

ЛИТЕРАТУРА

1. Куликов, Н. И. Оценка кредитоспособности предприятия-заемщика / Н. И. Куликов, Л. Н. Чайникова. – Тамбов: ТГТУ, 2007. – 24 с.
2. Семинар по кредитным рискам в рамках проекта «Экономический менеджмент II», финансируемого USAID / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.academia.edu/5850316/USAID_Funded_Economic_Governance_II_Project_Credit_Risk_Workshop_Intermediate. – Дата доступа: 03.02.2024.
3. Бицунова, С. А. Понятие и сущность рейтинговой оценки кредитоспособности заемщика / С. А. Бицунова // Журнал «Научный лидер», 2021. – №14 (16). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://scilead.ru/article/303-ponyatie-i-sushchnost-rejtingovoj-otsenki-kred>. – Дата доступа: 03.02.2024.
4. Ридхи Дхут, Корпоративная кредитоспособность и кредитный рейтинг (2023). – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://bank.caknowledge.com/corporate-credit-worthiness-and-credit-rating>. – Дата доступа: 03.02.2024.

УДК 631.16:367.77

ПОНЯТИЕ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ

Куклик С. Н.

УО «Гродненский государственный аграрный университет»

г. Гродно, Республика Беларусь

Кредитоспособность отражает способность человека или компании погасить долг в полном объеме. Другими словами, насколько вероятно, что они погасят кредит, выполнив свои финансовые обязательства.

Мнения авторов о понятии «кредитоспособность» неоднозначны: одни трактуют его детально, другие обобщают. Так, Гиляровская Л. Т. и Куликов Н. И. под кредитоспособностью понимают способность хозяйствующих субъектов рыночной экономики своевременно и в полном объеме погашать свои обязательства в связи с неизбежной необходимостью возврата кредита [1, 2]. Это определение может быть применено ко всем субъектам рыночной экономики, поэтому его можно отнести к общим.

Следующая группа авторов (Петрова А. Ю., Сахарова М. О. и Лаврушин О. И.) понимает под кредитоспособностью такое финансово-экономическое состояние организации, которое дает уверенность в эффективном использовании заемных средств, способности и желаний заемщика погасить кредит в соответствии с условиями договора [3].

Наиболее полное определение, на наш взгляд, предлагает С. В. Загородников, который определяет кредитоспособность как такое финансово-экономическое состояние предприятия, которое дает уверенность в эффективном использовании заемных средств, способности и готовности заемщика погасить кредит в соответствии с условиями договора [4].

Понятие «кредитоспособность» можно определить как предполагаемую способность уложиться в согласованные сроки, связанные с погашением кредита и начисленных процентов, без ущерба для жизнеспособности заемщика, т. е. процесс погашения должен основываться на доходе, полученном в ходе обычной деятельности заемщика, без отрицательного влияния на его финансовое положение, влияющие на его финансовое положение, его финансовые результаты, а также на других хозяйствующих субъектов [5].

В настоящее время оценка кредитоспособности становится чрезвычайно важной для каждого предприятия. Она решает следующие задачи:

1. Формирование общих характеристик потенциального заемщика.
2. Проведение экономического анализа организации.
3. Оценка качества обеспечения кредита [6].

Оценке кредитоспособности предшествует кредитный анализ, который включает в себя широкий спектр методов финансового анализа, включая анализ коэффициентов и тенденций, а также прогнозирование и детальный анализ денежных потоков. Кредитный анализ также включает в себя изучение залогового обеспечения и других источников погашения, а также кредитной истории и управленческих способностей.

Минимальное требуемое количество бухгалтерских отчетов, представляемых заявителями на получение кредита, является следующим:

- бухгалтерский баланс;
- отчет о прибылях и убытках;
- отчет об обязательствах по предыдущим кредитам и их обслуживании;
- отчет об изменениях в собственном капитале;
- отчет о движении денежных средств;
- аудиторские отчеты о финансовом положении компании [5].

Таким образом, существует множество определений кредитоспособности. В общем смысле она означает способность предприятия выплатить банку основную сумму долга и проценты по нему. Компания может оценить свою кредитоспособность самостоятельно, но чаще всего это проводят банковские учреждения, а от компании требуется лишь предоставить достоверные данные.

ЛИТЕРАТУРА

1. Гиляровская, Л. Т. Экономический анализ / Л. Т. Гиляровская. – Москва. – Юнити-Дана, 2004. – 615 с.
2. Куликов, Н. И. Оценка кредитоспособности предприятия-заемщика / Н. И. Куликов, Л. Н. Чайникова. – Тамбов: ТГТУ, 2007. – 24 с.
3. Современные проблемы кредитоспособности предприятия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.greatfin.ru/grefs-609-1.html>. – Дата доступа: 03.02.2024.

4. Загородников, С. В. Финансы и кредит / С. В. Загородников [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://almond.china-films.info/romany/num-4458>. – Дата доступа: 03.02.2024.
5. Фешиян, Д. Анализ кредитоспособности заявителей на получение банковского кредита / Д. Фешиян // Факты об университете. Серия: Экономика и организация, 2008. – № 3. – С. 273-280.
6. Щербакова, Т. А. Анализ финансового состояния корпоративного клиента и его роль в оценке кредитоспособности заемщика / Т. А. Щербакова. – Финансы и кредит, 2009. – № 22. – С.112-113.

УДК 658.733

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ И УЧЕТА РАСЧЕТОВ РОССИЙСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ С ПОСТАВЩИКАМИ ИЗ ГОСУДАРСТВ-ЧЛЕНОВ ЕАЭС

Кулиш Н. В.

ФГБОУ ВО «Ставропольский государственный аграрный университет»
г. Ставрополь, Российская Федерация

Одним из основных достижений совместной работы государств-членов Евразийского экономического союза (ЕАЭС) в области налоговой политики является разработка эффективного механизма косвенного налогообложения во взаимной торговле.

При продаже товаров между государствами-членами ЕАЭС, в состав которого входят Республика Армения, Республика Беларусь, Республика Казахстан, Кыргызская Республика, Российская Федерация, нет таможенного контроля, не взимаются таможенные пошлины и сборы.

Расчеты с поставщиками и подрядчиками являются одним из основных элементов, представляющих собой сферу хозяйственной деятельности любой организации. В процессе взаимодействия с контрагентами по поставкам необходимых материальных ценностей у организации образуются задолженности – дебиторская и кредиторская. Это происходит потому, что дата исполнения обязательств не совпадает с датой проведения расчетов. Взаимодействие с иностранными поставщиками связано с особенностями налогообложения.

В настоящее время порядок взимания косвенных налогов (НДС и акцизов) при поставке товаров (выполнении работ, оказании услуг) между государствами-членами ЕАЭС регулируется нормами Договора о Евразийском экономическом союзе, вступившем в силу 1 января 2015 года, и положениями Протокола о порядке взимания косвенных налогов и механизме контроля за их уплатой при экспорте и импорте товаров, выполнении работ, оказании услуг, являющегося приложением № 18 к Договору о ЕАЭС.