

## К ВОПРОСУ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ТОВАРООБМЕННЫХ ОПЕРАЦИЙ

**Катунина С. В.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»  
г.Гродно, Республика Беларусь

В практике внешнеэкономической деятельности присутствуют товарообменные (бартерные) операции, содержанием которых являются соглашения по обмену продукцией. Ранее при расчете эффективности экспорта товаров использовались коэффициенты покупательной ценности валюты, отражающие эффективность импорта товаров, закупаемых на выручку от экспорта. Применение таких коэффициентов приводит задачу по определению эффективности экспорта к задаче товарообменного типа, в которой коэффициент валютной ценности отражает среднюю эффективность импорта всех товаров на данную валюту [1].

Если же известна номенклатура конкретных товаров не только экспортных, но и импортных, то расчет экономической эффективности товарообменных (бартерных) операций сводится к определению, с одной стороны, народнохозяйственных затрат на товары, подлежащие экспорту, а с другой стороны, экономии народнохозяйственных затрат в связи с отказом от производства товаров, поступающих по импорту в порядке рассматриваемого товарообмена. Для такого расчета не требуется каких-либо иных методов, кроме показанных методов расчета затрат производства и стоимостной оценки товаров с учетом эффективности их использования [1]. Некоторая сложность возникает тогда, когда получается несбалансированность по валютным поступлениям и платежам. При этом возникают три возможные при товарообмене ситуации:

а) товарообменная операция балансируется по валютным поступлениям и платежам, т. е. валютная стоимость экспорта товаров ( $Vэ$ ) равна валютной стоимости импорта ( $Vи$ );

б) валютные поступления от экспорта превышают платежи за импортные товары, т. е. имеем положительное сальдо ( $Vэ > Vи$ ). В этом случае народнохозяйственные затраты на экспорт ( $Zэ$ ) обеспечивают не только импорт товаров стоимостью  $Z$ , предусмотренных в товарообменном соглашении, но и импорт дополнительных товаров валютной стоимостью  $S$  и соответствующей им стоимостной оценкой  $\Delta Z = Sk_B$ , где  $k_B$  отражает валютную эффективность импорта набора товаров, закупаемых на валюту  $S$ . Относительная экономическая эффективность товарообмена равна:

$$X_{ЭИ} = \frac{Z + Sk_B}{\Delta Z_3}, \quad (1)$$

Абсолютный эффект при этом равен:

$$\Delta = (Z + Sk_B) - \Delta Z_3, \quad (2)$$

в) если валютные платежи за импортные товары, предусмотренные в товарообменном соглашении, превышают валютные поступления от экспорта товаров ( $V_Э < V_{И}$ ), то получение импортных товаров стоимостью  $Z$  требует, кроме затрат на указанные экспортные товары ( $\Delta Z_3$ ), дополнительных затрат ( $\Delta Z_3 = |S| \cdot k_B$ ). В случае отрицательного валютного сальдо экономическая эффективность характеризуется отрицательным показателем:

$$X_{ЭИ} = \frac{Z}{\Delta Z_3 + |S| \cdot k_B}, \quad (3)$$

И абсолютный эффект от товарообмена:

$$\Delta = Z - (\Delta Z_3 + |S| \cdot k_B). \quad (4)$$

В последнее время в РБ снизился удельный вес бартерных сделок, однако наблюдается увеличение так называемых толлинговых сделок. Толлинг происходит от английского существительного «toll» – пошлина. Внешний толлинг предполагает ввоз в страну переработчика сырья, приобретенного за рубежом, и вывоз готовой продукции. При этом и сырье, и готовая продукция в процессе переработки остается собственностью заказчика. В ряде отраслей национальной экономики (нефтеперерабатывающая, швейная, текстильная, табачная и др.) такие операции получили достаточно широкое распространение [2]. Их суть – переработка на отечественном предприятии давальческого сырья иностранного партнера при условии расчета за процесс переработки частью сырья или готовой продукции и, в другом варианте, оплатой услуг по переработке в денежном выражении. Экономическая эффективность толлинговой сделки ( $\Delta_{тс}$ ) имеет место при условии, когда стоимость получаемой части сырья или готовой продукции, выработанной из него, больше затрат на процесс переработки давальческого сырья [2]. Таким образом, можно отметить, что при определенных условиях, когда это является объективной необходимостью, стороны при заключении сделки внешнеэкономического характера могут прибегнуть как к бартерной, так и к толлинговой операции. При этом использование данных методик позволит стимулировать повышение эффективности внешнеэкономических связей Республики Беларусь.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Захаров, С. Н. Эффективность внешнеэкономического комплекса: (Методы обоснования и стимулирования). / С. Н. Захаров. – М.: Экономика, 2009. – 247 с.
2. Соркин, С. Л. Эффективность внешнеэкономической деятельности: понятие, измерение и оценка: моногр. / С. Л. Соркин. – Гродно: ГрГУ, 2011. – 130 с.