

Как видно из отношения РКДК в МВД, за период с 1901 г. по 1906 г. проценты от ремонтного капитала распределялись по епархиям приблизительно по следующей норме: МРКА – 5 000 руб., ЛЖРКЕ – 3 400 руб., ВРКЕ – 3 800 руб., ТРКЕ – 3 373 руб., а всего – 15 163 руб. В эти расчеты не вошли суммы, отпускаемые сверх нормы на ремонт определенных р.-к. церквей [1].

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Ремонтный капитал (29 марта 1906 г. - 8 декабря 1906 г.) // Российский государственный исторический архив. – Ф. 821. – Оп. 125. – Д. 585. – 46 л.
2. Дело о порядке выдачи пособий на постройку и ремонт р.-к. церквей (27 мая 1905 г. – 27 сентября 1905 г.) // Lietuvos Valstybes istorijos archyvas. – F. 694. – Ap. 1. – В. 2817. – 96 л.

УДК 336.64

## МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

**Горустович Т. Г.**

УО «Белорусский государственный аграрный технический университет»  
г. Минск, Республика Беларусь

В условиях рынка предприятиям необходимо объективно вести оценку своей деятельности, прогнозировать все финансовые и экономические показатели; учитывать причины и последствия всех действий, продуктивно вести управление активами и прочими ресурсами для того, чтобы получить финансовую выгоду. Финансовая устойчивость является важнейшей характеристикой финансовой деятельности предприятия в условиях рыночной экономики. Если предприятие финансово устойчиво, оно имеет преимущество перед другими предприятиями. Поэтому изучение методологических основ оценки финансовой устойчивости предприятия в настоящее время является важнейшей и актуальной темой. Обзор литературы свидетельствует, что вопрос о сущности финансовой устойчивости – дискуссионный и недостаточно разработанный. Одни авторы трактуют это понятие как запас источников собственных средств, характеризующих финансовую независимость внешних заемных средств, другие – как платежеспособный спрос, состояние финансовых ресурсов, их распределение и использование, которое обеспечивает развитие предприятия на основе роста прибыли и капитала в условиях допустимого риска. Данному определению противоречит мнение, что

концепция заключается в обеспеченности запасов и затрат источниками финансирования, тогда как платежеспособность выступает ее внешним проявлением. Однако вышеизложенные интерпретации являются сложными. Запасы незавершенного производства, готовой продукции и других товарно-материальных ценностей могут оказаться труднореализуемыми для погашения долгов. Многие предприятия при наличии собственных средств могут быть неплатежеспособными, в то время как другие способны развивать производство, последнее достигается за счет оптимальной финансовой стратегии. Поэтому следует согласиться с тем, что предприятия должны обладать гибкой структурой финансовых ресурсов. Следовательно, под финансовой устойчивостью следует понимать платежеспособный спрос, консолидацию финансовых ресурсов при сбалансированном привлечении заемных средств, что обеспечивает развитие предприятия, его предсказуемость во взаимоотношениях с другими контрагентами рынка. В условиях экономической самостоятельности многие предприятия могут маневрировать ресурсами за счет проявления новых источников их формирований. С одной стороны, это позволяет наращивать ресурсы, а с другой – повышает степень риска потерять имеющиеся денежные средства. В условиях рыночной экономики возникает необходимость в совершенствовании управления денежным потоком. Ряд экономистов под финансовыми ресурсами понимают либо денежные средства, либо денежные фонды, другие экономисты рассматривают кредитные ресурсы как дополнительный источник, т. е. кредит представляет собой особую форму ресурсов, участвующих в кругообороте предприятия. Но как показывает опыт зарубежных стран, кредитными источниками пользуются не «бедные», а высокорентабельные предприятия в целях эффективного использования средств. Кредит представляет собой в данном случае экономический рычаг, а не средство помощи. Рациональное использование ресурсов означает выбор структуры капитала предприятий при определенной организации производственной деятельности. Нерационально размещать финансовые ресурсы в не используемые предприятием производственные запасы, оборудование и т. д. При этом следует учитывать, что большие запасы денежных средств обесцениваются в условиях инфляции. Один из аспектов решения данной проблемы – определение границ финансовой устойчивости.

Таким образом, определение границ финансовой устойчивости предприятий, выработка самостоятельной финансовой стратегии, выявление резервов и возможностей ее реализации позволяет снизить

степень риска банкротства из-за дефицита финансовых ресурсов как внутри предприятия, так и в целом по региону. Также множества мнений по выбору показателей затрудняет в определении перечня, наиболее полно характеризующего финансовое состояние. Нельзя не согласиться, что все мнения схожи и что при их сочетании можно получить наиболее лучший вариант к тем или иным условиям. Исследования показывают, что реальное определение финансового состояния – сложный и трудоемкий процесс, требующий рассмотрения множества возможных подходов, интерпретаций и вариантов.

#### ЛИТЕРАТУРА

1. Абрютин, М. С. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия: Учеб.-практ. пос. / М. С. Абрютин, А. В. Грачев. – М.: Дело и сервис, 2006. – 256 с.
2. Алексеева, А. И. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебное пособие / А. И. Алексеева. – М.: Инфра-М, 2011. – 718 с.
3. Гавриленко, В. А. Теория и методологические аспекты оценки финансового состояния предприятия / В. А. Гавриленко, В. В. Гавриленко // Экономика и право. – 2007. – № 1. – С. 37-42.
4. Грачев, А. В. Анализ управления финансовой устойчивостью предприятия: Учеб.-практ. пос. / А. В. Грачев. – М.: Финн-пресс, 2002. – 208 с.
5. Ковалев, В. В. Финансовый анализ / В. В. Ковалев. – М.: Финансы и статистика, 2007. – 512 с.

УДК 336.226.1(100)

## ОБЗОР СТАВОК ПОДОХОДНОГО НАЛОГА В НЕКОТОРЫХ СТРАНАХ МИРА

**Грудько С. В.**

УО «Гродненский государственный аграрный университет»  
г. Гродно, Республика Беларусь

Трудовым кодексом Республики Беларусь определено, что заработная плата представляет собой вознаграждение за труд, которое наниматель обязан выплатить работнику за выполненную работу в зависимости от ее сложности, количества, качества, условий труда и квалификации работника с учетом фактически отработанного времени, а также за периоды, включаемые в рабочее время (ст. 57 ТК РБ).

Из заработной платы работника производятся удержания различного характера, размер которых регулируется нормативно-правовыми документами: установлен перечень оснований для удержаний, порядок их осуществления и размеры.