнеров Российской Федерации и первое − во внешнеторговом обороте России со странами СНГ. Получила развитие региональная кооперация. Начало действовать единое таможенное пространство Беларуси. России, Казахстана, что создаёт благоприятные условия для развития научно-технического и производственного потенциала экономики. Очень важными являются союзные проекты в таможенной сфере. В рамках «Программы первоочередного развития таможенной инфраструктуры пограничных пунктов таможенного оформления на территории Республики Беларусь» (2002-2007гг.) были реконструированы 8 международных автодорожных пунктов пропуска, оснащенных самыми прогрессивными информационными технологиями, отвечающими современным международным стандартам.

В целом, ежегодно 90% средств бюджета Союзного государства направляется на финансирование свыше 40 крупных совместных программ. Наиболее крупные из них.

1. Программа развития дизельного автомобилестроения: освоено производство и созданы мощности по выпуску современных дизельных двигателей и большегрузных автомобилей, соответствующих требованиям ЕВРО-2 и ЕВРО-3. Новый проект предусматривает создание моторов и грузовых автомобилей уровня Евро-5 и подготовку производства Евро-6.

2. В ходе выполнения программы «БелРосТрансген» российскими и белорусскими учеными получено козье молоко с лактоферрином человека – бактерицидным железосвязывающим белком, обладающим противораковым, антибактериальным и антиаллергенным свойствами.

3. Наиболее перспективными являются союзные программы в сфере высоких технологий: создание космических средств и технологий, суперкомпьютеров семейства «СКИФ», «Космос-НТ».

Однако есть ряд объективных факторов, препятствующих интеграционным процессам: неравноценность субъектов Союза, разный объём ВВП, разная территория и количество населения. Кроме того, Беларусь не пошла по пути реставрации капитализма. Еще одна проблема кроется в форме государственного управления. Объединять две президентские власти очень непросто. Тре-

тья − в неготовности к объединению политических элит. Нельзя также сбрасывать со счетов и противодействие Запада.

Взвесив все «за» и «против» в процессе строительства Союзного государства, видно, что положительных моментов здесь гораздо больше, нежели отрицательных, и они более весомы, значимы с точки зрения исторической перспективы.

УДК 378.091.64−028.7

РАЗРАБОТКА И АПРОБАЦИЯ ЭЛЕКТРОННОГО УЧЕБНОГО ПОСОБИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПРОГРАММЫ «MINDMANAGER 8» КАК УСЛОВИЕ ПОВЫШЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ УЧАЩЕГОСЯ

Ковзан А.В. – учащийся

Научный руководитель **– Авсюкевич Н.К.**

УССО «Ошмянский государственный аграрно-экономический колледж»

Электронным средством обучения является электронное издание, содержащее систематизированный материал по соответствующей научно-практической области знаний, обеспечивающее творческое и активное овладение учащимися знаниями, умениями и навыками в этой области.

Наличие учебного пособия дает возможность учащимся самостоятельно и с минимальными затратами времени освоить конкретную тему.

Образовательное электронное издание должно отличаться высоким уровнем исполнения и художественного оформления, полнотой информации, качеством методического инструментария, качеством технического исполнения, наглядностью, логичностью и последовательностью изложения. Благодаря специфике своего определения, электронное средство обучения существенно повышает качество визуальной и аудиоинформации, она становится ярче, красочнее, динамичнее.

Актуальность данной работы заключается в том, что использование средств информационных технологий в системе подготовки учащихся приводит к обогащению учебной деятельности следующими значимыми возможностями:

совершенствования методов и технологий отбора и формирования содержания образования;

внесения изменений в обучение большинству традиционных дисциплин, напрямую не связанных с информатикой;

повышения эффективности обучения за счет повышения уровня его индивидуализации и дифференциации, использования дополнительных мотивационных рычагов;

организации новых форм взаимодействия в процессе обучения и изменения содержания и характера деятельности обучающего и обучаемого.

Психолог Тони Бьюзен предложил методику визуального представления процесса мышления и структурирования информации - интеллект-карты(mind

maps, карты ума, ментальные карты), позволяющая перевести процессы мышления на качественно новый уровень.

Одним из признанных лидеров в области создания компьютерных интеллект-карт является программа MindManager, разрабатываемая компанией Mindjet. Данную программу мы использовали для создания электронного средства обучения по теме «Инвентаризация имущества предприятия» по дисциплине «Бухгалтерский учет».

Интеллект-карта является формой графического выражения такого способа мышления. Интеллект-карта − это диаграмма, на которой изображены центральный объект (слово, рисунок) и другие объекты**,** связанные с ним ассоциативными связями. Каждое слово, каждый рисунок на интеллект-карте становятся центром очередной ассоциации, а весь процесс построения карты представляет собой потенциально бесконечную цепь ответвляющихся ассоциаций, исходящих из общего центра или сходящихся к нему. Такая иерархичность первичных, вторичных и т. д. идей позволяет мыслить естественным, структурированным образом и обеспечивает гармоничную структуру мысли.

На практике интеллект-карты являются весьма удобным инструментом для решения таких задач, как принятие решений, конспектирование собственных и чужих идей, изучение нового материала, творческое мышление, мозговой штурм, совершенствование памяти и работы воображения, организация групповой работы по принципу коллективного разума, самоанализ, решение проблемных ситуаций, изучение больших объемов информации, краткосрочное и долгосрочное планирование и многих других**.**

Грамотно составленная интеллект-карта дает целостное восприятие материала, позволяет отделить главное от второстепенного, стимулирует творческое и ассоциативное мышление.

Целью создания программного продукта была реализация более удобного процесса обучения учащихся по выше указанной теме.

Создания подобных программных продуктов – это ещё один этап к созданию более увлекательной базы обучения учащихся, что способствует улучшению усвоения информации и повышению качества знаний учащихся. Программный продукт MindManager оставляет очень приятное впечатление. Работать с интеллект-картами в нем легко и удобно, набор необходимых для работы инструментов более чем достаточен, интерфейс стильный и в использовании удобен. Возможность организации одновременной коллективной работы над интеллект-картой является просто неоценимым преимуществом программы.

ЛИТЕРАТУРА

1. Вымятин В.М. Информационно-технологическое обеспечение ДО//Открытое и дистанционное образование. 2000. № 1. - с. 18-28.
2. Демкин В.П., Вымятин В.М. Принципы и технологии создания электронных учебников. Томск, 2002. 64с.
3. http://www.softkey.info/reviews/review5851.php

УДК 316.811 (476)

ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ СЕМЬИ В КОНТЕКСТЕ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ РБ

Козловская В.П., Лис Н.В. – студенты
Научный руководитель **– Банцевич П.К.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

До настоящего времени семья является наиболее устойчивым социальным образованием и имеет глубокие исторические корни. Меняются формы семьи, ее функции, но сама семья как социальный институт сохраняется.

В Республике Беларусь сформирована и является одной из самых полных в СНГ законодательная база, регулирующая вопросы брака и семьи. К числу основных нормативных правовых актов в этой области относится Конституция Республики Беларусь, кодексы о браке и семье, трудовой и гражданский, законы Республики Беларусь «О правах ребенка», «О государственных пособиях семьям, воспитывающим детей», «О гарантиях по социальной защите детей-сирот, детей, оставшихся без попечения родителей, а также лиц из числа детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей».

В послании Президента белорусскому народу и Национальному собранию поставлена задача — улучшить демографическую ситуацию, разработать программу поддержки материнства и детства. Создать условия, когда при рождении второго ребенка доход семьи не будет снижаться.

Однако время не стоит на месте. Семья изменяется по мере изменения общества. Экономические и политические реалии оказывают влияние и на общественные отношения в сфере семейных отношений, обуславливая необходимость совершенствования законодательства, регулирующего их.

Важными слагаемыми демографического успеха являются повышение престижа семьи, уменьшение количества разводов, высокая рождаемость, формирование ответственного родительства.

Согласно состоявшейся в 2009 г. переписи населения в Республике Беларусь 2 691 212 семей, из них 62 463 многодетные.

В целом по республике в первом полугодии 2011 г. коэффициент заключения браков составил 6,8 на 1000 населения, коэффициент разводимости − 4,0 (в аналогичном периоде 2010 г. соответственно 6,1 и 3,6); общий коэффициент рождаемости составил 10,8 на 1000 населения (в аналогичном периоде 2010 г. − 11,2).

Говоря о государственной поддержке материнства в Республике Беларусь, необходимо обратить внимание на гибкую систему защиты матери и ребенка, которая включает не только экономическую и социальную обеспеченность, но и предоставляет трудовые гарантии и права. У нас в стране существуетразветвленная система пособий (10 видов) семьям в связи с рождением и воспитанием детей. Число пособий больше, чем в России и в Украине. И если в России выплачивается пособие по уходу за ребенком до 1,5 лет, то в Беларуси, как и в Украине, − до 3-х лет.

Неблагополучных семей в нашей стране становится все меньше, родители стали более ответственно относится к воспитанию и содержанию своих детей. Кроме того, наметилась положительная тенденция в восстановлении в родительских правах обязанных лиц, т.е. сами родители, которые были лишены родительских прав, хотят быть восстановлены в родительских правах и вернуть своих детей в семью. По состоянию на 1 октября 2010 г. в биологические семьи вернулись 2 877 детей.

Важнейшим вопросом является дальнейшее развитие семейных форм устройства детей-сирот. Заслуживает поддержки различными государственными институтами законодательно закрепляемый приоритет усыновления, а также устройство детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей, на воспитание в опекунскую семью, приемную семью, детский дом семейного типа. Целесообразно введение уполномоченного по правам детей. Это усилит их защиту.

Для повышения престижа семьи, начиная со школы, надо проводить образовательную, информационную работу, воспитывая у подрастающего поколения заинтересованность в прочной семье, здоровой физически, духовно и нравственно. Велико значение работы всех государственных и негосударственных структур, общественных организаций по укреплению семьи и оказанию всемерной помощи в улучшении материальных, жилищных и бытовых условий с целью обеспечения должного уровня жизни семьи и более полной реализации ее воспитательных функций.

ЛИТЕРАТУРА

1. Семья в центре социально-демографической политики Под ред. Синявской О.В. – Минск: «Альтифа – живые краски», 2011г.
2. Ротман Д.Г. Современное социологическое исследование.// Социология. – 2010

УДК 327

ИНТЕГРАЦИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Кругова Н.Ю.− студент
Научный руководитель − **Бакуленко Т.В.**
ЧУО «Белорусский институт правоведенья»
г. Минск, Республика Беларусь

Российско-белорусские отношения играют значительную роль в интеграционных связях как в рамках СНГ, так и мирового сообщества в целом.

В настоящее время основными вызовами интеграционного процесса России и Беларуси являются:

- выбор оптимальной межгосударственной организационной структуры, определение её полномочий и обязательств;
- установление взаимоотношений, разделение прав и обязанностей между национальными союзными органами власти;

- определение процедуры выборов и контроля за исполнением решений органов Союза;
- обеспечение реального равенства экономических субъектов стран-участников Союза.

Можно выделить две методики организации интеграционных процессов. Первый способ − это методика большого взрыва, когда страны переходят сразу к единой политической системе, единому государству, а экономические подсистемы (монетарная, фискальная, административная, социальная) унифицируются в процессе двусторонних переговоров в рамках уже единого государственного образования. Второй способ − это пошаговая методика интеграции: она начинается с формирования классической зоны свободной торговли без тарифных и нетарифных ограничений по всем группам товаров-производителей Беларуси и России. Второй этап − это переход в режим таможенного союза, когда унифицированными являются режимы торговли товарами с третьими странами. Третий этап сотрудничества − это интеграция в рамках Европейского Союза, предполагающая выполнение обязательных требований международных отношений.

В интеграционном процессе Беларуси и России особое место занимает стремление формирования денежного союза, но причиной задержек этого процесса являются значительные разногласия двух стран по поводу деталей предполагаемой валютной реформы.

Главный акцент в интеграционном сотрудничестве России и Беларуси ставится на создании Единого экономического пространства. Одним из важных направлений интеграции является реализация около 40 межгосударственных экономических, оборонных, социальных программ и проектов. Большую роль в российско-беларусских отношениях играет быстро развивающееся межрегиональное сотрудничество. Важную роль в становлении Союзного государства играет бюджет Союзного государства, который является эффективным инструментом решения совместных социально-экономических задач Беларуси и России. Союзное государство − политический проект союза Российской Федерации и Республики Беларусь с поэтапно организуемым единым политическим, экономическим, военным, таможенным, валютным, гуманитарным, культурным пространством. Союзное государство базируется на принципах суверенного равенства государств-участников, добровольности, добросовестного выполнения ими взаимных обязательств. Союзное государство России и Беларуси является светским, демократическим, социальным, правовым государством, в котором признаются политическое и идеологическое многообразие. Одним из наиболее важных направлений интеграции является взаимодействие России и Беларуси в оборонной сфере.

Белорусско-российская интеграция развивается и имеет хорошие перспективы. Союз Беларуси и России не только прочно вошел в судьбу двух братских народов, навсегда вписан в их новейшую историю, но и стал геополитической реальностью, оказывающей влияние на ход исторического процесса.

Фундаментом реализации интеграционного проекта Беларуси и России являются экономические отношения.

Несмотря на все сложности, которые возникли на пути Союзного строительства, взаимодействие России и Беларуси углубляется. Всякая конъюнктура, в том числе политическая, может меняться, а строительство Союзного государства было и остаётся приоритетом для руководства и России, и Беларуси.

ЛИТЕРАТУРА

1. Азар, И. Перспективы создания союза России и Беларуси / И. Азар. - М: Знание, 2009.- 121 с.
2. Акименко, В. Союз России и Беларуси уже не актуально? / В. Акименко - М: Дело, 2010.-215 с.
3. Бородин. П. Союзное государство России и Беларуси - новая геополитическая реальность / П. Бородин // газета «Ведомости» - 2006. - С. 8-9.

УДК 316.622

ЧЕЛОВЕЧЕСКАЯ АГРЕССИЯ КАК РЕЗУЛЬТАТ СОЦИАЛЬНОГО НАУЧЕНИЯ

Курова С.В. − студентка
Научный руководитель − **Карпук В.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Проблема агрессивного поведения людей в разных сферах жизни, начиная с семьи и заканчивая международными отношениями, является одной из главных в современном обществе. Несмотря на множество исследований, на сегодняшний день не существует единой теории агрессии, как и общепринятого определения границ данного понятия. Чаще под агрессией (лат. aggressio - нападение) понимают множество форм поведения, нацеленного на оскорбление или причинение вреда другому живому существу, не желающему подобного обращения.

А.Бас выделил восемь форм агрессии:

1. Физическая − активная − прямая (например: нанесение другому человеку ударов или ранение при помощи огнестрельного оружия).

2. Физическая − активная − непрямая (например, закладка мин).

3. Физическая − пассивная − прямая (стремление физически не позволить другому человеку достичь желаемой цели или заняться желаемой деятельностью (например, сидячая демонстрация).

4. Физическая − пассивная − непрямая (отказ от выполнения необходимых задач).

5. Вербальная − активная - прямая (словесное оскорбление или унижение другого человека).

6. Вербальная − активная − непрямая (распространение клеветы или сплетен о другом человеке).

7. Вербальная − пассивная − прямая (отказ разговаривать с другим человеком, отвечать на его вопросы и т.д.)

8. Вербальная − пассивная – непрямая (например, отказ дать определенные словесные пояснения или объяснения в защиту человека, которого незаслуженно критикуют).

Агрессивные тенденции не наследуются напрямую, т.е. биологические факторы не являются наиболее важными детерминантами человеческой агрессии, ведущими выступают социальные и когнитивные факторы. А. Бандура рассматривает агрессию как специфическое социальное поведение, которое усваивается и поддерживается, как и многие другие формы поведения.

Люди обладают нейропсихологическими механизмами, обеспечивающими возможность агрессивного поведения, но частота его проявлений, ситуации, в которых оно развертывается, а также конкретные объекты, выбранные для нападения, во многом определяются социальным научением.

В анализе агрессии необходимо учитывать то, каким путем агрессивная модель поведения была усвоена; каковы факторы, провоцирующие ее проявление; какие условия способствуют закреплению данной модели поведения. Агрессивные реакции усваиваются и поддерживаются путем непосредственного участия в ситуациях проявления агрессии, а также в результате пассивного наблюдения проявлений агрессии. Один из важных способов усвоения человеком широкого диапазона агрессивных реакций − прямое поощрение такого поведения. Получение подкрепления за агрессивные действия повышает вероятность того, что подобные действия будут повторяться и в дальнейшем.

Фрустрация может вызывать агрессию прежде всего у людей, которые усвоили привычку реагировать на фрустрацию агрессивным поведением. Это один из множества стимулов, которые способны спровоцировать агрессивные реакции. Также агрессия в некоторых случаях может быть результатом физической или словесной провокации со стороны других (т.е если мы стали жертвами какой-либо агрессии со стороны окружающих, мы стремимся ответить агрессивно, «вернуть» агрессию и иногда даже в большем «количестве», чем получили; в этом случае агрессия может развивается по спирали).

Эмоциональное возбуждение, возникающее в одной ситуации, может сохраняться в течение некоторого времени и усиливать эмоциональные реакции в последующих ситуациях, не связанных с первой. Но это остаточное возбуждение не является ведущим фактором в возникновении агрессии.

Теория социального научения подчеркивает, что человек учится совершать агрессию против других людей на своем и чужом опыте. Агрессивные дети, в отличие от неагрессивных, лишены альтернативы, в их опыте отсутствуют «сценарии» конструктивного разрешения конфликтной ситуации.

Признавая влияние множества факторов на возникновение агрессии, необходимо помнить, что это никак не снимает ответственности с самой личности за совершаемые ей действия.

ЛИТЕРАТУРА

1. Бэрон Р., Ричардсон Д. Агрессия. - СПб: Питер, 2001. — 352 с.
2. Чалдини Р., Кенрик Д., Нейберг С. Агрессия. - СПб.: Прайм-Еврознак, 2002. - 256 с

УДК 808.2 (072)

ПРАЗДНИК ДУАНЬУ

Лей Центао – студент
Научный руководитель **– Радевич Т. В.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Праздник Дуаньу, отмечаемый 5 числа 5 месяца по Лунному календарю (обычно приходится на июнь григорианского календаря), является одним из древнейших традиционных китайских праздников. История праздника насчитывает уже более 2000 лет.

В народе есть несколько преданий о происхождении праздника Дуаньу. Наиболее распространённое – это предание о выдающемся китайском поэте Цюй Юане. Цюй Юань был известным древним поэтом и вельможей княжества Чу в период Чуньцю («Весны и осени») (770 г. – 476г. до н.э.). Цюй Юань, видя, как его родина подвергается натиску мощного княжества Цинь, давал правителям княжества Чу ценные советы об укреплении военной мощи государства и об оказании сопротивления неприятелю. Но советы Цюй Юаня были отвергнуты другими вельможами, а сам он был уволен правителем княжества Чу с занимаемой должности и изгнан из столицы. Будучи в ссылке, Цюй Юань сочинил бессмертные произведения, в которых он выразил печаль и душевную боль по своей родине: «Лисао» («Элегия отрешённого»), «Тяньвэнь», «Цзюге» («Десять элегий») и др.

В 278 г. до н.э. войска княжества Цинь захватили столицу княжества Чу. Цюй Юань написал последнее произведение «Хуайша». Будучи не в силах пережить позор покорения его страны, пятого числа пятого месяца бросился в реку Милоцзян. Узнав о смерти поэта, народ княжества Чу пришёл к реке. Рыбаки выплыли на лодках, чтобы найти тело поэта. Люди бросали в реку рис, яйца и другие продукты, чтобы рыбы и раки не повредили тело Цюй Юаня. Один лекарь вылил в реку крепкое рисовое вино, для того чтобы обитатели реки, напившись вина, не смогли съесть останки поэта. Так постепенно сложился обычай каждый год пятого числа пятого месяца устраивать гонки на драконьих ладьях, есть праздничное лакомство «цзунцзы» и пить рисовое вино.

Ежегодно в праздник Дуаньу во всех уголках Китая устраивают гонки на драконьих лодках. Когда раздаётся сигнал старта, гребцы под барабанную дробь ритмично гребут вёслами и плывут на деревянных ладьях, высеченных в форме драконов, по направлению к бую.

Согласно народному преданию, традиция проведения гонок на драконьих ладьях возникла тогда, когда рыбаки вышли на реку, чтобы найти тело Цюй Юаня. Однако учёные в ходе научных исследований пришли к выводу, что гонки на драконьих лодках устраивались в период Чжаньго и представляли собой полурелигиозный, полуразвлекательный обряд жертвоприношения. Как бы то ни было, за тысячу лет обычай гонок на драконьих ладьях широко рас-

пространился по всему Китаю, на Тайване и в Гонконге, а также постепенно нашёл распространение в соседней Японии, Вьетнаме и даже в Англии.

Сегодня гонки на драконьих ладьях – водный вид спорта, сочетающий самобытные традиции и современный спортивный дух. В 1980 году соревнования на драконьих ладьях были официально признаны национальным видом спорта Китая. Ежегодно проводятся состязания – гонки на драконьих ладьях на Кубок Цюй Юаня.

В праздник Дуаньу принято есть цзунцзы – приготовленное на пару кушанье из клейкого риса, обёрнутое тростниковыми или пальмовыми листьями и перевязанное разноцветными шёлковыми нитями. Согласно историческим записям, цзунцзы появились в период «Весны и Осени». Цзунцзы бывают с разнообразной начинкой: с финиками, пюре из фасоли, мясом, колбасой, яичным желтком. В наше время каждый год в начале пятого месяца по лунному календарю во многих китайских семьях вымачивают клейкий рис, моют тростниковые листья и готовят цзунцзы. Можно купить цзунцзы в магазинах, в них обычно предоставляется богатый выбор. Обычай есть цзунцзы нашел свое распространение в Корее, Японии, некоторых странах Юго-Восточной Азии.

В праздник Дуаньу взрослые обычно дарят детям мешочки с ароматными целебными травами. Эти мешочки делают следующим образом: из пестрой шелковой ткани шьют миниатюрные мешочки, в которые набивают ароматные целебные травы. Затем мешочки нанизывают на пятицветную шелковую нить и получается небольшое украшение. Источающие ароматный запах мешочки носят в качестве украшения или прикрепляют к борту одежды. В народе бытует поверье, что ароматные мешочки изгоняют злых духов и оберегают человека от болезней.

УДК 330

ВИДЕОТИЯ КАК БОЛЕЗНЬ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА

Линко К.И. − студентка
Научный руководитель − **Бусько И.В.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Как отмечают многие современные исследователи, на рубеже нового тысячелетия преобладающими чертами культурного мироотношения стали калейдоскопичность, фрагментарность информации, хаотичность, неуправляемость самой культурной ситуации, перенасыщенность информационной среды. Мир столкнулся с не поддающимся контролю разума использованием новых технико-технологических возможностей воздействия на психику человека. Типичные болезни начала XXI века − "видеотия" и "синдром Интернета". Понятие «видеотия» впервые употребил во второй половине XX века Норман Дензин. Под видеотией он понимал своего рода зависимость современного общества от насыщенности информации образами, картинками.

Все средства коммуникации в современном обществе − телевидение, Интернет, а теперь и мобильные телефоны − насыщены визуальными образами, которые очень сильно влияют на человека. Если они яркие, поражающие, дающие сильные, пусть и негативные, переживания, то человек привыкает к их потреблению, не замечая, как истощаются, а не пополняются его человеческие силы и способности. Человеку нужна уже не радость жизни, не ее реальная полнота, а поглощение видеокартинок и их постоянная смена. И тогда включается ущербный вектор его состояния, формируется бездуховность.

Если мы проанализируем мифологическое мировоззрение, то увидим, что основано на наглядных образах. Но слова позволяли делить целостные образы на составные части, комбинировать их друг с другом, получая, например, "кентавров" и "русалок". Так, слово позволяло все дальше уходить от наглядных образов. Была изобретена письменность, появлялись все более абстрактные понятия. Постепенно формировались религия, философия и наука, основанные на книге рукописной, потом − печатной. А картинки, образы активно использовались в воспитании детей. Чем больше развивался интеллект, тем менее нужными становились картинки.

В наши дни наблюдается обратный процесс. Кино, телевидение, видеопродукция порождают видеотию. Они поворачивают мышление к первобытным временам, возвращают мышление к картинкам. То, что свойственно детям, становится характерно для взрослых. Видеокартинки дают готовые образы, забивающие память, не дающие путь воображению. Вот как описывает результаты этого российский философ Померанц: "…в Швейцарии, я присутствовал на лекции, где проблема идентичности раскрывалась с помощью картинок. Туз червей изображал человеческое сердце, другой туз − сердце Христа. Я спросил лектора, почему он выбрал такой метод. Мне вежливо объяснили, что молодёжь, выросшая около телевизора, так лучше понимает. У меня остался в горле вопрос: а что, собственно, она понимает?"[1] Действительно, можно ли, используя в основном картинки, научить человека мыслить самостоятельно? "На наших глазах, − отмечает Г.С. Померанц, − произошел один из самых великих переворотов в мировой истории: изменился характер власти. Телевидение вовлекло людей в свой мир и приучило мыслить картинками, роликами, клипами. Телевидение стирает различие между реальным и нереальным, между важным и пустяковым, между истиной и ложью"[1]. Образы, картинки стали замещать слова, чувства, действия.

Телевидение стало властью, загнавшей в угол учителей и священников, сделавшей политиков своими статистами. Видеотия повлияла и на круг чтения. Люди стали предпочитать так называемое "легкое чтиво" − упрощенное, насыщенное образами, которых полно на экранах и в глянцевых журналах. Многие вовсе перестали читать. …Тот, кто вошёл в заколдованный круг голубого экрана и электронных СМИ, привыкает к видеонаркотику и незаметно для себя покоряется ему. Им можно манипулировать, сохраняя видимость свободного человека, готового к свободным решениям. Средства воздействия настолько утончились, что грубые формы принуждения отступили на второй план и используются только изредка..." [1].

Информационные технологии все больше распространяют болезнь видеотии: "уже растет новое поколение, воспитанное не на текстах, а на картинках − от Человека-Паука до игрушек в мобильных телефонах. Они не в состоянии выстраивать длинные предложения. Их словарный состав уступает даже Эллочке Людоедке, и что самое обидное − их совершенно бессмысленно ругать и наказывать. Их мозг устроен иначе. [2] Трудно не заметить, что видеотия проявляется и в студенческой среде. Можно заключить, что с видеотией нужно бороться, искать способы ее преодоления.

ЛИТЕРАТУРА

1.Померанц Г.С. Видеоты //http://www.cirota.ru/forum/show_subj.php?subj=93376
2. http://www.prostata.ru/publichnost/metro/240707.htm

УДК 159.923

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ И ИХ ИЗУЧЕНИЕ

Мамедов Н.Р. – студент
Научный руководитель **– Быков В.В.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Умение работать с людьми − важнейшее качество, которым должны обладать менеджеры. Чтобы с высокой эффективностью осуществлять воздействие на коллектив, отдельных работников, необходимо знать типологические особенности, психологическую структуру личности. Одним из важнейших характеристик личности является темперамент. Темперамент − это индивидуально - психологическая особенность личности, которая проявляется в степени эмоциональной возбудимости, в скорости и энергии протекания психологических процессов, в скорости и выразительности движений, мимики и жестов, а также в особенностях смены настроений.

Различают четыре типа темперамента: холерики, сангвиники, флегматики и меланхолики.

Холерики очень подвижны, возбудимы, вспыльчивы, агрессивны, прямолинейны в отношении с людьми, энергичны в деятельности. Холерик со всей страстью способен отдаваться делу, увлечься им. Но если упала вера в свои возможности, у него резко падает настроение. Такая цикличность есть одно из следствий неуравновешенности его нервной системы.

Для сангвиников характерны сильная нервная система, большая подвижность, легкая приспособляемость к изменяющимся условиям жизни. Быстро находит контакты с людьми, не чувствует скованности в новой обстановке. Жизнерадостен, с охотой берется за живое дело, легко переключается с одного вида работы на другую. Развивая кипучую деятельность, он может так же быстро остыть, как и быстро увлечься, если дело его перестает интересовать.

Флегматики в своих действиях медлительны, спокойны и невозмутимы, уравновешенные, ровны в поведении, сдержаны. Любят четкую организацию

труда, не отвлекаются по мелочам, усидчивые, устойчивые и терпеливые, но бывают инертными.

Меланхолики отличаются слабой нервной системой, высокой эмоциональной чувствительностью и повышенной ранимостью. Замкнуты, застенчивы, нерешительны в сложных ситуациях, часто теряются в новой обстановке, сильно переживают неудачи, нуждаются в моральной поддержке.

Рассмотрим проявление типов темперамента студентов. Изучение их психологических особенностей проводилось методом самотестирования.

Участвовало в эксперименте 87 студентов БГСХА.

Из четырех известных типов темпераментов в жизни чаще встречаются сангвиники и холерики, реже меланхолики и флегматики. Большинство людей обладают темпераментом, в котором сочетаются черты нескольких типов темперамента.

Самооценка признаков темперамента определялась методом самотестирования в баллах [1].

В нашем примере из 87 изучаемых студентов 26, или 29,9%, имеют доминирующий тип, т.е. признаки какого-либо типа темперамента составили 40% и более. Среди студентов, выполнявших самотестирование, оказались 18,4% − сангвиники, 6,9% − холерики, 3,4% − флегматики, 1,1% − меланхолики. В числе доминирующих типов (26 студентов) с сангвиническим типом темперамента 61,5%, холерического − 23,1%, флегматического − 11,5%, меланхолического − 3,9%, 70,1% − смешанный тип.

ЛИТЕРАТУРА

1. Менеджмент. Организационное поведение. Типология личности: Задания и методические указания/ Белорусская государственная сельскохозяйственная академия; сост. В.В. Быков. Горки, 2010.-32 с.

УДК 340.15(476) “11/13”

МАГДЕБУРГСКОЕ ПРАВО НА ТЕРРИТОРИИ БЕЛАРУСИ

Мархалюк Е.И. – студентка
Научный руководитель **– Анцулевич В.Н.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

Магдебургское право возникло в конце XIII века в Германии, а уже с конца XIV века стало распространяться на территории Беларуси, которая в тот период входила в состав Великого княжества Литовского. Произошло это не случайно, так как геополитическое расположение белорусских земель содействовало их развитию в русле мирового экономического, политического и культурного процессов. В то время Беларусь освоила многие достижения Запада, в том числе и организацию жизни города на основе самоуправления, совмещая нормы магдебургского права с традициями самоуправления, которые существовали в Полоцке, в Витебске и других древних городах во времена Киевской Руси.

Первым грамоту на самоуправление на основе немецкого городского права получил Вильно (1387г), а уже в 1390 и 1391 гг. магдебургским правом были наделены Брест и Гродно. В XV в. магдебургское право получили такие белорусские города, как Слуцк (1441), Полоцк (1498), Минск (1499). Управление городом переходило к магистрату, который состоял из рады и лавы (суда) и размещался в специальном здании – ратуше. Во главе магистрата стоял войт, назначаемый великим князем литовским из числа крупных феодалов или богатых мещан. Помощник войта назывался ленвойтом. Горожане ежегодно на общем собрании выбирали членов рады – радцев. Радцы вместе с войтом управляли горожанами. Существовали должности писаря и шафаваров, занимавшихся сбором податей.

Магдебургское право предусматривало существование в городе двух судов – бурмистрско-радского и войтовско-лавницкого.

Бурмистрско-радский суд рассматривал дела ремесленников и ремесленных корпораций, торгово-кредитные вопросы и споры по ним, дела, связанные с семейными отношениями и моралью. Войтовско-лавницкий суд – лава во главе с войтом – рассматривал уголовные дела. Члены лавы, лавники (присяжные) избирались магистратом или назначались войтом из числа наиболее авторитетных в городе мещан христианского вероисповедания.

Высшей апелляционной инстанцией по вопросам бурмистрско-радского и войтовско-лавницкого судов являлся господарский суд.

Находясь в составе Великого княжества Литовского, Беларусь осваивала многие цивилизационные достижения Запада. На ее территории распространялись типично европейские нормы правовой и политической культуры, в частности – право организации жизни города на основе самоуправления. Это было обусловлено тем, что в средневековье население крупных городов Беларуси, особенно западных, было уже полиэтичным, что само по себе благоприятствовало развитию культурных контактов. В XIII – XIV вв. тут поселялось много иноземцев, прежде всего немцев. В Полоцке, например, имелась своя ганзейская фактория. Многие немецкие ремесленники и купцы поселились в Гродно и Бресте. Создавая вольную общину, они руководствовались своим, принесенным из Германии правом, известным как магдебургское.

В административно-правовом плане самоуправление на основе магдебургского права окончательно отделяло город от деревни. Дав мещанам юридические гарантии частной собственности, определенный экономический статус, оно создавало благоприятные условия для хозяйственного развития города.

Таким образом, города стали центрами ремесла и торговли, культуры, свободомыслия и демократических традиций. Можно, конечно, сказать, что на самом деле организация жизни городов не выходила за границы феодальной подчиненности, но она была революционной в плане развития производства, торговли и обмена. И именно магдебургское право стало тем переходным моментом, который подготовил фундамент для формирования новых экономических отношений. Магдебургское право существовало в Беларуси вплоть до включения её в состав Российской империи.

ЛИТЕРАТУРА

1. Беларуская энцыклапедыя ў 18 тамах. Том 9. /Рэдакцыйная калегія: Г.П. Пашкоў, В.С. Аношка, І.І. Антановіч, інш./ Мінск«Беларуская энцыклапедыя», 1999г. –557с.
2. Гісторыя Беларусі: Вучэб.дапам. У 2 ч. Ч.1. Ад старажытных часоў – па люты 1917 г./Я.К.Новік, Г.С. Марцуль, І.Л.Качалау і інш.; Пад рэд. Я.К. Новіка, Г.С. Марцуля. – 2-е выд., перапрац. і дап.. – Мн.: Універсітэцкае, 2000. – 416с.
3. Ковкель И.И., Ярмусик Э.С. / История Беларуси с древнейших времен до нашего времени. – Мн.: «Аверсэв», 2000. – 592 с.
4. Копысский З.Ю. Социально-политическое развитие городов Белоруссии в XVI - первой половине XVII в. Мн., «Наука и техника», 1975г. 192с.
5. Сагановіч Г. Магдэбургскае права у гарадах Беларусі (XV – XVIII ст.) /Настаўніцкая газета, 15 чэрвеня 1996 г

УДК 808.2(072)

ОБРАЩАЯСЬ К ПОЭЗИИ МАХТУМКУЛИ

Османов Д.Р. – студент

Научный руководитель **– Леушева О.А.**

УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Жил я, пел, слёзы лил,
Свой народ, свой край любил,
И стихи ему дарил я
Слаще мёда и вина.
(Махтумкули)

В каждой литературе есть поэты, которыми гордятся потомки. В туркменской литературе таким человеком является Махтумкули (псевдоним Фраги).

Судьба распорядилась так, чтобы именно на туркменской земле родился и возвысился гений, поющий в своих стихах о будущем любимой Туркмении, о жизни и о смерти, о назначении человека на земле, о гордости к отваге туркмена, о любви к красавице Менгли. Его стихи мгновенно распространялись, заучивались наизусть, становились народными песнями. Их знали дервиши, чабаны, учителя, дети.

Махтумкули вышел из народа и был его истинным певцом. Его поэтическое слово дошло до нас в виде нескольких сотен стихов и четырёх поэм. И каждое произведение пронизано стремлением пробудить в людях лучшие человеческие чувства, воспитать отвагу и решимость, любовь к своей прекрасной многострадальной родине.

Я уверен, что именно поэтому Махтумкули стал в Туркмении не только любимым поэтом, чьи стихи знают от мала до велика, но и подлинным национальным героем, образцом стойкости и бесстрашия.

Ярким подтверждением этих слов является его стихотворение «Будущее Туркмении». Оно звало на борьбу, воспитывало отвагу, сознание ответственности перед народом, родиной, историей:

Здесь братство – обычай, и дружба – закон
Для славных родов и могучих племён,
И если на битву народ ополчён,
Трепещут враги пред сынами Туркмении.

В стихотворении «Причины слёз» автор повествует о прошедшей жизни, о чёрных людских делах и лжи, о лукавом мире:

Так, Махтумкули, ты прав:
Плоть безумна, мир лукав.
Говоря: «Мне в грудь запав,
Скорбь гнездо свила», – я плачу.

Правда о трагической судьбе угнетённого туркменского народа раскрыта в стихотворении «Безвременье»:

Злак не растёт в тени тюрьмы.
Померкли светлые умы.
Глупцы, надевшие чалмы,
Вдруг обернулись мудрецами.
Ворует вор, богач – берёт,
И наг, и нищ простой народ.

Махтумкули уверен, что людям будет плохо до той поры, пока они не начнут воевать против несправедливости и гнёта.

Ни одного молодого человека не оставили равнодушными стихи Махтумкули, посвященные Менгли, красотой которой он был очарован:

Бьётся сердце, словно птица,
По своей Менгли томится,
А она Фраги стыдится,
Нежной радости полна.

Автор сравнивает её с лепестком розы, называет пери и признаётся ей в любви. Но даже судьба наносит влюблённому поэту удар:

На земле моя Менгли жила,
Обожгла мне сердце и ушла.

Нет, она не бросила Махтумкули – богач дал большой калым.

Все стихи Махтумкули вобрали в себя надежды туркменского народа на лучшую жизнь, на светлые чувства, на истинную любовь.

Они являются шедеврами настоящего поэта, чьё слово проникло в сердце каждого туркмена и способствовало раскрытию его лучших качеств.

Современные поэты мира пьют из родника мудрости Махтумкули, учатся у великого поэта художественной точности и возвышенности чувств.

УДК 173.1:159.922.6

ВЛИЯНИЕ РАЗВОДОВ НА ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ ПОДРОСТКОВ

Петрова Д.В. – студентка
Научный руководитель **– Кулько Е.И.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Проблема разводов актуальна для Республики Беларусь. По данным Белстата, в январе 2011 г. расторгнуто более 2,8 тыс. браков. Разводов стало больше на 8,8% по сравнению с январем 2010 г. Показатель разводимости повысился соответственно с 3,2 на 1000 жителей до 3,5. Около половины браков 30-40-летних людей заканчиваются распадом, и в большинстве этих семей имеются дети подросткового возраста. Разрушение семьи не может не влиять на психологическое состояние подростка и его дальнейшую жизнь. По оценкам самих подростков, среди жизненных событий, вызывающих стресс, развод родителей стоит на четвёртом месте после смерти родителей, братьев и сестёр, близких друзей [2].

Причины разводов разнообразны: нарушение супружеской верности, грубость супруга, алкоголизм, психологическая несовместимость, ранний брак и другие. Развод касается всех членов семьи и каждым её членом воспринимается по-разному. Для родителей это решение каких-либо своих безвыходных ситуаций, бытовых вопросов. У подростков реакция на развод родителей может выражаться в бунте против условностей, школы, против самих родителей, они часто становятся неуправляемыми, агрессивными, проявляют несамостоятельность и тревожность. В силу эгоцентрического восприятия мира подростка пугают перемены, которые могут произойти в его личной жизни: необходимость перемены места жительства, школы, круга общения. Подростки могут стыдиться своих семейных проблем перед сверстниками. Они могут испытывать гнев и враждебность по отношению к тому из родителей, на которого возлагается вина за развод или по отношению к обоим [1].

Развод родителей может оказать влияние и на будущее поведение подростка в его собственной семье. Подростки, чьи родители развелись, впоследствии сами разводятся с большей вероятностью, чем те, кто жил в крепкой семье, у них может быть понижено чувство ответственности по отношению к супружеским обязанностям. Кроме того, подростки разведённых семей, часто вступают в брак раньше, чем их сверстники из крепких семей, побуждаемые желанием компенсировать недостаток эмоционального тепла, уйти из родительского дома или обрести, таким образом, свою самостоятельность. Но такие ранние браки часто распадаются.

Успешность адаптации подростка после развода родителей зависит от взаимодействия многих факторов:

1. Семейная атмосфера до развода. Если развод завершает длительный период ссор, тяжелых переживаний, то он может оказать даже положительное влияние. Некоторые подростки указывали, что перенесли развод легче, чем

предшествующие ему конфликты, поскольку до развода боялись физической расправы, переживали из-за чередующихся ссор и примирений родителей.

2. Характер развода. Наиболее неблагоприятное влияние на подростков оказывает развод, включающий взаимные обвинения супругов. Развод без предъявления взаимных обвинений уменьшает вероятность возникновения страданий у подростка, если родители способны объяснить ему, что они разводятся друг с другом, а не с ним и по-прежнему останутся для них любящим и близким.

3. Степень адаптации родителей к факту развода. Умение разведенных супругов приспособиться к новой ситуации оказывает решающее влияние на адаптацию подростка, и наоборот, чем больше беспокойства испытывают родители, тем серьезнее нарушено душевное равновесие их детей.

4. Отношения между бывшими супругами. Продолжение контактов между бывшими супругами — «ярыми врагами» — может причинять мучительные страдания обоим и наиболее негативно воздействует на подростков.

5. Возможность встречаться с подростком после развода. Если после развода отец (мать) получают возможность беспрепятственно встречаться со своими детьми, негативные последствия сводятся к минимуму (при условии благоприятного влияния на подростка) [1].

Чтобы предупредить негативное влияние развода на психическое состояние подростка психологи рекомендуют честно и открыто обсуждать с ним проблемы на понятном ему языке. Не настраивать его против ушедшего родителя. Не препятствовать общению отца с подростком. Обеспечить активную социальную жизнь. Важно, чтобы в процессе развода и после него родители продолжали оставаться родителями, и в первую очередь учитывали интересы и чувства подростка.

ЛИТЕРАТУРА

1. Кравченко А.И. Социология: учебное пособие.- М.,2002 Социология. Курс лекций.
2. Статистический сборник / Статистический ежегодник Республики Беларусь // 2011 С. 26 - 28.

УДК 17.021.2

СОЦИАЛЬНО-ФИЛОСОФСКИЕ ВЗГЛЯДЫ А.И. ГЕРЦЕНА

Пискунов А.А. − студент
Научный руководитель − **Лукина Л.В.**
УО «Витебская ордена «Знак Почета» государственная академия ветеринарной медицины»
г. Витебск, Республика Беларусь

Мыслитель, писатель, публицист и один из учителей революционных разночинцев 60-х годов XIX века Герцен А.И. (25.03(6.04)1812—9.01(21.01)1870 гг.) прошел сложный путь идейного развития. По своему философскому учению Герцен отстаивал позиции направления западников. А.И. Герцен много внимания уделял в своем социально-философском творчестве

именно осмыслению Запада и западного образа жизни, но волновал его не сам Запад как таковой, а Запад как своеобразный итог развития мировой цивилизации в определенном направлении. В работе «Дилетантизм в науке» (1842-843 гг.) он противопоставил идее славянофилов о необходимости подчинить философию религии мысль о соединении философии с естествознанием. Исследуя идею связи философии с жизнью, Герцен пришел к пониманию философии как науки о всеобщих законах бытия, имеющих объективное значение, показав, что народ всегда был поглощен добыванием материальных средств существования, поэтому наука стала достоянием немногих. Только преодолением разрыва между «кастой» ученых и народными массами можно снять противостояние «духа» и «материи».

Философская концепция Герцена ориентирована главным образом на социальную сторону жизни общества, но эта сторона не обособляется от остальных сторон мира. В «Письмах об изучении природы» (1845-1846 гг.) А.И. Герцен развивал мысли о союзе философии и естествознания, о необходимости овладения натуралистами методом диалектики. Признавая идею развития природы, ее первичность по отношению к мысли, Герцен не соглашался с взглядом на природу как на «прикладную логику».

Философское творчество А.И.Герцена, его особый подлинный «философский опыт», сосредоточенные на личности и социально-этическом мировоззрении оказали решающее воздействие на формирование взглядов многих представителей философии второй половины XIX — начала XX века.

ЛИТЕРАТУРА

1. Володин В. А. А. И. Герцен в размышлениях о науке // Природа. 1987. № 4.
2. Мусский, И.А.«Сто великих мыслителей. - М., 2002

УДК 004.9:378.091

СОЗДАНИЕ ПП «БАЗА ЗНАНИЙ ЭВМ» С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ FLASH ТЕХНОЛОГИЙ

Пустовой Р.С. − учащийся
Научный руководитель **– Шумчик О.Ф.**
УССО «Ошмянский государственный аграрно-экономический колледж»
г. Ошмяны, Республика Беларусь

В настоящее время процесс обучения тесно связан с использованием информационных технологий как средств обучения. Интерактивные возможности компьютера позволяют активизировать учебный процесс, создать положительную мотивацию и повысить интерес к изучению дисциплины.

Одним из важных аспектов обучения является наглядность представления материала. Так для этого используются различного рода макеты, стенды и приборы. Однако продемонстрировать материал в такой форме не всегда возможно. Например, при изучении дисциплины «Организация и функционирование ЭВМ» необходимо детально изучить структуру и принцип работы цифровых устройств (триггер, сумматор, регистр и т.д.), но их микропараметры не

позволяют продемонстрировать это в реальных условиях. В таких случаях удобно применять моделирование с использованием компьютерных технологий. Одним из современных средств для моделирования является технология Flash.

С помощью Flash можно создавать:

- ✓ анимированные изображения и целые мультипликационные фильмы;
- ✓ интерактивные мультимедийные документы. Такие документы взаимодействуют с пользователем, содержат текст, графику (в том числе анимацию) и звук;
- ✓ полноценные Web-страницы и Web-приложения;
- ✓ элементы интерфейса, которым потом можно назначать какие-либо действия. Например, меню, кнопки, прогрессбары.

С целью повышения эффективности изучения цифровых устройств ЭВМ был разработан программный продукт «База знаний ЭВМ». Изучение и понимание принципа действия основных электронных узлов ЭВМ является необходимым условием для формирования знаний о принципах функционирования микропроцессоров, их возможностях и структурных элементах, принципах разработки эффективных программ, оптимально использующих возможности ЭВМ.

«База знаний ЭВМ» содержит:

- ✓ *Блок теоретического материала*, разбитый на небольшие, но логически завершенные фрагменты, содержащие основную информацию по всем элементарным устройствам ЭВМ, подлежащую усвоению.

Данное приложение, кроме текстового материала, содержит схемы и условно-графические обозначения устройств. Также ключевые понятия озвучены, что позволит лучше усвоить информацию.

- ✓ *Блок закрепления и контроля знаний*, содержащий flash–игры пяти уровней сложности по каждой теме. Игры включают различного рода задания: завершение условно-графических обозначений устройств, выбор правильных комбинационных схем соответствующих функциям алгебры логики; составление схемы цифрового устройства; тестовые задания.

«База знаний ЭВМ» не нуждается в установке, занимает небольшой объем памяти, что позволит использовать программный продукт в любом компьютерном классе.

«БЗ ЭВМ» представляет собой простое и надежное в управлении приложение.

Широкие возможности среды Flash по созданию интерактивных приложений позволяют применять её для создания обучающих приложений, различного рода тестов, моделирования различных процессов и ситуаций. Flash может быть применён там, где использование реальных моделей невозможно или нецелесообразно. Так как Flash создавался в том числе и для использования в среде Интернет, то он может быть легко внедрён в веб-страницы, что позволяет использовать его при создании электронных учебно-методических комплексов, предназначенных в том числе и для дистанционной формы обучения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Залогова, Л.А. Компьютерная графика. Элективный курс: учебное пособие/ Л.А. Залогова.- М.: Бином. Лаборатория знаний, 2005г.
2. Вовк, Е.. Информатика: уроки по Flash./Е.Волк М.- "Кудиц-Пресс". 2008
3. С.И. Анимация в Macromedia Flash MX. Практикум: / С.И. Переверзев - М., БИНОМ, 2005
4. Гурский, Д.А. Flash MX и Action Script: обучение на примерах./ Д.А. Гурский, . И.В. Горбач - Мн.:Новое знание, 2003
5. Лапин, П. . Самоучитель Flash MX / П.Лапин.- Питер, 2003 г.
6. Макар, Д. Тайны создания игр в Macromedia Flash MX 2004./ Д. Макар , Б. Виниарчик – NT Press, M, 2005 г.
7. Гурский, Д. Программирование во FLASH MX 2004 / Д.Гурский-.
8. Исагулиев, К. Самоучитель FLASH 5/ К. Исагулиев- М., 2006 – 320с.
9. http:/www.macromedia.com/Support/flash/

УДК 94(476)”1941/45”

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СРЕДНИХ ТАНКОВ ФАШИСТСКОЙ ГЕРМАНИИ И СССР

Тумилович А.М., Дужик Е.С. – студенты
Научный руководитель **– Рыбак Н.А.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В данной работе было выполнено исследование по сравнению основных танков вооруженных сил фашистской Германии и СССР. Средний танк Т-34. К началу Курского сражения основной бронированной машиной, стоящей на вооружении Красной Армии, стал средний танк Т-34. Эта уникальная машина была создана конструкторами Харьковского паровозостроительного завода под руководством М.И. Кошкина и в начале 1939 г. принята на вооружение советских войск. Конструкция Т-34 по праву считается качественным скачком в развитии советского и мирового танкостроения. Впервые в одной машине сочетались высокая технологичность, мощное вооружение, противоснарядная броня и великолепные ходовые качества. Технологичность конструкции Т-34 позволило в короткие сроки наладить его серийное производство на семи различных машиностроительных заводах. Особое значение при этом имело применение для его изготовления конвейерного метода сборки, что позволяло на основной части операций применять низкоквалифицированный труд. Противоснарядная броня танка изготавливалась из катанных броневых листов, а её высокая надёжность достигалась за счёт их рационального наклона. Высокие ходовые качества машины определялись применением мощного дизельного двигателя и широкого гусеничного полотна. Это позволяло танку преодолевать подъёмы до 300 м, проскакивать рвы шириной 2,5 м, преодолевать стенки высотой до 75 см и без предварительной подготовки форсировать водные преграды глубиной до 1,3 м. По вооружению Т-34 соответствовал тяжёлому танку КВ-1. Бронебойный снаряд, выпущенный из пушки, установленной на танке, был способен на дальности 500 м пробить броню до 70 мм. До появления в дни

Курской битвы T-V «Пантеры» и T-VI «Тигра» такой бронезащиты не имел ни один из немецких танков.

Средний танк T-V «Пантера»

25 ноября 1941 г. Министерство вооружений и боеприпасов рейха поручило фирмам «Даймлер-Бенц» и «МАН» выпустить машину, превосходящую советский средний чудо-танк Т-34 по вооружению и бронированию. В мае 1942 г. фирмы представили на суд специально созданной комиссии свои проекты. «Даймлер-Бенц» предложила танк, даже внешним видом напоминавший Т-34, с такой же компоновкой агрегатов. Но новое требование комиссии об установлении на танке длинноствольной 75-миллиметровые пушки, по существу, отстранило проект немецкой «тридцать четвёрки». Конкурс прошёл проект фирмы «МАН», который внешне тоже напоминал советский средний танк. Первый образец танка, получившего марку T-V и собственное имя «Пантеры», был изготовлен в сентябре 1942 г. и к 1 января 1943 г. запущен в серийное производство. Если критически оценивать танк, то можно отметить, что хотя он и не затмил славу Т-34 , но вооружённый мощной пушкой получился самым добротным в немецких танковых войсках. На Восточном фронте впервые «Пантеры» массировано были применены на южном участке Курской дуги.

Вывод: танк Т-34 превосходил Пантеру почти по всем показателям.Т-34 отлично зарекомендовала себя в Курской дуге, а в частности в битве под Прохоровкой, когда один советский танк сражался против двух, а то и трёх фашистских танков.

Характеристики	Т-34	T-V «Пантера»
Боевая масса, т	26	43
Экипаж	4	5
Калибр вооружения, мм: -пушка -пулемёт	 76,2 2х7,62	 75 3х7,92
Лобовая броня, мм	45	100
Максимальная скорость, км/ч	55	46

ЛИТЕРАТУРА

1. Бронетанковая техника Вермахта: Д. А. Тарас — Санкт-Петербург, АСТ, Харвест, 2007 г.- 240 с.

2. Танки. Энциклопедия: Юрий Каторин — Санкт-Петербург, АСТ, Полигон, Харвест, 2008 г.- 440 с.

УДК 2-9(476)

ЯЗЫЧЕСКИЕ ВЕРОВАНИЯ ДРЕВНИХ СЛАВЯН

Турок Т.А. – студент

Научный руководитель **– Анцулевич В.Н.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

В настоящее время язычество как особый этап в развитии духовной жизни наших предков является объектом изучения зарубежных и отечественных

этнографов, историков, фольклористов и других исследователей культуры человеческого общества, ведь многие белорусские праздники, обряды, обычаи имеют языческое происхождение.

Язычніцтва (ад царк. − слав, "языцы" − народы, чужаземцы), паганства (ад лат. paganusязычнік), агульны тэрмін для абазначэння старажытных вераванняў і культаў, што існавалі да ўнікнення і пашырэння "вышейшых" манатэістычных рэлігій (будызм, хрысціянства, іслам). [Энцыклапедыя гісторыі Беларусі Т. 6. кніга 11./ Мінск. 2003. С.291]. В богословии этот термин означает идолопоклонство, а в научной литературе употребляется реже и заменяется понятием «политеизм» (многобожие).

Для язычества характерны:

а) вера в многочисленных богов (политеизм);

б) обожествление различных природных стихий (понтеизм):

в) вера в реальное существование души, добрых и злых духов (анимизм);

г) вера в чудесную силу отдельных материальных предметов, естественных и рукотворных (фетишизм);

д) наделение человеческими качествами природных явлений, богов, мифических существ (антропоморфизм);

ж) вера в родственные связи людей с отдельными представителями фауны и флоры (тотемизм).

На этой основе возникали такие явления, как культ предков, магия, ворожба, поклонение и жертвоприношения различным божествам, народные праздники, обряды, календарь, мифология, фольклор и многочисленные бытовые традиции.

Древний человек, не знающий законов природы, в зависимости от рода занятий по-разному оценивал её сущность. У людей с разного рода занятиями стали появляться разные божества, оберегающие их. Таким образом появились целые пантеоны богов.

Существует огромное множество языческих праздников, которые дошли и до сегодняшнего времени: новый год, купальская ночь, масленица.

Некоторые языческие обряды нашли отражение в современных традициях свадеб, похорон, праздника масленицы или коляды.

Следы язычества четко прослеживаются в жизни современного общества. В полюбившихся нами праздниках, обрядах, традициях, приметах, суевериях, в «крылатых» выражениях, а также в именах.

Имена людей несут в себе значимую часть культуры и традиции всего народа. С пришествием христианства славянские имена почти полностью впали в небытие. Существовали списки славянских имен, запрещенных церковью. Почему так происходило, нетрудно догадаться. Одна часть имен (Лада, Ярило) была именами славянских богов, обладатели второй части были люди, которые и после христианизации пытались восстановить культ и традиции. На сегодняшний день славянскими именами называют лишь 5% детей.

Язычество было важным элементом культуры многих народов мира, и его истоки следует искать в условиях жизни наших предков и в особенностях их сознания. Эволюция религиозных верований и воззрений была тесно связана с изменениями в экономической и социальной сферах общества. Наиболее

активно они проходили в период разложения родоплеменного строя и перехода к классовому обществу (на территории Беларуси в VI -VIII вв., в период массового расселения здесь восточнославянских племён). Это было обусловлено прежде всего:

1) Окончательным утверждением производящих форм хозяйственной деятельности (животноводство и земледелие);

2) появлением имущественного и социального неравенства между людьми.

ЛИТЕРАТУРА

1. Алексеев В.П., Першиц А.И. История первобытного общества. М, 1990.
2. Волошина Т.А., Астапов С.Н. Языческая мифология славян Ростов н/Д, 1996.
3. Дубянецкі Э. Язычніцтва/ Энцыклапедыя ГісторыіБеларусі Т. 6. кінга 11 .Мн., 2003.С.290-291.
4. Калечиц Е.Г. Первоначальное заселение Беларуси. Мн., 1984.
5. Лозка А.А. Беларускі народны каляндар. Мн., 2002.
6. Основы религиоведения: Учеб./ Ю.Ф. Борунков и др.; Под ред. И.Н. Яблокова. М., 2001.
7. Рыбаков Б. А. Язычество древних славян.
8. Тэйлор Э.Б. Первобытная культура. М., 1989.
9. Штыхау Г.В. Язычніцтва: народныясвяткаванніабрады / ГісторыяБеларусі У 6 т. Т. 1. Ад першапачатковагазасялення да сярэдзіныXIIIст.Мн.,2000. С. 273 - 280.

УДК 808.2 (072)

О ПРОИСХОЖДЕНИИ ЧАЯ И ЕГО УПОТРЕБЛЕНИИ

У КИ – студент
Научный руководитель **– Курдеко Ж.П.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Чай – освежающий, бодрящий напиток. В Китае он имеет сотни названий в зависимости от района произрастания, типа или сорта (“шуйсен”, “юньнань”, “тунчи”, “байча”, “чича”, “хуача”). Но самое употребительное наименование – это “ча”, что значит “молодой листочек”. В разных провинциях по-разному произносится это слово: “ч'ха”, “цха”. Все другие народы мира заимствовали свои наименования чая у китайцев. В Россию чай поступал испокон веков из Северного Китая − либо из Ханькоу, и поэтому русское слово “чай” ближе всего к северокитайскому произношению. Народы Индии, Пакистана, Бангладеш чай называют “чхай” или “джай”. В средней Азии сейчас чай называют “чай” или “чой”. Монголы – “цай”, калмыки – “ца”, а арабы – “шай”. Японцы и корейцы произносят как “тьа”. Отсюда и пошло наименование чая у большинства европейских народов, познакомившихся с чаем через Японию и Амоя. Именно амойское произношение – “тьа” или “теа” было положено в конце XVIII века в основу латинского названия чая (Thea). Абсолютно другое название чая у поляков – “хербата”. Это слово не польское, а слегка видоизмененное латинское “герба”, что означает “трава”. Дело в том, что чай долгое время

применялся в Польше исключительно как лекарственное средство. Продавался чай только в аптеках. Аптекари и дали чаю такое название, считая, что чаинки изготавливают из особого вида “китайской травы”.

Само появление чая овеяно легендами. Чаще всего можно услышать ту, согласно которой первыми стали употреблять настой листьев пастухи на юге Китая. Однажды они обратили внимание на животных, которые щиплют листочки с кустов и делаются бодрее.

Родиной чайного куста считают Индию, где в местности Ассами были найдены дикие кусты семейства Theaceae. Однако легенды, связанные с историей чая, уносят нас в Китай, где уже в 2700 г. до н.э. в одной китайской рукописи упоминается о чае. По одной из легенд, в 1737 г до н.э. китайский император кипятил воду в своем саду, вдруг с куста прямо в закипающую воду слетело несколько листьев. Он попробовал воду и пришел в восторг от приятного вкуса и нежного запаха. Так был открыт чай.

По японской легенде, священник отрезал свои смыкающиеся веки и бросил их на землю. Там, где упали его веки, выросли два чайных куста, листья которых были способны отгонять сон. Теперь не важно, какая из этих историй является правдой. Ведь сегодня чай стал одним из самых популярных напитков в мире.

В VI – VII веках чай пили уже в большинстве китайских провинций. В Европу первые сведения о чае проникли в 1584 г. Его распространению способствовали послы, которые привозили его из Китая. В 1679 г был заключен договор на поставку чая из Китая в Москву. Китайские черные чаи отличаются исключительным многообразием сортов. Их несколько сотен. При этом их общей особенностью является богатство ароматической гаммы и прекрасный терпкий вкус без неприятной резкости, свойственной некоторым сортам южноиндийских и цейлонских чаев. В основном в европейских странах наиболее известен так называемый жасминный китайский чай, т.е. ароматизированный жасмином черный или зеленый байховый чай, средний по качеству, который следует употреблять не самостоятельно, а как добавку к индийскому, грузинскому или какому-либо другому чаю. За несколько веков культуры чая в Китае было перепробовано много способов его приготовления, начиная с примитивной варки сухого чая и кончая мгновенным растворением экстракта чая в горячей воде. Однако как самые простые, так и самые сложные способы были с течением времени отвергнуты. Оставлен самый рациональный – тот, который лег в основу международного способа заваривания. Примерно в XV – XVI вв. китайцы целиком перешли на заваривание в гайванях – специальных чашках типа пиалы объемом 200-250 мл, но с резким расширением в верхней четверти и с крышкой, диаметр которой меньше диаметра верхнего края чашки. В такую чашку засыпают 4-5 г чая и тотчас же заливают водой полностью или до половины объёма. Время заваривания не превышает 2-2,5 мин, максимум 3-4 мин для некоторых сортов чая. Из гайвани чай наливают в чашку для питья так, что крышка даже не приподнимается (чтобы не выпустить аромат), она лишь неплотно прижимается к краям гайвани, и чай выливается через образовавшийся таким путём зазор. Чай пьют в горячем виде маленькими глоточками, без саха-

ра и иных приправ, которые, по мнению китайцев, совершенно искажают истинный аромат чая.

В приукрашивании чая у китайцев нет необходимости, потому что они употребляют главным образом жёлтые, красные и зелёные ароматизированные чаи, имеющие нежный и сильный аромат.

УДК 27-175

ЭСХАТОЛОГИЧЕСКИЕ ИДЕИ СОВРЕМЕННОСТИ: ТРЕВОЖНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ

Чаботько В.В. – студентка
Научный руководитель **– Банцевич П.К.**
УО «Гродненский государственный аграрный университет»
г. Гродно, Республика Беларусь

В последнее время тема “конца света” будоражит людей все сильнее. Впрочем, гибель мира предсказывают с такой регулярностью, что мы уже не пугаемся. И только из чистого любопытства нас интересует, когда и как это может случиться.

1. Экологическая катастрофа. Вариаций множество. Земля, вода и воздух окажутся настолько загрязнены химикатами и радиацией, что человек либо мутирует до неузнаваемости, либо вымрет от болезней, вызванных условиями, несовместимыми с жизнью.

2. Ядерная война. В общем, почти то же самое, что экологическая катастрофа, только гораздо быстрее. Правда, есть версия, что выживут крысы, тараканы и около сотни человек, спрятавшихся в убежищах.

3. Космическая авария. При столкновении с кометой или астероидом ученые прогнозируют в лучшем случае сохранность нескольких участков суши. Основания для подобного прогноза весьма серьезные. Так, в декабре 2004 г. астрономы действительно обнаружили невероятно опасный астероид. За следующие два года ученые присвоили ему имя – Апофис (так древние греки звали египетского Бога Тьмы и Хаоса), а также уточнили его размеры (320 на 400 метров), массу (около 100 миллионов тонн) и точную траекторию. Оказалось, что два раза в год Апофис пересекает орбиту Земли и, если верить расчетам, 13 апреля 2029 г. пройдет между Землей и Луной всего на расстоянии 30-40 тысяч километров от нашей планеты. Такое его положение может породить несколько проблем.

Проблема первая. Примерно на такой высоте над Землей висят сотни геостационарных телекоммуникационных спутников. Не исключено, что астероид снесет парочку-другую из них. Это чревато исчезновением телекартинки и Интернета в некоторых районах, отсутствием спутниковой и навигационной связи.

Вторая проблема серьезнее. В 2029 г. из-за гравитационного поля Земли Апофис может чуточку отклониться от обычной траектории. С каждым годом это отклонение будет усугубляться и еще через семь лет, по расчетам специа-

листов Международного астрономического союза, очень вероятно, что жизненный путь астероида завершится столкновением с Землей. Если Бог Хаоса упадет в Мировой океан, то поднимется цунами с высотой волны 17 метров. Если врежется в сушу – случится взрыв в 100 раз сильнее, чем при падении атомной бомбы в Хиросиме. И останется кратер диаметром 4 километра. Реальность угрозы столкновения в 2036 г. столь велика, что уже сейчас специалисты ищут способы избежать катастрофы.

4. Вспышка Солнца. Из-за возрастающей солнечной активности и увеличения Солнца в размерах все живое на Земле будет сожжено. Примерно через 500 миллионов лет. Но в этой категории есть и более пессимистические прогнозы. Температура ядра Солнца, составляющая обычно 27 миллионов градусов Фаренгейта, за несколько последних лет поднялась до опасных 49 миллионов градусов. По его мнению, процесс разогрева светила на протяжении последних 11 лет очень похож на изменения, происходящие в звездах перед взрывом сверхновых. По его мнению, процесс глобального потепления, который мы наблюдаем в настоящее время, связан не с действием парникового эффекта и деятельностью человека, а как раз с разогревом Солнца. Как отмечает ученый, о необычных процессах, происходящих на Солнце, свидетельствуют и снимки, полученные обсерваторией NASA, ведущей непрерывные наблюдения за светилом из космоса. Проведенные вычисления показывают, что если температура солнечных недр будет расти теми же темпами, скоро процесс станет необратимым, и в этом случае Солнце взорвется уже лет через шесть.

5. Ледниковый период. Голландцы утверждают, что каждые 2,5 миллиона лет орбита Земли изменяется, чтобы наша планета чересчур не приближалась к Солнцу и не сгорала. После каждого такого сдвига на Земле начинается резкое похолодание, в результате чего вымирает 90% всего живого и эволюция начинается заново.

Итак, исходя из всего вышеизложенного, складывается впечатление, что с самого рассвета своей истории человечество уже думало о ее конце. Поэтому хочется заметить: наверняка мы переживем ещё не один “конец света”, но вряд ли он наступит когда-либо на самом деле.

ЛИТЕРАТУРА

1. http://kp.ru/daily/23809/59994/
2. http://oculus.ru/stat.php?id=193
3. http://www.istorya.ru/articles/konets-sveta.php

УДК 37:330.34

ВНЕДРЕНИЕ ПРИНЦИПОВ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ В СИСТЕМУ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ НА ПРЕДМЕТЕ «ОСНОВЫ ЭКОЛОГИИ» ДЛЯ НЕБИОЛОГИЧЕСКИХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ

Чернак Е.А. – студент
Научный руководитель **– Кремлева О.Е.**
УО «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы»
г. Гродно, Республика Беларусь

В 1992 г. на конференции по развитию и окружающей среде в Рио-де-Жанейро, ООН предложила идею преодоления глобального кризиса. Она получила название «Концепции устойчивого развития». В 1997 г. Беларусь приняла национальную программу по устойчивому развитию (НСУР), направленную на разрешение комплекса социальных, экономических и экологических проблем современной цивилизации. В рамках этой программы нами предпринята попытка внедрить принципы образования для устойчивого развития в систему высшего образования на предмете «Основы экологии и энергосбережения» для небиологических специальностей в учреждении образования «Гродненский государственный университет имени Янки Купалы».

Ценности человечества нового тысячелетия, если мы хотим, чтобы оно существовало, необходимо согласовывать с законами надсистемы (биосферы). Современные тенденции развития цивилизации нужнонаправлять через изменение личного поведения и воспитанияэкологического стиля жизни учащихся, следствием которого становится и новое понимание качества жизни. В этом и заключается особая актуальность данной работы.

В ходе работы апробирована новая методика образования для устойчивого развития. Рассчитан личный экологический след учащихся, составляющими компонентами которого являются количество образующихся твердых бытовых отходов в процессе жизнедеятельности человека; количество потребляемой им воды и энергии, а также способы их экономии.

Работа проводилась в течение трех лет. Получены результаты:

1. Рассчитав собственный экологический след, студенты определили меру личного воздействия на окружающую среду. Значение экоследа среднестатистического учащегося варьирует в пределах от 2,8 до 3,6 гга (глобальных гектара). С учетом того, что планета Земля может предоставить не более 1,8 ггана одного жителя, крайне важно акцентировать внимание на проблеме рационального использовании природных ресурсов и повседневных привычек людей, иначе современные темпы потребления могут привести к истощению ресурсов в самом близком будущем.

2. В природе нет никаких отходов. Все созданное природой служит началом чего-то нового. И нам, людям, нужно задуматься, как отходы, созданные в процессе жизнедеятельности, сделать полезными для себя и природы.

Значения потребления ресурсов и образующихся из них отходов студентами варьирует от 1,6 до 4,2 кг/чел. После проведенного занятия по предлагаемой методике акцент внимания на исследуемой проблеме позволил снизить

количество потребляемого ресурса в основном за счет бессмысленно приобретенных вещей, сортировке мусора и «второй жизни вещей».

3. Изучение темы «Вода» позволило студентам задуматься о ее рациональном использовании во время умывания, чистки зубов или мытье посуды. Выработанные полезные привычки существенным образом экономят бюджет. Кроме этого уменьшается нагрузка на очистные сооружения, улучшается качество используемой питьевой воды и как итог - наше здоровье.

4. Расчеты студентов показывают, что можно обходиться значительно меньшим количеством энергии без ухудшения условий жизни. Например, выключение за собой света и приборов после завершения работы. Это снижает расходы энергии и загрязнение воздуха при ее производстве. Кроме того, это помогает меньше платить за электроэнергию.

Каждый из нас влияет на потребление энергии и может уменьшить ее расход. Замена устаревших электроприборов – от обычной лампочки до стиральной машины – на новые энергосберегающие помогает сократить потребление электроэнергии в наших домах почти вдвое.

Реальным результатом апробации и внедрения данной методики является существенное уменьшение личного воздействия на окружающую среду: в частности, уменьшение количества мусора в домашнем хозяйстве на 40%; снижение потребления чистой воды на хозяйственные нужды на 20% и уменьшение потребления электроэнергии на 10-15%. Что вселяет определенный оптимизм, ведь в масштабах планеты это обнадеживающие цифры!

ЛИТЕРАТУРА

1. Ковзель И., Рябова Н, Как воспитать «зеленого» потребителя. Методическое пособие. / И. Ковзель, Н. Рябов.-Минск: Экодом,2007.-73с.
2. Кашлев, С.С. Интерактивные методы развития экологической культуры учащихся./ С.С. Кашлев – Минск: Зорныверасень, 2007.- 148 с.

УДК 808.2(072)

СЕМЕЙНЫЕ ЦЕННОСТИ В ПОСЛОВИЦАХ РАЗНЫХ НАРОДОВ

Шумейко Ю.Н. – студентка
Научный руководитель **– Малько А.И.**
УО «Белорусский государственный университет»
г. Минск, Республика Беларусь

Хранилищем жизненного опыта, представлений о принципах человеческого общежития являются пословицы, которые имеют наци-онально-культурную специфику. Но в каждом языке есть пословицы о важности семьи, об отношениях между мужем и женой, родителями и детьми. Семейные ценности всегда были главными в жизни общества, ибо воспитать нормальных, здоровых морально и физически людей можно только в семье. Без семьи, без продолжения рода человечество не может ни существовать, ни развиваться. Об этом говорит и народная мудрость: *Дом англичанина – его крепость* (англ.); *Дома помога-ют стены* (нем.); *В своем доме всякая собака – лев* (франц.); *Се-*

мья – ключ к счастью (азерб.); *Дружная семья и землю превратит в золото* (кит.).

Женитьба, говорят пословицы, – очень ответственное дело, так как мужчина должен выбрать себе хорошую жену: *Жениться – не глоток воды испить* (азерб.); *На скорую руку не жаніся*; *Жонак на сходзе не выбіраюць* (бел.); *Жениться – не напасть, как бы, женившись, не пропасть*; *Жениться – не всё веселиться* (рус.).

Пословицы советуют мужчине смотреть при выборе жены не на красоту, а главным образом на моральные качества: ум, доброту, трудолю-бие, умение вести хозяйство, ладить с людьми: *Задумал жениться – верь не глазам, а ушам.* (азерб.); *Жонку выбіраюць і вачыма, і вушыма*; *Не шукай красаты, а шукай дабраты; З тварам да вянца, а з розумам да канца* (бел.); *Выбирай жену в рабочий день, а не в воскресенье* (англ.); *Красота приглядится, а ум навек пригодится*; *Красота до вечера, а доброта навек*; *Кто ищет невесту без недостатков – останется без жены* (рус.).

Одним из важнейших компонентов нравственной основы семьи является супружеская любовь. Вот что говорили об этом наши предки: *В коне счастье, в жене любовь* (азерб.); *Не піў бы, не еў бы, ды на жонку глядзеў бы; З мілым па душы – рай у шалашы* (бел.); *Сухари с водою, лишь бы сердце с тобою*; *С милым дружком и на льду хлеба найдешь; С любимым и под кустом – дом; Для милого дружка и сережка из ушка* (рус.). Многовековая мудрость считает, что на мужчине, муже лежит большая ответственность за материальное и моральное благополучие семьи, за ее сохранение. Белорусские пословицы говорят об особом характере отношений в семье, где муж – и глава семьи, и отец для своей жены и детей: *За ўсё мужык у адказе; Гаспадар – галава ў хаце; З добрым гаспадаром і нажывешся, а з ліхім – гора набярэшся; Без гаспадара жонка – заўсёды сіротка; Які Хомка, такая яго і жонка; За добрым гаспадаром і варона – жона, а за благім і княгіня загіне; Калі гаспадар у карчме скача, то гаспадыня ў двары плача.*

Народная мудрость отводит жене важную роль в доме и в жизни мужа и детей: *Нет жены – нет и близких* (туркм.); *Мужчины делают квартиры, женщины – дома* (англ.); *Женщина – украшение дома; Дом не дом, пока его женщина домом не сделает; Дом с хорошей женой – рай; Честь жены – достоинство мужа; Хорошая жена и добрый конь – источник бодрости мужчины* (азерб.); *Мать в семье – клад* (кит.); *Толковая и умная жена – украшение дома; От глаз хозяйки и теленок жиреет* (франц.); *Где хозяйничает женщина, сало растет на бревне* (нем.); *У добрай жонкі і гаспадар будзе добры; Хата гаспадыняю красна; Без гаспадара гумно плача, а без гаспадыні – хата; Жонка тры вуглы дома трымае; Злодзей абкрадзе – сцены застануцца, а жонка памрэ – усё з двара звязе* (бел.). Так как от жены зависит моральный климат в семье, мир, благополучие, то очень важно, чтобы она не была глупой, злой, сварливой, скандальной: *У кого жена плоха, у того и борода рано седеет* (азерб.); *Хорошая жена – казна, плохая – наказание; Жена хороша – к чему ходить на гулянки, жена плоха – нечего идти и на поминки* (туркм.); *Сварливая жена хуже черта; Хуже всего – это злая жена* (франц.); *Добрая жонка – рай, злая – хоць ты цягу дай; Добрая жонка – вяселле, а лихая – паганае зелле; Доб-*

рая жонка дом зберажэ, а ліхая рукавом растрасе; Самае вялікае няшчасце чалавеку – неразумная жонка (бел.). Народная мораль не приемлет измен в семье, осуждает их: *Муж хоть и не гож, но чужая не трожь; В чужую жену черт ложку меда кладет* (рус.); *Сам сябе загубіш, як чужую кабеціну прыгалубіш; Не паглядай на чужых жонак: ці скасееш, ці здурнееш; Разлучніку веры няма* (бел.). Мудрость наших предков советует не вмешиваться в ссоры мужа и жены, так как *Ссоры влюбленных – возобновление любви* (англ., франц.); *Милые бранятся – только тешатся; муж с женой бранятся, да под одну шубу ложатся* (рус.); *Любовный гнев – это новый любовный труд* (нем.); *Хто каго любіць, той таго чубіць; Свае дзесяць раз паб'юцца і памірацца,* потому что *Муж и жена из одной глины слеплены* (азерб.); *Муж і жена составляют одно целое* (франц.).

Пословицы разных народов о семье, о супружеских отношениях имеют сходство в том, что создание семьи – это большая ответственность, семейная жизнь – это тяжелый труд, требующий терпения, уважения и любви друг к другу, умения уступать. Только тогда можно создать крепкую семью, основанную на любви и доверии.

УДК 437. 1

К ВОПРОСУ О МЕСТЕ ВЕЩНОГО ПРАВА В СИСТЕМЕ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Якимович В.В. – студент
Научный руководитель **– Осипова Г.Т.**
ЧУО «БИП – Институт правоведения» Гродненский филиал
г. Гродно, Республика Беларусь

Среди отраслей белорусского права нет, пожалуй, такой объемной отрасли, как право гражданское. Каждая отрасль права состоит из определенных структурных элементов, одним из таких элементов гражданского права является вещное право. Однако по поводу того, какое место в гражданском праве занимает вещное право, в юридической литературе нет однозначного мнения. Связано это, как отмечает Щенникова Л.В., с тем, что построение здания отрасли цивильного права всегда вызывало определенные трудности, поскольку очень тонкой является грань между институтом и подотраслью права, а гражданско-правовое регулирование настолько широко и разнообразно, что четкое размежевание гражданско-правовых норм на группы оказывается, по крайней мере, спорным [1, с. 8].

По господствующей точке зрения, вещное право следует рассматривать как подотрасль гражданского права. Данную точку зрения разделяют такие ученые, как Сергеев А.П., Толстой Ю.К., Суханов Е.А., Чеговадзе Л.А., Илларионова Т.И., Гонгало Б.М., Диаконов В.В., Садиков О.Н., Красавчиков О.А., Калпин А.Г., Тархов В.А., Чигир В.Ф., Иванов А.А., Мазолин В.П., Масляев А.И. и др.

В противовес сложившемуся мнению Щенникова Л.В. утверждает, что вещное право следует рассматривать как институт гражданского права [1, с. 8]. В обоснование данной точки зрения, Щенникова Л.В. приводит следующие аргументы. Во-первых, что именно институты являются традиционными составляющими отрасли, ссылаясь на достижения современной теории государства и права, и в частности на исследования Марченко М.Н.; во-вторых, при признании вещного права подотраслью спорным будет выделение в ней институтов и субинститутов [1, с. 8]. Однако с данным мнением трудно согласиться, так как в современной теории государства и права традиционным является деление отрасли права на подотрасли, институты, субинституты и правовые нормы. Такого деления отрасли права придерживаются Абдуллаев М.И., Малько А.В., Матузов Н.И., Нерсесянц В.С., Пиголкин А.С., Шарце М.Г. и др.

Второй аргумент, приводимый Щенниковой Л.В., также является необоснованным, т.к. спорность деления вещного права на институты и субинституты не должна отражаться на месте вещного права в системе гражданского права. Наоборот, она должна породить к жизни волну исследований со стороны цивилистов о структуре вещного права, ведь если существует спор, то должно быть и решение. Основная задача науки гражданского права состоит в поиске истины в праве, и не имеет значения, сколько для этого потребуется времени. Те фундаментальные положения, которые мы имеем в современном гражданском праве, вырабатывались цивилистами не одно столетие путем решения различных спорных моментов, а не ухода от них.

Различие во взглядах о месте вещного права в системе гражданского права обусловлено тем, что в Гражданском кодексе Республики Беларусь, как и в Гражданском кодексе Российской Федерации, нормы права, образующие институты гражданского права, выделяются в отдельные главы, а каждому из субинститутов посвящается отдельный параграф соответствующей главы. Однако данное правило не действует в отношении вещного права, т.к. в структуре Гражданских кодексов Республики Беларусь и Российской Федерации нормам вещного права отведен раздел II, который в свою очередь делится на главы, а ни одна из глав не делится на параграфы. Особенностью вещного права как подотрасли является то, что его институты регулируют сравнительно небольшие группы однородных отношений и не делятся на субинституты, что в принципе не лишает его такого высокого статуса, как подотрасль гражданского права.

Следовательно, справедливо отмечает В.Ф. Чигир, что в Гражданском кодексе Республики Беларусь четко просматриваются уже сложившиеся четыре подотрасли гражданского права, среди которых право собственности и другие вещные права [2, с. 43]. Таким образом, мнение о вещном праве как о подотрасли гражданского права является вполне справедливым и обоснованным.

ЛИТЕРАТУРА

1. Вещное право: учебное пособие / Л.В. Щенникова / Пермь: Издательство Пермского университета, 2001. – 240 с.

2. Гражданское право. Учебник т. 1 / под ред. В.Ф.Чигира / Минск: Амалфея, 2008. – 864 с.

УДК 437. 1

РИМЛЯНЕ О ВЕЩНОМ ПРАВЕ

Якимович В.В. – студент
Научный руководитель **– Осипова Г.Т.**
ЧУО «БИП – Институт правоведения» Гродненский филиал
г. Гродно, Республика Беларусь

С момента зарождения человеческой цивилизации, всегда актуальными являлись вопросы, связанные с распределением материальных благ, находящихся в обладании данного общества, между отдельными его членами. Как отмечает Покровский И., средством такого распределения является предоставление членам общества субъективных вещных прав [1, с. 318]. Зафиксировать момент зарождения вещных прав в истории очень трудно. Однако вещные права могут гордиться своей историей, так как по продолжительности своего существования они значительно превосходят права обязательственные, поскольку появились раньше [2, с. 23].

Упоминания о вещных правах можно встретить уже в памятниках Древнего Востока, но особое место вещное право занимало в римском праве, где и получило свое дальнейшее развитие. Как отмечает Покровский И., вещные права вырабатывались в истории путем медленного и часто трудного процесса. И здесь римское право шло впереди и расчищало путь [1, с. 322]. Хотя у римских юристов термин «вещное право» еще и не упоминается, они были первыми, кто обратил внимание на различную степень взаимосвязи имущественных интересов лица с вещами, и положили этот критерий в основу классификации всего многообразия частных прав. В силу их общего представления частные права изначально делятся на две большие группы: вещные права и права обязательственные (личные) [3, с. 217].

Степень взаимосвязи имущественных интересов лица с вещами римские юристы видели в пользе отдельных лиц, то есть в их интересах. Например, интерес собственника вещи проявляется сильнее, чем интерес обладателя реального сервитута. Однако интересы собственника и обладателя сервитута коренным образом отличаются от интереса продавца вещи. Интерес продавца заключается не в самой вещи, а в том, чтобы требовать от покупателя денег за проданную вещь, то есть в совершении покупателем действий по передаче денег [3, с. 217]. Римские юристы, не ставившие своей целью создание определений, для обязательства сделали исключение. В Институциях Юстиниана под обязательствами понимаются оковы права, в силу которых лицо по необходимости вынуждается исполнить что-либо согласно цивильному праву.

Таким образом, нетрудно заметить принципиальное различие вещного права от права обязательственного. Суть вещного права заключается не в совершении определенным лицом действия в пользу другого лица, а в возможности последнего удовлетворять свои интересы самому, то есть, непосредственно воздействуя на вещь. Однако непосредственное удовлетворение лицом своих интересов возможно лишь в том случае, когда отсутствуют к этому препятствия со стороны других лиц. Поэтому правовые нормы должны не только

признавать право лица на вещь, но и возлагать обязанность на других лиц воздерживаться от нарушения данного права. А так как нарушение данного права может последовать со стороны любого лица, то и обязанность возлагается на каждого члена общества. Следовательно, юридическая связь устанавливается между лицом, обладающим вещным правом и всеми остальными лицами данного общества. Поэтому вещные права традиционно считаются абсолютными, то есть накладывают на всех третьих лиц пассивную обязанность не препятствовать управомоченному лицу в осуществлении его права.

В структуре вещного права римские юристы выделяли право собственности как основное вещное право и вещные права ограниченного содержания или вещные права на чужую вещь – jura in re aliena. В свою очередь jura in re aliena распадались на несколько групп. Таким образом, в римском праве существовало шесть вещных прав: собственность (dominium); владение (possesio); сервитуты (servitus); залог (pignus); эмфитевзис (emphyteusis); суперфиций (superficies) [3, с. 219-220].

Таким образом, вскрытая римскими юристами суть различия вещных и обязательственных прав сводится к тому, что объектами первых всегда выступают вещи, объектами вторых – только действия другой стороны, причем действия эти могут быть и связаны, и не связаны с вещами.

ЛИТЕРАТУРА

1. История римского права / И.А. Покровский / М.: Харвест, 2002. – 528 с.
2. Вещное право: учебное пособие / Л.В. Щенникова / Пермь: Издательство Пермского университета, 2001. – 240 с.
3. Римское право: учебник / М.М. Рассолов, М.А. Горбунов / М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2009. – 495 с.

УДК 811.161.3 (0758)

ОЙКОНИМЫ ЛЕПЕЛЬЩИНЫ

Яковенко А.А. – студент
Научный руководитель **– Добижи С.П.**
УО «Белорусская государственная сельскохозяйственная академия»
г. Горки, Республика Беларусь

Ойконимия изучает происхождение названий населенных пунктов. Я родился и вырос в городе Лепеле Витебской области, и меня всегда интересовали названия окрестных деревень, ведь, как известно, люди давали названия своим поселениям по тем признакам, которые казались им самыми важными и характерными.

В настоящее время в Лепельском районе 198 деревень. Как показывает лексико-семантический анализ названий, большинство деревень (16,6%) названы по имени или фамилии первопоселенцев, основателей деревни или преобладающих в деревне фамилий: *Адамовка, Антоновка, Сергеевщина, Макаровщина, Григоровичи.* Так, название *Домжерицы* происходит от древнерусского имени Доможир, что обозначает «богатый, жирный дом»; название деревни *Тодулино* происходит от фамилии тюркского происхождения Тодулин; назва-

ние *Экимонь* – от церковнославянского имени Екимань; *Велевщина* – от фамилии со значением «вялікі».

Современный рельеф Лепельщины формировался под влиянием ледников, поэтому в 26 ойконимах (13,1%) отражаются географические особенности местности, а названия деревень мотивируются словами камень, песок, глина: *Глинница, Жерствяники* (от общеславянской лексемы *жерства* – большой песок), *Пески, Камень, Каменка, Каменщина, Пышно.* Многочисленные ойконимы тесно связаны с окружающим ландшафтом: горами, возвышенностями, низинами, болотами: *Острова, волова Гора, Пышногоры, Горовые, Горони, Горки, Зеленый остров, Болотники, Большое Поле, Суша.*

Как известно, Лепельщина – край озёр. Лепель стоит на берегу Лепельского озера, вокруг которого раскинулись еще 75 больших и малых озёр. В Лепельское озеро впадает река Эсса (название которой происходит из литовского языка и имеет значение "брод"), а вытекает приток Западной двины – Улла. Поклонение озёрам у наших предков было связано с культом урожайности, поэтому в основе 22 ойконимов Лепельщины (11,1 %) лежат гидронимы – названия озер: *Бабча, Глубочица, Воронь, Ладосно, Несено.* Некоторые названия деревень образованы непосредственно от лексем *озеро и пруд: Озерцы, Белоозерный, Прудок.*

Витебщина славится своими лесами. Тесная связь с лесом отражена в флористических названиях деревень: *Липки, Поддубье, Веробки* (от "вербена"), *Сосняги, Кветче* (от "кветка"), *Рожно, Хвощево, Черница.*

Особое внимание хотелось бы обратить на названия, в которых отразились древние представления наших предков. Так, название деревни *Волотовка* происходит от слова "*волат"* – персонажа белорусской мифологии – предка-силача. *Волотовками* на севере Беларуси называют также курганные могильники, в которых, по преданиям, похоронены языческие воины вместе с награбленным золотом. Кстати, в трёх километрах от Лепеля находится археологический памятник – древнее поселение Волотовки.

Ойконимы нередко отражают хозяйственную деятельность жителей деревень. Так, на карте Лепельского района можно найти деревни *Бочкари, Ковалевичи, Поташня, Рудня, Ситники.* Деревни *Новое Лядно* и *Старое Лядно* получили своё название от лексемы *ляды*. *Лядами* наши предки называли раскорчёванный участок в лесу, подготовленный под пашню.

Наши далёкие предки позаботились о том, чтобы каждая деревня получила необыкновенно красивое и точное название, тесно связанное с их жизнью, хозяйственной деятельностью, природой, верованиями и представлениями. Ойконимы сегодня – россыпи народной мудрости, результат тонких наблюдений человека над окружающим миром.

ЛИТЕРАТУРА

1. Беларуская міфалогія: Энцыклапед. слоўн. / С.Санько, Т.Валодзіна, У.Васілевіч і інш. – Мн.: Беларусь, 2004. – 596 с.

2. Слесарева, Т. Ойконимы Лепельщины. / Т. Слесарева // Мова, літаратура, культура: матэрыялы V Міжнар. навук. канф., Мінск, 16-17 лістапада 2006 / Беларускі дзярж. ун-т, Мінск: Права і эканоміка, 2007. – 646 с.

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИКА

Абузова Д.А., Захорошко С.С.
АНАЛИЗ МАСШТАБОВ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ ФАКТОРОВ ПРОИЗВОДСТВА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ 3

Аврамова Е.В., Колеснев В.И.
АССОРТИМЕНТ И СБЫТ ХЛЕБОПЕКАРНОГО ПРОИЗВОДСТВА НА ПРИМЕРЕ РУП «ГОМЕЛЬХЛЕБПРОМ» ФИЛИАЛ РЕЧИЦКИЙ ХЛЕБОЗАВОД 5

Азаренко О.В., Колмыков А.В.
ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ КРЕСТЬЯНСКИХ ХОЗЯЙСТВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 6

Аманов Д.Ч., Нешитая Г.Ф.
ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ВОЗДЕЛЫВАНИЯ САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 8

Анисько Н.И., Изосимова Т.Н.
ПРОДОВОЛЬСТВЕННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ – ПРИОРИТЕТНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ МЕЖГОСУДАРСТВЕННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА 9

Антанькова Т.А., Хроменкова Т.Л.
ЗНАЧЕНИЕ И ФУНКЦИИ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ 11

Арико Е.В., Сычевник А.В.
ОСНОВНЫЕ МЕТОДЫ ОПЛАТЫ ТРУДА И ПООЩРЕНИЯ РАБОТНИКОВ В РАЗВИТЫХ СТРАНАХ 12

Базевич В.А., Ананич И.Г.
СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЛЬНОВОДСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 14

Бекиш А., Сухоцкая О.Н.
ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МИРОВОГО РЫНКА ЗЕРНА 15

Бондюш В.Г., Дешко И.А.
СЕБЕСТОИМОСТЬ МОЛОКА В СПК «ОБУХОВО» 17

Борк Н.А., Дегтяревич Н.А.
РАЦИОНАЛЬНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РАБОЧЕГО ВРЕМЕНИ КАК ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ТРУДА 18

Бочкова А.С., Сычевник А.В.
МОТИВАЦИЯ ТРУДОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ 20

Буян А.С., Суханова Е.А.
НАПРАВЛЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОАО «ПИНСКИЙ МЯСОКОМБИНАТ» НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ 22

Буян А.С., Суханова Е.А.
ОБЕСПЕЧЕННОСТЬ ОАО «ПИНСКИЙ МЯСОКОМБИНАТ» РЕСУРСАМИ 23

Ванишевский Г.Т., Сухоцкая О.Н.
ПРИВЛЕЧЕНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ В СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО 25

Вероха Л.М., Руденко Е.В.
СВИНОВОДСТВО РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: СТРАТЕГИЯ И ТАКТИКА РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ 26

Вероха Л.М., Руденко Е.В.
СТРОИТЕЛЬСТВО СОВРЕМЕННЫХ КАРТОФЕЛЕХРАНИЛИЩ КАК ОДИН ИЗ ПУТЕЙ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ КАРТОФЕЛЕВОДСТВА В БЕЛАРУСИ 28

Власова Д.А., Примшиц Д.В.
АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ АГРАРНОЙ ТЕХНИКИ КАРТОФЕЛЕВОДЧЕСКИМИ ХОЗЯЙСТВАМИ ЩУЧИНСКОГО РАЙОНА 30

Волк В.И., Изосимова Т.Н.
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЖИВОТНОВОДСТВА В ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ 31

Волкова А.Н., Колмыков А.В.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ В АГРОПРОМЫШЛЕННОМ КОМПЛЕКСЕ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ 33

Вощило Н.Л., Леванов С.Ю.
МОТИВАЦИЯ ТРУДА УПРАВЛЕНЧЕСКОГО ПЕРСОНАЛА НА ОАО «ЩУЧИНСКИЙ МСЗ» 35

Гаврилик А.Н., Дорошкевич И.Н.
АНАЛИЗ РЫНКА СБЫТА МОРОЖЕНОГО ОАО «МОЛОЧНЫЙ МИР» 36

Гаврилик А.Н., Дорошкевич И.Н.
ВЫЯВЛЕНИЕ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ МОРОЖЕНОГО ОАО «МОЛОЧНЫЙ МИР» 38

Галковская А.В., Дыканец В.П.
ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ УБОРКИ РАПСА 40

Гиль Г.В., Самодедов С.Г., Тоболич З.А.
РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КРЕСТЬЯНСКИХ (ФЕРМЕРСКИХ) ХОЗЯЙСТВ БЕЛАРУСИ 41

Грицко В., Дорошкевич И.Н.
ОЦЕНКА ЛИДЕРСКИХ СПОСОБНОСТЕЙ РУКОВОДИТЕЛЕЙ И СПЕЦИАЛИСТОВ ОАО «ГРОДНЕНСКИЙ МЯСОКОМБИНАТ» 43

Гударьян М.С., Константинов С.А.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СТРУКТУРЫ СЕЛЬСКОГО РАССЕЛЕНИЯ 45

Гурская Т., Сычевник А.В.
ОПЛАТА ТРУДА РАБОТНИКОВ В РАСТЕНИЕВОДСТВЕ 46

Демьяненок В.А., Кухарева Ю.А.
ОРГАНИЗАЦИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РАДИОАКТИВНО ЗАГРЯЗНЕННЫХ ПАХОТНЫХ ЗЕМЕЛЬ В УРСП «СВЕТЛЫЙ» ЧЕРИКОВСКОГО РАЙОНА 48

Добролович Д.С., Гришанова О.В.
ЛЮПИН – ЭНЕРГОРЕСУРСОЭКОНОМНАЯ КУЛЬТУРА 50

Добролович Д.С., Гришанова О.В.
СЕМЕНА ЛЮПИНА – ПЕРСПЕКТИВНЫЙ БЕЛКОВЫЙ ОБОГАТИТЕЛЬ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ 51

Долгун И.С., Чергейко О.А.
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 53

Дорожко Е.А., Сергей Н.И., Савчик В.А.
ВЛИЯНИЕ РАСХОДА КОРМОВ НА СРЕДНЕГОДОВОЙ УДОЙ КОРОВ 55

Дудинский М.Э., Гридюшко А.Н.
ОРГАНИЗАЦИЯ БИЗНЕСА В СФЕРЕ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА 56

Ермилов А.А., Руденко Д.В.
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТА МЯСА ПТИЦЫ В РОССИЙСКУЮ ФЕДЕРАЦИЮ 58

Жемойтина С.Г., Чернов А.С.
МОТИВАЦИЯ ТРУДА РАБОТНИКОВ И ПУТИ ЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ 59

Жук Ю.В., Гончарова Е.В.
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ОСНОВНЫЕ ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ СВИНОВОДСТВА В БЕЛАРУСИ 61

Зайко А.Г., Изосимова Т.Н.
ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ КОРМОПРОИЗВОДСТВА 63

Зенчик Е.С., Пестис М.В.
ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В КСУП Э/Б «РУТКЕВИЧИ» ЩУЧИНСКОГО РАЙОНА 64

Зенчик Е.С., Пестис М.В.
ПУТИ СНИЖЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В КСУП Э/Б «РУТКЕВИЧИ» ЩУЧИНСКОГО РАЙОНА 66

Зубрицкая Н.Г., Чурейно О.И.
УРОВЕНЬ ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ В РБ 67

Иващенко И.В., Сухоцкая О.Н.
АГРОХОЛДИНГ КАК ПЕРСПЕКТИВНАЯ ФОРМА ИНТЕГРАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ СФЕРЫ АПК 69

Игнатова М.С., Пилецкий И.В.
ОСОБЕННОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА В УСЛОВИЯХ БЕЛОРУССКОГО ПООЗЕРЬЯ 71

Ильяшевич С.С., Руденко Д.В.
АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАЗВИТИЯ СКОТОВОДСТВА В БЕЛАРУСИ 72

Кадач А.О., Гесть Г.А.
ОПТИМИЗАЦИЯ РАЗМЕЩЕНИЯ ПЛОДОВОЯГОДНЫХ НАСАЖДЕНИЙ ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ 74

Калиновская Е.В., Захорошко С.С.
АНАЛИЗ МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЙ БАЗЫ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ 76

Канюк Е., Гришанова О.В.
ВЫРАЩИВАНИЕ И ОТКОРМ КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА В КОЛХОЗЕ ИМЕНИ В.И. КРЕМКО 78

Канюк Т.А., Ананич И.Г.
ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРОИЗВОДСТВА ШОКОЛАДА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 79

Карасёва М.И., Тоболич З.А.
РАЗВИТИЕ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ БЕЛАРУСИ 80

Кищис Е.Ю., Сухоцкая О.Н.
РАЗВИТИЕ МАЛОГО БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 82

Ковалева Т.Л., Козел В.И., Чурейно О.И.
ДИНАМИКА ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРОИЗВОДСТВА МОЛОКА В ФИЛИАЛЕ «ПЯТИГОРЬЕ» ОАО «АГРОКОМБИНАТ «ДЗЕРЖИНСКИЙ» 83

Ковалева Т.Л., Козел В.И., Чурейно О.И.
ОРГАНИЗАЦИЯ КОРМЛЕНИЯ КОРОВ В ФИЛИАЛЕ «ПЯТИГОРЬЕ» ОАО «АГРОКОМБИНАТ «ДЗЕРЖИНСКИЙ» 85

Кожевникова М.В., Чурейно О.И.
ОСОБЕННОСТИ ЗИМНЕГО СОДЕРЖАНИЯ МОЛОЧНОГО СКОТА 87

Кожевникова М.В., Чурейно О.И.
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МОЛОЧНОГО ЖИВОТНОВОДСТВА В БЕЛАРУСИ В ТЕКУЩЕЙ ПЯТИЛЕТКЕ 88

Комар Е.В., Леванов С.Ю.
ОСОБЕННОСТИ СТРУКТУРЫ УПРАВЛЕНИЯ В ФИЛИАЛЕ “СКИДЕЛЬСКИЙ” ЧПУП “СКИДЕЛЬАГРОПРОДУКТ”: СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ 90

Король А.И., Пестис М.В.
ОСНОВНЫЕ ФАКТОРЫ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ 91

Корольчук К.И., Молчанов А.М.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ИСТОЧНИКОВ ФИНАНСИРОВАНИЯ КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ 93

Корсак А.С., Гришанова О.В.
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В БЕЛАРУСИ 94

Костына Я.Г., Коляда В.Г., Болдак А.К.
О ПРАВОВОМ РЕГУЛИРОВАНИИ МАЛОГО СЕЛЬСКОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 96

Кравченко А.В., Высокоморный В.И.
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ВЫРАЩИВАНИЯ ЧИСТОПОРОДНОГО И ПОМЕСНОГО РЕМОНТНОГО МОЛОДНЯКА КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА 97

Куель Е.Я., Бутенко О.Л.
РЕЗЕРВЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В СПК «ГРОДНЕНСКИЙ» ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА 99

Куель Е.Я., Бутенко О.Л.
СОСТОЯНИЕ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 101

Кулик Д.В., Герасимович Л.Ю.
РОЛЬ СОЦИАЛЬНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ В ПОВЫШЕНИИ ТРУДОВОЙ АКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОГО НАСЕЛЕНИЯ 102

Кулиш Ю.А., Чурейно О.И.
ОРГАНИЗАЦИОННО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В ЧПУП «СКИДЕЛЬАГРОПРОДУКТ» ФИЛИАЛ «СКИДЕЛЬСКИЙ» 104

Кулиш Ю.А., Чурейно О.И.
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В ЧПУП «СКИДЕЛЬАГРОПРОДУКТ» ФИЛИАЛ «СКИДЕЛЬСКИЙ» 105

Курдеко А.А., Тоболич З.А.
ПЕРСПЕКТИВЫ ЭКСПОРТА МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 106

Курдеко А.А., Тоболич З.А.
УРОВЕНЬ КОНЦЕНТРАЦИИ НА МОЛОЧНОМ РЫНКЕ БЕЛАРУСИ 108

Лавыш А.В., Захорошко С.С.
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ ЖИВОТНОВОДСТВА В СОВЕТСКИЙ И СОВРЕМЕННЫЙ ПЕРИОДЫ 110

Лаптева Е., Сивук А.И.
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МОЛОЧНОЙ ОТРАСЛИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ И В ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ 111

Лебедева Н., Гришанова О.В.
ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ МОЛОЧНОЙ ОТРАСЛИ 113

Лещук А.В., Гончарова Е.В.
АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА В БЕЛАРУСИ 114

Лузанова Е.В., Ушкевич А.М.
КУКУРУЗА – ВАЖНЕЙШАЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ КУЛЬТУРА 115

Мазец Ю.И., Гришанова О.В.
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ВЫРАЩИВАНИЯ И ОТКОРМА КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА 117

Майсюк М.С., Чернушевич Е.И.
АНАЛИЗ СОВРЕМЕННОГО СОСТОЯНИЯ СВЕКЛОСАХАРНОГО ПРОИЗВОДСТВА В БЕЛАРУСИ 118

Макарушко Е.В.
АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИХ РОСТ УРОЖАЙНОСТИ ЗЕРНОВЫХ КУЛЬТУР 120

Маковская Г.И., Дегтяревич И.И.
ОБОСНОВАНИЕ ВЫБОРА КАНАЛОВ РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ПРОДУКЦИИ АПК 122

Маковская Г.И., Дегтяревич И.И.
СБЫТОВАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ РУПП «ГРОДНОХЛЕБПРОМ» И МЕРОПРИЯТИЯ ПО ЕЕ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ 123

Малаш Е.С., Ушкевич А.М.
СОСТОЯНИЕ ПРОИЗВОДСТВА КУКУРУЗЫ НА ЗЕРНО В ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ 125

Малышко Ю., Сивук А.И.
СОСТОЯНИЕ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В РЕСПУБЛИКЕ БАЛАРУСЬ 127

Марушко Н.Н., Пирожникова Т.В.
АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ КАДРОВОЙ ПОЛИТИКИ В ЧСУП «СКИДЕЛЬСКОЕ» 128

Махрачев И.М., Язкова Г.В.
ОПТИМИЗАЦИЯ НАЛОГОВ КАК СРЕДСТВО УВЕЛИЧЕНИЯ ДОХОДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ 130

Микулич В.И., Равовой В.П.
РАЗВИТИЕ ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 131

Милоста Е.Г., Пестис М.В.
АНАЛИЗ ТРУДОЕМКОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ХМЕЛЯ 133

Милоста Е.Г., Пестис М.В.
СОСТОЯНИЕ ПРОИЗВОДСТВА ХМЕЛЯ В МИРЕ 134

Михайлов Е.А., Леванов С.Ю.
СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В СПК «ОЛЕКШИЦЫ»: СОСТОЯНИЕ И ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ 136

Наварич С.М., Герасимович Л.Ю.
СОВРЕМЕННЫЕ ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ (НА ПРИМЕРЕ «ЕДИНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПРОСТРАНСТВА») 137

Николаева В.Н., Быков В.В.
ПРОДУКЦИЯ ТОРГОВОЙ МАРКИ «ХОЗЯИН-БАРИН» 139

Новик Е.Г., Дешко И.А.
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА МОЛОКА ПО РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 140

Обуховская О.В., Сухоцкая О.Н.
КТО СПОСОБЕН ЭФФЕКТИВНО РАБОТАТЬ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ ЭКОНОМИКИ? 142

Павловский Е.В., Селюжицкая Т.В.
АНАЛИЗ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА УРОЖАЙНОСТЬ ОСНОВНЫХ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР В ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ 144

Панкова Т.С., Кухарева Ю.А.
ОРГАНИЗАЦИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬ В СПК «СТОЛИЧНЫЙ» МИНСКОГО РАЙОНА 145

Пашкевич Н.А., Рудой А.А.
СОСТОЯНИЕ МЯСНОГО СКОТОВОДСТВА В БЕЛАРУСИ 147

Пашкель А., Сухоцкая О.Н.
РЫНОК САХАРА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 148

Пигульская А.В., Дегтяревич Н.А.
МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ СНАБЖЕНИЕ КАК ФАКТОР РОСТА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА 150

Пирог А.В., Захорошко С.С.
АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 151

Подобед О.В., Рудой А.А.
ПЕРСПЕКТИВЫ УВЕЛИЧЕНИЯ ОБЪЕМОВ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ ОВОЩЕВОДСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 153

Полтавец А.А., Чернушевич Е.И.
СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ПИВА В РБ 154

Полубок С.А., Чергейко О.А.
РАЗВИТИЕ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 156

Полубок С.А., Чергейко О.А.
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА МОЛОКА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 158

Полякова А.В., Башлакова И.В.
БЕНЧМАРКИНГ КАК ЭЛЕМЕНТ СТРАТЕГИИ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 159

Попуцевич Э.Ю., Сологубик А.С., Болдак А.К.
ПОТЕНЦИАЛ СЕЛЬСКОГО ТУРИЗМА ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ 161

Прохоренко В.Н., Павленя А.К.
ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТКАНЕВОГО ПРЕПАРАТА «БИОСТИМ» ПРИ ВЫРАЩИВАНИИ МОЛОДНЯКА КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА 162

Пучинец Н.М., Янюк О.О.
АГРОХОЛДИНГИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ 164

Радион В.Ю., Леванов С.Ю.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ СБЫТА В РУП «ГРОДНЕНСКИЙ ЛИКЕРОВОДОЧНЫЙ ЗАВОД «НЕМАНОФФ» 166

Раевская К.Л., Сухоцкая О.Н.
ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ РЫНКА МЯСА СВИНЕЙ В МИРЕ И В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 167

Розжаловец И.Р., Дыканец В.П.
ЗНАЧЕНИЕ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА 169

Романович В.В., Захорошко С.С.
АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ВЫПУСКА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 170

Романчук С.П., Чурейно О.И.
ОРГАНИЗАЦИЯ ОПЛАТЫ ТРУДА РАБОТНИКОВ В СПК ИМЕНИ В.И. КРЕМКО 172

Рудович В.Н., Руденко Е.В.
ПЕРСПЕКИВЫ ЭКСПОРТА МОЛОЧНОЙ ПРОДУКЦИИ 174

Русикевич Я.С., Ушкевич А.М.
ПЕРСПЕКТИВЫ ПРОИЗВОДСТВА САХАРНОЙ СВЕКЛЫ В БЕЛАРУСИ 175

Рухлевич Е.А., Высокоморный В.И.
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КОРМОВ В ХОЗЯЙСТВАХ ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА 177

Рухлевич Е.А., Высокоморный В.И.
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА КОМБИКОРМОВ ЧПУП «СКИДЕЛЬАГРОПРОДУКТ» 179

Сакович В.Д., Высокоморный В.И.
О РОЛИ И СОСТОЯНИИ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА ЛИЧНЫХ ПОДСОБНЫХ ХОЗЯЙСТВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 181

Сегень Е.Г., Суханова Е.А.
ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ ПЧЕЛОВОДСТВА 182

Сегень Е.Г., Суханова Е.А.
ПРОДУКТЫ ПЧЕЛОВОДСТВА 184

Семенович А., Катунина С.В.
АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ АПК ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ 185

Семенченко А.И., Старовыборная С.П.
ВЛИЯНИЕ КОНЦЕНТРАЦИИ ПОСЕВОВ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА 187

Сергей Н.И., Дорожко Е.А., Савчик В.И.
ПРИМЕНЕНИЕ ДИФФЕРЕНЦИРОВАННОГО КОРМЛЕНИЯ КРУПНОГО РОГАТОГО СКОТА МОЛОЧНОГО НАПРАВЛЕНИЯ В СПК «ЩУЧИНАГРОПРОДУКТ» 189

Скоморошко А.Г., Капица Е.В.
РЕСУРСНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ ПРЕДПРИЯТИЯ 190

Скоморошко А.Г., Капица Е.В.
ФОНДОРЕНТАБЕЛЬНОСТЬ И ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИЗУЮЩИЕ ЕЕ ПОКАЗАТЕЛИ 192

Скорб Е.В., Сычевник А.В.
СОСТОЯНИЕ ОПЛАТЫ ТРУДА В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ (НА ПРИМЕРЕ СПК «ОСТРИНО») 194

Смирнова М.А., Короленко О.Н.
НАЛОГОВЫЙ КОНТРОЛЬ КАК САМОСТОЯТЕЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВО НАЛОГОВОГО ПРОЦЕССА 195

Сукач С.А., Гесть Г.А.
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА И ПЕРЕРАБОТКИ КАРТОФЕЛЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 197

Сырель В.А., Сычевник А.В.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ОПЛАТЫ ТРУДА РАБОТНИКОВ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА 199

Тихоновец Е.О., Старовыборная С.П.
ОЦЕНКА ФАКТОРОВ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТНОСПОСОБНОСТИ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА В ОАО «ПРИДВИНСКИЙ» 201

Трофимова Т.В., Пирожникова Т.В.
ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ КОНКУРЕНТНОГО ПРЕИМУЩЕСТВА НА ПРИМЕРЕ РУАП «ГРОДНЕНСКАЯ ОВОЩНАЯ ФАБРИКА» 202

Тюшкевич А.В., Чурейно О.И.
ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ АСПЕКТЫ ПРОИЗВОДСТВА РАПСА В РУП «БРЕСТСКАЯ ОСХОС НАН БЕЛАРУСИ» 204

Халючкова И.Н., Троцко Т.Н.
РОЛЬ ПРИБЫЛИ В ПРОЦЕССЕ ПРИНЯТИЯ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ РЕШЕНИЙ 206

Чекуть Е.В., Ананич И.Г.
ОПТИМИЗАЦИЯ ПОСЕВНЫХ ПЛОЩАДЕЙ – ВАЖНЫЙ ФАКТОР ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА 207

Чекуть Е.В., Ананич И.Г.
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ ПРОИЗВОДСТВА КУКУРУЗЫ НА ЗЕРНО 209

Чечко Л.М., Руденко Е.В.
СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПОВЫШЕНИЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОСНОВНЫХ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ФОНДОВ ПРЕДПРИЯТИЯ 209

Чечко Л.М., Руденко Е.В.
ЭФФЕКТИВНОСТЬ РАЗВИТИЯ ОТРАСЛИ ЖИВОТНОВОДСТВА 211

Шафранский И.Н., Эйсмонт И.Т.
ЭКОНОМЕТРИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА 213

Шемет Т.К., Бутенко О.Л.
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА МОЛОКА В ХОЗЯЙСТВАХ ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА 214

Шестовицкая У.А., Козлов А.А.
ИНФОРМИРОВАННОСТЬ ПОТРЕБИТЕЛЯ О КАЧЕСТВЕ ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ: ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ 216

Шульга А.А., Пирожникова Т.В.
СПЕЦИФИКА РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ И СПОСОБЫ ЗАЩИТЫ ПРАВ В ОБЛАСТИ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ 218

Юшкевич Е.А., Дыканец В.П.
ИННОВАЦИОННОЕ РАЗВИТИЕ МОЛОЧНОЙ ОТРАСЛИ ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ 219

Яковцов Д.Т., Курляндчик А.А.
ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ ОПЕРАЦИЙ С ПОМОЩЬЮ АККРЕДИТИВА 221

Якубовская О.В., Сницарева В.М.
МЕХАНИЗМ КРЕДИТОВАНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ 222

Ярошевич С.В., Дегтяревич И.И.
ОРГАНИЗАЦИЯ МАРКЕТИНГОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ХЛЕБОПРОДУКТОВОГО ПОДКОМПЛЕКСА ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ 223

Ярошевич Т., Сивук А.И.
ТЕНДЕНЦИИ МИРОВОГО РЫНКА ЗЕРНА И АНАЛИЗ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 225

Ячковская Е.А., Дегтяревич И.И.
МОТИВАЦИЯ ТРУДА И СИСТЕМА МАТЕРИАЛЬНОГО СТИМУЛИРОВАНИЯ В АПК 227

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ

Адаменя Т.В., Солович Е.А.
ПРЕИМУЩЕСТВА ЛИЗИНГА КАК ФОРМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ОРГАНИЗАЦИЙ АПК 229

Арико В.В., Русина Е.В.
КЛАССИФИКАЦИЯ ЗАТРАТ В УПРАВЛЕНЧЕСКОМ УЧЕТЕ 230

Аутко А.В., Мацукевич В.И.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЭЛЕКТРОННЫХ ПЛАСТИКОВЫХ КАРТ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ 232

Аушталь С.И., Кривенкова-Леванова Л.Н.
ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗАЕМНОГО КАПИТАЛА В СПК ИМЕНИ ВОРОНЕЦКОГО 234

Березкин М.И., Гранатова Т.Н., Волкова О.В.
НАПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЯ И СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ СИСТЕМЫ РАСЧЕТОВ БАНКОВСКИМИ ПЛАСТИКОВЫМИ КАРТОЧКАМИ 236

Бобрик А.В., Немец В.П.
ИССЛЕДОВАНИЕ МЕХАНИЗМА РАСПРЕДЕЛЕНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИБЫЛИ 237

Бомбель М.В., Немец В.П.
ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ И ПУТИ ЕГО УЛУЧШЕНИЯ 239

Васькин А.А., Мацукевич В.И.
ОСОБЕННОСТИ ОПЛАТЫ ТРУДА В ЖИВОТНОВОДСТВЕ 240

Волк Д.С., Довнар Н.К.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СТРАХОВАНИЯ ИМУЩЕСТВА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ 242

Волосевич О.В., Хобец А.М.
ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ОСНОВНОГО КАПИТАЛА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ АПК И ВОЗМОЖНОСТИ ЕГО ПОПОЛНЕНИЯ 243

Гаврилова И.А., Валюшко Е.Л.
ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ И КАПИТАЛИЗАЦИИ ПРИБЫЛИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ В УСЛОВИЯХ ГИПЕРИНФЛЯЦИИ 245

Гаврилова И.А., Валюшко Е.Л.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕХАНИЗМОВ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ (НА ПРИМЕРЕ СПК ИМ. КРЕМКО ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА) 247

Гайдук А.В., Хобец А.М.
ФИНАНСОВЫЕ РЕСУРСЫ: ФОРМИРОВАНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ 248

Гайдукевич А.И., Кривенкова-Леванова Л.Н.
АНАЛИЗ ПРИБЫЛИ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА ОАО «ВАСИЛИШКИ» ЩУЧИНСКОГО РАЙОНА 250

Гайдукевич А.И., Кривенкова-Леванова Л.Н.
НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ ВТОРОГО УРОВНЯ НА ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ МОЛОЧНОГО СКОТОВОДСТВА ОАО «ВАСИЛИШКИ» ЩУЧИНСКОГО РАЙОНА 252

Герой А.Л., Щербатюк С.Ю.
ПРИМЕНЕНИЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ПРОГРАММЫ «ЭЛЕКТРОННЫЕ РАСЧЁТЫ» ДЛЯ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ 254

Грабало О.В., Калинина Т.М.
ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ ОБРАЗОВАНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФОНДА СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ 256

Гранатова Т.Н., Коробова Н.М.
СОВРЕМЕННАЯ НАЛОГОВАЯ СИСТЕМА БЕЛАРУСИ 257

Дорошенко Е.Ф., Довнар Н.К.
«ДИРЕКТ-КОСТИНГ» - ПРОГРЕССИВНЫЙ МЕТОД УЧЕТА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ 259

Дорошкевич М.В., Бурачевская Ю.А.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЁТА ЖИВОТНЫХ НА ВЫРАЩИВАНИИ И ОТКОРМЕ 261

Живлюк И.О., Юзвик М.А.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ ОПЕРАЦИЙ ПО РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА В КСУП «ПЛЕМЗАВОД «РОССЬ» ВОЛКОВЫССКОГО РАЙОНА ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ 262

Загдай Т., Кротова О.В.
АНАЛИЗ ДИНАМИКИ УДЕЛЬНОГО ВЕСА УБЫТОЧНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 264

Заневская Б.Ю., Червинская И.Р.
ФОРМЫ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 265

Зарецкая А.А., Корватовская Л.В.
К УЧЕТУ СРЕДСТВ ЦЕЛЕВОГО ФИНАСИРОВАНИЯ НАДО ПОДХОДИТЬ ОТВЕТСТВЕННО 267

Зарецкая А.А., Корватовская Л.В.
МЕТОДИКА СОЗДАНИЯ И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РЕЗЕРВА ПРЕДСТОЯЩИХ РАСХОДОВ НА ВЫПЛАТУ ОТПУСКОВ НА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИХ 268

Звонкович И.В., Шостко И.А.
ЗНАЧЕНИЕ АВТОМАТИЗИРОВАННОГО УЧЕТА ДЛЯ ФИНАНСОВОГО РЕЗУЛЬТАТА ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК 270

Иванович А.А., Кулько З.Н.
К ВОПРОСУ О ПЕРЕОЦЕНКЕ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ 271

Ивановская И.А., Немец В.П.
ОЦЕНКА ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ АПК В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ 272

Карецкая О.И., Русина Е.В.
СОСТАВЛЕНИЕ ОТЧЕТА О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ В СООТВЕТСТВИИ С МСФО 274

Карпенко О.А., Шостко И.А.
УВЕЛИЧЕНИЕ ПРИБЫЛИ – ЭТО СЭКОНОМЛЕННЫЕ ДЕНЬГИ ОРГАНИЗАЦИИ АПК 276

Касперович И.В., Юзвик М.А.
ОРГАНИЗАЦИЯ УЧЕТА ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ РАСТЕНИЕВОДСТВА В СООТВЕТСТВИИ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ 277

Киреенко И.А., Засемчук Н.А.
АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ 278

Кирющенко А.А., Кротова О.В.
ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ВОЛКОВЫССКОГО РАЙОНА 279

Клименкова Е.А., Засемчук Н.А.
УПРОЩЕНИЕ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ – ВАЖНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ 281

Князев Д.В., Солович Е.А.
ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ СНИЖЕНИЯ ЗАДОЛЖЕННОСТИ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ 283

Ковалевская О.С., Червинская И.Р.
СОЦИАЛЬНОЕ И ЛИЧНОЕ СТРАХОВАНИЕ РАБОТНИКОВ ОРГАНИЗАЦИЙ АПК 284

Ковалевская О.С., Червинская И.Р.
СТРАХОВАНИЕ ИМУЩЕСТВА В ЧП “СКИДЕЛЬСКОЕ” ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА 286

Котова Е.М., Немец В.П.
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ: ОСОБЕННОСТИ ИХ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И ОРГАНИЗАЦИИ НАЛОГОВОГО УЧЕТА В РЫНОЧНЫХ УСЛОВИЯХ 288

Кравцова Т.Ю., Немец В.П.
ДОЛГОСРОЧНОЕ КРЕДИТОВАНИЕ КАПИТАЛЬНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА В ОАО «АГРО-КОБРИНСКОЕ» КОБРИНСКОГО РАЙОНА 289

Краско И.Н., Антанькова А.В.
ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ КОРМОВ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА В СООТВЕТСТВИИ С МСБУ 41 291

Краско И.Н., Антанькова А.В.
ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ УЧЕТА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ КОРМОВЫХ КУЛЬТУР В СПФ «ЗАОЗЕРЬЕ» ОАО «ЛЕПЕЛЬСКИЙ МКК» 293

Крачко И.П., Валюшко Е.Л.
ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ 294

Крупица Д.Ф., Корватовская Л.В.
АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ СЕБЕСТОИМОСТИ ХЛЕБОБУЛОЧНЫХ ИЗДЕЛИЙ 296

Крупица Д.Ф., Корватовская Л.В.
РЕЗЕРВЫ СНИЖЕНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ХЛЕБОБУЛОЧНЫХ ИЗДЕЛИЙ 297

Куприян А.Н., Солович Е.А.
АНАЛИЗ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ В СФЕРЕ ПЕРЕРАБОТКИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ 299

Леванова Д.С., Солович Е.А.
СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА СОВРЕМЕННЫХ ПОДХОДОВ К ДИАГНОСТИКЕ БАНКРОТСТВА ОРГАНИЗАЦИЙ 300

Лемеза М.В., Виногоров Г.Г.
ВОПРОСЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ МЕТОДИКИ АНАЛИЗА РЕНТАБЕЛЬНОСТИ СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА 302

Лечкаускайте И.С., Жарикова О.А.
УЧЕТ РАСЧЕТОВ С ФОНДОМ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ И ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ В СПК «ЗАБОЛОТСКИЙ-АГРО» 303

Линевич Н.В., ЩербатюкС.Ю.
МЕТОДИКА КОНТРОЛЯ ОПЕРАЦИЙ ПО УЧЕТУ ФОНДОВ И РЕЗЕРВОВ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ 305

Линкевич Е.А., Довнар Н.К.
К ВОПРОСУ ОКУПАЕМОСТИ ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО ПРОДУКЦИИ 307

Лобан К.П., Максимик Г.И.
РАЗЛИЧИЯ УЧЕТА СОБСТВЕННОГО КАПИТАЛА В БЕЛОРУССКОМ УЧЕТЕ И МЕЖДУНАРОДНОЙ ПРАКТИКЕ 309

Малышко А.П., Шостко И.А.
ВЛИЯНИЕ КОЭФФИЦИЕНТА ТЕКУЩЕЙ ЛИКВИДНОСТИ НА ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК 311

Малышко А.П., Шостко И.А.
МЕРОПРИЯТИЯ ЭФФЕКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ 312

Маркевич П.С., Кривенкова-Леванова Л.Н.
ОБОСНОВАНИЕ РЕЗЕРВОВ РОСТА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КРЕДИТОВ В ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СПК «ГРОДНЕНСКИЙ» 313

Мармыш Е.В., Валюшко Е.Л.
ОСНОВНЫЕ ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ 315

Мелешко О.А., Солович Е.А.
ПРИМЕНЕНИЕ КОЭФФИЦИЕНТНОГО МЕТОДА АНАЛИЗА В ОЦЕНКЕ ВНЕШНЕГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ С.-Х. ОРГАНИЗАЦИЙ 316

Микуть О.В., Кротова О.В.
АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ УДОБРЕНИЙ В ОАО «ЧЕРЛЁНА» 318

Мисюк А.Р., Немец В.П.
УПРАВЛЕНИЕ ОБОРОТНЫМ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЯ И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ЕГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ 319

Михальченко О.А., Андрейчикова Ж.В.
ПУТИ УКРЕПЛЕНИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ 321

Мороз А.Л., Короткевич С.В.
ФОРМЫ И МЕТОДЫ АНАЛИЗА ПРИБЫЛИ 322

Мороз М.Н., Осипчук И.Ю.
СОВЕРШЕНТСВОВАНИЕ НАЛИЧНОГО ДЕНЕЖНОГО ОБРАЩЕНИЯ 324

Муха А.А., Хобец А.М.
АНАЛИЗ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СПК «СВИСЛОЧЬ» 326

Мышко Н.И., Кривенкова-Леванова Л.Н.
ПРОБЛЕМЫ УЛУЧШЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ РАСТЕНИЕВОДСТВА В ФИЛИАЛЕ «СКИДЕЛЬСКИЙ» ЧПУП «СКИДЕЛЬАГРОПРОДУКТ» 328

Нараб Н.С., Осипчук И.Ю.
РЕФОРМИРОВАНИЕ И ГАРМОНИЗАЦИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ СТРАН-УЧАСТНИЦ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА 330

Нестер О.В., Грудько С.В.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РЕГИСТРА СИНТЕТИЧЕСКОГО УЧЕТА ПО УЧЕТУ ГСМ 331

Нестер О.В., Грудько С.В.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ФОРМЫ НАКОПИТЕЛЬНОЙ ВЕДОМОСТИ УЧЕТА РАБОТЫ ГРУЗОВОГО АВТОТРАНСПОРТА 333

Околот Е.В., Щербатюк С.Ю.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДИКИ ПРОВЕРКИ ПОДГОТОВИТЕЛЬНЫХ РАБОТ ПЕРЕД СОСТАВЛЕНИЕМ ГОДОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ 335

Околот Е.В., Щербатюк С.Ю.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ РАБОЧЕЙ ДОКУМЕНТАЦИИ ДЛЯ ОТРАЖЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ПРОВЕРКИ ПОДГОТОВИТЕЛЬНЫХ РАБОТ ПЕРЕД СОСТАВЛЕНИЕМ ГОДОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ 337

Олихвер О.А., Немец В.П.
АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФОНДА ОПЛАТЫ ТРУДА КАК СИСТЕМА УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ 338

Осмоловский Н.Н., Березкин М.И., Волкова О.В.
ЗНАЧЕНИЕ КРАТКОСРОЧНЫХ КРЕДИТОВ 340

Островская Т.В., Юзвик М.А.
АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ОВОЩЕЙ ОТКРЫТОГО И ЗАЩИЩЁННОГО ГРУНТА НА РУАП «ГРОДНЕНСКАЯ ОВОЩНАЯ ФАБРИКА» 342

Островская Т.В., Юзвик М.А.
ОБЩИЙ ФИНАНСОВЫЙ РЕЗУЛЬТАТ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ РУАП «ГРОДНЕНСКАЯ ОВОЩНАЯ ФАБРИКА»: АНАЛИЗ И ВЛИЯНИЕ НА НЕГО ИЗМЕНЕНИЙ В ТИПОВОМ ПЛАНЕ СЧЕТОВ 343

Павловская А.В., Валюшко Е.Л.
ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ОВОЩЕЙ ОТКРЫТОГО ГРУНТА В ХОЗЯЙСТВАХ ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ РОСТА 345

Павловская А.Л., Кротова О.В.
ОЦЕНКА НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ ПРЕДПРИЯТИЙ ГРОДНЕНСКОГО И КОРЕЛИЧСКОГО РАЙОНОВ 346

Панкевич Н.К., Русина Е.В.
СОВРЕМЕННЫЙ МЕТОД УЧЁТА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО 348

Пасевич И.Т., Щербатюк С.Ю.
УЧЕТ ИНВЕСТИЦИОННОЙ НЕДВИЖИМОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 350

Печкур А.В., Кривенкова-Леванова Л.Н.
АНАЛИЗ СЕБЕСТОИМОСТИ МОЛОКА И ПОИСК НАПРАВЛЕНИЙ ЕЕ СНИЖЕНИЯ В СПК ИМЕНИ КЛЕЦКОВА ОШМЯНСКОГО РАЙОНА ГРОДНЕНСКОЙ ОБЛАСТИ 351

Пилец В.В., Жарикова О.А.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО И ИСЧИСЛЕНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ ВЫРАЩИВАНИЯ И ОТКОРМА КРС В СПК «ОБУХОВО» ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА 353

Полубенская Е., Грудько С.В.
ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ОБЩЕПРОИЗВОДСТВЕННЫХ И ОБЩЕХОЗЯЙСТВЕННЫХ ЗАТРАТ 354

Примачек Е.Н., Довнар Н.К.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА ЖИВОТНЫХ НА ВЫРАЩИВАНИИ И ОТКОРМЕ 356

Прищеп Е.В., Немец В.П.
АНАЛИЗ ИНТЕНСИВНОСТИ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА 357

Прищеп Е.В., Немец В.П.
ПРОБЛЕМЫ, КОТОРЫЕ НАБЛЮДАЮТСЯ В СФЕРЕ ОБОРОТНЫХ АКТИВОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ 359

Путрич О.Н., Кротова О.В.
ОПТИМИЗАЦИЯ ЗАТРАТ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ САМОСТОЯТЕЛЬНОСТИ СУБЪЕКТОВ ХОЗЯЙСТВАВАНИЯ 360

Романчик О.П., Кротова О.В.
ОПРЕДЕЛЕНИЕ БЕЗУБЫТОЧНОГО ОБЪЕМА ПРОДАЖ И ЗОНЫ БЕЗОПАСНОСТИ РУАП «ГРОДНЕНСКАЯ ОВОЩНАЯ ФАБРИКА» 362

Рыбалтовская С.Г., Кротова О.В.
ОСНОВНЫЕ ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ПРИБЫЛИ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ В СПК «ОЗЕРЫ ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА» 363

Рынкевич В.Е., Немец В.П.
ПОКАЗАТЕЛИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ 365

Рынкевич В.Е., Немец В.П.
ПРИБЫЛЬ КАК ОСНОВНОЙ ИСТОЧНИК ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ 366

Рынкевич Ю.Е., Солович Е.А.
ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В УСЛОВИЯХ БЮДЖЕТНОГО ФИНАНСИРОВАНИЯ ОТРАСЛИ 367

Рышкель Ю.Ю., Шостко И.А.
ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ НАЛОГОВОЙ СИСТЕМЫ 369

Рябушко О.В., Гирда Н.Г.
УЧЕТ РАСЧЕТОВ ПО ОПЛАТЕ ТРУДА С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПРОГРАММЫ «1С ПРЕДПРИЯТИЕ» 370

Савицкая В.Г., Шостко И.А.
РЕЙТИНГОВАЯ ОЦЕНКА ПРИБЫЛИ ОТ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОДУКЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК ГРОДНЕНСКОГО РАЙОНА 372

Савицкая Ю.М., Солович Е.А.
ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ НА ОПЛАТУ ТРУДА В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ 373

Савко Ю.С., Щербатюк С.Ю.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА ЗАТРАТ НА ВОССТАНОВЛЕНИЕ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ 375

Садовская Е.М., Бурачевская Ю.А.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА ТРУДА И ЕГО ОПЛАТЫ ПУТЕМ ЕГО АВТОМАТИЗАЦИИ 376

Салкевич А.И., Грудько С.В.
ОПЫТ ОРГАНИЗАЦИИ ОПЛАТЫ ТРУДА В ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАНАХ 378

Семчук О.В., Кротова О.В.
СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА УЧЕТА И РАСПРЕДЕЛЕНИЯ ЗАТРАТ ПО ОРГАНИЗАЦИИ ПРОИЗВОДСТВА И УПРАВЛЕНИЮ В РБ, РФ, МСФО 379

Сергей Ю.С., Шостко И.А.
ПЕНСИОННАЯ СИСТЕМА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ КАК НЕОТЪЕМЛЕМАЯ ЧАСТЬ СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ 381

Сидляревич Е.И., Куклик С.Н.
ОЦЕНКА ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ КАК СОСТАВНАЯ ЧАСТЬ АНАЛИЗА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ 382

Сидорович А.С., Гирда Н.Г.
УЧЕТ ЗАТРАТ И КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ В СПК ИМЕНИ ДЕНЬЩИКОВА 384

Скитейкина В.Ю., Солович Е.А.
АНАЛИЗ ИСТОЧНИКОВ ФОРМИРОВАНИЯ КАПИТАЛА В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ 385

Скороходова Н.А., Молчанов А.М.
ОСНОВНЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ФОНДЫ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ И ИСТОЧНИКИ ИХ ВОСПРОИЗВОДСТВА 386

Скрипачева К.Н., Викторович Ю.В., Короткевич С.В.
ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ И ПРИНЦИПЫ АНАЛИЗА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ НА ОПЛАТУ ТРУДА 388

Скробко А.В., Щербатюк С.Ю.
ВЛИЯНИЕ СИСТЕМЫ АВТОМАТИЗИРОВАННОГО УЧЕТА НА СОДЕРЖАНИЕ КОНТРОЛЬНЫХ ПРОЦЕДУР ПРОВЕРКИ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ 390

Скробко А.В., Щербатюк С.Ю.
ИСПОЛЬЗОВАНИЕ АНАЛИТИЧЕСКИХ ПРОЦЕДУР ДЛЯ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПО БАЛАНСУ 391

Сонько М.В., Гостилович Е.В.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СВОДНОГО УЧЕТА РАСЧЕТОВ С ПОСТАВЩИКАМИ И ПОДРЯДЧИКАМИ 393

Станкевич Е.А., Лисовская Н.Л., Жарикова О.А.
МЕТОДИКА ВНУТРИХОЗЯЙСТВЕННОГО КОНТРОЛЯ ЖИВОТНЫХ НА ВЫРАЩИВАНИИ И ОТКОРМЕ В СПУ «ПРОТАСОВЩИНА» 394

Стасевич Е.Г., Корватовская Л.В.
К ВОПРОСУ НАЧИСЛЕНИЯ АМОРТИЗАЦИИ ПО ПРОДУКТИВНЫМ ЖИВОТНЫМ 396

Стасевич Е.Г., Корватовская Л.В.
ПРОБЛЕМЫ И НЕОБХОДИМОСТЬ ФОРМИРОВАНИЯ АМОРТИЗАЦИОННОГО ФОНДА 397

Сущеня Т.М., Довнар Н.К.
ПРИМЕНЕНИЕ АНАЛИЗА СОДЕЙСТВИЯ ДОХОДУ В ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА СЕМЯН РАПСА 398

Сущеня Т.М., Довнар Н.К.
ФАКТОРНЫЙ АНАЛИЗ БЕЗУБЫТОЧНОГО ОБЪЕМА ПРОДАЖ СЕМЯН РАПСА И ЗОНЫ БЕЗОПАСНОСТИ 400

Тавгень Д.И., Венгровская Н.Г.
ОЦЕНКА ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ОАО «ОШМЯНСКИЙ МЯСОКОМБИНАТ» 401

Теребейчик Н.Н., Довнар Н.К.
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ УЧЕТА АМОРТИЗАЦИИ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ В СООТВЕТСТВИИ С МЕЖДУНАРОДНЫМИ СТАНДАРТАМИ УЧЕТА И ОТЧЕТНОСТИ 403

Туронок А.А., Короткевич С.В.
КЛАССИФИКАЦИЯ ФАКТОРОВ И РЕЗЕРВОВ ПОВЫШЕНИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ ТРУДА 404

Тютюнова К.А., Солович Е.А.
ПРОБЛЕМЫ КАЧЕСТВА ОТРАЖЕНИЯ ПЕРВИЧНОЙ УЧЕТНОЙ ИНФОРМАЦИИ ПРИ ПОДРЯДНОМ СПОСОБЕ СТРОИТЕЛЬСТВА 406

Урбанович Н.Е., Щербатюк С.Ю.
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОТРАЖЕНИЯ В ОТЧЕТНОСТИ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ ОРГАНИЗАЦИИ 407

Филичева Е.В., Куклик С.Н.
АНАЛИЗ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ГРУППЫ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ГРОДНЕНСКОГО И ЩУЧИНСКОГО РАЙОНОВ 409

Филичева Е.В., Куклик С.Н.
ПРОБЛЕМЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ 410

Фирунович А.В., Солович Е.А.
ВЛИЯНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ФИНАНСОВОЙ ПОДДЕРЖКИ НА РЕЗУЛЬТАТЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ 411

Хацук А.С., Довнар Н.К.
ПРИМЕНЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО ОПЫТА КРЕДИТОВАНИЯ В ПРАКТИКЕ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ 413

Хворостинская А.Я., Юзвик М.А.
К ВОПРОСУ О ПОНЯТИИ МЕТОДА УЧЕТА ЗАТРАТ НА ПРОИЗВОДСТВО И МЕТОДА КАЛЬКУЛИРОВАНИЯ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОДУКЦИИ 415

Черневич Е.Ю., Червинская И.Р.
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ БЕРЕСТОВИЦКОГО РАЙОНА 416

Чернявская М.Б., Вартанян Е.С.
МАТЕРИАЛЬНОЕ СТИМУЛИРОВАНИЕ РАБОТНИКОВ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ 417

Черняк Е.В., Солович Е.А.
ОЦЕНКА ЗАТРАТОЕМКОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ПРОДУКЦИИ ЖИВОТНОВОДСТВА В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ 419

Шарич Б.Л., Щербатюк С.Ю.
ТРАНСФОРМАЦИЯ БУХГАЛТЕРКОЙ ОТЧЁТНОСТИ В ФОРМАТ МСФО 421

Шаротина К.С., Хобец А.М.
ОЦЕНКА ФОРМИРОВАНИЯ И ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕСУРСОВ В ОАО «ГЛУССКИЙ РАЙАГРОПРОМТЕХСНАБ» МОГИЛЁВСКОЙ ОБЛАСТИ ГЛУССКОГО РАЙОНА 422

Шлома С., Кротова О.В.
ОЦЕНКА ДИНАМИКИ НАЛОГОВОЙ НАГРУЗКИ В КСУП «ЗАРЯ И К» 423

Шульга А.А., Солович Е.А.
ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОРГАНИЗАЦИИ 425

Шумская Н.С., Куклик С.Н.
ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КСУП «ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНАЯ БАЗА «БЕЛОУСОВЩИНА» НА ОСНОВЕ СООТНОШЕНИЯ ФИНАНСОВЫХ И НЕФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ 427

Шумская Н.С., Куклик С.Н.
ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ 428

Щурко Г.М., Валюшко Е.Л.
ОЦЕНКА ЭФФЕКТИВНОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗАЕМНОГО КАПИТАЛА В ХОЗЯЙСТВАХ ЩУЧИНСКОГО РАЙОНА 430

Яланская Т.В., Засемчук Н.А.
ЛИЗИНГ: НЕСМОТРЯ НА ТРУДНОСТИ, ТЕНДЕНЦИИ – ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ 431

ОБЩЕСТВЕННЫЕ НАУКИ

Александрович А.Б., Пилецкий И.В.
СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ЕСТЕСТВЕННОГО ДВИЖЕНИЯ НАСЕЛЕНИЯ БЕЛОРУССКОГО ПООЗЕРЬЯ 434

Аль-Огади Зияд А. Хумод, Курдеко Ж.П.
ОБ ОСОБЕННОСТЯХ АРАБСКОГО МЕНТАЛИТЕТА 435

Атаев А.Д., Малько А.И.
ОБ ОСОБЕННОСТЯХ ТУРКМЕНСКИХ СКАЗОК 437

Блеянюк П.М., Савіцкая Т.Р., Анцулевіч У.М.
ВІТАЎТ ВЯЛІКІ 439

Болтруканис Е.Б.,Соловьёва А.В.
ОСОБЕННОСТИ ПРОЯВЛЕНИЯ ПСИХОЛОГИЧЕСКИХ ЗАЩИТ У ДЕТЕЙ, ОСТАВШИХСЯ БЕЗ ПОПЕЧЕНИЯ РОДИТЕЛЕЙ 440

Ванишевский Г.Т., Стецкевич П.Т.
ТОПОНИМЫ ГРОДНО В ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ 442

Гельдиназаров К.Н., Малько А.И.
ТУРКМЕНСКИЙ ЯЗЫК – СЕРДЦЕ ТУРКМЕНСКОЙ НАЦИИ 443

Генюш Е.В., Радюк И.А., Банцевич П.К.
ХУДОЖЕСТВЕННАЯ ИНТЕРПРЕТАЦИЯ СУБКУЛЬТУРЫ ХИППИ В ФИЛЬМЕ Г. СУКАЧЕВА «ДОМ СОЛНЦА» 445

Гольцев М.М., Денисенко М.А.
К ВОПРОСУ О СИСТЕМЕ ЛЬГОТ И ПРЕФЕРЕНЦИЯ ДЛЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТОРОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ 447

Гурин В.Н., Добижи С.П.
О НЕКОТОРЫХ БЕЛОРУССКИХ ЕДИНИЦАХ ИЗМЕРЕНИЯ ДЛИНЫ И ПЛОЩАДИ 448

Забашта А.С., Чернецкая С.К.
ОРГАНИЗАЦИЯ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ В ГОРОДАХ С ХЕЛМСКИМ ПРАВОМ 450

Забашта А.С., Чернецкая С.К.
ХЕЛМСКОЕ ПРАВО В Г. КЛЯЩЕЛИ 452

Иволга И.Г.
ВСТУПЛЕНИЕ В ВТО: ВОЗМОЖНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ДЛЯ АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ 453

Каландарова С.А., Горенко Т.В., Банцевич П.К.
ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ ДЕМОГРАФИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ 456

Качкарик В.В., Рыбак Н.А.
ОТРАЖЕНИЕ ИСТОРИИ БЕЛАРУСИ 1-Й ПОЛОВИНЫ XX ВЕКА В СУДЬБЕ БЕЛОРУССКОГО КРЕСТЬЯНИНА ЗАХАРА ТРОСКО 458

Качкарик В.И., Назаренко Л.Е.
СОЮЗНОЕ ГОСУДАРСТВО БЕЛАРУСИ И РОССИИ И ФОРМИРОВАНИЕ ПОСТСОВЕТСКОГО ИНТЕГРАЦИОННОГО ПРОСТРАНСТВА 460

Ковзан А.В., Авсюкевич Н.К.
РАЗРАБОТКА И АПРОБАЦИЯ ЭЛЕКТРОННОГО УЧЕБНОГО ПОСОБИЯ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ ПРОГРАММЫ «MINDMANAGER 8» КАК УСЛОВИЕ ПОВЫШЕНИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ УЧАЩЕГОСЯ 462

Козловская В.П., Лис Н.В., Банцевич П.К.
ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОЙ СЕМЬИ В КОНТЕКСТЕ СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ РБ 464

Кругова Н.Ю, Бакуленко Т.В.
ИНТЕГРАЦИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 465

Курова С.В., Карпук В.В.
ЧЕЛОВЕЧЕСКАЯ АГРЕССИЯ КАК РЕЗУЛЬТАТ СОЦИАЛЬНОГО НАУЧЕНИЯ 467

Лей Центао, Радевич Т.В.
ПРАЗДНИК ДУАНЬУ 469

Линко К.И., Бусько И.В.
ВИДЕОТИЯ КАК БОЛЕЗНЬ СОВРЕМЕННОГО ОБЩЕСТВА 470

Мамедов Н.Р., Быков В.В.
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ЛИЧНОСТИ И ИХ ИЗУЧЕНИЕ 472

Мархалюк Е.И., Анцулевич В.Н.
МАГДЕБУРГСКОЕ ПРАВО НА ТЕРРИТОРИИ БЕЛАРУСИ 473

Османов Д.Р., Леушева О.А.
ОБРАЩАЯСЬ К ПОЭЗИИ МАХТУМКУЛИ 475

Петрова Д.В., Кулько Е.И.
ВЛИЯНИЕ РАЗВОДОВ НА ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ СОСТОЯНИЕ ПОДРОСТКОВ 477

Пискунов А.А., Лукина Л.В.
СОЦИАЛЬНО-ФИЛОСОФСКИЕ ВЗГЛЯДЫ А.И. ГЕРЦЕНА 478

Пустовой Р.С., Шумчик О.Ф.
СОЗДАНИЕ ПП «БАЗА ЗНАНИЙ ЭВМ» С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ FLASH ТЕХНОЛОГИЙ 479

Тумилович А.М., Дужик Е.С., Рыбак Н.А.
СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СРЕДНИХ ТАНКОВ ФАШИСТСКОЙ ГЕРМАНИИ И СССР 481

Турок Т.А., Анцулевич В.Н.
ЯЗЫЧЕСКИЕ ВЕРОВАНИЯ ДРЕВНИХ СЛАВЯН 482

У Ки, Курдеко Ж.П.
О ПРОИСХОЖДЕНИИ ЧАЯ И ЕГО УПОТРЕБЛЕНИИ 484

Чаботько В.В., Банцевич П.К.
ЭСХАТОЛОГИЧЕСКИЕ ИДЕИ СОВРЕМЕННОСТИ: ТРЕВОЖНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ 486

Чернак Е.А., Кремлева О.Е.
ВНЕДРЕНИЕ ПРИНЦИПОВ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ В СИСТЕМУ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ НА ПРЕДМЕТЕ «ОСНОВЫ ЭКОЛОГИИ» ДЛЯ НЕБИОЛОГИЧЕСКИХ СПЕЦИАЛЬНОСТЕЙ 488

Шумейко Ю.Н., Малько А.И.
СЕМЕЙНЫЕ ЦЕННОСТИ В ПОСЛОВИЦАХ РАЗНЫХ НАРОДОВ 489

Якимович В.В., Осипова Г.Т.
К ВОПРОСУ О МЕСТЕ ВЕЩНОГО ПРАВА В СИСТЕМЕ ГРАЖДАНСКОГО ПРАВА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ 491

Якимович В.В., Осипова Г.Т.
РИМЛЯНЕ О ВЕЩНОМ ПРАВЕ 493

Яковенко А.А., Добижи С.П.
ОЙКОНИМЫ ЛЕПЕЛЬЩИНЫ 494

Научное издание

Материалы
XIII Международной студенческой научной конференции.
В 2 ч. Часть 1.

Экономика
Бухгалтерский учет
Общественные науки

Ст. корректор *Ж.И. Бородина*
Компьютерная верстка: *Е.В. Миленкевич*

Подписано в печать 03.04.2012.
Формат 60x84/16. Бумага офсетная.
Печать Riso. Усл. печ.л. 29,99. Уч.-изд. л. 43,34.
Тираж 100 экз. Заказ 2741

Издатель и полиграфическое исполнение:

Учреждение образования
«Гродненский государственный аграрный университет»
ЛИ № 02330/0548516 от 16.06.2009.
Ул. Терешковой, 28, 230008, г. Гродно.